

最新火电厂防汛应急预案 防洪防汛应急预案(通用9篇)

随着社会一步步向前发展，报告不再是罕见的东西，多数报告都是在事情做完或发生后撰写的。报告帮助人们了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。以下是我为大家搜集的报告范文，仅供参考，一起来看看吧

人保总结报告篇一

新学期开始，刚插班到我班的孩子情绪比较差，有的甚至又哭又闹，面对这样的场面，我看在眼里，疼在心上。

有一天，晗晗哭得很利害，妈妈送她来园，她不肯进班级的门，嚷着叫着说要回家，我在哄她安慰她的同时，把她抱起来，对她说：“你看，老师抱着你，是不是也像妈妈一样？你不哭了，妈妈就早点接你回家的”。她抽泣着点点头，“对了，只有表现特别好的孩子老师才会抱她的，不是每个小朋友都能得到老师的拥抱的”。想不到这么几句话对她的影响那么大。

第二天，晗晗妈妈对我说：“晗晗回家跟我们说，老师也像妈妈，我明天去幼儿园不哭了。”所以今天她高兴地来幼儿园了，我看到这样的情景，我觉得很开心。

由此可见，孩子都是很喜欢表扬的，我们老师应给孩子多些鼓励，那怕是一小小的拥抱，孩子也能体验出她得到了老师的关心和爱，都觉得很开心的。

和孩子们在一起已经两个月了。和他们在一起的日子虽然伴随着不和谐的音符，但更多的是充满着欢笑、激情。两个月来，每一孩子的进步都是值得表扬的。

宇航是10月份转来的，记得他第一天来幼儿园，大大的眼睛略扫这幼儿园的每一样事物、每一个人。第一次拉起他的小手，他有些不知所措，那时我意识到，他是个比较腼腆，不善于主动和别人亲近的孩子。他需要我的主动与热情。无论是一日流程，还是吃饭睡觉，每一件事情我都细细的告诉宇航怎样去做。慢慢的他开始适应这里，开始和其他小朋友玩耍，说笑。现在，他可以主动的和别人交谈，大胆的说出自己的想法。最令我意想不到的是，他主动从家里给我带柿子饼，却说是他妈妈要拿给小朋友的。我很欣慰，他懂得分享，懂得爱。

诗曼是个很聪明的小女孩儿，也很可爱。当她妈妈把她送来时，说她不爱说话。但从她进到我的班级的第一天开始，我觉得她就是一个天使，每天她都会说一些令人开心的话，而且语气也很让人惊喜。虽然有时候在进行教育活动时她会不停地说，她需要的是我及时的提醒她：现在是小朋友共同学习的时间，结束后可以和我单独聊。

钰尧，可以说是我们班最调皮的孩子。刚进中班，我说的话他都不听，让他做什么，他都是无动于衷。而且，刚进幼儿园他就告诉我，他不爱学习。原来是真的，每次组织教学活动，他的眼睛总是来回飘。唯有一类东西可以彻底的吸引他的目光，那就是吃的。只要他看到吃的，他的眼睛就会紧紧的跟随着你。所以，对他刚开始的引导，我以食物为主，慢慢的进行调整。每个孩子都有优点和缺点，作为老师要善于赞扬他的优点，同时也要运用一些技巧优化他的缺点。

子艺是我们班最仔细的孩子。她做每一件事情都是不急不慢的，仔仔细细的做。所以她很多的时候需要我提醒时间。子艺的动作协调性很好，一些舞蹈动作，她做起来都很漂亮。也许是她和老人生活的时间有些长，她的思维显得比较固定，不够活跃。所以，每次遇到可以尽情发挥想象的活动，我都鼓励子艺去试一试。现在，子艺也变得勇敢、大胆了。

看着他们一张张稚嫩的小脸，我很高兴能每天看到他们，和他们经历相同的事，拥有相同的回忆。

人保总结报告篇二

___年，全区劳动保障工作要以党的*精神为指导，坚持科学发展观，围绕全区中心工作大局，千方百计促进就业，努力扩大社会保险覆盖面，依法维护劳动者合法权益，建立和谐的劳动关系，为建设和谐新而努力奋斗。

___年劳动保障工作将是面临严峻挑战、任务十分艰巨的一年：在就业方面，稳定就业、扩大就业将是一项头等重要的工作。在社会保险方面，进一步扩大养老保险、居民医疗保险覆盖面，将面临巨大的困难。在劳动*方面，规范用工秩序，建立稳定和谐的劳动关系任务异常艰巨。针对以上特点，主要工作目标和针对性措施如下：

（一）全面做好就业工作，保持就业局势的基本稳定。

1、切实促进充分就业

全年确保新增就业岗位10000个，城镇失业人员就业再就业4000人，其中：困难群体就业400人，零就业家庭动态管理为零，充分就业社区创建率达到75%。各项补贴，税费减免等就业再就业优惠政策的落实面达100%。一是深入开展调查研究，深入的了解当前就业工作的形势，掌握人力资源的动向和需求，建立全区人力资源台帐。二是将促进就业再就业有关指标纳入区*目标管理。三是积极研究和贯彻国家新一轮就业再就业政策，引导和支持大学生创业就业，促进困难群体就业。四是把握当前我区就业结构性矛盾的实质，继续加大技能培训，拓展二次培训，加强引导和协调，缓解企业“招工难”和劳动者求职难的结构矛盾。五是继续尽力筹集公益性岗位，为解决困难群体就业，构筑托底渠道。

2、继续推进全民创业

全年完成小额担保贷款300万元，直接扶持创业100人，带动就业500人；全年完成创业培训100人，创业成功率50%以上。一是继续强势宣传全民创业，鼓励和支持劳动者通过自主创业实现就业，以创业带动就业，推介一批先进典型，形成全民创业的靓点。二是围绕文化创意、总部经济、金融商务、现代服务业产业特点，以特色街区、楼宇、园区、科技孵化器和社区服务为重点，为创业者提供创业空间和*台。三是全力助推小额担保贷款。继续放宽申报对象、降低门槛。加强贷款后续跟踪服务工作，在督促前期还款的同时，做好符合条件的二次放贷工作；在做好个人创业申贷的同时，注重推荐符合条件的小型企业的申贷工作。尽最大努力放大小额贷款在推进全民创业中的效应。

3、加强技能培训工作

完成就业再就业培训2500人，被征地农民培训1000人，培训后就业再就业率60%以上。坚持扩大规模与注重质量并举，提高劳动者技能水*。要继续创新培训工作，坚持“四个延伸”，提高创业、就业培训的针对性和实效性，加强教学管理，扩大培训工作的覆盖面；要开展转岗和技能提升培训工作，实施高技能人才培训计划。

4、尽力服务创业型中小企业

认真开展服务企业活动，确定一批定点联系的重点创业型企业，要重点帮扶一批吸纳就业、劳动密集型企业。一是放宽认定门槛，为符合条件的边缘企业办理认定手续；二是将新一轮促进就业创业政策与企业对接，以帮助企业稳定就业；三是为符合条件的企业申办小额担保贷款；四是指导企业开展员工培训，特别是帮助困难创业型企业培训员工。

（二）做好社会保险各项工作

1、进一步扩大社会保险覆盖范围。___年力争实现企业职工养老保险扩面10000人，城镇居民医疗保险参保人数达到18万人，职工医疗保险参保人数达到18万人，工伤保险参保人数达到11万人，生育保险参保人数达到10万人。机关事业单位退休人员生活费实行社会化发放，巩固农村社会养老保险，按时发放生活费。

2、加大力度，多措并举，扩大社会保险覆盖范围。一是将养老保险扩面、居民医疗保险缴费纳入区*目标管理。二是完善宣传机制，营造浓厚舆论氛围。认真组织、广泛宣传养老保险和居民医疗保险政策、法规，让群众真真切切地感受医保带来的好处。三是坚持以私营企业、个体工商户和灵活就业人员为扩面重点，认真抓好养老保险扩面工作，努力实现“应保尽保”。四是加强扩面调度，定期召开调度会，每月发一期扩面简报，以引起各单位负责人的高度重视和关注。

3、稳步推进事业单位养老保险制度改革工作。提高养老保险费个人缴费比例，退休人员生活费实行社会化发放。

4、加大工作力度，做好城镇居民医保工作。认真落实城镇居民医保政策，将财政补贴落实到位、到人。重点抓好特殊人员的参保缴费工作，对持有低保证、特困证、重度残疾证的人员，区财政给予全部补贴。全力做好大、中小学、幼儿园学生的参保缴费工作，学校参保缴费率达到95%。充分调动社区工作人员及各楼楼长，深入居民小区，宣传医保，督促已登记参保人员缴费。

（三）维护和谐的劳动关系

1、坚持维护权益与服务企业并举，着手建立健全劳动关系协调机制、劳动争议调处机制、劳动保障监察机制、应急处理机制。劳动保障监察举报案件结案率95%以上，劳动争议仲裁结案率95%以上。

人保总结报告篇三

在回顾这20xx年6月到现在的半年工作之前，我首先要感谢人保财险，感谢人保财险给我的机会，感谢人保财险江门分公司和xx支公司各级领导对我工作的支持和生活上的关照，也很感谢人保财险同事们对我的支持和帮助。

自20xx年7月8日，我和中大的两个同事坐福哥的车来到江门，下午就和xx支公司车险部经理李刚来到xx支公司。在xx支公司7—10三个月在意外险部学习。在这期间主要是跟意外险部办公室里的两个同事学习，熟悉内务。主要学习：承保，保单录入，理赔，填写保险单等一系列工作。

很多人认为是“打杂”的工作，这可不是一般的“打杂”的工作，这可是让我知道了很多工作中必须了解，必须知道，必须清楚的东西，因为这些工作的处理好坏，直接影响到我们对客户服务的质量。而且，意外险部经理卓健雄在工作中也给予了我很大的关心和支持，也给了我很多去一线承保，查勘，定损等学习的机会。

转眼间三个月过去了□20xx年xx月x日后，我被安排到非车险部学习，一直到现在在非车险主要也是了解整个部门工作的程序，各种内务工作的操作，并也进行了一些简单的操作：承保，续保，理赔等。得到了部门同事和非车险经理李继雄经理的大力支持和帮助。

而且，得到了很多去一线学习查勘，定损，理赔，承保等的学习机会，让我受益很多，得到很多锻炼的机会。并且得到李继雄经理一些工作中的指导和处理事情的方法，尤其是工作中我做的不足时，李经理的严肃指导，使我真正体会到自己懂得的东西太少了，有待提高的东西太多了。也正是在平常工作中得到了这么多人的关心和帮助，逐渐地让我有了一个更加全面的视野，更加专业的为客户服务的方式。

以前，我总以为自己对保险很了解，很懂，但经过这半年在意外险和非车险的学习，让我更加理解到“保险”这两个字的内涵。感觉到做个真正的“保险人”真的很不容易，因为他要求我们具备各方面的知识，要有敏锐的市场洞察力，要有一颗敢于面对失败挫折的心，而且要有坚持学习提升自己的能力等等。

经过这半年的学习后，我感觉我的头脑更清晰了，目标更明确了，希望自己能充分发挥自己的能力，为人保，为中国保险贡献自己的一点力量。再次感谢人保财险各级领导对我工作的支持和帮助，感谢身边同事的支持————因为是你让我更成熟，更专业。

始终相信：努力也许会不成功，但放弃肯定失败；始终相信：我会全力以赴，把握每次学习和提升自己的机会；始终相信：我会用我的成绩去回报一路上陪伴我的人，一路上温暖过我的人。

人保总结报告篇四

一年来，大地保险河东在省市公司正确下，依靠我公司全体员工的不懈努力，公司取得了突破性进展，率先在全省突破保费千万元大关，今年，我公司提前两个月完成了省公司下达的全年任务，各项顺利发展。下面结合我的具体分管工作，谈谈这一年来的成绩与不足。

积极贯彻省市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，带领各部员工紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新，面对日趋激烈的临沂保险，强化核心竞争力，开展多元化经营，经过努力和拼搏，公司保持了较好的发展态势，为大地保险公司的持续发展，做出了应有的贡献。

全方面加强，努力提高自身业务素质平和水平。作为一名领导干部，肩负着上级领导和全体员工赋予的重要职责与使命，公司的经营方针政策需要我去贯彻。因此，我十分本权属文秘资源网严禁复制剽窃注重保险理论的学习和管理能力的培养。注意用科学的指导自己的工作，规范自己的言行，树立强烈的感和事业心，不断提高自己的业务能力和管理能力。不断提高公司业务人员队伍的.整体素质水平。一年来，我一直把培养展业人员的业务素质作为团队建设的一项重要内容来抓，并和经理室一起实施有针对性的，加强领导班子和员工队伍建设。

“没有规矩不成方圆”。要想使一个公司稳步发展，必须制定规范加强管理。管理是一种投入，这种投入必定会产生效益。我分管的是业务工作，更需要向管理要效益。只有不断完善各种管理制度和方法，并真正贯彻到行动中去，才能出成绩、见效益。业务管理中我主要做了以下工作：

- 1、根据市公司下达给我们的全年任务，制定各个部室的周、月、年销售计划，制定计划时本着实事求是、根据各个险种特点、客户特点，部室确定每个部室合理的、可实现的目标。在目标确定之后，我本着“事事落实，事事督导”的方针，通过加强过程的管理和监控，来确保各部室目标计划的顺利完成。

- 2、作为分管业务的经理我十分注重各个展业部室的团队建设。一直注重部室经理和部室成员思想和业务素质教育。一年来，我多次组织形势会、业务研讨会，开展业务培训，组织大家学知识、找，提高职工全面素质。培训重点放在学习保险理论、展业技巧的知识上，并且强调对团队的培育。学习促进了各个团队自身素质的不断提高，为公司的持续、稳定发展打下扎实的基础。

- 3、经理室全面推进薪酬制度创新，不断夯实公司基础管理工作。建立与和绩效挂钩的薪酬制度改革。今年，我紧紧围绕

职位明确化、薪酬化、奖金绩效化和福利多样化“四化”目标，全面推进企业薪酬体制改革。初步建立了一个能上能下，能进能出，能够充分激发员工积极性和创造性的用人机制。

除了业务管理工作，我还兼任了营销一部的经理。营销一部营销员只有一名，我的业务主要是面向大客户。我的大客户业务主要是生资公司的。根据生资公司车队的特点，在原有车辆保险的基础上，我在全市首先开办了针对营业性货车的货运险。货运险的开办既为客户提供了保障又增加了公司保费收入，真可谓一举两得。经过不懈努力，我部全年完成保费收入9009549.94元，其中车险保费8250160.12元，非车险业务759389.82元，满期赔付率为。成为公司发展的重要保证。

由于工作千头万绪，加上分管业务较多，有时难免忙中出错。例如有时服务不及时，统计数据出现偏差等。有时工作有急躁情绪，有时工作急于求成，反而影响了工作的进度和质量；处理一些工作关系时还不能得心应手。

总之，一年来，我严于律己、克己奉公，用自身的带头作用，在思想上提高职工的，行动上用严格的制度规范，在我的带领下，公司员工以不断发展建设为己任，以“为先，稳健经营，价值为上，服务社会”为经营宗旨，锐意改革，不断创新，规范运作，取得了很大成绩。

新的一年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步，更新观念，突破，逐渐加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩！

人保总结报告篇五

在××支公司7-10三个月在意外险部学习。在这期间主要是跟意外险部办公室里的两个同事学习，熟悉内务。主要学习：承保，保单录入，理赔，填写单等一系列工作。很多人认为是“打杂”的工作，这可不是一般的“打杂”的工作，这可是让我知道了很多工作中必须了解，必须知道，必须清楚的东西，因为这些工作的处理好坏，直接影响到我们对客户服务的质量。而且，意外险部经理卓健雄在工作中也给予了我很大的关心和支持，也给了我很多去一线承保，查勘，定损等学习的机会。

转眼间三个月过去了，××年10月1日后，我被安排到非车险部学习，一直到现在。在非车险主要也是了解整个部门工作的程序，各种内务工作的操作，并也进行了一些简单的操作：承保，续保，理赔等。得到了部门同事和非车险经理李继雄经理的大力支持和帮助。而且，得到了很多去一线学习查勘，定损，理赔，承保等的学习机会，让我受益很多，得到很多锻炼的机会。并且得到李继雄经理一些工作中的指导和处理事情的方法，尤其是工作中我做的不足时，李经理的严肃指导，使我真正体会到自己懂得的东西太少了，有待提高的东西太多了。也正是在平常工作中得到了这么多人的关心和帮助，逐渐地让我有了一个更加全面的视野，更加专业的为客户服务的方式。

以前，我总以为自己对很了解，很懂，但经过这半年在意外险和非车险的学习，让我更加理解到“”这两个字的内涵。感觉到做个真正的“保险人”真的很不容易，因为他要求我们具备各方面的知识，要有敏锐的市场洞察力，要有一颗敢于面对失败挫折的心，而且要有坚持学习提升自己的能力等等。

经过这半年的学习后，我感觉我的头脑更清晰了，目标更明确了，希望自己能充分发挥自己的能力，为人保，为中国保

险贡献自己的一点力量。再次感谢人保财险各级领导对我工作的支持和帮助，感谢身边同事的支持——因为是你让我更成熟，更专业。

始终相信：努力也许会不成功，但放弃肯定失败；始终相信：我会全力以赴，把握每次学习和提升自己的机会；始终相信：我会用我的成绩去回报一路上陪伴我的人，一路上温暖过我的人。

人保总结报告篇六

在回顾这半年工作之前，我首先要感谢人保财险，感谢人保财险给我的机会，感谢人保财险江门分公司和xx支公司各级领导对我工作的支持和生活上的关照，也很感谢人保财险同事们对我的支持和帮助。

可以这么说，这半年来我学习到的东西比我之前在学校学习到的知识还要多，我相信生活就是一个大舞台，只要自己努力去适应，就会在这个舞台上越走越好！很多的现实的事情都是在不断的成长进步中慢慢的形成的，这些都是我们一直以来不断的成长的结果，相信我会在公司中越做越好！

自20xx年x月x日，我和中大的两个同事坐福哥的车来到江门，下午就和__支公司车险部经理xx来到xx支公司。在xx支公司xx—10三个月在意外险部学习。在这期间主要是跟意外险部办公室里的两个同事学习，熟悉内务。主要学习：承保，保单录入，理赔，填写保险单等一系列工作。很多人认为是“打杂”的工作，这可不是一般的“打杂”的工作，这可是让我知道了很多工作中必须了解，必须知道，必须清楚的东西，因为这些工作的处理好坏，直接影响到我们对客户服务的质量。而且，意外险部经理卓健雄在工作中也给予了我很大的关心和支持，也给了我很多去一线承保，查勘，定损等学习的机会。

转眼间三个月过去了□20xx年x月x日后，我被安排到非车险部学习，一直到现在。在非车险主要也是了解整个部门工作的程序，各种内务工作的操作，并也进行了一些简单的操作：承保，续保，理赔等。得到了部门同事和非车险经理李继雄经理的大力支持和帮助。而且，得到了很多去一线学习查勘，定损，理赔，承保等的学习机会，让我受益很多，得到很多锻炼的机会。并且得到李继雄经理一些工作中的指导和处理事情的方法，尤其是工作中我做的不足时，李经理的严肃指导，使我真正体会到自己懂得的东西太少了，有待提高的东西太多了。也正是在平常工作中得到了这么多人的关心和帮助，逐渐地让我有了一个更加全面的视野，更加专业的为客户服务的方式。

以前，我总以为自己对保险很了解，很懂，但经过这半年在意外险和非车险的学习，让我更加理解到“保险”这两个字的内涵。感觉到做个真正的“保险人”真的很不容易，因为他要求我们具备各方面的知识，要有敏锐的市场洞察力，要有一颗敢于面对失败挫折的心，而且要有坚持学习提升自己的能力等等。

经过这半年的学习后，我感觉我的头脑更清晰了，目标更明确了，希望自己能充分发挥自己的能力，为人保，为中国保险贡献自己的一点力量。再次感谢人保财险各级领导对我工作的支持和帮助，感谢身边同事的支持因为是你让我更成熟，更专业。始终相信：努力也许会不成功，但放弃肯定失败；始终相信：我会全力以赴，把握每次学习和提升自己的机会；始终相信：我会用我的成绩去回报一路上陪伴我的人，一路上温暖过我的人。

每一次在回头的时候，我总是看到很多人在逐渐的落后，逐渐的脱离队伍，逐渐的不再适应公司的工作，逐渐的被公司淘汰。竞争就是这样的，不去努力一定会失败，我相信我会在不断的生活中做到最好，我相信我会在不断的发展中得到更多的进步，相信自己一定会做好。我一定不会在公司的发

展中迷失自己的方向，逐渐的发展自己！