

# 2023年公司厂区工作总结 公司工作总结 (优质8篇)

对某一单位、某一部门工作进行全面性总结，既反映工作的概况，取得的成绩，存在的问题、缺点，也要写经验教训和今后如何改进的意见等。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 公司厂区工作总结篇一

作为××，我的工作主要是××××。三个月以来，我积极收集与学习行业有关的行业信息、政策、法律法规，具备较好的专业素质，配合××团队完成各项工作。主要工作成果有：

1. 建立××部的资料档案台帐。资料档案台帐合理、简要、系统，查阅方便。
2. 建立××部的费用台帐。费用台帐简明扼要，准确记录资金进入与支出，有利于节约开发成本。
3. 管理××部的资料档案台帐。收集整理资料档案，保证资料档案的齐备；资料的借用、收回规范有序，保证资料档案的完整。
4. 管理××部的费用台帐，每月和财务部核对××部借支与冲账金额，保证台帐的准确。
5. 配合完成××部的月度工作总结、下月度计划及每月开发部资金计划的汇编、上报工作。
6. 负责××部的内勤管理工作，跟踪工作进度，跟进配套文

件。

## 7. 协助经理协调与各部门之间的关系。

根据个人岗位职责及任务分配，针对前阶段工作中存在的问题，加以思考、分析、改进，对下一步的工作有清晰的计划，明确的目标。主要工作计划有：

1. 完成之前未完成的工作：跟进××工作；跟进××××事宜。
2. 完成个人岗位下一步工作：改进资料档案台帐与资金台帐，做到动态控制，节约××成本；改进××部××的问题，积极跟进每个环节；更好地配合部门经理及部门成员跟进工作；更好完成部门内勤管理工作及协调工作。
3. 接受并负责完成更多的××管理工作：积极学习××工作流程，提高专业素质，接受并完成各项××××工作。

以成为一个优秀的职业经理人为目标。

1. 积极学习××相关的专业知识和相关法律法规，具备优秀的专业素质。
2. 积极学习公司制度与文化，热爱××××公司，以服务××公司为荣，具备强烈的责任感与使命感，有较高的道德素质和心理素质。
3. 积极思考，努力学习、进步，具备优秀的思考与解决问题的能力，以丰富的经验为基础，具备优秀的创造能力。
4. 具备优秀的团队精神与沟通协调能力。
5. 具备优秀的管理能力。

以上是我的工作总结和对职业道路的规划。

我由衷的感激公司对我的知遇之恩，我将努力地工作学习，提升自己的专业能力和管理能力，为××公司鞠躬尽瘁，奉献自己的青春和才智。

我热爱××公司，我希望自己能成为公司的正式员工，恳请领导批准。

## 公司厂区工作总结篇二

秋去冬来，寒冬将至。屈指算来，我在xxx工作已十年了□xxx年初在领导的安排和信认下担任了采购工作。现将我这几年来对采购工作的几点体会与领导同事们相互取长补短。

一、作为采购就必须要多渠道多方面地去收集信息和调查市场，了解所需采购食品的价格，并且要精心选择食品和供货商，努力提高食品的净料率和使用率。

二、因购进食品的好坏也直接影响就餐者的满意程度。因此，采购员要根据考察市场的实际情况及时与有关领导拟定伙食标准，对每一样食品的用量及成本的核算做到精打细算，既满足就餐者的需求，又能达到值量和数量的要求。

三、采购员在各种业务中一定要注意自己的职业道德和个人形象，要以公正、公平的真诚心对待自己的工作。在业务中要与供货商建立相互认同的关系，心目中要树立起采购是为全体干工人员和在押人员服务的观念。另外采购员还需要与邻居、企业、单位及居民在保持一定距离的情况下，建立良好的信息互联关系，遇有交通工具的问题或如有其他突发事件时得以帮助，以保证食品的供应。

四、采购食品是为了伙食的保障，更是为了全部工作的基本保证，也是成本控制和伙食费开支的重要环节，由于所需要

开支的项目相当广，且名称繁杂。其食品方面来说就在于季节性、地域性、干湿度及地区差异等各个方面不一，因此要选择性地、针对性地采购。

## 公司厂区工作总结篇三

本次实习以生产实习为主，生产实习是学习工业工程专业的一项重要实践性教学环节，旨在开拓我们的视野，增强专业意识，巩固和理解专业课程。实习方式主要是跟着工人师傅一起亲身体验生产的过程，了解生产的流程，同学们下生产车间参观，并跟随工人师傅一起搞生产。

在实习的第一天，该厂经理首先给我们强调了一下安全的问题，注意生产过程中必须遵守的安全规范，接着给我们大概讲述了该公司的相关情况，因为是第一次实习，所以大家都比较兴奋，个个都生龙活虎的样子，要大干一把了，经过分组，分成三组，分别各自把每个组分配到冷散车间、钣金车间、总装车间进行实习，每个车间做四天，然后轮流换车间，首先我是分配到钣金车间，所谓的钣金车间主要对空调的外壳进行生产加工，而钣金车间又分为喷塑区、数控机床区、普通机床区、冷压区、焊接区。

总装车间是对空调机配件进行组装成机，本厂除了一些连接铜管、外壳以及一些内部连接部件外，其它重要部件都是从不外买进的，如压缩机等。

1. 领料：按明细表领齐各零，部件，标准件，紧固件。进入工作场地。并备齐各装配工具。
3. 二层及骨架装配：将骨架用紧固坚固定于底盘上，将二层底固定在骨架的相应位置，并用螺钉上紧。
4. 换热器装配：将换热器用紧固件紧于二层底及骨架上，此时应注意调整好所装配的尺寸，以保证今后装配工作进行顺利。

- 5 . 焊管：用氧焊将各连铜管焊接, 焊接应牢固, 焊料应均匀, 不得有沙眼, 开裂及任何泄漏, 现象. 板换器, 四通阀, 高, 低压开关焊接时均要浸水或湿布淋水冷却。要求充氮气保护焊。
6. 试漏 对焊好的管的系统内充入氮气, 对所有产品均充入2.4mpa压力的氮气进行浸水试漏. 以浸入水中5分钟 无气泡渗出为合格。
- 7 . 检验:检验员跟班检验, 保证浸水时间。
- 8 . 稳压试漏:在浸水试漏结束后, 出水进入工作场地, 停置12小时;保压, 稳压, 当环境温度影响每升高或降低1度, 允许压力值偏差3%。不允许有超过气温影响的压力降出现。否则应重新进行工序“6”的工作, 并延长入水时间至10min□稳压12小时确定不漏后, 系统减压至1.4mpa□直至放气抽真空。
9. 外壳安装:按图纸要求在各相应零部件处粘贴聚乙烯软泡沫板;再将外壳各件逐一安装好, 同时将各风机固定安装牢固;最后将前面板各件定位安装好后再拆下, 以便开展下一工序工作。
- 10 . 抽真空:接上工序将系统内的氮气缓慢放出, 当系统内氮气的压力接近或等于大于压力时接入真空泵, 进行抽真空工作, 抽真空至-0.1mpa(表压力)压力下, 继续抽真空20分钟。
11. 检验:检验员跟班检验抽真空质量时间。
12. 充注共质:对完成上工序的系统按工艺要求续充工质, 达到工艺规定值后进持口及收尾工作。

## 公司厂区工作总结篇四

2011年□xxx厂在公司及公司党委的正确领导下, 以邓小平理

论、党的十六届四中全会精神、“三个代表”重要思想为指导，认真贯彻公司年初工作会议精神，以发展为主题、安全为基础、效益为中心，坚持“安全第一、预防为主、综合治理”的方针，紧紧环绕公司岁首制定全年工作方针和各项任务指标，狠抓“三基”建设，做好精细化管理工作，经过全厂干部员工的奋斗拼搏、开拓奋进，取得了一定的成绩。现将具体工作成就总结如下。

## 一、各项经营指标完成情况：

- 1、利润计划指标x万元，实现利润x万元
- 2、销售收入计划指标x万元，实现销售收入x万元
- 3、合同签约额计划指标x万元，实现合同签约额x万元
- 4、生产产值计划指标x万元，实现生产产值x万元
- 5、贷款回收计划指标x万元，完成贷款回收x万元

## 二、主要工作

### （一）夯实安全基础，实现本质安全

加强安全生产是领导班子日常工作的首要任务，是常抓不懈的主题，是搞好各项工作的基础，我们始终坚持“安全第一、预防为主、以人为本”的方针，强化安全管理，加大监管力度，把安全生产和经济效益结合起来，实现一年未发生人身伤亡事故和重大设备事故、重大火灾事故及交通事故，围绕全年安全生产奋斗目标，我们坚持抓好常规安全管理，在此基础上着重抓了以下几项工作：

- 1、抓安全教育，提高全员安全意识

一是利用安全生产月等活动为载体，开展了“汤姆猫”讲安全、“拍客”行动等丰富多彩的安全系列教育活动，在寓教于乐中提高职工的安全意识；二是针对各类事故通报，开展各种安全大讨论，提高职工“我要安全”的自觉性。三是开展了全员的风险识别活动。共识别出职业安全危害因素x项，环境危害因素x项，职业健康危害因素x项。

## 2、健全安全管理网络，落实各项安全制度

全员签订全员签订了“hse责任状”和“hse承诺书”，逐级明确hse职责，层层落实hse责任；严格执行反违章六大禁令和九项管理原则，认真落实赵总提出的“六个必须，一个确保”以及直线责任和属地管理要求；将相关方纳入与本单位员工管理系统，加强管理，保证安全；加强了危险作业的管理和控制，确保了作业现场施工安全。

## 3、大力开展施工现场安全督察活动

安全生产的重点在现场，为加强施工现场安全规范化管理，我们把管理重心下移，大力开展施工现场安全督察，坚持每天都有安全人员到现场，开展“拍客”活动，加大安全督管力度。全面推行“5s”现场管理，按“5s”现场管理和目视化管理的要求，进一步规范了生产作业现场，员工的安全行为习惯正在逐步养成，现场hse表现水平明显提升。

## 4、认真抓好安全大检查工作

按照公司安排，抓好各项安全大检查工作，重点抓好闭环管理。通过开展安全检查，及时发现事故隐患，并采取措施认真进行整改。在检查活动中做到安排具体，检查认真，整改到位，是贯彻预防在先得有力措施。

### （二）强化经营管理制度，推行精细化管理

## 1、加强成本管理，减低经营支出。

成本管理逐渐由粗放型向精细化转变，成本控制逐渐由事后算账向过程控制过度。以生产订单为单元加强了生产成本的管理和控制，各项费用分解到部门，落实到个人。建立了以订单为龙头，以细化成本归集、精化费用核算为目标，以强化部门衔接、强化职责落实为手段的经营管理方式。由班组成员对每个生产订单进行成本费用统计，完工后厂成本员进行成本利润分析，坚持每月进行经济活动分析。充分发挥erp管理系统作用，规范生产管理流程，强化过程成本控制。

## 2、加大科技投入，努力节能降耗

一年来，我们开展各种节能技术改造活动，制作各种工装，节约制造成本，减少浪费；根据工艺、设备运行情况，制定设备维护检修计划，及时对设备进行维护保养，让设备始终保持良好的运行状态。结合本厂实际开展解困扭亏活动，按精细化管理的理念建立了较完善的成本核算体系，在挖潜增效，做好单项产品成本核算上下功夫，鼓励各部门、班组积极开展增收节支活动，杜绝不合理浪费，大力开展节能降耗工作，提升广大职工降成本增效益的意识。

## 3、加强制度建设，完善绩效考核办法 贯彻落实公司“管理增值年”精细化管理工作方案的各项要求，结合本厂实际制定了《xx厂精细化管理工作方案》，并全面推行实施，设计了《单项产品成本统计表》、《单项产品利润分析表》、《xx厂月度发生费用统计表》等管理表格，以实施规范化、制度化、目标化管理为目标，进一步健全各类管理制度。依据各部门的工作范围和职责，修订了绩效考核办法，将考核内容一一细化，实行积分制，根据每月分值奖优罚劣。

## 4、加强人才培养，提高员工素质

开展“走出去、引进来”的活动，聘请专家到本单位“传经

送宝”有计划的选派技术员到别的公司学习培训、技术交流，同时加强人才自培力度，充分利用自身技术环境优势，开展岗位练兵、岗位成才等活动，有方向的培养一些技术改造能手，承担技术改造任务，努力打造一支专业技术精、业务素质高的技术队伍。

### （三）拓展市场空间，清晰市场定位

1、认真分析形势，理顺发展思路。后金融危机对装备制造行业的影响逐渐显现，我们厂的主导产品xxx市场面临前所未有的挑战，市场工作量锐减。今年，先后对xxx公司xx修井方案□xx国际钻采移动钻机项目进行投标，受价格及竞争对手恶性竞争等因素的影响，最终这两个项目脱标均告失败。面对如此严峻的市场形势，我们冷静思考，对面临的市场情况、产品结构、人力资源状况和生产能力等进行了认真的分析、讨论。形成了“充分利用现有资源，转变发展方式。做大钻机修理业务；优化xx产品；瞄准海洋石油装备市场，寻找突破口，丰富主导产品；稳步发展社会市场；走围绕石油装备市场，拓展生存空间的效益型发展之路。”的总体发展思路。

2、结合单位实际，明确市场定位。一是充分发挥特色技术优势，巩固滩海装备市场。要进一步优化设计方案尽快拿出适销对路，满足当前市场需求的产品，做强xx产品；二是走向海洋是我们的发展方向，去年已取得了xx公司相应的资质及入网证。以中海油、中油海市场为切入点，逐步扩大海洋装备市场份额；三是发挥品牌优势，采取有效措施增强修理能力，做大钻机修理业务市场；四是稳步发展社会钢结构市场。要利用和发挥钢结构生产线设备优势，在能够控制市场风险的前题下，丰富合作方式，稳步拓展社会钢结构市场；五是保障公司内部工作量。以公司大局为重，加强分厂之间的合作，全力配合钻修机、专用车等厂，按期完成专用车底盘及井架的制作，全力保障公司科研项目的研制。

3、实施走出去战略，市场开发多点开花。一是秉承技术引领市场这一理念，继续推介我公司钻机移动轨道、钻机移动平台及修井平台等特色技术。今年以来我厂技术与市场人员多次赴辽河油田、大庆油田□xx公司□xx公司等单位就钻机移动方案进行多轮技术交流及沟通，虽由于投资的限制、市场竞争激励等因素，均未能取得实际工作量，但良好的沟通为下一步双方合作奠定了坚实的基础。二是年初先后利用座谈会、客户回访等机会与xx公司相关领导就钻机维修业务面对面的沟通，取得了良好的效果，巩固了长期的合作关系。同时，积极拓展外部钻机修理市场，已与xx公司的冀东项目部建立了关系，成功获得了该项目部三个井队钻机整改及维修工作量，本厂钻机修理业务向港外市场迈出了坚实的一步。上半年已累计完成大修、项修80余台次，完成产值约300余万元，比上年同期增加约50万元。三是努力拓展社会钢结构市场。利用相关的市场网络资源，由厂长带队，对天津周边有实力的钢结构生产厂家进行了调研，考察了生产能力及市场情况。先后走访了xx公司、天xx套设备有限公司□xx制造有限公司□xxx公司等多家单位，继去年与xx有限公司建立合作关系后，又与xx有限公司建立良好持续的合作关系，上半年先后与该公司签订了500余万元的钢结构件制作合同，进一步的合作正在洽谈之中。其他几家公司也有合作意向，社会钢结构市场的拓展取得了实质性的进展。

#### （四）做好党团工会工作，增强凝聚力

##### 1、加强学习，抓好职工基本素质的提高工作

积极倡导“尊重人、关心人、帮助人”理念，高度关注员工的思想、工作和生活情况。工会工作以建设“职工之家”活动为载体，通过开展民主管理、厂务公开、困难补助、金秋助学、职工疗养、文体活动、职工查体等各项工作，自觉维护职工的合法权益，坚持为员工办实事、办好事，保持团结向上、和谐稳定的良好局面。共青团工作以“青年素质工

程”为主体，通过开展“青年文明号”，纪念“五四”运动92周年系列活动，利用多种形式加强青年团员的思想教育、安全教育、质量教育和技能学习，提高了广大青年团员的整体素质，青年团员在生产经营活动中发挥了生力军作用。分析存在问题，主要有以下几点：

1、市场工作量严重不足。合同签约额只完成了年计划的x%与去年同期相比减少了x%一方面，本厂产品结构单一，没有定型产品。主导产品钻机移动轨道、修井平台等，受油气开发模式的转变及后金融危机等大趋势的影响较大，工作量锐减；另一方面，社会市场拓展举步维艰，处于两难境地。前期我们做了大量的工作，与某公司达成了几千万元的工作量意向。但是，受机制、观念、资金、风险等诸多因素的影响，至今未能实施，正在做进一步的努力，希望能够得到公司各方面的大力支持。

2、人力资源配置严重不合理，技术工人老龄化严重，一线后备力量短缺，技术力量薄弱，从事技术工作的专业技术人员只有7名，实践经验缺乏；关键设备、铆焊技术掌握在外雇人员手中。

3、安全管理还存在薄弱环节，安全监督和保证体系的作用发挥不够，个别员工安全技能、意识需提高，安全基础管理的精益化程度，安全规程制度的落实5s现场管理等仍需加强。

4、职工素质有待提高，一些员工的素质、能力和作风还不能完全适应形势的需要。 下一步工作举措：

1、要通过产品结构的调整和人力资源的整合，内部挖潜，苦练内功，提升员工技能水平，增强生产能力，提高产品的市场竞争力。一是通过加强技术力量，补充专业技术人员和调整优化年龄结构，增强钻机修理能力，拓展业务量；二是要研究移动道轨、移动平台等产品的发展趋势，从市场需求出发，优化设计，优化工艺流程，优化成本，提升产品的含金

量，增强产品市场竞争力；三是开展员工培训，按缺什么补什么的要求，分层次分岗位对员工进行管理知识、业务知识或岗位操作技能的培训，提升员工队伍的整体素质。

2、紧盯市场信息，拓展社会市场，开创销售新局面。对现有社会钢结构市场信息，进行认真的梳理，对合作方规模、实力、资信等进行深入考察的基础上，与有诚信、有实力的企业尝试多种合作方式，增加营业收入，希望公司能给予大力的支持。

3、强力推进精细管理。落实公司精细化管理工作方案的各项要求，结合本厂实际进一步推行订单式成本管理运行模式，细化和完善本厂制定的《xx项目制生产管理办法》、《单项产品成本统计表》、《单项产品利润分析表》《xx厂月度发生费用统计表》等管理办法和管理表格，在强化执行力上下功夫。

4、坚持每月经济活动分析制度。在对总体经营情况进行详细分析的基础上，结合订单式成本管理运行模式，对每一个生产订单都要进行成本、利润分析，建立数据库，为今后市场报价、成本核算提供数据支撑。

5、做好库存物资的压库工作。库存表提供技术一份，技术人员在产品设计时在满足客户要求的前题下，要优先选用库存物资；物资办要采取内部调剂、交换、出售等方式加强周转率极低的库存物资的处理，盘活库存无效、低效物资，减少资金积压。

6、结合本厂吊装作业多、电气焊作业多、外协施工人员多、钢结构制作现场复杂等特点，严格落实赵总提出的“六个必须，一个确保”以及直线责任和属地管理要求，强化安全管理，落实安全责任，确保实现本质安全。

## 公司厂区工作总结篇五

转眼之间20xx年又过去了，我在xx小学又担任了一年的保安工作。在此期间，在领导的正确指导下，在全体老师、同学的支持下，我的安全保卫工作得到了大家的肯定。

在平时的工作中我牢记自己的使命，不敢有一丝懈怠。我始终把学校的财产安全、学生的个人安全记在心上。

每天早晨，我都会一一打开教室的门、窗，不仅检查教室内的物品是否有异样，而且也让教室内的空气流通，使孩子们能呼吸着新鲜空气学知识。

然后我会坚守岗位，站在大门口，关注着来上学的孩子。我从家长手中接过他们，开始他们崭新的一天。当听他们甜甜地说一声“保安叔叔好”，我的脸上就笑开了花。有时候，我也会拿起扫帚把校门口扫得干干净净，我只会用这种简单却充满爱的方式来迎接孩子们。

当孩子们上课的时候，我除了接待偶尔来学校的家长，也会拿起工具，除除草，捡捡石块。我想象着孩子们下课时快乐玩耍的样子，就不由自主地动起手来。

每天放学的时候，我都会积极配合班主任老师，帮他们把孩子送过马路。学校门口是一个十字路口，人来车往，非常危险。特别是接孩子的家长很多，又停了很多车辆，道路显得就更拥挤了，因此，我格外小心。过马路的时候，我一只眼睛看着孩子们，一只眼睛盯着来往的车辆。可能因为我的尽职吧，每当有孩子过马路的时候，只要我一抬手，行驶的车就会停下来让行，大家对我这个认真负责的保安还是很信任很佩服的。

等学生们都放学走了，我会拿着钥匙打开每个教室，再检查一次窗户，生怕哪个窗户忘记插好，风大，玻璃就会碎的。

期末学生放假后，我立即把教室里的窗户都用铁丝拧紧了，既安全又防风。

每天夜里10点以前，我都在学校周围检查，观察那些可疑的人。10点以后，我睡一觉，半夜还会再去检查一次的。就是在我这种检查下，学校内没有出现丢东西的现象。

有时我还遇到了一些社会人员及学生家长对我工作的不理解，不支持。恶言粗语，我都尽量克制自己，避免发生冲突，尽量去说服他人同时也说服自己，努力使自己能心平气和的去做出解释工作，因为我知道我也代表了学校的形象。

自从做了学校的保安，我没有请过一天假，除了那次晕倒之外。我不仅是保安，我也喜欢学校，喜欢孩子们。

在今后的工作中我会更加严格要求自己，恪尽职守，也欢迎领导、老师给我提出宝贵建议，谢谢！

## 公司厂区工作总结篇六

xx镇现有7个行政村，14个村级核算单位。为加快推进“资金、资产、资源”的信息化、公开化、规范化管理，从源头上防范村干部职务犯罪，推进农村基层党风廉政建设，维护农村社会稳定和促进农村经济健康发展，我镇首先在科后村对“三资”委托代理工作进行了试点。现将具体工作情况总结汇报如下：

科后村位于xx镇政府正北25华里处，现有农户54户，人口226人，劳力78个，耕地面积为19,284亩□20xx年人均纯收入为6,41.6元。该村除了农户承包的土地外，没有机动地，区域面积内的水面、草原、荒地，均由上级相关部门负责发包。

截止到20xx年1月份，该村银行存款账面余额为51.59元，固定资产余额为1,182,41.67元，其中，生产性固定资产为1,

8元，管理性固定资产为13,837.6元，公益性固定资产为1,157,44.7元。债权总额为1,987,615.92元，其中，应收款余额为44,352.84元，内部往来余额为1,583,263.8元。债务总额为1,872,8.68元，其中，应付款余额为1,479,24.68元，长期借款余额为392,84元。公积公益金总额为1,551,845.24元。

### 1、成立领导组织，制定实施方案。

按照上级业务主管部门的要求□xx镇政府首先成立了以政府镇长为组长，以相关部门负责人为成员的xx镇“三资”委托代理服务领导小组，并于20xx年8月份研究制定了《□xx镇村集体经济“三资”委托代理实施方案》。

### 2、制定完善制度，重点规范程序。

为了规范“三资”委托代理工作□xx镇农经中心在原有各项制度的基础上，重新制定和完善了各项岗位责任制，资产物资管理制度、土地资源管理制度、财务公开管理制度、民主理财管理制度等十几项制度，重新规范了村集体财务收支审批程序，为村经济组织“三资”委托代理工作提供了重要依据。

### 3、决定以点带面，开始先行试点。

按照县农经总站的总体部署□xx镇选择了群众基础较好，财务管理比较到位的科后村，作为“三资”委托代理工作的试点村。之所以选择科后村作为试点，主要是因为该村地域辽阔，自然资源相对比较丰富，在财务管理中所存在的问题，不仅具有普遍性和代表性，而且，也能充分发挥出民主理财的重要作用。

### 4、召开两委会议，进行发动宣传。

为了进一步统一思想，加快推进“三资”委托代理工作的进

程□20xx年12月15日，在主管镇长王亚军的带领下，由纪工委朱宝生同志牵头，与县农经总站工作组、镇农经中心主任一行6人，首先在科后村召开了两委班子会议，对此项工作进行了认真部署，宣传和动员，得到了该村党支部和村委会的大力支持。

通过在科后村进行试点，使我们发现了一些不容忽视的问题，主要体现在以下几个方面：

### 1、人力不足，岗位分工难。

xx镇农经中心共有编制2个，现有工作人员2名，其中，副主任1名，职员1名。按照财务管理岗位的具体分工，财务主管、总会计、总现金员、档案员必须单独设置。因此，农经中心在人员内部分工上，出现了岗位严重空缺的现象。

### 2、设备落后，工作难度大。

xx镇农经中心目前使用的计算机，还是20xx年省里统一给配备的，已经无法再进行系统升级的旧机器□xx镇在20xx年已经实行了村级财务电算化管理，已经顺利的完成了两次软件的改版和升级□20xx年在新财务软件的升级过程中，由于计算机系统陈旧不支持，造成20xx年全镇所有的财务数据丢失，因此，在业务处理上给我们带来了意想不到的麻烦。

### 3、资产不实，应及时核查。

在科后村的试点过程中发现，该村固定资产总额为1,182,41.67元，其中，已经不存在的固定资产总额为15,685.68元，占固定资产总额的8.9%。原因主要是由于时间较长，一些易损的固定资产已经报废，但是，由于种种原因没能及时进行账务处理，造成了村集体固定资产有名无实的现象。

#### 4、债权不准，呆死帐额大。

由于时间问题和历史原因，有些单位已经不存在了，个别债权人也是走的走，亡的亡，导致村级债权一部分数额成了呆死帐。在科后村帐面上看，应收款总额为44,352.84元，其中，已经无法收回的帐款为343,327.7元，占应收款总额的84.9%。在农户往来帐里也有一些走死逃亡户，目前正在清理与核实过程中。

#### 5、产权不清，有待于界定。

在村集体界内的水面、荒地、草原等自然资源，原本应该由村集体负责对外发包，但由于一些历史原因和上级有关部门的规定，这些集体资源早已无翼而飞。县政府“五清”土地之后，原本是农户二轮承包的面积，也有被划分到了国有土地的范畴。因此，造成了集体资源权属不清，部分农户土地性质混乱的现象，这不仅给国有土地收费带来了一定的难度，也给干群关系带来了新的矛盾，不利于农村社会稳定和可持续发展。

#### 6、以权代法，应引起注意。

尽管在试点村没有发现类似的现象，但在其他村屯，有个别村书记、村主任胆大妄为，擅自做主，把村里的机动地一包就是三年，甚至更多年，严重侵害了集体利益。更有甚者，不把村集体收入及时入账，进行坐收坐支，造成村财务管理混乱，严重违反了财经纪律，希望能引起主管部门和个别村领导的注意。

#### 1、成立“三资”代理中心，实行岗位分工负责制。

农经工作项目繁多，政策性强，又涉及到方方面面，尤其是在山区乡镇，一到防火期干部就不得不下乡包村，村会计报上来的票据无法进行及时处理，为此，建议山区乡镇能够考

考虑到农经岗位的特殊性，最好不要让农经中心主任包村，或者配备专门的管理人员处理业务，实行岗位分工负责制。否则，不仅日常工作无法正常开展，实行“三资”委托代理也是无法正常进行。

## 2、改善农经中心办公条件，确保业务正常开展。

实行“三资”委托代理制，必须实行电算化管理。实行电算化管理，必须配备优质的计算机。如果计算机的配置低劣，不但无法进行财务软件升级，一旦电脑瘫痪数据库就会被破坏，所有财务数据也将一并丢失。为此，建议各乡镇“委托代理中心”在实行“三资”委托代理服务之前，必须首先配备好电脑。只有这样，才能保证此项工作的顺利进行。

## 3、实行“三资”委托代理制，必须进行财产清查。

为了明确责任和不留隐患，建议各乡镇“委托代理中心”在实行“三资”委托代理制之前，必须对村级经济组织的资金、资产、资源，以及债权债务，进行一次彻底的财产清查。该核销的呆死帐进行核销，该收回的债权也要及时回收。对于一些产权不清的集体资源，也必须协调好有关部门，尽快确定其权属。只有这样，才能保证集体财产不受侵害。

## 4、实行“三资”委托代理制，必须坚持常抓不懈。

实行“资金、资产、资源”的信息化、公开化、规范化管理，不仅是一项长期的重点工作，也是一项科学化、经常化、系统化工程。为此，建议有关部门必须坚持常抓不懈，千万不要走过场，也不要为了迎接上级检查而应付了事。只有真抓实干，并坚持不懈，才能把“三资”委托代理工作真正落到实处，才能更好的为广大农民和新农村建设提供优质服务。

## 公司厂区工作总结篇七

20xx年在后勤管理委员会的正确领导下和后勤管理处的指导下，我公司坚持以服务学校大局为中心，以提高管理水平、保障能力、服务质量为重点，不断规范管理，增强创新意识，努力提高执行能力，全面提高工作效率，较好的完成了职责范围内的各项工作任务。现将20xx年度工作情况简要汇报如下：

公司主要负责学校高、低压配电室运行管理及维修，保障学校电力运行及照明设备维修；负责校园供水管网、生活用水、教学实验用水及供水设备的维修工作；负责教室桌椅、门窗及玻璃和小五金的维修工作；负责疏通下水管网、小型水电改造工程、修缮工程的施工与管理；对校园内21部电梯的运行实施监督管理；负责楼顶风机的运行管理及维修；负责校园路灯、轮廓灯、喷水池设备的运行管理及维修；负责校园男、女浴室的运行管理、校园开水茶炉运行管理及维修，以及松园家属区的供暖维修等工作。

在后勤管理委员会和后勤管理处的大力支持下，动力维修公司认真落实科学发展观，解放思想、与时俱进，深入学习领会十八大精神，在实际工作中满怀信心、讲求事干，不断开拓创新。动力维修公司员工团结协作，坚持以服务育人为宗旨，快节奏，高效率，高质量，创造性地开展工作，顺利完成了各项工作。

(1)维修及时、服务到位。坚持24小时值班，份内份外，随叫随到。员工利用周末等休息时间维修教室座椅约500多个，更换灯管约4500只，更换风扇调速器、风扇约200个，对校园内道路、马路牙子、井盖、人行道以及三教、地质楼的楼道、楼梯，脱落、鼓起的地板砖、踢脚线及时进行维修。

(3)海纳百川，服务不分彼此。暑假润洁公寓锅炉改造，造成大量润洁公寓学生前往校内洗浴，酷暑难耐，洗浴人员拥挤，

为满足学生的洗浴要求，使得我公司原本规定好的假期校内浴室开放时间多次进行延时调整并持续每天开放。

(4)配合学校专项计划，做好电梯装潢、更新工作。暑期对校内7部电梯进行更新改造，18台客梯进行装潢，我公司安排专人全力配合，严格检查对施工中存在的问题，并及时上报相关部门。顺利完成电梯整改工作。

(5)全力搞好校庆后勤保障工作。公司副经理亲自带队组织人员于多功能厅西侧、第二食堂北门及地质楼南侧设置了无障碍通道，并安装扶手；工作人员于校庆前争分夺秒地完成了对多功能厅座椅的检修工作，有效提高座椅利用率；为应对校庆演出较多引发的用电量不够的情况，积极配合制订多功能厅临时用电方案，演出顺利进行。

(6)加强员工培训。定时对员工展开业务知识和技能专项培训，不断提高服务水平，在作业的同时注重强调安全事宜，并在“安全教育周”对全体员工有针对性的开展消防安全演练培训活动。

(7)加强安全检查。安排相关工作人员每半月我公司辖的区域范围包括中心配电室、锅炉房、电梯机房及二级配电室进行一次全面检查，发现安全隐患记录在案及时研究整改，“千里之堤，溃于蚁穴”做到不为隐患留空隙，我们有效杜绝了重大的安全事故的发生。

(8)坚持24小时值班。坚持24小时值班制度，特别是水电的应急维修，不管份内份外，随叫随到。

## 2、公司财务运行状况

今年顺利完成各项经济指标，学校拨付运行经费万元，支出在编职工工资万元，非在编职工工资万元，正常运行经费万元，奖福支出万元□20xx年动力维修公司总收入万元，总余额

万元，总收入比20xx年增加了。为保障公司利益为目标，按照学校及后勤相关规定实行财务公开制度，接受党员群众的监督，本着认真负责的态度，我们实行严格的财务公开制度，做到每一分钱都用在刀刃上，节约每一分钱。

### 3、公司队伍建设情况

## 公司厂区工作总结篇八

不知不觉间一年的时间飞快又过去了，公司在这一年里获得了巨大的提高。我也在这一年里不断的成长，从一名新入职没多久的`员工成长为此刻也能够独立完成任务的员工，这中间的跨度还是挺大的。虽然也花了一年的时间，可是一年的时间换来这么大的提高我觉得还是很划算的。下头我就这一年的工作做简略总结：

在这一年里我努力进行领导发布的任务，并且完美的完成。听从领导的每一个指令，在领导的指导下我们小组取得了巨大的提高。虽然刚刚来到那里的时候业务本事很差，也经常犯下一些错误，可是在领导和同事的帮忙下，我都完成了那些任务。慢慢的经过时间的历练我也能够做的很出色，并且在入职第一个月时获得了新进优秀员工奖，击败了和我一同入职的几十名员工，我一向以此为骄傲。但并不会所以就膨胀，并在之后又获得了一次本月最佳员工奖项，我很高兴我的努力是有回报的，领导们也都看见了 my 付出，这让我有了更大的动力继续前进。

在工作时，我还是有些不够细心，可是这应当也是男生的通病吧。在处理一些事情上有些太直来直往了，中国传统流传到此刻都讲究的一个叫含蓄，婉转。用潜意思告诉别人我的想法是什么，而不是摆在明面上只说，而我却一向摆在明面说只说，有些事情一说出来场面也就尴尬了。我以后必须注意自我的任务，每次多检查几遍，防止出现意外，并且以后说话方式婉转一点，可是这也不是一朝一夕就能够完成的，

还是要我自我慢慢的把这种习惯更养成了，否则一两天坚持下来也是没有什么意义的。

在自律这方面，我严格的遵守公司的规章制度，不犯下任何的错误，争取做一个优秀的员工。并且我也一向是这么做的，从来没有过迟到早退，旷工这种事情，我为我自我感到自豪。但我不会就此止步的，我会继续的努力，争取让自我变得更好，做出更多的业绩，为公司做出更大的贡献。

20xx年虽然过去了，可是在这一年里我们获得了巨大的收获，并且有些收获是用什么都换不来的。在这一年中我对自我的评价如果满分是一百的话，那我应当刚刚及格，这并不是谦虚，而是我确实是这么认为的。我觉得自我还有很大的提高空间，还能够继续的向上成长。