

2023年中班鸡宝宝长大了教学反思(精选6篇)

演讲稿是进行演讲的依据，是对演讲内容和形式的规范和提示，它体现着演讲的目的和手段。优质的演讲稿该怎么样去写呢？下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

加油的演讲稿篇一

在演讲之前，我想先搞一个小调查，在座的各位收看过韩剧《大长今》吗？（停顿）那给你们留下深刻印象的是什么呢？（停顿）这个问题的答案很难统一，因为不同的人有不同的视角，不同的视角就有不同的感受。虽然由于工作原因，我没能完整收看《大长今》，但女主角的一些话语，却给我留下很深的印象，让人感触颇深。比如长今说，“从来就没有秘方，食物里的诚意和汗水，就是秘方。”是呀，我们中国石油的宝石花之所以能够盛开在三川五岳、大江南北，靠的不就是每一位员工真诚的呵护，辛勤汗水的浇灌吗？而我，作为其中普普通通的一员，也在兢兢业业、竭我所能，为中国石油的发展壮大尽着微薄之力。

我来自油站。从我幸运地成为中油人的那天起，我从内心深处就非常珍惜这份来之不易的工作机会。特别是穿上这身中国石油的工作服，一种自豪感就会油然而生，一种精神的力量就会暗暗激励自己，一定要以辛勤的工作，热忱的服务来赢得客户，来为“中国石油”增光添彩，争做一名优秀的员工。工作中，我深深地感到，作为一名加油员，心中只有事事处处装着企业，时时刻刻想着自己代表“中国石油”的形象，才能更好地干好本职工作，为“中国石油”品牌争光，为灿烂的“宝石花”添彩。

相对而言，高速公路上的大货车较多，跑长途的较多，因此

服务的司机朋友就可能更为辛苦，更为劳累，进站加油时难免就会带着情绪。这个时候，从细微之处着手，热情地为他们提供方便，想客户之所想，急客户之所急，为他们排忧解难，提供力所能及的帮助，就显得尤为重要。真诚服务，贴心服务，让每一位司机朋友加完油后的心情变得愉悦起来，他们才可能留下一段美好的记忆，深刻地记住我们“中国石油”的服务。

今年夏天的一个晚上，天气非常闷热，一辆东风小解放从高速直奔加油站而来，从我的经验中判断，这辆车应该是加0号柴油。我迅速跑上前引导车辆，可能是因为车速太快，司机踩了一下刹车，只听见“哐”的一声响，一个轮胎爆了。司机下车心疼地摸着轮胎，随口就是一句“国骂”，并嘟囔道：“真倒霉，不加油也就没这倒霉事了。”言外之意，好像爆轮胎都是加油站惹得祸。我看出司机的心情极为烦躁，没有和司机计较，连忙跑过去安慰他不要着急，服务区有修理厂，可以很快修好。司机不耐烦地说：“轮胎爆了，加了油也走不了。你一个女孩子家，知道什么？”虽然司机的不通情理让我感到非常委屈，但我还是能够理解司机当时的心情，就耐心地向他解释：“师傅，油站里是不允许修车的。要不，我先给您加油，再找人帮你把车推到修理厂，好吗？”司机看到我这么客气、热心，态度也缓和了很多。于是，我很快给司机加完油，然后找来站上的几个员工，齐心协力帮司机把推到了站外的广场上。怕他路不熟，我一路小跑帮他叫来了修理工。车很快便修好了。司机开车走时又特意拐到我们加油站，对我说：“谢谢你了，小姑娘。中国石油的服务就像她的品牌一样响亮。以后啊，我就来你们这儿定点加油了。”没过几天，这位司机师傅真的又开着他那辆东风小解放来了，而且从此以后，他就成了我们的常客。

细心、耐心、诚心，换来的是广大司机朋友的开心。面对高速公路上四面八方、五湖四海的司机朋友，还要有一颗宽容之心、平和之心，才能做到正确对待工作中意想不到的事，才会用一颗执着的真诚之心，去履行“干一行、爱一行”的

承诺。

记得有一次，一辆运输活猪的车辆来到加油站，我正专心地加着油，没想到却“天上掉下来‘一团泥’”，再仔细一看，原来是一头不知道害羞的猪，正在大庭广众之下“行方便”呢，一下子正好拉在我的手上，真的是恶臭难闻呀。在一旁的司机师傅可吓坏了，一个劲儿地给我赔不是，并要拿自己新买的洗脸毛巾给我擦。我知道司机师傅挣钱也不容易，轻易舍不得买条毛巾什么的，就一边坚决予以推辞，一边笑着说“没事，没事，一会洗洗就干净了”。为了不耽误司机的时间，我强忍着恶臭继续为司机加完油。我能看得出，司机师傅的眼神先是显得忐忑不安，接着就流露出满意的赞叹。好几个月过去了，每次那个司机来加油，都不忘和周围的司机谈起那间“尴尬”的事件。久而久之，每当我看见那位司机来加油，我倒很不好意思了。

就这样，夏季一杯冷饮，冬季一杯热茶，送上一句热情的问候，送上一句温馨的祝福。我们用一丝丝真诚，一滴滴汗水，专注地浇灌着心中的“宝石花”。真诚的服务能让我们和司机们的关系更加贴近，同时也拉动了我们加油站的销量和效益节节攀升。一份付出，一份收获。我也先后被省公司评为优秀加油员，被_x评为五星级员工。

看着我们站里销量日益递增，看着越来越多的客户认准我们“中国石油”，我无比欣慰；想到刚刚进入“中国石油”时家人的期望，我心中无悔；想想走过的平凡而有意义的成长之路，我问心无愧！

这，就是我，一名在中国石油大家庭培养下不断成长的普通加油员！没有惊天地、泣鬼神的壮举，也没有过人的智慧和才华，有的只是对工作无限的热爱，对事业无怨无悔的追求！

《大长今》中女主角有句话说的好，“让吃食物的人面带微笑，这是我一点小小的心愿。”“让天下的司机朋友面带微

笑”，就是我一——一个中国石油加油员的最大心愿！

加油的演讲稿篇二

各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

很荣幸能够参加这次站长竞聘，借此机会与在座的各位领导和同事进行工作交流。我叫冯**，今年40岁，现任**分公司**加油站站长。自20xx年3月任**加油站站长以来，该站的油品销量月朋攀升，在20xx年销售汽柴油593吨，这不但是我们付出艰辛努力的结果，也是市、县两级公司领导关心和支
持的结果。今天，我竞聘的岗位是**加油站站长。能够竞聘这个岗位，我认为自身具有三个方面的优势。

自任**加油站站长以来，我奉公守法，认真做事，对工作充满强烈的责任感和事业心，喜欢在干中学，在学中干，注重创新加油站管理模式，加强业务素质的提升和工作能力的培养，经常与同事一起交流管理经验，加上我有经营个体加油站17年的经历，熟知和懂得加油站各项基础管理。所以，通过不断努力，我从一个经验不足的年轻人逐渐成长为一名有创新、有上进心的加油站站长。工作中，我善于琢磨遇到的各种难点和问题，并总结摸索出4条工作经验：一是每天在记事本上登记需要办理的事情，注明完成时限，做到天天翻看、对照和清理，确保按时完成任务；二是需要马上处理的事以重点符号标明，防止因拖延而忘记处理；三是积极搜集基层一线素材，注意保存，一旦需要，马上调出使用；四是利用一切空闲时间多看资料，多翻阅书籍、报纸。这4条经验伴随我工作了好多年，也确保了我在“繁琐、杂乱、无章可循”的日常事务中，能够有条不紊地处理加油站各种工作。

我本人性格开朗，心胸豁达，与人为善，好朋好友，不但熟悉目前**站各种类型的客户，还喜欢抓住客户的心理与他们

沟通交流，以此发展和动员他们成为**站的忠诚客户。我在服务好新客户的同时，还能尽快将大量流失的客户重新聚拢起来。几年来，凭借个人良好的人际关系和与客户融洽的沟通协调，使一些企事业单位相继成为**站的定点加油客户，现如今也与河南轩铭物流公司的领导达成共识，以帮助加油站进行宣传和推广工作。一些非固定客户的大批量用油，在我的几次走访中，如今也成为**站的定点客户。

在加油站近三年的工作实践中，我对**站有着深厚的情感。工作中，我总是把加油站当作自己的“家”来经营，带着这份情感，我的内心总会迸发出一种渴望学习的动力。平时，我十分注重自身的理论学习，无论工作再忙再累，我都要抽出时间收听收看远程教育，定时学习办公桌上发放的消防、计量书籍、标准化管理和各种规章制度，通过河南石油微博互相交流工作经验，我对加油站的hse□设备、安全、帐表单管理、规范服务、环境卫生等方面都熟记于心。熟练掌握了hse的录入和审核工作，并多次协助县公司对加油站员工进行hse录入工作培训。

以上只是我竞聘站长所具备的几点优势。如果竞聘能够成功，我将努力做好以下几个方面的工作：

强化员工的优质服务是管理加油站、扩大油品销售的重中之重。工作中，要学会换位思考，不仅站在站长的岗位上考虑问题，还要站在员工的角度上思考问题。在强化员工优质服务的同时，要做到以身作则，率先垂范。既要为员工服务好，还要用自身言行举止来影响员工。通过从员工着装、仪表、及加油站站容、站貌、服务用语等细微点滴入手，规范员工的服务动作，细分每步操作程序。让员工时刻牢记“加油八步法”操作流程。同时，还要让员工做到来站加油客户热情一点，服务周到一点。不仅为客户提供良好的服务环境，还要让客户感受到一种归家的温馨，体会到来加油站花钱不仅能买到好油品，也能享受到上乘服务。达到让客户走了还想来，来了就不想走的目的，确保油品销量不断攀升。

工作中要做到尽心尽力、尽职尽责。一是严格落实安全责任制，树立“安全第一，预防为主”的意识。把安全工作放在各项工作的首位。对加油站设备做到勤检查、勤保养、勤维修，确保加油站每日安全、卫生检查不走过场，造册记录。特别是在上级公司检查、季节变更和重大节日期间，夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产制度贯彻落实情况及时上报主管部门，对加油站存在的安全隐患及时整改到位，把加油站各项应急预案分步建立。二是努力做好站内安全培训。积极组织员工学习安全知识及各种预案演练，对专项应急预案做到人人清楚，牢记于心。通过定期演练，增强员工主动学习安全知识的意识和掌握各种事故应急处理的技能，确保加油站全年安全无事故。通过带领全站员工抓经营、促销售，用自身实际行动强化基础管理，用爱心、细心做好优质服务，为员工创造一个和谐的工作场所，为客户提供一个安全舒适的消费环境。

注重创新工作管理模式，每月在站内醒目位置张贴《温馨安排工作》等，以告知员工“上班期间，工装应穿戴整齐，按时交接班，值班员工加油之余杜绝在营业室玩游戏、看电视、闲聊，要在罩棚下面打扫卫生，擦拭设备等候客户，做到热情为客户服务”等，并将工作中需要注意的安全事项写明白、写清楚。进一步加强站务公开和加油站绩效考核办法，树立节能降耗意识，使站内每位员工都成为一个小管理员，共建人人关心加油站销售、关心企业形象的氛围。要多关爱员工，把员工当作自己的亲人，把在一起工作看成是一种缘分，通过对员工的关爱，拉近与员工的距离，激励员工积极工作。

工作中，注重搭建市、县和加油站之间的沟通桥梁，努力做到上请下达，达到双方满意。多与员工研讨各种服务方法，如现在**站推行的“一问三多三听”的拉家常服务法。“一问”，就是问候客户像问候自己的家人那样亲切；“三多”，就是对客户多一点微笑、多用文明用语、多与客户细心交流；“三听”，就是专心聆听客户的需求和诚心听取客户对加油站的建议，耐心倾听客户对服务有什么不满意。通过这一拉

家常方式，真正拉近与这些客户之间的距离，从而为**站带来不少新客户，确保销量不断提高。

以上是我竞聘站长成功后的设想和做法，如果竞聘不能成功，我无怨无悔。不管竞聘结果如何，在今后工作中，我都能一如既往地踏实工作，做一个爱岗敬业，快乐向上的好员工，在本职岗位上积极施展才华，努力发挥光和热，为公司也为加油站的美好明天不断奋斗。

我的演讲完了，谢谢大家！

加油的演讲稿篇三

尊敬的各位领导，评委：

大家好！加油站经理竞争上岗演讲稿在读职高。我于20xx年进入加油站工作，先后从事营业员、***、***等工作，现为***。今天，我竞聘的岗位是加油站收款员一职。

我参加此次竞聘的优势是：

工作以来，我一直没有放松过努力，运用各种方法各种途径提升自己。经过四年的努力，我的综合专业技能有了很大提高，并在**比赛中体育、知识、计算机比赛得过前三名名次。**年，我曾在**的带领下见习过收款。经过**天的学习，我的对收款流程有了更为全面的掌握。加油站开发科科长竞聘演讲稿还教会了我如何处理收款过程中出现的各种棘手问题。

总之，是**加油站这个集体让我成长的更快，让我从一个懵懂的年轻人，成长为一名有着一定经验的加油站工作者。我要用我的实际行动回馈领导和同事们对我的厚爱。

竞聘成功后我将做到以下几点：

第一，提高自身素质。我将努力学习相关专业知 识，勤奋学习，不断加强自我创新能力与自我约束能力。在为加油站奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会里把握好人生之舵，校正好人生航向，把一颗赤诚的心奉献给收费站竞聘演讲稿。

第二，提高服务水平。我们的所有工作都应始于客户需求，终于客户满意，一切服务紧紧围绕客户需求开展，并致力于提供超越客户期望的产品。一切服务先于需求而动，以满意服务赢得客户。要遵循市场导向、客户导向的原则，为此，我将熟悉商品价格和开票程序，真诚热情对待顾客，想顾客所想，急顾客所急，解顾客所需，为顾客提供快捷、准确、优质的服务。

第三，做好安全工作。我将严格执行岗位操作规范和服务规范，苦练技能，避免走单、收假钞等事故发生，并熟练使用消防器材，会使用119、110、120等应急处理电话3熟悉突发事件处理程序，若发生突发事件，我要沉着应对，并及时报警或上报，独立或协助进行处理4确保加油站营业现金和票据的安全。

第四，共创班组荣誉。几年的加油站工作让我意识到，一个团结上进的集体不仅能够创造出更大的经济价值，还能让每一个人身心愉快的工作。在团结方面，我将严格要求自己的，将自己的有限的力量融入集体，发挥自己最大的潜能，为共同的班组荣誉而奋斗。

希望借我们加油站人事改革的“东风”，使我这块加油站片区经理竞聘报告得到大用的机会，一旦如愿，竭诚领导用挑剔的眼光看我，多提宝贵意见。最后，我想以丘吉尔的名言结束我的演讲：“我没有什么好奉献，有的只是热血、勤劳、眼泪和汗水”！

谢谢大家！

加油的演讲稿篇四

尊敬的各位领导、同志们，大家好：

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我衷爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌

这次我选择了三类加油站作为我二次

创业的舞台。我深信凭借着自己丰富的工作经验和成熟老练的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我如何开展工作的几点做法：

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着我熟人多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的“官商”心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

要勇敢地走出去，走向市场，走进用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好地信誉和自身的不懈努力，使之成为我们又一批忠诚的用户，以“只争朝夕，与时俱进”的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳绩！

建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度为他们提供优惠政策，如随时免费擦车，洗车，免费检查轮胎等等，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

每周组织学习安全知识，每天都要随时检查有无安全隐患，力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准，使之成为一座整洁舒适的加油站，让石油公司的窗口更明，更亮！

回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳做人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，甘做企业永远的一颗螺丝钉。谢谢大家！

加油的演讲稿篇五

尊敬的各位评委、各位同仁：

大家好！很荣幸能站在这里参加加油站站长竞聘，首先我就个人基本情况向在座的各位评委作一个简单的介绍。

我叫xxx，现年35岁，1990年毕业于鹤峰县林中，1991年进入石油公司工作，取得经济管理专业大专文凭，20xx年参加省公司举办的站长资格培训，20xx年荣获恩施州石油系统先进个人暨优秀管理员荣誉称号。伴随着企业的发展，我不断提高自身各方面的素质，思想觉悟高，政治立场坚定，奉公守法，工作踏实。十多年的基层经历，我积累了较为丰富的工作经验，并坚信自己具备胜任燕子加油站站长的能力和素质。

在这次燕子加油站站长一职的竞聘中，我认为自己有以下方面优势：

三是以终身学习的精神来要求自己，繁忙的工作中，我始终不忘记学习，因为我深知学习于人的重要意义，一路走来，

在完成本职工作之外，我的最大乐趣莫过于汲取丰富的知识营养。

如果我竞聘成功，在今后的工作中，我将努力做好以下方面的事情：

第二，全力做好安全工作，保障企业稳定运行。加油站始终坚持“安全第一、预防为主”的安全工作方针，严格落实安全工作责任制，正确处理安全与生产、安全与效益、安全与发展的关系，把安全工作放在各项工作的首要位置。加油站每日的安全巡检决不走过场，同时做好专业性、季节性和节假日的安全检查，特别注重夏季雨水高峰期和冬季取暖期的安全检查。对安全生产的制度的贯彻落实情况及时上报公司主管部门，得到他们的认可，做好安全检查记录，安全上的隐患和问题及时整改到位，把加油站的各项应急预案分步建立。同时组织员工学习、演练预案内容，组织员工学习安全知识，增强主动学习安全知识的意识，掌握安全事故应急处理的技能，保证加油站全年安全无事故，为加油站正常经营创造良好的安全环境。

第三，巩固发展新老客户，全面拓展销售业绩，以积极的态度确保圆满完成公司下达的销售任务。只有全体员工加强业务学习、增强服务意识，努力提高服务水平，靠我们的优质服务来赢得顾客的信赖，把进站加油的'每位顾客留住，同时积极开发中小客户，为他们排忧解难，做好拜访记录，用我们诚心的服务来打动新的客户，把中石化在鹤峰的终端销售做大做强。

我参加今天的竞聘，不是最终目的，我不是为竞聘而竞聘，如果竞聘不成，我也无怨无悔，同样以主人翁的敬业精神，有一份热发一份光，为创造中石化美好的明天而拼搏进取。

我的竞聘演讲完毕，谢谢大家！

加油的演讲稿篇六

尊敬的各位领导，各位评委，同事们：

大家早上好！

首先，非常感谢各位领导给我提供了这次参加竞聘、展示自我的机会。我叫某某，今天我演讲的题目是：加油站经理岗位竞聘。

为什么我要参加竞聘？很多朋友和同事都问过我这个问题。作为一个女人，我没有什么远大的理想和抱负，我没有幻想要做什么企业家、女强人。为什么要参加这次竞聘？答案只有一个，就是源于我内心对中石油的热爱。虽然我是一名最基层的中石油员工，但当我穿着中石油的工作服走在大街上的时候，我都觉得非常的骄傲和自豪，我为在这家企业工作而感到兴奋，同时也为自己能为国家的石油事业作贡献而感到非常的光荣。

我现在是一名核算员，之前曾担任过加油站员和前庭主管，可以说加油站的全盘工作流程我都非常的熟悉，因此我的第一个优势就是有很丰富的工作经验。我的第二个优势就是年轻。加油站的工作比较简单而且单调，但是多年的工作经历并未使我感到厌烦，相反我依然保持着高亢的工作激情，对工作充满青春活力。我的第三个优势就是好学，有上进心。在工作之余，我积极学习管理、营销等知识，经常通过网络和报纸学习和研究竞争对手的一些做法和经验，通过多渠道、多方面的学习和思考，不断充实和完善自我，提高自身综合素质。我的第四个优势就是有一定的组织协调能力，善于和别人沟通交流，以诚待人，用心做事，在同事中间有一定的号召力。

各位领导，各位评委，如果我竞聘成功，我会告诉自己，一定要好好努力，不要辜负领导的信任，尽自己最大的努力带

领员工争创佳绩，但倘若我竞聘失败，那就证明我还不够优秀，我将继续完善和提升自我，一如既往的为中石油的发展添砖加瓦。

作为石油人，我永远热爱自己的事业！作为竞聘者，我相信加油站在我的带领下业务将更上一层楼！请大家投我一票，谢谢！

加油的演讲稿篇七

尊敬的各位领导、同志们，大家晚上好：

我怀着激动的心情登上了这个公平竞争的平台，来接收组织的选拔。面对这次竞聘，作为一名老党员，老职工，老站长，我不再犹豫，决心抓住机遇，迎接我人生的第二次创业，再一次挑战自我，为我衷爱的石油事业，发挥自己的光和热！

我的口号是：实践自我再创辉煌

这次我选择了三类加油站作为我二次

创业的舞台。我深信凭借着自己丰富的工作经验和成熟老练的办事能力，力争赢得胜利，取得成功。下面是我如何开展工作的几点做法：

一、强化服务严格管理

在市场竞争如此激烈的今天，要彻底改掉坐等收钱的官商心态和作风，及时导入现代营销理念，以人为本，强化意识，优质服务，改坐等加油为站位加油，加油员使用统一的文明用语，礼貌迎送，规范服务，编写日常考评细则，每日组织单人服务考评，实行站长长期值班制，充分调动全站职工的工作积极性。

二、走访用户加强沟通

我认为目前首要的工作就是走访用户，在服务好新用户的前提下，尽快将大量流失的用户重新聚拢起来，凭借着熟人多，办事能力强的优势，跟各单位管车领导加强沟通，力保市场不失。

三、立足服务开阔视野

要勇敢地走出去，走向市场，走进用户，倾听意见，多谈想法，利用企业良好地信誉和自身的不懈努力，使之成为我们新一批忠诚的用户，以只争朝夕，与时俱进的昂扬斗志，拓展市场，创销售佳绩！

四、特色服务亲情服务

建立用户会员制，在公司给予的权限内，最大限度为他们提供优惠政策，如随时免费擦车，洗车，免费检查轮胎等等，我们将利用各种关系为其解决一切力所能及的困难，让每一位会员都在我们的优质服务中感受到家一样的温暖。

五、安全教育时刻不忘

每周组织学习安全知识，每天都要随时检查有无安全隐患，力争做到全年安全无事故。定立细致严格的卫生标准，使之成为一座整洁舒适的加油站，让石油公司的窗口更明，更亮！

回首往事，历历在目，多年来辛勤工作，诚恳做人，虽然社会在变，机制在变，可一颗对企业无限忠诚的心从未改变。无论这次竞聘成功与否，我都无怨无悔，甘做企业永远的一颗螺丝钉。谢谢大家！

竞聘人□xxx

加油的演讲稿篇八

安全是幸福之本，企业之本，是一个永恒的主题，是企业的生命线。对个人来说，安全就是孩子仰视你时的笑脸，安全就是黄昏时餐桌旁全家人的欢声笑语，安全是公园里扶老携幼的全家福；对于企业来说安全意味着发展，意味着稳定，意味着效益，意味着基础保障，意味着管理水平。

“我要安全”是一种严肃的生活态度，是一份对家人对亲人的责任，也许你为人儿女，对于父母的养育之恩应予以回报，如果你哭了先湿了的是你父母的面颊，如果你伤了，最痛的是父母的心，在父母的心中只图儿女能平平安安，这就是他们心中最大的宽慰。“安全不牢，地动山治。不是危言耸听，是安全事故以后的痛定思痛。为了爱我们和我们爱得人请你牢记安全，你的安全是他们心中最大的宽慰。

“不积跬步，无以致千里；不积小流，无以致江海”，安全请从点滴做起，安全请从每时每刻做起，不要一失足成千古恨，“我要安全”，不要因为要被罚款才要，我要安全，是因为我要幸福生活。“我要安全”是一种严谨的工作态度，严格执行安全条例是每个员工必须要履行的责任义务，是检验执行力的重要标志，它不仅是一项制度，而且是一种文化，更是一份人性化的关怀和呵护。我们勤奋工作是为了什么，是为了更好地享受生活，如果没有安全保障，生活中会事故不断，这样的生活，只能让人感觉到生活的沉重和负担。所以我们必须时刻牢记安全，安全是我们每一个人幸福生活的保障。安全生产是企业发展的头等大事，安全生产与人的生命息息相关。

我们常常说一句话：“安全生产，人人有责”，说明了安全生产对我们的重要性，分析目前所有安全事故，绝大多数是有违章造成的，也就是一切事故的根源出现在我们的思想上。安全意识不强，现场管理不严，凡事掉以轻心，这些问题依旧是引发各类安全事故的主要原因。从这个意义上讲，抓安

全生产，其实就是抓人的思想工作，以增强人的安全意识。管理区组织的安全隐患自查以及分析活动，板报评比活动，无不在提醒我们要不断增强安全意识，促进安全生产；提高综合素质，实现安全生产；加强制度落实，保障安全生产。(定稿版)增强安全意识，首先要通过各种培训和学习来提高。结合我们自身工作特点，营销班每周集中进行安全学习。这种方法其实都是在示意着我们要时刻增强安全意识，保持高度警觉；要居安思危，防范于未然。我们应该做到居安思危，防范于未然。其次，我们还要通过身边的典型和事例来警醒。

这两年，我国发生的不安全事故很多，离我们近的，比如说20xx年杭州地施工铁垮塌事故，比如深圳龙岗俱乐部火灾事故，再比如济南11运会主体育场施工多次发生火灾事故。我相信，谁听说之后心情都会沉重，都会悲痛，但是我们不能只是听听而已，当时心痛一下，更多要从中反思，总结教训，不断的警示自己，告诫自己该怎样做，从哪里做起。增强安全意识，实际上就是要明白防患于未然的价值，他的价值要远远大于发生事故后的吸取教训；事前努力的意义要远远大于事后的追悔莫及和追究责任。要在安全时抓安全，不要在事故后去埋怨。

因此，我们的安全意识和安全教育，一定要落到实处，不能盲目无序，要把“安全第一”当作首要的价值取向，只有真正让员工摆正安全与生产，安全与效益的关系，才能使安全生产深入人心，才能确保我们的企业兴旺发达，长盛不衰。

****管理区是一个优秀的，现代化的管理区。一个现代化的管理区必然需要一批高素质的员工队伍来建设，来发展，让我们共同学习，共同进步，不断提高自身素质和业务水平让我们的梦想在这这里变成现实，为**管理区辉煌的明天而努力!**