

2023年早教中心招生工作总结报告(通用5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。写报告的时候需要注意什么呢?有哪些格式需要注意呢?下面是小编为大家带来的报告的范文模板,希望能够帮到你哟!

早教中心招生工作总结报告篇一

，本学期围绕我校招生、就业、培训、实习、见习、技能鉴定的实际状况，用心有效地开展了一系列卓有成效的工作，现就一月来的工作总结如下：

(一)招生工作

1、20**秋季招生

根据《关于加强我市中职招生工作的意见》，我处也制定了相应的《xx市农广校20**年秋季招生方案》。经过全校教职工的共同努力，在招生形式困难的状况下，我校秋季招生得以顺利完成。主要采取了以下措施：

1)认真做好招生宣传工作。为使广大学员、家长及时了解我校秋季招生的政策，招生处协同有关处室认真做好招生宣传材料准备工作。招生根据十个初中学校分十个小组，在学生填报志愿前，学校派各招生组组长到各校进行招生宣传，鼓励部分学生报考我校。7月中考成绩一切线，各招生小组组织老师立即行动，进村入户，与家长、与学生交流沟通，做超多的动员工作。

2)本学期我校继续扩大招生范围，校领导与周边县城的部分。

初中学校沟通，收集周边学校毕业生信息，部分教师用心主动的到xx县毕业生家里做家长的工作，并不断用电话联系，在教师的不懈努力下，效果明显，部分教师也因此获得了必须数额的招生奖金。

3) 招生具体成果

因校领导制定了有力的措施，经过全体招生工作人员的辛勤努力，在招生极端严峻的形势下，我校20**年秋季，共招了360人，同时随机分为6班。

2、有力措施：

1) 20**春季提前招生，宣传动员有力，招到了较为可观的学生数，缓解了秋季招生的压力，又到达很好的宣传效果，为秋季招生打下基础。

2) 制定了统一招生工作进程，对招生经费实行包干调配。

3) 成立招生领导小组，划分片区招生，把招生任务分解给每位教职工，使招生职责落实到个人。

4) 实行目标奖励，将招生成果与年度评优评先、年度考核挂钩。

5) 招生宣传既有统一，又有分解。我处加强与各初中校的联系，在招生过程中进行统一宣传口径、统一发放宣传单、统一招生进程。

6) 到外县招生有实在的鼓励机制，招到学生既能增加招生数，又能享受到奖励机制。

(二) 学生实习工作

本学期，我校继续开展校企合作，工学交替的办学机制，设施农业班的学生能够因地制宜、校外就业实习，学校派校领导跟班管理，学生在企业既能学到技术本领，又体验了生活，还能领到必须的实习报酬。

(三) 培训工作

1、创业培训

为了给想创业找不到思路，想就业找不到出路的社会青年带给创业指导，我校配合xx县劳动和社会保障局计划开办8期青年创业培训班，共培训230人，其中有90人顺利开办小企业。

2、阳光工程培训

本学期受农办委托，为提高农村劳动力的专业技能与就业潜力，从9月到12月份，对农村劳动力进行阳光工程培训，共开设了村级阳光招生网，尽量做到“天网，地网，人网”。天网就是透过网络，用qq联系，方便快捷!地网就是在各个学校设立学校标准性宣传物，人网就是透过朋友了。总之，全校上下，全力以赴，与时俱进完成了任务。

早教中心招生工作总结报告篇二

学校成立了由校长任组长，副校长、年级主任、课堂领导为成员的招生工作领导小组。领导小组成立后，校长亲自召开了动员大会，相关领导、全体初三课堂领导和任课教师参加会议。把具体工作一一分配下去，做到了分工细化、职责明确。

二、提高认识，做好宣传

(一) 领导重视，认识到位。根据招生工作相关文件精神，学校领导班子召开了班子会，认真分析了一中、职中招生工

作的重要性。特别是把职中招生工作的认识提高到一个新高度。第一职中招生工作是一项重要的政治任务。县委、政府高度重视，其意义不仅仅在于为职中多招收几个学生，而是通过扩大招收宣传力度，招收更多的考取高中没有希望的学生到职中来，避免升学无望的学生大面积流向社会，成为低素质的社会劳动者。第二职中招生与张北一中招生工作同样重要。为张北一中输送学习成绩优秀的学生很重要，这是我们普遍关注的任务。为职中输送学习成绩中等，甚至偏低的学生同样重要，因为这是为学习成绩不是很突出的一大批学生找出路，这些学生通过继续学习对口知识，进一步深造，提高专业技能，或者学好一技之长，毕业后就业。为社会、为张北造就更多的专业技术一线人才，大幅度提高劳动力素质，其意义重大。

（二）思路清晰，宣传到位。第一不遗余力的宣传职中招生政策上半年，学校首先召开了教职工动员大会。进一步统一思想，统一口径，要求不仅9年级教师要做好毕业学生分流工作，其他年级教师要针对自己所教学生实际状况，尤其是有辍学苗头的学生更要提前进入招生阶段，即鼓励7—8年级个别学生提前进入职教中心学习。学校累计召开课堂领导会议4次，召开学生大会3次，广泛宣传职中招生政策，要求领导小组全体工作人员必须吃透政策，让全体学生明白政策，明确职中招生工作涉及到成百上千个学生家庭，涉及到成百上千名学生的就业和前途。其实搞好职中招生工作本身就是在落实一项惠民政策。尤其是招生优惠政策必须宣传到位，做好宣传是认真落实国家惠民政策的前提条件。其次不遗余力的宣传职中的硬件设备。职中自从新迁校址后，学校硬件设备得到大力改善，教学楼、实验楼、学生公寓设备先进，整个校园环境干净整洁、文明优雅。这些硬件设备，通过广泛宣传，得到了学生和父母的认可，为招生工作的顺利开展奠定了基础。再次不遗余力的宣传职中的师资队伍和发展前景。这几年职中教师队伍不断发展壮大，师资力量不断得到充实和加强，对此，我校向有意前往职中就读的学生和父母做了广泛宣传。因为拥有优良的师资队伍是办好一所学校的关键。

随着教育形式的发展，职中教育发展形式一片大好，上级部门高度重视职业技术教育，县委、政府大力扶持职业技术教育，将来职中的发展前景更加美好。最后不遗余力的宣传学校为学生开辟的就业门路。以身边的实例，做的范本，广泛宣传职中为学生开辟的就业路径。因为学生和父母最关心的就是就业前景，就业前景好，才可以吸引大批的初中毕业生来职中就读。

三、布置工作，措施得力

一是及早动手，做好学生思想动员工作。为学生分流奠定思想基础。二是做好防控工作。第一是防。防止学生辍学，防止外来学校招生。第二是卡。层层设卡，任何人不得擅自向外校推荐学生，任何人不得在学校和学生之间散发外校招生简章，任何人不得做学生父母工作。第三是阻和拒。外校来招生，教师要阻止和拒绝，领导更要阻止和拒绝。三是向父母发放宣传材料。给父母发放了《致父母的一封信》，信中细致讲述了职中招生政策及其优惠政策，更大程度取得与父母的联系。四是课堂领导、任课教师做好家访工作。学校委托课堂领导、任课教师亲自到学生家里做宣传动员工作，力求取得效果。中考前主动做好优等生与张北一中的签约工作，防止优等生外流；中考分数等第公布之后□a等第□b上等第学生课堂领导与学生人人见面，人人谈话，动员学生到张北一中就读□c□d等第学生学校不仅为职教中心提供最新的学生联系信息，7月初课堂领导还协助职教中心教师深入到学生家庭中进行家访，效果优良。通过这些办法，争取更多学生到职中就读。

四、制定制度，充分激励

一是制定职中招生奖惩制度。在制定教学成绩奖励办法的同时，明确制定了一中、职中招生奖励办法，给初三各班制定了每招生任务，按照任务完成情况落实教学成绩奖励办法。

二是招生效果与年终考核挂钩。把招生工作作为教师的教学常规工作之一，写入教师年终考评细则，把每一位教师的招生工作绩效作为该教师评优选模的硬性条件。通过这些办法，我校职中招生工作取得了优良效果。

在今后的工作中，我们将进一步提高认识，采取更加有效的措施，努力完成一中、职中招生任务，为办好三中教育、办好高中教育作出我们应有的贡献。

早教中心招生工作总结报告篇三

1、认真做好招生宣传工作。我校针对20xx年的招生形势，提前准备招生宣传工作。学校在20xx年底就召开了专题行政会议[]20xx年3月，校行政会将招生工作人员分成若干小组，随后，由校领导带领，分赴各初级中学进行宣传[]20xx年7月，在填报志愿之际，校长亲自带领工作人员到各初级中学开展招生宣传。

2、积极配合招办做好招生录取工作。上级要求今年我校招收6名高一新生（其中正式生51名，择校生9名），招办录取正式新生545人，我校立即组织人员填写了通知书并组织人员亲自送到各初级中学。开学实际报到的学生只有47名新生，有138人未报到。为完成上级下达的招生指标，学校与招办联系，招办补录了55名新生，学校招收了139人（含择校生）。在开学初共招收61名高一新生。

由于部分发放通知书的学生在开学两周后才陆续来就读或提出保留学籍申请，截止目前，高一新生实际已达629人（其中择校生为9人），另有留级生7人。超额完成了上级下达的6人招生计划。

二、存在问题

1、招收人数达到629人，比指标多招收了29人。

2、招生过程中，由于新生陆续前来报到，故新生数据未能及时统计上报招办。

3、由于不良的招生竞争，致使我校已录取的部分学生流失。补录学生成绩堪忧，择校生的成绩就更是低的可怜。

三、整改措施及今后打算

1、进一步领会上级文件精神，加强招生工作，成立招生领导小组。明确分工，责任到人，各司其职，各负其责，确保招生工作的有序进行。

2、继续严格执行“三限制”政策。严格把好学籍保留关。

3、加强和上级领导部门的联系，掌握招生中的最新动态。

4、随时和招办联系，核实录取新生的数据，在规定时间内完成了新生学籍的注册和上报。

5、加强与县内各初级中学的联系，积极做好招生宣传动员工作。进一步加大招生宣传力度，进一步完善奖励制度，吸引优质生源。特别要加强对已发放通知书的新生的宣传动员工作，使新生能及时报到注册。

6、进一步增强招生工作人员的责任心，做到规范操作，精心组织，认真实施。

早教中心招生工作总结报告篇四

一、在思想上，我坚持以服务为宗旨，急考生之所急，想考生之所想，热情、耐心地接受考生咨询，向考生及其家长介绍学校的概况和专业。

二、在工作作风上，以较高的标准要求自己，尽职尽责，服

从领导的安排。积极主动的做好每一项工作。

三、在工作能力上，我感觉招生工作是最锻炼人的，在这一年的工作中，我吸取往年的经验教训，把好的经验带到工作当中，以更好的完成领导交办的各项任务。

在实际工作中，主要完成以下几项工作。

1、接待考生及家长的电话咨询和来访。主要针对考生、家长、老师的来电咨询和来访进行解答，在工作中必须对学校的基本设施情况、教学管理情况、学生管理情况、后勤服务情况、毕业生就业情况很熟悉，而且要热情、耐心、全方位的去解答，我坚信以热情、耐心、全方位的解答是学生对学校形成偏好的关键之一，是学校对外宣传的窗口，展示了学校的形象。

2、指导学生填报我院，为学校储备充足的生源。高考结束后，学生马上面临填报自愿，对于一个刚刚毕业的中学生来说对于那些大学的专业根本不了解，我坚持耐心讲解，积极引导，争取填报我校达到。也因此更促进我和学生的关系，让我能更近一步了解学生之所需。

3、学生到校的稳定工作是非常重要的。大部分学生都没出省到外地来上学，由于刚到学校，什么都不熟悉，情绪是最不稳定的，我在电话中耐心的与他们沟通，安抚他们的情绪，解答他们的疑问。

针对12年台州学院的招生工作我计划有以下几点：

1、招生前期要进行一个当地调查的问题。了解设点城市当地及周边人口状况、地理位置、经济状况、教育状况、目标学校数量及分布、在校生数量及成绩分布、本科线上线情况、本科线下学生往年就学去向、当地可利用的教育资源、学院往年在当地招生情况、当地学生对学院的满意度、大众意识。

了解他校设点情况并预定招生点。

2、通过前期市场调研确定当地招生内线。要安排内线人员及骨干力量深入到各班级进行宣传。

3、招生培训工作是一个过程性工作，针对不同的时段不同的工作内容，不同基本素质的同学，进行相应的过程性培训，每一次战前进行业务能力的培训，每个时段培训不同的工作内容和工作重点，帮助一线招生人员及时学习基本业务知识并改正自身缺点，将有针对性的培训工作贯穿全程。所以针对不同的时间段，我们会遵循学院方针及学院招生政策有针对性的对招生团队进行系统的培训。

总而言之，在今年的工作中，我提高了自己的思想认识，吸取了往年的工作教训，提高自己的工作能力，并取得了相应的工作成果。我感觉招生是个良心活，咱们不能把学生带过来就什么都不管了，招生就像一个厂品，我们可以把它分成是售前、售中、售后三个阶段，也以因此我坚持这一原则，今年我所招来的学生在协和学院都安心学习，都为了自己的理想、目标而奋斗。以上是我今年的工作简单陈述，肯有不足，请领导斧正。

xx年已成回忆□xx年已经到来□xx年是继往开来的一年，是开拓创新的一年，更是展现自我能力的一年。我愿为了协和的明天更美好而奋斗。

早教中心招生工作总结报告篇五

一、加强调研，精心制定招生计划。

为了进一步了解社会需求情况，我们专门派人到有关教育行政部门，基层学校调查研究，明确所需求专业和需求量，明确所需专业的发展前途等，滤布然后派出4个调研小组，走访30多个单位。掌握大量一手材料。学校组织专门会议，研

讨招生计划，听取调研汇报，国家教育政策走向分析。经过多次讨论，认证，征求有关专家建议，决定适度缩减体育专业招生，增加普师，幼师招生。最后确定的招生专业和人数分别是：普师：50，英语：50，计算机：30，音乐：20，美术：20，幼师150，经过实践证明，这个招生计划是比较科学合理的，比较符合实际情况。

二、全体动员，人人参与招生宣传工作。

招生工作涉及学校招生生存和发展，至关重要，为此，学校专门召开学校06年度招生宣传工作动员会，讲意义，讲原则，讲政策，讲方法。把宣传工作的各个环节周密地考虑在内，充分调动和发挥全体员工积极性和聪明才智。学校印发了五万余份宣传材料，设立40余宣传点，与各中学合作深入校园、课堂，上宣传课，开座谈会，深入家长课堂广泛宣传学校优惠的招生就业政策，为学生量体裁衣，关心学生，从学生实际和发展出发开展宣传活动，受到了学生和家长的欢迎。

三、采取各种有效形式，扩大强化宣传效果。

我们邀请广大考生和家长参观学校，参加学校的活动，包括探入班级听课、师资介绍、专业及发展介绍、就业形势分析、招考咨询等。学校派专车接送，专人接待，专人讲解，咨询共有来自十几所校，近千人次参观了学校。学校利用广播电台、电视台、日报、杂志等宣传媒体全天候进行深入广泛地宣传。全文刊载整体介绍学校情况的专题文章，如：在双鸭山日报整版刊登的《发展中的师范学校，田家炳中学》、市级刊物《北方文苑》，发表长篇报告文学《扬起希望的风帆》等等。学校利用各种社会活动之机，适时宣传学校和招生。如：全省德育工作报告会发言、参加全市大中专运动会、市庆五十周年、党员奉献日、新兴大街义务咨询等等，都做了精心的安排，在不影响主题的前提下，适当结合学校和招生工作进行说明布置等，学校同时积极推进就业指导工作，增强招生吸引力。年初通过各种努力，市区内有103名我校毕业

生顺利上岗就业。

四、积极和省市招办联系，获得支持和指导。

主动和招生办联系，参加各种招生会议，领会精神，吃透文件，耐心请教。一年来跑省、市、县招生办上百次，仅录取工作，就进行了五个批次。这中间，得到了省市招生办领导的大力支持和热情关怀，使招生工作能够顺利完成。

五、开设招生，全天候为考生和家长服务。

为了更好地为考生和家长服务，便于他们联系，学校还增设了三部电话和手机，全天24小时服务。学校设立招生咨询接待处，方便考生和家长。招考前后，录取前后与考生联系，分析信息情况，征求意见，打电话近三千人次，接受一千余人。由于周密地安排，大大预防了生源的流失和掉头，确保招生工作能顺利进行。

六、存在问题。

由于我们工作缺乏经验，加之与省招办有时联系不畅，致使有的重要政策、信息不能迅速获得，一定程度上影响了招生工作，出现了一些不尽人意的地方，有待今后工作中加以认真解决。今后，我们一定加强学习，不断提高招生工作水平，以适应学校招生工作的需要。特别是畅通与省招办的联系渠道，及时获得重要信息，及时布置工作。同时努力做好就业指导工作，以此推动招生工作和学校其他工作。我们一定努力总结工作，吸取经验教训，争取做好明年的招生工作。

感谢省招办、市招办的大力支持和热情关怀，感谢省教育厅、市教育局以及各兄弟学校的大力支持和热情关怀。