

# 2023年舞队年终总结(优秀5篇)

围绕工作中的某一方面或某一问题进行的专门性总结，总结某一方面的成绩、经验。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 舞队年终总结篇一

《弟子规》中说：“但力行，不学文，任己见，昧理真”。虽然凭经验可以办成很多事，但要办大事成大功，则必须要有丰富的理论知识不可。因为理论结合实际会如虎添翼。我们渝味晓宇火锅店想要做大做强，无论是企业文化，还是人才战略，或是产品质量，环境、服务等等，其目的只有两个字——“赚钱”，赚了钱养家，要让老板和全体店员都过上幸福生活，此乃真正的开店之道。所以一个店长的第一要务就是为我们店赚到钱，这即是“发展是硬道理”。

下面我以我们渝味晓宇火锅店长的角度，谈一谈我的工作计划。

餐饮业特别是火锅店要取得可喜的成绩，打造品牌和顾客的美誉度，首先要把顾客的健康放在第一位，把餐饮安全和卫生放在第一位。

民都在关注的一个问题，只要出现一次食品安全事故，金钱损失是小，名誉受损才是大事，所以，食品安全重中之重。首先从采购采买开始，库管验收，货品的保管，加工制作，传菜上菜，严格贯彻执行食品安全相关制度，所有工作责任到人，过程中做好监督检查工作。

2、餐厅卫生：卫生检查列为每天工作重点。试想，吃饭的地儿基本卫生都不合格，还谈何食品安全，所以，卫生工作

尤为重要。区域卫生责任到人，每天由店长亲自检查卫生，针对不合格处，及时做出处理。

安全事故是最大的费用支出，所以一定要提高员工的安全意识，每月必须有一门安全知识培训课，让员工了解遇到紧急事件的处理程序及方法。

要以员工素质作为切入点提高服务质量，通过员工的合理招聘、定期与员工进行沟通、降低员工流失，来达到人员编制合格标准，只有人够了人好了才能保证服务质量。

每月对全体员工进行有效地培训，月底对培训知识进行考核巩固。

前厅领班参与服务工作，在实践中工作进行示范，对服务技巧进行监督指导。领班每餐口必须进每个包房三次，由店长和员工监督，加强与客人沟通，增加客源。店长每天参与一线工作，发现每天工作的不足之处，及时进行整改。

定期推出新品，加强推销，创造流水。

针对淡季及节假日做相应的优惠活动（例如特价菜品），附加增值服务（如消费满200加5元可赠送冰点）等。增加流水。

人员合理编制：根据餐位合理编制各岗位人员，保证质量的情况下让员工有饱和的工作量。

前厅：前厅成本基本不会有太大变化，争取尽量与一线供应商进行合作，把成本降到最低。

采购环节：做到有计划采购，降低采购外出次数，减少油费。定期做市场信息调查，与供货商进行沟通，询问市场行情，稳定菜品价格。每月对供应商进行评估。

验货：每天必须由库管和厨师长亲自验货，对于质量未达标或重量不足的货品及时退回，以免影响菜品出成率。

餐具破损：餐具责任到人，加强餐中餐具破损的检查工作。提高领班的管理监督能力。

储存时做好明显标识，遵循先进先出原则。出库必须由部门负责人签字核对。

菜品初加工问题：初加工制定初加工工作标准，严格按照出品标准进行加工制作，保证菜品的出成率。

每天由店长、厨师长对间长进行考核评分，主要内容包括量化、出品标准及本间毛利率。

对员工进行有效培训，工作中监督检查菜品边角料的利用情况。

菜品的回收工作：提高员工的回收意识，加强回收菜品的管理工作，有专人负责。但回收工作是建立在食品安全的基础上。

1、提高员工的推销技巧，在高成本菜品的推销上加大力度。

2、厨房做好备餐工作，加快出品速度，不要因为出品慢或技能不熟悉导致退菜和被动打折问题。

3、厨房前厅加强沟通，对急推的菜品加大力度，避免造成浪费现象。

七、设施设备的维护工作：

因为我们渝味晓宇火锅店新开业，设施设备必然都是新的，所以维护工作一定要做好。维修费用也是一笔不小的开支。设施设备责任到人，定期对员工进行设施设备维护知识的培

训。定期对设施设备进行检修维护。

以上是我的简要工作计划，我相信，通过我们所有人不懈的努力，一定会将渝味晓宇火锅店做大做强，取得经济效益和品牌效益的双丰收。

请领导多多指点！此致

## 舞队年终总结篇二

转眼间，半个月的实习工作已成为历史，在这半个月的时间里，通过学习工作，与其他员工的相互沟通，我已逐渐溶入了这个大集体当中。这次实习让我感受到了公司的企业文化。工作中有苦也有乐，但更多的是收获，这次实习我受益匪浅□xx月的工作计划如下：

1. 市场分析，根据市场容量和个人能力，客观、科学的制定出销售任务。暂订月任务：销售额300万元。
2. 适时作出工作计划，制定出月计划和周计划。并定期与业务相关人员交流沟通，确保各专业负责人及时跟进。
3. 目标市场定位，区分大客户与一般客户，分别对待，加强对大客户的沟通与合作，用相同的时间赢取最大的市场份额。
4. 不断学习行业新知识，为客户带来实用的资讯，更好为客户服务。可以和同行分享行业人脉和项目信息，达到多赢。
5. 先友后单，与客户发展良好的友谊，处处为客户着想，把客户当成自己的好朋友，达到思想和情感上的交融。
6. 对客户不能有隐瞒和欺骗，答应客户的承诺要及时兑现，讲诚信不仅是经商之本，也是为人之本。

7. 努力保持和谐的同事关系，善待同事，确保各部门在项目实施中各项职能的顺利执行。

1. 制定出月计划和周计划、及每日的工作量。每天至少打30个电话，每周至少拜访10位客户，促使潜在客户从量变到质变。上午重点电话回访和预约客户，下午时间长可安排拜访客户。

2. 见客户之前要多了解客户的主营业务和潜在需求，最好先了解决策人的个人爱好，准备一些有对方感兴趣的话题，并为客户提供针对性的解决方案。

3. 做好每天的工作记录，以备遗忘重要事项，并标注重要未办事项。

4 填写项目跟踪表，根据项目进度：前期设计、备货执行、验收等跟进，并完成各阶段工作。

5. 投标过程中，提前两天整理好相应的商务文件，快递或送到客户手上，以防止有任何遗漏和错误。

6. 投标结束，及时回访客户，询问投标结果。中标后主动要求深化设计，帮客户承担全部或部份设计工作。

7. 争取早日与客户签订合同，并收取预付款，提前安排交货，以最快的时间响应客户的需求，争取早日回款。

8. 货到现场，请技术部安排调试人员到现场调试，，验收。

9. 提前准备验收文档，验收完成后及时收款，保证良好的资金周转率。

1. 客户、同行间虽然存在竞争，可也需要与同行间互相学习和交流。

2. 对于老客户。经常保持联系，在时间和条件允许时，送一些小礼物或宴请客户，当然宴请不是目的，重在沟通，可以增进彼此的感情，更好的交流。

3. 利用下班时间和周末参加一些学习班，学习营销和管理知识，不断尝试理论和实践的结合，上网查本行业的最新资讯不断提高自己的能力。以上是我xx月工作总结及xx月的销售工作计划，工作中总会有各种各样的困难，我会向领导请示，向同事探讨，共同努力克服，争取为公司做出自己最大的贡献！

## 舞队年终总结篇三

心理健康是学生全面发展的基础，实施心理健康教育是素质教育的重要内容。我们学校领导历来很重视心理健康教育，近期又投入大笔资金建设了400余平方的心理健康活动中心，为落实“治未病”工作理念，切实发挥心理健康活动中心的放松和调适功能，做好我校学生心理健康教育指导工作，特制定计划如下：

逐步完善“预防—预警—干预”的心理教育三级体系，做到心理健康教育工作规范化、科学化、系统化。充分利用学校心理教育课堂，普及心理健康知识，进行心理健康正面教育。从人格因素、心理健康和学习品质三个方面分阶段对学生进行心理测试，建立学生心理档案。有效利用心理健康活动中心，让学生亲近心理健康，提高学生的心理健康意识，及时解决学生心理障碍，做到校园心理危机事件零发生。通过心理委员培训及心理社团活动指导，以提高全体学生的心理素质、促进学生全面发展。

心理健康活动中心面向所有学生开放，搭建一个温馨、舒适的心灵家园。首先做好中心各功能室的“开放活动”，充分宣传，有效利用中心场地和设备，让学生亲近心理健康，提高学生的心理健康意识，及时解决他们心中的心理困惑，在

各种丰富多样的心理健康活动中，形成积极、阳光的人生观和心理素质。心理咨询室每周一至周五全天开放，对有需要的学生进行心理咨询。另外，为了保障学生正常上课，利用学生休息时间开展心理咨询工作，对来访学生进行心理咨询，并做好个案分析、记录。

去年虽购置了心理测量软件，但因为学校服务器和机房的问题，心理普查未能进行，只建立了部分学生的心理档案。为了进一步健全学校心理健康“预警”工作机制，为心理干预提供科学依据，今年将在条件具备的前提下，尽快运用专业心理测量及档案系统分班级对全校学生进行心理测量的结果，对心理健康程度有偏差的学生进行筛选和面谈，及时对心理出现偏差的学生进行心理干预，使心理健康工作更加有效化、科学化、规范化。

加强班级心理委员的培训，坚持班级心理状况晴雨表的填报工作，使工作能落实到实处。密切关注各班学生心理状况，如果发现问题，及时预警，做到防患于未然。

心理社团队伍壮大，成员共106名，为方便管理、保证效果分两个班分别开展活动。做好心理社团的指导工作，日常活动及艺术节活动均做出特色，将心理社团打造成精品社团，更好地实现同伴互助，构建学生健全人格。

为了满足学生的需求，丰富学生心理知识，我们准备开展一些团体心理辅导，主要内容包括学习方法指导、思维训练、人际交往、合作互助等。同时针对优生和希望生，我们开展有针对性的团体心理辅导，如潜能开发、压力管理、自信心提升等。

学生的心理问题与其家庭有着密切联系，为了全面保障学生心理健康，对家长宣传普及心理健康和家庭教育知识十分必要。通过家长学校，对家长讲授学生心理特点和相应教育方法，多渠道开展心理教育工作。此外，对有偏差的学生及时

与家长联系，做好家长心理咨询和家庭咨询工作。

组织主题为“呵护心灵、与爱同行”的心理健康教育系列活动，包括启动仪式，心理运动会，高三学生户外心理拓展，家庭教育讲座，主题黑板报评比，现场心理测量与咨询，心理电影赏析，祝福高考等大型活动。

四 月： 高三学生心理拓展

“朋辈咨询员”培训

五 月：“5.25”心理健康教育系列活动

趣味游戏运动会

心理电影赏析

家庭教育讲座

现场心理测量与咨询

黑板报设计比赛

六 月：祝福高考

九 月：社团文化节心理社团特色展示

十 月：高一年级“心理健康活动中心开放周活动”

学生心理档案的建立

十一月：团体心理辅导

十二月：艺术节心理社团特色活动



元月：总结、整理资料

株洲市二中健康教育中心

20xx年3月

## 舞队年终总结篇四

本学期，政史地教研组工作坚持“以创新求发展，向教研要质量”的工作思路，认真贯彻落实《县四中20xx-2016学年第二学期教务处工作计划》《20xx-2016学年第二学期县四中教科研工作计划》，以教研组、备课组为平台，开展实际、有效的教研活动，把提高教师个人的业务素质 and 教学水平作为重点，充分调动组内教师的积极性，促使每个教师“功夫花在备课上、力量用在课堂上、着眼点放在学生的能力提高上”，使教师不断提高专业素质和理论水平，并促进教学质量不断提高。

- 1、加强教学常规管理，努力提高教学质量。
  - 2、以学科备课组为平台，抓好集体备课、听课和评课，突出教研活动的实效性。
  - 3、增强组内教师的教科研能力，积极开展小专题研究。
  - 4、加大教研力度，促使年轻教师迅速成长。
  - 5、以“五〃五周期继续教育”为契机，深入开展现代信息技术教育的学习和运用。
  - 6、组织丰富多彩的学生活动，激发学生的学习兴趣。
- (一)加强理论学习，转变教育教学观念。

本学期以学科备课组为单位认真学习新课标，要求教师在工作之余多学习教育教学理论，掌握各科教学的最新动态；通过多种方式读一本与本学科教育教学相关的专著或杂志，并写好读书笔记，在组内交流读书心得。教研组组织教师不间断学习“四环节六步骤”课堂教学模式的相关理论知识，使教师尽快更新教育观念，改变教学方式，并能较熟练地运用这一教学模式。

## (二)加强教学常规管理，提高教学质量。

本学期定期每月一次对本组教师的教学常规进行全面检查，通过检查查找问题，弥补不足。在检查中及时向教师反馈问题，限期整改。认真落实《县四中有效课堂教学评价细则》、《县四中教师工作综合目标考核评价细则》等各项考核细则并进行考核打分，以此来规范本组教师的教学常规，使教师养成严谨、踏实的工作作风。

## (三)加强校本教研，促进教师的专业成长。

1、认真及时地组织教研活动，以备课组为单位进行集体备课、听课和评课。备课组内教师要互相听课，取人之长，补己之短。同时备课组内教师之间要加强交流和反思，使本组教师在交流中成长。集体备课以七、八年级的老师为主，要充分体现和运用“四环节六步骤”的教学模式备课和授课。按照教务处规定集体备课的草案、成案、听课、评课等做到有安排、有记录。

2、做好新老教师传帮带工作。刘文凌老师帮带郭锐老师，传帮带活动要有计划、过程，帮带老师要经常听课、评课等方式指导被帮带老师。本学期安排教学经验丰富的历史教师帮助刚参加工作的李婷婷老师，使其在短时间里尽快成长起来。

3、我组三个学科现在都有至少2名年轻教师，地理有：杨菲、

陈敏，思品有：吕晓霞、郭锐、许婷，历史有：王梅、徐莉、李婷婷。本学期将安排这些老师上组内公开课。上课前，相关备课组以集体备课的形式对上课老师的教学内容、教学目标、教学重难点、教学活动设计、课件制作等进行讨论，形成备课教案，要求全组教师都积极参与听课和评课。通过这一活动，使组内年轻教师的教学水平有较大的提高。

4、本学期根据本组学科教学特点，确定至少一个专题研究(或校内小课题研究)。小专题的确定要做到小而精、有实效、可操作性强。并要求组内全体教师积极撰写至少一篇教育教学论文、案例、心得、教育小故事等，努力形成浓厚的教育科研氛围。

(四)做好九年级思品、历史课的迎中考准备工作。

为了争取在今年的中考中考出较好的成绩，九年级毕业班教师要从思想上重视起来，认真研究课标、教材，狠抓课堂教学，提高课堂教学的效率。认真研究20xx年中考说明，关注社会热点问题，做到较为准确把握中考动态，为复习作指导。认真督促检查学生知识掌握情况，及时发现学生在学习中的问题，耐心细致地进行辅导，争取大部分学生的成绩有较大幅度的提高。通过每次月考对在考试中常出现的各类问题进行细致深入的分析、研究，找到原因进行有针对性的训练，从而提高学生应对中考的能力。(五)充分利用现代信息技术手段提高教学效率。

(五) 周期继续教育

把现代信息技术教育作为重要的考核内容，而我校班班通设备的安装、使用为优化课堂教学、提高课堂效率奠定了基础。本学期将要求教师充分利用现代信息技术手段展示教学材料，设路教学情景，激发学生学习兴趣，实现多媒体教学与学科的有效整合，从而提高课堂教学的效率和效果。要求各学科教师充分利用或参考网络教学资源，结合所教班级的特点，

自制多媒体课件。教研组将收集制作较好的课件建立课件库，并对使用现代信息技术较好的教师提出表扬。

(六)开展丰富多彩的各种学科活动，增强学生的学习兴趣和信心。

本学期七年级学生在思品老师指导下，尝试分班级办时事政治小报，小报每月办一次，每次小报内容围绕一个主题，通过这一活动展示学生的特长，激发学生的学习兴趣和信心。

第一周：

1、学习教务处工作计划、各学科课程标准

第二周：

1、学习教研组工作计划

2、开学初教学常规检查

3、听七年级语数英教师引领课

4、传帮带工作安排

第三周：

1、学习：四环节六步骤教学模式基本流程

2、听、评本组课改达标课

3、讨论确定小课题

第四周：

1、听、评本组课改达标课

## 2、许玉珍老师讲座

### 第五周：

- 1、听、评吕晓霞老师组内公开课
- 2、组织七年级学生办第一期时事小报

### 第六周：

- 1、听评许婷老师组内公开课

### 第七周：

- 1、肖建华老师讲座第八周：

- 1、期中考试阅卷及质量分析

### 第九周：

- 1、第二次教学常规检查
- 2、七年级办第二期时事小报

### 第十周：五一假期

### 第十一周：

- 1、教研组半学期工作总结

### 第十二周：

- 1、听王梅老师组内公开课第

### 十三周：

1、征集教学论文、案例、心得等

第十四周：

1、七年级办第三期时事小报

第十五周：

1、第三次教学常规检查

第十六周：

1、交流读书心得

第十七周：

1、整理教研组资料

第十八周

1、撰写各类总结及期末工作安排

第十九周

1、期末考试及质量分析

## **舞队年终总结篇五**

1、巩固成绩，开拓创新。

俄罗斯后贝加尔、红石、赤塔、乌兰乌德、伊尔库茨克、克拉斯诺亚尔斯克等地的友好关系，发展与俄罗斯新西伯利亚、鄂木斯克、叶卡捷琳堡等大陆桥沿线地区的联络交往工作，拓展与俄乌拉尔山以东及欧洲部分地区的联系与合作，以友好促发展，以交流促繁荣，使我市真正成为向北开放的前沿

阵地。

2、围绕“创业在满洲里”，积极开展对外联络和牵线搭桥工作，大力开展“经济外交”。

围绕我市经济工作发展的热点、难点、增长点，根据全市经济发展的需要，利用外事工作信息灵、交往多、渠道广的优势，积极做好引进国内外智力工作和招商引资工作，有针对性的加强同俄罗斯、蒙古及其他国家的相关部门的联系，引进国外先进技术、管理经验和资金，加强同国内外知名企业的联系，利用外事渠道“牵线搭桥”，为满洲里的发展做出贡献。

3、做好地方外事“民间外交”工作，发展友好城市关系，夯实合作基础，扩大对外开放。

在做好常规性政府间交往的同时，要积极开展民间对外交往工作。我们要在同俄罗斯、蒙古国毗邻地区广泛开展经济、科技、文化、教育、体育等方面交流的同时，注意调动发挥国内外工商界，民间团体、学术机构、新闻媒体等在促进民间友好方面的作用。

要积极发展同发达国家的友好城市关系，采取“请进来”的办法，宣传满洲里市的投资环境和人文环境。力争在20xx年内与韩国仁川市结好，探索与欧洲、美洲、大洋洲国家城市结好的途径，改变多年来我市友城结构单一的状况，扩大满洲里市对外开放，发挥友城在对外交流与合作中的平台和辐射作用。

要加大友城间实质性交往的力度，突破常规性文化、体育、教育交流，巩固中俄蒙三国交界地区旅游节、冰雪节活动的友好交往传统，再努力打造一两个叫得响的友城交流品牌活动，为企业“请进来，走出去”搭建“大外事”服务平台。

4、加强满洲里市人民对外友好协会的工作。充分发挥对外友好协自身的优势和特点，以文化、教育、体育、科技和经贸等方面的交流为载体，积极开展对外民间友好交流，与国外对华友好团体、国际民间组织、地方政府组织和友好人士建立广泛联系，通过参与国际城市的双边和多边交流以及开展各种形式的对外交流活动，积极向国际社会推荐宣传满洲里的城市形象，为我市的现代化建设和改革开放做出积极贡献，发挥与世界各国人民友好交往的纽带和桥梁作用，成为“让世界了解满洲里和让满洲里走向世界”的民间友好使者。

要立足满洲里市的地缘优势，借助于中俄蒙三国交界地区和东北亚经济区经济合作升温的态势，加大为全市经济建设和社会各项事业发展服务的力度。

一、整合外事资源，发挥外事职能优势，提高对外交往的水平。要继续建立健全有效的协调管理机制，保证我市对外交往活动有序展开，提升对外交往水平。我们要继续树立“大外事”观念，在市委、市政府的统一领导下，在国家外交部主管司和自治区外办的指导下，与对外交往比较频繁的有关部门和涉外机构加强协调，密切配合，形成合力，一致对外，确保各项外事工作顺利实施。建议扎区、东湖区、合作区、互贸区完善外事机构，确保编制、人员、经费到位，在市外事工作领导小组的统一领导下，实行归口管理；根据《满洲里市贯彻全区外事管理工作若干规定实施细则的办法》、和《关于俄罗斯、蒙古国公民在中国满洲里市长期居留、务工、投资事宜的若干规定（试行）》的有关规定和满洲里市建设“大外事”、“大口岸”、“大通关”的要求，力争在20xx年底要完成满洲里市外事工作五年规划的各项工作。

二、下要做好大型活动的对外邀请和礼宾接待工作，健全礼宾工作制度，努力使我市的外事礼宾接待再上新档次、新水平。接待工作要突出“热情友好，多做工作”的方针，周密筹划接待方案。及时主动捕捉各类经贸合作信息，抓住机会为经济部门穿针引线，牵线搭桥。与有关部门密切配合，协



调一致，组织或协助组织好大型国际冰雪节、旅游节、文化节、中俄科技展和区域协调联络工作组会议等。积极主动地沟通和协调相关涉外事宜。并以大型礼宾接待活动为契机，当好满洲里的“宣传员”。

3、打好“桥牌”，推动“引资引智”工作。要发挥侨务工作的特殊优势和所蕴含的巨大潜力，做好智力、人才、资金的“三引进”工作。通过“走出去，请进来”，努力促进以侨引侨，以侨引台，以侨引外，吸引有实力、有名气的大企业、大集团到我市投资建设。要在做好服务工作的基础上，继续摸清华侨新生代和新华侨情况，建好重点人物信息库。积极利用驻外办事处的有利条件，加强与华人华侨社团的联系，鼓励海外学者、专家到我市创业，参与满洲里市的发展和振兴。

4、扩大国际友好交流，实现创新性发展。利用从事涉外服务信息灵、涉外人力资源丰富、成本低的优势，依靠专业优质服务，赢得广大涉外单位和人员的支持，建立、发展起以涉外企业服务、人才技术中介服务、国际交流服务、国际接待服务等业务为主的综合性服务机构，为满洲里市的经济建设和社会事业发展做出更大的贡献。

一、建立和完善外事侨务工作机制。充分发挥满洲里市外事工作领导小组的作用。进一步贯彻落实《满洲里市贯彻全区外事管理工作若干规定实施细则的办法》，对重大外事工作和外事问题要提交外事工作领导小组研究解决，促进外事工作的统一协调发展。构建外事侨务良性互动的工作格局。建立外事工作联系协调机制，及时有效地处理突发事件和涉外案件。

二、进一步做好全市因公出国审批管理工作。严格出国审批和护照签证工作，保证政府团组出访和企业经济合作的顺利进行。继续强化窗口服务功能，为因公出国人员提供高效便捷的服务。

三、继续做好边境和界务管理工作，推进边境管理工作规范化、制度化。加强边境巡查工作，根据外交部条法司的有关部署、规定，对边界实施有效的管理。加强对界标、通视道的维护工作。进一步发挥外事处管理边境事务主管部门的作用，参与和指导重大边界涉外事件的处理工作。做好边境资料、图片的整理工作，建立专门的边境信息档案。

四、加强对外联络工作。与国家外交部、中国驻哈巴总领馆、俄罗斯驻沈阳总领馆、俄罗斯外交部驻赤塔、伊尔库茨克、新西伯利亚外交代表处及西伯利亚联邦区总统全权代表的联络工作，拓展交往领域。做好与蒙古国东方省、乔巴山市的外联工作，积极开展对蒙古国研究工作，拓宽工作思路，全力做好对蒙各项外事工作。

五、强化侨务管理工作，凝聚侨心，更好地为归侨、侨眷服务。积极争取国务院侨办、自治区侨办对我市侨务工作的支持，加强侨务法规的宣传工作。积极扶持归侨、侨眷企业。做好归侨、侨眷扶贫、助学等工作，使我市侨务工作再上新台阶。

充分发挥驻俄罗斯各代表处的职能作用和优势，做好各项外事服务工作。进一步建立健全完善代表处组织机构和工作制度。要进一步做好各代表处工作人员在俄各项安全保障工作，尽快解决在俄的合法地位，从而更加顺畅地开展工作。采取有效措施，巩固关系，开展实质性交往，逐步展开驻外代表处的各项职责职能，为发展对外招商引资、经贸、旅游、木材加工、房地产开发、矿产资源开发、石油化工等经济合作项目做好协调服务工作。

贯彻落实外事为地方经济建设和社会发展服务的方针政策，做好内蒙古自治区和我市大型、特大型企业及重点工程项目的牵线搭桥和各项协调、服务工作。

——进一步完善中俄区域协调联络会议机制，开好区域协调

工作组会议，解决涉及双方重大合作项目和合作事宜中的有关问题。

——围绕中俄满洲里——后贝加尔斯克国际公路口岸实施24小时通关制度，做好各项外事协调服务工作。

——围绕开辟国际航线等方面的工作，积极协调赤塔州、伊尔库茨克州、克拉斯诺亚尔斯克、新西伯利亚州等的民航部门和俄联邦政府有关部门及航空公司，力争尽快实现国际航线开通。

——围绕国家实施“西部大开发”和“振兴东北老工业基地”的战略，利用满洲里外事处对外交往渠道广的优势和国家进出口银行对俄投资实施金融政策扶持的有利时机，积极加强对俄项目合作调研，力争在赤塔市打造一两个满洲里市重点投资的品牌项目，加重对俄交往的法码和吸引力。

（六）搞好处机关的自身建设，增强外事干部队伍的凝聚力和战斗力。

外事干部队伍的素质直接关系到外事工作的质量和对外形象，要切实把握加强外事干部队伍建设作为一项长远的系统工程抓紧、抓实、抓好。

一是要积极创建学习型机关。结合市委组织进行的干部知识更新工程，下大力气抓好全体干部的理论教育，切实提高外事干部为经济建设和社会发展服务的水平和能力。制订可行的创建学习机关的措施，形成“以人为本”，尊重知识、尊重人才，重视学习的良好环境，鼓励干部刻苦学习外语和国际新知识，努力涉猎经济、政治、文化、法律，科技管理、计算机等方面的知识，增长才干，提高业务能力。大力引进新形势下所需要的各类人才，200\*年继续深入一些高校招聘所需专业对口的应届大学毕业生。

二是加强业务培训，更新观念，牢固树立“大外事”的思想。

要采取多渠道、多层面的方式对外事干部进行业务培训，举办有关外事业务的系统培训，增强业务能力，提高业务水平；其次是选派人员到外交部、上级外办学习各类外事业务知识；再次是选派干部赴国外工作、学习，提高对外工作能力。

要树立“大外事”的思想，就要加强学习，更新观念，满洲里市的外事工作也是国家整体外交的一个组成部分，要本着和平的发展、合作的发展、开放的发展，坚持以邻为善、与邻为伴的方针，加强满洲里市与周边毗邻国家的友好合作关系。要以保持党员先进性教育活动为切入点，努力做好干部的思想转变工作，激励全体干部始终保持先进性，始终保持与时俱进的精神状态，树立起宏观的、全局的“大外事”思想，使外事工作在我市加快发展中发挥更大的作用。

三是加快处机关办公现代化建设的步伐。

要创造条件，努力实现处机关办公的现代化和电子政务。加速“外事局域网”建设，逐步实现处机关与境外代表处的联网，实现与自治区外办、外交部的联网并网，推动工作规范化，办事效率化，增强工作透明度。

四是加强信息调研工作。利用外事工作接触面广、信息灵的优势，加强对政治、经济、文化、人文等信息的收集、整理调研工作，为市委、市政府的对外交往提供信息参考，为企业“走出去，请进来”提供信息服务。

五是加强外事办公楼的施工建设和外事公寓楼的管理工作。

积极推进外事办公楼的施工建设，力争在200\*年10月底竣工并投入使用。外事公寓楼是俄、蒙相关城市驻满代表处工作人员的工作、居住之所，要在安全保卫、防火、防盗、卫生清洁、文明服务等方面切实做好管理与服务工作。