

供应商年会供应商发言 供应商发言 稿(优质9篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？下面是小编为大家收集的优秀范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

供应商年会供应商发言篇一

大家晚上好！

我是xx部的职员xxx□今年很荣幸能被评为公司的优秀员工，在此要感谢公司领导和全体同仁对我的信任以及对我在过去的一年中所做工作的肯定。今天，能够站在这里发言，我既感到幸运，又感到压力。感到幸运，是基于我进公司的时间不算长，工作表现也不算特别出色，但我的工作仍然得到了大家的认同和支持，因此，我想，我是幸运的；而感到压力，是因为今天的成绩将是我明天的起点，我要努力做的更好，才能实现不断提升自我、创造更好成绩的目标，所以，对于未来的路我感受到了压力。但是，未走过的路，总是令人充满希望的，因此，我期待着“未来”。

我是xx年3月份加入公司，当时的岗位是生产现场的qc□主要担当进料检验与制程巡检等事宜□xx年9月份，调到qe岗位至今；两个不同的职务让我接触到了许多不同的人和事，不但丰富了我的工作经验，也增强了我的办事能力，使我在工作中得以逐渐的成长。而在实际工作当中，不论职务的高低、工作量的多寡，我都保持一贯积极和认真的工作态度，踏踏实实地做自己的事，尽量使自己的任务完成的更圆满些。

在过去的一年中，在公司众位同仁的齐心协力下□xx年公司重

大的客诉异常由xx年的18件降低为11件，且都在客诉对应时间内及时处理完异常；在xx年，部门定下的目标是全年重大的客诉不超过10件；针对国内三社的到货状态□xx年完成99.5%的合格率□xx年已经达到了99.8%的合格率；这中间包含着运输破损的不良率；在公司将xx年定位为“品质年”的总方针下，部门将三社的合格率(含破损)定位为99.9%。继xx年，今年公司“5s”继续推行qcc小集团活动，使“5s”的改善能够达到赚钱的目的□xx年我们将继续做“赚钱的5s”□总之，我们有信心，在各部门同仁的共同努力下，我们定能尽心尽责的完成自己的工作，完成部门所设定的方针目标。

回想在公司里的日子，我对自己的工作做了一个小小的总结。在xx年中，我工作的主要重点在以下三个方面：

一、新品试产；协助开发项目工程师在计划内完成品保部分的工作，需要到供应商处处理异常时，都能积极配合，并且完成异常问题的解决。

二、产品客诉、异常的处理；将发生的不良问题与相关部门进行反馈、讨论，并分析原因寻找解决方案；以最快的速度把客诉、异常处理完毕；遇上比较麻烦的客诉、异常时，及时的与客人之间进行沟通，让客人知道我们的改善动作与改善进度，保持信息的沟通，待问题解决后，再及时知会客人。

三、供应商考察，考察我司的供应商，是否能保持稳定的供货状态！是否能保持稳定的品质保证！是否有完善的管理体系！是否有足够的技术实力等多方面的考察，并进行评估，如果不符合我司的供应商要求，那么将要求采购寻找备份供应商，以便替换。

以上，是xx年工作的主要内容，通过完成以上的工作和其他日常的工作之后，在过去的一年里，我学到了更多的为人处世方面的道理，使自己在工作中与同仁、客人、供应商之间

的沟通上，更加的熟练，经过一年的实践，已经基本能够独立完成新品的任务，通过一年的学习，熟悉了公司的管理流程与规定，使自己能够系统的了解公司的操作。在与供应商、客人的交往中，学习到了许多关于产品方面的专业知识与处事的手法；在过去的一年中，自己的收获还不止以上，总之，感谢公司及领导在过去一年中给与的机会与支持，正是有了这些机会，才能有以上的收获；在接下来的日子中，一定持之以恒，并更加努力，使自己在锻炼个人的同时，为公司的发展也能出份力。

俗话说“人望高处”，这正是我一直以来努力的方向，因此，我对自己新的工作展望是：在去年部门已取得的良好成绩的基础上，力争向上再攀一级，以不断提升自我，创造更好成绩来逐步实现“xx年，品质年”的方针目标；同时，希望在实现这个目标的过程中，能够继续得到各部门同仁的支持。

供应商年会供应商发言篇二

战斗在第一线上的各位代表、各位经理、所有员工：

大家好！

首先我怀着极其激动的心情欢迎大家从全国各地来到海南参加xxxxxx“源”创力财富盛典暨第6届销售年会！大家知道博鳌亚洲论坛就曾经在这里召开，解决了中国在亚洲经济市场危机时的合作发展问题，今天邀请大家在这里参加xxxxxx“源”创力财富盛典，最重要的目的就是要解决我们面临太阳能行业激烈竞争的正确面对问题。相信这一定是一次xx年的财富会议，胜利的会议！

首先让我们来共同解读一下源创力的真实意义。

[“源”创力]代表了四重重要内涵，既是我们今天本次大会主题“速度、责任、创新、可持续”的综合体现，也集中代

表了xxxx品牌核心精神的“一个中心”，“三个基本点”：

1个中心：

原创力关注可持续 —— 集聚世界的能量

3个基本点：

原创力就是创新 —— xxxx让科技象打开热水一样简单，本着以产品创新为根本。

缘创力就是责任 —— 聚天下英豪，铸阳光伟业！大家走到xxxx中来，组成英豪大家庭就是缘分所在，责任让xxxx情牵合作伙伴，共同铸就阳光事业。

源创力就是速度 —— 速度昭示着一个新型行业新型企业的高速发展，不断追赶太阳的能量。

原创力关注可持续——可持续合作发展，可持续的资源，可持续的市场，可持续的人才，可持续的利润，可持续的经营□xxxx始终关注可持续！

元，是一个合成的整体，是所有资源的整合，是所有能量的聚集，只有它才能创造出可持续的价值。在xxxx的视野里，关注的不仅是一台太阳能热水器，她更关注的是新能源和新能源的综合开发及利用；关注具有国际领先水平的新能源建筑一体化技术的本土化普及；更关注所有xxxx商务伙伴的可持续发展和xxxx用户的可持续利益。为此，她将不断围绕创新、责任、速度这三个主题做出各种大胆尝试。

原创力——创新

原创力，能够激发xxxx源源不断的自主创新灵感；能够帮助xxxx营销军团占领市场；能够让所有xxxx人平等地实现自身

价值;能够为xxxx带来“基业常青、硕果累累”;是xxxx一贯坚持的基本经营主张,也是品牌核心精神”的“三个基本点”之一。

资料支持:

从xx年推出中国第一支70mm大口径全玻璃太阳真空集热管,创办企业,并被予“高新技术企业”殊荣开始,随后的5年间□xxxx以“自主创新”作为立业之本,将太阳能光热应用技术连续6次升级,从直插式、分体式、承压式、联集式□u型管式到太阳能热泵热水三联供□xxxx人成功而快速地推出了六代极具个性化的太阳能热水中心产品,其中的太阳能热泵热水三联供系统,获得了国家级专利认证,拥有了自主知识产权。

xx年——不寻常的升级年

从做销售走向做市场

从做市场走向做品牌

xx年,我们要说是不寻常的一年,是全面升级与转变的一年。企业的飞速发展,演绎着“科学技术是第一生产力”的创新理念。

供应商年会供应商发言篇三

尊敬的各位领导、各位来宾:

你们好!非常荣幸能够邀请到各位供应商伙伴出席此次盛会,我谨代表山东精益达模具有限公司-模具部对你们的到来表示衷心的感谢!

今天在座的各位供应商伙伴中,有许多是我们的老朋友,我们之间有着良好的合作关系。我们的发展与壮大,离不开老

朋友的真诚合作和大力支持，在此我们表示再次的感谢！同时，我也向这次与会的新朋友表示热烈的欢迎，并希望能与新朋友密切协作，发展战略合作伙伴关系。

我们公司一直以来以“诚信”为立身之本，以“质量就是生命”为原则，以“团结、负责、精进、共享”为理念，注重精诚合作，自主创新，精益求精。近几年在各位的大力支持下我们的产品质量得到了很高的提升，我们的市场取得了良好的业绩。同时，我们也加快了周边更大市场的开拓步伐，目前已先后与大连、天津、苏州、广州等地建立了长期的合作关系，涉及了重型汽车，轻型汽车、轿车、火车、家用电器、煤矿、太阳能热水器等领域；在奋力开拓市场的同时，我们也十分注重自己各方面的发展与建设[]20xx年我们成功申请并通过了6项（模具、设备）发明专利。

我们公司不息的发展背后，与在坐各位供应商伙伴的积极配合、不懈努力是分不开的，当然在我们发展壮大的同时，也发现了或多或少的不足，下面就一些事宜与各位交换一下意见：

作为精密机械行业，我们对质量要求比较高，比如：铸件、锻件、钢板类件、标准件、热处理、喷塑、电镀以及各种加工等等。

1、铸件、锻件、钢板类件：就是尺寸、材料、性能要符合行业标准以及我们的要求（图纸、单据、数模、技术要求等），并及时附带检验单。

2、标准件：就是要符合贵方的承诺、样本以及行业标准以及我们的要求（图纸、标准号，技术要求等）

3、热处理：要保证热处理硬度要求以及方式，并且及时附带热处理检验单。

4、喷塑、电镀：要求均匀，亮泽，不能有遗漏或者掉塑层、镀层，并且附带检验单。

因为目前都要求效率也就是供货周期，即工期，所以有些时候的拖期导致我们处于被动，因此我希望我们商定的工期，我们要互相体谅并且监督。

只有过硬的质量，极高的效率我们才能在日益激烈的市场竞争中脱颖而出，为此我希望在以后的合作中我们能够做到以下几点：（质量协议，技术协议）

1、加强生产、加工过程控制

2、加强检验

检验是每个企业必不可少的，我希望我们的供应商伙伴也是如此，能够准确满足我们的质量要求。

3、及时提供检验数据

数据是判断的基础，也是科学决策的依据，所有的产品都必须用数据说话，所以我在此也希望供应商伙伴能够及时提供检验数据，当然是准确的检验数据。

各位供应商伙伴，精益达模具的昨天感谢你们的支持；精益达模具的明天，更需要你们的厚爱。我们坚信，随着精益达模具发展战略的快速推进，与各位伙伴的合作一定会结出更加丰硕的果实，我们一定能够共创更加美好的未来！谢谢大家！

供应商年会供应商发言篇四

尊敬的各位领导、各位来宾：

你们好！非常荣幸能够邀请到各位供应商伙伴出席此次盛会，我谨代表广州*****有限公司对你们的到来表示衷心的感谢！

今天在座的各位供应商伙伴中，有许多是我们的老朋友，我们之间有着良好的合作关系。我们的发展与壮大，离不开老朋友的真诚合作和大力支持，在此我们表示再次的感谢！同时，我也向这次与会的新朋友表示热烈的欢迎，并希望能与新朋友密切协作，发展战略合作伙伴关系。

我们公司不息的发展背后，与在座各位供应商伙伴的积极配合、不懈努力是分不开的，当然在我们发展壮大的同时，也发现了或多或少的不足，下面就一些事宜与各位交换一下意见：

质量是竞争力的关键因素，因此我们也十分重视各零部件的质量问题。希望各供应商能够准确根据我们的图纸、质量要求交货。

近年来交货周期也成为采购商选择供应商的重要因素之一。在过去几年的生产经营中由于拖延交货期导致我们处于被动地位，因此我希望我们可以商定的合适的交货期，并且相互监督。

只有过硬的质量，极高的效率我们才能在日益激烈的市场竞争中脱颖而出，为此我希望在以后的合作中我们能够做到以下几点：

1. 加强生产、加工过程控制，加强检验

希望各供应商能够加强产品生产、加工过程中的控制，提高产品的合格率。同时加强产品的检验，希望各供应商能够准确满足我们的质量要求。

2. 双赢和互信是我们共同进步的基础

供应商关系要求达到双赢关系，注重双方的合作及技术上的交流。优质的供应商提供优质的产品，能够更好的提高我公司的产品质量及公司形象，也是我们长期合作的基础。

在我们过去优质合作的基础上，希望各位能够给予我们xxx公司更大的支持。

3. 与供应商建立双向沟通渠道

有效的沟通不仅能够消除彼此的误会，还可以降低双方在生产经营合作中一些不必要的浪费。我们会逐步建立并完善我们沟通的渠道，保证其畅通有效。夯实互信合作的基础，促进相互的进步。

在以后的合作中，希望各位能够指出我们工作中的不足，同时把好的经验传

递给我们，我们不胜感激。同时我们也会将我们的看法和问题反馈给各位，以促进我们的合作更加高效、务实的展开。

各位供应商伙伴，广州xxx的昨天感谢你们的支持；广州xxx的明天，更需要你们的厚爱。我们坚信，随着广州xxx发展战略的快速推进，与各位伙伴的合作一定会结出更加丰硕的果实，我们一定能够共创更加美好的未来！谢谢大家！

供应商年会供应商发言篇五

尊敬的各位来宾、领导、朋友们：

首先我代表集团控股有限公司/采购中心采购部欢迎各位供应商代表在百忙之中来到，参加集团控股有限公司供应商大会，对大家这些年来对集团各公司的大力支持表示衷心的感谢。

20xx年是全球金融危机后的第一年，在内需作用的推动下，

电容器市场行情较08年底有很大的反弹，造成电容器原材料供应的紧张。特别是到6月份后的铝箔及高压电解纸供应，由于需大于供，对集团的材料采购造成很大的影响。但由于得到大家的支持，还是基本满足了集团各公司的生产需求，将材料短缺的影响控制到了最低的范围。

下面，我就从17年度采购分析、10年度采购预测及采购方案等几方面内容与各位一起分享。

能设生平生

透过数据，分析如下：

(1) 受金融危机的影响，09年集团的生产量较设备还有较大差距，特别是生产v-chip产品和l-esr产品备能力并没有得到充分的发挥，但这也为集团在20xx产总量的大幅增长提供了重要的保障。

(2) 中高压产品材料用量已与低压品产品材料用量，中高档产品材料用量已大幅超过普通品材料用量，这产的产值有直接、积极的影响。

产的年持对

20xx年度，在v-chip产品□l-esr产品、高压产品三大块，产量有明显的增长□l-esr产品目标产量是09年的4.15倍□v-chip产品目标产量是09年的2倍，焊片产品目标产量也将增产近70%，相对应的材料在20xx年度也将大幅度增加采购量。从3月份的采购数据来看□20xx年的目标能得到实现。

今年由于金属、化学品等材料的涨价，工人工资的上调等因素，对大家的生产成本影响很大，也理解各厂商的难处。但本着大家共同发展，实现双赢，在材料价格方面，还希望能得到各厂商的更大支持。

1、采购方式：采取集中采购和分散采购相结合的混合采购方式。

集中采购就是采购的材料规格、数量和采购时间的相对集中，分散采购是送货地址分三个工厂仓库。因集团控股有限公司现有三个工厂，且大多数供应商同时是三个或两个工厂的供应商，具备了混合采购的条件。

2、供应商选择的优先原则：对取得且运行有效的iso9001/sony gp/ts16949认证的供应商优先选择；对已长期供货、质量稳定者、价廉、服务满意者优先选择；在每类材料供应商中，选择1~2家质优、价廉、有技术改进能力的厂商作为战略合作伙伴，共同发展，实现共赢。

3、采购分配原则：每种物料认定供方3~5家，按每年评定的供应商等级分配采购份额。评定为a类的作为主供应商，供货比例占60%左右□b类供应商供货比例占30%左右□c类供应商供货比例约为10%。

4、采购下单方式：原来的采购下单方式是月底根据上月用量、库存、订单情况等数据，预测下月材料的全额需求，于月初下发采购单。这样下单的优缺点很明显，优点是订单规格全，数量大，要求的交期较长，对供应商的生产安排相对方便；但缺点也很明显，就是预测数据不可能完全准确，往往会造成有的因材料计划不足而影响生产，有的材料库存量太大造成积压□20xx年将逐步改变此下单模式，改变为以销定产，以产定材料需求的采购模式。此模式下的采购，最明显变化就是材料规格少了，一张订单的数量少了，但下单频次增加，要求的交期相对以前要缩短。这就需要大家的更好配合，缩短生产等待时间，控制生产周期，加快物流速度，材料要求最好能有备库。当然的常用材料还是基本与以前一样，但在一些对集团来说是特殊材料或非标材料上，将会按此模式来操作。对此采购下单方式的改变还希望得到大家的理解和支持。

接下来，我讲一下以后（估计在6、7月份）订单交货时要求大家配合的一些事项。

现在集团正在积极的上erp系统，要求大家的事项主要有以下几项：

- （1）每次交货的送货单必须要写明订单号；
- （2）送货单的规格要写明料号；
- （3）外包装上必须要标有明显的料号。

最后，再次感谢大家对集团的支持。

供应商年会供应商发言篇六

尊敬的各位领导、各位朋友、各位来宾、先生们、女士们：

大家上午好！

我是深圳市xxx实业有限公司的企业代表，我们是一家专业生产汽车结构件与电池结构件的厂家，对于能够成为byd十五事业部的一级供应商，我们一直以来都引以为豪，对于今天能够以byd十五事业部优秀供应商的身份站在台上发言，我们更加感到无比荣幸。

回顾与byd的合作，我们感慨万千，我公司可能是在座所有供应商里与byd最早合作的厂家，从1995年byd公司在布吉时就开始合作，到现在已整整合作了15年□byd公司发展之快让我们非常振奋□byd已发展成为全球领先的二次充电电池制造商，已成为世界最大手机锂电池生产商，创造了新的世界之最□byd已进入汽车制造与销售领域，开始民族自主品牌的发展征程□byd汽车在整车制造、模具研发、车型开发等方面都

达到了国际领先水平，产业格局日渐完善并已迅速成长为中国最具创新的新锐品牌。在集团发展的强大驱动下byd汽车已以强大的实力驰骋在汽车大潮中byd作为电动车领域的领跑者和全球二次电池产业的领先者，利用独步全球的技术优势，不断制造清洁能源的汽车产品byd作为中国自主品牌代表，承载振兴民族工业的梦想，在王传福总裁的带领下，比亚迪人那种立志于引领全球新能源变革，用中国科技创新造福人类、荣耀世界，倡导做-爱心企业，最大可能地投身社会爱心慈善事业，为中国社会的和谐发展贡献应有力量的精神和宏伟战略让我们深深为之折服。

回顾我们与十五事业部的合作历程，从2004年与十五事业部开始合作，历经了研发、试产到量产的各个阶段，从与最初的气囊厂合作，到与结构零件厂、多媒体厂、空调厂和智能钥匙厂进行合作，我们基本上与十五事业部下属的各个分厂均有不同程度的合作。截止目前为止，我们给byd供货的汽车配件产品已有几十个系列，横跨五金、注塑和压铸三大行业。

今天，我们公司能与byd十五事业部取得这么广泛的合作成果，我们深感如此良好局面来之不易，我们认为，这与十五事业部各位领导对我们的大力扶持是密不可分的，同时，我们也感到责任重大，为了继续促进和巩固与十五事业部的进一步合作，为了继续成为十五事业部的中坚、优秀供应商，我们计划在20xx年度里重点致力于做好以下几项工作：

在20xx年，我们将继续增加与byd十五事业部有关的生产投资，包括增加厂房面积，增加生产设备，增加人力资源和增加资金投入，我们一定会确保byd公司十五事业部产量提升的配套能力。

为快速提高企业管理水平，我们已在汽配产业工厂全面导入了iso/ts16949汽车行业质量管理体系标准，目前取得了初步成效，运行顺利，我们将通过体系认证致力于成为一家优秀

的、专业的汽车零部件供应商。

为进一步理顺和提高汽配产业管理水平，我们已全面导入erp系统，在20xx年，我们将会继续对企业内部运作管理进行持续优化，引入精益生产和ie工业工程技术，引入tpm引入条码识别系统，切实提高企业生产与物料管理水平，确保迈向精细化管理的行列。

为更好的配合byd“品质年”战略活动，在20xx年，我们将会以“品质”为核心，通过持续推动管理革新、技术革新和生产革新来促进品质革新，通过构建完善的培训管理体系和人力资源管理体系，提高人员素质来确保品质，通过加强质量成本管理来减少劣质成本，通过产品质量先期策划、样品质量保证和广泛应用统计技术、数据分析来做好品质预防工作，通过推动tqmqcc和提案改善制度等活动，实现全面优质管理。

一贯以来，我们都致力于与客户建立长期的战略合作伙伴关系，凭借优良的产品品质、丰富的制造经验和快捷、周到的售后服务，秉着“优质高效、精益求精、追求卓越、持续改善，以一流的产品和服务竭力满足顾客需求，超越顾客期望”的理念为客户提供性价比最高的产品，通过构建合理的、全面的顾客满意度评价机制，及时了解和掌握顾客的感受。

通过调整技术部门组织结构，整合技术资源，加强技术研发力度，全力改进模具设计、制作和投产后的生产质量，用技术力量来促进汽配产品的优化，突出重心，提高技术和质量水平，降低成本，不断提高企业核心竞争力。

展望未来，我们将一如继往坚持“诚信、创新、共赢”之经营理念，凭借一流的产品质量、专业的服务，与byd共同进步、共同发展，在新的一年里，我们有信心在byd十五事业部的大力扶持下取得更好的业绩。

最后，在20xx年新春佳节即将来临之际，衷心祝愿在座各位在新的一年里身体健康，合家幸福、万事如意、事业发达、更上一层楼！

谢谢大家。

供应商年会供应商发言篇七

尊敬的：

您好！

历史即将翻开崭新的一页，我们也将迎来充满希望和更具挑战的xxx年。京东商城从xxx年至今一直保持着三位数的增长速度，在快速发展的同时我们一直铭记：京东商城的今天，离不开众多供应商的支持与关注。

xxx年11月1日是京东商城网上书店业务上线之日，同时也是全国热衷于图书出版事业的同仁们期待的喜庆之日。为了创造网上图书零售业又一次飞跃与发展，在图书行业里建立起京东书城的品牌与口碑，时值北京图书订货会前夕，我们将邀请您参加京东商城xxx年图书产品线供应商峰会，回顾xxx年书业市场，展望未来，共谋发展！

会议时间□xxx年1月7日14:30分-17:30分

会议地点：国家会议中心大宴会厅c厅(北京市朝阳区天辰东路7号，水立方北面，地铁8号线奥林匹克公园站e出口既是)

主要议程：

参会回执

诚意邀请您携带名片前往会场，便于抽奖和准备礼品(每单位

限2人，其中一人为主管出版发行的社长、总经理)

单位名称： .

供应商年会供应商发言篇八

尊敬的各位来宾、领导、朋友们：

你们好！

今天，殿上，阴风阵阵，哀号刺耳，我们在这里隆重举行20xx年供应商大会，在此，我代表党委、行政及全体员工对各兄弟单位、各位来宾表示热烈的欢迎，衷心感谢你们对我工作的支持和信任！此外，我还要特别感谢南京鼓楼医院太平间科室对本次供应商大会成功举办的大力支持与赞助！

如果说，过去的一年是国际市场持续疲软、恶化的一年，那么今天，就是各供应商朋友顶住市场压力，重诺克服各种困难向源源不断供应为发展取得阶段性的日子。死死不息的发展背后，是在座每个供应商不懈努力的结果，是各位朋友黑心争取的成就！值此供应商大会隆重召开之际，我本人及集团上下亿万员工，向共同谱写了辉煌篇章的各位供应商朋友，表示衷心的感谢！感谢你们在的发展征程中，所给予的一如既往的支持及为的快速发发展所付出的艰辛努力，谢谢你们！！

把蛋糕做大、做强，是我们一直以来的强烈愿望，但国际形势持续恶化，战争、瘟疫等盛宴并未如期的到来，所以自然死亡仍然是我们的第一供货渠道。在这方面，医疗系统捍卫了自己首席供应商的地位。因为即便是自然死亡，也很少有人愿意在家里乖乖等死的，医疗系统充分发挥主观能动性积极收集病人，集中、加速病人变成，方便了流通管理，缩短了供货周期。在座的医疗系统的朋友们，谢谢了！要特别一提的是医科大学第二附属医院和同仁医院两位朋友所作出的巨大贡献。其中哈医大二医院用550万天价医疗费直接就吓死了

一大批身体健康的人，取得了极大的经济效益和社会效益。同仁医院则干脆对病人见死不救，在同行中树立了极好的榜样模范作用。谢谢!谢谢你们!!

自然灾害也是我们比较稳定的供货渠道。今年，地震、洪水、山体滑坡、寒冷风雪等为我们提供了稳中有升的大量货源。有时死得太多了，为避免给人留下恶性竞争的口实，各供应商朋友都聪明的学会了说胡话、做假帐。不会说胡话、做假帐的，也都以“百年一遇”、“千年一遇”搪塞过去了。在座的部门的朋友，谢谢你们的聪明才智为我们避免了不必要的贸易纠纷!谢谢!谢谢你们了!!

供应商大会发言稿 矿难是我们近年来新拓展的一条供货渠道，在过去的一年中同样取得了意想不到的效果。虽然20xx年是矿难供货渠道外部极为恶劣的一年，有关部门出台种种无理妄想矿难的发生，但我们的各位应商朋友敢于迎难而上，赢得了一次又一次的矿难游击战，确保了给的供应量。全年量产的矿难供应合同生近百起，其中一次供应量在百人以上的有辽宁阜新矿难、山西交城矿难、广东兴宁矿难、矿难等。不容易啊，朋友们!谢谢!谢谢你们了!!

各位来宾、朋友们，我们衷心的希望能通过举办这次隆重的供应商大会来表达我们最真诚的感激之情，从而回报与我们唇齿相依的朋友们!，回顾了过去一年与各供应商朋友友好协作所取得的成就后，今天的议程主要还有三个：表彰过去一年的重合同守信用单位;与各兄弟单位签定新一年的《供需协议》;晚上安排在宾馆进行的“狂欢之夜”。我们热切的希望创建一个友善、和谐的沟通交流平台，加深我们相互的了解，增强我们的合作感情，从而使我们更加紧密的联合在一起，携手同行，共赢未来!

各位来宾、朋友们，让我们举起杯，共同祝愿我们本次供应商大会成功!共同祝愿我们未来更加辉煌!

供应商年会供应商发言篇九

优秀作文推荐！各位供应商同仁们：

大家上午好！

今天有机会能和各位做在一块，这是一个机会，相信以后这样的机会还会更多。

作为我们公司质检部的一员，今天在这里主要就xx年供应商的产品质量与大家交换一下意见。

在xx年，我们公司圆满的完成了全年的生产任务，达到了年初制定的预期目标，这其中离不开我们在坐的单位的积极支持和配合，我们公司主机的国产化、新型机型的研发及顺利投产，都预示着xx年我们公司将有更好的发展前景，也和大家有更多的合作机会。

只有过硬的质量，我们才能在日益激烈的市场竞争中脱颖而出，成为压缩机行业中具有品牌的一个企业。

在xx年的产品质量工作中，我希望能与在坐的各位一起做到以下几点！

产品是生产出来的，不是检验出来的。只有在设计中预防，加强生产过程控制，才能确保生产出来的产品是合格品，而通过检验来把关的产品质量控制方法，是最初级的也是最不见效的质量管理方法。

只要有生产就会有不合格品，所以检验在每个企业都是必不可少的，我们希望我们的供应商也能够保证公司中有检验队伍，来对产品质量进行把关，你们的出货检验必须要按照我们的要求对产品进行检验及把关。

在加强检验过程中，有些必要的. 检验设备，该配的还是配上，比如要做硬度检验却没有硬度计，一直在用的游标卡尺从来没有检定过，这些都不能保证检验的顺利进行.

数据是判断的基储也是科学决策的依据，所有的产品质量都必须以数据说话。所以我们要求提供给我们的产品必须有相关的检验数据。当然这些数据不是凭空想象出来或者按按照技术要求填出来的，而是通过实际的测量，真实的记录产品信息的数据。

由于我们地理位置上的原因，公司组织结构上的的差异，各公司对质量负责的部门都是不一样的，有的是质量部，有的在技术部门。我们希望与我们的供应商之间，有确定的产品质量负责人，在有质量问题上，我们能及时联系到你们，不要最后弄的一会叫生产的人来联系，一会又来技术的人员，到现场又是一售后人员，最后谁也弄不清楚谁才是质量负责人。

20xx年，我们之间的密切配合，虽然在生产过程中出现了或多或少的问题，大家都还是挺过来了，在xx年，通过大家的更深一层次的合作，我们产品质量要上一个台阶，在做的各企业的产品质量同样也要上一台阶。

最后预祝我们新一年的合作更加顺利，也祝各位新年快乐！