

一周工作总结报表 一周工作总结(汇总8篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？下面是小编为大家带来的总结书优秀范文，希望大家可以喜欢。

一周工作总结报表篇一

这一周来，在紧张与忙乱中度过，我作为一名新教师，等待的考验还有很多，尤其是班主任工作，班主任是连结学生、家长间的纽带，更加重要。虽然自我仅仅上岗五天，可是却学到了许多。

(一)确定得力的班委成员。班委的培养至关重要，好的班委往往有自觉性，主动帮教师管理班级秩序，是教师的得力助手。有的班委却缺少自觉性，自我不能树立好榜样。并且要定期总结下班级管理情景，让班委明确自我的职责。

(二)养成学生良好的学习习惯。一周来，我发现很多孩子教师在的时候能够安静读书，可是教师刚刚走出教室许多学生就交头接耳，尤其是早上自习时，许多孩子都在打闹。每一天早上让两位同学负责领读，轮流进行，使班里的每个孩子都有锻炼的机会。作业方面，时常展览几位优秀同学的作业，以激励其他同学认真完成自我作业。除此之外，能够制一个班级情景表，把班里每位同学的表现记录下来，给一周来表现好的学生适当小奖励。采用一对一的形式使每位同学都得以提高，对一些学习不认真的学生利用课下时间找他们谈话，激发他们的学习进取性。

(三) 自觉维护班级卫生。三年级的孩子已有必须的主动性，可是此刻很多学生往往缺乏主动性，必须教师一件件具体要求才去完成。让班里学生以同桌为组，每组准备好塑料袋把垃圾扔在袋中，不要乱丢废纸等，养成良好的卫生习惯。同时，每周的值日生具体到人，卫生委员负责检查。

(四) 重视与家长的联系。班主任只凭自我的威信和力量是不可能取得教育成功的，必须力争本班科任教师和家长对学生有一致的要求和态度，并时常同他们交换意见。每段时间与家长交流学生的表现，充分调动家长的进取性，配合学校教育好孩子，这样班主任工作才能更加顺利简便。

一周工作总结报表篇二

周三是一周当中最关键的一天，要做好所有销售高峰来临前的准备工作，订货、到货、陈列、卫生等。

商品/货架/仓库/收货区/收银区/服务台/办公室/楼道/卫生间等区域的地面、墙面、门窗、设备、桌面、死角以及个人卫生形象(工服等)。

正面朝外勿倒置;能竖不躺上下齐;左小右大低到高;标价商品要对准;

六个统一:

高低的统一，颜色的统一，包装的统一，分割线统一，价签的统一，道具的统一。

八条直线:

仓板摆放一条线;端架高度一条线;地堆四角一条线;纸箱开口一条线;前置陈列一条线;上下垂直一条线;排列方向一条线;标牌标志一条线。

- 1、陈列区是否还有空位
- 2、补货时有否把原有的商品先移出来(先进先出)
- 3、分割线是否明确
- 4、商品包装是否整齐并具有魅力
- 5、是否做到取商品容易，放回也容易(是否安全)
- 6、商品群和商品部门的区分是否正确
- 7、商品分布图是否正确、易见
- 8、每一层最上面的商品是否过高
- 9、商品上是否有灰尘或杂质
- 10、商品价格是否明显
- 11、商品有无被遮挡，无法“显而易见”
- 12 商品价签是否齐全，商品与价签是否对应，价格标签是否正面向着顾客
- 13、促销商品是否陈列于排面

一周工作总结报表篇三

五月的阳光洋溢着青春的激情，一群奔波于校园每一个角落的青年队伍又兴师凯旋。一周的服务，我们再次满载而归。

本周校园内不文明现象明显减少，但也有个别同学行为不文明。我想只要我们志愿者继续努力、服务于校园，用行动去感动他人，用真诚阐述文明，那么一个和谐、温馨的校园将

呈现于世。我们现在的校园已经达到了处处彰显文明、处处显露真情，我坚信，只要大家从生活的点滴小事做起，我们的校园会更加美好。

本周恰好是学校的“爱生周”，为了表示本队学生对老师的一点敬意，经本队队员倡议决定对本级部各办公室进行义务服务。年级组马主任对我们的活动十分支持，并表示全力配合本队工作的开展，对我们的做法十分赞赏。周六晚，所有集英队队员去办公室义务服务（如打扫卫生、整理办公桌等），全体教师对此做出了较高的评价，并希望此类活动开展得更加广泛。

这一周校园内的不文明现象少了很多，进而我们的工作压力也减少了很多，工作很顺利，我希望校园能保持这种进步，每天进步一点点。不久的将来，我们的校园将会飘满文明之风。

一周工作总结报表篇四

上周我按照每天的工作安排认真对病人进行护理，每天完成的工作如下：

星期一查对常备、急救药品数量并记录。

星期二整理办公室卫生。

星期三整理医嘱单、注射单、护理单。

星期四补充护理办公室用品。

星期五液体总数总结。

以上是本人一周的工作总结，希望在今后的工作生活中，各领导、同志们对我的工作一如既往给予指导和支持，在以往

的工作生活及其他方面做得不妥之处请给予原谅和理解。在新的一年里，我相信我会有更大的进步！

一周工作总结报表篇五

现将有关方面总结如下：

1、虚心向有经验的老师请教，学习她们的管理方法，做一名有威望的辅导老师。因为我带的是一年级的小学生，她们都是从幼儿园刚入学的孩子，课堂纪律、行为习惯很不规范。我的任务是要在最短的时间内让他们养成良好的行为习惯，主动学习，而且要喜欢学习。这对一个新入行的教师是一种挑战，但我从来没有畏惧，因为我相信自己能够做好，一定可以做好。

2、认真备课，严格按照孩子在学校的教学进度进行课后辅导。每堂课都在课前做好充分的准备，并制作各种利于吸引学生注意力的有趣教具，并记录孩子在每一学科方面情况，及时跟家长沟通，防止孩子出现偏科的现象。

3、认真批改作业。根据时间安排，我都会要求学生做一些辅助练习，如一课三练、口算天天练等等，我会认真批改，在有错误的地方做出标注，让学生自己查找错误并改正，让孩子学会检查作业。

4、主动学习，提高自己的业务水平。我常常通过互联网搜集资料，对各种辅助资料进行筛选，力求每一次练习都起到最大的效果。并针对学生性格和喜欢的学习方法，及时改进教学方法，做到有的放矢。

5、主动跟家长沟通。我建立了飞信网络系统，每周六晚上会跟所带学生家长一一沟通，告诉家长，孩子在学校这一周的表现及学习情况，并充当孩子和家长的纽带，通过和孩子沟通，了解孩子的内心想法，让孩子更加健康成长。

现在班上纪律好多了，学生每天都知道自己要完成哪些学习任务，一项一项进行，有条不紊，我的心乐呵呵的。但是也有很多工作没有做到位，让辅导班的孩子流失，给学校造成一些损失。我对此也做过深刻反省。

1、没有真正了解孩子心理，没有做到在乐趣中学习。跟老教师交流中，王凤老师给我的启发很大，她让我明白，了解孩子心理对辅导工作有很大帮助。之前因为刚来到学校，希望学生在学习方面有进步，所以我会给孩子加一些辅助练习，让孩子感觉到有压力了，不愿意来托管班。之后的一个月，我尝试着减少孩子的作业量，并补充孩子喜欢的知识，班上学习兴趣有浓厚了，每天学生催着老师赶紧听写的时候，我心里真的很高兴。

2、与家长沟通还没有到位。虽然我每周都会与家长沟通，但是有些家长对孩子的表现不满意，这个时候我没有抓住重点与长好好沟通，没有真正做到晓之以理，动之以情。

总之，教育工作，是一份永无止境的工作。我喜欢这里的氛围，我喜欢辅导学校工作，希望在以后的工作中，踏踏实实，圆满完成每一项任务，用实际行动做一名有威望的辅导老师。

一周工作总结报表篇六

作为销售代表，我应该掌握一些技巧：

1、我们是方便快捷的消费品，所以要熟悉我们产品的属性和特点。

2、我们是直接面向终端市场销售的，要求我们充分熟悉产品的质量、加工工艺、包装材料、品牌特点和使用价值，以便及时回答客户的问题。

3、熟悉不同产品的目标分销渠道。不同的产品有不同的兴趣

点，有的强调高品质高品位，有的强调经济效益，有的强调便携性，不同的兴趣点吸引不同的消费群体，所以适合不同渠道销售。只有熟悉他们产品的兴趣点和目标分销渠道，才能向客户推荐合适的产品，减少即期和浪费，促进销售。

4、熟悉这个产品和竞争产品的价格。

5、生动的技巧，按照公司标准展示产品，让产品能更形象的展示在消费者面前，同时注意尽可能的占据终端销售点的货架空间。

6、客户库存管理。如何科学的管理客户库存，从而避免眼前产品的出现，保证为消费者提供最新鲜的产品，同时尽可能的占用销售终端点的库存和资金。

7、回答客户的异议。客户经常提问，我们要提前准备好客户的问题，并用心回答。

8、规范客户拜访。我们每天必须去很多商店。如果我们能在每个商店遵循统一的工作流程，就可以提高工作效率；第二，可以树立专业形象；第三，可以避免遗漏，降低错误率。

一周工作总结报表篇七

王传东老师的物理公开课在9月28日上午第一节在八一班举行，主讲内容第二章第二节：声音的特性，全组成员都能够认真听。评课，王怀龙校长也参加了我们组的听课。

王传东老师认真钻研教材，精心设计教案，为理化生组上了一节精彩的示范课。

上午第二节课，在四楼备课室进行了说.评课活动。

首先，王传东老师对本节课进行了说课，他从教材分析、教

学目标、教学方法、学生学法、教学程序等方面进行了深入细致的解读，体现出较强的教学功底以及渊博的学识水平。

接着，进行了精彩的点评，首先由主评人王晓燕发言：教学环节齐全，教学目标明确，教学重难点突出，教学基本功扎实，通过小实验创设教学情境，激发了学生探究新知识的欲望，整节课通过多个探究型实验，引导学生分析思考得到响度与什么因素有关。体现以教师为主导，以学生为主体的教学原则，是一节较成功的公开课。最后又提出了意见和建议，以及改进的方法。

老教师，中学高级教师唐兴峰也作了代表性发言：不仅指出优点，同时也指出了不足之处，以及改进的方案和措施。

最后，付校长作了总结性发言，从专业化角度阐明了怎样才是一节好课，以及如何打磨才能成为一节精品课。

总之，通过说评课，使得每位成员的专业理论知识以及教育教学能力都得到很大的提高。

一周工作总结报表篇八

首先感谢余总；胡厂长及唐总监给我机会成为惠州正牌科电有限公司一员，感谢骆志勇经理；胡丽娟课长为制造五部品管付出辛勤的工作。在此祝愿ttc品牌驰名中外，大展宏图。

我是20xx年11月14日入加惠州正牌科电有限公司，时间过得很快转眼在ttc团队工作学习生活已有二个多月了，在日常工作中通过自己的所见，所闻感觉到ttc是一个朝气，上进，包容的团队，我很荣幸能够容入这个团队。在这段时间同大家一起学习工作生活的日子里使我对ttc的企业文化及经营理念有了进一步的认识。在日常工作学习中使我体会到了ttc正向着品牌国际化，生产自动智能化，生产精益化及管理细节化

而大步努力前行□20xx年是大家“撸着袖子加油干”的一年，相信我会更加努力实干，在日常工作中不断学习，不断提升自己。

经过ttc近二个月的工作学习，在公司领导和同事的支持与配合下，我渐渐适应了新的工作生活环境，同时也初步掌握了自己的本职工作，以及各部门的运作流程，现对工作中所发现的问题总结如下：

1、塑胶材料/五金材料特采批次非常多，很多尺寸达不到《工程图面》要求。造成iqc进料异常，迫于生产压力需要安排人员返复试做确认反复特采上线生产致使生产组装过程中产品品质不稳定，造成外动作业员打手感反复挑选反复重工（有时是百里挑一），浪费人力物力，增加不良流出客户端的风险。

建议改善方案：

1、建议将多次特采（不影响产品手感）之尺寸确定为标准，工程修改《工程图面》相关特采尺寸。

2、《工程图面》上标立的重点尺寸太多（有的图面多达20个左右重点尺寸），塑胶/五金品管根本没有时间测量那么多数据（存在做假问题），建议工程部重新评估《工程图面》重点尺寸，尽量控制在10个以内。

3、针对五金/塑胶多次不合格的尺寸（影响产品手感），可以一套一套模具进行清查修模，使之生产之材料能够达到确立的标准内（或可以接受范围内）确立标准修正图面。

4、以上五金/塑胶材料相关重点尺寸确认达到修订之《工程图面》要求后，工程重新整理□bom□标注清楚配合模号等相关重要信息。

- 1、严格执行采购和供应商管理程序。
- 2、每月向供应商宣导我司的品质政策及品质要求让其清楚了，从而可达到提升品质的目的。
- 3、每周把供应商的来料品质状况以邮件形式发给供应商，让其知悉，以利后续品质改善与提升。
- 4、每月5号前对供应商供货情况及生产现场实地确认，并将评定结果以邮件形式发给供应商，对供货不能满足我司要求的，必须提供书面的改善对策，持续督导改善提升。
- 5、对连续3个月供货被评为最差的供应商不定期品质会议检讨，要求会议上做出检讨，并提供正规书面8d报告，让其感到有危机感。从而达到提升其产品品质的效果。

1、培训下属与人沟通的技巧和方法。

a□端正沟通心态，就事论事，避免感情用事。

b□以大局利益为重，不能只考虑本部门利益。

c□以换位思考的方法与人沟通。

d□尊重对方，注意讲话的语气和表达方式。

2、严格按产品标准检验，减少不必要的相互争执。

3、培训下属依程序要求来处理问题，反馈和记录品质信息，以便及时得到上级的支持与协助。

1、有qc人员（包括iqc□ipqc□fqc及oqc□必须会熟练使用卡尺；千分尺，拉力计；扭力计；微电阻测试仪等工作必须使用的测量仪品。

2、品管组长及qc人员（包括iqc、ipqc、fqc及oqc）会正确操作2D投影机等精密光学测量仪器。

3、品管组长以上人员必须熟练操作键盘力度及行程测试仪，能够正确判定曲线图形态及识别。

4、所有品管人员必须能够熟练看懂《零部件工程图面》；《成品工程图面》等技术标准的参考资料。

5、所有检验员熟练掌握《检验规范》的重点检验内容导入相关培训。

6、所有人员必须掌握自己职位的工作职掌并熟练运用于工作中并导入相关培训。

7、基础qc手法培训。

8、全力推行全员品管。

注：以上内容培训材料包括《sop》《工程图面》及自行编订的教材等。

总结20xx年五部品管工作取得了一些小的成绩，但我们还有很细节上的问题没有执行到位，我们仍需继续努力20xx年是“撸起袖子加油干”的一年，只要我们实干，在日常工作中积极做好预防改善工作，只要我们努力，每天进步0.01%，我们的品质一定会更好，谢谢！！