

2023年销售企业及其联营方之间如何结算 软件销售的简单版合同(优质10篇)

每个人都曾试图在平淡的学习、工作和生活中写一篇文章。写作是培养人的观察、联想、想象、思维和记忆的重要手段。范文书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇范文呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

销售企业及其联营方之间如何结算篇一

甲方(需方):

乙方(供方):

一、产品清单及价格

单位: 人民币(元)

二、发货和付款方式: 乙方在收到甲方货款后立即发货并附发票。

三、售后服务工作: 乙方为甲方免费培训一名操作员、协助甲方进行初始化工作。同时自合同签订之日起, 乙方为甲方提供壹年的升级服务和技术咨询。

四、本合同一式两份, 甲方持一份, 乙方持一份, 经双方签字盖章后即开始生效。

五、解决纠纷方式: 双方当事人在履行本合同中出现分歧时, 应本着互谅互让的原则, 相互协商解决。若协商不成功, 任何一方可将此争议提交供货方所在地仲裁机构仲裁。

甲方(盖章): _____ 乙方(盖章): _____

代表(签字): _____ 代表(签字): _____

销售企业及其联营方之间如何结算篇二

供方:(以下简称甲方) 合同编号:

需方:(以下简称乙方) 签订地点: 时间:

根据《xxx合同法》的规定,本着诚实信用、自愿、平等的原则,经双方充分协商一致,订立本合同,以资共同守信。

一、产品名称、商标、型号、厂家、数量、金额、供货时间及数量:

1. 具体价格以下单当日(订金到账)

2. 具体重量以实际过磅重量为准,正负公差在3%以内,超出部分按实结算。 3. 表面处理:

4. 正常供货周期为7-10天。

二、产品质量要求及技术标准,供方对质量负责的条件和期限参照按国家gb5237-20xx标准,书面提出产品质量异议的期限为自收货之日起十五日内,逾期视为无质量异议。

三、交、提货地点、方式

供方仓库(安徽省当涂经济开发区,安徽环宇铝业有限公司)

四、运输方式及到达站港和运费负担 汽车运输,费用由需方承担

五、包装标准、包装物的供应与回收 收缩膜包装

六、验收标准、方法、及提出异议期限 参照本合同第二条

七、结算方式及期限

签订合同，下达订单，预交贰万元订金，余款为款到发货的方式执行。

九、违约责任

双方若有异议，应友好协商解决

十、解决合同纠纷的方式 向原告方所在地的人民法院起诉

十一、其他约定事项

若有未尽事宜，可另签补充协议

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

销售企业及其联营方之间如何结算篇三

甲方：(卖方)

乙方：(买方)

甲乙双方根据《_合同法》及相关法律法规规定，本着平等、自愿、公平、诚信的原则，经双方友好协商一致，签订本合同。

第一条 所购农机的基本情况、产地、品牌、数量、单价、总价值。

第二条 第件农机应符合产品质量中明示的执行标准，或不低于样品同等质量。

第三条 验收：对于农机产品的规格、型号、数量与约定不符或者其他质量问题的，乙方可在交货后月内提出异议，异议经核实后，甲方应无条件补足或换货，乙方在上述期限内未提出异议的，视为农机产品的规格、型号、数量符合约定。

第四条 付款方式、时间及运费

签订合同后，乙方支付合同总价的30%预付款，货到后将其他欠

款一次性付给甲方。

运费由（）方负责。

第五条 违约责任

一、 甲方违约责任：农机经专业的机构检测，不符合合同约定质量标准的，甲方应无条件退换，赔偿乙方由此受到的损失。

二、 乙方违约责任：乙方迟延付款的，每月应向甲方付迟延支付款3%的违约金。

第六条 本合同发生争议，甲乙双方应协商解决，协商不成的，可向人民法院提起诉讼解决。

第七条 本合同一式两份，甲乙双方各执一份，两份效力相同。

第八条 本合同甲乙双方签字之日生效。

甲方：

乙方：

地址：

地址：

负责人：

负责人：

授权代表：

授权代表：

电话：

开户行：

账号：

电话：

开户行：

账号：

盖章日期：

盖章日期：

销售企业及其联营方之间如何结算篇四

甲乙双方基于平等互利、共同开发市场的原则，充分发挥双

方合作的优势，通过友好协商，就授权乙方在_____省、_____省和_____市区域内及铁路系统内排他地销售甲方_____专利产品及相关合作事宜，达成协议如下：

1. 甲方就其拥有专利的产品，独家授权乙方在_____省、_____省和_____市区域内及铁路系统内进行销售。在双方合作期间，甲方不得授权乙方外的第三方或自行，以任何名义在上述区域和系统内以任何形式销售合作的专利产品。

2. 甲方可根据产品的市场反应和销售状况，在乙方达到的情况下，委托乙方进行产品零部件的生产和成品的组装等生产工作。双方采用“甲方以技术入股、乙方以资金入股”的方式，进行合作。

1. 合作产品指甲方生产的使用了甲方所有的专利技术的

2. 双方合作产品的价格按上表中的合作价格确定，甲方应当按上述价格保证供货。甲方不得单方提高合作价格，或以其他方式拒不供货。

甲乙双方的合作期限自年月日起至年月日止。

甲方权利与义务

1. 甲方保证其是经合法设立并有效存续的市场主体，具有完全的民事行为能力 and 良好的履约能力。合法拥有专利权、品牌的商标权及其他知识产权。

2. 甲方生产的产品必须同时符合国家标准、行业标准、合作区域内的地方标准及甲方企业标准。并提供合作产品的合格证、专利证明等标志、标识。

3. 在合作期限内，甲方独家授权乙方在合作区域和系统内销

售甲方产品。

4. 甲方对产品进行符合产品运输、储存要求的包装；提供运输服务；提供产品的售后服务。

5. 甲方有权对乙方的代理销售行为进行监督。

6. 甲方有权取得乙方支付的价款。

乙方权利与义务

1. 乙方是经合法设立并有效存续的市场主体，具有完全的民事行为能力 and 良好的履约能力。

2. 乙方保证在授权区域和系统内销售合作产品。

3. 乙方在本协议签订后，须集中力量，尽快在合作区域内建立起有效的产品销售。

4. 乙方有权在合作区域内发展下一级的代理商。

1. 乙方有订货需求，可通过传真、邮件等形式通知甲方。甲方收到通知后，应当及时按乙方订货通知要求发货。

2. 甲方应保证有充足的货源储备，乙方订货量在金额在（含）以下的，甲方应当在收到乙方供货通知后 小时内完成相应货物的发货；乙方订货量在以上或订货金额在 以上的，甲方应当在收到乙方供货通知后日内完成相应货物的发货。

1. 甲方提供运输服务，负责将产品运输到乙方指定的地点，完成交付。乙方订货数量达到或金额达到，运费由甲方承担。

2. 交货地点以乙方订货通知为准。

3. 甲方账号： 开户名称： 开户银行： 开户帐号：

产品的售后服务由_____负责。

1. 乙方有下列行为之一的，甲方有权单方解除合同：

- (1) 超出甲方授权的区域实施代理销售行为的；
- (2) 拖欠甲方货款达到 万元且超过 天的；

2. 甲方有下列行为之一的，乙方有权单方解除合同：

- (1) 合作产品的专利权、商标权等知识产权有争议，遭到投诉或起诉；
- (2) 不能以合作价格向乙方供货的；
- (3) 违反本合同约定，授权其他代理商或自行，在合作区域或系统内销售合作产品的。

1. 甲方逾期交货的，每逾期一天按逾期交货金额的%支付乙方违约金；乙方逾期付款的，每逾期一天按逾期付款金额的%支付甲方违约金。

2. 甲、乙双方中的任何一方存在违反本合同其他条款的，均视为违约，违约方应支付守约方违约金人民币元，若违约金不足以弥补守约方损失的，违约方应另行赔偿。且违约方须承担守约方为实现有关债权及自身合法权益的必要费用，包括但不限于诉讼费、律师代理费、差旅费、劳务费及其他实际支出的费用。

因履行本合同发生争议，甲乙双方不能协议解决的，提交乙方所在地人民法院裁决。

1. 本合同未尽事宜，由甲乙双方另行协商决定，甲乙双方可另行订立补充协议，补充协议的条款与本协议条款相冲突的，以补充协议的条款为准。

2. 本合同一式后生效，具有同等的法律效力。

3. 本协议于

附件：

1. 双方营业执照副本复印件（盖章）

2. 甲方专利权证书（盖章）

签订日期：_____

销售企业及其联营方之间如何结算篇五

买方(甲方)：

卖方(乙方)：

甲方愿意向乙方购置本合同约定的设备，乙方同意出售该设备，为了保护买卖双方各自的合法权益，确保实现各自的经济目的，根据《xxx合同法》，双方经充分协商达成一致意见，本着平等互利的原则，签订以下合同：

一、 产品名称、规格/型号、数量及价格

二、 付款方式及时间

合同签订后支付50%预付款，到货验收后付清余款。

三、 交货时间、地点、运输方式、包装标准及费用承担

四、 调试验收(此条款适用于恒温恒湿室、调温调湿箱及非标产品)货到后，乙方负责对设备进行现场调试及操作说明；甲方负责对包装箱的标识、外观以及产品性能按《技术规格书》

中规定的性能指标进行验收，验收合格后签收一式二份的调试验收合格单，双方各持一份。由于甲方原因不能如期发货或到货后不能如期调试超过60天的，乙方将视为调试合格，并以此开始计算保修期。

五、产品所有权说明及保修方式

1、在乙方确认甲方将全部货款汇入乙方指定帐号之前，合同产品所有权属于乙方。

2、设备经过双方验收合格之日起按生产厂家规定的条款进行免费保修服务，免费保修服务期限为1年。

3、保修期内，如甲方使用不当或遇火灾、水灾、地震、磁电串入等不可抗力因造成的产品损坏，乙方负责维修，但发生的费用由甲方负责。

4、保修期外，乙方负责对产品进行维修，费用由甲方负责。

六、违约责任

1、如甲方逾期付款，每逾期一天，按总金额的1%支付违约金；如乙方逾期交货(除不可抗力外)，每逾期一天，按总金额的1%支付违约金。

2、甲方无故中途退货，应按合同总额的30%支付违约金。若违约金还不足以补偿乙方损失的，甲方应当继续赔偿乙方的损失。

七、合同变更或未尽事宜，双方协商解决；合同的变更及修改经双方同意，以书面形式进行变更。

八、不可抗力：根据《xxx合同法》处理。

九、争议解决方式：履行本合同时发生的一切争议，双方通过友好协商解决；若协商不成，任何一方可向签约地人民法院提出诉讼。

十、合同一式贰份，双方各执壹份，具有同等法律效力。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日

销售企业及其联营方之间如何结算篇六

乙方（被授权方）：

一合约事项

- 1 为维护合作双方的合法权益，经双方协商，共同达成本合约书的全部条款，并能共同守约执行。
- 2 双方合作的基础：风险共担，利益共用，共同发展。
- 3 双方合作的目标：长期合作，谋求产品的更大市场占有率。
- 4 甲乙双方在本合约有效期内，自____年___月___日至____年___月___日，将_____系列产品在_____区域内，授权乙方独家代理销售。

二乙方的权利及义务：

- 1 有权确立代理区域内的销售方式；
- 2 有权在代理区域内进行各种促销活动及广告发布；

4 严格执行甲方的销售政策及价格体系，不得在代理区域外或非价格体系内销售；

7 乙方和甲方确定试销关系以后销售商的渠道由甲方转交给乙方负责后期的经销，在此期间甲方不得重设分销商，影响乙方的销售。

三代理/经销数量/价格/广告支持

1 代理/经销商之销售数量要求：

a 独家代理：

备注：此代理数量，为我公司系列产品之数量，各经销商首次提货量必须在_____台以上，乙方试销期为_____个月，试销期销售额不能低于_____台。

2 如确定代理商需要搞活动的支持，乙方需把相关的资料传给甲方，经过甲方审核并根据实际情况给予乙方广告或推广上的支持。

四交货与订货

1 交货/订货-由乙方下定单至甲方经甲方确认交货时间，乙方将全部货款汇入甲方指定帐号，甲方按期将货物发送至乙方指定的地方。（特殊情况除外）

2 乙方每次订货量运输费用有双方友好协商确定。

3 票据-本合约之营销价格全部为不含税之价格，如代理要求发票，则在代理价格上加收税款。

五售后服务

- 1 乙方应至少有一专职人员负责甲方产品的售后服务，并有能力进行简单维修及判定客户申诉/调换货物是否合理；甲方承诺由售出之日起“一个月包换，一年内免费保修”，所有保修服务按照保修单处理。
- 2 乙方在担当甲方产品代理时，有销售与甲方同一类型的产品需与甲方协商。
- 3 乙方确定为甲方代理，乙方可以拓展自己的销售范围，。并能严格执行甲方公司规定的价格体系，监督其他代理商串货及不执行价格体系销售的行为。
- 4 甲方在已确立独家代理商区域内，不再确立第二家代理商。
- 5 在市场及产品材料价格变化而引致产品调价时，甲方第一时间通知乙方并妥善处理价格体系。
- 6 甲方保证乙方的利益/权益，对代理商的违约行为：不按价格体系及总代理区域销售等进行惩罚和制止。
- 7 甲乙双方正常合作期间 返修费用，双方各承担一半。如果乙方月销售额低于元，或由于乙方项目转变造成双方三个月未合作，合同自动失效，甲方将不再承担维修及其他任何费用。

六违约及终止

- 1 乙方违约，甲方将视情况，停止供货，终止代理合约等措施，严重损害甲方企业利益及形象/破坏产权等行为，甲方将通过法律手段予以处理。并追究经济损失。
- 2 双方中任一方终止代理合约，需提前一个月告知对方，并取得对方同意。有关终止代理合约善后工作，双方商议解决。

七本合约一式两份，双方签字后生效。

八本协议解释权在甲方。如有其他未尽事宜，双方协商解决。
若发生纠纷，以甲方所在地法律机关仲裁为准。

甲方： 乙方：

负责人： 负责人：

盖章： 盖章：

日期： 日期：

销售企业及其联营方之间如何结算篇七

购货单位： _____（以下简称甲方）

供货单位： _____（以下简称乙方）

第一条产品 名称_____规格_____

数量_____单价_____

总价_____

名称_____规格_____

数量_____单价_____

总价_____

名称_____规格_____

数量_____单价_____

总价_____

总计：_____

第二条验收方法_____

第三条付款方式_____

第四条交货规定

1、交货方式：_____

2、交货地点：_____

3、交货日期：_____

4、运输费：_____

第五条本合同在执行中如发生争议或纠纷，甲、乙双方应协商解决，解决不了时，双方可向人民法院提起诉讼。

第六条本合同一式___份，由甲、乙双方各执正本一份、副本___份。

甲方：

乙方：

年 月 日

销售企业及其联营方之间如何结算篇八

法定代表人：_____职务：_____

代销方(乙方)：_____

法定代表人：_____职务：_____

一、甲方委托乙方代销下列商品：

名称产地规格单位供应单位代销数量包装每件重量备注

现货每季可供数

二、上列代销价格按以下办法执行：_____

三、商品包装应按运输部门规定办理，否则运输途中损失由甲方负责。如因不符运输要求，乙方代为改装及加固，其费用由甲方负责。

四、交货地点：凭乙方发货通知单，由甲方代办托运直拨至购货单位。

五、代销商品发货数量必须根据乙方通知。

六、手续费收取与结算按下列办法：按销货款总额_____%收取手续费；待乙方收到货款后，即给甲方结算并扣回代垫费用。

七、甲方代销商品应与样品相符，保质保量，代销数量、规格、价格，有效期内如有变更，甲方必须及时通知乙方，通知到达前，已由乙方签出的合同，应照旧履行。如因质量或供应脱节而造成的损失和费用(包括手续费)，均由甲方负责。

八、附则：_____

九、本协议一式____份，甲方____份，乙方____份，自签订日起生效，有效期____月。

甲方：_____乙方：_____

代表：_____代表：_____

日期：_____日期：_____

销售企业及其联营方之间如何结算篇九

甲方(买方):

乙方(卖方):

根据《_合同法》等法律、法规的规定，甲乙双方在平等自愿、协商一致的基础上，就甲方购买乙方产品事宜达成以下条款：

第一条 乙方所提供的产品及费用清单服装销售合同。

甲方支付剩余款项。服装销售合同。

第三条 交货期：自收到甲方预付款之日起 日内到达甲方指定地点。 第四条 交货地点、费用承担及所有权转移：乙方通过物流发运到甲方指定地点，运费由乙方承担；货物所有权自甲方签收之日起转移，运输途中产品的损毁由乙方自行承担。

第五条 乙方应做好适合物流运输的产品包装，并随货附《货物清单》(加盖合同章)，详细注明产品规格及数量，甲方根据货物清单内容验收货物。

第六条 甲方自收到货物起7日内可对产品的规格、数量等产品信息提出异议，乙方必须在3日内答复并提出解决方案，否则甲方有权退货并要求乙方承担所有的费用。

第七条 质量保证：

1、乙方承诺甲方所购买的产品质量和乙方提供的样品一致，口感有微小差异属于正常。服装销售合同。

2、乙方提供的所有产品必须符合国家有关部门的质量要求，如出现质量问题假一赔十，给甲方造成危害和损失的承担赔偿责任。

第八条 违约责任：

在合同履行期间，乙方延期交货(除双方协商同意免除外)，每延期1日按合同总金额的2%承担违约责任。服装销售合同。

第九条 争端的解决：

合同履行过程中出现的一切争端，双方应友好协商解决，协商不成的，任意一方均可向有管辖权的人民法院提起诉讼解决。

第十条 合同生效及其他：

1、本合同未尽事宜，经双方协商后作出书面补充协议，补充协议与本合同具有同等法律效力。

2、本合同一式四份，双方各执两份，具有同等法律效力。

3、本合同自双方授权代表签字、单位盖章、预付款到达乙方指定账户之日起生效。

甲方：（盖章） 乙方：（盖章）

法定代表人(签字)： 法定代表人(签字)：

电话： 电话：

开户银行： 开户银行：

账号： 账号：

签订日期： 签订日期：

1、乙方向甲方转让____软件后，对甲方负责软件的培训，每一专业软件免费培训二人。

2、乙方售出的软件产品受《计算机软件保护条例》保护，乙方有权追究甲方对乙方产品所进行的侵权行为，并保留诉讼权利。

3、经与甲方协商并获甲方同意，乙方可将甲方使用____软件的成果用于____软件的推广宣传活动中。

4、乙方对甲方所购置的____软件承担免费维护服务。

5、乙方售出的软件产品若有新版升级软件上市时，甲方应遵照乙方届时公布的办法办理升级，升级时应将本合同交乙方验证。

6、乙方保证____软件符合宣传广告材料所载明的功能规格得以实现。

六、乙方特殊事项说明：_____。

甲方代表人：_____

版权单位：_____

甲方单位（盖章）：_____

联系人：_____

乙方单位（盖章）：_____

电话：_____

开户行：_____

乙方代表人： _____

帐号： _____

付款方式： _____

签署地点： _____

签署日期： _____