

的教学设计(优秀8篇)

在当下这个社会，报告的使用成为日常生活的常态，报告具有成文事后性的特点。那么报告应该怎么制定才合适呢？下面是我给大家整理的报告范文，欢迎大家阅读分享借鉴，希望对大家能够有所帮助。

全年工作总结报告篇一

xx年是人保财险改革的关键一年，是面对新变化、落实新机制、执行新规定的一年。这一年是我在人保财险工作的第四个年头，在这四年里公司领导和同事对我的帮助让我不断的成长。下面结合我的具体工作，给xx年的工作做一下小结：

在工作思想方面，积极贯彻省、市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新。积极认真参加公司组织的各项学习，并且细心领会，化为自己的思想武器。作为一名展业人员，自己的一言一行也同时代表了公司的形象，所以更要提高自身的素质水平，高标准的要求自己，加强自己的专业知识和技能。同时做到尊纪守法，爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。

在业务发展方面，我主要负责车商业务，这需要与各个4s店保持良好的合作业务关系及做好及时的沟通工作。无论是年初的车险见费出单还是年底的手续费统一结算；无论是核保的政策变动还是理赔系统平台的正常运行，工作上的每一点点变化，系统上的每一步更新，我都认真参与，尝试，全力以赴。近几年保险市场竞争非常激烈，比如平安的电话营销，在价格上我们可能没有那么优势，但是我们可以在售后服务方面做到尽可能的让客户满意。同时，大力优化车险业务结构，严格控制高风险、高赔付的业务，从承保源头抓起，增

强盈利，使车险真正成为增收保费和创造利润的骨干险种。

总结一年的工作，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使思想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献。

20xx年三月进入人保财险，对我来说一切都是那么新鲜好奇，面对新的挑战，带着希望和憧憬开始人生的第一份正式的工作。

又到年终岁尾，回首过去的一年，内心不禁感慨万千……时间如梭，转眼间又将跨过一个年度之坎，回首望，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。非常感谢公司给我这个成长的平台，令我在工作中不断的学习，不断的进步，慢慢的提升自身的素质与才能，回首过往，中心陪伴我走过人生很重要的一个阶段，使我懂得了很多，领导对我的支持与关爱，同事们的鼎力协助，使我在工作中更加的得心应手。

作为一名新人，没有丰富的工作经验，没有广阔的人脉圈，刚进入公司业绩几乎为零，每天除了学习还是学习。后来参加了公司组织的短期培训学习，仿佛回了教室，我认真听取所学的知识，好用于以后的实践中。经过培训，认真学习企业文化，业务知识，熟记险种条款、保险责任范围、责任免除范围，做到不懂就问，学习上有了极大的进步。再次回到工作中时，出去展业也有了自信，在领导的鼓励帮助下，慢慢的从迷茫中走出来。每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。感谢领导、同事对我的帮助，感谢客户对我工作的支持。通过学习企业文化，使我由一个没有从事过保险业，没有朝气的我转变成朝气蓬勃

勃、积极进取的人，公司发展了，员工才有好的未来。企业文化也无时无刻都在激励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真，对人感恩，对物珍惜。现在已今后的发展方向也有了一些初步的计划。

经过这将近一年的历练学习，初到公司的不安急躁的情绪逐渐平稳下来□20xx年做的最多的事情就是学习，虽然枯燥，但从中学到了许多专业知识，丰富了我的大脑。在做业务方面，我部门领导常常带领我出去展业，从中学会怎么与人交流，怎么与客户沟通，怎样能更效率的签单，怎样维护与客户之间的关系，这些都是事件中慢慢感受到的。

现将20xx年工作总结如下：

- 1 加强业务知识学习，不断学习新的业务知识，提高展业技能。
- 2 调整心态，平常心面对拒绝，走出去，嘴勤、腿勤。
- 3 做好车队业务，落实散单团的业务，加强与已经达成合作的客户的联系。抓紧与去接洽的运输公司联系，落客户的需求，尽快取得合作。
- 4 充分利用身边资源，为新农合工作做提前准备，经过20xx年的工作经验和人脉疏通□20xx年得新农合意外要更加积极的做，且要做好。
- 5 做好老客户的理赔服务和续保工作，加强联系，使其为自己带来更多的保源。

在当今这个弱肉强食的社会中，优胜略汰□20xx已成为历史□20xx年要更加努力才不会被淘汰，我相信只要努力，只要坚持，就一定会有回报□20xx年，加油！

全年工作总结报告篇二

希望本文对您有所帮助！

人保财险工作总结

09年是人保财险改革的关键一年，是面对新变化、落实新机制、执行新规定的一年。这一年是我在人保财险工作的第四个年头，在这四年里公司领导和同事对我的帮助让我不断的成长。下面结合我的具体工作，给09年的工作做一下小结：

在工作思想方面，积极贯彻省、市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新。积极认真参加公司组织的各项学习，并且细心领会，化为自己的思想武器。作为一名展业人员，自己的一言一行也同时代表了公司的形象，所以更要提高自身的素质水平，高标准的要求自己，加强自己的专业知识和技能。同时做到尊纪守法，爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。

希望本文对您有所帮助！的业务，从承保源头抓起，增强盈利，使车险真正成为增收保费和创造利润的骨干险种。

全年工作总结报告篇三

工作总结很好写的，就是要让你的领导了解你，体现你的工作价值所在。总结要写你都做了哪些事，简明扼要。

个人保财险财务工作总结一：

20xx年很快就要过去了，我们迎来新的一年——20xx年，下面提前制定了财务部个人工作计划，当然计划赶不上变化，在工作过程中也会随机应变。

20xx年在一如既往地做好日常财务核算工作，加强财务管理、推动规范管理和加强财务知识学习教育。做到财务工作长计划，短安排。使财务工作在规范化、制度化的良好环境中更好地发挥作用。特拟订2012年工作计划：

一、参加财务人员继续教育每年财务人员都要参加财政局组织的财务人员继续教育，但是0x年11月底，继续教育教材全变，由于国家财务部最新发布公告□0x年财务上将有的变动，实行《新会计准则》《新科目》《新规范制度》，可以说财务部0x年的工作将一切围绕这次改革展开工作，由唯重要的是这次改革对企业财务人员提出了更高的要求。

首先参加财务人员继续教育，了解新准则体系框架，掌握和领会新准则内容，要点、和精髓。全面按新准则的规范要求，熟练地运用新准则等，进行帐务处理和财务相关报表、表格的编制。参加继续教育后，汇报学习情况报告。

二、加强规范现金管理，做好日常核算

1、根据新的制度与准则结合实际情况，进行业务核算，做好财务工作。

2、做好本职工作的同时，处理好同其他部门的协调关系。

3、做好正常出纳核算工作。按照财务制度，办理现金的收付和银行结算业务，努力开源结流，使有限的经费发挥真正的作用，为公司提供财力上的保证。加强各种费用开支的核算。及时进行记帐，编制出纳日报明细表，汇总表，月初前报交总经理留存，严格支票领用手续，按规定签发现金以票和转帐支票。

4、财务人员必须按岗位责任制坚持原则，秉公办事，做出表率。

5、完成领导临时交办的其他工作。

三、个人意见措施要求财务管理科学化，核算规范化，费用控制全理化，强化监督度，细化工作，切实体现财务管理的作用。使得财务运作趋于更合理化、健康化，更能符合公司发展的步伐。

总之在新的一年里，我会借改革契机，继续加大现金管理力度，提高自身业务操作能力，充分发挥财务的职能作用，积极完成全年的各项工作计划，以最大限度地报务于公司。为我公司的稳健发展而做出更大的贡献。

个人保财险财务工作总结二：

财务部门是一个企业的神经中枢，能够对企业信息进行全面掌控，对于公司战略规划、预算管理、资金管理、内部控制、成本控制、纳税管理起着至关重要的作用。强大的财务设计能力和运营能力，是支撑公司健康成长的基石和保障。几年来，在济南市_和金德利集团公司正确领导下，我们以会计基础工作达标和开展财务管理年活动为契机，从基础工作入手，在公司党委和董事会的大力支持下，以“加强费用管理”为突破口，紧密结合我公司财务管理工作的实际，努力在加强财务管理，规范财务核算，提高财务管理水平上下功夫，取得了一定成绩，推动了我公司整体财务管理工作上了一个新的台阶。

一、健全管理制度，强化制度管理

公司成立以来，为完善财务管理制度，根据会计基础规范的要求，先后制订了《内部会计管理制度体系》、《会计人员岗位责任制》、《内部牵制制度》、《稽核制度》、《成本核算制度》等十二项内部管理制度。针对我公司在财务管理方面存在的问题，先后制定了《关于工资发放的暂行规定》、《xx年财务核算及奖励办法》及《补充规定》、《关于ic卡使

用规定》《中心厨房核算程序》、《关于公寓收费办法的暂行规定》、《关于机关人员见习期工资标准的规定》、《关于使用公司车辆的暂行规定》、《关于维修费用收取的暂行规定》等具体管理办法、规定。按照iso2xx认证的要求，规范了固定资产购置、修理、报废程序，并印制了专用表格，从资金、费用、生产、销售等各个环节，实行内部控制和监督，做到制度上墙，岗位责任到人，既人人目标明确，又相互协作，从制度上堵塞漏洞，取得较好的效果。电话费等日常开支、零星购置费用降低明显，非生产性开支基本杜绝，毛利率水平比去年同期有了较大提高。

二、加强会计队伍建设，提高会计队伍素质

财务管理工作对于企业经营具有十分重要的作用，财务人员的素质又是提高财务管理水平的关键。为此，针对各经营单位会计人员业务基础薄弱的现状，我们把提高基层财务人员素质作为一项重要工作。加强业务培训，提高基层单位会计人员业务素质；加强会计职业道德培训，强化会计人员职业道德水平；加强会计人员法律培训，增强会计人员遵纪守法意识。每年举行大型财务培训4期，培训人次达280人次，通过培训，使广大会计人员的综合素质和整体水平得到有效提高。为配合全省粮食系统会计知识大奖赛，我公司于7月15日举办了公司第二界会计知识大奖赛，并选出1名选手参加了省局组织的比赛，荣获团体三等奖。

三、加强内部审计监督、促进企业规范发展

为促进企业规范发展，今年以来我们加大内部审计监督力度，定期组织专门力量，对所属单位的经营情况、会计资料进行全面审计。审计前，制定审计程序，明确审计目标、审计范围；审计中，根据审计进度和存在的问题，及时调整审计程序；审计结束后，召开专门会议，汇总审计情况，讨论审计意见，据以提出审计报告。在审计过程中，坚持报送审计和就地审计相结合，一般审计和专题审计相结合，注重内部管理

制度的执行和落实情况，查找制度没有执行和落实的原因，是制度本身制定缺陷，还是根本没有认真执行；注重经济效益的审计，查找原因，推广经验；注重现场兼盘工作，特别是现金的存放、保管，固定资产的使用、维修，原材物料的实存、质量。对于发现的一般问题，当场提出整改意见，限期整改。对于突出问题，帮助他们制定整改措施，按照会计基础工作规范化要求，提出建设性整改意见，并在规定时间内，要求单位回复整改情况。另外，我们十分注重审计档案的建立，对于审计结果建立电子版审计档案。通过加强内部审计监督，使快餐店、招待所内部管理制度得到落实，会计基础工作得到加强、财务管理更加规范、到位。

个人保财险财务工作总结三：

一、 财务核算工作

1、 会计电算化。

会计电算化是搞好我司财务工作的必要前提之一。为了保证会计信息的快速准确，靠传统的手工来记帐、汇总、分析数据，满足不了公司的发展需求。财务部门既是一个职能管理部门、同时更是一个信息部门，要求随时为公司的决策提供准确的参考信息或决策依据。在2009 年年初我司财务部已经着手会计电算化的工作，各方面的基础工作均已具备，但由于合作单位浪潮国强软件公司的不合作，使此项工作进程耽搁较久。

针对浪潮国强不合作现状，我司计划重新寻找合作软件商，初步确定为金蝶或用友软件。目前正在洽谈和比价之中，预计 2000 年 11 月可以确定软件商和软件版本， 2000 年 12 月总公司财务部着手财务软件的切换工作□20xx 年 1 月开始在部分分(子)公司推广，在20xx 年 6 月份之前，所有下属公司实现会计电算化。

2、会计报表体系

1： 我司目前的会计报表体系主要包括(总公司和分公司一致)

日报： 资金日报表、 应收帐款日报表、 在途资金日报表

月报： 资产负债表、 损益表、 费用预算表、 实际费用汇总表、 往来明细表

年报： 资产负债表、 损益表、 现金流量表、 费用预算表、 实际费用汇总表、 往来明细表

初步计划是在20xx年增加一个报表，即“商品销售利润明细，该表要求各下属公司对不同商品的销售收入、销售成本、销售费用、销售利润等要素的计算分析，按月上报。总公司财务部 需要同样进行此项工作，然后按月将所有下属公司及总公司的销售利润明细表合并调整，从而对我司所有销售商品的销售利润状况有一个准确的了解。此项工作量非常大，在下属公司实现电算化后，可以交好的完成。

第二个计划是在 20xx 年的财务人员考核中增加一个项目，即会计报表数据准确性的考核。并以此作为衡量其工作质量的一个重要 重要指标。对工作质量较差者实行淘汰，比如末位淘汰制，以促进财务工作质量的提高。

3、下属公司财务信息监控 下属公司均在深圳以外的地区，总公司对下属公司财务状况需要及时准确的掌握。随着下属公司的增加，这项工作的必要性和难度日益突出，如何更好地解好该问题，是财务部当前的工作“重中之重”。主要方式有以下几点：

第一、上述的报表体系是总公司与下属公司沟通的途径之一，毫无疑问，报表体系的不断完善和准确十分重要。

全年工作总结报告篇四

篇一：人保财险工作总结

xx年是人保财险改革的关键一年，是面对新变化、落实新机制、执行新规定的一年。这一年是我在人保财险工作的第四个年头，在这四年里公司领导和同事对我的帮助让我不断的成长。下面结合我的具体工作，给xx年的工作做一下小结：

在工作思想方面，积极贯彻省、市公司关于公司发展的一系列重要指示，与时俱进，勤奋工作，务实求效，勇争一流，紧紧围绕“立足改革、加快发展、真诚服务、提高效益”这一中心，进一步转变观念、改革创新。积极认真参加公司组织的各项学习，并且细心领会，化为自己的思想武器。作为一名展业人员，自己的一言一行也同时代表了公司的形象，所以更要提高自身的素质水平，高标准的要求自己，加强自己的专业知识和技能。同时做到尊纪守法，爱岗敬业，具有强烈的责任感和事业心。

在业务发展方面，我主要负责车商业务，这需要与各个4s店保持良好的合作业务关系及做好及时的沟通工作。无论是年初的车险见费出单还是年底的手续费统一结算；无论是核保的政策变动还是理赔系统平台的正常运行，工作上的每一点点变化，系统上的每一步更新，我都认真参与，尝试，全力以赴。近几年保险市场竞争非常激烈，比如平安的电话营销，在价格上我们可能没有那么优势，但是我们可以在售后服务方面做到尽可能的让客户满意。同时，大力优化车险业务结构，严格控制高风险、高赔付的业务，从承保源头抓起，增强盈利，使车险真正成为增收保费和创造利润的骨干险种。

总结一年的工作，尽管有了一定的进步和成绩，但在一些方面还存在着不足。比如有创造性的工作思路还不是很多，个别工作做的还不够完善，这有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，我将认真学习各项政策规章制度，努力使思

想觉悟和工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献。

篇二：人保财险工作总结

20xx年三月进入人保财险，对我来说一切都是那么新鲜好奇，面对新的挑战，带着希望和憧憬开始人生的第一份正式的工作。

又到年终岁尾，回首过去的一年，内心不禁感慨万千……时间如梭，转眼间又将跨过一个年度之坎，回首望，虽没有轰轰烈烈的战果，但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。非常感谢公司给我这个成长的平台，令我在工作中不断的学习，不断的进步，慢慢的提升自身的素质与才能，回首过往，中心陪伴我走过人生很重要的一个阶段，使我懂得了很多，领导对我的支持与关爱，同事们的鼎力协助，使我在工作中更加的得心应手。

作为一名新人，没有丰富的工作经验，没有广阔的人脉圈，刚进入公司业绩几乎为零，每天除了学习还是学习。后来参加了公司组织的短期培训学习，仿佛回了教室，我认真听取所学的知识，好用于以后的实践中。经过培训，认真学习企业文化，业务知识，熟记险种条款、保险责任范围、责任免除范围，做到不懂就问，学习上有了极大的进步。再次回到工作中时，出去展业也有了自信，在领导的鼓励帮助下，慢慢的从迷茫中走出来。每当我签下一张保单，我的心情特别高兴，面对竞争激烈的市场，能得到客户的信任，能给客户带来方便的同时，自己也觉得很充实。感谢领导、同事对我的帮助，感谢客户对我工作的支持。通过学习企业文化，使我由一个没有从事过保险业，没有朝气的我转变成朝气蓬勃、积极进取的人，公司发展了，员工才有好的未来。企业文化也无时无刻都在激励着我，使我感到青春、主动、进取，要对事认真，对人感恩，对物珍惜。现在已今后的发展方向也有了一些初步的计划。

经过这将近一年的历练学习，初到公司的不安急躁的情绪逐渐平稳下来□20xx年做的最多的事情就是学习，虽然枯燥，但从中学到了许多专业知识，丰富了我的大脑。在做业务方面，我部门领导常常带领我出去展业，从中学会怎么与人交流，怎么与客户沟通，怎样能更效率的签单，怎样维护与客户之间的关系，这些都是事件中慢慢感受到的。

现将20xx年工作总结如下：

- 1 加强业务知识学习，不断学习新的业务知识，提高展业技能。
- 2 调整心态，平常心面对拒绝，走出去，嘴勤、腿勤。
- 3 做好车队业务，落实散单团的业务，加强与已经达成合作的客户的联系。抓紧与去接洽的运输公司联系，落客户的需求，尽快取得合作。
- 4 充分利用身边资源，为新农合工作做提前准备，经过20xx年的工作经验和人脉疏通□20xx年得新农合意外要更加积极的做，且要做好。
- 5 做好老客户的理赔服务和续保工作，加强联系，使其为自己带来更多的保源。

在当今这个弱肉强食的社会中，优胜略汰□20xx已成为历史□20xx年要更加努力才不会被淘汰，我相信只要努力，只要坚持，就一定会有回报□20xx年，加油！

全年工作总结报告篇五

20xx年三月进入人保财险，对我来说一切都是那么新鲜好奇，面对新的挑战，带着希望和憧憬开始人生的第一份正式的工作。

又到年终岁尾,回首过去的一年,内心不禁感慨万千……时间如梭,转眼间又将跨过一个年度之坎,回首望,虽没有轰轰烈烈的战果,但也算经历了一段不平凡的考验和磨砺。非常感谢公司给我这个成长的平台,令我在工作中不断的学习,不断的进步,慢慢的提升自身的素质与才能,回首过往,中心陪伴我走过人生很重要的一个阶段,使我懂得了很多,领导对我的支持与关爱,同事们的鼎力协助,使我在工作中更加的得心应手。

作为一名新人,没有丰富的工作经验,没有广阔的人脉圈,刚进入公司业绩几乎为零,每天除了学习还是学习。后来参加了公司组织的短期培训学习,仿佛回了教室,我认真听取所学的知识,好用于以后的实践中。经过培训,认真学习企业文化,业务知识,熟记险种条款、保险责任范围、责任免除范围,做到不懂就问,学习上有了极大的进步。再次回到工作中时,出去展业也有了自信,在领导的鼓励帮助下,慢慢的从迷茫中走出来。每当我签下一张保单,我的心情特别高兴,面对竞争激烈的市场,能得到客户的信任,能给客户带来方便的同时,自己也觉得很充实。感谢领导、同事对我的帮助,感谢客户对我工作的支持。通过学习企业文化,使我由一个没有从事过保险业,没有朝气的我转变成朝气蓬勃、积极进取的人,公司发展了,员工才有好的未来。企业文化也无时无刻都在激励着我,使我感到青春、主动、进取,要对事认真,对人感恩,对物珍惜。现在已今后的发展方向也有了一些初步的计划。

经过这将近一年的历练学习,初到公司的不安急躁的情绪逐渐平稳下来□20xx年做的最多的事情就是学习,虽然枯燥,但从中学到了许多专业知识,丰富了我的大脑。在做业务方面,我部门领导常常带领我出去展业,从中学会怎么与人交流,怎么与客户沟通,怎样能更效率的签单,怎样维护与客户之间的关系,这些都是事件中慢慢感受到的。

现将20xx年工作规划总结如下:

- 1 加强业务知识学习，不断学习新的业务知识，提高展业技能。
- 2 调整心态，平常心面对拒绝，走出去，嘴勤、腿勤。
- 3 做好车队业务，落实散单团的业务，加强与已经达成合作的客户的联系。抓紧与去接洽的运输公司联系，落客户的需求，尽快取得合作。
- 4 充分利用身边资源，为新农合工作做提前准备，经过20xx年的工作经验和人脉疏通□20xx年得新农合意外要更加积极的做，且要做好。
- 5 做好老客户的理赔服务和续保工作，加强联系，使其为自己带来更多的保源。

在当今这个弱肉强食的社会中，优胜略汰□20xx已成为历史□20xx年要更加努力才不会被淘汰，我相信只要努力，只要坚持，就一定会有回报□20xx年，加油！