

最新工地供货签约合同(实用7篇)

劳动合同是劳动者与用人单位之间约定劳动关系的书面协议，是保障劳动者权益、维护用人单位合法权益的重要法律文件。相信很多朋友都对拟合同感到非常苦恼吧。下面是小编为大家带来的合同优秀范文，希望大家可以喜欢。

工地供货签约合同篇一

买方(甲方):

卖方(乙方):

甲方向乙方购买墙纸用于 芜湖鸿瑞·熙龙湾售楼处内装工程项目。根据《中华人民共和国合同法》的规定，甲、乙双方本着诚实守信、平等互利和自愿的原则，经协商一致，特订立本合同，以兹共同遵守执行。

第一条 产品的名称、品种、规格和质量

- 1、产品的名称规格型号：墙面墙纸，规格型号详见附件；
- 2、产品的技术标准(包括质量要求)：材料品质参照双方确认的样品，具体花纹及材质等以甲方设计师和业主认可签章的乙方样品为准，相关技术标准执行国家及行业相应规范要求。

第二条 产品的数量和计量单位、计量方法：

- 1、供货的数量：以甲方签章发出的的订货清单为准。
- 2、计量单位及计算规则：供货数量依据墙纸的投影面积以m²计量，

第三条 产品的包装标准、包装物的提供与回收：

按乙方的包装标准执行：甲方有特殊要求的，按甲方的下列要求执行： 不计价、不回收。

第四条 产品的交付

1、 交货方法，按下列第(3)项执行：

(1)乙方送货；(2)乙方代办运输；(3)甲方自提自运。

第五条 产品的交(提)货期限

2、分批交货时间及数量： 详见附后清单

第六条 合同价款及付款

1、暂定合同总价为小写¥rmb34,116.00大写：人民币叁万肆仟壹佰壹拾陆元 。

2、供应单价：供应单价参照附后报价清单；上述供应单价包含甲方采购订单货物所需要的费用，包括乙方交付货物于甲方前所涉及的所有费用，甲方支付乙方货款是乙方需提供正式发票。

3、付款方式：

预付款：合同签署，支付合同价50%万元。进度付款及结算：甲方向乙方提货时支付全款。

4、付款方式，按下列第(2)项执行：

(1) 现金；(2)支票；(3)汇款。

第七条 验收方法及质量异议

按业主、甲方及监理工程师要求程序进行质量检查和报验。

第八条 验收方法及质量异议

- 1、甲方在验收中，如发现产品的品种、型号、规格、花色和质量不合规定，甲方有权拒付不符合合同规定部分的货款。
- 2、乙方在接到买受人书面异议后，应在3天内负责处理，否则，即视为默认甲方提出的异议和处理意见。

第九条 违约责任

- 1、甲、乙、双方任何一方不履行合同义务，或履行义务不符合合同约定的，均构成违约，依法律规定及合同约定，违约方应向守约方承担违约责任，并赔偿守约方因此所受的损失。
- 2、乙方所交产品品种、型号、规格、花色、质量不符合合同规定的，如果甲方同意利用，应当按质论价；如果甲方不能利用的，应根据产品的具体情况，由乙方负责包换并承担修理、调换或退货而支付的实际费用，乙方不能修理或者不能调换或退货的，按不能交货处理。
- 3、乙方逾期交货的，按逾期交货部分货款计算，向甲方偿付逾期交货款额的2%违约金，并承担甲方因此所受的损失费用。
- 4、甲方逾期付款的，应按照中国人民银行有关延期付款的规定向乙方偿付逾期付款额乘以银行同期贷款利率的违约金。
- 5、为保证工程的顺利进展，在乙方供货期间连续贰次出现质量问题经甲方指出并整改无果后或者甲方不予响应，买受人可另行指定合适材料供应商供应任何甲方认为合适的材料。

第十条 不可抗力

甲、乙双方的任何一方由于不可抗力的原因不能履行合同时，应及时向其他两方通报不能履行合同的理由，在取得有关主

管机关证明以后，允许延期履行、部分履行或者不履行合同并根据情况可部分或全部免于承担违约责任。

第十一条 争议的解决方式

本合同如发纠纷，甲、乙双方应当及时协商解决，协商不成时，任何一方均可向南京市鼓楼区人民法院提起诉讼解决。

第十二条 其它

- 1、询价函、乙方的报价资料及乙方的承诺作为本合同附件，合同文件的解释顺序以时间先后为准。
- 2、此合同单价金额如遇政策调整或市场物价等因素调整，本合同单价金额不得调整。合同单价亦不会因为最后供货数量与暂定数量的差异、人工、物价、汇率及费率的变动而调整，及与这些调整相关的所有费用已包含在合同单价内。
- 3、本合同一经签署，便具有法律效力，甲、乙双方应按合同严格执行，未经双方协商同意，不得随意变更或解除合同。
- 4、本合同如有未尽事宜，需经双方另行协商，作出补充规定，补充规定与本合同具有同等法律效力。
- 5、本合同一式四份，自双方签字盖章之日生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

工地供货签约合同篇二

合同编号： 甲方： 乙方：

地址： 地址：

电话： 电话：

传真： 传真：

投诉电话： 签定地点：

根据《中华人民共和国合同法》有关规定，甲、乙双方经平等协商一致，达成如下协议，在履行协议的过程中，甲、乙双方应严格遵守，若有违约应按合同约定赔偿对方由此导致的经济损失。

1、本合同签署有效期自____年____月____日至____年____月____日，其中前____个月为试销期。

2、合同到期后，另确定新的经销条件，乙方在同等条件下享有优先权。

1、甲方授权乙方经销甲方_____酒产品。

2、甲方授予乙方_____酒产品的销售区域仅限_____。

1、价格按全国统一价执行（价格表附合同）。

2、乙方严格执行合同约定产品销售价格体系，不能低于或高于合同约定价格销售。否则，甲方不予兑现销售奖励。

3、甲方保留统一调整产品价格的权利，调价提前_____天通知乙方。

- 1、经甲方财务部门确认，乙方货款到帐后，甲方组织发货。
- 2、如甲方更改帐号，以甲方财务部签章后的书面通知为准。
- 3、在未得到甲方财务部签章的书面通知，乙方不得将货款(或借款)交给或借给甲方业务人员或汇入其他帐户，否则，乙方承担责任。

1、乙方首批货款在本合同签订之日起十日内全额汇入甲方指定帐户。否则，视乙方违约，本合同自行失效。

2、甲乙双方签订合同时，乙方向甲方交纳_____万元的合同保证金，否则视乙方自动放弃合同。合同保证金利息按照银行同期活期存款利率计算。

1、乙方应建立起本区域完整的销售网络，保证经销甲方的产品在经销区域内终端铺货达到：商超 家，酒店_____家，酒楼_____家（附终端明细目录），产品进入所有终端网点铺货覆盖率第一个月应达到_____%，第二个月以后保持在_____%以上，每月建设堆头、端架的商超数量应保持在商超总数量的_____%以上，经甲方确认。

2、乙方在经销期内必须完成销售任务 万元人民币(按实际回款额计算)，其中首批回款 万元，月度销售比例及任务如下：
(单位：万元)

3、经销期(包括试销期和正式经销期)内乙方保证完成月度销售任务，按合同约定完成终端铺货，建设商超堆头、端架。若在合约期内乙方连续累计无法完成两个月度销售任务，或不能按合同约定完成终端铺货数量和商超堆头、端架建设数量，甲方有权取消经销商资格。

4、在试销期内，乙方完成合同约定的月度任务、终端铺货率、商超堆头建设数量，则转为正式经销商，甲方发经销商

确认通知函。

5、乙方保证合同指定产品均在限定区域内销售，如窜区域销售，甲方不予兑现销售奖励，并根据数量乙方支付甲方_____元/件-- _____元/件的违约金，或甲方有权取消经销商资格。

6、乙方做好售后服务并积极维护品牌形象，同时负责做好产品包装物的回收处理工作。

7、乙方不得经销与甲方产品名称、包装、风格相近的仿冒品或同类产品。否则，甲方视乙方违约，终止与乙方的合作。

1、甲方负责监督并杜绝窜货现象的发生，以确保乙方在销售区域内的合法权益。

2、乙方在销售甲方产品过程中所发生的广告媒体宣传、宣传品、促销品、推广活动等事宜，乙方应提出计划方案，经甲方审核同意后，乙方即可安排实施。

3、甲方协助乙方做好产品的售前、售中、售后服务。

4、保证提供乙方所需的货源，负责做好市场的管理、指导工作；负责提供电视、软性文章等宣传媒体资料及终端培训。

5、及时兑现合同约定的政策支持。

6、负责将产品运至乙方市场，运费由甲方承担。

甲方货到乙方市场当日清点核实品种、规格、数量，由乙方法人代表在货运回执单上签字并加盖公章后产品验收生效，运送的产品、宣传品、促销品等物品如出现短缺或破损，乙方应在货运回执单上注明。否则，出现的一切损失由乙方负责。

参与公司经销商级别评定，兑现奖励。

本合同产品在发货三个月内如滞销可提出调剂，调剂产品的来回运费，运送损失及内外包装材料损失费均由乙方承担，乙方所有调换产品必须保证包装无开封、脏、损现象，不影响二次销售，否则不予退换。

1、乙方严格遵守国家工商、税务等有关政策、法令、法规进行商业活动，如有违反，属乙方个人行为，概与甲方无关，因此衍生的一切后果，由乙方负责。

2、乙方向甲方汇报每月库存、销货情况及下期要货计划、市场信息，乙方每次上货金额应在_____万元以上。

3、甲方每月对乙方的考核截止日为当月的_____日。

4、乙方必须向甲方提供完整、准确、真实的终端明细目录，由乙方签字并加盖公章。如出现虚报、错报、漏报现象，经甲方核实后，乙方支付甲方_____元/家的违约金。

5、属甲方投入进店费的终端网点，进店所有权应归甲方。

1、在合同生效期，如乙方未能达到双方合同约定条款其中一条，甲方有权单方终止合同，以甲方经销商确认通知函为准。

2、在解约时乙方应将经销区域内的销售网点无条件交由甲方接管。

3、若双方解约，乙方市场完好无损仍有销售价值的产品，甲方按乙方进货价 _____% 的价格回收，与甲方有关并由甲方提供的资料，乙方应无条件交回甲方。

4、解约手续办理完毕，甲方退还乙方合同保证金。

甲方附：

1、《经销商级别评定标准》

2、《经销商调查表》

乙方附：

1、酒类营业执照、税务登记证、卫生许可证复印件。（乙方签章）

2、法人授权委托书

3、终端明细目录

甲 方： 乙 方：

代 表 人： 代 表 人：

签 约 时 间： 签 约 时 间：

工地供货签约合同篇三

购方：

供方：

教学设备采购项目(采购编号：)通过公开招标，为中标人。为规范甲乙双方的行为，维护双方利益，经友好协商，兹订立如下购销合同：

一、提供乐器的品名、数量及金额：（产品清单见附表）

二、运送时间：乙方按照甲方要求运送到指定地点。

三、质量检验：货到后由甲方指定接收单位验收，接收单位验收合格后需出具证明。

四、结算方式及时间：货到验收完毕且无质量问题，甲方于7个工作日内一次性付清乙方全部货款**元。

六、服务承诺

1、我公司承诺对所有提供产品自验收之日起提供三年免费维修服务。

2、我方对所出售的钢琴提供免费调律一次。

3、我方郑重承诺如商品出现质量问题，在保修期内，我公司所供货物均由生产厂家直接实行包修、包换、包退、包维护保养，由此产生的相关费用均由我公司负责。

4、保修期内，如设备或零部件非人为因素出现故障而造成短期停用时，则保修期和免费维修期相应顺延。

5、我公司针对采购方项目授权本地专门售后服务单位，可为采购方提供随时上门服务。对采购人的服务通知，在接报后1小时内响应，4小时内到达现场，24小时内处理完毕。若主要设备本身质量问题导致的故障在24小时内仍未处理完毕，我公司将提供相同档次的设备予采购方临时使用或采取应急措施解决，保证不影响采购方的正常工作业务。

6、服务热线：，24小时服务热线：。

七、违约责任：

在合同执行过程中，如双方发生纠纷或一方因特殊困难而不能履行合同时，应本着平等协商的原则，妥善予以解决。

八、本合同经双方签字盖章后生效。

甲方： 乙方：

代表：代表：

地址：地址：

电话：电话：

账号：

日期：日期： 开户行：

工地供货签约合同篇四

甲方(需方)：_____乙方(供货商)：

本学期由_____为甲方食堂供应_____。为了保护供需双方的合法权益，并让甲方用上安全卫生的放心食品，确保甲方全体师生员工的身心健康，经甲、乙双方共同协商后，特签定供货合同如下：

- 1、乙方必须将本公司(或本商店)合法有效的营业执照、卫生许可证原件送交甲方查验，并向甲方提供本公司(或商店)的营业执照复印件、卫生许可证复印件以及公司(或商店)经营负责人身份证复印件(供甲方备案)。
- 2、乙方必须按甲方指定的食品(原料、调料)品名、规格、数量等要求及时进行供货。乙方供货不符合要求的，甲方有权立即退货。
- 3、乙方所供食品(原料、调料)的卫生、质量及包装等必须符合《中华人民共和国食品卫生法》的要求，如因食品(原料、调料)本身质量问题而引起甲方出现食物中毒等食品安全事故，由乙方承担一切法律责任及经济责任。
- 4、乙方有义务向甲方提供甲方所需要的有关食品资料：食品

生产厂家的营业执照复印件、卫生许可证复印件以及食品检测报告等。

5、乙方向甲方供应的食品(原料、调料)价格按照批发价或优惠价确定。

6、货款按月结清。

7、本合同未尽事宜由甲乙双方协商并进行补充。

8、本合同一式两份，甲、乙双方各执一份。本合同执行时间为一学期：自200 年 月 日起至200 年 月 日止，合同期满另行续订。

甲方(盖章)： 乙方(盖章)

法定代表或代理人签名： 经营负责人签名：

电话： 电话：

地址： 地址：

工地供货签约合同篇五

甲方：(供方)

乙方：(需方)

本着公平公正的原则经双方友好协商特达成如下协议。

一、货物名称：石子、水洗沙。

二、质量标准：石子、粒度均匀。水洗砂、的质量在国家标准范围内。

三、供货方式：汽运

四、价格：甲方将以上货物从运至浮梁县鹅湖镇桃岭村的乙方工地，到货价格为水洗砂加石子各50%比例68元/立方，石子 元/立方以上价格均为含汽运费。

五、供用量：按乙方实际要求用量供应。

六、供货时间：供货期从本合同签定之日起至工程结束止。

七、结算方式：

年 月 日之前将所有剩余款结清。

八、乙方提前一天通知甲方供货量，如甲方不能按时供应造成乙方损失。按此供应量价款的20%支付违约金。

九、甲方货到现场后在乙方接收货物之前，所发生的因自身原因造成他人及第三方的损失和人生伤害与乙方无关。

十、此合同自签订之日起生效，此合同一式两份份，甲方一份，乙方一份。工程结束，本合同自动失效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年____月____日_____年____月____日

工地供货签约合同篇六

受货方(乙方)：_____

根据《中华人民共和国合同法》及其他有关法律法规的规定，

甲乙双方在平等、自愿、公平、诚实信用的基础上，就肉类供货的有关事宜达成如下协议。

见每批货物发货单。货物发货单为本合同的组成部分。

符合国家相应的标准，且_____。

为____年____月____日至____年____月____日。

_____ □

_____ □

甲方应按照国家有关规定提供卫生许可证、屠宰资质等证件及每批货物的. 动物产品检疫合格证明等票据文件。乙方应对每批货物进行验收，对质量有异议的，由双方抽样封存后在____日内进行进一步检验，检验单位为：_____。

1、一方迟延交货或迟延支付货款的，应每日按照迟延部分货款_____%的标准向对方支付违约金。迟延超过____日的，对方有权解除合同并要求迟延方赔偿损失。

2、因乙方未提供必要的交货验收条件致使甲方无法按时交货的，乙方应赔偿由此给甲方造成的损失。

3、甲方交付的货物不符合质量要求应及时通知甲方;发生乙方拒收或者乙方提出质量异议的情况下，甲方应在____日内另行向乙方补足货物;质量问题严重的，乙方有权解除合同。因不符合要求质量给乙方造成损失的，甲方应承担赔偿责任。

4、若发生特殊情况，致使乙方不再需要甲方送货的，或甲方无足够货物提供给乙方的，均应提前____日告知对方，双方可解除合同;未及时通知的，应赔偿由此给对方造成的损失。

5、一方无正当理由中止履行或单方变更、解除合同的，应赔偿由此给对方造成的损失。

因发生自然灾害等不可抗力的，经核实可全部或部分免除责任，但应当及时通知对方，并在合理期限内提供证明。

本合同项下发生的争议，由当事人双方协商或申请调解解决；协商或调解解决不成的，依法向____人民法院提起诉讼，或按照另行达成的仲裁条款或仲裁协议申请仲裁。

本合同一式____份，甲方____份，乙方____份，____份，具有同等法律效力。

_____□

甲方(公章)：_____

乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____

法定代表人(签字)：_____

_____年____月____日

_____年____月____日

工地供货签约合同篇七

灯具销售合同要如何确定各项指标，如何确保企业在平等互利的基础上发展贸易，有关方按下列条件签订本协议：

1. 订约人

供货人(以下称甲方)：销售代理人(以下称乙方)：甲方委托乙方为销售代理人，推销下列商品。

2. 商品

双方约定，乙方在协议有效期内，销售不少于商品。

3. 经销地区

只限在……。

4. 订单确认

本协议所规定商品的数量、价格及装运条件等，应在每笔交易中确认，其细目应在双方签订的销售协议书中作出规定。

5. 付款

订单确认之后，乙方须按照有关确认书所规定的时间开立以甲方为受益人的保兑的、不可撤销的即期信用证。乙方开出信用证后，应立即通知甲方，以便甲方准备交货。

6. 佣金

在本协议期满时，若乙方完成了第二款所规定的数额，甲方应按装运货物所收到的发票累计总金额付给乙方*%的佣金。

7. 市场报告

乙方每3个月向甲方提供一次有关当时市场情况和用户意见的详细报告。同时，乙方应随时向甲方提供其他供应商的类似商品样品及其价格、销售情况和广告资料。

8. 广告费用

在本协议有效期内，乙方在上述经销地区所作广告宣传的一切费用，由乙方自理。乙方须事先向甲方提供宣传广告图案及文字说明，由甲方审阅同意。

9. 协议期限

本协议经双方签字后生效，有效期为天，自至。若一方希望延长本协议，则须在本协议期满前1个月书面通知另一方，经双方协商决定。若协议一方未履行协议条款，另一方有权终止协议。

10. 仲裁

在履行协议过程中，如产生争议，双方应友好协商解决。若通过友好协商达不成协议，则提交苏州仲裁委员会，根据该会仲裁程序暂行规定进行仲裁。该委员会的决定是终局的，对双方均具有约束力。仲裁费用，除另有规定外，由败诉一方负担。

11. 其他条款

11.1 甲方不得向经销地区其他买主供应本协议所规定的商品。如有询价，当转达给乙方洽办。若有买主希望从甲方直接订购，甲方可以供货，但甲方须将有关销售确认书副本寄给乙方，并按所达成交易的发票金额给予乙方*%的佣金。11.2 若乙方在*月内未能向甲方提供至少订货，甲方不承担本协议的义务。11.3 本协议受签约双方所签订的销售确认条款的制约。11.4 本协议于**年*月*日在签订，正本两份，甲乙双方各执一份。

甲方：(签字) 乙方：(签字)

还可参考以下内容：

代理程序：

1、先看效果满意后确定代理区域，签订区域独家代理合同及代理授权书，办完手续后客户可以直接提货。

2、先汇款购买样品试用，满意此台灯的效果并调查市场后，先电话确定您要代理的区域，通过传真签订区域独家代理合同后，将所需费用汇入指定帐号，当天即将代理合同原件、代理授权书、货物办理托运。代理条件及奖励：县市级独家代理首次提货x元。价格□xx元-xx元地区级独家代理首次提货x元。价格□xx元-xx元无店铺销售策略：您熟悉当地的消费水平及商家的信誉，可以直接与现有的电器商店、灯具等联系铺货。

3. 代理商要注意回访合作商店及时补货或结帐，并发展新的合作商店。

4. 售后服务：1、本产品如有质量问题我单位负责调换，所需运费我单位承担；产品7天保换，1年保修，终生维修。2、为了让广大代理商放心经营销售，由于自身原因退出代理，余货在不影响二次销售的情况下，经双方协商后我单位可以将其收回。