

找找小动物教案数学(模板5篇)

在现实生活中，我们常常会面临各种变化和不确定性。计划可以帮助我们应对这些变化和不确定性，使我们能够更好地适应环境和情况的变化。通过制定计划，我们可以更加有条理地进行工作和生活，提高效率和质量。下面是小编整理的个人今后的计划范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

融资部工作总结与计划篇一

开头：在这时光静静划过的岁末，提笔回顾这一年来工作的得失，这一年间，在各位领导的带领下，部门内姐妹们的帮助中，及其他同事的协助下，积累了经验，丰富了阅历，偶尔也留下了失误，这一年，是成长的一年，也是值得回顾与总结的一年。

今年我们财务部可以说是人员变动较大，相应的工作也略作调整，我作为投资公司的出纳，主要工作是做好日常的企业收费、员工费用报销核对、及公司内部账务的处理工作。平时认真做好每一笔收支记录，登记好现金日记帐、银行日记帐，做到账账相符，账实相符。准确编制《投资公司、园区收支简表》、《投资公司、园区往来明细表》、《办证费、变更费收支明细表》，清楚掌握投资公司的经济状况。

每月做好员工工资的核算发放，新增员工的录用、离职员工的退工，社保、公积金的缴纳，投资公司纳税申报及员工所得税的申报工作，固定资产的新增、清理工作。

今年开始实行了总公司带两个子公司的1+2预运行模式，在财务管理上，两个子公司虽尚未实行完全独立核算，但还是要为他们在投资公司账务中分别记载，为明年更好的实行1+2模式做好准备。每月记录好《漕欣、漕荣费用明细表》，及时通告两子公司负责人，使他们明确各自的成本费用。

为保证投资公司各项工作的顺利开展，确保办证费用的支出，及日常费用的保障，有效做好注册企业的管理费收取工作，并登记完善《服务费收入明细表》。共收取管理费2399户，545万元。其中3-6月年检时集中收取为1446户，340、7万元。今年在收取管理费的工作中，也要感谢工商服务部的同事们给予大力支持，她们在做变更材料时，都会事先询问我，企业管理费是否交齐，并主动告知企业。

每月底根据税务所入库税收数据，及时准确统计我园区税收完成情况，编制各类报表，如《税收分级分析表》、《税收新增企业明细表》、《医疗企业税收明细表》、《漕欣、漕荣税收完成情况表》及其他各类报表，为领导的决策提供准确的数据依据，同时也为各招商人员、招商点及各员工招商出税情况提供参考。

作为园区的财务，可以说是不务正业的财务，因为我们平时大量的工作，不是账务处理，而是服务客户。在工作中，我们涉及到的大量工作是与财务本职工作无关的，为更好地做到“以客为尊，用心服务”的园区精神，贯彻部门领导提议的人手一本学习记录本，以备客户来电咨询各类问题，如工商、税务的注册注销，社保、公积金的缴纳，红票、退票的申请开具，财政扶持的比例、方式，及纳税申报的操作等等，既方便了客户，也学到了新的知识。

在20xx年度中，积极主动参与园区文化建设。认真阅读《成交攻略》及《细节决定成败》书系，联系实际工作，撰写心得体会，并在工作中加以运用。

融资部工作总结与计划篇二

人生天地间，若白驹过隙，忽然而已。2020年眨眼间已临近尾声，首先感谢所有领导为我们提供各种锻炼自我，提高素质、升华内涵的机会，同时也感谢一年来支持和帮助的同事们，年终之际，将这一年的工作情况向各位领导和同事汇报

如下:一、2020年主要工作:一、立足实际,履行职责作为公司财务部融资专员,我的主要职责是协助领导完成公司融资业务,包括到期贷款的转办,多渠道化解债务、测算金融机构利息,配合贷后检查工作,整理归档文件、以及贷款数据的统计等等。2020年2月在公司领导的带领下,本人积极和银行信贷员对接具体事宜,顺利完成了我公司和鄂尔多斯农村商业银行亿元贷款的转办,5月份完成子公司水务公司和乌海银行6300万贷款的续贷,全程参与了贷款转办的全过程,从前期货款模式的确定,申请文件的草拟,到区政府的审批文件,到不动产交易中心的房产抵押的办理,再到借款合同的签订,在转办这笔贷款的过程中,我更加了解银行信贷业务办理的细节,更加明白统筹协调的重要性,受益颇多。二、同时,我还是公司的一名出纳,作为公司出纳,在不断改善工作方式方法的同时,顺利完成了如下工作:严格执行现金管理和结算业务,和会计核对现金账目,发现金额不符,要及时汇报,及时处理;每月按时做账,申报子公司各项税目;平时在每次付款前坚持履行付款审批手续,对不符合报销手续的开销不予报销。并且积极配合上级部门对我公司进行的财务审计,提前准备所需的财务相关材料,做好前期自查自纠,对检查中可能出现的问题做好统计,并提交领导审阅。同时,积极配合康巴什区化债领导小组办公室完成多项统计表的填制及报送,完成了市全口径债务系统的填报,完成了“一单三账”融资部分;完成了财政部监测系统的填报,等二、存在的不足回顾一年的工作,取得了不少的成绩,但仍然有很多需要努力的地方:

二是在统计数据这项工作有时候做的不够细致,深化,往往只局限于固定格式,停留在表面,没有真正的按照不同的口径整理数据,针对这种情况,以后将在数据的统计上多下功夫,保证数据的准确。作为一名融资专员,我深感自己肩上的担子的分量,稍有疏忽就可能出现差错。我深感自己岗位的价值,因此,我不断提醒自己,要增强责任心,同时也为自己树立新的目标。

新的一年，将是公司的融资工作充满考验和挑战的一年，在新的一年里，为提升自己的思想素质和业务能力，我将更加注重学习和锻炼，始终如一的严格要求自己，加强自己对金融专业、会计基本知识的学习，拓宽知识面，更新知识结构，更加熟练掌握专业知识能力，同时提高自己的沟通能力，协调办事能力，综合分析能力，为迎接新的挑战，做出自己应有的贡献。

2012年度融资公司个人工作总结2012年，我紧紧围绕我县的工作要点，按照县委县政府的要求，勤思考，早起步，密切联系城建、土地、水利、财政、审计、税务等部门，努力完成各项工作任务。.....

公司财务部融资专员个人工作总结总结是指对某一阶段的工作、学习或思想中的经验或情况加以总结和概括的书面材料，它可使零星的、肤浅的、表面的感性认知上升到全面的、系统的.....

融资担保公司的个人工作总结范文时光荏苒，不知不觉中一年的时光已悄然飞逝。自2014年12月进入了融资担保有限公司，已有三年时间。作为一名担保业务部客户经理，非常感谢公司提供.....

第1篇：融资租赁公司工作总结融资租赁公司工作总结融资租赁业务工作小结一、项目选择融资租赁的核心是项目，没有项目就是无水之源。选项目一是获取项目信息；二是行业选择。获取.....

融资部工作总结与计划篇三

20xx年是公司各项业务大发展的一年，在公司领导的正确带领下融资部取得了一定的成绩，现将一年来主要工作总结如下：

1、内部调整根据整个公司机构划分的要求，公司对融资部的人员进行了更新，补充了新的工作人员。

2、对以前年度相关融资渠道的梳理在去年广泛接触的基础上，对去年与我公司有过接触的金融机构进行梳理，一方面根据公司下达的融资任务，积极推进融资进程，各个项目从额度落实到项目放款全面落实，避免了以往推进乏力的情况出现；另一方面，有针对性对相关金融机构建立金融数据档案，了解相关金融机构的授信政策支持力度，为今后有的放矢的开展融资工作打下了基础。

3、积极发展新的融资伙伴在原有接触的基础上，广交朋友，主动走访金融机构，同中诚信托等金融机构建立起了授信关系，有力保证了融资结构的合理性。

4、认真搜集资料，积极尝试投资运作根据公司发展的远期目标，有针对性的对收集上市、债券发行、资本运作等相关文件，在分析整理的基础上，一方面为公司领导决策提供资料，另一方面也为公司长期目标的开展打下了基础；并对公司有促进作用的投资项目，按照公司领导及管委会的要求主动出击，向公司领导献计献策，相互配合做好投资项目的相关工作，提供投资运作的方向。

5、进一步密切与管委会各局办的关系和合作 认真执行公司领导一贯的指示要求，密切与管委会各局办的关系。在融资问题上，主动与相关局办加强互动请求支援，同时提高配合度；对管委会各局要求配合的地方认真合作，积极配合财政、金融办、经发局做好融资、申请政府贴息、申请政府补贴工作。

6、加强公司内部团结服从大局，主动参与，对公司内部各部门相关要求认真配合，对工作需要也主动寻求帮助；对公司团体活动积极参与，不以工作及自身因素进行推托，努力参与营造公司团结向上的环境。

1、建设中心融资情况为：今年以来开发建设中心累计借款x笔，截至目前建设中心贷款总余额为xx万元。

2、公司融资情况为：今年以来公司累计贷款为x笔，截至目前公司贷款总余额为xx万元。并通过融资理财产品的发行获得资金xx万元，在改善公司财务结构的同时，有力缓解了开发区建设资金的不足，截至目前公司的融资总余额为xx万元。

3、上述融资的进展超额完成了管委会下达的有关融资任务，并得到了管委会及市委、市政府的肯定。同时，新增融资以1年以上中、长期融资为主，达到了上年融资计划中的调整结构的要求。

1、下一步融资工作开展的思路：基础设施项目尽量争取与农发、国开行进行合作，以达到使用时间长，融资成本低的要求；与商业银行的合作逐步进行结构调整，以项目贷款、土地贷款为主，减少短期贷款的额度；直接融资的运作，在成功通过发行理财产品的基础上进行大额融资，按照公司发展的各个主线的要求进一步摸索和增加融资手段和合作伙伴的多样性，使整个融资保持一个相对灵活的态势；结合公司下一步上市的目标，多手段灵活地解决融资的需要。

2、主要工作：根据公司整个机构调整的要求，从集团公司的视野，与办公室一道进一步完善融资部管理制度，搭建起融资部管理的制度框架。配合公司发展需求，有前瞻性对引进融资人才，为公司长远目标的实现提供坚实的人才基础。维护好同金融机构的合作关系，保证完成公司各项融资任务。对公司大项目推进，积极做好前期的融资准备和推进工作，做好融资方案，积极和相关金融机构的对接，在运用好合适金融工具的基础上，保证项目资金充裕。在完善融资数据库的基础上，做好融资后备项目的收集、完善工作。在配合相关局办工作的基础上，认真研究政府各项补贴政策，积极为公司争取各项补贴、贴息。在直接融资上，一方面要认真吃

透政策法规，收集好上市及债券发行的相关资料，为公司领导决策献计献策；另一方面要加大同证券公司、经委、银监局、人行、证监会等相关部门的联系，在取得经发局、财政局支持的基础上，争取我公司纳入昆明上市后备企业资源库；同时在条件合适时，争取我公司发行xx亿左右的公司债。

融资部工作总结与计划篇四

人生天地间，若时间似箭，溘然而已。眨眼间已临近尾声，首先感谢所有领导为我们提供各类熬炼自我，进步素质、升华内涵的机会，同时也感谢一年来支持和赞助的同事们，年终之际，将这一年的工作环境向列位领导和同事如下：

一、容身实际，履行职责

作为公司财务部融资专员，我的主要职责是帮忙领导完成公司融资业务，包括到期贷款的转办，多渠道化解债务、测算金融机构利息，共同贷后反省工作，整理归档文件、以及贷款数据的统计等等。202月在公司领导的率领下，本人积极和银行信贷员对接具体事宜，顺利完成了我公司和鄂尔多斯农村子商业银行2.6亿元贷款的转办，5月份完成子公司水务公司和乌海银行6300万贷款的续贷，全程介入了贷款转办的全历程，早年期贷款模式切实其实定，申请文件的起草，到区当局的审批文件，到不动产生意业务中心的房产典质的解决，再到乞贷的签订，在转办这笔贷款的历程中，我加倍了解银行信贷业务解决的细节，加倍明白兼顾和谐的紧张性，受益颇多。

二、同时，我照样公司的一名出纳，作为公司出纳，在赓续改良工作方法措施的同时，顺利完成了如下工作：严格执行现金治理和结算业务，和核对现金账目，发明金额不符，要实时陈诉请示，实时处置惩罚；每月按时做账，陈诉子公司各项税目；平时在霉畚付款前坚持履行付款审批手续，对不相符报销手续的开销不予报销。并且积极共同上级部门对我公

司进行的财务审计，提前筹备所需的财务相关资料，做好前期自查自纠，对反省中可能呈现的问题做好统计，并提交领导核阅。

同时，积极共同康巴什区化债领导小组办公室完成多项统计表的填制及报送，完成了市全口径债务系统的填报，完成了“一单三账”融资部分；完成了财政部监测系统的填报，等。

回首一年的工作，取得了不少的造诣，但仍然有许多必要尽力的地方：

二是在统计数据这项工作有时候做的不敷过细，深化，往往只局限于固定款式，停留在外面，没有真正的依照不合的口径整理数据，针对这种环境，以后将在数据的统计上多下功夫，包管数据的精确。

作为一名融资专员，我深感本身肩上的担子的分量，稍有忽略就可能呈现毛病。我深感本身岗位的代价，因此，我赅续提醒本身，要加强责任心，同时也为本身建立新的目标。

新的一年，将是公司的融资工作充溢考验和挑战的一年，在新的一年里，为晋升本身的思想素质和业务才能，我将加倍注重学习和熬炼，始终如一的严格要求本身，增强本身对金融专业、管帐基础知识的学习，拓宽知识面，更新知识布局，加倍纯熟控制专业知识才能，同时进步本身的沟通才能，和谐做事才能，综合阐发才能，为欢迎新的挑战，做出本身应有的供献。

融资部工作总结与计划篇五

20xx年，在公司的领导下，我参与了公司的多项创新工作，在即将辞旧迎新的时候，我想就我对我们创新工作的认识、理解和明年创新工作的建议总结如下：

我作为集团公司融资创新工作小组成员兼秘书，在和其他同事的配合下，全程参与并积极推进了十多个信托计划，与大家多次前往各地与信托公司、银行协调沟通，主要工作内容涉及交易结构的商谈、合作框架的拟定、交易文件的评审、收益成本预测、集团和项目的尽职调查以及信托计划成立后的后续监管等。

3. 在今年的工作过程中，我养成了一些好的工作习惯和工作方式，凡事预则立，事情要分轻重缓急地做，与人沟通采取邮件、电话、短信、面谈中的哪些方式，文稿修订方法，商务谈判的小技巧等等。

20xx年，公司牢牢抓住发展契机，众志成城，内外兼修，在实现销售额进入全国前列的基础上，积极在全国范围内通过各种方式增加土地储备，同时全方位创新融资模式获取发展资金，为实现_年达到销售额全国前五的目标打下坚实的基础。但是，创新融资工作受到国家和地方法律法规限制、信托公司对政策的理解和风险把控、银行对政策的理解和募集资金能力、公司项目素质、公司领导对工作的认可程度等诸多因素的影响，并不是一件容易的事情，是需要我们付出更多的时间、精力、脑力才能去实现的。我们的融资创新工作小组作为一个横跨多个部门的合作团队，每个人都有自己的本职工作，在此基础上积极参与创新工作的拓展，充分发挥各自的专业特长，推动创新工作的开展，这种分工协作、各取所长的模式类似于一个资产管理公司，可以为公司今后实现轻公司的管理目标积累一定的实践经验。从目前来看，我们的工作还是做融资创新，但从长远来看，它应该向着一种业务模式的创新发展，我们寻找并引进更多的资金合作伙伴特别是个人的闲散资金投资到房地产项目，由xx来负责项目的开发，实现投资商与开发商的分离，可以在短时间内推动xx的开发规模更上一层楼，这也是一种非常有利的商业待建模式，为客户创造价值的同时实现绿城的百年理想！

5. 提升项目自身的素质。优化项目拓展时的股权设置、地域

分布、地价目标等，使之具备融资合作的基本条件。建议公司考虑有意识地根据信托融资的需要来拓展项目，而不是有了项目再来找信托融资。

在过去的一年里，我们既有经验又有教训，既取得了成绩，也尝试了教训。“一年之即在于春，一日之即在于晨”，新的一年新的开始，我们大家要上下一致，把握新机遇、迎接新挑战、面临新问题、克服新困难、谱写新篇章。

融资部工作总结与计划篇六

20xx年，在公司经营班子的正确领导下，在相关部门大力支持和热心帮助下，我团结带领部门员工，立足本职岗位，较好地完成了本部门的年初计划工作和领导交办的其他各项工作任务。为了推进新的一年工作开展，现将一年来的工作汇报如下：

20xx年，是深圳康泰生物制品股份有限公司业务迅猛发展和非常重要的一年，对于公司的融资工作更是充满考验和挑战的一年。为了提升自己的思想素质和业务能力，我注重加强学习和锻炼，始终如一地严格要求自己。一年来，我积极参加公司组织的各项学习活动，通过电视、网络、报纸等方式较为系统地学习和了解了党和国家的方针政策，进一步提高了自己的思想认识水平和政治理论修养，始终做到在思想、行动上与公司同心同德。为了提升自己的业务水平，我还不断加强对当代经济、管理、科技、法律等方面知识的学习，以拓宽知识层面，更新知识结构。通过学习，我更加熟练掌握了推销自我的技巧、推介公司的技巧、与客户沟通的技巧、处理拒绝的技巧等，我的组织管理能力、综合分析能力、协调办事能力等方面有了较大提高，保证了本岗位各项工作的正常运行。

作为公司融资部经理，寻找银行资金、满足公司经营需求是我的主要职责。在工作中，我紧紧围绕公司的决策部署，立

足实际，认真履行岗位职责，取得了实际效果。

(一) 银行融资取得新成效

公司自成立以来以销售乙肝疫苗为主营业务，公司销售业绩良好，每年利润稳固发展，流动资金充足。20xx年，公司在北京投入巨资建设疫苗产业化基地。由于扩大了生产经营规模，公司需要对外融资满足需求。在融资政策进一步趋紧的大环境下，公司的融资工作人员克服了银行信贷政策对于生物制药行业融资保持冷漠态度的实际困难，在公司管理层的正确领导下，迎难而上，在建设银行、兴业银行、招商银行、华夏银行、中信银行和宁波银行等金融机构做了大量的工作，顺利完成了公司综合授信工作，及时解决了公司业务发展的所需资金。截止20xx年12月底，今年公司取得综合授信总额度54500万元，在20xx年取得农行5000万元、中信4000万元，合计9000万元银行综合授信的基础上新增贷款综合授信45500万元，增加幅度505%。目前贷款资金到账14400万元，及时保障了北京疫苗生产基地项目建设的. 资金需求。特别值得一提的是，今年融资部在融资渠道方面勇于创新 and 开拓，除成功地操作疫苗产业化项目贷款前提下，还积极开发资本运作市场，成功从兴业银行、建设银行以备用授信的手段得到银行24500万元的信托资金，积累丰富的经验，为整个公司的发展和建设起到非常重要的作用(详见附件一—20xx年、20xx年融资授信情况统计表)。

(二) “北京市工业发展资金贴息” 实现新突破

在考虑融资成本最小化的前提下，公司融资人员在与建设银行签署正式贷款合同当月，就以北京民海疫苗产业化项目分别向北京市工业促进局、工信部、北京市发改委申请大额贷款贴息。由于民海公司注册地址在北京，贷款银行在异地和民海公司由于还处于建设期，不符合政府补贴要求的“经营情况良好”的硬件条件，在第一次申请中被政府相关部门确定为“贷款贴息不予支持企业”。在第二次申请中，公司融

资人员在管理层的正确指导下，领会政府高层领导思路，确定主攻方向，明确操作步骤，迎难而上，排除万难，顶着多方压力，最终在本年度的最后一批申报项目中通过了民海的贴息申请，直接给公司节省2500万元的成本支出，12月29日已经先期到账620万元，大大缓解公司未来两年的资金压力；同时以此为切入口，打开政府的“贴息”的缺口，保障公司未来使用贷款资金成本的最低化，这也将为公司节省大量的资金成本。

一年来，我按照公司要求，认真贯彻执行公司规章制度，结合工作实际，尽职尽责。一是坚持讲原则、讲大局，用事业统一思想，用发展凝聚力量，通过谈心交心等形式，沟通思想，促进了部门成员合心、合拍、合力，创建了心齐、气顺、劲足的工作环境，带动了部门工作的创新发展。二是狠抓制度执行。我坚持把严格要求、严格教育、严格管理、严格监督贯穿于思想、作风、纪律、工作的各方面和各环节之中，客观公正地对待部门员工，不厚此薄彼，不搞远近亲疏，营造了相互协作、同舟共济、齐心协力的和谐氛围，增强了部门的凝聚力和战斗力。一年来，我和部门员工都能认真执行公司的各项规定，没有发现一例违法违纪问题。

过去的一年，融资部工作取得的成绩来之不易，是公司领导高度重视和坚强领导的结果，是兄弟部门大力支持的结果，也是融资部全体人员团结奋斗、自加压力和努力拼搏的结果。在此，我向大家表示衷心的感谢！成绩凝聚着领导和同事们们的支持、鼓励和帮助，荣誉不仅仅属于我个人，更属于我们这个优秀的团队。成绩不是终点，而是更高、更新的起点。

随着公司的发展壮大，20xx年融资部的工作任务艰巨繁重。我们将继续在公司坚强领导下，紧紧围绕经营管理中心工作，用心想事，用心谋事，用心干事，以更加饱满的热情、更加务实的作风，为又好又快地推进公司跨越式发展作出新的更大的贡献。

谢谢大家！

融资部工作总结与计划篇七

20xx年是公司各项业务大发展的一年，在公司领导的正确带领下融资部取得了一定的成绩，现将一年来主要工作总结如下：

1、内部调整根据整个公司机构划分的要求，公司对融资部的人员进行了更新，补充了新的工作人员。

2、对以前年度相关融资渠道的梳理在去年广泛接触的基础上，对去年与我公司有过接触的金融机构进行梳理，一方面根据公司下达的融资任务，积极推进融资进程，各个项目从额度落实到项目放款全面落实，避免了以往推进乏力的情况出现；另一方面，有针对性对相关金融机构建立金融数据档案，了解相关金融机构的授信政策支持力度，为今后有的放矢的开展融资工作打下了基础。

3、积极发展新的融资伙伴在原有接触的基础上，广交朋友，主动走访金融机构，同中诚信托等金融机构建立起了授信关系，有力保证了融资结构的合理性。

4、认真搜集资料，积极尝试投资运作根据公司发展的远期目标，有针对性的对收集上市、债券发行、资本运作等相关文件，在分析整理的基础上，一方面为公司领导决策提供资料，另一方面也为公司长期目标的开展打下了基础；并对公司有促进作用的投资项目，按照公司领导及管委会的要求主动出击，向公司领导献计献策，相互配合做好投资项目的相关工作，提供投资运作的方向。

5、进一步密切与管委会各局办的关系和合作认真执行公司领导一贯的指示要求，密切与管委会各局办的关系。在融资问题上，主动与相关局办加强互动请求支援，同时提高配合度；

对管委会各局要求配合的地方认真合作，积极配合财政、金融办、经发局做好融资、申请政府贴息、申请政府补贴工作。

6、加强公司内部团结服从大局，主动参与，对公司内部各部门相关要求认真配合，对工作需要也主动寻求帮助；对公司团体活动积极参与，不以工作及自身因素进行推托，努力参与营造公司团结向上的环境。

1、建设中心融资情况为：今年以来开发建设中心累计借款x笔，截至目前建设中心贷款总余额为xx万元。

2、公司融资情况为：今年以来公司累计贷款为x笔，截至目前公司贷款总余额为xx万元。并通过融资理财产品的发行获得资金xx万元，在改善公司财务结构的同时，有力缓解了开发区建设资金的不足，截至目前公司的融资总余额为xx万元。

3、上述融资的进展超额完成了管委会下达的有关融资任务，并得到了管委会及市委、市政府的肯定。同时，新增融资以1年以上中、长期融资为主，达到了上年融资计划中的调整结构的要求。

1、下一步融资工作开展的思路：基础设施项目尽量争取与农发、国开行进行合作，以达到使用时间长，融资成本低的要求；与商业银行的合作逐步进行结构调整，以项目贷款、土地贷款为主，减少短期贷款的额度；直接融资的运作，在成功通过发行理财产品的基础上进行大额融资，按照公司发展的各个主线的要求进一步摸索和增加融资手段和合作伙伴的多样性，使整个融资保持一个相对灵活的态势；结合公司下一步上市的目标，多手段灵活地解决融资的需要。

2、主要工作：根据公司整个机构调整的要求，从集团公司的视野，与办公室一道进一步完善融资部管理制度，搭建起融资部管理的制度框架。配合公司发展需求，有前瞻性对引进融资人才，为公司长远目标的实现提供坚实的人才基础。维

护好同金融机构的合作关系，保证完成公司各项融资任务。对公司大项目推进，积极做好前期的融资准备和推进工作，做好融资方案，积极和相关金融机构的对接，在运用好合适金融工具的基础上，保证项目资金充裕。在完善融资数据库的基础上，做好融资后备项目的收集、完善工作。在配合相关局办工作的基础上，认真研究政府各项补贴政策，积极为公司争取各项补贴、贴息。在直接融资上，一方面要认真吃透政策法规，收集好上市及债券发行的相关资料，为公司领导决策献计献策；另一方面要加大同证券公司、经委、银监局、人行、证监会等相关部门的联系，在取得经发局、财政局支持的基础上，争取我公司纳入昆明上市后备企业资源库；同时在条件合适时，争取我公司发行xx亿左右的公司债。

融资部工作总结与计划篇八

(一)科技金融政策体系不断完善。一是国家发改委等九部委与北京市政府正式发布《关于中关村国家自主创新示范区建设国家科技金融创新中心的意见》(京政发[20__]23号)。提出以中关村核心区为基础，建设国家科技金融功能区。为落实意见精神，在中关村管委会的支持下，“国家科技金融创新中心”在中关村西区挂牌。二是创新新型金融机构政策，支持融资租赁行业发展。我区与中关村管委会等单位联合出台的《关于中关村国家自主创新示范区促进融资租赁发展的意见》正式发布。三是围绕“政策助金融发展、金融促企业融资”思路，形成新科技金融政策体系。发布《海淀区促进科技金融创新发展支持办法》及申报指南。四是优化我区创投引导基金运作模式，提升运作效率，按照“准确定位阶段、聚焦重点行业”的原则，鼓励更多社会资本投资于我区重点产业的早中期企业。

(二)重点金融机构聚集效应明显。我办成立金融机构聚集工作小组，配合我区税源建设工作和重点企业引进工作，同时通过举办全球pe北京论坛、驻区金融机构联谊会等活动增进

与机构沟通了解，加大力度吸引金融机构落户海淀，重点金融机构聚集效应明显。

(三)中小微企业融资工作取得全面进展。一是进一步完善了促进中小微企业融资政策体系。与北京市金融工作局共同组织了北京市中小微企业融资对接会暨海淀区科技金融政策发布会，向中小微企业宣传我区支持融资相关政策。二是初步搭建并发布了海淀区科技金融综合服务平台，构建金融产品链。借助中技所、软交所、全球网以及软件园等市场化融资平台，促进融资环境优化，实现资本与项目有效对接。三是加大对中小微型企业金融服务专营机构的支持力度，加速聚集专营机构，打造小微企业信贷服务链。民生银行、交通银行、浦发银行和鑫泰小额贷款公司中小企业专营机构相继挂牌，使我区专营机构总数达到了16家。

(四)促进上市工作取得新成效。召开“海淀区促进企业上市联席会议20__年第一次会议”，停滞两年的培育期企业支持资金落实工作取得重大突破。举办了海淀区第十一次政企早餐会暨20__年海淀区拟上市企业第一次早餐会。深化与交易所的合作，区政府与上海证券交易所签订了战略合作协议。建立了募投项目沟通会机制，做好已上市公司募投项目的落地服务工作。成立了“海淀区促进企业上市服务机构联盟”，召开了第一次会员会议。举办了有针对性的企业上市培训、专题辅导11场，参会企业超过700家次。走访调研拟上市企业60家，发挥区促进企业上市联席会议机制的作用协调解决企业上市过程中遇到的问题115件次。认真做好20__年上市专项资金的受理审核工作。本年我区新增a股上市公司11家，新三板挂牌公司37家，上市、挂牌公司累计达251家，总量在北京地区占比超过一半。

(五)要素市场建设工作有序开展。一是四板市场落地工作取得初步成效，北京股权交易中心(四板市场)正式成立落户我区。二是加强对要素市场的监管和服务。协助市金融局对四家驻区交易场所以及两家外埠驻京交易场所分支机构开展现

场检查。北京国际葡萄酒交易所电子交易系统正式上线。

融资部工作总结与计划篇九

2. 要加大审计力度。一是政策落实跟踪审计。围绕市委、市政府中心工作，跟踪监督政策落实情况，揭示和反映一些不作为、慢作为、乱作为问题，揭露和查处各种违背政策规定、有令不行、有禁不止等行为，当好政策落实的“监督员”。二是民生工程及各类专项资金审计。要结合社会建设和相关领域改革，加强社保、扶贫、保障性安居工程等重点民生资金项目审计。同时，结合我市实际，变事后监督为事中监督，加大对征地拆迁、环保技改、农村环境综合整治、两区建设等重点专项资金的审计力度。三是财政预算执行审计。紧盯公共资金管理使用，确保每一分钱都用在刀刃上，既不能让资金“趴在账上睡觉”，更不允许资金跑冒滴漏和被挤占挪用，甚至被个人侵吞私分。四是政府投资审计。今年，我们谋划了60个城乡建设重点项目，计划投资111亿元，包括路桥、学校、医院等一批群众高度关注的重点工程。市审计局要严查项目建设中的违规审批、虚假招标、转包和违法分包工程、偷工减料、高估冒算、阴阳合同及套取骗取建设资金等问题，规范建设秩序。五是经济责任审计。坚持任中审计与离任审计相结合，加大任中审计和党政领导干部同步审计力度，推进部门和单位内部管理干部、村干部经济责任审计。

3. 要加大整改力度。所有接受审计的部门、单位和企业要切实执行审计决定，落实审计结论，限期整改到位，特别是单位主要负责人要负起责任，通过整改，建立和完善内部控制和内部审计制度，不断改进工作。

4. 要加大审计结果运用力度。要把审计反映的问题作为纪检监察机关、检察机关查处案件的线索，把审计结果作为组织部门使用、提拔干部的重要依据，树立审计的权威性。

(三) 解决财政支出进度不快问题。上半年，实现财政支

出14.02亿元，较上年同比增长8.5%，总量居阜阳市第六位、全省第51位。可以说，近年来我们的财政支出总量一直没上去，在全省处于落后的状态。主要原因为：一是项目进展慢，影响资金支付。如投资3443万元的20xx年土地整理项目，自20xx年开始实施，到现在已经四年了，还没有实施完，影响了资金的拨付，同时这些钱又是专项资金，只能专款专用，工程进度不快，钱就只能在账上趴着拨不下去。还有一些单位为争资金而编项目，不考虑项目的科学性，导致一些项目资金来了之后，实施不掉，如污水管网改造项目，截至目前，账上还有2195万元发挥不了作用。还有一些项目因为未能及时竣工验收决算影响资金拨付，如一些民生类项目，按照督查考核要求，当年完工投入使用，但主管部门不重视后期竣工决算，按建设合同约定的付款进度，由于无决算报告，30%以上建设资金无法支付。二是土地出让金挤占一般预算资金数量大，影响公共财政支出进度。上半年，一些急需从基金中支付的资金，如土地报批资金、征迁安置资金、贷款还本付息等，由于土地出让金收入不理想，从一般预算资金中垫付土地出让金支出1.7亿元，造成大量上级补助专项资金无法拨付。主要抓好以下几点：

1. 要加快项目建设。进度慢是我们项目中建设存在的突出问题，我们的工程几乎没有能按时完工的。各业主单位要切实负起责任，片区指挥部要加强调研，根据形象进度，手续完备后，及时拨付资金。近期还要召开经济形势分析和项目建设推进会，到时还要作具体安排，今天不再展开。
2. 要加快土地出让。今年以来，我们共出让土地1178.3亩，其中，工业1041亩，商业仅75.6亩。近期，房地产市场比较冷，我们一定要有清醒认识，越是这个时候，越要积极主动，市国土资源局要加大宣传推介力度，抓紧选择一批成熟地块挂出去，扭转被动局面。
3. 要提高资金绩效。建立健全预算支出责任制度，明确考核指标，对同一部门通过不同预算分别安排的支出，都要纳入

执行进度考核范围;对所属单位当年预算执行进度低于平均进度,且无正当理由的,核减该单位下一年度项目预算;对预算执行不力的部门,采取通报、约谈等方式,推动部门查找原因,改进工作。

(四)解决组织收入进展不平衡问题。今年以来,我们的组织收入可以说是开局不利,后来通过加强调研,一直再撵进度,虽然上半年实现了时间过半、任务过半的目标,但分月来看,进展很不平衡。比如,2月份国地财三家完成组织收入1.18亿元,3月份1.08亿元,6月份2.9亿元,六月份当月比2月份、3月份的总和还多。造成进展不平衡的主要原因有:客观方面,如国家继续加大小微企业和创业、创新的税收减税等优惠政策的实施范围,影响企业所得税收入;田营产业园华鑫集团由于分设重组,厂房建设、环保挂牌整治停产,下游深加工企业极板电池行业行情不好,批零环节电池存量较大等,上半年仅实现收入1.73亿元,同期减收9003万元,直接影响了国税收入;政府对企业扶持方式的转变,企业观望思想较重。主观方面,如产业结构不合理,过分依赖再生铅产业,如果再生铅产业打喷嚏,全市财政就要跟着感冒;税务部门服务意识不强,嫌贫爱富的思想较浓,缺乏深入企业、深入一线征税的精神。主要抓好以下几点:

从市级层面来讲,要继续加强调研,及时发现解决组织收入中的困难和问题。针对主体税种共享小、来源单一的实际,进一步优化产业结构,改变主体税种税收对于再生资源产业的过度依赖,扶持一批小微企业做大做强。同时,要以增值税、城建税、契税、所得税为关注重点,积极培育税源,壮大税基。

从国地财层面来讲,对照全年目标任务和序时进度,做好服务和调度。服务就是主动为企业发展提供优质高效服务,增强企业发展信心;调度就是深入一线,加强指导,及时掌握每月组织收入工作的进展情况,分析存在的问题,并提出解决问题的办法和措施。

从乡镇街道、园区层面来讲，上半年，6个乡镇和3个园区未完成序时任务。下一步，各乡镇街道和园区管委会，尤其是上半年未完成序时进度的，要对照任务，查漏补缺，细化措施，做好组织收入工作，确保完成全年目标任务。

(五)解决部门上缴结余资金积极性不高问题。对盘活财政存量资金，有些部门不理解、不支持，认为已经拨付到位的资金就属于部门所有，在思想上存在抵触情绪，刚才于礼局长也讲到了这个问题。同时，由于结余资金多年不清理，界定结余资金难度大，有些单位思想上有畏难情绪。比如上半年，全市上缴国库的财政结转结余资金为1.47亿元，大部分都是市财政局各财政专户上缴的资金，预算单位上缴国库的资金不到1000万元，应该说，还有数额不小的资金在单位账户上趴着睡大觉，没有发挥任何作用。主要抓好以下几点：

1. 要加快预算执行进度，减少当年结余资金。落实预算执行工作责任制，将支出责任分解到具体部门，对年初预算确定的项目，加快资金下达与拨付，对年初代编预算，及时做好资金分配方案的细化和指标下达工作。

2. 要加大预算统筹力度，压减历年结余资金。原则上，对连续结转一年以上仍未使用完的项目资金，一律收回本级财政预算统筹安排。

3. 要加大结余资金盘活再利用。通过取消、撤并、调整等方式，加大对结余资金的清理整合力度，确保沉淀资金“再利用”。

(六)解决工程类民生项目推进不快问题。上半年过去了，农村敬老院建设和公共租赁住房保障两个项目还没有开工，社会养老服务体系建设项目、文化类电影放映项目低于序时进度，特别是公共租赁住房保障项目，调研的时候，都找不到是谁确定的，开工慢的原因还是项目谋划不实。主要抓好以下几点：

一要明确要求。在确保工程质量的前提下，加快工程实施进度，确保所有工程类项目10月份基本完工，11月份完成竣工验收，力争提前完成全年建设任务；打卡发放类项目按序时进度发放。

二要压实责任。各项目单位主要负责人为第一责任人，要亲自抓，分管负责人具体抓，承办股室全力抓，按照民生工程职责任务和时间节点要求，确保不低于序时进度。

三要强化督查。前段时间，刘博市长专门召开了协调会，下一步，市民生办和项目实施单位要经常深入现场，及时发现解决工程建设中的问题。市督查考核局要加强督查，对连续两个月进展缓慢的项目单位，发放三色督查交办单，确保按期完成建设任务。

(七)解决金融服务经济发展能力不强问题。从市级层面看，截至6月底，全市金融机构各项存款余额180.6亿元，贷款余额77.6亿元。从这两个数字至少可以看出两个方面的问题：一个是我们的贷款远远低于存款，相差103亿元，这说明在我们发展资金困难的情况下，还向外地贡献出了103亿元，帮助别人发展；另一个是我们一直说年收购废旧电瓶45万吨，年加工再生铅33万吨，占到全国市场份额的将近1/3；年回收再生塑料180万吨，加工120万吨以上；年回收加工废旧铜铝25万吨，这么多的资源产生的资金流，远不止180.6亿元吧，但是钱并不在界首，到底去哪了？说明我们的很多企业并不在本地开户。从金融机构层面看，部分银行信贷投放积极性不高，信贷投放严重不均衡，如上半年，全市新增贷款累计投放9.86亿元，其中，农商行一家投放了7.68亿元，占全市各项贷款增长的比例达77.9%，超过了四分之三。部分银行吸收我市资金上存到上级行，只存不贷或少贷现象突出，如上半年，工行各项存款达17.8亿，新增存款7195万元，新增贷款为-217万元，新增存贷比为-3.02%；农行各项存款达25.5亿，新增存款3.6亿，新增贷款只有2397万元，新增存贷比为6.6%。同样，徽行新增贷款也为负数，达-6845万元，但其开展的委托贷款和

承兑汇票两项表外业务达1.8亿元，虽然不计入新增贷款范围，但也支持了我们的企业发展。

年初，我们确定的目标是确保新增贷款20亿元以上、余额存贷比达50%以上、新增存贷比达65%以上，目前来看，压力依然不小。下半年，要充分用好市财政设立的5000万元扶持金融改革创新专项资金，解决金融机构服务经济发展能力不强的问题。主要抓好以下几点：

一要强化采集成果评价与运用。目前，全市信用信息录入率达97%，已接近尾声，可以说，前期我们一直走在阜阳市前列，但这只是前期，真正加强采集成果评价与运用，才是最终目的。市金融办、各金融机构要通过开展评比，在今年8月底前，先转化运用一批，要在每个乡镇街道选择不少于10名信用较好的群众，全市不少于200名群众，简化程序，不需要办理任何手续，在一定额度内，直接放款，这是第一批，以后再逐步扩大，以此带动其他群众守信，在全市营造浓厚的守信氛围。

二要加快金融机构发展。首先，大力支持地方法人金融机构做大做强。从刚才通报的数据可以看出，农商行比年初新增存款7.5亿元、新增贷款7.67亿元，新增存贷比达102.1%；中银富登村镇银行比年初新增存款4367万元、新增贷款5704万元，新增存贷比达130.6%。光吸储，不放贷，这样的银行政府如何支持，又支持你干什么。今天给大家强调一下，下一步对公调存就以你对经济社会发展的贡献为主要依据，如果没有贡献，不打招呼就给你调走了。同时，对农商行、中银富登村镇银行等地方法人金融机构，要旗帜鲜明地支持做大做强，推进农商行有序增资扩股，使资本金提高至5亿元以上，监管评级达二级以上。其次，要加强农村金融服务体系建设。改善农村金融服务，今年要在139个村(居)全面建成金融服务室(站)，实现atm机、自动取款机覆盖所有行政村，打通金融服务的最后一公里。

三要鼓励金融服务创新。健全农业金融保险制度，提标扩面，增加保单质押贷款额度。探索建立土地信托等新型融资方式，做大保证保险贷款、增信贷等新产品贷款规模。引导工商企业、新型农业经营主体进行股份化改制，规范法人治理结构，建立健全现代财务制度。开展合作社资金互助合作试点，加大财政资金扶持力度，完善农业投资公司运行机制，引导鼓励各类金融机构增加“三农”信贷投放。开展“银政担”合作，把担保系数放大至3.5倍，积极防控代偿风险。

(八)解决融资工作进展不快问题。主要存在以下问题：

1. 平台公司建设方面：一是经营管理体制不健全，如市商投公司虽然建立了法人治理结构，但未并没有真正发挥应有作用。二是与主管部门混同一体，职能职责含混不清，如市农投公司发展思路不清晰，职能定位不明确。三是资产整合进度慢，只有思路，没有行动，如市绿博园林公司，虽经多次调度，资产整合进展依然较慢，影响了下一步融资工作谋划；再如市益民公司、市华锐土地开发公司资产整合和融资进度基本为零。四是资本不足，连注册资本金都没有实质性的注资，更谈不上资本运作，如市商投公司，成立快两年了，到现在公司资产还没有完整的梳理出来，更别谈资产整合和融资了，同时职能定位也不清楚。

2. 融资理念拓展方面：一是局限于政策性银行、商业银行等间接性融资渠道，缺乏敏锐性和先知先觉，不敢尝试，或者说没有信心尝试发行企业债，直接向资本市场融资的方式，没有形成直接融资与间接融资功能互补、结构合理的融资结构。二是对金融机构新产品的信息不掌握，不熟悉，对融资新工具，如基金、信托、组合债券、股权合作的应用方式不了解，融资理念滞后，导致融资工作进展慢，只是蜻蜓点水，浅尝辄止，融资效果差。

3. 融资项目推进方面：一是有些已完成的融资与项目不匹配，资金进来了，项目不能按序时进度完成，导致资金闲置，我

们还要支付利息，无形中增加了综合成本，如安居苑安置区项目向徽行融资8000万元，地方配套5500万元，一年了，账上还有1个多亿用不了，资金也不能用作其他项目。二是有些项目进度快，但融资对接一直没有结果，存在项目等资金的现象，如市政道路工程项目、有色金属大市场项目等，到现在没有确定资金筹集对象。三是在谈融资项目，要么项目前期包装不符合金融机构要求，项目对接问题多，更改程序繁杂，影响融资进度；要么项目的融资只有对接，没有实质性的效果，只停留在意向阶段，如市城乡建设公司顺河路安置区项目，一会是国开行政策性贷款对接，一会是市农行棚户区改造贷款对接，都半年了，一直是意向对接，没有落实到具体操作。四是有些融资项目谋划不实、不细，项目选择缺乏科学论证，存在盲目编项目、突击编项目、闭门编项目、外行编项目现象，认为只要能融资，就不管项目建设的科学性，或者认为项目是主管部门的事情，忽略了项目建设经济效益和社会效益。

4. 融资工作作风方面：一是不主动。如在与金融机构对接过程中不积极，缺乏跑和盯的精神，坐等思想严重。二是不专业。比如我们的人员与金融机构对接的时候，扭扭捏捏，老想往后缩，不敢说，不敢讲，搞得像新媳妇怕见人一样，其实并不是害羞，是因为业务不熟，不专业，心里没底气；要么敢说敢讲，但都是东拉西扯，说外行话，谈不到融资的关键点上。再如，眼睛老盯着银行贷款，缺乏对政策性、支持性资金的了解，以及争取这些资金的方法和技巧，导致对这部分资金和政策视而不见，或看见却不知如何争取和应用。三是不细致。对项目融资对接没有一个科学合理的计划，融资谈到哪是哪，对项目本身进度不去了解，融资与项目脱钩，对接信息不畅，导致融资问题增多。如市益民公司，成立半年了，对医疗资产整合的意义，采取哪些措施，自己都说不清道不明，更没有项目融资谋划，出现这些问题的核心，还是我们的作风不够扎实造成的。主要抓好以下几点：

1. 做好资源、资产、资金、资本运作。要统筹好资源、资产、

资金和资本，形成合力，必须发挥项目的纽带作用。

一要整合资源。所谓资源，既有城市空间资源，又有地上地下资源。分开来说，要经营好城市资源，如土地、停车场、城市公墓等有收益性的项目；经营好园区资源，如工业孵化器、有上市潜力的企业等；经营好农业资源，如农发项目工程、农业基础设施、供销社、农业专业合作社、现代农业项目等；经营好医疗卫生资源，如公立医院、民营医院、乡镇卫生院、社区卫生服务中心等；经营好现代服务业资源，如大型商场、酒店、市场等。以上资源要全面梳理，分类整合，充分挖掘使用效益，提升资源使用价值。

二要包装资产。依托平台公司，发挥国有资产的最大效益，实现增值保值。要将资产打包注入，分类整合，应包尽包，能装尽装，实现收益最大化。如市创新投资公司下属的城市资产运营公司，要全面整合城市优质资产，将城市经营性门面房、城市空间广告发布权、停车场、体育场、一馆三中心、城市公墓等全部整合注入公司。市工投公司要将园区基础设施及管网、标准化厂房、企业国有资产等注入公司。市城乡建设公司要将安置房、直管公房、公租房、廉租房、城乡基础设施等全部注入公司。市农投公司要将投入的现代农业基础设施、农发工程项目，以及财政投资建设的乡镇水厂、农场、仓库等全部整合注入公司。市绿博园林公司要将绿化用地、公园、园林苗圃、河道景观、育苗基地、林场等分类装入公司。市商投公司要将商业服务设施、物资大楼、城市综合大市场、现代服务业等商业性的服务资源全部整合注入公司。市益民公司要将公立医院、民营医院、乡镇卫生院、社区卫生服务中心等稳步整合注入。通过资产注入，做大做实平台资产规模，提升综合实力。

三要融通资金。要充分发挥平台公司的潜力，集中才智，集合资源，最大规模的开展全方位融资，多渠道筹集资金，以最低的成本融入资金。融资是根本，资金使用是关键，要发挥最大效能，提高融入资金与项目建设的匹配度，最快速度

使用资金，降低资金使用的综合成本，发挥资金最大效益。同时，要强化债务管理理念，坚持“有所为，有所不为”，对金融机构要讲最佳信用，对项目本身还款来源，做到心中有数，借的着，用的好，还的起，以最低风险，建立合理的“借用还”良性债务体系。

四要做实资本。做好平台建设，资源整合是先导，融通资金是结果，包装资产是方式，最关键的还是资本运作，平台公司综合实力的强弱，看的是资本质量的高低，只有资本集聚到一定的规模才能发挥最大效益，实现平台公司自身经营性收入和现金流全覆盖，才能提升自身经营和融资能力。所以，各平台公司一定要做实资本，规范化、市场化、实体化运营。

2. 做好融资工作与投资、财政、金融和招商引资工作的统筹。

一要与投资工作相统筹。要实现融资项目对投资项目的全覆盖，以平台公司为载体，做好融资工作与投资项目谋划结合，围绕项目开展融资。按照金融机构PPP模式要求，针对性谋划包装项目。

二要与财政工作相统筹。市财政不能仅仅定位于资金的管理职能，要树立“大财政”的理念，发挥财政综合性服务功能，全力支持资平台公司建设。统筹使用财政资金与融入资金，建立“大资金池”，集聚资金规模，加强调度，提高使用效率，实现融资与财政的相互支撑。

三要与金融工作相统筹。要将财政与融资工作结合起来，统筹调度，建立金融机构定期考评和动态调存机制，评出优劣、贡献高低的金融机构，提高金融机构存贷比，督促金融机构发挥主动性，发挥金融机构服务当地经济发展的积极作用。

四要与招商引资工作相统筹。各平台公司要拓宽项目谋划思路，通过招商方式PPP模式、股权基金、信托、融资租赁、资产管理计划、发行债券等方式，解决建设资金不足问题。

如市工投公司要加快推进标准化厂房建设，为承接招商项目建好载体；要多渠道筹集资金，继续推进“统借统还”融资、发行中小企业集合债券、建立产业发展基金，解决招商企业融资难问题。市商投公司要立足于支持第三产业发展，投资现代服务型商业项目和优质工业企业项目。市益民公司要依托有利资源，以参股和合作的模式，投资民营医院，统筹全市医疗卫生资源，缓解医疗卫生资金压力，解决医疗卫生发展资金，提升统筹调控能力。

3. 强化对平台公司建设、融资项目推进、金融机构对接、融资渠道创新的调度。

平台公司建设重点调度方面：要加强平台公司日常调度，重点对平台资产整合，项目融资所需资产规模，加强调度。全面了解公司资产现状，尤其是对经营性资产如何实现现金流，如何实现资产收益，如何做靓财务报表等，进行有效分析，为平台发展和融资工作打好基础、铺好路。

融资项目推进重点调度方面：提高融资项目入库率，实现对全市投资项目的全覆盖，在做好项目包装的同时，对同类融资项目打包整合，协调推进各融资项目，既提高项目质量，也要提高融资项目进速，实现融资与项目同步推进。

金融机构对接重点调度方面：要实时加强对金融产品研究和融资项目业务对接，融资不能局限于传统融资，要充分了解金融机构产品类型，金融工具，信贷政策，提高融资对接的针对性。同时，加强与证券、基金等方面的合作，针对不同发展阶段的特点，量身打造综合性融资方案。要加强融资成本分析，合理控制综合成本，做大融资规模。

融资渠道创新重点调度方面：当前，政府融资渠道逐步规范，债务管理日趋严格，我们在利用好间接融资的同时，要积极开拓直接融资渠道和其他多融资渠道的创新，如建立产业发展基金，发行企业债，挂牌上新三板、新四板等，降低融资

成本。要全方位开展融资，多渠道筹集资金，推行ppp项目融资，对一些准公益性项目，可采取ppp等方式，吸引社会资金直接投资。

三、加强组织领导，确保财税金融暨投融资工作的实效性

各单位要把践行“三严三实”的要求，与做好当前财税金融和投融资工作结合起来，以严的标准、实的要求，推动财税金融和投融资工作快速开展。

(一)要加强领导。各单位“一把手”要把财税金融和投融资工作时刻抓在手上，亲自协调解决工作开展中遇到的困难和问题，确保顺利推进。同时，对今年财税收入和融资任务，要坚定信心，确保财税收入按进度均衡入库，确保目标任务圆满完成。

(二)要协同配合。各单位要树立大局意识，形成抓好财税金融和投融资工作的整体合力。财政部门要加强收入调度，加强财源监控，随时跟踪、分析财政运行态势，为市委、市政府决策当好参谋。税务部门要建立健全工作责任制，到基层、到企业、到纳税户，协调解决税收征管工作中的具体问题，确保收入正常入库。各金融机构在加大投放力度的同时，配合财税部门，实现收入及时、快捷入库，确保全市财税金融和投融资工作健康协调发展。

(三)要转变作风。以践行“三严三实”要求为契机，始终把作风建设摆在重要位置，努力提高干部队伍素质。加强干部队伍思想建设、作风建设、廉政建设，提高工作效率，努力打造一支业务精通、作风优良、清正廉洁的财税金融和投融资干部队伍。

同志们，全年时间已经过半，希望大家在下半年的时间里，振奋精神，迎难而上，以更有力的举措、更扎实的作风，全面完成财税金融和投融资工作各项目标任务，为实现“皖北

居先进，全省进一流”的战略目标，重振界首雄风作出新的更大贡献。

谢谢大家！

看过投融资工作会议讲话稿的人还看了：

融资部工作总结与计划篇十

____管委会在____区区委、区人民政府的正确领导下深入贯彻落实科学发展观，紧紧围绕____任务目标，成立并实施开发区融资项目工作，业务内容主要涉及____范围内标准化厂房建设、路网建设项目、基础设施项目、土地储备项目、中小企业集合债券等。通过举债融资，主动向各金融机构申请贷款，2013年累计获得融资资金共计1.6亿元，较好缓解了____建设的资金压力，在加快基础设施建设步伐过程中发挥了重要作用，在未来的工作中，____管委会还将不遗余力的开展各项工作，积极加强与银行的联系，争取将开发区的建设及融资工作推向新台阶，现将有关情况汇报如下：

金及利息的来源。而____的下属公司作为政府融资平台，受到商业银行更多的准入限制。

二、解读政策，蓄势待发。

1、在未来的工作中，____将不断学习进步，深入解读国家融资相关政策，根据融资政策2月成立新的承贷主体(贵州安青新建投资开发有限责任公司已完成注册手续，注册资本金贰亿元，认缴6000万元)。

2、____下属公司针对极其严峻的融资形势将拟对路网建设项目进行整合包装并结合“安顺青岛共建产业发展园”概念，向贵州银行申请贷款3亿元，主要以安顺青岛共建发展园内基础设施项目建设为中心，与两六路后续建设、西二路土地整

治项目、二环路东段项目等其中的一个或两个项目进行整合融资，现项目基础资料在整理中。

3、通过积极申请省经信委关于支持全省____建设的专项资金(该项资金为3.5亿元)部分，省中小企业办关于支持全省____环保建设的专项资金(该项资金为5000万)部分用于基础设施建设。

四、整合闲置资金，强化基础设施建设。通过申请调整融资资金使用

范围，尽量发挥融资资金的使用效益。如西二号路土地整治项目，资金约有6400万元，通过区政府相关领导到农发行协调，将项目资金使用范围调整，拟争取将该款项用于场区外道路的建设。

五、创新机制、体制，全力发展。

1、创新项目推进机制，创新投融资方式，加快项目建设步伐。加强与各金融机构的沟通，进一步挖掘____土地等潜在融资资源，做好下一步____建设土地储备，提高项目融资工作效率，确保融资及时到位，力争20____融资3亿以上。

2、要有进入资本市场并带动民间资本进入____基础设施建设的有效方法。把融资工作与招商引资工作相结合，把企业的金融服务与融资结合起来，突出以地生财投融资，实施政府垄断土地市场，强化基础设施建设，招商引资，吸引外资、民间和闲散资金。通过改变土地类型、重新评估、注入新资产等方式增加可抵押资产总量和质量，提高抵押资产的使用效率。

面对全新的工作任务、全新的金融发展形势，____管委会在下一步工作中将会继续加强学习，勇于探索，攻坚克难，努力开辟融资工作新局面。

融资专员工作计划