

汽车站竞聘演讲稿(实用5篇)

演讲稿具有宣传，鼓动，教育和欣赏等作用，它可以把演讲者的观点，主张与思想感情传达给听众以及读者，使他们信服并在思想感情上产生共鸣。那么演讲稿该怎么写？想必这让大家都觉得很苦恼吧。下面我给大家整理了一些演讲稿模板范文，希望能够帮助到大家。

汽车站竞聘演讲稿篇一

各位领导、各位来宾：

大家上午好！

今天，朋友们齐聚徐州红龙百川，在这里隆重地举行英伦汽车团购会，在此请允许我代表英伦汽车向各位来宾在百忙之中出席盛会表示热烈地欢迎，向一贯支持和关注英伦汽车、红龙百川发展的朋友们表示衷心地感谢！

英伦汽车，百年英伦，一脉相承！

xx年11月，吉利集团控股英国百年企业—英国锰铜集团，在上海成立合资公司，为“英伦汽车”品牌的诞生奠定了基础。xx年5月，吉利汽车提出战略转型，开启了由低端市场向中高端市场转型之路。传承英伦百年汽车品牌，融汇英国先进的制造工艺和管理理念，这就是“英伦、经典、亲切”的国际化品牌——英伦汽车！

英伦汽车多年来忠诚的合作伙伴——徐州红龙百川是英伦汽车苏北地区颇具规模的a级4s店，具有前沿的营销理念和丰富的服务经验，授权英伦汽车sc7系以来，汽车销量节节攀升，售后服务也得到了广大客户的一致好评，所以说关注英伦汽车，到红龙百川试驾、购买英伦汽车是非常好的选择！

最后，祝愿我们的各位来宾、英伦汽车的车友朋友们平安、幸福、快乐！

谢谢！

汽车站竞聘演讲稿篇二

尊敬的各位来宾、媒体朋友，女士们、先生们：

大家好！

山明水秀风光丽，虎跃龙腾日月新。能在生机勃勃的龙年伊始，与各位相会在南阳市龙驰汽车销售有限公司，共同见证东风风神系列20xx新款车型的上市发布，我倍感荣幸。在此，我谨代表南阳市龙驰汽车销售有限公司对各位的光临表示由衷地感谢。

从八月份试营业至今，随着社会各界关注度的提高，以及龙驰员工的不懈努力，南阳市龙驰汽车销售有限公司规模逐渐壮大，业务逐渐成熟，经历了一个从负债到微利，从弱小到强大的艰辛历程。目前的南阳龙驰已经在南阳市汽车销售行业占有重要的市场地位，是东风风神系列在南阳地区的唯一总代理。不仅4s店不断完善强大，而且在市区北京路老京达宾馆对面设有直营店，在邓县、新野、西峡也设有代理。随着我们的不断努力，在未来的几个月里，东风风神的网点将会遍布南阳各县区，极大地方便各位购车者的需要。

在今后的工作中，我们将依据东风乘用车的促销计划、工作部署，坚持“让用户称心，让用户放心，以用户为中心”的原则，规范服务程序，积极开展全天24小时服务、免费拖救、免费检测、免费咨询、优惠修理、电话回访、上门服务、购车预约、维修保养等多种优质服务活动，为东风风神品牌系列的广大用户提供最快捷、最全面、最贴心的服务。

通过技术和管理的不断创新，南阳龙驰提高了市场竞争能力与赢利水平，近半年来，东风风神一直保持销量快速增长的势头。

此次新品上市发布会，风神s30

h30cross

全系均推出20xx新款。一直备受购车者青睐的h30cross也推出了标配尊尚版。相信此次新款发布，不论从车型上，还是价格上，都会给各位购车者带来更大的选择空间。

各位嘉宾、各位媒体，感谢您在过去的时间里对东风风神汽车各项业务的支持，也希望各位在崭新的20xx年里，继续关注东风风神，关注南阳龙驰！

谢谢！

汽车站竞聘演讲稿篇三

尊敬的各位领导、各位来宾，女士们、先生们：

江城九月，丹桂飘香，在全区上下欢度中秋佳节之际，我们高兴地迎来了出席首届合川国际汽车展览会开幕式的各位领导和来宾。首先，我谨代表合区委、区人民政府，代表20xx钓鱼城旅游文化节组委会，向莅临仪式的各位领导、各位嘉宾、各界朋友表示热烈的欢迎和诚挚的谢意！对重庆市商委给予我们的悉心指导、车展组委会全体同志的忘我工作、汽车企业展销商的积极参与、各位新闻媒体的鼎力支持表示衷心的感谢！

合川位于重庆西北部，紧邻重庆两江新区，距重庆主城24公里，是重庆规划建设的六大区域性中心城市之一，更是通向四川北部、陕西、甘肃等省区的交通要道和“经济走廊”。近年来，我们牢牢抓紧“五个重庆”建设机遇，大力实施“3421”工作思路，工业经济提速发展，城市建设脱胎换骨，商贸服务蓬勃发展□20xx年实现gdp228□7亿元、增长16。

3%，城镇居民人均可支配收入15118元，农村居民纯收入6005元。最近，经过多方努力，北京汽车集团年产30万辆微车的北汽银翔汽车西南生产基地项目落户合川，年底动工，预计20xx年前投产，届时合川将成为西南地区不可或缺的微车制造基地。加上去年以来，在国家和重庆市刺激消费特别是汽车下乡等系列鼓励政策的推动下，合川及周边区县的汽车销量逐月递增，为本届车展的举办创造了良好的氛围和基础。

首届合川国际汽车展览会顺应广大销售企业和市民的需求，本着“服务企业、服务市民、服务经济发展”的宗旨，以“车坛盛事·魅力合川”为主题精心筹划，车展规模盛大，国际化程度高，活动内容丰富。我相信，通过此次展会的举办，必将为汽车企业搭建一个展示展销的平台，为广大市民提供一个多方必选的机会。同时，我也希望主办单位和有关部门共同努力，按照既定方案抓好落实，努力把本次车展办成一届政府满意、群众满意、商家满意的汽车展示交易的盛会！希望所有参展企业以此次车展为契机，深入交流，加强合作，努力把合川汽车行业打造成集制造、展示、交流、贸易于一体的产业平台，让市民在购车中得到实惠，让汽车消费市场得到进一步激活。

多情三江水，好客合川人。真诚期盼各位领导一如既往关心支持合川发展，希望各位朋友常来合川观光考察，共同推动合川经济社会更好更快发展！

最后，预祝首届合川国际汽车展览会圆满成功！祝愿各位领导、各位朋友中秋快乐！

谢谢大家！

汽车站竞聘演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位评委、同事们：

大家好！

（演讲提示：在竞聘演讲中，最重要的是在仪态和演讲中都体现出真诚和自信。因此，演讲中，身体要略向前倾，表现出与观众交流与亲近的姿态，赢得大家的认可。）

国际成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。凭着这句话的激励及多年的工作经验，今天我来参加汽修厂厂长的竞聘，我自信有能力担当起这一重任。

（以下一段以较平实的语气讲，体现出真诚即可）

我叫***，今年**岁，中共党员，大专学历。**年参加工作，担任了安装队队长，**年担任汽车队队长，今年五月份开始担任汽修厂厂长。在我主持工作的五个月里，四个月我厂实现扭亏为盈，全部改制第三产业完成。（可以再加一些工作成绩）

（以下讲优势的地方，一定要在自信中表现出谦逊，赢得观众好感）

俗话说：没有金刚钻别揽瓷器活。经过综合权衡，我觉得我具有以下竞聘优势：

第一，我具有担任此职务的管理能力。我担任领导职务多年，在企业经营的管理方面积累了丰富的经验。几年来，我认真学习相关业务知识，全身心地投入到工作中，对我厂整个市场情况比较了解，对开拓经营有具体思路，对处理工作中遇到的各类问题和矛盾具有实践经验。在担任厂长期间，我厂出现了一系列的改观，这是大家有目共睹的。此外，我在长期的工作实践中不仅在企业管理方面积累了丰富的工作经验，而且形成了与时俱进的创新能力，这对担任一名厂长而言无疑是必备的素质。

第二，我有较强的沟通协调能力。俗话说的好：得人者兴，失人者崩。一个单位如果没有融洽的内部关系是很难开展工作的。自从参加工作以来，无论在哪个岗位，我都积极沟通、协调各种关系，使各项工作在良好的氛围中开展，在和谐的环境中完成，这也练就了我较强的沟通、协调能力，为以后更好的开展工作提供了有力保障。

第三，我具有严谨细致、扎实高效的工作作风。我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。

此外，我今年刚**岁，思想活跃，精力旺盛，能够全身心投入到工作中，同时还具有真诚、随和、宽容、积极、乐观的态度。所有这些，都为做好汽修厂厂长工作奠定了坚实的基础。

各位领导，各位评委员，参加这次竞聘，我愿在求真务实中认识自己，在积极进取中不断追求，在拼搏奉献中实现价值，在竞争中完善自己。如果承蒙各位厚爱，让我继续担任此职务，我将不负众望，努力做到以下几点：

（下面讲工作思路的地方应注意有起有伏，讲到要点的时候要提高语调，注意抑扬顿挫）

第一，从整章建制入手，建立健全各项管理制度。我将深入工作一线，开展成本调查分析，确定成本控制目标，明确成本管理的重点部门和相关责任人员，建立健全了各种费用控制台帐，制定降本增效措施，将全年的工作指标层层分解到车间、班组，落实到人头。坚持科技进步，结合汽运公司车

辆结构、技术性能及进修频率，及时调整车辆进修流程与技改方案。结合企业实际，在职工中开展技术攻关和技术革新活动，聘请专业技术人员给大家讲课，并派工作人员出去学习，有效地提高了职工的专业素质与维修技术，提高工作效率。在工资分配上，完善了各项考核奖惩办法，坚持“按劳分配”的原则，鼓励多劳多得，将个人收入与经济效益紧密挂钩，实行评分定级分配式的工资，极大地调动职工的积极性，增强企业的活力、凝聚力。

第二，诚信经营，稳扎稳打。质量、信誉是迎接市场挑战的重要资本。我将本着以诚为本的原则，督促职工严把质量关，立足车辆车况保障和维修服务，着力提高服务态度和服务质量，力保为顾客提供一流的服务，并用良好的市场信誉，去稳固老客户、吸引新客户。业务上做到不等、不靠、不怨，主动出击，做好本地汽车的维修同时积极开拓外地市场，不断拓展业务范围。

第三，积极改革，探索契合市场化经营的新路子。目前品牌汽修店已成为汽车维修保养的主力军，对此我们也要大胆尝试此项业务，通过一定的市场调查，选择一个或多个国际名牌，进行加盟连锁，寻求新的经济增长点，使修理厂在激烈的市场竞争环境中焕发出新的活力，从而多面的提高我厂的经济效益。

第四，加强学习，努力把自己培养成多元化复合型人才。当今时代，单一的人才已不适应社会的发展需求。能在社会的大舞台中脱颖而出，是那些复合型人才。因此，我将不断加强学习，不仅学习新的业务知识，还要学习管理学、营销、英语等多学科的知识，争取使自己成为新形势下多元化的复合型人才，以适应我厂不断改革发展的需要。

（结尾部分应当讲得有激情，以感染观众，赢得好感）

尊敬的各位领导、各位评委、同事们，我年轻，有激情，有

胆识，有思想，有韧劲，更有一颗责任心。如果竞聘成功，我将不负重托，不辱使命，会以百倍的信心和百倍的努力，把职工赋予自己的权力全部投入到为企业创效益、为职工谋利益上，自觉地以党员和党员干部的标准严格要求自己，把单位的利益放在第一位。“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行。”我可以不是一个语言的巨人，但我一定要是个行动的巨人。相信我，我会以一个坚定的行动回报大家的厚爱。

谢谢大家！

汽车站竞聘演讲稿篇五

各位领导、各位来宾：

今天我的演讲的题目是《把爱献给南往北往的子弟兵》。

在bb汽车站服务台工作，对她来说，能够在工作岗位上，帮助别人渡过难关，是她的荣耀和最大的快乐。她说：一个人如果能将生命融入他人的记忆中，他的生命就仿佛加长了一些。她在客运服务工作岗位上默默奉献着自己的青春年华，把无私的爱和浓郁的情奉献给旅客，更奉献给了南来北往的子弟兵。

有一次，一位不识字、吐字不清楚、同时又说着浓厚地方土语的老大爷坐错了车，买错了票，由于语言不通，一连问了好几个人，都无法搞清楚他到底要去哪儿。“怎么办呢？”无助的老人捏着车票，在候车大厅来回踱步，不知找谁是好。在别人的指引下，老大爷气喘吁吁地拿着车票来，仔细辨听，再帮他找出有文字的物件，慢慢缩小范围。在相同字音的地名中，再请他提供靠近的更小的地名。接着，又找出地图一一核对查找，然后再打当地的114台去确认。几番周折下来，终于弄清了老大爷要去的地方。当老大爷目光充满感激，如释重负地回了乡，长长松了一口气。后来，老大爷家人给车站写来感谢信，原来老大爷到南京看在部队服役的儿子，从

没出过远门的他一出门就迷路了，信中称赞是善良的使者□bb
车站是军人的温馨驿站。

几乎把整个身心都投入到旅客服务当中。她用无微不至的关怀，为人民子弟兵创造了温馨舒适的候车环境，千方百计地帮助解决军人在候车时遇到的各种问题。对她来说，作为一名优秀服务员，必须要有延伸服务意识，不应有份内份外之分。

一年新春佳节来临之际，飘飘雪絮反衬了候车室的温暖。一群探亲的子弟兵们满怀即将与家人团聚的喜悦，幸福地等待着还家的班车。忽然发现，在候车室角落里，有一名小战士不吃不喝，一会紧咬嘴唇，一会瞪着大眼睛发呆。

“这个小战士肯定有心事。”边想边端着一杯热水走近了他。“小同志，您坐哪趟车啊？”关切地问，一面把水递了过去，并坐在他身边和他聊起来。一聊不知道，一聊吓一跳，原来这个战士的家在农村，因家里与邻居发生纠纷，矛盾比较突出。他接到家中来信后，要回家报仇。小战士气愤地说：“我回去后，一定先整死他们几口，好好出出这口恶气！”一听，意识到问题的严重性，她想，小战士带着这种情绪回家，说不定会闹出人命来，后果不堪设想，不仅要影响小战士的前途，还会给解放军的名誉带来影响。于是，她安慰这个小战士别生那么大的气，开导他遇到问题要冷静，并对小战士说：“你是咱人民子弟兵，你家的困难不就是我的困难么？再说，你们这些小战士不都象大孩子一样么？你要回去报仇，不但旧的问题解决不了，闹出人命来，你的前途就断送了，你的父母该有多伤心啊！我怎么能够看着你往火坑里跳呢？”

小战士听着，眼泪流了下来，他一边擦泪一边说：“阿姨，我一时糊涂，头脑发热，要不是你拦着我，我肯定杀他们几个，到时候也得给人偿命，阿姨，你就是我的救命恩人啊！我回部队一定好好干，争取能立功，把喜报给您寄来。”

没有惊天的业绩，没有豪言壮语，在平凡的工作岗位上，把爱献给南来北往的子弟兵，用一点一滴的温馨搭建起军民连心的桥梁，用真情、真心、诚心、热心谱写了一曲军民鱼水情的颂歌！

谢谢大家！

尊敬的各位领导、各位同事：

大家好！

此时此刻，我能以一个竞争者的身份走上演讲台，向各位展示自己，心里既激动又紧张，激动是因为我幸运地赶上了公司人事制度改革的大好时机，紧张是因为我害怕有负领导和同事们的厚望。但无论如何，我要对公司这一英明而富有魄力的决策表示衷心的感谢！并借此向所有关心支持我的领导和同事们表示深深的谢意！至于说到对竞聘的认识，我想公司机关竞聘的成功实践已经做出了响亮的回答，全公司上下呈现出的百川归海，百舸争流的可喜局面就是最有力的证明。对此，我举双手赞成，积极响应公司人事制度改革的召唤，在有可能的情况下实现自己的人生价值。

我叫，现年××岁，大专学历，20××年毕业于山西信息职业技术学院计算机网络技术专业，同年9月份到灵丘汽车站参加工作□20xx年5月站领导根据我的工作表现，安排我为灵丘汽车站安全员□20xx年2月公司团委任命我为××汽车站团支部书记。

至今我在灵丘汽车站工作已将近五年了，回想这五年来工作的日日夜夜，有辛酸曲折，也有高兴快乐，五年来我一直默默无闻地工作，是这次竞聘上岗的机会又一次唤醒了我沉睡已久的梦想。我没有辉煌过去，但是，我会把握好现在和将来。今天我能在这里展示自我，就是希望大家认识我，帮助我，从而更加信任我，支持我。

我这次竞聘有以下几个优势方面：

一、我有较熟悉的工作经验、环境和能力。

在近五年的生活和工作中，我不断加强个人修养，以“坦坦荡荡做人，脚踏实地做事”为座右铭，踏实干事，诚实待人。在领导和同事们的关心帮助下，我的组织协调能力、判断能力、办事能力都有了进一步提高。在工作中我常常用“换位思考”的思维方式来揣摩旅客、驾驶员的需求心理，力求把自己的工作做到更人性化，规范化，得到了领导和同事们的好评和认可，对今后开展工作有更方便的条件优势。

二、我有对热爱汽车站这份工作的激情和乐于奉献的敬业精神。

在汽车站工作的这五年中我爱岗敬业，不管干什么工作，干一行、爱一行、钻一行，无论领导安排我任何工作都会努力、认真地把工作做好。从不计较过个人得失，默默地奉献着，在公司二次创业和百年基业的宏伟征程中不正是需要这种激情和奉献精神吗。

三、我有年龄的优势。

假若我有幸竞聘成功，我将不负众望、不辱使命，努力工作，从以下几个方面检点要求自己

一、加强学习，提高素质。一方面加强政治理论知识的学习，不断提高自己的政治理论水平，尽快完成角色的转换，胜任本职工作。另一方面加强业务知识的学习，不断给自己“充电”。

二、摆正位置，做好配角，当好参谋。在工作中，向领导多请示多汇报，真正做到工作到位不越位。

三、勤奋工作，不计得失。我将兢兢业业，踏踏实实，吃苦肯干。把我有限的工作经验奉献在工作岗位上。

各位领导、同事们，古希腊哲人曾经说过一句话，“给我一个支撑点，我会把地球撬起”，这是对生活的自信；而我现在要说一句话，“给我一次机会，我会干出我的风采！”，这是对我们这份工作的热爱和对事业的无尽追求。我也深深地知道：此次竞聘意味着有人会成功，有人会落选。对此我将以平常心来面对。此次竞聘，无论成功失败，我都将以此次为新的起点，更加努力工作，勤奋学习，迎难而上，把自己的全部智慧与精力奉献给灵丘汽车站！奉献给我所至爱的事业！

我的演讲完毕，谢谢大家！