

# 音乐备课组计划 音乐备课组工作计划(优质5篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 煤场工作个人总结篇一

光阴似箭，时间如梭。转眼间2014年已经过去了，回首过去的一年，内心不禁万千。在各位领导的帮助带领下，以及和同事的共同奋斗，和经过了自己的积极努力，我顺利地做好自己的工作，这也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。非常感谢公司给我这个成长的平台，令我在工作中不断的学习，不断的进步。

一、工作态度、思想工作。我热衷于本职工作，严以律己，遵守各项厂规制度，严格要求自己，摆正工作位置，时刻保持“谦虚、谨慎、律己”工作态度，在领导关心培养和同事们帮助下，始终勤奋学习，积极进取，努力提高自我，始终勤奋工作，认真完成任务，履行好岗位职责，坚持理想，坚定信念，不断加强学习，牢固自己工作技术！

二、工作能力、专业知识。在过去的一年里，自己尝试了新的角色，更多的参与到技术管理，但由于自己的能力有限，不能做到一丝不差，所以自己在工作过程中也有许多不足和缺点，对现场的判断和管理还稍欠缺，但这些会让我更加努力的工作，谦虚谨慎的向别人学习，尽可能提高自己的工作能力，使自己在自己的岗位上发挥到最大的作用，更快更效率的完成自己的本职工作，和其他同事的人际关系也很重要，因为一个人的能力有限，每件事的成功都是靠集体的智慧，

所以和同事们团结在一起才是成功完成领导交给的工作任务的前提，这一点不仅仅事工作，平时的生活中也事如此，所以团结其他同事不仅是个人的事也是一种工作的义务！

三、回顾过去，展望未来。

首先，对2014的主要工作进行一下回顾：

1. 地质编录采样及地质图件制作，从作为地质技术员开始，一直从事着这个基础工作，不知不觉已经做了三年多了，工作内容上已经非常熟悉，但是在某些细节上还需要改善。比如在坑道未放导线点时，编录起点的选取、坑道转弯时，取样位置的选取；地质图件的制作和编录采样是紧密相连、密不可分，地质记录簿的原始资料是更新图纸最基本的依据，2014年，我主要负责更新的分段

是s-224m□s-236m□s-248m□s-284m□s-296m□整体来说，全年的任务完成的较好，但是其中也有着很多不足之处，特别是2014年10月份□s-296m 1011进路未见大理岩便下了停止掘进的技术指令，也是技术上的重大失误。

2. 原矿品位的控制及贫损管理，2014年的全年目标是0.680%，最终完成的指标是0.3691%，可以说是圆满的完成了全年的任务，同时也创下近几年最高。但是其中也存在着较大的问题，南缘充填法采矿点南缘-212m1608b与南缘-308m12~13线上盘沿脉的衔接上出现了很大的问题，导致了11、12月原矿品位波动很大，特别是12月份，当月综合原矿品位仅为0.659%，远远低于品位目标；2014年的贫损管理工作是十分艰难的，由于第一季度南缘备采矿量不足，矿里面临了很大的生产压力，技术部地质技术人员也多次下井值班，主要是控制原矿品位、对掘进堆放点进行转矿、已停供矿点废石转运及残矿回收，在部室技术人员的共同参与下，及时解决了这一问题，也为以后的工作做好了铺垫，最终全年的生产任务也圆满的完成了。

3. 生产探矿，2014年我较多的参与到生产探矿中，包括探矿设计、现场给点、现场跟班，《井下生产探矿》项目全年探明新增矿量219860t为延长矿山生产年限做出了重大贡献。虽然成绩是显著的，但是其中还有着很多不足，南缘-224m901b浅眼采矿，由于前期探矿工作不到位，导致后续工作很难有效实施，并且由于先采后掘，违反了采矿的原则，在安全上也存在着很大的隐患，这个位置在生产安排上占用了大量的时间，我个人认为这是一项重大的失误。

对于2015年我有着自己的想法和规划：

1. 更好的做好地质编录及图件更新工作，保证矿体圈定准确，为采矿及时提供准确的资料。

2. 更大力度的参与到原矿品位的控制，由于2015年全年的原矿品位目标是0.700%，这个任务是非常艰巨的，而且我认为很难完成，但是既然上级下达了这个任务，作为地质技术人员就应该为了这一目标做出自己的贡献。对于现场品位及矿量参与最对的是地质配矿工，在2015年，我也希望能更好的管理好配矿工，确保每班原矿品位的稳定以及矿量的稳定。

3. 做好贫损管理工作，多跑现场，及时了解井下各供矿点及各掘进点的矿、废石情况，并进行合理的安排；在自己不能到达现场的时候，对当班配矿工进行指导及安排，确保矿、废石合理分出、分运。4. 对于目前的工作我想有一定的改变，在做技术管理的同时我想更多的参与到现场管理及人员管理方面，我觉得工作以来管理工作参与的较少，管理能力也有着很大的不足，如果有机会的话我希望能到生产车间锻炼一下，进一步提升自己的管理能力。

5. 对于目前的生产工作，我也有些个人的想法，现在喷浆就不掘进的做法我觉得并不是很合理，完全可以让喷浆人员每天12点之前完成喷浆并撤离现场，凿岩人员正常进行工作，这样可以大大的提高掘进效率；目前截止品位的供矿方法，

贫化率已经非常大，对于低品位的供矿点要及时停止，绝对不能盲目的追求产量。当然，在供矿点严重不足时可以适当适量安排，毕竟矿山停产的损失是巨大的。

5. 进一步提升自己的知识水平及管理能力，争取通过2015年9月的一级建造师（矿产）考试，取得专业资格证书。

对于过去得与失，我会吸取有利因素强化自己工作能力，把不利因素在自己以后工作中排除，一年工作让我在成为一名合格地质技术人员道路上不断前进，我相信通过我努力和同事合作，以及领导们指导，我会成为一名优秀员工，充分发挥我个人能力。也感谢领导给我这一个合适工作位置，让我能为公司做出自己该有贡献。一年来我做得虽然还不够最好，但我相信在今后工作中，我还会继续不断努力下去，我相信，只要我在岗位上一天，我就会做出自己最大努力，将自己所有精力和能力用在工作上，相信自己一定能够做好。

## 煤场工作个人总结篇二

时光过得真快，不知不觉中新的一年即将开始了，回首一年的工作，有喜悦、有艰辛、有遇到困难和挫折、也有不理解的时候，现就本年度的工作情况总结如下：

一、在过去的一年里，我自觉加强学习，虚心求教释惑，不断理清工作思路，总结工作方法。一方面：干中学、学中干，在学习中掌握方法在工作中积累经验；另一方面：依托工作岗位不断学习提高自己。通过观察、摸索、查阅资料和实践锻炼，逐步丰富知识掌握技巧。在公司各级领导的帮助和指导下，不断进步，找到了切入点，把握住了工作重点和难点。

二、在这一年的工作里，完成了一些工作，取得了一定成绩。总结起来有几个方面的不足和收获。

1、只有摆正自己的位置，下功夫熟悉基本业务，才能更好的

适应工作。

2、只有主动地融入集体，处理好各方面的关系，才能在新的环境中保持良好的工作关系。

3、只有树立服务意识，加强沟通协调，才能把分内的事情做好。

4、加强自我检查，发现问题及时整改，在工作中正确认识自己。

三、经过紧张有序的一年，总结下来，在这一年的工作中接触到了许多，产生了许多问题，也学习到了许多知识、积累的许多经验。使自己在思想认识和工作能力上有了新的认识与提高。在日常工作中，我时刻要求自己从实际出发，坚持“高标准，严要求”，力求做到工作能力和道德素质双方面的提高。

四、针对这一年工作中的不足，为了做好新一年的工作，突出做好以下几个方面：

1、积极搞好与员工的协调，进一步理顺关系。

2、加强管理知识的学习，提高工作效益，促进管理水平的提高。

3、在今后的工作当中积极与员工进行沟通，向员工宣传公司管理的相关规定，提高员工的安全意识与工作责任心。在安全管理方面要严格要求自己，为公司全体员工做好模范带头作用。

4、在20xx年的工作中，我会继续努力，多向领导汇报自己工作中的思想和感受，及时纠正和弥补自身的不足和缺点。

5、我们的工作要团结才有力量，要合作才能更好！我相信，在领导的关心和支持下，我们的明天会更好。

## 煤场工作个人总结篇三

姓名：俊洋 岗位：市场营销经理

### 一、环境认知

#### 对现代商业社会环境的认知

这次有幸在制造业历练了3天，每天过的都很充实。身兼市场和销售的我，倍感压力！因为同行业间的竞争实在是太激烈了。尤其是在订单的抢购上，真的是越有实力的公司越有优势。竞争激烈的同时，也出现了一点有违商业道德的事情，虽然被及时制止，但还是可以看出商业环境也并不是那么的纯净的。当然，我们公司恪守职业道德，没有参与不法事情，也是受害方。

#### 对现实企业管理的认知

我是担任市场部和销售部的经理。市场部经理的主要职责：首先，要提前对每一季度的市场需求情况做好分析，做好每一季度销售和预算计划工作；做好前期市场调研之后，与生产部、采购部进行有效的沟通，确保公司产品进行有效的生产。接下来，要做好针对不同客户的前期调研，随，了解市场行情。同时，还要做好市场的维护和投资，给公司进行广告投资，提升市场影响率。在完成前期几个季度之后，要对销售成绩进行统计和分析，不定期的组织对销售情况的分析和讨论，提出对销售管理办法的研究和改进。销售部的主要职责：首先要立足于大局，密切与生产、市场、财务、采购以及行政等部门的工作联系，加强与有关部门的协作配合工作。组织编制每一季度销售计划，适时合理地签订供货合同，确保销售计划指标完成，节约销售费用、及时回笼资金，加

速公司资金周转。其次，与商贸公司进行销售谈判，基于市场行情和公司状况力争有利的销售价格。同时编制销售统计报表，做好销售分析，及时调整生产。同时，销售部也要负责物品销售的物流运输工作，确保商品顺利的运到目的地。

## 对团队协作认知

我个人觉得团队的协作是很重要的，它对一个企业经营的成功起着至关重要的作用。如果一个企业内部出现了分歧，没有团结一致，那必然会导致部门之间的工作不协调，接着就会影响到企业的经营利益问题。所以，企业内部的各部门必须要团结一致，提高效率，促进企业的经营发展。

## 二、专业认知

对于实训过程中涉及到的专业有哪些？

我是学市场营销专业的学生，正好从事的是市场销售经理，所以是对所学知识的实践应用。运用到的专业知识有 从企业战略到营销管理、市场营销环境、组织市场和购买行为分析、市场营销调研和预测、竞争性市场营销战略产品策略、定价策略以及促销策略等。

分别对于这些专业的认知和知识学习体会。

虽然是对不同专业知识面的再学习，但体会都是一样的。那些在书本上看起来很简单的理论知识在实践中运用起来还是很有难度的。所以最为营销专业的一名学生，不能只会纸上谈兵，还必须要能在实践中真正运用好所学的知识。还有就是，有活学活用，不能太教条，灵活运用所学知识。同时，学会举一反三。

## 三、素质训练

## 演讲能力方面提升

这次很有幸担任了我们公司介绍ppt的演讲人。上大学以来，这是我第一次在众人面前讲话，说实话，紧张还是有的。但是，我控制的还是比较好的，起码在别人看来我还是很淡定的，没有出差错。这次锻炼，对我的演讲水平有了很大的帮助，这次经验的积累会对提高我的演讲能力起到很大作用。

**沟通能力方面提升** 作为销售部的经理，要负责与商贸公司洽谈产品销售问题。每次都是我方讲尽一切理由把价格提升上去，几个轮回下来，我的与人沟通能力果真提升了不少。还有，这次的实践活动能更有机会的与同学打交道，也是对沟通能力的一种锻炼。

## 组织协调能力方面提升

虽然不是企业的ceo，但出于对企业整体利益的考虑，我偶尔还会借用一下ceo的权利，支使财务部的经理办理了一些业务。同时，我也很注重与同时之间的团结问题，所以，这方面还是不错的。

## 领导能力方面提升

这一方面的话，不能说一点没有提升，虽然没有担任ceo去领导企业各部门的经理，但还是看到了不少ceo是怎么领导企业的，还是学习到不少的。

## 商务谈判与礼仪方面

作为销售部的经理，没少与商贸公司进行商务谈判，几个轮回下来，谈判能力有了明显的提高。还有礼仪问题，不论是穿着还是言语间，我自己觉得做得还是不错的。

## 自学能力方面提升



这个绝对是有提高的。因为这是我第一次进行制造业的模拟实践，有很多东西都是自己看业务帮助说明学会的。

## 判断能力方面提升

正好我是学市场营销专业的，所以期间用到的专业知识比较多，这就是对专业知识的应用了，还好，我能基本调用专业知识来用到相应的问题上，应用能力还是有很大提高的。

## 四、感受感想

所看、所学、所用、所想以及个人的切身体会，对自身成长有哪些？

首先，在实验进行的过程中，也是意识到自己很多不足的。这就要勇敢面对，正视不足，可以从别人身上学到精华来改正自己的就尽量去弥补自己的不足。有一些专业知识的不足，还得加强学习。这次正规的实验课，正好给我们日后真正的工作提了一个醒，该注意的就注意，该改正的就改正。

对于人际关系的处理方面，我觉得必须要处理好同事之间的关系。

对于团队协作，搞好团队凝聚力，团结一致，共创辉煌。同时，也看到很多表现很出众的同学。看到别人如此出众，除了羡慕之外，自己也应该更加努力，争取哪一天能够超越他们，要有信心！

正视了自己的不足，也要正确看待自己的优点，继续发扬。

## 煤场工作个人总结篇四

xxx的各项工作基本告一段落了，在这里我作简要的自我总结一下我在这一年中的工作情况。

随着年龄的增长和各种工作经验的增多，我对我个人在xxx工作中的要求也在不断的提高。我所在的岗位是农行的服务窗口，我的一言一行都代表着本行的形象。我的工作中不能有一丝的马虎和放松。众所周知，朝阳支行有两个储蓄所是最忙的，我那里就是其中之一。每天每位同志的业务平均就要达到二三百笔。接待的顾客二百人左右，因此这样的工作环境就迫使我自己不断的提醒自己要在工作中认真认真再认真，严格按照行里的制定的各项规章制度来进行实际操作。

一年中始终如一的要求自己，在我的努力下[]xx年我个人没有发生一次责任事故。在我做好自己工作的同时，还用我多年来在储蓄工作中的经验来帮助其他的同志，同志们有了什么样的问题，只要问我，我都会细心的予以解答。当我也有问题的时候，我会十分虚心的向老同志请教。对待业务技能，我心里有一条给自己规定的要求：三人行必有我师，要千方百计的把自己不会的学会。想在工作中帮助其他人，就要使自己的业务素质提高。

我有渴望学习新知识的热情，在每一次行里发展新业务的时候。只要需要有人在单位加班，我都是头一个站出来。不论加班到几点，我都从来没有任何怨言。因为我知道，这也是单位领导对我个人的信任。我也会积极的利用好每一次学习新业务的机会，做好各项新业务的测试工作，不给整个支行的工作拖后腿。在这种想法下，我很好的完成了分理处交给的每一项工作。也受到了同志们的好评。

我所在的长营储蓄所是分行级的青年文明号。就象所里贾琳同志说的：是一个互敬互爱的大家庭。常听知道我们所情况的其他同志讲，从没见过有那个单位有我们这里这样同志间关系如此融洽的。不论是工作上，还是生活上，同志间都象一家人一样，从没有一点矛盾，如果有意见也是工作上的不同，这样的意见就意味着工作水准的不断提高。

我一直认为我这个人的先天性格决定了我非常适合在储蓄做，

因为我的脾气非常好，而且随着工作月历的增加，做事也越来越学会的稳重。好脾气对所里而言首先就意味着好的服务态度，我坚持以青年文明号的标准来要求自己。因此我工作到现在，从没受到过一次外面顾客的投诉。在平时有顾客对我们的工作有不同看法的时候，我也能把客户不明白的事情解释清楚，最终使顾客满意而归。

xxx位于城乡结合部，有着密集的人口。在储蓄所的周围还有好几所大学与科研所。文化层次各不相同，他们每天都要为各种不同的人服务。我时刻提醒自己要从细节做起。把行里下发的各种精神与要求落实到实际工作中，细微化，平民化，生活化。让客户在这里感受到温暖的含义是什么。

所里经常会有外地来京的务工人员来办理个人汇款，有的人连所需要的凭条都不会填写，每次我都会十会细致的为他们讲解填写的方法，一字一句的教他们，直到他们学会为止。临走时还要叮嘱他们收好所写的回单，以便下次再汇款时真写。当为他们每办理完汇款业务的时候，他们都会不断的我表示感谢。也许有人会问。个人汇款在储蓄所只是一项代收业务。

并不能增加所里的存款额，为什么还要这么热心的去做，我这里用xxx另处一名同志的话来解释。“他们来北京都不容易，谁都有不会的时候，帮他们是应该的。”我认为用心来为广大顾客服务，才是最好的服务。当我听到外边顾客对我说：你的活儿干的真快……那个胖胖的小伙子态度真不错……农行就是好……这样的话的时候。我心里就万分的高兴，那并不光是对我的表扬，更是对我工作的认可，更是对我工作的激励。

新的一年我为自己制定了新的目标，那就是要加紧学习，更好的充实自己，以饱满的精神状态来迎接新时期的挑战。明年会有更多的机会和竞争在等着我，我心里在暗暗的为自己鼓劲。要在竞争中站稳脚步。踏踏实实，目光不能只限于

自身周围的小圈子，要着眼于大局，着眼于今后的发展。我也会向其他同志学习，取长补短，相互交流好的工和经验，共同进步。征取更好的工作成绩。

## 煤场工作个人总结篇五

这学年来，本人在教育教学工作中，始终坚持党的教育方针，面向全体学生，教书育人，为人师表，确立以学生为主体，以培养学生主动发展为中心的教学思想，重视学生的个性发展，重视激发学生的创造能力，培养学生德、智、体、美、劳全面发展，工作责任心强，服从领导的分工，积极做好本职工作，认真备课、上课、听课、评课，广泛获取各种知识，形成比较完整的知识结构，严格要求学生，尊重学生，发扬教学民主，使学生学有所得，不断提高，从而不断提高自己的教学水平，并顺利完成教育教学任务。现将有关方面总结如下：

### 一、政治思想方面：

认真学习新的教育理论，学习生本教育，及我们学校正在进行的成功教育。及时更新教育理念。积极参加校本培训，并做了大量的政治笔记与理论笔记。新的教育形式不允许我们在课堂上重复讲书，我们必须具有先进的教育观念，才能适应教育的发展。所以我不但注重集体的政治理论学习，还注意从书本中汲取营养，认真学习仔细体会新形势下怎样做一名好教师。

### 二、教育教学方面：

注重教育理论的学习，并注意把一些先进的理论应用于课堂，做到学有所用。深入细致的备好每一节课。在备课中，我认真研究教材，力求准确把握重难点，难点. 并注重参阅各种杂志，制定符合学生认知规律的教学方法及教学形式。注意弱化难点强调重点。教案编写认真，并不断归纳总结提高教学水平。

要提高教学质量，关键是上好课。为了上好课，我做了下面的工作：

1、认真上好每一节课。了解学生原有的知识技能的质量，他们的兴趣、需要、方法、习惯，学习新知识可能会有哪些困难，采取相应的预防措施。上课时注重学生主动性的发挥，发散学生的思维，注重综合能力的培养，有意识的培养学生的思维的严谨性及逻辑性，在教学中提高学生的思维素质。保证每一节课的质量。

2、组织好课堂教学，关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的有意注意，使其保持相对稳定性，同时，激发学生的情感，使他们产生愉悦的心境，创造良好的课堂气氛，课堂语言简洁明了，克服了以前重复的毛病，课堂提问面向全体学生，注意引发学生学数学的兴趣，课堂上讲练结合，布置好家庭作业，作业少而精，减轻学生的负担。

3、要提高教学质量，还要做好课后辅导工作，小学生爱动、好玩，缺乏自控能力，常在学习上不能按时完成作业，有的学生抄袭作业，针对这种问题，就要抓好学生的思想教育，并使这一工作贯彻到对学生的学学习指导中去，还要做好对学生学习的辅导和帮帮助工作，尤其在后进生的转化上，对后进生努力做到从友善开始，比如，握握他的手，摸摸他的头，或帮助整理衣服。从赞美着手，所有的人都渴望得到别人的理解和尊重，所以，和差生交谈时，对他的处境、想法表示深刻的理解和尊重。

4、积极参与听课、评课，注意学习组里老师的教学经验，努力探索适合自己的教学模式，虚心向同行学习教学方法，博采众长，提高教学水平。

5、热爱学生，平等的对待每一个学生，让他们都感受到老师的关心，良好的师生关系促进了学生的学习。

### 三、尽职尽责做好班主任工作

1. 思想教育常抓不懈：利用班会、晨会、板报对学生进行思想品德教育，行为习惯教育，卫生、纪律、安全等方面教育，着重培养学生良好的道德品质、学习习惯、劳动习惯和文明行为习惯等。

2. 发挥“小干部”的大作用：大胆放手使用班干部，通过制定班级管理制度，对学生各方面做出了严格要求，使班内形成了团结向上的优良班风。

3. 经常与任课教师取得联系，了解学生的学习情况，协同对学生进行学习目的教育，激发学习兴趣，培养刻苦学习的意志，教会学习方法，学好各门功课，并掌握学生的课业负担量。

4. 关心学生身体健康，注意保护视力，指导开展丰富多彩的班级活动，积极参加学校组织的各项活动，搞好班级的经常性管理工作，对学生进行常规训练，培养学生养成良好的学习、生活习惯。

5. 经常与家长保持联系，互通情况，取得家长的支持和配合，指导家长正确教育子女等。

### 四、加强培优辅差工作。

促进全体学生得以发展学生之间存在着差异，为了促使每个学生都能在原有基础上有所发展，我采取“抓两头，扶中间”的方法。不但注重培养优生的特长，而且注重学困生地辅导，同时，在班中成立互助小组，以优生带动学困生，使同学之间形成互帮互学的氛围，互相取长补短，共同发展进步。在平时的教学中，我对“学困生”投入更多的关注与了解，我每天观察他们，琢磨他们，与他们聊天、游戏，拉近师生的距离。他们愿意和我交流，愿意把心里话告诉我，这

样我才能走进学生的心灵世界，才能找到适合他们的教育方法。孩子们都喜欢听表扬，那我就抓住孩子们身上的闪光点来激励他，帮助其树立自信心，告诉他只要努力，你就是最好的、最棒的。我经常当着全班同学的面面对某某暂困生说，你的字写得真漂亮；你真热爱劳动；你上课真守纪律等。表扬的魅力是神奇的，它会变成学困生前进的动力，让他们在表扬地指引下快乐学习。

## 五、工作考勤方面：

我热爱自己的事业，不因为个人的私事耽误工作的时间。并积极运用有效的工作时间做好自己分内的工作。在工作上，我严格要求自己，工作实干，并能完成学校给予的各项任务，为提高自身的素质，我不但积极参加各项培训，外出听课学习，平时，经常查阅有关教学资料。同时经常在课外与学生联系，时时关心他们，当然在教学工作中存在着一些不足的地方，须在以后进一步的努力。

总而言之，现在社会对教师的素质要求更高，在今后的教育教学工作中，我将更严格要求自己，努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，为美好的明天作出自己的奉献。我想，学得越多，才能为学生贡献越多！

## 煤场工作个人总结篇六

章田寺初级中学 陈亮

时间很快就过去了，一学期，四个多月，一百多天。

从九年级的历史转为七八年级的地理，又是一个重头开始。我似乎总是在不断开始，然后结束。其实，在开始，多教一些别的科目，多做一点别的事情，对年轻人来说是有好处的。之前看了一篇文章，大抵是说，年轻人刚开始不要想着挣多少钱，而是从开始的五年里面学习可能多的东西。不是说不

计较，而是所求者大，所虑者远。

年轻人，更应该是注重长远；而教师，更应该注重长远。

这一点，很重要。不谋全局者，不足谋一隅；不谋万世者，不足谋一时。很多事情，都需要从全局的眼光来看。拿破仑说，我只是一个士兵，一个会思考的士兵。战术的问题，自然要上升到战略问题上来考虑；部分的问题，自然要上升到全局问题上来考虑；个人问题，也需要上升到群体问题上来考虑。

人无远虑，必有近忧。

在这学期，我带的是，七年级一班、三班和四班的地理，八年级一班的生物和地理，还有八年级二班和四班的生物。一共是六个班，七个科目，一周总共是14节课。

生物已经带过半年，稍微有了一点经验。但因为我所知的东西很少，不能将生物这一门学科的东西讲的更系统更全面，再加上我对生物的轻视，只是花了一点点功夫来对待备课和试卷。

每一个学科都有它的历史和必然存在的价值，考试只是检查效果的手段，讲课只是达到目的方式。而且初中的学科，其实是很注重学科的综合的，它在某种程度上是教育的基础，是人们常识开始形成的重要阶段。

我记得去年在九年级带历史科目时候，看到一个题目是问，日本明治维新的改革内容，最具有远见的是什么。答案是大力发展近代教育，日本在教育方面的支出，十分卖力。明治天皇就说过一句狠话，要让北海道山里面猎虎的小女儿也具有小学生的学历。北海道山里面，够偏够远；猎虎的小女儿，够穷够贱。但就是如此，日本政府也要让人民变得有知识和能力。这是一个强国的根本。



这就是长远。

看一个民族的未来，就去看看它的教育。看一个人的未来，就去看看他的学习。

我依稀记得，美国的课程标准中，有五个学科是必须学习的东西：语言、数学、科学、历史、地理。生物，其实就是含在科学中的，现在不是有生物科技一类的事物么，这是新科技革命的代表作。

我很幸运，其实我带的学科都是很重要的学科，尽管在许多国人甚至是老师看来这些都是副科，都是小科。但这些东西所培养的常识，是十分重要的。对于自然的认识，对于疾病的认识，对于生命和地球的认识，我很难想象这些不重要。

我们老是自夸，中国地大物博，其实更应该说中国“地大物薄”。中国人很多，资源却有限，生物中就有这样的话。因为生存条件有限，生物争夺空间事物，产生自然选择，产生物竞天择，适者生存，优胜劣汰。正是生存条件有限，我们才需要不断发展科技，提高资源的利用率，开发新的资源。这一点，日本人就做的很好，那些欧美国家的人也做得很好。日本人从小就培养孩子的国民素质，从忍受寒冷、饥饿到参加野营锻炼，这是磨练意志；从衣服的分类到垃圾的分类，这是资源的回收利用，这是节省。日本国小人多，37.5万平方公里的土地上，生活着1.3亿人。而且，日本普遍是山地丘陵，70%以上的国土是森林覆盖，没有人居住。日本就聚居在很小的平原上，通过开发天空、地下还有海上空间，来获取生存和发展空间。他们靠着一个小小的关东平原，可以实现稻米基本自给，不用进口。而2500万平方公里的南非洲，资源丰富，却养不活6亿黑人，每年几百万人处于饥饿状态，需要联合国和世界各国的救济。

这究竟要去怪谁呢？真的像他们说的那样，他们之所以穷，是因为白人侵略他们。可是被白人侵略的人多了，中国是的，

日本是的，印度是的，几乎亚非拉所有的国家民族都被白人侵略过。中国靠着杂交水稻，解决了饥饿问题；印度人靠着两次绿色革命，解决了吃饭问题；日本人靠高度机械化和先进科技，解决了吃饭问题。

非洲人，不可以吗？

俄罗斯总统普京说，没有实力的愤怒毫无意义。同样的，我再加上一句，没有行动的抱怨更是一钱不值，如果我抱怨有用，我早就成了上帝了。

所以对于很多人很多事，你可以羡慕，却不可以嫉妒，更不用去恨。别人有的，你也可以有，甚至有的更多。这需要学习。全世界公认，日本民族是最善于学习的民族，他们学习的精神，欧美国家的人也觉得恐怖，这是值得敬畏的地方。

他们在全世界各地保持谦卑，学习各种文明的知识，然后带回到日本，学习、掌握然后开发，变成了他们的东西。一千年前的大化改新也是如此，他们学习中国的唐王朝进行改革，也是那样彻底，那样毫不犹豫。

在教育工作中，我不否认那些前辈同事的兢兢业业，我也很佩服他们的勤奋努力，我很敬重他们的认真负责。在中国的学校，有许多的细节需要处理，我以前总觉得老师管得很多，但终于发现老师的不得已，老师的考虑很多。这一点，其实跟日本乃至美国的教育者一样，是充满了深远考虑的，我们更加注重孩子们的的成绩，更加注重孩子们的安全；而日本更加注重孩子们的意志和能力；美国人更加注重孩子们的活泼健康成长。这是各种民族的特性。

我需要的是，在其中分析他们的优劣，取长补短。

学生总是说我很好，不怕我。而中国的教育十分重视死记硬背，十分重视应试教育，如果老师一旦没有一定的外加力，

学生是很难自觉地。因为中国的学习，负担很重，往往死气沉沉，没有学习的乐趣。日本美国的教育，往往是寓教于乐的，他们在游戏中培养学生的很多能力，收集资料，分析资料，思考和团体合作，等等。我不否认中国教育的长处，拥有许多的基础知识，但是却没有相应的培养起运用知识的能力和智慧。他们习惯了依靠，习惯了服从，性格内向而且胆小，不知道思考，不知道主动。

小时候的很多事情，是会影响人的一生的。我自己就是中国应试教育的产物，我今天反过头去思考，每每听见谁谁成绩很好，每每听见谁谁成了什么状元。这大一统的国度，民众少了很多的思考，少了很多的自主，他们相信着权威，他们迷信者权威，他们的思维渐渐的成了奴隶思维，成了思想上的懒惰者。他们将问题抛给别人，也就将命运抛给了被人。如果不能自己负责自己，那就听别人的摆布吧！

当然，纪律始终是课堂成功的保证，这一点，我会更加注意！

## 煤场工作个人总结篇七

在困难重重的同时也及时解决了幼儿园教学教育工作的困难

便于和孩子们多沟通

教师的热情也提高了

孩子们的学习积极性也得到了调动和开发。

1. 专业教师少，幼儿园资金短缺，教师教学课堂设计局限性大，所以我们还是积极组织教师观看每周自治区教育厅播放的远程教育优秀观摩课的培训学习并且在教师中展开讨论，取长补短，学有所用，把观摩课当中适合本园环境特点，教学条件可以达到的方式运用到了本园的教学环节当中，新的模式的投入，比如音乐、道具等形式在课堂教学中大胆投入，

取得了孩子们的喜欢单一的小学式的课堂教学转变了更多的是灵活多样的教学形式。

3. 通过学习，教师们已经养成了在备课当中反应幼儿年龄特点，教案中能表现幼儿性格特征的习惯在教案当中每一课后都能看到教师在本节课当中对孩子学习效果的反应和下一堂课应该注意的方面，教师们还能不断地发现工作当中存在的问题，做到及时发现，及时解决。

本学期我们主要开设了《拼音》、《数学》、《语言》、《美术》、《科学》、《健康》、《行为导引》等课程的教学。教师们力求上好每堂课，教务上要求教师在课前认真研究教材，准确把握重难点，注意在课堂教学当中强化难点、强调重点，教学中严格遵循幼儿的认知规律，年龄特点，结合幼儿的生活经验，有目的、有计划、有组织地开展各个课程的学习，并不断归纳总结，主动地提高了自身教学水平。

拼音教学方面：本学期拼音的教学使孩子们学会了复韵母、整体认读音节，并能读准音，认清形，正确书写，会读它们的四声。学习声母与复韵母组成的音节，能准确拼读音节，正确书写音节。从实际出发，采用直观教学，如：图片、卡片。在教育教研方面，教师能够认真写好教学计划，提早备好课，备课时认真钻研教材，学习好《纲要》，力求吃透教材，找准重点、难点。互相听课，认真听取同事的意见，改进教学方式。每天及时写教学反思、总结经验教训。在教与学的过程中，努力以激发幼儿的兴趣为主，以抓好拼读为重点，掌握一定的拼读方法，正确使用“情境图”、“语境歌”。合理渗透教材的人文性，让孩子通过编小故事；采用歌谣；编顺口溜、编儿歌的方式帮助孩子们记忆。大家在课堂中努力营造着一个个生动活泼、适合幼儿心理特点的教学环境，引发着幼儿对学习的兴趣，以各种方式吸引了幼儿，使他们从中受到感染和教育，同时完成身体上、智力上、品德行为与情感上、美感上等方面的教育，我们的教师还注重“快乐教学”“寓教于乐”让幼儿始终保持在快乐、求知欲望高的

氛围中学习。

## 煤场工作个人总结篇八

本学年，我服从学校工作安排，担任三年级体育教学工作。扎实做好本分工作的同时，还利用课余时间学习网络知识，扩大自己的知识面。工作尽职尽责，面向全体学生，为人师表，认真学习，不断提高自己的业务水平，从各方面严格要求自己，积极向老教师请教，结合本校的实际条件和学生的实际情况，勤勤恳恳，兢兢业业，使教学工作有计划，有组织，有步骤地开展。立足现在，放眼未来，为使今后的工作取得更大的进步，现对本学期教学工作作出总结，希望能发扬优点，克服不足，总结经验教训，继往开来，以促进教训工作更上一层楼。

一、认真备课，不但备学生而且备教材备教法，根据教材内容及学生的实际，设计课的类型，拟定采用的教学方法，并对教学过程的程序及时间安排都作了详细的记录，认真写好教案。每一课都做到“有备而来”，每堂课都在课前做好充分的准备，并制作各种利于吸引学生注意力的有趣教具，课后及时对该课作出总结，写好教学后记。

二、增强上课技能，提高教学质量，使讲解清晰化，条理化，准确化，条理化，准确化，情感化，生动化，做到线索清晰，层次分明，言简意赅，深入浅出。在课堂上特别注意调动学生的积极性，加强师生交流，充分体现学生的主作用，让学生学得容易，学得轻松，学得愉快；注意精讲精练，在课堂上我尽量少讲，学生多练，同时在每一堂课上都充分考虑每一个层次的学生学习需求和学习能力，让各个层次的学生都得到提高。现在学生普遍反映喜欢上体育课。

三、虚心请教其他老师。在教学上，有疑必问。在这次体育优质课堂资源上积极征求其他老师的意见，学习他们的方法，同时，多听老师的课，做到边听边讲，学习别人的优点，克

服自己的不足，并常常邀请其他老师来听课，征求他们的意见，改进工作。

四、我的工作态度是：作为体育教师，对体育课和业余训练工作的重要性有足够的认识，不自轻自贱，为培养德、智、体、美、劳全面发展的人才，为增强学生体质做出应有的贡献，这样才无愧于我们的事业和责任。体育训练工作既是脑力劳动，又是体力劳动，工作时间长，体力消耗大，没有顽强的吃苦精神和无私奉献精神是不行的。我要不断充实自己，要善于积累经验，总结成败得失，勇于思考敢于创新，不断提高自身的素质。

一份耕耘，一份收获。教学工作苦乐相伴。在教育教学过程中，还有许多的不足，我将本着“勤学、善思、实干”的准则，一如既往，再接再厉，把工作搞得更好。

幸福街小学

林乐燕