

2023年小班美术送礼物教学反思(汇总5篇)

在日常学习、工作或生活中，大家总少不了接触作文或者范文吧，通过文章可以把我们那些零零散散的思想，聚集在一块。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

食品厂运输篇一

2017跟单文员年终工作总结【篇一】 一年以来，在办公室各位主任的领导与支持下，在各位同志的密切配合下，爱岗敬业，恪尽职守，作风务实，思想坚定，较好地完成了自己的本职工作和领导交办的其它工作。现简要回顾总结如下：

进入公司实习已经有两个多月的时间，在这段短短的时间里，有过喜悦，有过兴奋，有过苦恼，有过忧郁，有过怀疑，苦辣酸甜都经历了和在经历着，使得我从一个初出茅庐的学生，逐渐的熟悉了公司的组织结构、业务范围、人事关系、企业文化，在不同的岗位上锻炼，跟着不同的经理学习，极大的开拓了我的眼光，积累了更多的业务知识，提高了工作能力。本文从具体的跟单岗位着手，主要总结自己对跟单岗位的理解和认识，以及一些在具体岗位上的心得体会。

1、跟单员的定义：

跟单员是指在国际贸易过程中，根据已签署的商务合约中有关出口商品的相关要求，代表公司选择生产加工企业，指导、监督其完成生产进度以确保合同如期完成的专职人员。（不能兼职，替代）所有围绕着订单去工作，对出货交期负责的人，都是跟单员。

2、跟单员的工作内容：

跟单员的主要工作是在企业业务流程运作过程中，以客户定单为依据，跟踪产品(服务)运作流向并督促定单落实的专业人员，是各企业开展各项业务，特别是外贸业务的基础性人才之一。

3、跟单员工作的重要性：

面对客户、面对订单开展工作的跟单员，在当今社会竞争日益激烈的市场经济环境下，重要性不断突显出来，在很多公司，跟单员成了老板们的特别助理。跟单员是企业与市场、业务员与客户之间联系的纽带，随着商品市场的多样化、小批量化以及节奏的加快，跟单员工作质量的好坏直接影响公司的服务品质和企业形象。

跟单员工作是一项非常综合性和边缘性的学科：对外要有业务员的素质，对内要有生产管理的能力。作为一个企业的接单、跟单、出货的窗口，跟单员不了解工厂生产环节的运作情况，那是难以想象的。在订单的生产来说，执行者是生产部门，跟单员对客户负责而追求的交期达成率就几乎掌握在生产部门的手里了。于是，沟通、跟催等能力就特别致命。这是跟单员工作的挑战性所在。有些时候，跟单员是业务经理的助理；有些时候，跟单员是业务部门所有业务人员的助理；有些时候，跟单员是老板的助理；更多的时候，跟单员是客户的助理。

对公司跟单岗位的认识

1、跟单岗位的工作内容

我公司的跟单岗位的工作内容包括：合同的制作、指令的制作下发、装船通知的制作、箱单和发票的制作、单证(植检证、产地证、提单等)的核对、单证的寄出、货款的回收；与客户

及时的联系，通过邮件、电话或者传真的方式向客户提供有效的信息(装船通知□ddhl号码、货物运输状况等)，根据贸易方式及时的催款;与销售经理及时沟通，每天更新工作序列表格和电子表格，向销售经理提供有效的信息(生产进度、客户提货和付款、客户要求)，按照销售经理的思路制作合同和指令;与同事及时的协调，和单证方面确认植检证和产地证，和海运方面确认船期，和货代方面确认提单。

2. 如何更好的做好跟单工作

在做跟单的工作中对每一个环节都必须保持仔细，仔细，再仔细的的工作态度，因为如果我们在工作中出现的每一个失误都会带来非常多的麻烦和损失，例如我们在确认产地证，质检证，提单的时候出现失误，就会给公司带来一些不必要的损失，如果我们在做发票时出现数字上的错误，那么带来的损失将是不可估量的。所以在我们今后的工作中一定要做到认真，细致。

2017跟单文员年终工作总结【篇二】忙碌的2017年即将过去，充满希望的2017年即将到来。回首在公司工作的半年时间，在各位领导的支持和各位同事的协助和配合下，爱岗敬业，恪尽职守，较好地完成了自己的本职工作和领导交办的其它工作。现将个人工作总结报告如下：

一：半年的工作表现

(一)接客户的订单，客户下单方式主要有电话(口头)、传真□e-mail三种方式。公司一般是以接传真的方式下单，在接到订单的时候要确认产品名称规格、数量、单价、金额、交期、交货方式、单价条款、付款方式、包装要求。

(二)审单需做以下几点：品名规格、单价金额、数量、交期、包装规格、出货方式和注意事项。

(三) 与客户的联系和沟通，处理客户下订单时所遇到的问题，跟踪货物的生产和发货，以及是货物在运输过程中的情况。

(四) 跟单文员的言行、态度均代表本公司, 因此与各业务单位处理相应业务过程中，须把握基本原则、注意言行得体、态度不卑不亢。严禁以任何主观或客观理由对客户(或客户公司跟单员)有过激的言行。处理业务过程中不能随意越权表态，有问题及时请示公司决定。对客户的要求和问题均做到有问必答。

(五) 客户的货款，在货物生产完成以后，及时通知客户准备货款，当货款到位以后，及时安排发货。

(六) 接到客户的样板和样油，及时下样品单，跟踪样品的打样，做好记录，及时安排样品的发出。

二。工作中存在的问题和建议：

(一) 经常会出现缺料的现象，导致货物生产不及时，影响交货

日期。我建议采购部门能多跟踪缺料产品的原材料是否到货，到货后能及时通知生产部门及时生产。

(二) 客户打款对公的账号今天打款今天不能及时查到，影响客户的交货日期

(三) 色漆生产很慢，经常到了交货日期，色漆还没有生产来。

我建议调色部门能提高生产效率，调色主管跟踪色漆的生产进度，生产完成后能及时通知跟单文员及时安排发货。

回顾半年以来的工作，我在思想上、工作上取得了新的进步，但我也认识到自己的不足之处，工作还不够严谨，处理工作

的中出现的问题有时不够及时。今后，我一定认真克服缺点，发扬成绩，认真学习，勤奋工作，把自己培养成一名合格的员工。

2017跟单文员年终工作总结【篇三】 一. 7天之内了解工厂生产的产品。包含它的外观，质地，特征，长处，毛病，用处。虽然跟单文员不属于工程技巧人员，仿佛不需要对产品有更多的了解。实在不然。首先，在与客户沟通时，如果你对产品只一知半解，那么客户对你的信赖度会大打折扣，甚至会猜忌你的工作能力。当客户向你征询时，你也只能支支吾吾，或者总是去向技术人员探听，客户不可能释怀的把订单交给你去做。也没有任何上风吸引客户向你下单。

跟单职员的固然不是官，然而他的门禁权限却很广，他能够进出多个部分，这就给咱们学习新产品供给了方便的渠道，只有你不怕苦，不怕累，勤下车间，不耻下问，不学不会的货色。纺粘无纺布，熔喷无纺布等，信任很快会被我熟知并纯熟的应用。

二. 在最短的时间内弄懂生产进程及工艺。刚开端，普通人会认为跟单文员只要知道生产订单的进度就可以了，似乎白领一样，坐在办公室，打着电话，发着email就可以掌控一切。一个优良的跟单人员，会十分熟悉产品的工艺流程，生产必定数目的产品所需要的生产时间。会亲身进车间观察大货的进度。当积聚教训久了，无论是工艺仍是货期你都可以直接回复客户。

三. 熟悉各部门的工作流程，按照公司的规定来办事。每一个公司都有自己的工作模式。如果每个人都依照自己的流程来进行工作，那么将会导致公司秩序的凌乱，各个部门的工作也会碰壁。重大的会导致公司承受经济及声誉上的丧失。好比说，公司划定收到客户订单需要经理部门签名断定。有一天，跟单员张三收到编号为a-001产品的订单，当时经理部门正在探讨产品调价的问题。下面的文员还没得到详细的告诉。

这时，张三，直接将订单发给生产线，督促出产。没有给经理确认，而此时□a-001的产品由于原资料涨价的问题须要涨价。但大货已经在生产了，张三跟客户屡次协商价钱都调不上来。如果这时结束生产，那么那些半成品都会变为成品。如果让大货完成而不运送给客户，那你就违了约，且失去了信用。最后只能赔本卖给了客户。这样就直接造成了公司亏损。

四. 了解货物的运输。出国的货物个别通过船跟飞机，海内的货物通过公司部署汽车或者支配物流公司运送。在订单完成之前，跟单文员要当真抉择运输公司，并考核他的信誉度，是否有才能运送此批货物。欣龙公司货物的运送重要通过物流来完成，我会尽快熟悉这些物流公司。常常与物流工作人员沟通，保障货物保险准时达到目标地。

五. 熟习懂得客户。对客户的订购产品的习惯要有足够的了解。当呈现异样情形时，可以做出武断的处置。比方说，客户订购的产品，在外观或者包装上有一点渺小的瑕疵，新来的跟单员可能会请示上级引导或者跟客户协商是否能接收这种不达标的产品，如果是一位老跟单员，可以本人做出断定。不用劳烦别人。

六. 准确看待客户服务。跟单文员实际上是公司和客户之间的一个窗口。首先，你是公司的雇员，你得对公司相对虔诚，事事站在公司态度上，为公司着想。在客户那边，你必需保持客户是上帝的准则。要让客户感到他是客户，正在享受星级的服务。客户不会理睬公司其余部门是怎么运作，也不想晓得更多，他只会与你接洽，了解他的订单，了解他的货期。所以要做一个晶莹清楚的窗口，要看清事实，沉着处理。我记得在东莞工作期间有一位同事，她老是盲目的满意客户的所有要求，素来不敢说no□依据工厂实际生产情况，订单的货期基本不能按照客户的时间交货，这位同事会说ok□后来只好支配订单外包出去，成果货期和品质都达不到请求。有时，客户给她一个新开发项目，所有人都知道这个产品以我们当

初的工艺无奈完成，可这位共事总说“no problem!”一个新名目来来去去搞了两三个月，既挥霍了时光，又得罪了客户，最后又丢给客户自己去寻找其它厂商。这时客户时常打电话埋怨公司的服务不好，销售人员不好。缓缓的这位客户的订单越来越少，最后换了供给商。

七. 增强与生产线的沟通，与车间工作人员坚持良好的人际关联。跟单人员最关键的工作是沟通，跟催。如果与车间相干工作人员关系处理不好，那么跟单工作很难展开，根本无法促进生产，保证订单的顺利完成。

八. 尽力学习《中华人民共和国合同法》相关条款。在以往的工作中，很少接触到法律，因为全是国外订单。公司都会由专业人士起草一份谨密的固定合同格局。所有的销售员都采取同一的格式，只是修正一下客户名，货名，价格，货期，付款方法，备注等等。遇到的经济纠纷较少。碰到不付款的客户，在发电子邮件或打电话催款无效的情况下，有时是派国外追债公司或者公司驻外工作人员上门请款。在跟单过程中，只要器重与客户交换时的书面证据，正常都不会有问题。我记得有一次，一个法国的客户给我下了一张订单，他们的订单是法文，没有其它英文描写。也没有以往的英文货物编号。我通过数量和单价判定是一个装戒指的戒指棉，我查出该客户以往的订货记载，找出当时出货的照片，电邮给了客户，问他是否需要这个产品。客户在电邮中答复yes。出货后的几个月，收到客户的投诉，说我们做错货，要求我们赔。我即时找出当时的电子邮件，客户只好否认是他们那边没有沟通好。而后从新下了一张订单。当时，生产部门也很愉快，因为上一单的货很轻易生产，而且单价高，现在又来一张相似的订单，要知道，产量和销售额是与工人的奖金挂钩的。在国内，如果法律学得好，就可以防止可以良多不必要的麻烦，避免合同有破绽，别人有机可趁，造成公司受损。

食品厂运输篇二

乙方(供方):

根据^v^相关法律法规规定,甲乙双方经友好协商达成如下协议,以供双方遵守。

一、具体材料名称、规格型号、数量(以实际入库单为准)、单价见下表:

产品名称

规格及

(吨)

(元/吨)

(元)

生产厂家

合 计

二、 合同价格:

合同总价为人民币大写: _元, 小写: 元。合同单价为固定价, 不因原材料价格、税率、运输价格等的调整而发生变化。

三、 质量要求、技术标准

执行国家、地方颁发的质量标准和行业标准, 技术要求应达到国标。乙方在本合同签订前5日内向甲方提供加盖公章的关于该产品的国家质量标准文件, 在供货时提供制造商的原始

质量证明书及材质单，并加盖乙方的公章。乙方供货时应提供化学试验分析报告、质量化验单及产品合格证交给甲方，作为本合同的有效附件，上述质量证明文件必须是由具备相应资质的检测单位出具的原件。

四、计重方式

计重方式以实际收货数量为准，以现场收条和双方办理交接单为最后结算依据。

五、乙方对质量负责的条件及期限

1、货物到现场经甲方验收后一年内为质保期，在质保期内因货物本身的质量问题，乙方在接到甲方通知后3个工作日内到达甲方现场。在质保期内，乙方应对货物出现的质量问题无条件进行更换或退货。

2、因货物质量问题发生争议，由甲方所在地的技术监督部门进行质量鉴定。

六、货物的包装、发运及运输

1、乙方应在货物发运前对其进行满足于运输距离和防锈蚀的处理，以保证货物安全运输到达甲方指定地点。

2、包装上应注明货物品种及数量。质量合格证及清单与货物一起发送。

3、货物在发运手续办理完毕后在规定时间内发货到甲方，乙方须通知甲方准备接货。

七、货物的验收

1、甲方对乙方所交货物依照国家有关技术标准和双方确认的技术标准进行现场验收。性能达到技术要求的，给予签收，

验收不合格的不予签收。未经检验，甲方不得擅自使用产品，发现问题应及时通知乙方协商解决，货物验收后一周内为异议期限。

2、甲方收货时对产品的外观检查、清点，不能免除乙方对产品内在质量的责任。

八、结算方式及期限

1、货物到达交货地点后，经甲方指定人员初步检验，甲方在检验符合合同附件所规定的数量、规格、型号后，及时结算货款。

2、乙方在甲方每次付款前开具增值税发票。

九、违约责任

1、逾期交货、耽误甲方工期，乙方应向甲方支付合同总价5%的违约金。

2、甲方无正当理由拒收的，应向乙方支付合同总价5%的违约金。

3、乙方所交的货物品种、型号、规格、质量不符合合同约定、国家标准，所供货物达不到约定技术要求的，甲方有权要求退货，所发生的一切经济损失由乙方承担，乙方必须无条件退回全部货款、按银行同期贷款利率支付全部货款利息，并向甲方支付合同总价款10%的赔偿金。

十、免责条款

因不可抗力导致合同部分或全部无法履行或履行延迟，合同当事人不承担违约责任，但应当及时通知对方，以减轻可能给对方造成的损失。

十一、禁止商业贿赂和保守商业秘密、知识产权

- 1、乙方承诺在业务往来过程中，不向甲方人员赠送现金、物品或以其他形式给予甲方人员利益。
- 2、双方负有谨慎保护对方商业秘密的义务。

十二、争议解决方式

与本合同有关的一切争议，双方协商解决，如协商不成，双方同意向甲方所在地法院提起诉讼。

十三、其他

- 1、本合同正本一式两份，甲乙双方各执一份。
- 2、本合同自双方签字盖章之日起生效，在合同履行期限内，未经双方同意，不得变更或解除合同。
- 3、未尽事宜，经双方共同协商，双方签订补充协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。

甲方：一港务集团贸易有限公司 乙方：

法定代表人(授权人)： 法定代表人(授权人)：

食品厂运输篇三

1. 签订合同后，催客户开信用证，并与收到后审核，有问题并通知及时修改。
2. 按制定的出货计划及相关要求与货贷联系租船订舱。
3. 与客户确认相关得出货资料后，整理单据，办理木托熏蒸。并准备熏蒸证书。

4. 协调好生产部门，按客户不同的包装要求，安排拖车发货。
5. 核算出相关的出口数据，制作单据，委托办理出口报关。
6. 根据信用证要求，制作并准备相应的出口单据，去银行办理交单议付，有时办押汇。
7. 登记相关的出口资料，并按客户要求，每周提供装箱图片、箱封号、船名航次等资料。
8. 将资料整理归档，并随时与银行核对每笔货款得到帐情况。并将每月的出口资料提供给财务。

此项工作繁琐且重复率高（自七月份起，几乎每周重复一次），占去了近80%的精力。期间因工作时间短，经验不足，也犯过不少错误：

1. 拖车订晚了，害同事及工人加班装集装箱。
2. 与车间及其他部门配合、协调不够好。打件时缠绕膜的包装方式出现错误，检查工作没做好。
3. 车间加班不及时，常被叔叔点名。

通过这段时间的努力，使我个人的耐心、细心程度及对工作的合理安排得到了锻炼，学会了在繁忙之中找条理，危难之中找希望。

二. 与客户进行日常的邮件联系。

主要负责与韩国best selection 公司联系关于此出口美国货物的细节内容，一般通过邮件来回确认。包括三种货物的包装、结算、出货期、产品质量、木托干湿度、法兰克福展位、新样品及相关产品的变动等等内容，其中大部分是协助王总来

完成。

期间曾因业务经验少有过失误：在事情紧急、误解了韩国意思的情况下，与美国客户直接联系。结果给客户造成误解，给王总带来麻烦。

通过这项工作，使我原本欠缺的英语写作及口语得到了很大的提高，并学到了好多与客户交流的技巧及业务上的知识。但离一个成功国际贸易业务员的标准还差得很远，在今后工作中，定会多多注意，加以改善。

三. 新产品的开发，为客户备样。

将王总与客户的谈判结果（有时旁听并记录）及产品要求、变化等内容传达给采购及生产部门，并负责监督并随时向领导汇报工作进度。按双方协商及客户要求，准备样品并负责发到美国或韩国。按不同要求，为客户提供图片、报价等，通过邮件反复确认。协助销售为：整理库存样品并报价；给准备从日本带回的新样品；给 morris 准备美国展会样品并报价等。

通过对此业务的接触，使我对公司的产品有了更好地了解，但距离还差得很远。这对于业务员来讲是一大缺陷，希望公司以后有时间能定期为新员工组织学习和培训，以便于工作起来更顺手。

四. 与韩国han kook sharp订遥控铅芯；催goodfela 生产并尽快发货；订emicro的细太空，并与收到货后，对于出现的质量问题进行邮件联系。由于出口美国货物的任务加重，后来都转给小毕负责。

五. 处理日常工作，服从公司领导安排。

联系法兰克福展位的装修及邀请函的办理；为领导办理迁证

准备资料；与车队、熏蒸、货贷、报关行、快递等搞好关系并与之定期结算费用；服从领导日常安排的各项工 作；协助行政部制定部门职责；联系复印机维修，电脑维护等等日常工作。

总体说来，对于领导交给的各项任务都已比较顺利、较好的完成了。

展望邻近的xx年，我会更加努力、认真负责的去对待每一个业务，也力争赢的机会去寻求更多的客户，争取更多的订单，完善进出口部门的工作。相信自己会完成新的任务，能迎接新的挑战。

国际贸易部

食品厂运输篇四

供方：_____（乙方）

需方：_____（甲方）

第一条：合同条款

产品名称、商标规格、生产厂家、数量、金额及供货时间。

：最终结算数量以甲方实际需求数量为准

：上述单价为材料到现场加工好的单价，包括原材料费、运杂费、加工费、各种税费、利润等费用。该单价包括本合同明示和隐含的全部工作内容、责任、义务和风险。

第二条：质量标准

：加工所用原料的质量要求、技术标准按国家现行标准执行。

：钢筋的出厂、运输现场交验等环节中，乙方应确保其质量符合技术标准要求，以甲方供应的施工图纸为准，如有更改，甲方应以书面的形式通知乙方。

第三条：供应方式

：乙方根据甲方提供的加工钢板套, 需求计划和供货时间计划.

：如果乙方不能按甲方提供的需求计划和供货时间计划，向甲方交货的，乙方应在该计划要求的供货时间前十天通知甲方，方便甲方调整施工方案。

第四条：运输

：由乙方组织运输工具将钢筋运至甲方工地过程中，途中一切安全等事项由乙方承担，甲方不承担责任。

：乙方的运输工具在进出现场的过程中造成甲方及第三方的财产损失和人员伤亡由乙方承担全部责任，如果责任因甲方造成的，则由甲方承担。

第五条：交货验收

：钢筋数量以甲方实际签收数量为准

：钢筋的验收：按要求加工制作，在场内进行质量自检，合格后交甲方签收。

第六条：结算和付款

：甲乙双方签订合同后预付材料款50%，下余按计划进度送料数量付款：

第七条：双方权利和责任

甲方的权利和责任

- ： 按时和乙方核对供货数量、办理结算、支付货款。
- ： 提供场内通道，方便乙方货到工地，卸货由甲方负责。
- ： 按照甲方要求的加工技术指标和质量标准组织生产，及时供货。

乙方权利和责任

- ： 服从甲方的现场验收，对对加工技术指标和质量标准不合格的，乙方应自费运出工地并赔偿因此给甲方造成的损失。
- ： 乙方应确保自己雇佣的员工的运输车辆安全及运输过程中对环境的保护，为他们的运输设备购买保险，购买保险的费用由乙方承担。
- ： 乙方应提供甲方需要的其他证明材料、如钢板、钢筋原材料质保书等。

第十二条：违约责任：

甲方应每月提前10日将次月钢材用量(大计划)报给乙方。甲方应提前三天将下周钢材用量(小计划)报给乙方，乙方以及及时安排备货。甲方已下订单货物不得退货。

- ： 若因供方产品质量不符合国家现行标准或未按甲方计划进料时间及时供货，导致甲方工程停工或规格代换的经济损失及质量事故，供方将承担其相应的经济损失及责任。
- ： 若因供方不能提供某些规格产品，而由需方负责寻找的该规格的钢材，供方必须承担相应的价差。未尽事宜双方另行签定补充协议。

第十三条： 合同争议的解决方式：

本合同在履行过程中发生的争议，由双方当事人实事求是、友好协商的解决，若双方确实无法协商一致，可依法向合同签订地人民法院起诉。

第十四条： 其他事宜

： 本合同在履行期间双方签订的补充协议、会议纪要、签证书、合同书以及附件，与本合同具有同等法律效力。

： 未尽事宜双方友好协商解决。

： 本合同一式四份，甲方三份，乙方一份。经双方签字盖章后生效，合同条款明示或者隐含的责任和义务全部履行完毕后本合同自行失效。

甲方： _____ 乙方： _____

住所： _____ 住所： _____

法定代表人： _____ 法定代表人： _____

或委托代理人： _____ 或委托代理人： _____

电话： _____ 电话： _____

传真： _____ 传真： _____

开户银行： _____ 开户银行： _____

帐号： _____ 帐号： _____

食品厂运输篇五

工作总结一下，所以现在把2009年的工作情况做如下通报：

在这一年里，我们紧密扎根在黄岩港，高举“有空必玩，有玩必乐，有乐必留”理论的伟大旗帜，认真贯彻落实“车友会要发展”的要求，坚持“我玩人人，人人玩我”的指导思想，弘扬“一不怕被忽悠，二不怕忽悠别人”的大无畏精神，把“振兴车友会”作为第一要务！

1、钱不是问题，问题是没钱。

车友会从成立到现在，始终徘徊在没有钱的境地。这是爷几个，头疼的大问题。虽然，有钱的主在车友会里比比皆是，可真扛几麻袋的钱出来捐给车友会的，没几个。年初的时候，忽悠过车友会的二把手“毛毛”，一起去若干个商家为车友会拉赞助，结果，被商家以“衣冠不整，谢绝入内”为由拒之门外多次。好不容易，“王忠车饰”答应给“车友会”腾出专用办公室一间，但关键时刻，该店被贼偷，结果，连那办公室估计也被那死贼一道搬走了，再无后话。

没有钱不可怕，爷等死心塌地为车友会无偿服务，多少能感动天感动地。这一年来，多亏了“车之主”的谭老板以革命大无畏精神，一直支撑着我们。所以，靠着去年忽悠来的2000元，做了1000个车标一直艰难生存着。

2、一山不能容二虎，除非一公和一母。

谈钱，总觉得太粗俗，咱来谈女人。车友会09年初的领导层，是爷和毛毛一起搞。可这家伙，因年初多次欲参加同事婚礼均遭婉拒，心事重重，食欲下降，与朋友及老婆交流减少，遂逐渐淡出管理层。幸好，春天的时候，拉上33姐（孕孕飞扬）及她那帮社会女客人加入管理，车友会百花齐放。到了夏天，又在路边拣了“幕幕”。于是新的黄岩港车友会管理

团队重现江湖。

现在好了，一公一母，搭配得不错。活动是少了点，可车友会的气氛还在，我想东山再起之日，为期不远。结交了一大帮狐朋狗友，车友会的新兴人才跌出不穷，看来新的一年，车友会的组织层面上来说，应该说是可以放心了。

3、喝醉了我谁也不服，我就扶墙。

4、水能载舟，亦能煮粥。

车友会的人是比较以前多了，编号到800号以后，就开始编801号了。今年老罗出了钱，给车友会整了两个vip群，结果人一说是vip积极性就高多了。现在来看，老罗对车友会的贡献还是很大的。过去我好吸烟，一天两包不在话下。每逢去老罗公司商讨车友会发展大计，我就从来不带香烟。慢慢的，会议开多了，都有点上瘾了。虽然，谈不出什么车友会大计，可总比在家被老婆约束，没有烟抽的好。不过，估计到明年，再想去老罗那里开会忽悠香烟是越来越难了，因为，我已经看到老罗办公室门口贴出告示：车友会会议，香烟自带。

（实在没钱，可带蚊香应付）

今年的户外活动，亮点很多。比如烧烤，我们已经学会了把车轮胎拆了当柴火用；比如包饺子，我们已经学会了在饺子里放烟丝；比如沙滩游泳，我们已经学会了男女泳装混穿。这些都是值得明年继续发扬广大的。

车友会长线活动也蓬勃开展。09年过年的时候，车友会组织车友到了湖南-贵州-广西等地自驾游，虽然去的时候20个人，回来了18个。但是，我想剩下的那两家伙现在一定在当地结婚生子了。暑期，我们还组织了内蒙古自驾游。总的来说，长线自驾游一直是我们的强项，希望新的一年，会有更多精彩！

食品厂运输篇六

甲方：

乙方：

为了贯彻《_食品卫生安全法》提高公司流通环节食品安全及物流运输安全管理。经双方友好协商，根据合同法有关规定，签订货物运输合同，条款如下：

一、合同从 年 月 日起至 年 月 日止。

三、甲方支付乙方车辆运输费 元/月，乙方支付押金 元/辆。押金共计 元，所有结算币种均为人民币。

四、乙方应该做好车辆的安全保养检修工作，保证车辆的安全作业，若乙方人员及车辆发生一切意外及安全事故而导致人员伤亡、车辆损毁、货物缺失等一切民事、刑事纠纷和经济赔偿均由乙方承担全部责任，甲方不承担任何连带关联责任，并与任何第三方无关(货物生产厂家)。

五、乙方每天到厂部接货，必须和厂部办理每店总重量交接手续并签字确认，准时摆放到各门店指定位置，否则甲方有权保留扣除应付乙方运费的权利。

六、配送过程中，必须一车二人以上，每日配送，全年无休。

七、甲方根据配送过程中的变化，按实际情况调节每辆车的配送线路和每日的配送时间。

八、车辆由乙方自行提供，车辆产权归乙方所有，配送过程中，乙方运输为冷藏车，在物流配送全程必须达到甲方的温度要求，乙方每辆车要求每天进行清洁消毒处理，并提供完整的的消毒记录以保障甲方货物的安全并不受运输配送过程

中的交叉感染。

九、如乙方虚报公里数一旦经查实，情节严重，甲方有权单方面提前解除合同，并赔偿甲方的一切经济损失，押金和权益金都不予退还。

十、每月对账日期为每月 ，结账日期为每月的 前。所有账目均由甲方负责运作往来，统一发放，乙方车辆为甲方物流专用车辆，如另有其他用途，须在甲方确认后方可进行。

十一、如果单方要求提前解除合同，那么提出方必须提前一个月以书面的形式召会对方，押金退还，权益金不予退还，但如果乙方单方提出解除合同必须要等甲方的后续车跟上方可离去，否则押金及权益金不予退还。

十二、为满足食品安全运输要求，现由甲方统一提供每辆车一套安全监控设备，但使用费乙方自行承担。使用过程中乙方必须严格按照规范操作，爱惜设备，否则造成一切后果乙方承担。

十三、甲方义务：

1、确保每月的 前把运费打到乙方指定的账户上。

2、线路后新开门店费用甲乙双方平均分配。

十四、合同到期，乙方享受优先续签合同的权利。

十五、本合同未尽事宜，由双方协商解决，协商不成，按合同法办理。

十六、本合同一式两份，双方各执一份，双方签字盖章后有效。

甲方(公章)： _____ 乙方(公章)： _____

法定代表人(签字): _____ 法定代表人(签字): _____

_____年____月____日 _____年____月____日

食品厂运输篇七

甲方:

乙方:

经协商共同达成以下协议:

1. 甲方负责审核驾驶员的一切证件, 证号相符, 才能交货, 确认无疑并办妥发. 收货文字手续, 并承担由此产生的全部责任。
2. 乙方必须在安全行驶, 保证货物的完好无损, 如发生货物丢失. 货差. 损坏. 受潮以及事故引起的货物损坏, 均由乙方负全部经济责任。
3. 开单后 小时到达装货地点, 日内到达卸货地点, 因故不能到达需向甲方电话说明。并承担由此引起的责任。
4. 协议签字生效, 甲. 乙双方共同遵守, 不得单方毁约。否则负责一切的经济损失。

甲方签字: _____

乙方签字: _____

日期: _____年____月____日

食品厂运输篇八

从以上有关新冠疫情下集装箱滞箱费争议、承运人责任争议、劳动合同争议我国法院的案例中，我们可以明显感受到法院在处理疫情产生的不利影响案件中所采取的态度和应用的法律原则。

1. 法院的审理原则

在集装箱滞箱费案件中，疫情影响导致世界各国都采取了不同的应对措施，在全球航运中极具时效性的集装箱运输受到的延迟影响非常显著，集装箱在装港、中转港、卸港等各种流转过程被延误致使滞箱费的产生。我国法院在这些案件中都充分考虑了疫情的影响，基于个案事实情况，根据公平原则和不可抗力规定的适用，在争议各方中做出及时裁决以促进物流运转，减少疫情影响。在货物运输合同争议中，法院在明确争议事实、厘清法律关系的基础上进一步对损失与疫情不可抗力的因果关系进行了分析与认定，在运输合同领域对新冠疫情导致的影响做出了法律上的解读。在劳务合同争议中，法院也在劳动者权益保护层面充分考虑了疫情带来的情势变更，反映出法院裁决中对疫情下劳动者生命权、健康权的考量。当然，这个案件有其特殊的事实背景，即发生于疫情爆发初期以及当地并未采取防疫措施。在这些案件里，法院对于疫情问题的裁判主要是对不可抗力和情势变更的分析与适用。

2. 不可抗力与情势变更

关于不可抗力，我国《民法典》总则编中第一百八十条第一款规定：“因不可抗力不能履行民事义务的，不承担民事责任。法律另有规定的，依照其规定。”第二款规定：“不可抗力是不能预见、不能避免且不能克服的客观情况。”《民法典》合同编中第五百九十条规定：“当事人一方因不可抗力不能履行合同的，根据不可抗力的影响，部分或者全部免

除责任，但是法律另有规定的除外。因不可抗力不能履行合同的，应当及时通知对方，以减轻可能给对方造成的损失，并应当在合理期限内提供证明。”

不可抗力一般情形包括独立于人们意志以外发生的自然灾害（如地震、海啸、台风、洪水等）、社会事件（如战争、武装动乱、罢工等）、政府行为等。新冠疫情在爆发初期属于突发的大规模传染性疾病，原则上符合不能预见、不能避免且不能克服的客观情况特征。所以在相关争议中，争议各方也多提出依据不可抗力的主张或抗辩来免除相关责任。

关于情势变更，我国《民法典》第五百三十三条第一款规定：“合同成立后，合同的基础条件发生了当事人在订立合同时无法预见的、不属于商业风险的重大变化，继续履行合同对于当事人一方明显不公平的，受不利影响的当事人可以与对方重新协商；在合理期限内协商不成的，当事人可以请求人民法院或者仲裁机构变更或者解除合同。”

第二款规定：“人民法院或者仲裁机构应当结合案件的实际情况，根据公平原则变更或者解除合同。”《民法典》第五百三十三条是关于情势变更原则的规定，其是在《最高人民法院关于适用〈_合同法〉若干问题的解释（二）》第二十六条的基础上修订而成。其中重要改变就是《民法典》第五百三十三条删除了《解释（二）》第二十六条中的“不能实现合同目的”的措辞。这一点也划清了情势变更制度和不可抗力制度的界限。发生不可抗力后合同目的不能实现，而发生情势变更后合同目的还能够实现。

3. 最高院有关依法妥善审理涉新冠肺炎疫情民事案件若干问题的指导意见

受疫情影响的案件是否均能适用不可抗力或者情势变更规定则有所不同，从以上案件中可以看出，法院主要基于公平原则与相关损失与疫情之间的因果关系进行一一判断。对于此，

我国最高院及相关部门也在2020年疫情爆发初期发布了一系列关于依法妥善审理涉新冠肺炎疫情民事案件若干问题的指导意见，体现对以上问题的思考。

《关于依法妥善审理涉新冠肺炎疫情民事案件若干问题的指导意见（一）》中规定，“受疫情或者疫情防控措施直接影响而产生的合同纠纷案件，除当事人另有约定外，在适用法律时，应当综合考量疫情对不同地区、不同行业、不同案件的影响，准确把握疫情或者疫情防控措施与合同不能履行之间的因果关系和原因力大小，按照以下规则处理：

（一）疫情或者疫情防控措施直接导致合同不能履行的，依法适用不可抗力的规定，根据疫情或者疫情防控措施的影响程度部分或者全部免除责任。当事人对于合同不能履行或者损失扩大有可归责事由的，应当依法承担相应责任。因疫情或者疫情防控措施不能履行合同义务，当事人主张其尽到及时通知义务的，应当承担相应举证责任。

（二）疫情或者疫情防控措施仅导致合同履行困难的，当事人可以重新协商；能够继续履行的，人民法院应当切实加强调解工作，积极引导当事人继续履行。当事人以合同履行困难为由请求解除合同的，人民法院不予支持。继续履行合同对于一方当事人明显不公平，其请求变更合同履行期限、履行方式、价款数额等的，人民法院应当结合案件实际情况决定是否予以支持。合同依法变更后，当事人仍然主张部分或者全部免除责任的，人民法院不予支持。因疫情或者疫情防控措施导致合同目的不能实现，当事人请求解除合同的，人民法院应予支持。”

关于不可抗力规定的适用，指导意见明确适用前提是疫情或防控措施导致合同不能履行。而成功适用不可抗力规定的结果一般即为免除相应的责任。主张适用不可抗力规定的一方须要尽到通知义务并承担举证责任。针对仅合同履行困难的情形，指导意见明确不适用不可抗力规定，但如果符合显示

公平，变更合同仍可实现合同目的的情况则适用情势变更的规定。情势变更的情形下，相关方仍需继续履行变更后的合同义务。指导意见以及法院的具体裁判都体现出遵循了公平原则。上述有关集装箱滞期费的案件中，法院都是依据公平原则适用情势变更规定，在承运人与货方之前就疫情导致的集装箱滞箱费或其他额外费用进行调减分摊。对于此《最高人民法院关于依法妥善审理涉新冠肺炎疫情民事案件若干问题的指导意见（三）》也进行了特别规定：“14. 因疫情或者疫情防控措施导致集装箱超期使用，收货人或者托运人请求调减集装箱超期使用费的，人民法院应尽可能引导当事人协商解决。协商不成的，人民法院可以结合案件实际情况酌情予以调减，一般应以一个同类集装箱重置价格作为认定滞箱费数额的上限。”可见我国法院对于疫情导致集装箱滞箱费的处理方式主要是“引导协商”和“适当减免”，并设定了数额上限。

在运输合同涉及承运人责任的争议案件中，法院在判断承运人责任时会考虑疫情带来的特殊影响，但同时承运人仍必须尽到其运输合同下的基本义务。如承运人欲主张不可抗力来免除相关运输合同下的义务还必须尽到及时通知义务及满足相应举证要求。《最高人民法院关于依法妥善审理涉新冠肺炎疫情民事案件若干问题的指导意见（三）》规定“11. 承运人在船舶开航前和开航当时，负有谨慎处理使船舶处于适航状态的义务。承运人未谨慎处理，导致船舶因采取消毒、熏蒸等疫情防控措施不适合运载特定货物，或者持证健康船员的数量不能达到适航要求，托运人主张船舶不适航的，人民法院依法予以支持。”“10. 根据《_合同法》第二百九十一条的规定，承运人应当按照约定的或者通常的运输路线将货物运输到约定地点。承运人提供证据证明因运输途中运输工具上发生疫情需要及时确诊、采取隔离等措施而变更运输路线，承运人已及时通知托运人，托运人主张承运人违反该条规定的义务的，人民法院不予支持。承运人提供证据证明因疫情或者疫情防控，起运地或者到达地采取禁行、限行防控措施等而发生运输路线变更、装卸作业受限等导致迟延交付，

并已及时通知托运人，承运人主张免除相应责任的，人民法院依法予以支持。

食品厂运输篇九

乙方签字：_____

1、本合同为装车凭证，如有变更及时通知承运方；托运方按合同支付运费。

2、承运方保证车辆状况良好，提供的相关手续、证件齐全有效，按法律相关规定办理车辆和货物保险，运输途中必须保证货物的数量、质量完好，途中必须按要求全程制冷，装货时箱内温度 3°C ，卸货时箱内温度不得低于 -2°C 超过 7°C ，否则，一切责任自负。如货物变质影响出口的，承运方应按照每公斤八元的价格进行赔偿。

3、承运方手机必须24小时开机，以便跟踪，违反合同规定罚款500元次，如在途中发生交通堵塞、车辆故障等不可抗拒因素，应及时告知托运方，同时承运方应自行调车接济或转运。如接济转运后，第2、4条仍然适用接济车。

4、本车应在发车小时内到达，如超出本规定时间，一切后果自负。

5、在运输过程中，承运方不得瞒报、谎报车辆运输情况。

6、本合同书经双方填写并签字后可生效，合同书一式三份，托运方执二份，承运方执一份。

7、补充：

乙方签字：_____

日期：____年____月____日