

最新村新时代文明实践活动总结 新时代文明实践志愿服务活动总结(精选5篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

工作月总结篇一

都很满意的，我不喜欢一尘不变的工作，喜欢充满了挑战和刺激的生活。我现在工作正是这样，是人与人打交道很，如何去交流如何去应对，可以实现公司利益的最大化，这是个充满变化和挑战的职位。现在刚刚接触到工作难免会出现一些不足和纰漏，但是我喜欢我现在的工作，我很有信心以后能做的很好，不是常说嘛，兴趣是最好的老师。第一步是做好公司安排的工作，一丝不苟兢兢业业，时刻心里挂念着自己的工作，哪怕在休假耍的正开心的时候也要突然冒出来一个念头什么货是不是快没有了，及时的做好采购计划，保证货源的充足。再完成自己工作的同时秉着吃亏是福的想法，帮助公司其他部门的同事一些力所能及的忙，不要计较太多，心情就会好些，知足常乐。第二现在的职务不是简单的做好公司里的事情就好了，还要不断的学习，掌握原理啊行情动态，价格走向，做好适当的存储实现利益最大化。如果没有信息和知识来做支撑，就想苍蝇一样乱撞，正所谓“心中无数点子多，头脑糊涂决心大”。做起事情来就是心有余而力不足。再又则是确立了自己的目标和规划后一定要持之以恒的做下去，不怕苦不怕累，不能因为有困难就退缩，有了新起点就该有新态度，一旦着手去去做一件事情，一定要坚持到底，当感觉自己不行了再一咬牙走一步，我们就会看见新希望。

如果说工作是一座山，我们便是那登山的人，而登山的工具就是学习；如果说工作是一条船，我们就是那划船的人，而学习就是那划船的桨。只有不断的学习才能进步，才能创新，才能解决工作中的一切难题。正是在这种学习的磨砺中，我们累并快乐着。正是这种学习和实践，使我们的精神更加富有，对未来更加自信。

“长风破浪会有时，直挂云帆济沧海”！站在新的起点，我们更寄希望于未来，让我们迎着朝阳，带着希望，向着目标，奋勇前进！

我叫xx-x是xx的一位新人，很高兴能有这样一个机会和大家相互交流。能够融入到公诚监理这样一个优秀的团队是我的荣幸，一年以来，我感受到了来自领导的亲切和蔼以及同事之间的真诚、互助、团结和友爱。因此，站在这个领奖台上，我最想说的是：感谢在座的每一位，感谢我们公诚监理这个大家庭，是你们给了我成长的土壤，让我有了前进的动力，在此，我深深感谢，谢谢大家！

说到感慨，要追溯到09年10月，还没有毕业的我，来到上海监理四部首次参加了顶岗实习工作，投身“td百日会战”工程的热潮中。因工作的需要，我服从公司的安排，2014年3月来到了xx移动项目部。因此，对于公诚，我有着赤子一样的情怀。我感慨，是公诚，给了我一个提前步入社会的平台，也是在这个平台上，我才有机会介入并了解监理这个行业。我想我比同年人要幸运很多，在学校里学习的理论知识可以运用到实践中去，这使我的视野变得更加开阔。公诚给了我们新员工一个发展的舞台，我们一定在这个舞台上展现出自己的`光彩，绝对不辜负领导对我们的信任，同事对我们的支持，我们会更快、更好的成长起来。说到感谢，要感谢公司又培养了我们一批新人，公司为我们提供了一系列岗前培训、心理辅导以及现场实践学习，我很幸运的得到专业组的肯定，短时间内就可以独立负责xx移动全网工程上报断点处理项目。

可以说，断点通报工作是建设单位的重点项目，由于工作的需要白天需下镇区巡检，晚上要完成全网管道断点报表的收集及断点处理进度分析报告的发布，我每天晚上都需要将其他几家监理公司负责区域更新情况进行汇总，有时候其他单位不能按时发邮件过来反馈，我会主动打电话询问断点处理进度，更新情况，督促其他单位尽快反馈工程信息，采取相应措施，不断改进，经常会加班到深夜，但我始终坚持无论时间有多晚每日都会将报表发送给各家单位，我想做日报的同事们都深有感触。每周还需要组织各家监理单位、各代维单位召开会议落实问题，因此当我独立面对各个单位，特别是建设单位时，对我而言的确是一个很大的挑战！在会上必须知道每个断点的详细情况，只有这样才回答建设单位提出的各种问题，所以每当工程上报断点我都会亲自去现场核实，并现场与施工单位共同寻找最佳的解决办法，发挥监理一体化管理手段，内部进行多沟通、多协调，及时掌握工程部门的施工信息，根据工程部门的施工计划，积极配合工程顺利将光缆放通，断点数量一直处在平均数以下，大大加快了工程施工进度，使每个月我司综合考核排名都处于几家监理公司前列，进而得到了建设单位管-理-员的一致好评。正因为公司领导的大力支持，项目部领导的正确指导，全专业组同仁的共同努力，年度建设单位对各合作单位考核中，我专业组以优异的成绩为公司取得了唯一颁发给监理单位的“优秀监理项目奖”。在此，我要感谢项目部、专业组的同仁，他们给予了我真诚的帮助，很快我就能独立开展工作。当然在做好本项目工作的同时，我也积极参与其它工作。主要负责大型市政管道迁改工程、日常整改工程的报审审核，现场施工巡检，工程进度的整体控制，工程验收等现场工作。我按要求认真审核施工单位上报的每一份报审，现场拖通每一处断点的具体位置，核查报审的合理性，牢牢把关，坚决杜绝虚报、乱报、弄虚作假等工程，全年累计审核289份报审表，520多万的报审金额，其中退回代维公司不合理报审27份，节约建设资金52万之多，为工程建设节约每一分钱，控制成本投资，让资金花在刀刃上，为更多的工程建设做资金保障；这使我得到了进一步的锻炼和成长，同时加深了我对监理行

业的了解，让我更加坚定做好一个优秀监理人员的信念。

说到感动，我想说，在座的每一位深深地感动着我，每个人都亲切、很真诚，在公司的企业精神：合而精进、韧而笃行的感召下，公司人与人之间的真诚以及和谐的工作氛围也一直激励着我要好好珍惜工作的每一天。在平日工作中我经常向项目部老员工请教一些问题，他们的丰富经验和热心解答让我感受到了家庭的温暖。公司每一位同仁无论是生活上还是工作上都给予我很大帮助，刚刚来到xx□经济上还不能独立，项目部领导得知我生活中有困难时，主动向我伸出援助之手，给我送来项目部临时借款1000元，并经常找我谈心，了解我生活工作中遇到的困难，给予帮助，并经常性开展针对新员工的培训及座谈会，及时帮我们新人指明方向，项目部人性化的管理，使生在东北长在东北的我，很快适应了这里的生活，也深深的喜欢上了公司的工作环境和良好的工作氛围。

当然，成长的历程总会伴随着曲折，我也曾遇到过挫折和困难，也曾经失落过，消极过，有些时候也会遇到一些问题处理不周全、不圆满。每当这个时候，身旁总是有大家关切的身影，也总是会想起领导充满信任的期待，于是，我就有了前进的动力和方向，也会更加努力，争取早一点攻克问题，突破障碍。就是这样，伴随着反复的锤炼，我学会了怎样去发现问题、面对问题、分析问题、解决问题。因此，我说这个集体不断的供给我成长的动力，给我一种家的温暖，也让远在他乡的我一次次的感动着。

说到感恩，是因为我从小就受到良好家庭教育的熏陶。我深知，没有完美的个人只有完美的团队，我深知，一滴水只有放入海洋中才能够永不干涸的道理。在这里衷心的感谢各位领导给我锻炼的机会和各位同事给我的殷切关怀、帮助、信任和包容！

我深知在监理工作的道路上我才刚刚起步，在年底项目部组

织的监理人员全员专业技术考试中，我就更加认识到自己要学习的还有更多，我会在今后的工作当中继续努力，以力求完美的工作态度鞭策自己，提高自己的综合业务素质能力，踏踏实实的工作，认真完成每一项任务，为我们公诚监理的美好明天贡献出自己的光和热，以此回报公司对我的培养。相信公司的明天会更加辉煌，祝大家新年快乐，合家欢乐。

工作月总结篇二

我是一个大专生，现在学习的是道路桥梁工程技术，我的空间想像能力很强。在未来的工作中，我对工程技术。设计勘察。预算方面感兴趣。虽然土木行业干施工比较辛苦，一般都在野外，但是这正适合男生。而我作为一个农民家庭的孩子，从小培养了吃苦耐劳的精神，我认为自己适合从事工程技术。

高考后我曾外出打工，当然，也是我第一次经历社会实践。对于一个学生而言，敢于接受挑战是一种基本的素质。于是我毅然踏上了社会实践的道路。想通过亲身体会社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才干，培养自己的韧性；想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。在本次大赛中，我结合自身规划与自身职业相似的职位有幸再一次来到了工地，体验了两天工程施工员。

实践目的：为了体会在社会中的工作生活，为将来融入社会打下基础与作好心理准备；同时响应学校培养与提高大学生综合素质能力的精神，理论联系实际，学以致用，用所学的科学方法和理论去指导实践，与时俱进。

实践经历：起先，我只是以观察熟悉为主，学会一些施工的工作流程，经过我耐心的观

察和其他老同事的细心教导与指引，我熟悉了我所要做的工

作，在野外施工修路很辛苦，要做到工作认真仔细，能吃苦耐劳，真正要做好它却不是那么容易，这当中多亏有同事们的帮助，让我得以应付我的工作。

我也从工作中学习到了人际交往待人处事的技巧。在人与人的交往中，我能看到自身的价值，人往往是很执着的可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道了给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通，关心别人，支持别人。

工作的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧！虽然只有短短的两天，但是在这段时间里，我却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志力，同时积累一些社会经验和工作经验。这些经验无非就是我们所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就显现出来。我们除了学习书本知识，还需要参加社会实践。通过参加一些实践性活动巩固所学的理论，增长一些书本上学不到的知识。知识转化成真正的能力要依靠实践的经验的和锻炼。

感言：在这次职场体验的工作中，我懂得了理论与实践相结合的重要性。获益

良多，这对我今后的生活和学习都有很大程度上的启发。这次的工作是一个终点，也是一个起点。我相信这个起点将会促使我逐步走向社会，慢慢走向成熟。

工作月总结篇三

学期将尽，校学生会本学期的工作也即将落幕。下面是上学期的学生会工作总结，一起来看一下吧。

三月桃花连十里，四月蔷薇靠短墙，五月天气犹为暖，六月荷花别样红，当初迈着春姑娘的脚步，深深埋下丰收的种子，如今，脚步依旧豪迈，却多了几分激情与劲爽。回首过去，我们戒骄戒躁，认真、踏实地完成了本学期工作，成绩斐然。先把我们的工作做如下总结：

七、加强学风建设的明显成果。在这个学习，大二的同学面临着英语四级考试，通过平常的努力，过级率取得了一定的成就。在本学期的期末考试中，同学们整体表现优异，学风好、考风好，为中文系取得了良好的荣誉。

三、英语四级的过级率成绩虽然不错，但与开始老师的预想还有一定的距离，对于这方面我们还有待加强。

这学期虽然有得有失，但是总的来说，成绩还是比较突出的，我们也将以此为自豪，在今后的工作中，我们将继续实施那些好的措施，发扬我们吃苦耐劳、认真负责的工作精神。同时，对工作中出现的失误进行总结反思，并及时采取行之有效的措施予以弥补。本学期即将告别这辉煌的舞台，回到属于他自己的巢穴，但它不会从此销声匿迹，远离我们的视眼，因为在那里，有我们奋斗的足迹，有我们留下的泪水与汗水。在挥手告别之际，让我们对它致以最崇敬的敬礼。

工作月总结篇四

经历了在社会的一段努力和拼搏后，我在这个新环境里已经渐渐的适应了加入工作的生活，这不仅表示着我已经从一名学生正式向一名社会工作者转变，更意味着我自身的思想开始认可这份工作，开始积极、严谨的去面对这份工作。如今，实习了已经有一段时间了，在此我将自己的工作经历和个人岗位情况总结如下，希望自己能在工作中取得更大的提升和进步！

通过在社会中的体会，我在思想上对自己的定位有了明确的

意识。并且在公司的工作里，我也从领导身上学习了很多，了解了关于公司的文化和企业理念。并借此提高了自己的意识，加强了我对待工作的态度和责任感！

作为一名工作者，我热爱祖国和人民，对待工作严谨认真，自觉遵守法律法规，以及工作的纪律要求，努力地塑造了自身良好的品德。

在学习上，我作为实习的新人，一直努力的在培训中提高锻炼自己。通过和领导接触的机会，我从领导身上学习了许多工作的经验技巧，并以此改进了自己的工作。

当然，除了学习之外，我也渐渐认识到实习实在实践中学习！为此，我在实际的工作中也花费了很多的努力，不断的锻炼自己，提高自身的实际技巧，完善了自己的能力。

作为一名新人，我在工作中的起始表现的并不是很出色，甚至因为经验的不足，在工作中我还犯下了不少的错误和问题。但后来，我学会了对自己的严格要求，并通过在思想上的改进来带动自己行为上的要求。通过纪律和责任感上的加强，我自身的能力也得到了极大的提升和进步，在xx公司xx岗位上，取得了领导的认可和同事们的`赞扬。

但是，我也明白自己现在所取得的，不过是最基础的要求和能力。要在这份工作中取得真正的成就，现在这些能力显然是不够的。为此，我还会在工作中更进一步的锻炼自身的能力和技巧原创。让自己能顺利的完成今后的工作要求，并取得更大的进步！

经过了这次的反思，我对自己的认识也更加清晰了。我明白自己的能力虽有不足，但青春和热情就是我现在的资本！我会继续努力，让自己变得更加出色，更加优秀！成为一名出色的xx工作人！

工作月总结篇五

很多在职场的人们都被工作总结难到，不知道该如何写总结才好，下面本站小编就来告诉你初入职场之工作总结，欢迎阅读。

1. 协助经理完成第二季度的销售数据的整理与总结。对于销售数据的分析主要利用excel对销售数据进行横向与纵向的比较，这里面包括各单品上半年及第二季度的销售额的分析、销售各部门各人员上半年销售额的汇总及任务完成情况的分析、二季度及上半年各地区销售额汇总分析、二季度及上半年总销售额的同比环比等。
2. 协助经理完成ppt的制作。用于销售季度汇报的ppt主要以表格及图表的形式展示各部门及单品的销售情况的统计及分析，ppt要以最简洁直观的画面有侧重点的说明第二季度的销售情况。
3. 翻译学习羟苯的文献知识。由于羟苯的学术性比较强，所包含的文献资料比较多，一些是英文文献，需要花更多的时间去学习产品的知识，了解羟苯的药理药效等各方面的学术知识，同时为以后的产品学术宣讲打好理论基础。
4. 文档录入。主要将赠送返点表和价格申请表制作成电子文档，

在刚到岗位的一个月时间里，自我觉得值得肯定的是能够保证把领导交代的任务定时的完成，并且不懂的就及时问清楚，任务完成了也能够听取领导的反馈情况。

有一件事特别给予我鼓励，就是要求我们每个人各自完成各省的总结分析时，我在听取要求的基础上没有模仿同事的模式，而是融入了自己的想法，虽然最终并不是经理需要的分

析形式，但是经理肯定了我做事的创造性想法。

这件事使我意识到，长期常规化的工作往往让人按照即成的一套做事方法来办事，而疲于去挖掘思考一套崭新的方法，而尝试着创新改变是我们职场新鲜人需要保持的一种品质。当然对于一个刚入职场的菜鸟级人物在完成任务中存在很多的不足，这段期间我就因为自己的粗心大意而犯了错误。

在做汇报前临时发现ppt一个图表的数据出现了问题，赶紧改过来才避免了影响经理的汇报。这件事更多的提醒我工作时一定要细心，一个小小数据的改变可能会造成蝴蝶效应。

除了这方面，在工作中，我发现自己在软件应用方面还有不足之处，如何能够更有效率的完成表格及ppt的制作，这是以后需要完善的方面。以上就是我七月份的总结报告，未来我会努力的适应这份崭新的工作，更加完善自己。

思想汇报

一 研发中心：赵晓娅日复一日，年复一年，光阴如梭，年华稍逝。两年时间，我们已经退去学生的青涩，参加工作让我们趋于成熟。然而成熟之路坎坷万分，让我们尝尽酸甜苦辣、悲欢离合！不得不说：工作真的是磨练人的意志，考验人的耐心。生活的压力，让我们趋于平凡，工作的压力，让我们趋于体制化。

在维特，我是幸运的！师傅的细心指导，领导的悉心栽培，让我觉得工作之路一路顺风。工作中有差错、有磕碰，在所难免。但是有错误可以改，有问题可以商量。例如我们研发中心，有时候设计的产品到现场安装，因为实际情况与理论肯定会有差距，我们只能说尽量减少，不可避免，每次与安装人员都是在一起有商有量，解决肯定很快！如果我们都一起互相指责对方，那么不仅是工作做不好，客户对我们的印象就回大打折扣，而且损伤公司形象、利益！也直接影响着我们自

己。

工作中所有流程只是让大家做事井然有序，并不是用来推卸责任我觉得当问题出现的时候，在谁手边，咱们先解决，后找问题出处，并且最后的责任问题，先找自己的，而不是先指责别人的不是，有则改之，无则加勉。

咱们都是维特人，大多数都是老员工，公司的产品大家都有所了解，不是说谁负责这项就只有他知道，出问题就找一个人，咱们单位所有的产品每个人都有责任监督，都可以在发现问题时提出。

我们是一个团体，每一项产品都是我们的心血，就像自己的孩子，在成长路上都需要我们所有长辈的照顾与看护！即在维特，那么这份责任推不了，扯不掉！只有我们大家共同努力，才会辉煌公司，增色自己！我觉得我们新员工不论是在哪个岗位，都应该对公司产品有个大概了解，至少一些基本的功用、使用场合都应该知道！一定要离开自己那一亩三分地上，才会增长见识，才会有自己见解，提出更好的建议来为维特增砖添瓦！俗话说：“有能者居之”，假如以后让你当领导，不是要只对自己的事情了如指掌，而是全局掌握。

懂得多，知道的多，才能服众，才能为自己铺平以后辉煌的道路！“春蚕到死丝方尽，人至期颐亦不休。一息尚存须努力，留作后代好范畴”我们的坚守！我们的永远的誓言！总之，我们要记住维特是一个大家庭，需要我们每个人的力量去努力才能使它变的更好！它的每一砖每一瓦都是需要我们共同的关怀！我们不需要陈旧的规矩、永远的职场潜规则，我们是新生力量，有新的激情，斗志昂扬！同志们：改变源于自己，大家共同努力，共创维特美好未来！

工作月总结篇六

一年中最短的一个月份，在不知不觉之中渡过，来不及回顾这一个月的发展历程，就要翻开新的篇章。忙忙碌碌，每一天做的工作似乎都跟前一天都不一样，充满了挑战，积累了经验。

回顾这一个月的工作：

1. 蔡司装修项目的跟进，沟通，联络，项目合同的草拟，项目合同审批流程办理，合同存档，蔡司合同款项跟进，本月签订3项合同。
3. 赴德商务考察团相关事宜联络，通知，资料收集整理
4. 项目汇总表，项目合同表的持续，管理，跟新，维护。
（本月新增项目8，已完成3项，其中客户外资企业5家，内资1家，政府1家，服务项目划分：规划期服务3项，运营期3项，工业园区1项，入园投资1项）

下月的工作规划：

2. 项目合同汇总表，项目汇总表的持续跟新，维护，
3. 领导交办的其他事项，项目管理知识体系书籍的学习。

二月已经成为过去，三月的脚步匆匆而来，期待在三月里能得到更多的知识积累，丰富的自己职场经验，期待得到领导更多的鞭策。园区里的树枝都已经发芽了，我们也要开始用汗水和青春播种了。

工作月总结篇七

今天已经是__年7月10日了，从5月26日进入美日天津分公司到目前已经有一个半月的时间了，经过了半个多月的培训后，

我们三期班成员6月18日正式第一天上线，到现在已经将近一个月的时间了，感触很多，下面就对个人近期的工作情况和团队的情况做个简短的总结以及对未来的工作的目标憧憬和展望。

首先说说自己吧，我真的以前总来没想到过自己会做销售的工作，以前参加面试面试官也说我不适合做销售，因为我性格比较偏内向，相比之下话平时不是很多。所以我首先感谢美日给了我这样的一个机会，这不到一个月的时间里，通过打电话推销保险，接触到了形形色色的人，锻炼了自己的表达能力，话术逐渐变得不那么拘谨和生硬了，可以按自己的语言去表达了，不像一开始那样照着纸上的文字一字不差的生硬的去念了，可以说这算是一个改变吧！再说说自己这3个多星期的业绩吧，自己只出了三单，但是实际承保刷回来的到目前只有一单，只完成将近5000的业绩！我想造成这样的结果原因是多方面的，首先感觉自身的目标责任感还不是很强，工作动力还不是很很大，没有想到长远的利益，只看眼前了，这样其实是不行的，要向着高目标、高待遇去前进；其次，由于时间不长，自己的话术、表达有时还不太熟练，给客户造成模糊的感觉，有时候过于软弱，没有形成强势的气氛，让客户感觉自己的说服力还是稍差了些，还有有时感觉对个别客户还是缺少耐心，不够坚持，客户的连续几个拒绝理由就让我感觉语无伦次了，不知道该如何说了，影响了成单的概率！以至于回访的时候客户不接电话，本来当时成交了，可是核保再次拨打的时候客户却总是关机、停机，不接电话，这里面肯定有一部分是自身的原因造成的！总之我相信以上这几点会随着时间慢慢改变的，因为我相信时间可以改变一切，要做到“既来之则安之”！

每天努力的工作着！面对每天形形色色的客户，面对着各种难听的话语和各种各样的拒绝，我始终以一颗最平常的心去对待，我想如果连这个都接受不了的话是无法胜任这个工作的，把它始终看成是一件极普通的事就可以了，再者说了，没有压力哪来的动力啊！写到这顺便说一下，我们三期班不

论是泰康本部的还是我们美日二部的，到目前已经走了流失了很多人了，光我们本组近期就辞职了很多人了，从开始培训到现在，我始终认为我们三期班是一个有机的整体，可是现在失去了那么多人多少有些感慨和无奈啊！但是终究是人家自己的选择，谁都没有办法，虽说不在一起工作了，见面机会少了，但是友谊始终不会改变！因为路都是自己走出来的，只要无怨无悔就足够了！

再说说我所在的“金钻盟”组吧，虽然现在我们这个组人数最少，但是感觉气氛比刚进组的时候活跃多了，大家都在努力前进进步着，所以我也不能落后，只有奋起直追，朝着目标前进了！另外要感谢何丹组长对大家及对我的帮助，放心，我们会用业绩来证明自己的实力的，时间会改变一切的，随着经验的积累，大家会变的更加优秀的！

不论过去好与坏，随着本月月结的结束，新的一个月即将开始了，说实话我目前这月的业绩相比之下不是很好，至于原因上面已经自我总结过了，在新的一个月中，我必须要在22个工作日内，做到50000左右的业绩，定的目标虽然不高，但是有信心完成！要完成这个目标除了摆正心态、坚持以外，最重要的是要努力改变上面提到的自身的不足，吸取别人的长处，坚持多听优秀录音，用到自己的话术上去，另外平时还要多和何丹组长以及优秀的伙伴们交流，及时发现自己的不足并努力加以改进，努力向着目标前进！把信念和理想完美的融合起来，高标准，严要求的奋进！一定要比这个月更加优秀！伙伴们，大家记住：我们是最棒的！为了美日天分公司，为了“金钻盟”组，为了我们个人的未来，努力前行吧！因为我相信我就是我，我相信明天，我相信青春没有地平线！事在人为，人定胜天！相信自己是最棒的就足够了！

工作月总结篇八

如果说从到公司来就一直以火一般的热忱投入到工作中，那是虚伪的空话。可以说，这段时间工作的过程也是我自己心

态不断调整、成熟的过程。最初觉得只要充分发挥自己的特长，那么不论所做的工作怎样，都不会觉得工作上的劳苦，但扪心自问，原来学的`知识何以致用，你的特长在哪里，刚参加工作的我便迷茫的不知自己的定位。没有一丝的心理准备，公司安排我做信息收集整理工作，乍看起来信息收集数据统计似乎枯燥乏味、平淡无奇，要把工作完成是很容易的，但把工作做得出色、有创造性却是很不容易的。所以，调整好心态的我渐渐的明白了，在各个岗位都有发展才能、增长知识的机会。如果我们能以充分的热情去做最平凡的工作，也能成为最精巧的工人；如果以冷淡的态度去做最高尚的工作，也不过是个平庸的工匠。

心态的调整使我更加明白，不论做任何事，务须竭尽全力，这种精神的有无可以决定一个人日后事业上的成功或失败。如果一个人领悟了通过全力工作来免除工作中的辛劳的秘诀，那么他也就掌握了达到成功的原理。倘若能处处以主动、努力的精神来工作，那么无论在怎样的岗位上都能丰富他人生的经历。