

最新做公众号的工作计划(优秀10篇)

时间流逝得如此之快，前方等待着我们的的是新的机遇和挑战，是时候开始写计划了。那关于计划格式是怎样的呢？而个人计划又该怎么写呢？这里给大家分享一些最新的计划书范文，方便大家学习。

做公众号的工作计划篇一

2020年，我已经写过好几篇关于居家办公的文章。

以前我在一个跨国公司里面工作的时候，大量的人需要远程协同，跟居家办公差不多。但凡你的办公室比较多的时候，就需要涉及到更远程的同事的协同问题。这和今天居家办公基本逻辑是一样的。

我们公司在上海已经开始居家办公了，这场直播是与北京的得到伙伴，一起远程共同准备的。

所以我们有比较多的远程办公的经验。

2022年，上海、深圳又遇到疫情，我看到，这次大家非常的淡定。

我看到了深圳的倔强，它是一个奋斗、充满活力的城市，出现疫情之后，这么多同学居然把电脑台式机拼命地往家里搬，这些充满奋斗精神的年轻人一定会获得更大的成就。

所以我们今年看到疫情，会与前年看到的有非常大的差别，大家已经有一种非常淡然的心态去面对它。

做公众号的工作计划篇二

1. 甲方提供专人与乙方联络。

3. 合同签订后，甲方提供微信账号以及密码等各种必要的资料和授权。
4. 按照合同的约定，及时支付费用。如因乙方过错未能如期完成合同约定内容，甲方有权要求终止，并按未完成服务项目，要求乙方退还相应款项。
5. 合作期间甲方不得将乙方策划的微信活动信息复制、传播、出售或许可给其它第三方。
6. 甲方保证不利用乙方提供的软件服务进行传播违反法律的信息活动，否则乙方将有权立刻停止对甲方提供的系统服务。
7. 甲方需按时将代管费用交予乙方，甲方不得拖延交费；
8. 甲方提供的更新、维护资料、方案需详细完整；由于甲方提供的资料不完整导致乙方更新推送的内容后所造成的损失由甲方自行负责。

第五条：验收标准

1. 乙方应以电话、传真以及电子邮件提供开发运营结果。
2. 运营结果达到到约定效果即为验收合格。
3. 甲方请及时填写验收确认信息。甲方在乙方交付工作成果后一周内未书面签收也未提出异议的，视为甲方验收合格。
4. 甲方完成验收后以合同提供的联系方式及时联系乙方。

第六条：违约责任

1. 任何一方有证据表明对方已经、正在或将要违约，可以提出中止履行本合同，但应及时通知对方。

做公众号的工作计划篇三

走内涵发展之路，加强教学过程的管理。提高教学质量。

二、具体内容目标：校内美化整洁；学生文明好学；教师团结协作；文化引领学校发展，提高教学质量。

(一) 学校管理策略

- 1、以情饴校，以法治校，以制度管校；文化引领学校发展。
- 2、设立校务委员，大事由民主生活会研究通过，小事由校务会研究通过。
- 3、校务公开。
- 4、抓教学质量，抓学生行为习惯和学习习惯。
- 5、从一年级始着重培养小组合作。
- 6、注重宣传并建立良好的周边关系
- 7、注重学生发展。

(二) 德育工作

新黑板报(四周一次)。

、学风、校风的形成。

对班主任进行考核。

为习惯相结合，同时组织学生开展丰富多彩的课余活动，引导学生参加社会实践和社区公益活动。

(三) 师德师风建设工作大力加强师德师风建设工作。

做到敬业爱岗，尽职尽责。

(四) 教学工作

1、开学初制定好学校各类工作计划和学科计划。

2、严格执行课程计划，按计划排课、上课。调、代课由教导处严格手续。

材地应用教学媒体，采取有效的教学方法提高课堂效率。大力开展校内课堂教学评价活动，通过听、评、交流提高教学能力。

题和练习与测试并且批改。

律、预习复习习惯。做到一课一练，一学期数学作业不少于50次。各学科做补充习题和练习与测试并且批改。

、预习复习习惯、背记能力。英语做到一课一练。数学作业不少于60次。各学科做补充习题和练习与测试并且批改。

、预习复习习惯、背记能力。英语做到一课一练。数学作业不少于70次。各学科做补充习题和练习与测试并且批改。

、纪律、背记能力、培养自学习惯。英语做到一课一练。数学作业不少于70次。各学科做补充习题和练习与测试并且批改。

、纪律、背记能力、自学能力。英语做到一课一练。数学作业不少于70次。各学科做补充习题和练习与测试并且批改。

力上成熟起来。

5、鼓励教师自学，提高学历层次；鼓励教师业务进修；鼓励教师多写心得和小论文；以期总结和提高教学理论水平。

课题研究，鼓励更多的教师个人承担独立课题。

7、教导处认真落实并组织各项竞赛。安排教师外出听课；采取请进来，走出去的方式帮助我校教师提高业务水平。

给学校教师，要使这项工作常规化；进一步提高教研活动的针对性和实效性，发扬我校的小班化和课外阅读的优势。

9、教导处组织好期中、期末考试；组织、收集好相关资料。

10、做好阅读和读书活动，继续推进读书活动。

理念，从而进一步指导教学行为，改变教学模式，不断提高教师自身业务素质，提高教学成绩，提高教学质量。

13、丰富学生的课余生活，继续发挥“红领巾”广播台的宣传作用。

14、抓学生的行为习惯、学习习惯；抓学生的纪律；抓好学校的常规管理。

拔参加镇、县组织的各项竞赛。

16、开展“亿万学生阳光体育运动”。学校进行周密安排，时间上作合理安排，精心组织，确保学生每天活动时间有一小时。

17、做好教辅和用具的收集、发放。

18、及时组织师生进行竞赛活动。

19、继续做好小班化的推进动作，完善小班化对学生的评价

工作。

20、严格执行“五严”规定。

21、成立学校鼓号队和腰鼓队，丰富生活，丰富学校文化，提高学校社会影响。

(四) 少先队工作

1、各中队要开展好中队活动，确保效果，并作好记录。

2、组织好各项活动，落实到人，做到有时间、有地点、有内容，确保效果，并收集好相关资料。

环境卫生。

4、抓好红领巾监督岗，定期检查校内外环境卫生，检查一日常规特别是两操，并量化。

学规范、讲规范、守规范”活动来促进学生的良好行为习惯的养成。

规管理，本学期继续重点加强爱护环境、注意厕所文明两个方面的教育，以常规教育管理出效益，校园达到净化、教育化。

(五) 安全工作

做公众号的工作计划篇四

我们看这张图，是我今年非常想跟大家分享的一张图，或者说在今年一整年里面，我们调研了很多机构，也很符合这张图的逻辑，在今年10月29日的年度演讲上，会给大家做一个系统的分享。

这张图里面代表我对趋势的几个非常重要的思考。有一句叫所有的机会都发生在变化里面。如果这个世界没有变化，你就没有机会，为什么？因为没有变化的时候占据这个优势位置的人永远都在落后位置上永远爬不上去。

所以如果世界不变化波动，那么后面的人就没有机会了，所以大家一定要期待发生变化。如果今天你还不是已经最成功的一个人，你一定要期待，这样就有机会跑到前面去了。

但变化也分为几种，第一种变化叫波动。什么是波动？以股市为例，今天的这只股票涨了没有，明天那只股票跌了没有？我有的时候见到一些创业者在开会或者聊天的时候，会忍不住打开他的手机，然后刷一刷股票看盘。

作为一个创业者每天在看股票看盘，看股票价值，说明他的心中把波动当做赚钱的逻辑。如果你把你的心思放在波动上，你是能挣钱，但是你要非常敏锐的一直在动。波动发生的太频繁，它的交易太频繁。但如果你能做到这一点，恭喜你你是个波动型的创业者。

在波动的上上下的背后隐藏了一条线，这条线叫做周期。周期是什么意思？就是我刚刚说的“萧条的唯一原因就是繁荣”，这个背后的理论有点复杂，今天讲周期是要告诉大家，你要相信有春天就一定有冬天，有冬天之后还会有春天，但春天不会持续不会永久，它还会有冬天，冬天也不会持续，还会有春天。

只要你相信这是自然规律，至于说为什么是自然规律以后我们再找机会来慢慢来讲，因为不同周期的成因是不一样的，只要你相信经济是有周期的，商业是有周期的。

今天我们在一个高位下行的阶段的时候，我们知道我们正在走入一个周期的低谷，什么时候走到底开始回弹？每个人有自己不同的判断，但是抓住了周期之后，在不同的周期对赚

钱的方法是不一样的。

因为口红是一个最廉价的，最容易的，只要嘴上一抹女孩子的气色马上就完全不一样的感觉，你有很多企业不能立刻看出来，但口红一抹就能看出来。所以，在经济不好没有太多的钱的时候，口红就会卖的很好。

再比如我前段时间去调研了一个行业，这行业叫二奢经济，什么是二奢经济？就是二手奢侈品。

二手奢侈品就是一些名贵的包，几十万一个，至少几万块钱一个手包，那个包在这个经济不太好的时候，老公把房子都卖了，去支持给员工发工资，老婆一想，那我也不能不做贡献，把那个包就拿出来，几十万一个把它推向市场。

一旦进入市场之后，供给方就增加了，需求侧也有很多人想买奢侈品包，过去买不到，现在疫情可能也遇到问题，不像二手也有，而且保养很不错就买了，所以，二手的需求跟二手的供给都出现了，二手奢侈品在疫情期间就变成还不错的行业。

第三个叫趋势，这张图背后一条蓝颜色的系统就不管这个波动，不管这个周期怎么动，到最后回过头来一定是斜直向上，右上角就是商业的效率越来越高，有一天电商发展到什么程度，电商遇到的挑战，又跟线下怎么结合，有一天电商在复苏等等。

不管怎么样，你回过头来看，人类买东西一定是越来越方便，大家叫外卖的那一天再也回不到只在线下去堂食了，这就是趋势，趋势是一旦发生了就再也不会回去的东西。

判断趋势唯一的方法就是在商业里面一定是不断追求更高品质的更好的东西，而商业上一定是追求更高效率，这是永远不会变的。

所以，如果你创业最大的判断来自于我干的这件事有没有提高整个商业世界的效率，只要你觉得是的，比如说大家过去在制造业里面花300人做的事，我今天20个人或者50个人、100人就干完了。

商业效率提升一定是不变的，消费者希望用最便宜的价格找到更好的更多东西就永远不会变，这就是趋势。

把自己的事业建立在趋势上面，不一定要建立在周期上，更不要建立在波动上，这是我想与大家分享的一个话题。

那趋势之后还有一个叫做规划。所以一旦往上走或者往下走，都会给这个社会带来一定的挑战，往上走你就可能是过度的繁荣叫过热，往下走的话就会萧条。

大家都觉得这个钱不好挣了怎么办？所以作为一个治理的国家经常做一件事情叫做规划，所以我们有十四五规划，有2035年的规划。

所以大家一定要去读，一定要去读一些规划，比如说要去读2021年正式开始实施的国家十四五规划，十四五规划纲要仔细读，规划中就决定了未来我们的政府会在哪些方面做重大的资源投入，我们在政策上会在哪些是有导向，这些导向会让这个周期把它压平，是不断的接近这条蓝颜色的，不至于有过高和过低，把这种波动的显著性给降低。

所以，一旦关注了十四五规划，关注了2035年的那个规划之后，我相信你再去找你的创业方向，那你可能会找的更准一点，因为那个才是一个真正的力量，才是未来。

所以，很多同学问我说2020年什么值得关注的趋势，我想说你说的趋势是什么？那我在上面有4个字，你说的是波动吗？还是周期吗？还是那个永远不会变得趋势？还是说规划？这4个东西你打算把哪一样事情作为2022年新的开始。

做公众号的工作计划篇五

以促进建立公共财政体制、规范预算管理、提高财政资金使用效益为目标，不断加强和改进财政预算执行审计。以支出审计为主，关注预算分配的公*和效率，延伸检查重点专项资金的管理使用情况，全面提升预算执行审计的层次和水*。同时，加强对税收政策执行和税收征管审计，促进地税部门加强税收征管，维护国家税收法规、政策的统一性和严肃性。计划对财政局、地税局进行审计，同时对区水务局、农牧局等预算单位进行延伸审计。

按照《_区*投资项目审计监督管理暂行办法》规定，对公路、城市建设、生态建设、拆迁等重点项目进行审计，对投资项目进行全程审计监督。揭露项目报批中的舞弊行为、项目发包招标不规范、多计工程造价、损失浪费等问题，促进提高建设资金管理使用效益。

加大对社会保障、教育、医疗、环保及三农等专项资金的监督力度，重点做好残疾人就业保障金、救济救灾资金、就业解困资金、新农合资金等涉及民生的资金（基金）审计和审计调查工作，拟对区人口与计划生育局、人事劳动保障局、民政局、劳动就业局、残联等单位进行审计和审计调查，促进专项资金管理水*和使用效益的不断提高。

根据自治区审计厅对经济责任审计的要求，进一步规范经济责任审计工作。根据区委组织部的委托积极开展党工委*、部门领导干部经济责任审计，开展领导干部任中经济责任审计，实事求是进行责任评价，进一步提升审计成果质量，促进规范权力运行，为组织部门考察、使用和管理干部提供参考依据。

针对审计查出的问题，切实加强审计整改落实力度，提高审计执行力，加强对审计结果整改落实情况的跟踪、回访和检查，保障审计效果、维护审计。

建设一支政治业务素质过硬、真抓实干的审计干部队伍。坚持高起点、高标准，以执著的奋斗精神，教育干部用心想事、激情干事，始终保持昂扬向上的精神，把心思用在干事创业上，把精力集中到抓工作落实上。进一步加强审计职业道德建设，倡导严谨、文明、务实、清廉、进取的工作作风，树立审计机关的良好形象。加大干部培训力度，培养复合型审计人才，为全面完成审计工作任务奠定坚实的基础。

做公众号的工作计划篇六

五一节，我和爸爸、妈妈一起去邹区农家乐钓龙虾，虽然时不时下着蒙蒙细雨，但并没有减退我们钓龙虾的兴致。

来到农家乐，只见池塘边已经有一些人在钓龙虾了，我也迫不及待地拿起一根带线的竹竿，向别人要了一只小龙虾系在线上，然后放在水里。过了一会儿，我发现竹竿比原来重了点，而且一直在晃动，我快速地把它提上来，可只听“扑通”一声，龙虾掉了。我感到非常遗憾，妈妈在一旁给我打气，说：“没关系，失败乃成功之母，再试试。”可我连试了几次都失败了。再看看爸爸，他也没钓到，看来龙虾肉不是它们喜欢的食物。后来爸爸就去向烧烤的人要了一根香飘十里的香肠。这香肠吸引力够大的，一放到水里龙虾就过来吃了。我吸取刚才的教训，先把龙虾引到浅水区，等它用大钳子夹紧了，再往上拉，果然成功了。

我无比激动，无比开心！接下来就很顺利了，不一会儿，我这个“高手”就钓到了十几只龙虾！当钓到大的龙虾时，我就特别兴奋，大呼小叫，手舞足蹈，有时居然还能“一石二鸟”呢。妈妈看着也手痒，抢着要来钓龙虾，于是换我去抓龙虾。只见龙虾举着大钳子，对着我张牙舞爪，看起来十分凶猛，好似在说：“不许碰我，不然我就夹你！”一开始我还真被它的样子吓怕了，后来在妈妈的指点下，我用力按住它的头，把它压在泥土上，让它动弹不得，然后再把它抓起来。后来我的胆子越来越大，再强壮再凶猛的大龙虾我也敢

抓了。

突然天空又下起了雨，这次的雨可不小哇，我们只好草草收拾了一番，驱车回家了。如果不下雨，我们还可以去抓可爱的小兔子、采新鲜的草莓、烧烤钓鱼……虽然这么多项目没玩到，但看着一袋龙虾，我得意洋洋，很有成就感。

做公众号的工作计划篇七

1、享祀先祖

福建省流行冬至祭祀始祖的风俗，如万历《建阳县志》说：“是日大族行祭始祖之礼。”福建祀祖用专门制作的糯米圆子。清人冬至祀祖一般是祀于家，祭于墓，聚族而居的南方。往往像清明和中元一样，在家庙祭祀祖先。

2、吃饺子

冬至是*农历中一个非常重要的节气，冬至过节是汉族传统节日之一，源于汉代，盛于唐宋，相沿至今。冬至俗称“冬节”、“长至节”、“亚岁”等，早在二千五百多年前的春秋时代，*就已经用土圭观测太阳，测定出了冬至，它是二十四节气中最早制订出的一个，时间在每年的阳历12月21日至23日之间，这一天是北半球全年中白天最短、夜晚最长的一天。在冬至这一天*南北方会有不同的习俗，北方大部分地区会吃饺子、南方会吃汤圆，还有谚语：冬至到，吃水饺，以及关于该节气的诗词和影视作品。

3、吃汤圆

吃汤圆在明、清时期已经约定俗成。在冬至这天，要“作粉圆”或“粉糯米为丸”。这些在史料上也有正式的记载，称“冬至，粉糯米为丸，名‘汤圆’”。做好汤圆后要祀神祭祖，而后合家围吃汤圆，叫做“添岁”。所以，冬至吃汤

圆，古而有之。

4、九九消寒

冬至一到，便进入数九寒天。*民间将冬至叫做交九或数九，即从冬至开始，每9天分为一个“九”，共分9个“九”，数到81天时便“九尽桃花开”。

*传统文化中，九为极数，乃最大、最多、最长久的概念。九个九即八十一更是“最大不过”之数。古代*人民认为过了冬至日的九九八十一日，春天肯定经已到来。

5、馄饨

过去老北京有“冬至馄饨夏至面”的说法。相传汉朝时，北方匈奴经常骚扰边疆，百姓不得安宁。当时匈奴部落中有浑氏和屯氏两个首领，十分凶残。百姓对其恨之入骨，于是用肉馅包成角儿，取“浑”与“屯”之音，呼作“馄饨”。恨以食之，并求*息战乱，能过上太*日子。因最初制成馄饨是在冬至这一天，所以在冬至这天家家户户吃馄饨。

冬至起居知识

在起居上，应早睡晚起，等待阳光出现才出外活动。同时也要多穿衣服，避免不必要的户外活动，防止阳气过度的消耗。“起居有常，养其神也，不妄劳作，养其精也”，冬令时节若能合理安排起居作息，就能保养神气，劳逸适度可养其肾精。尽量做到“行不疾步、耳步极听、目不极视、坐不至久、卧不极疲”。

寒气内应肾。肾是人体生命的原动力，是人体的“先天之本”。冬季，人体阳气内敛，人体的生理活动也有所收敛。此时，肾既要为维持冬季热量支出准备足够的能量，又要为来年贮存一定的能量，所以此时养肾至关重要。饮食上就要

时刻关注肾的调养，注意热量的补充，要多吃些动物性食品和豆类，补充维生素和无机盐。狗肉、羊肉、鹅肉、鸭肉、大豆、核桃、栗子、木耳、芝麻、红薯、萝卜等均是冬季适宜食物。

冬至运动知识

运动方面，由于大雪节气万物潜藏，运动养生同样要顺应自然规律，不宜做过于剧烈的活动，而应在“藏”字上下一下功夫。比如每天在阳光好的时候做做舒展运动（上午9-10点钟或下午2-3点钟）。

冬至饮食知识

冬天肾的功能偏旺，如果再多吃一些咸味食品，肾气会更旺，从而极大地伤害心脏，使心脏力量减弱，影响人体健康。因此，在冬天里，要少食用咸味食品，以防肾水过旺；多吃些苦味食物，以补益心脏，增强肾脏功能，常用食物如：槟榔、橘子、猪肝、羊肝、大头菜、莴苣、醋、茶等。

在冬季适宜补益的食品中，中医又分为几大类。天寒地冻，首选温补类食物。如鸡、羊肉、牛肉、鲫鱼等。上述几种，均属美味，在冬季可作为进补的佳品。但过多地进食温补类食品，容易上火。还有一类滋补类食物，具有滋阴益肾、填精补髓的功效。主要有：木耳、黑枣、芝麻、黑豆、猪脊、海参、龟肉、甲鱼、鲍鱼等。

黏硬、生冷的食物多属阴，冬季吃这类食物易损伤脾胃。而食物过热易损伤食道，进入肠胃后，又容易引起体内积热而致病；食物过寒，容易刺激脾胃血管，使血流不畅，而血量减少将严重地影响其他脏腑的血液循环，有损人体健康，因此，冬季饮食宜温热松软。

冬至情绪知识

冬至养生也要重点养心，要养生先养善良、宽厚之心，心底宽自无忧。进入冬季，有些人便会显得意志消沉，这可能是患上了“季节性情绪病”。季节性情绪病是精神抑郁症的一种，病人每每在阳光减少的冬季，对身边事物提不起兴趣，还伴有嗜睡、多吃、易怒、过敏等病症。有抑郁情绪的老人可以在冬天坚持多晒太阳，还可以每天做一些简单的瑜伽动作，尤其是*和冥想的练习，能让心情舒缓下来。同时注意生活起居，按时休息和睡眠，不做熬夜的“夜猫子”。

情绪低落时，不妨做做其他事情来分散注意力。尽量与人接触，这样可以将忧郁减到最低程度。

二十四节气之一，在12月21、22或23日。这一天太阳经过冬至点，北半球白天最短，夜间最长。

冬至，是我国农历中一个非常重要的节气，也是一个传统节日，至今仍有不少地方有过冬至节的习俗。冬至俗称“冬节”、“长至节”、“亚岁”等。早在二千五百多年前的春秋时代，我国已经用土圭观测太阳测定出冬至来了，它是二十四节气中最早制订出的一个。时间在每年的阳历12月22日或者23日之间。

冬至是北半球全年中白天最短、黑夜最长的一天，过了冬至，白天就会一天天变长。古人对冬至的说法是：阴极之至，阳气始生，日南至，日短之至，日影长之至，故曰“冬至”。冬至过后，各地气候都进入一个最寒冷的阶段，也就是人们常说的“进九”，我国民间有“冷在三九，热在三伏”的说法。

现代天文科学测定，冬至日太阳直射南回归线，阳光对北半球最倾斜，北半球白天最短，黑夜最长，这天之后，太阳又逐渐北移。

在我国古代对冬至很重视，冬至被当作一个较大节日，曾

有“冬至大如年”的说法，而且有庆贺冬至的习俗。《汉书》中说：“冬至阳气起，君道长，故贺。”人们认为：过了冬至，白昼一天比一天长，阳气回升，是一个节气循环的开始，也是一个吉日，应该庆贺。《晋书》上记载有“魏晋冬至日受万国及百僚称贺……其仪亚于正旦。”说明古代对冬至日的重视。

现在，一些地方还把冬至作为一个节日来过。北方地区有冬至宰羊，吃饺子、吃馄饨的习俗，南方地区在这一天则有吃冬至米团、冬至长线面的习惯。各个地区在冬至这一天还有祭天祭祖的习俗。

做公众号的工作计划篇八

民间互访拜年的形式，根据彼此的社会关系，大体可分4类：(以下都是旧礼节，现在叩首、跪拜这种形式已经基本消失，仅在小孩向长辈拜年时还有)。

其中必须到岳父家，须带礼物。进门后先向佛像、祖宗影像、牌位各行三叩首礼，然后再给长辈们依次跪拜，可以逗留吃饭、玩耍。

如给同事、朋友拜年，一进屋门，仅向佛像三叩首，如与主人系*辈则只须拱手一揖而已，如比自己年长，仍应主动跪拜，主人应走下座位做搀扶状，连说免礼表示谦恭。这种情况一般不宜久坐，寒暄两句客套话就要告辞。主人受拜后，应择日回拜。

凡一年来对人家欠情的(如律师、医生等)就要买些礼物送去，借拜年之机，表示谢意。

对于左邻右舍的街坊，素日没有多大来往，但见面都能说得来，到了年禧，只是到院里，见面彼此一抱拳说：“恭禧发财”、“一顺百顺”，在屋里坐一会儿而已，无甚过多礼节。

——微信公众号创刊词

做公众号的工作计划篇九

就是公域和私域。

这是我在去年10月30号的年度演讲，不断地跟大家讲的一件事。

什么叫私域？就是你可以免费的、重复地触达的那一部分的用户。

你不要去打扰他，那不是目的。目的是什么？目的是你可以触达他，在他需要的时候。

但是如果他买了你一次坚果之后，他就加了你的企业微信，你不要去打扰他，我反复强调不要去打扰他，下次你在朋友圈里发新的坚果信息，说不定他会感兴趣，而你就没有给任何平台去交费，这就是私域流量。

去年，国家要求很多平台彼此打通。

我们现在看到腾讯跟阿里正在打通。我们现在可以在微信里面点开淘宝的购物链接了，我们也可以在阿里的某些 app 里面用微信支付了。所以终于打通之后，这个时候你就可以在中间池子里面去积累你的用户。

比如百果园、完美日记、奥利奥，还有各种各样的公司都在积累自己的私域。

我们在疫情期间去参加了一次腾讯的活动。

他们三个人虽然给我的回答都不一样，但是最后总结了一句

话，在疫情之前的两到三年，就开始不断地往自己的企业微信、往自己的 app 和自己的小程序里面积累自己的私域。

所以一旦遇到疫情，我不能出门去做这个事情的时候，我就跟这些人互动，我跟这群私域的连接其实维持了我的生存，甚至获得巨大的增长。

所以这是我觉得特别重要的一件事情，因为未来会面临很多不确定性。

在不确定的时候，你有个确定东西，私域是你确定东西，然后把他用作交易。

我们有自己的公众号，公众号本质上就是一个私域。我们坚持写优秀的文章，坚持写，坚持写。终于有机会我们在公众号有了200多万的用户了，所以也做了一些尝试——卖东西。

我们的商城是搭建在有赞交易平台上面，商城负责我们所有基础的交易功能，计算价格、打折、开发票，他把基础功能全部都做好了。

所以我们在公众号里面只要挂上这个链接，然后就不需要给任何平台去付流量费，我们就可以卖跟我们的五商学员合作的茶叶、合作的白酒，去合作很多东西。

所以当有一个平台积累自己的私域。然后再通过一个电商交易平台的小程序去交易的时候，你就会获得很大的确定性。

所以我们也居家办公了两周的时间，但是说实话还可以，我们其实没有遇到太大的挑战。

这里面很大的原因，是因为我们也和那三家公司一样及早地去做了一点准备。

所以我给大家一个非常重要的建议，就是一定要去部署自己的私域资产，这个很重要。

做公众号的工作计划篇十

为贯彻落实中国计划生育协会“关于开展计划生育家庭意外伤害保险的通知”和、中央文明办等国家十部门、云南省委宣传部、省文明办等十部门“关于广泛开展‘生育关怀行动’”的通知以及*市计划生育协会、*市人口和计划生育委员会、中国人寿保险股份有限公司*分公司联合下发的《*市计划生育家庭意外伤害保险实施方案》的精神，切实做好我县计划生育家庭意外伤害保险工作，经××县计划生育协会、县人口和计划生育局与中国人寿保险股份有限公司××支公司共同研究，决定在全县开展计划生育家庭意外伤害保险，现就做好此项工作提出如下实施方案。

一、指导思想

坚持以^v^理论、“三个代表”重要思想为指导，深入贯彻落实科学发展观，全面落实党的^v^精神，坚持以人为本，以计划生育家庭利益保障为重，切实提高计划生育家庭的抵抗风险能力及福利保障水平，增强计划生育家庭的安全感，消除群众实行计划生育的后顾之忧，引导群众自觉实行计划生育，稳定低生育水平，促进人口与经济、社会、资源和环境全面协调可持续发展。

二、基本原则

计划生育家庭意外伤害保险是经中国计划生育协会与中国人寿保险股份有限公司协商并共同开发的险种；旨在关怀积极响应政府号召，自觉实行计划生育的家庭增强应对意外伤害的能力，体现利益导向机制。计划生育家庭意外伤害保险将承保对象从个人扩展到计划生育家庭的所有成员，保费和保险金额给予优惠，最大限度地维护计划生育家庭的利益，让他

们尽可能多获得实惠。

2、保险费为每年每个家庭每份30元，保险金额每份20000元，其中意外伤害保险金额18000元，意外伤害住院医疗保险金2000元。

三、承保范围

1、独生子女户；

2、双女户；

3、计划生育家庭户。

四、补助标准及办理方式

4、以上保险业务按辖区由各乡(镇)计生办负责办理，县直机关单位的计划生育家庭意外伤害保险由中枢镇计生办负责办理。

五、具体要求

(一)统一思想、提高认识

计划生育家庭保险是推动人口和计划生育工作、稳定低生育水平、提高人口素质、解除计划生育家庭后顾之忧的有效措施。计划生育家庭意外伤害保险是中国计划生育协会与中国中国人寿保险股份有限公司专门为计划生育家庭而设计，目的是增强计划生育家庭应对意外伤害的能力，解决计划生育家庭部分后顾之忧，体现利益导向的保险产品，也是“生育关怀行动”的重要内容和一项具体措施，旨在关怀积极响应政府号召、自觉实行计划生育的家庭，增强他们应对意外伤害的能力。计划生育家庭意外伤害保险将承保对象从个人扩展到计划生育家庭的所有成员，实现了一张保单保全家；保费和保

险金额给予了优惠，最大限度地维护计划生育家庭的利益；引导群众自觉实行计划生育，是促进和谐计生、和谐社会的具体举措。

党和国家历来对计划生育保险工作高度重视，在《人口与计划生育法》、《中央关于加强人口与计划生育工作稳定低生育水平的决定》、《关于加快保险业改革发展的若干意见》、《中央关于全面加强人口和计划生育工作统筹解决人口问题的决定》中，均明确提出了要建立计划生育保险保障机制，这就为商业保险公司与计生系统开展业务合作提供了政策依据，并为计划生育保险业务的发展提供了更为广泛的空间。

2006年6月15日《国发[2006]23号文件(简称“国十条”)》中明确要求：“努力发展适合农民的商业养老保险、健康保险和意外伤害保险，建立节育手术保险和农村计划生育家庭养老保险制度”。

省委、省政府也先后颁发了一系列文件和规定，鼓励开展计划生育系列保险，云南省人民政府(云政发[2006]174号文件)中明确指出：“在农业人口独生子女‘奖优免补’政策中引入商业保险机制，探索建立节育手术保险和农村家庭计划生育养老保险制度，逐步扩大农村计划生育保险涵盖领域”。

开展计划生育家庭意外伤害保险工作是保险服务“三农”和建设社会主义新农村的重要举措。2008年*市人民政府以曲政办发[2008]174号(《*市人民政府办公室印发中国人寿开展农村保险先进村创建活动实施方案的通知》)专门为中国人寿保险公司在*市农村开展创建保险先进村活动发出通知，为中国人寿保险股份有限公司各机构在农村开展保险业务创造了良好的政策环境。通过在农村开展计划生育家庭意外伤害保险，为农村实行计划生育的独生子女户和双女户家庭建立医疗、意外伤害、死亡以及子女教育等方面的保险，有利于建

立多层次的农村保险保障体系，为建设社会主义新农村提供有力的保障。

(二) 加强领导、落实责任

为了做好计划生育系列保险工作，××县计划生育协会、县人口和计划生育局与中国人寿××支公司2008年成立了计划生育系列保险工作协调领导小组及办公室，县计划生育协会、县人口计生局与各乡镇(镇)计生协、计生办签订责任状，各乡镇也要成立领导小组，结合自身实际，制定有效可行的具体实施措施。同时，要积极争取党委政府的重视和支持，确保此项工作的顺利开展。

(三) 广泛宣传、形成氛围

各级协会要充分利用电视、电台、广播、宣传栏、发放宣传资料、召开座谈会等多种形式，广泛开展计划生育保险的新闻宣传和社会宣传，大力普及保险知识，营造宣传氛围，做到家喻户晓，人人皆知，激发广大群众参保投保的意愿，把计划生育保险利国利民的好处宣传到位，使计划生育家庭普遍树立保险意识，提高参加保险的积极性和通过商业保险化解风险的自觉性。

(四) 搞好服务、诚信于民