

工厂走访报告(优秀6篇)

在当下社会，接触并使用报告的人越来越多，不同的报告内容同样也是不同的。报告对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇报告。下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

工厂走访报告篇一

从20xx年末到20xx年初，可以称之为我们法院的走访跨年月。围绕民调工作，我们对滨河小区进行了“进社区大走访”活动。根据安排，我走访的是28幢的30户居民。走访过程中，我深刻体会到入户工作中“走”是形式，“访”是内容，不仅仅是收集社情民意，排查当前困扰社区管理中的主要问题和主要矛盾，更重要的是要送去党和政府对老百姓的关爱和温暖，真正做到进家门、知民情、解民忧、暖民心，做好人民群众的贴心人。我在走访实践中有以下三点感受：

“大走访”作为维护社会稳定、提升人民满意度的一条主线，正是提供了这样一个契机，让我们走进居民家中，学会倾听，了解掌握群众思想动态和生产生活情况，实事求是、力所能及地为群众解决实际困难。对于目前暂时无法解决的问题，要及时向政府有关部门反映他们的愿望和要求。通过“大走访”活动，我们深深体会到只要我们切切实实为民办实事，就会赢得人民群众的信赖和爱戴。

。通过“大走访”活动，我们及时把社情民意进行分析、研判、汇总，第一时间向院党组汇报，能解决的法院自行解决，不能解决的上报给党委政府，当好党和政府的“信息员”。深入群众家中，宣传党委政府及法院近年来的发展成就，把党委政府的惠民政策、法院的便民举措带到了居民家中，当好党和政府的“宣传员”。同时，我们也要当好邻里矛盾纠纷的“调解员”，把各种矛盾纠纷排查解决在萌芽状态，化解在

基层，为居民群众创造平安祥和的生活环境。

通过“大走访”活动，我们以拉家常的形式更深入地了解居民的日常生活状况，收集了一些居民最为关注、最需要的服务信息，为进一步开展好“便民、利民、为民”服务提供了充分的事实保障。通过“大走访”活动，我们也收集居民对党和政府及法院工作的意见建议及关注的热点、难点问题，并将收集情况汇总后，向有关部门提出建议、做好参谋，解决一些属于法律层面可以解决的实际问题，为社会的和谐稳定贡献力量，实现自我价值。

工厂走访报告篇二

在“深化加强基层建设年”活动之初，古冶区委区政府要求所有工作队员“沉下去”，要充分了解农村现状。我自认为生在农村，长在农村，对于农村、对于农民、对于农业，我并不陌生。然而，在这次民意调查过程中，通过和他们接触，我才发现，农村发生了很大的变化，包括通村公路的硬化、小楼房的拔地而起、房前屋后环境的改善，农户电器的置办等等，在这些物质的欲望满足之后，他们的所思所盼已上升到了精神层面，所以说我并不真正了解他们。

通过走访调查，我深深体会到：要做好“三农”工作，必须注重方式方法。具体到此次“深化加强基层建设年活动”，就是要带着“五心”走访入户。

一是带着细心去走访，做到有的放矢。走访入户前，我们认真了解了全村的基本情况以及走访农户的类型、农户对党的政策的知晓情况、农户对基层干部的认知情况等。

二是带着诚心去走访，做到将心比心。我们在走访过程中，尽可能地到农户家中看一看、听一听，采用拉家常的方式，以请教和夸奖的语气，重点了解他们对当前政策形势的了解情况，家庭生产生活中存在的主要困难和问题，对于各级党

委政府工作的意见和建议等，让群众“掏心窝子”，实话实说。

三是带着真心去走访，切实排忧解难。走访过程中，我们不乏碰到少数老百姓对我们开展的活动不理解、不配合，我们总是视群众的事为自己的事，放下架子、沉下身子，和农民打成一片；因人而异、力所能及地化解心结，解决困难和问题。

四是带着爱心去走访，做好结合文章。工作性质决定村委会不可能有大量的资金来支持发展经济，比如说修路、改水、发电，但我们充分发挥了我们的工作优势，用爱心感化村民，用诚恳的态度听取他们的意见，认真做好记录，并积极争取相关部门的支持，主动为他们牵线搭桥联系。

五是带着责任心去走访，做到正面引导。在走访座谈时，我们时刻注意谈话的方式方法，对老百姓反映的怨气不挖根问底，对国家的政策能做解释的进行解释，对我们不能解决的问题，答应一定向上级反映，尽量取得农民的理解，避免造成新的不稳定因素和引发新的上访事件。

在入户过程中，我们对一位退休在家的老党员进行了一天的追踪，这位老党员就是韩志顺，曾经是唐家庄矿井运区区长。退休后在汇丰集团焦化厂参加工作，常常关注党和政府对基层新制定的一些政策，闲暇之余，他还经常和村中其他几位老人扭秧歌，唱歌，谈话，我们也希望这些为国家奉献青春的老人都能够安享晚年的幸福时光。我们还对该村的饭店老板郑友存和创业青年张坤进行了专题调研，针对他们的创业现状和意向，对他们给予了高度肯定，并向他们宣讲了当前我区全民创业和小额担保贷款相关的政策，还为他们壮大产业发展规模、规范产业管理、提供就业信息等方面提出了建议。

结合新农村建设，倡导文明新风。在座谈会上、在入户走访时，我们结合“文明家庭”“平安家庭”创建工作，广泛倡

导文明新风，对农户房前屋后的环境卫生状况进行督办，并根据各个家庭不同地卫生情况现场提出整改意见。

农村工作错综复杂，包罗万象。通过近两个月的工作，不仅让我更多地了解了当前农村的一些情况，更重要的是让我在活动中发现了不足，对自身价值有了一个更加客观的评价和准确的定位，增强了自身努力学习的信心和毅力。作为工作组的成员之一，在今后的工作中，我一定会勤于思考，积极拓展思路，结合该村实际，因地制宜，合理的进行产业结构调整，办几件看得见摸得着的实事，切实为民解难。

工厂走访报告篇三

八月下旬，按照我区“进百家门、知百家情、解百家忧、暖百家心”活动的要求，我满怀激情地走上了去往村里的路上，这次走访对我来说，是一次锻炼的机会又是一次挑战，历时一个多月，感受颇深。这次走访，看似简单，但任务极重。要全面准确的了解农民群众最真的基本情况和最实的愿望与呼声，了解农民生活中的困难和急需解决的问题。

转眼间，活动开展已经有一个多月，回顾一个多月的走访过程中所经历的酸甜苦辣，顶着风，冒着雨，流过汗，挨家挨户的与农民以交心谈心的方式进行走访。一个月下来，我收获挺多，我们听到了群众的笑声和怨声，群众也从面无表情到热情交流，从不理解我们到欢迎、支持和信任我们。同时我也有很多体会：

一、农村在家的老年人偏多。走访中，我去的每家中大部分是与老年人交谈，见到的年轻人不多。年轻人有的在外打工，有的在市里做些杂活。老年人一般以种田地为主，各种惠农政策都得到了落实，但有的老年人年老体弱，无任何经济来源，他们认为给家庭中带来负担，老年人无任何补助，希望能得到一些帮助，我们很体谅他们的心情。

二、部分群众的生活还是相当艰苦。走访中，有许多家庭因病因残等原因，导致家庭非常贫穷，有些老年人无人在身边照料，房屋破旧，看到这种落后的面貌，心里很难过。了解情况，走访完后，我为困难户捐款捐衣服，想用一点实际行动来温暖他们的心，当然，这不是根本，我力所能及的想为他们解决一些实际困难。

三、应该多走近农民，倾听他们的心声。作为一名村官，应该多走访、多调研，与群众交流、倾听他们心中的疾苦，把他们当作亲人朋友，以诚相待、以理服人。很多群众非常感动我们这次的亲近，即使不能解决问题，能听听他们心中的话，他们认为也是一种关心和在乎，会对生活充满希望。

四、应该多学习，增强服务意识。村干部加强学习很重要。应该认真学习掌握党在农村的各项方针政策，学习有关城建、土管、计生、村级组织建设、村级财务管理、信访、安全管理、种植、养殖等方面知识，才能在政策法规宣传、组织建设督导、民主制度监督、矛盾纠纷化解、富民强村服务等工作中发挥作用，开展农村工作才能游刃有余。拓展新思路，才能带领人民群众改变落后的面貌，走农村致富之路。

工厂走访报告篇四

xx所辖区共有企业1031家，其中xx路区块和xx路区块是县重点企业、县纳税大户的聚集地，我所及时开展企业大走访活动，在此我谈一些在企业走访过程中的几点体会。

首先走访企业就是去了解企业、理解企业、帮助企业、促进企业，我一开始也是从迫于任务压力，硬着头皮去走访，这样的走访流于形式，缺乏动力，在和企业接触过程中，自己的心态也发生了明显的改变，到现在乐意走访，轻松走访。走访企业是一个基层工商所长的基本功，也是工商联系企业、服务企业、助推地方经济发展的桥梁和纽带。

其次走访企业也是有利于改变工作作风，促进工商行政管理事业的有益载体，走访也是有助于工商工作，有助于发展经济的催化剂，目前国内外经济均呈下滑态势，必将对我县中小企业生存造成严重影响，多走访企业、倾听企业的心声，能及早了解我县中小企业生存状况，通过相关调研可为企业代言，向政府献策，出台相关扶持措施及政策。

在走访企业之前，及早将所重点工作进行规划，做到目的明确，思路清晰。今年我所针对去年十月份后国家财政收入大幅减少，经济下滑态势日趋明显，国家适时提出保增长、求稳定的要求，结合平时对辖区企业的了解，及早设计磐安县中小企业生存状况调查表，并在走访将送政策与创建省、市著名商标有机结合。

在走访企业之前，首先要初步所需走访企业的生产经营信息，负责人姓名，联系电话，一要结合责任区监管干部日常巡查的相关信息，及早准备交流结合点；二要结合企业所在行业的共性信息，了解企业可能存在的问题；三要准备好有针对性的相关法律法规和政策，特别是对企业有帮助的国内外信息、各类优惠扶持政策。

工作走访企业不应流于形式，尤其是基层所，企业既是监管对象又是服务对象。工商所在具体实务中会遇到许多困难，如交流会选址问题，有些问题以所层面去直接面对效果会大打折扣，所以及早联系请示分管局领导，请局领导帮忙，可以达到事半功倍的效果。今年我所就结合大走访，将县城交流会选址方案，作为走访的任务之一。

走访企业是一个学习提高的过程，所干部经常问起走访企业应该问些什么？我是抱着走走熟熟，去学习的一种心态去理解大走访。企业家对经济态势的分析、预判、财政政策、宏观微调等是比较关心的。走访前对目前全球性金融危机的根源（各国长期执行凯恩斯主义的扩张性财政政策，透支了未来经济的发展）、目前通行应对危机的做法等进行了解，走访

中，虚心倾听企业家讲解自身企业的发展史，适时提问企业对目前普遍存在的招工、用工难、融资难等问题的理解，由于每个企业具体实情的不同，具体理念和做法也是各不相同，从中归纳总结，确实对自己的认知理解是一个逐步提高的过程。

磐安地方虽小，但规上企业也有点架子，这在某一层面也反映了县政府领导对企业发展的重视，现实中，钱虽不是万能的，但许多企业家头顶着市县人大代表，优势重点企业、纳税大户等光环对基层工商所的走访难免会有一些我很忙，不重视、不尊重的心态流露，我们可以适时抛出几个问题，市场经济转型期间，企业家如何保证自身安全，不触犯法律底线？企业转型期间如何规范出资行为？应该讲法律、法规始终是我们手中的利器。走访企业同时也是一个发现问题，提出整改，甚至规范的良机，我们只要把握监管和服务这个度，企业家经过和我们交流，他们其实也是很愿意交一批平时或多或少对他们有帮助的朋友，抱着交朋友的心态去走访，感觉路越走越宽。

以前浙江经济的飞跃离不开民营企业，今后浙江经济的再发展还是更要注重民营企业，这是省民营企业万人大会透露出的政策信息，而中小企业在生存发展中，会遇到各式各样的困难，安文所由于是城关所，人员配置方面可能和兄弟所没法比，但企业数量和质量是优势，应充分运用这个优势，力所能及地通过走访企业，帮助有需求企业，争创省市著名商标，结合交流会选址，充分尊重、了解企业心中意愿，把具体工作做实做细，我想这大概及时企业大走走访的目的和意义所在。

思路决定出路，我想如果每个工商干部都带着问题、带着理念去踏踏实实地走访企业，走访将是一种轻松、快乐的享受。

工厂走访报告篇五

当前，竹山县大多数“三万”活动工作队已完成了宣传发动阶段，正在开展入户走访工作，本人通过这几天的入户走访，深深体会到要完成好这一阶段任务，务必要做到“五心”、“五忌”，保证入户走访的稳步推进。

“五心”、“五忌”即一是带着细心去走访，忌无准备。走访入户前，要有目的有计划的做好入户前的准备工作。

首先找村干部对走访对象有一个初步了解，不仅知道对象类型、对党的政策的知晓情况、还要考虑对象对基层干部的认知情况，每个村民对政策、对干部的认知程度都有差异，而村民之间因年龄、文化水平等因素又存在不同，有的群众不配合，有的不说实话，所以要事先要找村干部了解座对象一些基本情况。做到有的放矢。

二是带着诚心去走访，忌盘问式。与人民群众打交道需要诚心诚意才能换得他们的信任，我们在走访过程中，不要把走访作为一项硬性的指标，带着不情愿的情绪去走访，这样群众就会觉得我们摆架子，没有亲切感，就会对我们的走访有抵触，轻者不会把真实的想法和一些重要信息向我们透露，重者就会直接拒绝我们的走访。所以在走访时要带着诚意和微笑，把走访群众当作“走亲戚”，把走访的群众当亲人。与群众交谈时切忌盘问式，夸夸其谈，要采用拉家常的方式，多请教多夸奖，江心比心，让群众把我们当作自己人，才能让群众“掏心窝子”，才能实话实说，有事敢说。

三是带着真心去走访，忌形式化。我们走访的目的就是深入群众去发现问题，解决问题，为群众排忧解难。所以在走访的过程中切忌流入形式，一走访了之，我们要有一双观察群众疾苦的眼睛，视群众的事为自己的事，察颜观色，见什么个性的人说什么开场白的話，到什么山唱什么歌；要有一颗为群众解决困难的热心和真心。视群众的困难为自己的困难。

遇到群众需要办的事，在自己力所能及的情况下，要主动给他们办。

四是带着爱心去走访，忌教条化。不要将走访刻板化、教条化、单纯化，要做好结合文章。走访座谈时，认真考虑一下你要走访的群众有什么需要帮助的，谈话过程处处充满着爱心，用爱心为村民服务，如对于偏远的农户，群众办理建房、生育等许可手续十分不便，我们可以在走访的同时，代其办理、对发展农业产业化遇到难题时，需要找上级相关部门支持的，要主动为他们牵线搭桥联系。让群众真正在干部走访中得到实惠，他们才乐于接受干部的走访调查。只要我们有爱民之心，就能在群众中树立起良好的形象，群众就会配合我们的工作，我们才能将走访的目的落到实处。

五是带着责任心去走访，忌翻烧饼。在走访座谈时，一定要展前顾后，注意谈话的方式方法，对过去由于当时政策等原因的造成的历史遗留问题，老百姓反映的怨气不能挖根问底，点到为止，要正面引导，防止算历史帐翻烧饼造成新的不稳定因素和引发新的上访事件。因此，在走访时，既要对人民群众充满着感情，又要带着对现在对当地基层组织负责的责任心，保证走访座谈的有序进行。达到活动的预期效果。

工厂走访报告篇六

今天很开心走访了温州腾旭服饰有限公司，它是一家集设计、开发、生产、营销为一体，并拥有进出口自营权的外向型服饰企业。这次走访参观真是受益匪浅。

来到企业，工厂的部门经理和助理热情接待了我们，在他们的指引下我们开始了对服装加工生产线的参观。首先，我们来到面料仓库，各色各样的面料堆积如山，虽然布料的摆放和陈列略显凌乱，但在他们的讲解下，面料的特点特色都生动起来。之后我们又对工人技术程度要求最高的裁剪车间里，技工们在裁布台上熟练地操作裁布机，动作很轻很快，不容

有一丝一毫的疏忽，这不仅仅要求工人有丰富的生产知识，而且要在日常的工作中认真积累，反复实践，才能达到准确无误的操作裁布机的技能。

接下来我们又参观了生产线，生产步骤流水化操作，各个环节紧密配合，我们沿着生产线一路向前走，一摞摞的布片魔术般变成了一件件漂亮的衣服。因为腾旭公司多做的是外贸生意，生产车间做的大多是衬衫一类的并非当季的服装。当然，这里还有西服一类的精纺服饰。在工厂的流水线上，我们直观地感受到了合作的重要性，每个操作工只需完成自己熟悉的一部分工作，这些步骤连接起来，就是制衣的全过程。细节决定成败。流水线的作业由不得一点马虎，每一个细节都会关系到成衣的合格率。我们的工作也是一样，一定要认真仔细，注重每个细节，要以科学的理论知识指导自己的行为。

接着我们又参观了腾旭公司的办公大楼，整个大楼秩序井井有条，每个楼层分为不同的部门，各位员工也各司其职，对工作认真负责。在走廊里看到了腾旭公司的整个发展历程，腾旭公司的创始人徐云旭董事长，她曾荣获中国百名杰出女企业家，荣获中国女企协辉煌成果奖等多次大奖，真是了不起的企业家，我们每个人都对她深感钦佩。因为我是学设计专业的，所以我对公司的设计部很感兴趣，在那里工作人员也满足了我们强大的好奇心和求知欲，同意我们向他们请教一些专业上的问题，设计师告诉我们，现在运用在服饰上的图案图样都是直接用电脑绘制的，直接印到打版纸上，不仅提高了工作效率，而且经过电脑计算，将浪费降到最少。可见企业增加利润不能仅仅依靠增加投资，扩大规模来完成，尤其是全球面临金融危机的今天，企业想在危机中生存，靠的应该是先进的知识及现代化的操作，充分的进行生产调研，运用技术革新，开发新产品；加强科学管理，降低物耗来提高生产效率，从而提高企业的比较优势，使企业在竞争中立于不败之地。

腾旭经过几年的努力，公司承袭了深厚的文化底蕴，在服装的研发上不断创新，将时尚元素与传统正装完美结合。最终目的就是要让公司的产品和服务，更有生命力。时刻追求设计引领时尚、生产保证质量、营销开拓市场、服务赢得信誉。作为一个外向型企业，腾旭公司自始至终以拓展国际市场为首任，采取多元化营销模式，全力开拓国际市场，在法国、英国、美国、及我国香港等国家和地区，建立了一批属于腾旭的专业国际营销队伍及国际营销网络，产品已相继进入欧盟、美国、拉美及东南亚等地市场。可见腾旭公司的发展前景无可限量。

最后，工作人员把我们请到了会议室，跟我们说了很多企业的近况和发展前景，连我们这些参观的人都兴奋地充满成就感。最后还跟我们说了一些在未来求职时的经验，令我们长了见识，从中也深受启示。

这次来腾旭企业考察学到了很多，看到了他们员工的工作态度我也深深的感到工作也是一件很有趣的事，总以要完成某件事情为目标，又以圆满完成为结果。从一名马上就毕业的大学生到未来工作上能独当一面的职业人，还需要不断的学习、实践和领悟，相信这些宝贵的企业走访经验会对我将来的工作和人生发展产生深远的影响。