

最新高中生检讨书反省自己 高中生喝酒 自我反省检讨书(实用8篇)

当工作或学习进行到一定阶段或告一段落时，需要回过头来对所做的工作认真地分析研究一下，肯定成绩，找出问题，归纳出经验教训，提高认识，明确方向，以便进一步做好工作，并把这些用文字表述出来，就叫做总结。写总结的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

党委书记工作总结篇一

一、自觉加强理论学习，提高个人素质

首先，要自觉加强理论学习，提高自身修养。认真学习公司的各项规章制度，积极参加公司内组织的各项学习活动，并注重自学，认真学习进一步提高了自己的理论水平与自身素质，保证了自己在思想上和公司保持一致性。

其次，在业务学习方面，我虚心向身边的同事请教，通过多看多听多想多问多做，努力使自己在尽短的时间内熟悉工作环境和内容。此外，还应根据公司安排积极参加公司业务员培训。在培训中严格要求自己磨练了我的意志，使我的知识储备和层次得到了提高。通过学习公司宗旨和行为规范的教育，使我树立了正确的权力观，增强了全心全意为人民服务的宗旨意识；通过办公室实务的学习，使我了解了业务员的内涵，提高了办公室实务的处理能力，为我更好的投入工作打下了良好基础。

二、踏实肯干，努力完成好各项业务工作

在信息部工作中，通过领导和同事们的耐心指导，我在熟悉

的基础上已经基本能完成科室的各项日常工作，期间我具体参与的工作主要包括以下几个方面：

第一，配合领导做好公司规划的编制工作。通过这段时间的工作我应自觉加强相关知识的学习，密切关注公司的政策理论和进展动态，主动收集和学习公司同事的成功经验，为以后的工作和学习提供依据和素材，同时通过学习、听取领导们关于公司发展的讨论，使我逐渐加深了对公司整体状况的了解，为我处理其他工作奠定了基础。

第二，协助科室同事完成每月的计划工作。

第三，完成好领导交办其他各项基础性和临时性工作。

工作以来，我在学习和工作中逐步成长、成熟，但我清楚自身还有很多不足，比如工作能力和创新意识不足、政治理论水平有待提高等。今后我将努力做到以下几点，希望领导和同志们对我进行监督指导：

- 1、自觉加强学习，向理论学习，向专业知识学习，向身边的同事学习，逐步提高自己的理论水平和业务能力。
- 2、克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，不怕多做事，不怕做小事，在点滴实践中完善提高自己。
- 3、继续提高自身政治修养，强化为人民服务的宗旨意识，努力使自己成为一名优秀业务员。

三、工作中的不足

在工作中主动性不足，与领导沟通较少，遇事考虑不够周全、不够细致，从而影响公司的整体运行。工作以来，我虽然努力做了一些工作，但距离公司领导的要求还有不小差距，如理论水平、工作能力上还有待进一步提高，对新的工作岗位

还不够熟悉等等，这些问题，我决心在今后的工作中努力加以改进和解决，使自己更好地做好本职，服务公司。

四、2017年工作计划

加强自身学习，结合信息部实际，多从细节考虑，紧跟领导意图，协调好内外部关系，多为领导分忧解难。继续加强对公司各种制度和业务的学习，做到全面深入的了解公司的各种制度和业务。用公司的各项制度作为自己考勤工作的理论依据，结合实际更好的开展考勤工作。踏实做好本职工作。面对新的一年，我将以更加积极的工作态度更加热情的工作作风把自己的本职工作做好。在工作中任劳任怨力争“没有最好只有更好”。

充满挑战和机遇的2017年已经来临，在接下来的工作中，我将总结经验，克服不足，加强学习，为公司的发展壮大贡献自己的绵薄之力。

三个月以来,我牢记服务领导、服务机关、服务群众的工作职责，不怕困难、团结协助，较好地完成了各项工作任务。现将这几个月来的工作总结如下：

一、加强学习，不断提高思想政治素质和业务水平。

乡党政办公室作为综合性的办公室，承担的工作职责较多，工作又十分琐碎，做起来千头万绪，这就要求办公室的人员必须有较高的思想政治素质和业务水平才能胜任，否则工作起来就会无从下手，顾此失彼。今年以来，我认真学习党的各项方针政策，不断提高自身的思想政治素质；认真学习公文写作、如何做好办公室工作等业务知识。通过学习，思想政治素质和业务水平有了很大的提高，各项工作有条不紊开展，并取得了较好的工作效果。

二、加强锻炼，做好领导分配的各项工作任务。

20xx年第一季度，我始终坚持严格要求自己，勤奋努力，认真完成领导交办的各项任务，努力做好本职工作。

1. 认真配合完成村“两委”换届工作。去年年底到今年2月份，我乡进行了村“两委”换届选举工作。在选举过程中，从推选村民选举委员会、选民登记到预选、正式选举，我们都本着“严格依法办事、处处有据可查、坚决杜绝漏洞”的原则，精心组织，周密部署，做到一个步骤不省略，一个细节不忽视。从选举之前的宣传工作、明白卡的制作到选举之时选票的制作与发放、选举之后计票与统计等各个环节我都参与其中，认真负责的完成了分配的各项任务。

2. 精神文明工作。党政办分工我主要负责精神文明建设的材料，第一季度以来，我乡精神文明建设主要开展了以下几项活动：积极组织开展第十一个“公民道德建设月”活动，认真学习文件精神，安排部署集中活动方案；开展乌什塔拉乡首届道德模范评选活动；积极组织参与“天翼杯”精神文明知识竞赛，精神文明建设和“3·15”国际消费者权益有奖知识问答活动；动员参加“春暖三月 雷锋精神”读书征文大赛活动。同时认真筹备创建自治区级精神文明机关的各项任务，完成精神文明责任体系分解，按部就班准备各项材料工作。

3. 团委工作。主要协助专职副书记做好团的自身建设和基础工作，负责志愿者服务活动和其他日常工作。第一季度以来，团委主要开展了如下活动：组织青年志愿者参加“学习雷锋奋斗青春 给力和硕”为主题的学雷锋志愿服务活动和“爱国卫生日活动”；认真组织进行“走进青年”活动。

4. 办公室其他工作。同时在办公室还负责会务通知、会场布置以及办公室日常工作。办公室工作可以说是服务性工作，既要对外也要对内服务。在工作中要做到“三勤”，即嘴勤、手勤、脚勤：在接待群众来访办事时，要主动询问是否需要办理的事情，遇到办不了的证明材料耐心向其解释清楚，或帮助联系经办人；收集整理材料时，全面准确的了解各方面

工作的开展情况，及时总结汇总，向领导汇报。

回顾第一季度的工作，我在思想上、学习上、工作上都取得了很大的进步，成长了不少，但也清醒地认识到自己的不足之处：首先，在理论学习上远不够深入，尤其是将理论运用到实际工作中去的能力还比较欠缺；其次，在工作上，工作经验尚浅，尤其是在办公室呆的时间多，深入村里的时间过少，造成调研不够，情况了解不细，给工作带来一定的影响，也不利于尽快成长；再次，在工作中主动向领导汇报、请示的多，相对来说，为领导出主意、想办法的时候少。

在以后的工作中，我一定会扬长避短，克服不足、认真学习、发奋工作、积极进取、

尽快成长，把工作做的更好，为人民群众做的更多，贡献做的最大。 注：

党委书记工作总结篇二

今年第一季度□x市x区消防救援大队在区委、区政府和市消防救援支队的正确领导下，坚持以机关事业单位作风效能评比为契机，紧紧围绕防火监督和灭火救援中心主业，充分发挥消防“主推手”作用，着力推动健全消防安全责任制，切实加强基层消防基础设施建设，扎实推进火灾隐患排查整治，辖区消防安全总体水平继续实现“指数式”提升，有力确保了当前全区火灾形势的持续稳定□x区委书记□x经济技术开发区党委书记出席x消防救援站挂牌进驻仪式并检查指导大队工作，对大队长期以来在服务x区经济社会发展、维护社会安全稳定等方面所作出的突出贡献给予了高度评价。

20xx年第一季度，大队共接处警x起，出动消防车辆x辆（次），消防指战员x人（次），成功抢救经济损失x万元，抢救和疏散被困群众x人。辖区第一季度共发生火灾x起，直

接经济损失x万元，未发生亡人火灾事故，辖区消防安全形势总体平稳可控。

20xx年第一季度，大队共监督检查单位x家，发现并督促整改隐患x处，下发责令改正通知书x份，责令“三停”x家，临时查封x家，行政处罚x宗，罚款x万元，消防监督执法各项指数与去年同期相比均有明显提升，执法力度稳步提升。

一是班子建设全面加强。大队党委班子把关定向、统揽全局明显增强，持续推动今年x项重点工作，班子呈现出了团结协作氛围浓厚、集体领导作用突出、中心工作完成出色、队伍建设成效凸显、干部队伍干净纯洁、地位形象持续提升的生动局面，今年第一季度先后荣获了全省执勤训练先进单位、全市先进基层党组织、全市基层建设先进站等多项省、市级荣誉□x人（次）先后荣获省、市级优秀和先进个人，取得了一系列丰硕成果。

二是思想教育常抓不懈。坚持以党建工作和党史教育为主线，高质量完成了大队正规化建设的阶段性任务，扎实推进“两个经常性”工作和心理服务工作，切实将队伍问题找准、三观摆正、心气聚齐。大队的党建工作创新案例得到了支队肯定并拟推荐至总队进行参评□□x大队全面推动“两个经常性”、心理服务工作走深走实》和□x大队“七提升”“七推动”打造“两个经常性”心理服务工作升级版》等两份工作简报被支队政工微信公众号分别作了专题推送；为入职满8年、5年和2年以上的政府专职消防员（消防文员）分别颁发了金、银、铜制纪念章，全面开展了“送奖到家”系列活动，激励机制均属全市首创。

三是队伍管理安全稳定。“条令条令学习月”活动成效显著，条令纲要考试优秀率达到了100%；常态化开展内部督导检查，全覆盖排摸“人车酒、黄赌毒、小远散、网电密”等重点环节，自主采取“日打卡+月考勤”机制全面规范大队部上下班

秩序，有力确保了大队继续实现“九无”目标。特别是3月x日，大队召开了消防文员年度工作述职测评会，相关经验做法得到了其他大队的学习和借鉴。

四是重大任务敢打必胜。始终保持枕戈待旦、快速反应的备战状态，第一季度高标准完成了元旦、春节、元宵、全国“两会”等重要节点、节日期间的消防安全保卫工作，辖区实现了火灾事故“零发生”；每周联合应急、文体、市场监管等部门“蹲点式”排查辖区隔离酒店、医院等7类涉疫重点管控场所，赢得了广泛的社会赞誉。

五是重点工作推进有力。成功挂牌三灶镇消防救援分局和红旗镇消防救援分局，有效打破了基层消防安全监管“壁垒”，全面打通了基层消防工作“最后一公里”；3月x日至x日，顺利完成了首届x消防救援实战技术交流会承办任务。

六是实战实训成效显著。持续深化全员岗位大练兵活动，重点加强基本体能、基本技能、基础指挥、疫情防控处置和“房前屋后”训练，强基固本，有效提升了队伍实战化水平。在3月份的全员岗位大练兵普考中，基层队站指战员“9+9”科目100%达标，优秀率稳中有升；持续深化大队部“体能夜训班”机制，每周一至周四晚定期组织对体能不及格的消防文员“回炉加训”，文员的体能考核成绩与1月份、2月份相比有了较为明显的提升。

七是防火工作亮点纷呈。下大力气清理了x家违规住人的小型场所，打通了x条“生命通道”，辖区x个村居先后实现了小型场所违规住人“清零”的目标，提请区政府挂牌督办x家重大火灾隐患单位并积极整治；大力开展了“家庭隐患整改日”、“消防安全第一课”、“暖企行动”等一系列消防安全宣传教育活动，派发宣传单张x余份，受众达x余人。

八是基础保障全面厚植。顺利完成x吨集中存储灭火药剂采购

任务，提前完成西湖站x名政府专职消防队员招聘和车辆器材装备采购，基层队站全部达到“3+2”标准，消防无人机、生命探测仪等一大批“高精尖”装备列装值勤。

就如何做好第二季度的工作，我大队主要有以下计划：在思想政治工作方面，一是扎实开展“学党史、知党恩、强党性”专题教育和“我把红心献给党”主题讨论；二是抓好“喜迎建党百年，深入践行训词精神，堪当国家队主力军”主题教育；三是启动加挂“x区消防救援局”牌子有关事宜；四是持续做好先进典型培树工作，本月至少推出1个先进典型；五是拍摄优秀党员故事视频和“微党课”；六是持续推进营区文化建设。在队伍管理方面，一是继续做好正规化建设工作；二是常态化抓好做好“两个经常性”工作和心理服务工作；在战训工作方面，一是持续抓好全员岗位大练兵；二是修订完善辖区主要灾害事故类型大队级预案；三是规范队站作战通信室硬件设备、软件终端及运行制度建设；在防火工作方面，一是持续推进消防安全三年行动重点工作；二是完成区消安委成员单位调整；三是全面做好全市安全生产和消防工作考核迎检工作；四是持续做好“粤商通”线上承诺工作；五是持续深化“暖企行动”、“消防隐患整改日”活动；在后勤工作方面，一是持续做好西湖站经费结算工作；二是协调辖区镇政府，研究小型消防站选址工作；三是持续做好资产清查工作；四是常态化抓好疫情防控工作。

党委书记工作总结篇三

现将20xx年第一季度工作情况总结如下：

1、车险：截止到20xx年x月31日，本公司车险业务出单x笔，车险总金额x元，业务收入x元，完成上半年计划的x%□

2、航空机票：截止到20xx年x月31日，营业前台出票共x张，出票共计□x张。

3、村邮乐购：截止到20xx年x月31日，村邮乐购加盟店发生的业务有：车险业务x笔，共计□x元。

(一)车险：主要存在问题是：

2、村邮乐购老板对车险基础知识认识不到位，积极性还未充分调动起来。

1、继续做好续保工作，提前把续保客户资料发至各班所，落实“谁出单谁跟单”确保客户续保率达80%以上。对成功出单班所进行表扬和奖励通报，每周通报车险业务进度，提振员工信心。

2、持续进行村邮乐购店主的培训和指导，提升店主对车险的兴趣及主动营销意识，增强出单意愿。

3、做好奖励政策，营造良性发展氛围，充分地激发班所人员的销售热情，引导班所人员更好地利用手上的客户资源。

4、结合代理车辆绿色标志加办业务的保险到期客户进行跟踪营销，更 加大市场营销力度。

党委书记工作总结篇四

13月，在局领导的指导和同事们的帮忙下，在自我的努力和实干中，无论是政治思想、业务水平、服务意识和工作本事都有了进一步的提升和加强。现就本季度工作总结如下：

始终坚持严谨作风，永葆坚定地政治立场，认真学习党的路线、方针、政策日常生活中多看、多读、多写、多听、多问、多思、多练，使自我的政治思想进一步提升和强化。13月，我认真学习了十八大、全国人民代表大会和中国人民政治协商会议、自治区党委八届四次、自治区全国人民代表大会和中国人民政治协商会议工作报告和会议精神，结合自身

工作实际和局要求，撰写心得体会10篇、读书笔记15篇，并以研读、思考等方式，扎实学习领会中央、自治区、地县和局里等会议和文件精神。

作为公务员管理工作人员，首先必须热爱本职、安心本职、精通本职，挤时间学习《公务员法》及配套法规进行研习、钻研，真正做到了干一行，爱一行，热一行，精一行其次经过上网查阅、文件学习、同事交流沟通□qq咨询等方式不断学习和积累了丰富的工作经验，具备了公务员管理人员的基本业务本事。再次是经过学习的理论知识加上实践的工作苦干、实干，顺利完成了xx人新录用公务员的初任培训方案□20xx年度干部考核汇总和上报□xx人公务员遴选资格审查、报名、上报工作，拜城县干部考核暂行办法的二稿和三稿，完成了拜城县聘用、安置人员管理办法的起草等工作再次是进取完成入户走访、景观河植树活动、健身操和太极拳最终是按照局领导的安排进取完成卫生、夜间值班及临时交办的各项工作。经过以上工作的锤炼，有力的积累了工作经验，提升了业务本事，强化了办事本事和综合分析本事。

严格遵守局各项规章制度、职业道德，尊重领导，团结同事，按时上下班，积极参加局里组织的各项活动。

- 1、不善于思考和辩证的研究、解决问题
- 2、领导交办的事情虽能按时完成可是不够高效
- 3、干工作不够利索
- 4、业务知识需进一步强化和提高。

在今后的工作中，进取改善不足并按照“仅有努力才能改变，只要努力就能改变”的工作理念，以“爱干是德、善干是能、多干是勤、干好是绩、清干是廉”的标准，兢兢业业，脚踏实地，尽职尽责地做好本职工作，不辜负领导和同事们对我

的期望。

今年是精益管理年、效益满意年、科技创新年，我们将继续加强各项费用的控制，行使财务监督职能，审核控制好各项开支，在财务核算工作中尽心尽职，认真处理审核每一笔业务。

我明白合理高效的财务分析思路与方法，是企业管理和决策水平提高的重要途径，并将使我们的工作事半功倍，在企业成本分析上向沈科学习、向车间的教师傅学习、向书本学习，为企业的生产经营销售，做好保本点与规模效益、销售定价分析等等，量化分析具体的财务数据，并结合企业总体战略，为企业决策和管理供给有力的财务信息支持。

发展至今，生产资金的筹集，一向是个头痛的问题，大家都明白资金就跟人体的血液一样重要，我们公司的主要特点是物资采购量大、生产批量大、销售批量大，筹集资金是财务的一个主要职能，良好的银企关系，是企业融资的一根纽带，目前我们只能在应收款管理与库存管理上进行控制，压缩库存，合理生产，控制资金的流向，使库存原辅材料在保证生产的同时控制到最底线，在资金尤为紧张的情景下，财务部将从采购材料与产成品这一块有效地跟踪好资金的运作。

今年公司对各部门都签订了职责合同，我财务部将继续严谨细致而认真地按照职责合同严格审核结算工资，并组织资金确保工资的发放。

以上工作是我财务部第一季度的主要工作，还有与集团搞好过渡衔接、废品的管理、规范财务核算程序等一系列工作都是我财务的一些本职工作，“查找不足赶先进，立足根本争先进”，这不是句空话，号角之声响起我们就要付诸与行动，利用团队精神集思广益，财务条线所有人员重点思考如何在管理上创新，如何在实施成本控制上做文章总之，今后的工作中，还是年初职责领导会议上的那句话：我将不断地总结

与反省，不断地鞭策自我并充实能量，提高自身素质与业务水平，以适应时代和企业的发展，与各位共同提高，与公司共同成长。

党委书记工作总结篇五

1、销售目标110万元，实际回款107万元，负计划目标2万元。销售库存合计约47万元，实际销售61万元。与去年同期增长35%左右。

今年我们销售部门根据年初制定的总体目标以及在年中分阶段制定的时段性目标，根据既定的销售策略和任务，按照常年的习惯，进行人员细分，并根据市场供求关系，组织我部门工作人员，以销售业绩为衡量标准，进行针对市场的销售任务。期间，我部门工作人员也制定了自我的目标计划和销售计划，充分发挥自主性、创新性，顺利完成各自预定的销售任务，并及时总结经验的可取之处和不足，加以改善。

（二）、今年是公司的创利年，但事实上创利没有想象的那么好。主要有以下几个方面的因素：

1. 质量问题偏多。

玻璃瓶的破损偏高□xx及... 出现必须沉淀。

2. 竞争比较激烈，其他企业价格比较差异。

在市场经济的大环境下，各企业的竞争已经越来越白热化。在产品普遍相同或类似的情景下，价格的竞争，也成为了销售渠道上的一个大关口。在产品质量普遍存在的前提下，同行的其他企业的产品价格为了占有市场，异常是七宝酒二个经销商之间的打响的价格战，把市场同价产品压低很多，以致构成比较悬殊的价格比较。在品牌凸显性不强的局势下，这种悬殊的价格之差，同样造成了我司创利方面的压力。

3. 内部资金运作紧张，产品供应出现较长时间断货。

（三）根据市场的变化，及需求，公司领导调整了经销商策略，采用“分兵突进”的战述，按产品品项新招二名经销商，经销商之间构成必须竞争的格局。根据新余市场的情景，已完成部份产品的重新定价，将市场操作权取回公司手中，更利操作市场。计划将全品项进行价格调控，目标使公司有资源可用，尽力创造有效产值，扭转产品出库就生产亏损的局面。

对xxxx年2季度工作的计划

我部门2季度的工作，在公司统一部署下，以经济效益为中心，以公司利润最大化为目标，对外开拓市场，对内严格制定每一个相关步骤，以市场为导向，应对市场经济越来越激烈的竞争挑战，抢抓机遇，团结拼搏，齐心协力完成好2季度的销售工作计划任务。

总体销售目标60万

未来一季，我们销售部销售目标到达60万，这是11年度最困难的一个季度

未来的工作在过去的经验上主要需要改善之处

1、质量的改善。

在销售工作开展之前，对产品的质量要有更严格的把关，并在销售宣传中，把质量的优势尽可能最大的凸现出来，争取商家对我公司产品更多的信任和更大的购买力。

2、价格方面。

由于产品价位调控的布署，能够在预算的价格尺度调动范围

内，根据市场环境的形势和对市场竞争的科学合理性分析，推出系列消费者拉动促销活动，使产品的销售既在预计范围内盈利，又使消费商家对价格方面减少挑剔。让产品的品牌让更多商家熟知，使产品的质量在商家中构成一个良好的口碑。

3、资金回扰

针对无利不起早的“老板”心态，公司应尽快全面完成新的价格调控，使之有相对的盈余针对经销商也开展系列优惠活动（例如：在限定期定完成打款并销售30万奖面包车一辆等等）

4、多面的销售渠道，发展更多的销售平台

除了最原始的销售渠道之外，提高酒店销售水平，建立良好信用的酒店和团购销售平台。销售形势的好坏将直接影响公司经济效益的高低。多年来，产品销售部坚持巩固老客户、培育新客户、发展市场空间、挖掘潜在市场，未来，我们还需要更全面的利用我公司越来越壮大的品牌影响带动产品销售，建成了以本地为主体，辐射全省乃之全国的销售网络格局；同时，能够与各传媒媒介等构成良好的合作关系，如多参加或举办业内或相关行业的系列活动，多方面的进行宣传销售，让本品牌的产品有更广大的拓展平台。

5、随时关注业内动态，掌握更多的市场信息

随着行业之间日趋严酷的市场竞争局面，信息在市场营销过程中所起的作用越来越重要，信息就是效益。销售部在今后的工作中更应密切关注市场动态，把握商机，认真做好市场调研和信息的收集、分析、整理工作。使得销售部经过市场调查、业务洽谈、报刊杂志、行业协会以及计算机网络等方式与途径建立起更加稳定可靠的信息渠道，密切关注行业发展趋势；建立客户档案、厂家档案，努力作好基础信息的收集。

6、提高销售部人员自身的工作素质

提高业务员的服务质量和业务本事，使一批老客户的业务能巩固并发展起来。在未来的工作中，我们要求销售部人员要更加提高自我的工作本事和专业素质：

(1) 加强与客户的沟通联系，多想办法，建立起良好的合作关系；

(4) 做好售前、售中、售后服务。

总结：

过去一季，我们走过了展望计划、艰辛起步到共创成功的历程，我们也体会到了这一过程带来的欢乐。今日，新的一季，我们站在一个新的起点，应对未来更严峻的挑战和更期待的机遇。依靠我们公司领导的信任和指导，依靠优秀产品，先进的营销理念，良好的服务意识，团结的协作氛围，优秀的员工队伍，我们整装待发。也许，未来的路也是充满曲折的，甚至比过去所要承受的压力更大，但我们坚信，这条路注定是充满机遇、充满挑战、充满期望的。

我们深信，在公司的正确领导下，只要我们销售部门全体干部、员工坚定信念，奋发，团结协作，以小目标实现大目标，以大目标实现长远目标，一步一个脚印，必须能出色完成任务，让20xx年成为名副其实的创利年！

党委书记工作总结篇六

人防办按照县委、县政府、省、市人防办的总体工作部署，以“继续打基础、全面搞建设、逐项抓落实，整体上台阶”为总目标，拓思路、添措施、鼓干劲、强管理，狠抓各项工作的兑现落实，实现了20xx年一季度工作开门红。

一、狠抓人防队伍建设。一是严把“进人关”□20xx年3月份，

县人防办在具有国家公务员身份的大学选调生中公开考调了一名工作人员，又借用一名学建筑设计专业大学生“村官”到县人防办帮助工作。现人防办有工作人员4人，平均年龄32岁，均为大学文化，为工作顺利开展奠定了坚实基础。二是严把“学习关”。进一步建立健全学习制度，每周一、周五定期组织政治及业务学习，丰富业务知识，提高了干部理论水平与工作能力。

二、狠抓目标任务的制订。县人防办制定了20xx年度工作要点，并经县政府办分管领导审定印发。县政府办将人防办主要工作纳入，作为县委、县政府对县政府办的目标考核内容之一。

三、狠抓“结建”工作建设力度。一是严把人防许可手续审批关。1—3月份县共办结人防许可手续58件，收取人防易地建设费37万元，依法减免灾后重建人防易地建设费52万元。下达修建防空地下室批复2件，报建面积xxxx平方米。二是严把易地建设审查关。对该修建防空地下室的必须依法修建；对该减免易地建设费的必须持有居（村）委会、乡镇人民政府、县委重建办三级联合出具的灾后重建证明，经县人防办核实后才能减免。三是狠抓在建人防工程的监督管理。对已批准建设的人防工程通过多种渠道加大监管力度，先后请市人防办工程科、质检站、四川南方人防工程设备有限公司、四川省城市建筑设计院工程技术人员于2月10日、3月27日到**，对通过省城市建筑设计院审查修建的四处要求修建防空地下室工程建设项目进行技术指导、质量监管，确保人防设备安装到位。

四、狠抓部门的协调配合。一是给县四大家领导、县人武部、县委政法委、省、市人防办汇报人防工作，争取领导最大支持。二是与县纪委、监察局、县政府法制办(来源：)、效能办沟通协调，建立人防行政审批与执法的长效机制，共同解

决疑难问题。三是积极与发改、规划和建设、国土资源、房管、消防、气象和县政务服务中心等部门沟通配合，共同搞好人防审批工作。四是积极争取领导支持，解决交通工具、办公设施、警报建设、人防规划、财政预算等具体问题□20xx年县财政预算时，仍按照川府发47号文件和广委发4号文件要求，按县财政收入的1%预算人防专项经费，确保了人防工作的顺利开展。