

最新桥梁复工复产安全培训内容 企业复工复产安全培训简报(汇总5篇)

随着法律观念的日渐普及，我们用到合同的地方越来越多，正常情况下，签订合同必须经过规定的方式。那么合同书的格式，你掌握了吗？这里我整理了一些优秀的合同范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

白酒销售合同篇一

1、委托合同的标的是劳务。

委托人和受托人订立委托合同的目的，在于通过受托人办理委托事务来实现委托人追求的结果，因此，该合同的客体是受托人处理委托事务的行为。

2、委托合同是诺成、非要式、双务合同。

委托人与受托人在订立委托合同时不仅要有委托人的委托意思表示，而且还要有受托人接受委托的承诺，即承诺与否决定着委托合同是否成立。委托合同自承诺之时起生效，无须以履行合同的行爲或者物的交付作为委托合同成立的条件。

委托合同成立不须履行一定的形式，口头、书面等方式都可以。

委托合同经要约承诺后合同成立，无论合同是否有偿，委托人与受托人都要承担相应的义务。

3、委托合同可以是有偿的，也可以是无偿的。

委托合同是建立在双方当事人彼此信任的基础上。委托合同是否有偿，应以当事人双方根据委托事务的性质与难易程度

协商决定，法律不作强制规定。

白酒销售合同篇二

甲方(需方):

乙方(供方):

1、依据《中华人民共和国合同法》、《产品质量法》等有关法律、法规，甲乙双方经友好协商，自愿订立本合同，以便共同遵守。

2、 产品交货方法及时间:

交货时间: 合同签订生效后，乙方于 年 月 日前将本合同产品发给甲方;

乙方将合同产品运输至甲方，交货地点为

运输方式: 快运 铁路 航空 市内送货 其他

3、付款方式及期限

甲方用以下第 项付款方式付出合同款项:

1. 现款: 甲方于 200 年 月 日以 付款方式付出合同全额款项;

2. 延期支票: 甲方以延期支票的形式支付全额款项，付款日期为违约责任及纠纷处理

乙方因厂商、运输延误、运输灭失或不可抗力的原因不能及时交货的，应向甲方说明，甲方不得以此向乙方主张违约责任。如无说明，迟交货超过规定期限3天以上，应向甲方赔偿不能交货部分货款的，迟交货15天以上，甲乙双方可协商解

除合同或由乙方继续履行供货义务，但需向甲方支付不能交货部分货款的1%;如无上述问题，甲方不能以任何理由退货。

甲方延迟付款1—5天，每天按迟付金额的计算违约金;5天以上按迟付金额的计算违约金。

供需合同一旦签定后，单方面解除合同的一方应支付对方合同金额的20%作为赔偿金。

甲方违反合同约定拒绝接货，或甲方在合同生效后中途退货，应当向乙方偿付退货部分货款20%的违约金。

本合同在执行过程中产生争议，双方应采取协商解决或由常州市工商行政管理部门调解，协商或调解不成的，可依法向人民法院诉讼，双方当事人同意接受乙方所在地人民法院的司法管辖。

8、不可抗力及风险转移

当事人双方的任何一方由于不可抗力的原因(战争、火灾、洪水、台风、地震或人力不可抗拒之事件)不能履行合同应在24小时内向对方通报不能履行或不能完全履行的理由，须在7日内向对方出具主管部门提供的不可抗力的原因不能履行合同的证明材料。在发生不可抗力的情况下，应允许延期履行、部分履行或者不履行合同，并根据实际状况可部分或全部免于承担违约责任。

本合同中，不可抗力是指不能预见、不能避免并不能克服的客观情况。

货物的风险自甲方签收后转移至甲方。

9、附则与其它

本合同如有未尽事宜，须经双方协商，做出补充规定，补充规定与本合同具有同等效力。

为缩短订货期，需方可用传真方式订立合同，传真件需加盖单位公章并由法定代表人或委托代理人签名，供方收到上述传真件后即加盖印章传给需方即合同成立，传真件及其复印件视为原件，具有同等法律效力。

本合同签名人员有权代表甲方，保证合同履行。如因甲方需要，该人员不能代表甲方，则甲方应立即书面通知乙方，如因甲方未立即通知乙方而给乙方造成损失或费用由甲方负担。

本合同一式二份，双方各执一份，甲乙双方法定代表人或委托代理人签字并加盖合同章后生效。

其它需说明的事宜：

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

白酒销售合同篇三

乙方：_____

一、总则

1. 甲方是按照_法律成立的、并依法享有期货经纪经营资格的独立的中国企业法人。

2. 乙方是能够独立承担民事责任的_公民。

3. 乙方愿意以居间人的身份，受甲方或客户委托为双方提供订约机会或其他推广业务。

4. 甲方亦同意接受乙方以上的申请及提供的服务。

二、居间事项

1. 乙方在与甲方签订本协议后，甲方委托乙方推广甲方所经营的期货业务，向甲方推荐客户，并促成客户与甲方签订《期货经纪合同》。甲方有权根据国家规定及业务发展的需要，而对与客户签订的《期货经纪合同》做出调整，而无须事先通知乙方。

2. 甲方对乙方所介绍的客户要认真负责。乙方须协助甲方收集及向甲方反馈客户在期货交易中所出现的问题。

3. 乙方须接受甲方关于对客户资信等情况了解的要求，并予以协助。

三、佣金及支付方式

1. 乙方作为居间人为甲方介绍期货投资客户，客户统一签署由甲方出具的《期货经纪合同》，甲方按约定给乙方支付报酬。

2. 佣金计算。

根据甲方与客户约定的手续费收取标准，扣除相关交易所手续费、风险准备金，甲方留存单边_____元/手(铜为万分之零点_____)，余额返给乙方。

交易所推出的新品种，客户手续费收取标准及返佣标准双方另行协商。

3. 佣金支付方式。

酬金按月以人民币结算。

5. 乙方指定账户如下：

收款人全称：_____

开户银行：_____

账号：_____

上述账户除非乙方书面正式通知甲方修改，均被视为有效账户。

6. 税项。

乙方应得酬金中的应缴税项(含营业税及个人所得税)，由甲方代扣代缴。

四、双方权利和义务

1. 甲方的权利和义务。

(1) 负责客户的期货交易、结算、风险控制及保证金等事
项管理；

(2) 依照本协议规定按时间向乙方发放报酬；

(3) 督促乙方严格履行本协议的各项约定，并拥有对发生
违约行为的乙方暂停工作、缓发/扣除部分或全部酬金、不予
续约或立即终止协议的权利。

2. 乙方的权利和义务。

(1) 依照本协议规定按时向甲方收取报酬。

(2) 严格按照本协议规定履行义务，并接受甲方监督。

(3) 遵守国家法律、法规、遵守并执行甲方制定的所有适用于乙方的规章制度以及甲方制定的客户收费标准。

(4) 不得向其介绍的客户承诺盈利，并应正确阐述期货交易存在的风险。

(5) 乙方应在本协议第二条约定的范围内向甲方提供居间服务，除非得到客户正式书面的授权，不得从事指令下达、资金调拨的行为；如违反上述条款，由居间人承担责任。

(6) 非经甲方正式授权，乙方无权代表甲方与客户签署任何协议。

白酒销售合同篇四

甲方(供方)

乙方(需方):

签订时间:

签订地点:

根据《_民法典》之规定，甲乙双方在充分协商的基础上签订本合同。

第一条 产品名称规格抗压重量数量

第二条 交款方式及期限

1. 需方自提

2. 甲方代运至_，乙方负责卸货并承担运费。

3. 甲方送货至_，乙方负责卸货并承担运费。

4. 乙方下单提货需提前七天通知甲方,以便甲方有合理准备时间。

第三条 产品价格及计算方式

1. 按个数计算 数量： 个 单价 元/个，总计 元，大写：

2. 按平方米算 数量： 平方米 单价元/平方米，总计 元，大写：

第四条 结算方式及期限

1. 乙方在接受货物 日后，向甲方支付货款，乙方如违约逾期支付货款，甲方有权要求乙方支付未支付货款本金及同期银行利息外，每日加收所欠货款金额万分之五的滞纳金。

2. 市场价格超过5%，甲方及时通知乙方，双方协商调整价格。

第五条 产品质量异议

1. 乙方验收货物时，如发现甲方所提供货物品种、型号、规格、花色、质量等严重不符合合同规定不能实际利用时，有权拒绝接收该批货物。

2. 乙方接收货物后发现甲方交付货物确有质量问题，乙方须在接收货物后15日内向甲方提出书面异议，并且妥善保管该批货物。异议书应当写明该批货物数量、合同编号、运单号、车号、接收日期等。如未按照合同约定方式和期限提出异议，则视交付货物质量符合合同规定。

3. 合同签订后，解除合同需经双方同意，任何一方单方解除合同或无法定事由和合同规定事由无端不履行合同或致使合同不能实际履行，需赔偿遵守合同一方为履行合同所做准备

之损失，并向合同守约方支付未履行或不能履行合同货物金额%违约金。

第六条 因不可抗力造成无法履行合同或者不能完全履行合同的，及时通知对方后免责。

第七条 合同有未尽事宜或发生纠纷，双方应当协商解决；协商不成，应向甲方所在地人民法院诉讼。

第八条 本合同 年 月 日起生效，有效期至 年 月 日。本合同一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方： 乙方：

委托代理人： 委托代理人；

开户行账号： 开库行账号：

电话： 电话：

传真： 传真：

通信地址： 通讯地址：

年月日

白酒销售合同篇五

根据《中华人民共和国合同法》及《____市房地产管理法》及其他有关法律、法规之规定，甲、乙双方在平等、自愿、协商一致的基础上，就乙方向甲方购买私有住房，达成如下协议：

第一条：甲方所售房屋权证号及座落位置、结构、层次、面积、附属设施。

1、甲方所售房屋所有权证号为

3、甲方所售房屋建筑面积_____平方米；

4、甲方所售房屋附属设施为_____。

第二条：房屋价格及其他费用。

2、甲、乙双方达成一致意见，双方交易税费由 方负担。

第三条：付款方式。

第四条：房屋交付。

甲、乙双方在房地局交易所办理完过户手续(缴纳税费)后____日内，甲方将房屋交付乙方，因不可抗力等因素造成甲方逾期交房的，则房屋交付时间可据实予以延长。

第五条：乙方逾期付款的违约责任。

乙方未按本合同规定的付款方式付款，每逾期____日，按照逾期金额的2%支付违约金，逾期达一个月以上的，即视为乙方不履行本合同，甲方有权解除合同，届时将由乙方承担此次交易中双方的全部交易税费，并向甲方支付购房款10%违约金。

第六条：甲方逾期交房的违约责任。

甲方未按本合同

第四条规定将房屋及时交付使用，每逾期____日，按照购房总价的2%支付违约金，逾期达一个月以上的，即视为甲方不履行本合同，乙方有权解除合同，由甲方承担此次交易中双方的全部交易税费，并向乙方支付房价10%的违约金。

第七条：甲方保证在交接时该房屋没有产权纠纷和财务纠纷，

如交接后发生该房屋交接前即存在的. 产权纠纷和财务纠纷, 由甲方承担全部责任。

第八条：本合同未尽事宜，由甲、乙双方另行议定，并签订补充协议，补充协议与本合同具同等法律效力。

第九条：本合同在履行中发生争议，由甲、乙双方协商解决。协商不成的，甲、乙双方可依法向该房屋所在地人民起诉。

第十条：本合同自甲、乙双方签字之日起生效。

第十一条：本合同一式五份，甲、乙双方各执一份，其他三份交有关部门存档。

甲方(签章)： 乙方(签章)：

住址(工作单位)： 住址(工作单位)：

白酒销售合同篇六

甲方：

乙方：（盖章）

甲乙双方根据《民法通则》和《经济合同法》的有关规定，经友好协商，就开发商委托咨询公司独家策划、销售开发商开发经营的房地产项目事宜，在互惠互利的基础上达成以下协议，并承诺共同遵守。

开发商委托咨询公司独家策划、销售开发商在 项目，规划许可证号为 号, 总占地面积总建筑面积约平方米（以下简称本项目）。

在代理合同有效期内，咨询公司为开发商在 （地区）委托的

独家策划销售代理商，开发商不得在（地区）指定其他代理商。

咨询公司代理开发商对本项目的宣传、策划、销售等一切对外活动，必须以开发商名义进行，并在本合同约定或开发商批准、授权范围内行使代理权。

咨询公司在开发商授权范围内的一切代理活动，由开发商承担民事责任。咨询公司未经开发商授权或超越代理权限的代理行为，由咨询公司自行承担民事责任。

自双方签字盖章合同生效之日起，至项目全部经过工程质量验收并可交付使用后三个月止。

咨询公司对项目进行的宣传、策划、销售等活动的计划书及所需费用预算应以书面报告形式提交开发商，经开发商同意、批准后方可实施执行。

1. 咨询公司负责组织销售人员队伍，在开发商提供的销售中心完成前台现场销售工作（即所有需与客户联系沟通的工作）。前台现场销售工作包括现场接待客户、签署《商品房购房协议书》（又称《订购书》）、引导客户签署《商品房买卖合同》、《商品房按揭贷款申请表》及《商品房抵押贷款合同》等。

咨询公司应委派不少于2名的. 项目管理人员到达现场办公，保证与开发商工作人员的沟通与协商，完善前台现场销售工作。

2. 开发商应委派不少于3名的工作人员完成后台签约及办证工作。后台签约工作包括收取订金、签署《商品房买卖合同》、收取房款、协助银行签署《商品房抵押贷款合同》、办理《房屋产权证》等工作。

3. 开发商负责提供销售中心的保安及清洁工作人员和相关费用。销售中心的日常工作由咨询公司负责统筹管理，双方工作人员按统一的管理制度进行工作。

4. 甲乙双方设置例会制度，定期研讨销售工作，根据市场需求，对销售工作进行调控。

1. 咨询公司的代理费用按咨询公司实际代理销售的商品房销售总金额的百分比提取，具体百分比按以下条款规定执行。销售代理费由开发商以人民币形式计算和支付。

3. 咨询公司的代理费用以代理期限内商品房实际成交均价情况确定如下：本项目的住宅销售均价不能低于3650 元/m²,代理费用按商品房销售总金额的（按以上第2点具体销售率调整代理费比例）提取。开发商按照具体单元的销售，按以下约定给予咨询公司奖励：商品房销售均价在3650元/ m²以上，在3650~3800元/ m²范围内的那部分销售金额代理费按以上第2点计算，超出3800元/ m²的那部分销售金额代理费用按超出部分总金额的10%提取。

4. 在代理期限内，咨询公司代理销售商场、车位，其代理费用按销售总额的计算。

1. 开发商同意按下列方式支付销售代理费：对每一个销售单元开发商与客户签定《商品房买卖合同》并收取首期房款后，需向咨询公司支付销售金额 %的销售代理费，咨询公司的代销责任即告完成。但本合同履行期间咨询公司应按本合同第六部分第1点完成代理工作。开发商每月8日前与咨询公司结算上月的销售代理费用，咨询公司在收到开发商的代理费用后一个工作日内应向开发商开具正式税务发票。

2. 甲乙双方每月8日前结算的销售代理费用均以上月的销售总额提取。关于咨询公司按本合同第七条规定，在规定时间内超额完成的计提比率和超出规定均价所计算的提成金额在

合同期内的最后一个半月内结清。咨询公司应同时向开发商办理代售资料移交。

3. 若客户签署《商品房买卖合同》并缴付首期房款后违约和按揭后退房违约，所交房款、订金及罚金归开发商所有，咨询公司不需退还相应的销售代理费；对同一单位的销售，咨询公司只收一次代理费。

1. 销售价格由甲、乙双方商讨制定，并由开发商确认。咨询公司按照经开发商确认的销售价目表进行销售，咨询公司无权自行调整销售价格。如咨询公司销售价格低于开发商书面确认的销售价目表，则低于开发商定价部分应由咨询公司补足。

2. 开发商所提供并确认的销售价目表及咨询公司制定并得到确认的促销优惠措施方案作为本合同的附件。

1. 本项目总体营销费用按总销售额的3%为控制原则，由开发商负责支付。咨询公司制定的整体营销执行方案的费用预算不得超出此限。

2. 甲、乙双方均应在高效、经济的原则上对本项目的总体营销费用科学地运用。咨询公司制定的广告宣传推广方案、公关活动方案、促销活动方案等费用预算和开发商提议使用的相关营销费用都必须经甲、乙双方共同确认并书面批准方可做为总体营销费用控制的标准。

3. 本项目的总体营销费用包括报纸、电视等媒体宣传、路牌及户外广告牌、公关促销活动费用、销售物料制作和印刷、销售中心现场布置及维护、模型制作、现场和后台与销售业务相关费用、现场办公费用及保安和清洁费用等。

定期研讨销售工作，有需要时对销售工作进行适当调整。双方应配合对方的工作，一切以销售为重，提供一切便利条件

为买家办理所有购房手续。

1. 开发商应向咨询公司提供以下文件和资料：

(1) 开发商营业执照复印件和开户银行帐号；

(2) 开发商应提供政府有关部门对开发建设香格里拉项目批准的有关证照。

包括国有土地使用权证书、建设用地批准书、规划许可证、建设工程规

划许可证、施工许可证和本项目的商品房预售许可证等相关证照的复印件。

(3) 关于销售代理本项目所需的材料，包括立面图、平面图、地理位置图、

室内设备、装修标准、电器配备、楼层高度、销售（测绘）面积、规格、物业管理收费标准及其他费用的估算等。

(4) 咨询公司代理销售该项目所需的购房订购书。

以上文件及资料，开发商应于正式对外销售15天前向咨询公司交付齐全。

甲方：

乙方：（盖章）

签约时间：

白酒销售合同篇七

甲方：

乙方：

根据《_合同法》等有关法律、法规的规定，甲乙双方本着自愿、公平的原则，就海口市南海大道南××土地合作开发之事宜，，经双方协商一致签订本合作协议，以资双方共同遵守并执行：

第一条合作目的

汽车销售及售后服务。

第二条合作期限

合作年限为年，日期自20xx年月日始至年月日止。

该协议期满时，如甲、乙双方愿继续合作，应在本协议到期之日前叁个月向对方提出续签合同申请。

第三条、合作投资比例

甲、乙双方按照出资比例承担合作经营期间所发生的各种经营风险。

第四条收益分配原则

如遇不可抗力无法经营时，其地上建筑物的全部补偿等等各项收益按投资比例进行分配；

第五条甲、乙双方权利与义务

(一)甲方：

合作经营期内，甲方必须遵纪守法，如有违反国家法律、法规所禁止性行为，由其自行承担法律后果。

(二) 乙方：

乙方尊重甲方的独立经营权利，不得干涉甲方正常的经营活动。

乙方有义务维护甲方的经营秩序和合作标的物的相邻关系，发现有损害甲方行为时有权加以制止；负责协助甲方办理报建和相关部门的项目审批。

第六条 履约保证金

乙方在本协议生效后三日内，需向甲方缴纳履约保证金人民币xx万元(.00元)。

该履约保证金乙方按照甲方的要求，将其转入账户，该账户号码为：。乙方将该履约保证金转入后，由甲方开具正式收款票据给乙方。

本合作协议期满后，若乙方不再合作，乙方交纳的保证金将在协议期满后一个月之内返还。

第七条 违约责任

合同签订后，乙方应在合同约定之日将合作资金全额转入甲方指定账户，逾期转入，应依照乙方投资总额按日支付千分之五的滞纳金。

合作期内，甲方未按本合同规定期限支付收益金，拖欠部分超过三十日起，每日加收滞纳金万分之一；如超期二个季度不向乙方支付收益金，则乙方按照本季度收益金的日千分之二计息，直到甲方缴清为止。

乙方不得因为甲方不及时支付收益金而解除合同，如因此乙方单方解除合同，应当支付给甲方两倍的项目投资总额作为

违约金，且履约保证金不予退还。

合作期内，除不可抗力因素外，如甲方欲终止合同，须提前2个月以书面形式通知乙方，经乙方书面同意后即日起，并向乙方退还乙方的投资总款，且返还履约保证金，并向乙方支付违约金人民币100万元。

合作期内，除不可抗力因素外，如乙方需要提前终止本合同，须提前两个月以书面形式向甲方提出申请，经甲方书面同意后即日起，并向甲方支付人民币100万元作为违约金。甲方应当全额退还乙方的履约保证金及投资款。

合作期满后，若未能续约，甲方一个月内退还履约保证金，逾期退还则按每延迟1日按日10%的利息支付给乙方。

第八条争议的解决方式

本合同在履行中如发生争议，甲、乙双方应友好协商解决。协商不成，任何一方均有权向有管辖权的人民法院提起诉讼。

第九条其它事宜

本合同未尽事宜，由双方协商签订补充协议，补充协议与本合同具有同

等法律效力；

甲方和××有限公司于20xx年xx月xx日签订的《项目合作协议书》作为本协议的附件，该附件与本协议具有同等法律效力。

第十条本合同自双方签字之日起生效。

第十一条本合同一式四份，甲、乙双方各执两份。

甲方：

甲方代表签字：

x年xx月xx日

乙方：

甲方代表签字：

x年xx月xx日

白酒销售合同篇八

甲方：

乙方□xxx设备有限公司

依据《合同法》及相关法律法规、乙方为甲方提供地面采暖系统的设计、安装、调试等项目工程，经双方协商同意后，签署以下合同。

一、 标的、地址，合同价款及付款方式：

详见合同附件：威能锅炉采暖配置表、报价单。

合同总价：

项目地址：

付款方式：

二、双方责任：

甲方责任：

1. 提供工程相关的原始图纸和资料；
2. 开关前两天，为乙方进场施工做好现场准备，保持地面整洁；
3. 免费提供施工期间的水、电、天然气，配合乙方孔洞施工等土建工作；
4. 协调好施工与其他工程队的关系，协调保护地暖施工完成部分成品。 乙方责任：

2. 按时完成人员，材料等进场准备工作；
3. 保护原房屋结构和其他财产不受破坏；
4. 文明施工，做好离场清洁工作；

三、工程验收、调试、保修、维护和工期：

1. 乙方材料进场后，由甲方对材料进行验收，并协助保管；
2. 隐藏工程应由甲方或甲方工程项目监理或甲方工程项目业主验收并备案；
3. 由乙方负责系统调试，完毕后交付甲方；
4. 工程竣工后，甲方应对工程进行验收并填写验收单；
6. 乙方按工程进度，及时提供关于工程质量的技术材料，如材料设备合格证书、试气、试压及测试报告等。

7. 甲方负责设备安装和调试，须配合乙方装潢进度，乙方配合提供施工条件。

8. 因不可抗力或买方原因造成的误工，工期可顺延。

四、违约责任及解决办法

1. 如因一方未履行合同或违反国家法规所造成损失，均由责任方承担全部责任。

2. 合同在执行过程中如果发生争执，经双方协商未解决，向江阴人民法院起诉。

五、本协议一式贰份，双方各执壹份，自双方签字盖章起生效。

白酒销售合同篇九

供方：_____ (以下简称甲方)

需方：_____ (以下简称乙方)

根据《中华人民共和国合同法》等有关法律的规定，经双方协商，签订本合同，共同信守，严格履行。

一、产品名称、商标、型号、厂家、数量、金额、供货时间及数量(上述内容可以按国家工商行政管理局制定的示范文本的表格填写，也可以直接用文字表述)

二、交(提)货的方式

三、运输方式及到达地(港)费用的负担_____

四、合理损耗及其计算方法

五、验收标准、方法及提出异议的期限

1. 供方将需方所购水产产品送到指定地点后，需方需在水产产品到达指定地点_小时内验货如有异议需及时提出，否则视需方已验收产品，验收产品全部合格。
2. 供方将需方所购水产产品送到指定地点后，需方在合同签订的时间内验货后发现异议需及时通知供方。不在规定的时间内通知视需方已验收产品，验收产品全部合格。

六、结算方式及期限

1. 双方签订合同后，需方需将所购水产产品的全部货款打入供方提供的支付宝内并及时通知供方，供方确认后及时向需方发货。
2. 供方将需方所购水产产品送达指定地点后，需方验收无异议后，需方需填写回执并加盖需方公章。

七、违约责任

(双方可以约定违约责任，在法律规定的范围内即可)_____

八、解决合同纠纷的方式

本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，双方可向仲裁机构申请仲裁或向人民法院提起诉讼。(两者选一)

九、其他约定的事项

本合同一经签字，即具有法律约束力，双方必须全面履行合同规定的义务，不得单方任意变更或解除，若遇不可抗力，不能履行合同时，应及时通知对方，以书面形式变更或解除

合同。

本合同正本二份，购销双方各执一份，两份具有同等效力。

甲方(公章)： _____

乙方(公章)： _____

法定代表人(签字)： _____

法定代表人(签字)： _____

_____年____月____日

_____年____月____日