

2023年社工站本月工作总结(优质6篇)

总结是对过去一定时期的工作、学习或思想情况进行回顾、分析，并做出客观评价的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的、本质的理性认识上来，让我们一起认真地写一份总结吧。相信许多人会觉得总结很难写？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

社工站本月工作总结篇一

根据领导的安排，我的主要工作是从井上装好油送到滨南，一天正常在2到三个来回，虽然工作过程日复一日，但是在这个枯燥的工作中有很多事情发生，大家都知道车在路上就会危机四伏，很多时候我的工作就是司机师傅的第二双眼睛，在遇到师傅没有注意的安全隐患的时候提醒师傅，特别是在遇到天气恶劣的情况下，特别是雨雪天气，路况不好，更是心惊胆战，不过越是艰苦危险的环境越是能锻炼人，这一年里我实实在在觉得自己学到了很多的东西，而这些东西是在社会中和学校中所学不到的东西。

理论知识的学习不应该停留在学校，学习应该伴随着我们整个人生。从入厂教育培训到如今的日常工作中，我学习到了东胜集团的发展历史、企业文化与精神，它也为我逐步完成由学生到企业职工的转变奠定了坚实的思想基础。同时，我会在实践中去发现问题，请教师傅们解答，向领导和师门们请教学习，然后得以拓展，如：日常工作的细节，遇到特殊情况的处理，公司的一些细节规定等等。单位每次会议学习让我也受益匪浅。

这一年的工作过程中，我注重转变自己的思想，常言道，只有从根本上转变思想才能发生质的飞跃，才能完成角色转变，踏实地做好本职工作。让我明白自己不再是孩子，不再是学

生，而是一名社会人，一名油田职工了，所背负的责任已截然不同。学校里，我们只需要好好学习。但是，到了企业，就不只是学习理论知识和实践经验，更要懂得如何提高自己思想层次、为人处事方式、如何加强工作责任心、提高工作热情及工作效率，为公司创造价值。

工作过程中，我最大的思想收获是如何加强工作责任心和保持较高的工作热情。罐车押运员是一个集高危、高强度的行业，任何一次疏忽就可能带来灾难性的`问题，给人生或企业造成不可估量的损失。所以，我时刻提醒自己干工作一定要有强烈的责任感，对自己负责，对手里的工作负责，对我们的单位负责。与此同时，很荣幸地加入东胜集团这个大家庭，作为一名新员工，很高兴能为公司注入新鲜血液，奉献自己的智慧和力量。因此，为了公司的欣欣向荣，绽放活力，我们需要保持高度的工作热情，多做事，做小事，不断学习、不断实践、踏实肯干，为东胜公司的战略目标奉献自己的青春。

在这一年的工作中，我感觉自己收获了许多，也进步了许多，但每一次收获与进步除了自己每一点一滴的努力，更离不开的是领导和师傅们的细心指导和帮助。正是有了他们一次次的谆谆教诲，一次次的经验分享，才有了我知识的拓展、经验的积累、思想层次的提高、懂得如何去更好地为人处事。在此，对他们表示深深地感谢，祝愿他们身体健康，工作顺利。

尽管在这段时间的工作中收获挺多，进步也不少，但我也清醒地认识到自己存在的不足，主要表现在：

- 1、工作时间短、工作经验不足。
- 2、工作中有时存在急躁或急于求成的心理现象；
- 3、心态不够稳定，年轻急躁，不够踏实。

只有充分认识并不断完善自身所存在的不足，时刻严格要求自己，克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，用更多的磨练和实践，在点滴中完善提高自己。

社工站本月工作总结篇二

时间过的好快，转眼一个月过去了。我已经在xxx部门工作了一个月。在公司领导的培养、关心、鼓励和帮助、支持、配合下，我不断加强思想政治学习及公司规章制度学习，对工作精益求精，基本完成了自己岗位上的各项工作内容。下面我将自己在这段时间的工作内容、工作中存在的问题及收获、感想等做一个简要的总结。

上面一段是帽子，你发挥你的文采吧。后面要来点干货了，这一章节难在你忙了一个月，都不知道忙了些啥，怎么办，其实很好办，每天做每天记录下来，最简单的方法是记录到手机上，找个软件，比如idodo待办，目前是也我用过最好的待办软件，可以导出工作总结。边工作，边记录，养成很好的习惯，特别是帮助你提供工作效率和解决自己的拖延问题。

1、参与xxxxxx工作

9月5日，我和…

展开整段的描述，比如怎么干的啊，做了哪些细致的动作，这些事情不会忘记的，因为前面我给你说过了，找个类似idodo待办那样的软件随手记录，你会发现很详细。后续的如法炮制。

2□xxxxxx工作

详细描述…

3.....

1、对xxxx还缺乏全面了解

我并非学的气象专业和农学专业，因此在真正接触时，还是有些陌生，部分生产环节仅仅停留在对理论知识的认识上，在实际操作过程中便束手无策了。还有部分生产环境根本不知道如何操作。

2、缺乏主人翁意识

.....

3、缺乏时刻记录的习惯

在领导安排某些工作或自己规划要做某些工作时，仅仅做到了耳朵听着，心里想着，没有意识在工作日志上记录下来，所以有些事情虽然当时能够记住需要去做，但过一段时间后便抛到九霄云外了。在以后的工作中要时刻提醒自己“好记性不如烂笔头，养成时刻记录的习惯。”

看到了没有，找出几个方面的问题，先标题，然后展开说就好了，如何展开？不会啊，其实很简单啦，把一碗豆腐说成一碗雪白雪白的，让人吃一口想三月的豆腐。呵呵~当然了，时候分析，记录真的很重要。

1、团队协作重要性高于个人英雄主义

一把筷子折不断.....

上面是一个例子，你经过自己去思考，这个很重要，特别是对你的成长。这部分要认真思考，这样你才能有收获。

最后就是结尾，可以把全文做个概括，或展望，或规划，或

畅想…，下面是个例子：总之，在这一个多月的工作时间里，工作中存在的问题和不足将促使我加倍努力去改正，工作中的进步和收获将鼓励我更有激情的去工作，这些经历都将为我以后工作学习的进步和提高打下良好基础。

社工站本月工作总结篇三

忙碌的时间转眼就过去，在我们回顾这个月我们的努力的同时，下个月的目标也渐渐清晰。在本月中，我在工作中又更进一步的提升了自己的能力。通过对自我的反思和对工作的检讨，我在工作上有了很大的改进，虽然说不上是很大的进步，但却优化了我现在的工作能力，提高了效率和工作质量。在本月中取得了不错的成绩。

从月初开始，我就开始正视自己在工作上的问题。通过自我的总结和梳理，我开始意识的到自身在工作上的包袱和个人习惯。这些问题一部分来自我的思想，另一部分，是我个人累积下来的行动习惯。因为迟迟没能看到自己在这些问题上的影响，所以我在工作中也一直没能有多大的进步，甚至开始渐渐的跟不上公司的大家。这作为一名工作者而言，确实不应该。

而在这个月里，我开始尝试自己，并通过和其他优秀同事的对比，反思自己的问题，并加以改进。通过对比和反思，我清楚的认识到了自身有很多工作上的问题和不足。这些在过去累积下来的问题，正是我要改进的地方。

因此，我也同时在思想上的跟进自我的反省。通过加强自身的管理和要求，我的业务能力也在一步步的提升，并且工作营业开始更加的充满了热情和竞争精神。

如今，在本月的成绩结算中，我取得的成绩比起过往虽然不算太高。但我感到自身的目标和方向都有了较为清晰的规划。我的改变孩子啊继续，所以在工作方面我仍有成长的空间！

为此，我也会继续改进自己，提高自我的能力！

如今，这个月的工作也已经接近结束，在此，我对下个月工作的个人目标制定如下：

思想对工作的影响十分重要，但我在过去却缺乏对自我的管理，导致了工作的散漫。为此，在这个月里我同样要巩固自我的管理态度，并利用书籍在空闲中调整并树立自己正确的心态，提高工作的热情。

在提高自身思想的同时，本身的自我能力也要进步。下月里，我要多向领导和同事们请教，尤其是自己不擅长的xx业务，更要通过学习和锻炼去适应工作，让自己能切实的在工作中有所成长。

工作不仅在于一时，我在今后的工作上，也要往更远的方向看，提高自我的眼界，以及自身的管理。相信在下个月里，我能取得更好的成绩！

社工站本月工作总结篇四

清河、香河服务区品质提升工程是由河北省高速公路管理局服务管理中心招标的青银高速清河服务区、京哈高速香河服务区的工程；监理单位为石家庄中天工程建设监理有限公司；设计单位为河北九易庄宸工程设计有限公司；工程规模：清河景观绿化造价622.3793万元、香河景观绿化造价424.5731万元；施工单位为常州市华辰园林绿化工程有限公司。

自20xx年3月初开工以来，该项工程的主要问题是施工进度、质量管理问题。3月份通过共同努力加班加点破除场区广场面砣1600余平米。整理出绿化用地2600余平米；因此，抓工程进度同时抓工程质量管理成为3月份监理部的主要重点工作内容。

3月份是植树黄金季节，由于采购、运输苗木影响，甲方要求抓采购，种植保证苗木的成活率。

香河采购种植法桐71棵、栾树103棵、柳树34棵、国槐104棵、白皮松84棵、紫叶李21棵、大叶黄杨40棵。

20xx年3月，在工程进度加快的同时，业主代表、监理工程师、及时催促施工单位采购苗木加快施工进度，对利于施工，保证工程质量的管理控制比较好，工程质量趋于稳定。项目经理部积极配合监理工程师加强了技术管理工作， 监理部加大了对施工质量的管理力度。一再坚持要求施工单位的三大保证体系必须健全，必须把质量管理工作放到首位。

本月未发生费用支付。

项目经理部的主要负责人，在履行合同协议条款方面态度是积极的，愿意把工程搞好，均采取了一定的改进措施。逐步加强了同业主现场工程师代表、监理工程师在工作上的配合，在投标书中的《合同通用条款》，《合同专用条款》不了解，不熟悉的，在接受业主、监理指令、履行合同条款承诺方面有较大的差距，加上承包人对利润的执著追求，明显地影响到施工进度、质量等项管理工作。

20xx年3月28日

社工站本月工作总结篇五

xx月份生产形势有所好转，采购的工作量有所增加，加上采购部人员的调整，以及电镀厂家的紧张，接单采购，对于有些材料的及时度上有些影响。10月份最头痛的事就是电镀了，价格提高了，还要自我接送，好话说了一大堆，还不能及时镀出来。对于生产上的采购材料，除了客观原因（如资金延迟，采购任务下得急，供应商来不及交货等）之外，基本都能即使到位。

(1) 采购的各项工作，包括各项计划、方案，一向与生产部门紧密联系，切实满足订单的生产需求。

(2) 与部分供应商建立了良好关系，能够进行有效的沟通洽商，努力为公司争取了优惠条件，有效减少采购成本。

(3) 在资金紧张的状况下，与供应商协商，支持公司生产，并有效的建立了几家良好的合作关系。

(1) 材料在采购回来后，跟财务部门沟通比较不及时，未能迅速后清晰的报帐，致使财务部工作量加大，减慢其部门工作效率。

(2) 在付款方面还没有做到更好的协调方式，导致了个别供应商不满的情绪。

(1) 对支付采购费用的情景做好记录。让采购部各项支付情景清晰明了并有据可寻。

(2) 库存问题的处理，需要与物控部一齐协调好。主动咨询，可一齐完成采购成本与库存成本的权衡分析等，更加紧密联系两个部门。

(3) 对于有计划外的交易出现，预算数额与实际操作的数额相差较大，则需要与物控部、销售部、生产部沟通好，尽可能完善采购计划及采购预算。

随时应付紧急采购任务，改善采购工作中的相关问题，沉着应对各种计划外情景，更有效的对采购工作进行管理规划，与各个部门联系更加紧密，更好满足订单的需求，努力做到采购的最优，为公司节省采购成本。相信采购部工作将会有更大的突破和改善！

社工站本月工作总结篇六

最初听到“采购员”一词，是在久远的过去。不知为什么，当时脑海里立刻浮现出一幅秋末冬初雾霾沉沉的景象，色调黯淡得很。而摊上食堂采购的干活，总觉得也许是冥冥之中对我少年懒惰的迟来惩罚。你不是向来对美味佳肴麻木吗？你不是向来对吃吃喝喝不以为意甚至有些不屑吗？你不是向来厌烦与那些鬼精灵的贩子讨价还价吗？你不是不忍砍价砍到那些辛苦劳作的菜农遍体鳞伤吗？——这些，就让你去面对，去学习。然而，无论如何违背我的心性，我还是小心翼翼地勉力干了一个月的采购。

也曾不懂装懂地作过市场调查。市场风云诡谲，既需要大智大勇，也充斥着大奸大诈，我辈蓬蒿之人，怎能洞察！

也曾笑呵呵地与菜贩菜农讨论价格，结果当然很不如人意。当我转身离开市场，常常隐约觉得身后有人望着我的背影窃笑：那个老师好憨哟。

也曾擅作主张，歇斯底里地改变供货渠道。如：几经努力，感觉望坪肉市依然坚冰难破，便索性将猪肉供应商从望坪转到了耒苏；市场急剧动荡时，又放弃川东市场，转而从望坪购入价格略高的菜油，就为图个什么性价比。

也曾流过汗。这不奇怪，谁不流汗？大热天在林荫下静坐还汗流浹背呢。

也曾无可奈何。整个07年秋期，物价一直稳定在高位，上年只卖几分的萝卜，涨到了五六角，上年只卖一两角的莲白，涨到了七八角。很难买到一元以下的蔬菜。量大，也只是便宜一角而已。菜农说：“光景不好，欠收啊！”你看市场，菜价虽高，买卖却好。有谁听说过皇帝的女儿还愁嫁吗？菜油也是。我们定的中次油，九月初每斤五块，有一天，不知谁给它的价格表错上了发条，油价一路上涨，涨到六块六，

我也不敢问了，干脆从望坪进吧。还有煤。以公有制的傅家洞的滚装炭为例，上半年吨价还480，国庆也就530，接着“噌噌噌”直窜升，年终岁末，总算成功地飙上了800高位。同等质量的煤炭，山西也就300元一吨。这煤价的虚高，既有供求关系的作用，又觉得并非完全取决于市场规律，明明是本地煤商巧打山西小煤窑压产之牌，联合哄抬价格所致。问题是，你要煤，人家就是摆明车马向你漫天要价，你也只有徒呼奈何！

也曾惊慌失措。记得接手第一周，食堂缺煤。那时我不认得一个矿主，也不知道一个干运煤勾当的司机，除了大致晓得煤炭不同于泥土之外，脑袋里一片空白。而食堂又急需燃煤，时不我待，那时觉得很无助。说到此，有一事，必须向各位同仁坦白清楚：一个月之中，我竟两次购回异常劣质的煤炭，给集体带来以千计的损失，致使全校教师职工人人都不得不分摊由于我的过失所造成的后果。虽然并非我的主观，毕竟职责所系，难辞其咎。在此，诚恳向各位道歉，谢罪！

眼看一个月将过，一日空闲，揽镜自照，惊异地发现自己竟已不能表情，怎么也挤不出一丝会心的笑意。最可恨那额头，沟壑纵横。便想以手抚平，不料揉弄出十来个斑块，那斑块进而幻化成方块汉字。那十个字是：“云空未必空，欲洁何曾洁？”情境转换，我分明看见一头孤羊，既与同伴失散，又融入不了狼群，在茫茫的原野，踟躇徘徊，其情可哀。忽听一片狼嗥，猛然一惊……却是一梦。原来，我在暮春的午后，双手托着一颗愚蠢的头颅，撑着桌面睡着了。此时窗外淅淅沥沥，正是雨打芭蕉。