

最新征兵工作总结会议讲话 征兵工作总结 (通用6篇)

总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可以明确下一步的工作方向，少走弯路，少犯错误，提高工作效益，因此，让我们写一份总结吧。相信许多人会觉得总结很难写？下面是我给大家整理的总结范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

征兵工作总结会议讲话篇一

根据《辽宁省教育厅办公室关于开展20xx年大学生征兵宣传动员系列活动的通知》要求，于xx月正式启动20xx年大学生征兵宣传动员系列活动。征兵宣传工作得到学院领导的大力支持，学院有关部门积极协作、密切配合，圆满完成了本次征兵宣传工作，现将活动具体情况汇报如下：

日接到校学生处《关于开展20xx年大学生征兵宣传动员系列活动的通知》后，学院辅导室第一时间向院领导汇报文件内容，院领导高度重视，立即布置落实。学院成立了征兵宣传动员工作领导小组，下设办公室，负责传达学校有关此次活动的文件精神，制定《20xx年征兵宣传动员活动实施方案》、协调活动开展过程中的具体问题。领导小组由张广宇副院长担任组长，组员包括，在辅导室日常办公。院领导明确要求具体工作人员一定要认真贯彻落实有通知要求，明确征兵宣传工作各环节分工、进度和质量等要求，务必把征兵动员活动做实做细，取得实效。

在学院党支部的领导下，我院征兵宣传动员工作历时15天，得到学院领导的高度重视。征兵宣传动员工作领导小组与宣传xxx部、后勤集团、学生会积极配合，在全院师生的共同努

力下，宣传动员工作有序展开，全面推进，并取得显著效果。我院有名学生填写报名表，名学生持有参军意向，名学生在积极与家里沟通。学院学生的国防意识得到普遍提高，在不同程度上对大学生征兵活动得到认同，实现了把品学兼优的大学生输送到部队的宣传动员目标，切实完成了学校下达的征兵宣传动员任务。

征兵工作总结会议讲话篇二

按照街道201x年秋季征兵工作的统一部署，为了确保这一年征兵工作的顺利开展，莲花池社区于9月29日开展征兵工作专题会议，会议中对这一年秋季征兵工作作出了统一的安排，现结合莲花池社区的实际情况就2011年秋季征兵工作会议汇报如下：

一、社区成立了专门的征兵工作领导小组

莲花池社区成立了以社区干部和居民小组长为成员的征兵工作领导小组，为这一年秋季的征兵工作作好了组织准备工作。

二、社区将征兵名额分解到各居民小组，具体责任落实到人社区与各居民小组长签定征兵工作目标责任书，社区干部按各自划定的工作区域配合楼组长开展具体的征兵工作，以确保征兵工作落实到人头。通过会议研究决定莲花池第一居民小组征兵送检目标人数为2人，确保最终能成功入伍的人数为1人；第三居民小组送检目标人数为2人，成功入伍人数为1人；第四居民小组送检目标人数为3人，成功入伍人数为1人；第六居民小组送检目标人数为3人，成功入伍人数为1人；第八居民小组送检目标人数为2人，成功入伍人数为1人；第十居民小组送送检目标人数为2人，成功入伍人数为1人；送检目标人数共计16人，确保最终能成功入伍的人数共计4人。

三、熟悉情况，掌握家底

征兵工作前期最重要的准备工作之一是摸清辖区内的适龄应征青年，为此社区楼组长对辖区内每个居民楼院的适龄青年进行拉网式排查，查找出符合征兵条件的应征青年，并作好相应的排查记录，对有意愿且符合条件的应征青年作好家庭基本情况档案，以作到胸有成竹。

四、广泛发动宣传，扩大居民群众对征兵条件及各项优惠政策的知晓率

一是以征兵工作小组各成员为骨干，下到各居民楼院召开专门的征兵工作楼院会议；二是每个居民小组张贴告示10张、发放征兵宣传单共计6000份；三是在人口密集的地方悬挂横幅3条；四是每个居民小组办理征兵黑板报1张；五是利用社区腰鼓队在节假日开展征兵宣传；以上各种宣传方法都以这一年征兵的具体条件及国家对应征青年的各项优惠措施为主要内容，确保辖区内的绝大部分居民都知晓这一年的征兵工作。

五、征兵工作小组作好应征青年本人及家庭的动员工作 在征兵工作中应征青年本人及家庭对当兵有疑虑的，社区征兵工作小组尽全力作好政策解释工作和思想动员工作。

六、配合上级作好征兵工作的登记、体检、政审等各项工作

七、总结去年征兵工作的经验，找准不足，努力作好这一年秋季的征兵工作

征兵工作总结会议讲话篇三

__医院征兵体检工作从20__年11月9日开始，11月17日结束，现将体检工作总结如下：

1、认真组织学习有关文件，了解征兵工作的重要性。

在确定了征兵体检组成员后，有重点地学习了《中华人民共

和国兵役法》和《关于坚决纠正不正之风确保廉洁征接兵几个问题的通知》，结合_等有关文件，使每一个体检组成员知道，征兵工作关系到国家的安全，体检工作意义重大，必须严格按照《应征公民体格检查标准》执行，这样才是对党和人民负责，因此，在本年度的征兵体检工作中，做到了坚持原则、秉公办事，不以权谋私，无吃请受礼、索贿受贿现象，确保了应征公民体检质量，做到了不因体检原因造成的退兵。

2、组织学习培训。

针对《应征公民体检标准》内容较多，涉及各科目的项目较复杂，且20__年体检组成员有所变化，由主检医师带头组织学习了《应征公民体格检查标准》，会上详细讲解，对体检组成员所提出的问题作解答，弄懂标准每一条，做到每一位参检医师对《应征公民体格检查标准》都能熟练掌握并能正确应用。

3、组织到位，责任明确。

为保证体检质量，我院选派思想好、作风正派、工作认真、责任心强，具有初级以上专业技术职务的医务人员组成了体检组成员，并在培训会上由院长及主检医师强调了体检应遵守的有关纪律，每个体检组成员均签定了责任状，强调谁体检、谁签字、谁负责，责任到人，对发现的问题多请示、多商量，对每一位应征公民负责，同时更要对党和人民负责，要从讲政治的高度出发，尽心竭力作好征兵体检工作。

4、20__年度体检情况。

20__年度体检工作于20__年11月9日开始至20__年11月17日结束。本次体检遍及41个乡镇及单位，共体检人数1298人，其中外科不合格388人、内科不合格53人、五官科不合格174人、胸透及尿常规不合格57人、尿毒检化验不合格14人、心理测试不合格48人，体检合格人数621人，体检合格率47.8%。

在20__年度的征兵体检工作中，我们虽然取得了一系列成绩，但与各级领导及相关部门的帮助与支持是分不开的，也是盘县人民医院领导和职工辛勤工作的结果，我们有信心在今后的征兵体检工作中一如既往，力争做得更好。

征兵工作总结会议讲话篇四

20__年，我院高度重视大学生征兵工作，认真贯彻落实省市征兵工作视频会议精神，积极宣传发动，保证各项征兵工作的圆满完成。现将20__年大学生征兵工作总结如下。

一、领导重视，思想统一

在上级人武部的正确指导下，我校准确把握、领会政策精神内涵，不断健全人员、制度、审查、服务等保障机制，形成学校领导亲自抓、专人负责的工作格局，确保大学生征兵工作科学化、规范化运行。按照鲤城区人武部的要求，结合我校具体情况，我校征兵办公室制定了细致严密的工作计划，使征兵工作在全校学生中紧张有序地全面展开，为圆满完成征兵工作任务提供了有力的组织保证。

为保证国家有关大学生应征入伍各项政策的全面落实，协调学校各部门的工作进度，学校征兵办公室根据征兵工作的有关要求，及时召开了各系副书记会议，进行专项研究和全面部署，统一了思想，提高了认识，强调了各部门的责任和纪律，确定了各项工作的进度日程。

二、全面动员，大力宣传

从在校大学生中征集新兵的首要环节，是在校园内营造浓厚的当兵光荣的氛围，充分调动大学生履行公民义务的积极性。为此，我们制定了广泛发动、层层推进的动员宣传计划，在全校范围内开展了轰轰烈烈、扎实有效的宣传动员工作。首先，我们召开了由各系副书记参加的全校宣传动员会，向各

系副书记说明此项工作的意义，明确征集范围，宣传征兵政策，布置征集工作计划，提出工作要求，再由各系副书记向本单位的辅导员和班主任进行动员；然后班主任对全班学生进行宣传 and 动员，保证把此次征兵工作的意义、政策、要求和具体进度传达到每一个学生。其次，我们连续一周在学校显著位置悬挂多面大型宣传横幅，并在学生活动最为集中的地方设置了大型宣传牌，向过往师生宣传在校大学生应征入伍优抚政策的相关材料，并为同学咨询释疑。同时，利用学校广播台连续多日播放征兵动员宣传稿。还利用校园网进行宣传征兵政策，解答同学们的疑问。通过各种渠道和多种手段的动员宣传，在校园里营造了浓厚的“学子当兵、无尚光荣，投笔从戎、保家卫国”的爱国主义氛围，使同学们感受到强烈的精神震撼。

三、组织保障，成果显著

大学生征兵工作征集时间主要是在暑假，因此，我院征兵办公室派专职人员在暑假期间值班，接听家长、学生的来电、来访、咨询，对学生对于入伍的疑问进行相应的解答，并做好大学生学费补偿材料的收集、上报工作。配合鲤城区武装部做好大学生定兵、体检等相关工作。20__年我院参军入伍的学生有18名，为28名同学做好学费补偿工作，为24名同学做好保留入学资格的相关工作。

今后，我院将加强对大学生入伍政策的学习，发扬良好的工作作风，增强服务意识和责任意识，与时俱进，开拓进取，引导更多的学生到部队建功立业，进一步做好我院的大学生征兵工作。

征兵工作总结会议讲话篇五

在区人武装部及目上级相关部门的直接领导下，在镇党委、镇政府的关心支持下，我们镇乘着__大的东风，以强军为基础，紧紧围绕确保新兵质量这个核心，加大了国防教育宣传

力度，严把征兵操作环节，在全镇有关单位的大力支持配合下，较为顺利地超额完成了兵员征集任务。上级分给我镇征兵任务是11名名额，我镇共向部队输送优秀青年17名，超额完成了6名兵员征集任务，其中团员4名，本科2名，专科3名，高校新生4名，高中0名，中专文化8名，初中0名，其中专业技术特长的2名，新兵综合素质有了显著提高。在今年的征兵工作中，主要有以下几个特点：

一、领导高度重视，切实把征兵工作作为一项严肃的政治任务来抓

今年的征兵工作，是在国家进行兵役制度改革后的一次兵员征集，我镇在客观上面临着适龄青年基数减少，而兵员要求高文化，大学生比例要占55%以上，为确保高质量完成今年夏秋季征兵工作，镇党委高度重视，把征兵工作列入第三季度中心任务，明确党委主要领导要亲自抓、亲自管。我镇成立了征兵工作领导小组由镇长任组长，分管副书记、武装部长任副组长、武装部、派出所、卫生院、教育部门、民政办、宣传等职能部门负责人组成，明确各自职责，实行严格的责任制，通过有关部门的密切配合，形成齐心协力抓征兵的良好局面。镇党委覃书记在镇党委扩大会议上就征兵工作作专题讲话，明确各单位一把手作为征兵工作第一责任人，哪个单位完不成任务，在哪个环节上出问题，都要严肃追究责任。同时，还多次了解、听取征兵工作进度，亲自关心、过问有关家庭实际情况。分管副书记长张洪楚同志对征兵工作也充满热情，多次深入家庭作好应征青年本人及父母亲的思想工作。各级领导的高度重视，为顺利圆满完成今年夏秋季征兵工作奠定了坚实的基础。

二、强化措施，严把征兵操作环节关

今年的征兵工作面临着任务重，适龄青年少等新情况、新问题，为确保顺利完成上级交给的征集任务，我们着重抓了以下四个环节：一是严把兵役登记关，确保适龄青年登记一个

不漏。兵役登记是征兵工作的一项基础工作。今年，我们从二月一日开始落实镇兵役登记工作，成立了由宣传、文教、工青妇职能部门负责人组成的领导小组，由武装部具体负责日常工作，按照一抄、二核、三登记、四分类的程序，严把兵役登记质量关。今年，特别加强了对户口所在地的大学生、高中毕业、中专、中技毕业生的调查摸底工作，确保了适龄青年登记率达100%。二是严把政审体检关，确保各项条件一丝不差。今年，我镇专门成立了政审、体检两个组，抽调各单位思想好、作风正、业务熟、责任强的同志担任，并按照上级关于政治、身体条件的有关规定，对政审、体检的人员专门进行学习培训，真正做到上级政策明，标准掌握细。在镇体检过程中，体检医生都能尽心尽职，严格执行政策，正确掌握标准，特别是身体条件处于边缘和病史模糊不清的，镇卫生院和村卫生室积极做好认真细致的核实调查，确保了体检的质量。在政审过程中，我们严格执行政治条件规定，做到政策严把关，调查细到位，现场表现清见底。在具体操作中，真正做到严而又严，细而又细，慎而又慎。如罗村一名小青年参军热情很高，多次到武装部要求应征入伍，但是在了解到本人在前几年社会交往复杂，特别和一些不三不四的小青年有联系，根据这个情况，我们坚决予以淘汰。由于对各项条件的严格把关，确保了政审、体检不出丝毫差错。三是密切加强各方关系。今年，镇武装部与区武装部、区征兵办密切配合，相互协作，妥善处理好征兵过程中的各项问题。一方面我们对接兵部队人员做到热情接待，为他们在生活上提供便利条件。另外，和区征兵办共同走访，并主动同他们介绍预征对象的有关情况，在定兵过程中，镇武装部也听取区征兵办及接兵部队意见，按照公开、民主、择优定兵的原则，集体共同定兵，确保兵员质量。四是认真抓好优抚安置，妥善解决入伍新兵后顾之忧。今年，镇武装部把入伍新兵的优抚安置作为征兵工作的一件大事来抓，并把这项工作作为调动适龄青年踊跃报名的有效途径。镇人武部多次到村（屯），镇直单位领导商量入伍新兵的工作优抚安置问题，并得到了单位的大力支持。

三、多渠道、多形式开展宣传教育，激发广大应征青年参军报国热情

一是深化全民国防教育，抓好兵役法规的宣传。今年，我们紧紧抓住征兵工作的各种时机，利用有线广播电视、报纸、板报、横幅、宣传单、微信、短信、qq等形式，把国防教育作为重点，通过宣传优秀退伍军人，关心支持国防建设的好领导、好父母等典型事例，引导广大适龄青年树立正确的国防观念，依法服兵役观念。同时，今年我们还把新兵役法的宣传教育作为重点，以适龄青年为重点对象，加大宣传力度，激发了应征青年踊跃参军的热情。二是积极做好思想动员工作，有针对性地解决各类思想矛盾。今年，我们对体检合格人员及家庭挨家挨户进行了见面走访，及早摸清他们的想法、思想动态，根据各个家庭的实际情况，有针对性地同他们畅谈思想，帮助端正应征青年入伍动机。三是强化依法征兵的宣传教育。我们在认真抓好思想教育的基础上，还重点突出了依法征兵的宣传教育，宣传内容以兵役法、江苏省征兵工作条例天津市廉洁征兵有关文件等重点，明确依法服兵役是每个公民应尽的义务，而不是讲条件、讲交易。在实际工作中，我们对个别阻挠征兵工作的强头户坚决予以处理，并在全镇通报暴光，维护了征兵工作的良好局面。

征兵工作，完成了上级赋予的各项任务，但对照标准，自感仍有差距，如存在的问题：1、宣传工作还留有死角；2、外出返乡青年少；我们决心在明年工作中再接再厉，把明年的征兵工作做得更好。

征兵工作总结会议讲话篇六

转眼20年即将过去，我们将满怀信心的迎接20年的到来。在过去的一年里，我们有高兴也有辛酸，总体来说，我们是圆满完成了公司所定的销售任务，在×××的三年时间里我们一直坚持真诚专业的态度对待每一位顾客，力求提供符合他们的款式经过努力的锻炼自己，基本能够掌握顾客的心理，

利用顾客的心理抓住每一位有意购买的顾客，努力提高我们×××的销售，进一步提升品牌的知名度。在×××这个展示才华的大舞台中，也结识了许多新朋友，同时也感谢和我并肩奋斗的同事和领导。以下是我对×××20×年的总结：

我们必须大量学习专业知识，以及销售人员行业的相关知识，才能在时代的不断发展变化中，不被淘汰。

作为一名合格的销售人员，必须熟悉专业知识，勤奋努力，一步一个脚印，对领导下达的任务，认真对待，及时办理。

通过这一年的工作，我也清醒的看到自己的不足之处，只要是针对有意购买的顾客没有做到及时的跟踪回访，所以在以后的工作中将做好记录，定期回访，使他们都成为我们的老顾客，总之，在工作中，我通过努力学习收获非常大，我坚信只要用心去做就一定能做好。

做好本职工作我概括出三大点：

- 1、热情服务每一位顾客，我们每天都在接待着形形色色的顾客，不管顾客有多刁难，也不管顾客是不是我们的潜在客户，我们都要热情服务，面带微笑的为他们讲解。
- 2、对工作充满激情，不管每天我们的工作有多么的乏味，我们都应该保持高度的责任心和满腔的热情。
- 3、控制好自己的情绪，对待每一位顾客我们都要一视同仁，不骄不燥，耐心的对待每一位进店的顾客。

顾客是我们的衣食父母，我们只有服务好顾客，使顾客认同我们的商品购买我们的商品，我们才有钱可赚，我们有了客户，就可以保障我们销售工作，我们就可以拿得到工资！我们工作做好了，销量提升了，我们就可以拿得到更多的奖金。顾客是上帝，上帝永远是对的，是有理的，所以我们不要以

上帝去争论是非，因为你如果得罪了一个顾客，就有可能失去的是以批消费者，所以我们销售人员一定要将这句话作为一切的工作前提。如果一个很挑剔，同时又很谨慎的客户，我们一定要尽力把任何事情做好，对自己也是一个锻炼。当我们说的顾客哑口无言，做事又令顾客满意的时候，证明我们有能力，而且能让我们的顾客信服，我们的销售也会源源不断地。千万不能小看每一位顾客，我们应用真诚去打动他们。认认真真地对待每一位顾客，让每一位顾客满意。我们要真诚对待每一个客户，把顾客当成自己的朋友，只有这样才能取得成功。我们大家不管在哪各行业只要我们做一行爱一行，在工作中我们尽自己最大的努力主动负责的心态去做好每一件事，相信肯定会得到大家的认可的。沃尔玛创始人说：一个顾客的背后就是一个市场，我们的老板只有一个，那就是我们的顾客，是他付给我们每月的薪水，只有他可以解雇上至董事长的每个人，做法很简单，只要他改变购物习惯，换到别的商店购买就是了，我们大家要时刻牢记这户话，懂得我们的薪水是谁给的，这样我们才会拿到更多的报酬的。我们每一位员工都应：

1、热爱本职工作，热爱销售

任何一个人只有在做自己喜欢的事情的时候才会用心的去做，所以作为一名销售人员首先是要热爱销售，喜欢与人交流与沟通，敢于承受其中的压力，胜不骄败不馁，只有做到这些，我们才会有好心情。

2、有一颗感恩的心

×××为我们提供了这样一个硕大的舞台，客户为我们提供了施展才能的地方，所以我们要有一个感恩的心，有了这颗感恩的心，我们就回去努力，去拼搏。