

烟草财务科长述职报告 财务科长述职报告 (精选7篇)

工作学习中一定要善始善终，只有总结才标志工作阶段性完成或者彻底的终止。通过总结对工作学习进行回顾和分析，从中找出经验和教训，引出规律性认识，以指导今后工作和实践活动。优秀的总结都具备一些什么特点呢？又该怎么写呢？以下是小编为大家收集的总结范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

个人工作总结精简版篇一

本人近期参与了一个_x项目的投标，在公司领导的指导下，以及整个团队的辛勤工作下，该项目投标工作已经由五进二，进入了最后一轮，取得了阶段性的成绩。以下，我从投标启动，设计与设计管理，团队建设，标书准备，报价管理几方面，谈谈自己的感受与看法。

1. 投标启动

1. 在资格预审期间，应该确定我们的目标，即投标的目的是为了培养人才，锻炼队伍？是为了配合其他公司？寻找新的发展方向？还是为了拿下项目？如果是第四个目的，那么，我们的关系应做到项目执行的最高层，否则，难以成功。
2. 拿到标书后，用两天时间，粗略了解招标文件，捋出思路，并将招标文件按照合同条件，设计要求，投标要求，参考文件分类；如果是英文招标文件，应同时将其翻译为中文。
3. 投标启动会议，概括介绍招标文件，并发布一个详细而客观的计划，勾勒出重要节点，指明方向，并对团队形成压力。
4. 将招标文件按类别分发给团队中相关责任人，要求每个责

任人透彻了解本人工作范围内的招标文件;投标负责人和设计负责人,尤其是投标负责人应全盘了解招标文件所有内容,并随时将相关补充信息发给相关责任人。

5. 请合作单位负责人配合做好安抚,动员及推动工作,让项目团队参与成员放下包袱,开动机器。

6. 将投标团队名单和联系办法,投标阶段计划书,通过email发给公司费用控制部和材料部。

对于本次项目启动工作,总体上我们的线路清晰,目标清楚,但是也出现了如下几点问题:

a)招标文件翻译安排滞后,导致设计师在对标书理解不透彻地情况下,仓促开始,设计建议方向把握不准,迷失重点;所以,在以后的项目投标中,应在拿到标书的第一时间,将关于设计的招标要求翻译成中文。

b)必须通读并吃透招标文件

所有内容,在宏观上把握业主要求。本项目投标时,在以下方面有待提高——信息的完整性,需将招标文件中比较离散的信息,收集归类,并通知相关责任人。

2. 设计与设计管理

i. 设计功能

设计方案应实现两大功能:

二、设计方案能够实现项目造价最低的功能(以下简称第二功能)。

首先,我说一说我们在设计过程中,实现第一功能时的问题。

该项目的招标文件经过梳理后，产生了比较清楚的脉络。与一般设计不一样的是，客户没有提供大致的平面图，所有的信息都来自于招标文件中的：

n 带有“区域功能模块图”的客户要求；

n 房间表；

n 包含已建一期厂房的用地平面总图。

所以，本次设计工作的主要挑战来自于建筑图的生成。如何在保证绿化面积，规定数量停车位的基础上完成建筑主体设计，并保证客户招标文件中所要求的面积一定的房间数量，合理安排平面布置，还要保证生产区面积大于建筑总面积的55%，这是一个艰巨的任务，为此，我们付出了很多努力。在建筑设计刚开始的几天里，在大量的文字信息前，我们的思路不是很清晰，遇到信息矛盾，取舍时轻重不分，重点不突出。应该说，我们第一版的建筑平面图，保证了绿地比率，保证了停车位，能够囊括rfp(招标文件)的几乎所有房间要求，然而，我们的生产区面积没能得到保障，这种面面俱到来自于设计第一功能-生产面积的牺牲；同时，我们对rfp中的“区域功能模块图”没有足够重视。这两个失误导致了方向性错误和逻辑错误。所以说，我们最初的建筑方案，没能很好地实现第一功能。后来，通过与客户的沟通，及时改正了这两个错误。通过这件事，我们在以后的_x项目设计中，应该注意如下要点：

a)厂房的第一要务是用于生产的目的，所要求的生产区域的面积不能撼动；

b)客户招标文件中，对于解释房间或区域逻辑关系的图表或文字，应仔细研究，并尽可能满足要求。

其次，再讲讲在设计过程中，实现第二功能时产生的问题。

共同考察的结果决定了设计方案性价比的高低。专业而又公正的客户应选择性价比高的方案。

应该说，我们第一轮的设计方案，总体比较合理，只是空调与工艺系统出了些问题。在这两个系统中，合作团队选用的部分设备和材料超过了客户的要求；对于本次施工的范围，在空调系统和工艺系统配套设计的区域上，也超出了客户要求的范围。后来公司决定，由中电四自己完成空调与工艺的设计，经过我们空调和工艺团队的努力，纠正了空调和工艺系统设计过头的错误。

ii.设计步骤

设计工作主要分为如下几个步骤：

6. 根据建筑平面图、招标要求和机电专业的重量条件完成结构设计；
7. 根据招标文件与中电四的投标策略，确定图幅与图框形式；
8. 按照招标要求编写设计说明。

iii.设计管理

第一轮设计中，我们发现了一些问题：

- a) 尽管时间紧迫，合作单位的参与人员，却不能按照项目要求改变作息制度；而且设计人员在其本公司设计，信息传递慢，沟通不顺畅；最终导致了机电估价表提交滞后。

于此，建议石化苏州院，应增加空调和洁净室装修的专业人

员，填补这两个专业的人员空白，做到在以后的设计中，可以独立完成项目的完整设计，也有利于企业的发展壮大。

b) 中电四设计团队也要加强力量，依靠合作单位做设计配合实在是无奈之举。举例来说，生产设备的平面布置是设计中的重点，合理的生产设备平面布置，具有很强的逻辑性，设备的布置与大小，直接影响结构柱网的合理间距。而我们没有专业的生产工艺工程师。

c) 设计经理，应既要精于设计，更要强于管理。让建筑师或空调工程师担任半导体厂房项目的设计经理，应该更合理。

d) 划分设计范围要清晰，否则容易造成界面脱节或者重叠。

3. 团队建设

该项目是公司的第一个_x投标项目，由于人力资源相对不足，所以到处“拉郎配”，因而我们的投标团队就是一个“多国部队”。该项目投标团队的组成为：

n 我们总承包部门作为该项目的投标人，负责设计管理以及标书整体编制。

在一个需要拓展的新兴行业，在人力资源相对不足的情况下，这样的团队组成总体来说，还是比较合理的。也可以说，为了特殊项目，偶尔组成大兵团的作战联合，是一个壮举。想补充的是，在选择团队时，还应该考虑以下问题：

1. 选择技术熟练的队伍，是保证技术工作质量的前提；
2. 选择有巨大热情，功能互补的队伍，是真诚合作的关键；
3. 选择队伍与客户是否有良好关系，是夺得项目的保障；

4. 选择队伍在多大程度上，能够服从公司整体的价格战略，是投标成败的核心。

的繁忙工作中，抽身进入该项目。不得不说，在本次投标过程中，总承包部的员工以及石化苏州院的同仁都付出了艰辛的劳动，设计人员非常优秀，72小时不下火线是常有的事。当然，在遇到攻坚战时，我们需要这样的斗志与情怀；另一方面，假如每战必攻坚，就是一种伤害，因而会影响团队的稳定。公司有了新的发展方向，如果我们的团队建设也是积极的、专业的，那么，我们付出的代价就会转化为新的，动力强劲的生产力。

4. 标书准备

在招标文件中，一般会明确规定回标文件的顺序与格式，该项目也是如此。一般来讲，回标文件与客户要求不一致，是非常糟糕的，会让客户非常反感，会出现因此而废标的风险，所以，我们在做回标文件时，应严格按照客户要求的目录与次序编写。

回标文件包括很多内容，让一个人准备回标文件，是不行的，所以，在我们拿到并梳理招标文件后，应将回标文件分门别类，分配到相关责任人，由专业的人完成专业的事情，也要列出时间表，让每个文件在规定时间内有符合要求的反馈。

在编写回标文件时，我们除了借鉴历史文档外，更应关注文件的针对性，这份文件是否能够切实可靠地为这个项目服务，是需要化时间，动脑筋的事情。本次项目的标书准备过程中，在公司领导的引领下，既参考了其他项目的投标文件，又增加了大量为该项目量身定做的内容，使文件有血有肉，很饱满，很靠谱。收集并汇编回标文件是一个系统工作，这项工作上，我们的同仁表现出了丰富经验和专业水平，所以，我们的电子档和硬拷贝文件，做到了按部就班，很有条理。

5. 报价管理

报价阶段是我们整个投标工作的决战阶段，先前我们准备的设计方案合理与否，直接影响报价的质量。我们共准备了两次程序完整的报价，对于这两次报价，我分别介绍：

i. 第一轮报价：（五进三）

第一轮报价的组织工作，有点混乱。由于我们自身没有充足的人力资源，所以只得与外部单位合作。要求合作单位对自己的设计工作，完成扒量并报价，很明显该合作单位有自己的小算盘，结果设备材料单价明显高于市场面价，部分甚至翻了跟头。我们也硬着头皮要求石化苏州院的工程师估量，而苏州院又缺少完成估量的力量，到了节骨眼上，才发现弓拉折了，箭没出去。于是，再找其他外协单位完成消防以及土建报价，事实上，我们的外协单位态度不是很积极。

第一轮投标，价格上，我们是“标王”。我们有四个失误：

a) 忽视了评估业主可能的投资预算；

b) 外协单位的钢筋量统计超高；空调与工艺设备的报价太高；

c) 空调与工艺的设计方案偏高偏大，之前已经提过，不再赘述；

d) 对客户非官方信息缺少过滤筛选，结果当然是，方案冒好，价格冒高。

我们有个专业的费控团队，为了出价工作，他们每每通宵达旦，全力配合，付出了艰辛的劳动。由于公司涉足土建不久，还缺少经验，对土建的定价相对显得不是很有把握，所以，我们在土建价格的掌控上，还需要增加力量与积累经验。

ii. 第二轮报价与第三轮报价

第二轮报价，是三进二的报价，我们根据客户新的招标要求，重新修改了设计方案，我们的设计方案依然是最合理的，价格也很好，所以在很好的呼声中，我们进入第三轮(最后一轮)。第三轮是二进一的报价，在不修改设计方案的前提下，提供新的折扣价，现报价已提交，结果尚须等待。

该项目对于公司是一个战略性的工程，所以，公司领导很重视，在领导的支持与指导下，投标进入最后一轮，取得了阶段性成绩。不管投标结果的成与败，这个项目的投标过程，将成为我们的宝贵经验，并为以后的_x项目的投标工作，起到指导作用。

个人工作总结精简版篇二

本人于20_年7月参加工作，20_年12月获得助理农艺师资格。现任镇推广站副站长。自任现职以来，本人热爱本职工作，不断学习、更新专业技术知识，于9月参加广西大学农学专科函授班学习，6月顺利毕业;同时长期深入田间地头开展各项技术指导，把农业科技培训送到生产第一线，较好地完成本职工作。现将任现职以来的专业技术工作总结如下：

一、在政治思想和道德建设方面

本人坚决拥护中国共产党，热爱社会主义，平时积极利用报纸、电视、网络等媒体认真学习马列著作、毛泽东思想、邓小平理论、“_”的重要思想，科学发展观等各种政治理论知识，用政治理论武装头脑，并积极参加广西大学大专班函授及本系统组织的各种农业技术培训，以提高自身素质，更好地服务“三农”，为我县的农业发展、农民增收竭尽自己的所能。

二、在工作业务表现及主要业绩方面

(一) 认真抓好粮食高产栽培技术的推广工作

1、积极做好双杂良种推广，抓好粮食安全生产工作，确保全镇粮食稳产增产，不断提高粮食向优质化方向发展：多年来，积极做好良种良法的推广，认真抓好各个环节的培训、指导服务工作。使全镇38000多亩水稻良种. 种植覆盖率达到97%以上，推广优质谷种植面积达28500多亩，占良种. 种植覆盖率达75%以上；单交玉米种植面积达到13000多亩，占全镇种植面积的85%以上。按照主管局的具体要求，我们以供种为契机，在供种期间加强对农民水稻浸种催芽技术、种植技术常识及新技术的培训，为全镇粮食稳产提供了技术保障。

2、积极抓好“三免”栽培技术推广：几年来，我结合实际情况，在我镇农业生产中大胆推广“三免”栽培技术。，推广水稻免耕栽培技术1300多亩，玉米免耕栽培技术多亩，红高粱免耕栽培技术1545亩，油菜免耕栽培技术800多亩，通过推广“三免”技术，提高了农民的生产效率。

3、认真做好粮食高产创建示范工作：主要参加了六寨镇甲棉村百亩玉米高产示范工作，实施玉米高产示范104.8亩，种植品种主要是正大619、迪卡009、正红2号，经测产验收，平均亩产353.4公斤，比本地常规品种增产100—150公斤，增产40%以上。主要参加了六寨镇壮里村百亩水稻高产示范工作，推广超级稻中浙优，平均亩产624公斤，比对照平均亩增产142.5公斤。粮食高产示范片的创建，推动了全镇粮食生产向高产化、优质化发展。

(二) 认真抓好经济作物的技术推广工作

1、抓好长角辣椒生产工作：切实抓好长角辣椒标准化生产指导服务，长角辣椒是我镇农产品五大品牌之一，每年种植面积达8000多亩以上，产量达4800吨以上。从制定南丹县长角辣椒标准化生产技术规程以来，我每年都主要参与实施300亩标准化生产示范的建设，通过三年的实施，8月通过自治区农

业厅专家组的评审，获得了长角辣椒产品区域的审定。

2、抓好烟后红高粱免耕栽培技术推广：经过几年的探索，在我镇烟后种植红高粱产生的效益最明显，结合我镇是全县种烟大镇的特点，以连片种植为主，推广烟后秋高粱240亩，后经测产验收，平均亩产214公斤，推广种植烟后秋高粱1260亩，平均亩产276公斤，高产的达413公斤，推广种植烟后秋高粱1545亩，平均亩产280公斤，高产的达425公斤。

3、积极引导农民进行无公害蔬菜生产，规范蔬菜标准化生产技术：几年来，抓好甲棉村者来、坝陇屯，龙马村拉要屯蔬菜标准化生产技术指导，促步规范化肥、农药的合理使用，引导群众加强农业食品安全生产意识，提高产品质量，增加农民收入。

4、当好冬季农业综合开发的引导者，拓宽农民增收渠道：冬季农业综合开发是我镇群众实现再增收的好项目，长期以来，坚持抓好冬季农业产生工作，充分利用资源，结合免耕栽培技术，以“双低”高产油菜为主要种植品种，每年推广种植25000亩以上，建立示范样板500亩以上，平均亩达167公斤。

(三) 认真开展各项新品种新技术试验

1、每年坚持引进一些新品种、新技术作试验、示范及推广：几年来，每年结合一些新技术进行10个超级稻品种、10个玉米品种、3—5个红高粱品种、2—3个长角辣椒品种、3—5个油菜品种试验、示范，为种植模式和生产用种提供理论依据，为当地农业结构调整提供科学资料。

2、完成烟地套种红(彩)薯引种试种任务。作为主要参与者完成烟地套种红(彩)薯引种试种任务，经实地测产，红薯平均亩产1047公斤，一般商品红薯800多公斤，亩产经济效益480元，试验取得成功。

3、开展油菜、马铃薯免耕栽培试验示范。作为主要参与者，一是开展油菜、水稻固定厢沟免耕栽培试验取得成功。二是开展马铃薯、水稻固定厢沟免耕栽培试验，其中马铃薯平均亩产2206.8公斤，商品率87.5%，水稻平均亩产604.8公斤，试验取得成功，这些试验具有极大的推广价值。

(四) 认真完成上级业务部门交办的各项工作任务

1、增强责任感，认真实施植保减灾保产工程，切实抓好病虫害测报工作：几年来，坚持按照县局病虫汇报工作制度到田间地头进行病虫害预测预报调查工作，特别是这几年“两迁”害虫危害严重，在病虫多发季节，我坚持深入田间地头指导群众进行防控工作。在病虫防治紧急期间，我坚持做到“531”工作制度：那就是5天汇报一次全面防治工作情况，3天出一次防治通知和虫态发生情况信息，1天进行一次防治工作交流会和培训进展情况汇报。通过培训，加强组织，统防统治，提高综合防治能力，使我镇粮食遭受虫害损失降到了最低限度，每年指导群众进行病虫害防治面积达3.2万亩次以上。

2、认真完成农业部土壤诊断与配方施肥项目及野外抽样调查的各项工作任务：10月至1月，用3个多月的时间，完成全镇19个村(社区)378个自然屯426个样的抽样与调查工作，为项目的顺利实施作了好的基奠。

3、完成国务院第一次全国污染源普查(种植业污染源普查)工作：根据上级要求在1、2月进村入户调查我镇种植业污染源工作，普查的内容有户主及他的地块所处地形坡度、是否为梯田(非梯田种植方向)、地块类型、地块种植模式及使用农药情况等等，两个月时间完成了103户农户的地块调查。

(五) 做好各项农业技术培训工作

几年来举办科技培训和现场会等共计190期次，培训人数13860人次，印发技术资料7万多份，接受农民咨询50000多

人次。培训内容主要有“三免”栽培技术、烟后红高粱免耕栽培技术、无公害蔬菜栽培技术、“双低”油菜高产栽培技术、农作物病虫害防治技术及农药合理使用技术、长角辣椒提纯复壮标准化栽培技术等，通过开展技术培训工作，使农民掌握到科学技术，提高了农民的生产技能。

个人工作总结精简版篇三

20_年，本人坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，认真贯彻落实科学发展观，自觉加强理论学习，踏踏实实做好本职工作。在领导和同志们的关心、支持和帮助下，思想、学习和工作等方面取得了新的进步。现将自己一年来的思想工作等情况汇报如下：

一、加强学习，不断提高自身综合素质

一年来，我紧紧抓住单位每周一次的集中学习以及公务员知识更新培训等学习机会，认真学习、十八届三中全会精神以及公文写作、反腐倡廉教育等知识，从不无故缺席，不迟到早退。积极参加“践行科学发展观，我为扬州作贡献”主题教育活动，以及“全面贯彻落实精神，建设维扬更加美好明天”专题读书调研活动。通过学习活动，增强了学习意识，强化了服务意识，树立了责任意识。我除参加集中学习活动外，结合自身工作实际，自觉学习与自己工作相关的业务知识。同时也能自觉地将学到的理论知识应用到平时的工作中去。

二、踏实工作，按时完成各项任务

一年来，我始终坚持严格要求自己，勤奋努力，在单位领导和同事们的关心帮助下，较好地完成了各项工作任务。主要完成了以下几个方面的工作：

1、参与《纲要》实施工作。参与起草了《_区全民科学素质

行动计划(一)实施意见》以及《市区未成年人科学素质行动实施计划》等8个分计划。

2、参与各类科普教育活动。参加了维扬区第十九届科普宣传周、全国科普日以及送科技下乡、科教进社区等活动。参加了维扬区科普示范家庭征集评选活动。参与策划了10场科普讲座。组织200名中小学生学习参观科普教育基地。

3、参与科技创新调研及院校行活动。6月份，对维扬工业园、格林菲尔德药业集团等公司进行调研，重点调研了企业的基本情况和企业技术难题和项目需求情况等。并参加西北线院校行活动，了解西安、兰州的高等院校、科研院所最新科技动态，为院企合作牵线搭桥。

4、参与优秀科技工作者和优秀论文评审活动。负责优秀科技工作者和优秀论文的征集，并组织专家进行评审，评选出维扬区第五届优秀科技工作者10名，维扬区第三届自然科学优秀论文一等奖1篇，二等奖23篇，三等奖29篇。

5、参加各类科普创建活动。指导各镇、街道完善了科普台帐资料和科普活动室、科普图书室等硬件设施，并辐射到各个村和社区。组织南蒲社区、东浦社区申报扬州市科普示范社区，组织扬中申报江苏省科技教育特色学校，组织__中心小学、__小学、__双语学校申报__市青少年科技教育特色学校。

6、参与科技服务经济活动。组织开展“讲理想、比贡献”、“__工程”等活动，共申报省“__工程”1项，市“讲创新、比贡献”项目14项、“__工程”项目1项。在全区广泛征集合理化建议30多条。

三、存在的问题和不足

回顾一年来的学习、工作，虽然有了一定的进步和提高，也取得了一些成绩和经验，但仍然存在不少缺点和不足之处，

主要有这样一些方面：

一是学习不够全面系统。由于事务工作多等原因，学习不够全面系统。往往只按计划或需要用时才学习，特别是业务上，针对科协工作出现的新情况、新问题，需要我们有钻研精神，全面系统地学习并掌握相关业务知识，才能把工作做好。

二是工作作风还不够扎实。在实际工作中，往往是坐在办公室里的时间多，下基层、下社区少，调查研究少，对工作的顺利开展带来了一定的影响。

回顾一年来的工作，我在思想上、学习上、工作上取得了新的进步，但我也认识到自己的不足之处。今后，我一定认真刻苦学习、勤奋工作、克服缺点，不断提高自身的思想##素质和工作能力，增强自己的学习意识、大局意识、责任意识、服务意识。

个人工作总结精简版篇四

我们的服务宗旨就是一切为了客人，让客人称心，使客人满意。顾客就是上帝，用对待亲人的态度对待客人。

二、对顾客以微笑

给自己微笑，让自己更有自信，给客人微笑，以最有亲切感的一面让顾客体会到宾至如归的感觉。即使在结账服务工作遇到不愉快的事情，仍能以笑脸相迎，相信再无理的顾客也没道理发脾气。

三、不要对客人做出没有把握的

答应顾客的一定要做到，不能明确自己是否能做到，就不要给顾客。不然如果没有帮顾客解决好问题，只会让客人降低对酒店的信任程度，也影响了超市的形象。

在这一年的工作时间内，我知道有好多的地方没有作到位，可是这些我都可以在以后的工作的过程中不断改进。我懂得不管以后决定在哪里发展，既然现在选择这里，就好好地做好自己的本职工作。不管做什么工作，都要认真负责，做了就好好做。

虽然在别人眼里收银只是微不足道的工作，但是这里确实让我得到了锻炼。简单的工作都做不好，还提什么理想抱负。在这里，同事也教会了我很多东西。比如热情主动的学习，不懂的要及时询问，做好备忘记录。没有哪个人有义务告诉自己应该做什么，不应该做什么。一切都要自己用心，自己去发现，去总结。

个人工作总结精简版篇五

- 1、学习焊接电路板的有关知识，熟练焊接的具体操作。
- 2、看懂收音机的原理电路图，了解收音机的基本原理，学会动手组装和焊接收音机。
- 3、学会调试收音机，能够清晰的收到电台。
- 4、学习使用protel电路设计软件，动手绘制电路图。

二：焊接的技巧或注意事项

焊接是安装电路的基础，我们必须重视他的技巧和注意事项。

- 1、焊锡之前应该先插上电烙铁的插头，给电烙铁加热。
- 2、焊接时，焊锡与电路板、电烙铁与电路板的夹角最好成45度，这样焊锡与电烙铁夹角成90度。
- 3、焊接时，焊锡与电烙铁接触时间不要过长，以免焊锡过多

或是造成漏锡;也不要过短,以免造成虚焊。

4、元件的腿尽量要直,而且不要伸出太长,以1毫米为好,多余的可以剪掉。

5、焊完时,焊锡最好呈圆滑的圆锥状,而且还要有金属光泽。

三:收音机的原理

本收音机由输入回路高放混频级、一级中放、二级中放、前置低放兼检波级、低放级和功放级等部分组成接收频率范围为535千赫—1065千赫的中段。

1、具体原理如下原理图所示:

2、安装工艺要求:

动手焊接前用万用表将各元件测量一下,做到心中有数,安装时先安装低矮和耐热元件(如电阻),然后再装大一点的元件(如中周、变压器),最后装怕热的元件(如三极管)。电阻的安装:将电阻的阻值选择好后根据两孔的距离弯曲电阻脚可采用卧式紧贴电路板安装,也可以采用立式安装,高度要统一。瓷片电容和三极管的脚剪的长短要适中,它们不要超过中周的高度。电解电容紧贴线路板立式焊接,太高会影响后盖的安装。

棒线圈的四根引线头可直接用电烙铁配合松香焊锡丝来回摩擦几次即可自动上锡,四个线头对应的焊在线路板的铜泊面。由于调谐用的双联拨盘安装时离电路板很近,所以在它的圆周内的高出部分的元件脚在焊锡前先用斜口钳剪去,以免安装或调协时有障碍,影响拨盘调谐的元件有t2和t4的引脚及接地焊片、双联的三个引出脚、电位器的开关脚和一个引脚脚。

耳机插座的安装：先将插座靠尾部下面一个焊片往下从根部弯曲90度插在电路板上，然后用剪下来的一个引脚一端插在靠尾部上端的孔内，另一端插在电路板对应的j孔内(如图)，焊接时速度要快一点以免烫坏插座的塑料部分。发光二极管的安装要弯曲后，直接插在电路板上焊接。喇叭安放挪位后再用电烙铁将周围的三个塑料桩子靠近喇叭边缘烫下去把喇叭压紧以免喇叭松动。

3、调试过程：

在电位器开关的两端(黑表笔接电池负极、红表笔接开关另一端)若电流指示小于10ma则说明可以通电，将电位器开关打开(音量旋至最小即测量静态电流)用万用表分别依次测量d、c、b、a四个电流缺口，若被测量的数字在规定(参考电路原理图)的参考植左右即可用烙铁将这四个缺口依次连通，再把音量开到最大，用双联拨盘即可收到电台。在安装电路板时注意把喇叭及电池引线埋比较隐蔽的地方，并不要影响调谐拨盘的旋转和避开螺丝桩子，电路板挪位后再上螺丝固定。当测量不在规定值左右时仔细检查三极管的极性有无装错，中周是否装错位置以及虚假错焊等，若哪一极不正常则说明哪一极有问题。

四、体会和感想

通过本次实习学习了焊接电路板的有关知识，熟练掌握了焊接的具体操作；了解了收音机的基本原理，学会了动手组装和焊接收音机，而且在散件的组装过程中还进一步学习了电子技术以及电子安装工艺和测量调试技术；在用protel制图时，通过自己的努力，学会了本软件的基本操作。但在实习时，犯过不少错误，比如焊接时的漏锡、虚焊、焊锡无光泽；组装收音机时的杂音等等，好在有老师的及时教导和自己的细心研究，问题都顺利的解决了。这次实习不仅学到了科学知识，锻炼了动手能力，还培养了自己对科学和工作一丝不苟的态

度，对以后的学习、工作和生活都大有裨益。