

中国魂的演讲稿(精选5篇)

演讲稿是演讲者根据几条原则性的提纲进行演讲，比较灵活，便于临场发挥，真实感强，又具有照读式演讲和背诵式演讲的长处。大家想知道怎么样才能写得一篇好的演讲稿吗？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

中国魂的演讲稿篇一

尊敬的领导、各位同事：

大家好!非常感谢大家能给我提供这次演讲机会，我叫陈伟鹏□20xx年毕业于中国民航大学自动化专业，7月进入公司人力资源管理部□20xx年7月因工作需要来电力灯光站工作。

一、在电力灯光站的几年里，我除运行、检修工作外，先后兼任库房管理员、设备管理员、培训员等，并且多次参加电力灯光站制度制定、修订，几年里，我立足于本职岗位，兢兢业业工作，踏踏实实做人，认真学习基础理论知识，努力钻研技术，工作中不断提高专业技能和管理水平。

二、强烈的事业心和工作责任感是我担任本职务所具备的首要条件。只有从心底热爱这项工作才能把工作做好作踏实。

三、坚持党性、坚持原则，办事公开、公平、公正。也是担任本职务所具备的必要条件，只有不断的完善自己，提高自己的业务水平，才能真正的把工作做到尽善尽美。

四、工作中我善于集思广益，广泛征求大家意见，能团结同志，。这都是一个班组长应该具备的基本素质。

(一)、继续加强学习，积极进取，不断提高自己的综合素质

和创新能力，不断改进工作中的薄弱环节，提高工作质量。在班组管理中不断提出新的设想和办法，努力提高班组管理水平。以身作则、身先士卒，用自己的实际行动去感染、影响班组成员，激发班组成员学习业务技能的积极性。

(二)、及时准确地向领导反馈各方面的信息，注重调查分析，主动为领导献计献策，对各种情况进行科学的分析和判断，为领导决策提供可靠的依据。

(三)坚持“安全第一”的思想不动摇，在日常维修中，认真执行“两票”制度，抓好班前会和班后会，严格落实电力灯光站制度，实现日常工作制度化、规范化。

(四)、团结班组成员，调动大家的积极性，认真、科学地搞好员工之间的沟通协调工作，避免出现工作空档，防止互相扯皮、推诿现象发生，力争在实际工作中证明自己的能力，在工作中形成动力，在创新中增加压力，在协调中凝聚合力。

此次竞聘班组长一职，是本着锻炼自己，磨砺自己的目的来的。不管最后竞聘结果如何，此次经历对我来说都是无可比拟的财富经验。如果竞聘成功，成为运行二班班组长，我将会认真做好分内分外的事情，并且学习所需的各种知识，不落人后，扩充自己的知识储备，尽力做好大家分配给我的任务，不辜负大家的期望。

我的演讲到此结束!!!谢谢大家!

中国魂的演讲稿篇二

在学校期间，总以为生活就是以铃声为主，早晨的铃声唤醒睡眠，接着便是出早操，吃早饭，上课，而后便是午饭，这种吃饭——上课——睡觉，就是在大学里的三点式生活。穿插在期间的便是走过校园的每一个角落，然后在逛逛商场，买一些便宜而又时尚的东西。整个思维都是天真的，从不担

心衣食住用行。

真耐心的给我们讲解，这种事会产生什么后果，以及怎样去应付这些问题，使我们具有成熟得思想去思考问题。

中国魂的演讲稿篇三

尊敬的各位学院领导、各位评委老师：

大家好！首先感谢学院领导和评委老师，为我们提供这样一次难得的机会，公开副处长竞聘演讲稿范文。招生工作，事关学院改革发展大局，事关学院人才培养。因此，对于竞聘这一职位，我深感责任重大，任务艰巨。在今天的竞聘中，我会实事求是，全力以赴，争取向学院领导和评委老师上交一份满意的答卷。同时，真心实意想通过这种竞聘方式，为全院加快发展做出自己应有的贡献。

入院以来，我从事党务及思想政治工作二十一年，在处级岗位上也已经工作十四个年头。从某种意义上讲，自己亲眼见证了学院由小到大、由弱到强的发展历程。看到我院逐步发展壮大、发展前景光明，我感到由衷的高兴和自豪。同时，更感到一种强烈的责任感和紧迫感，驱使自己为全院又好又快发展多做工作，承担更多的责任。在座的大多是我的领导和同事，彼此都很熟悉，自己的工作简历不再赘述。下面重点对照竞聘职位要求，联系自己思想和工作实际，向各位领导和评委老师汇报一下自己竞争优势和思路打算。

我认为自己竞聘学院招生处处长职位，相对具有以下优势条件：

一是党性强、作风正，具有良好的思想政治素质。在学院长期从事党务及思想政治工作，党性强、品行端、立场坚定、作风过硬，具有较强的政治敏锐性和鉴别力。大局观念、全局意识强，凡事能够从大局出发，顾及整体。工作中原则性、

政策性强，善于结合财务处副处长竞聘稿上级政策要求，创新性抓好工作落实。科学分析、判断、处理问题能力强，在工作中始终保持头脑冷静、思路清晰，善于抓主要矛盾和矛盾的主要方面，从而及时有效、准确恰当地处理好各种问题。

二是长期从事学院管理工作，熟悉各方面的情况，工作经验丰富。在多年的工作实践中，坚持理论和实践相结合，深入教学一线，注重调查研究，大胆探索创新，积累了丰富的工作经验和管理经验。熟悉学院各方面的情况，了解教职工队伍思想状况，掌握学生思想动态，便于更好地做好学院招生及管理工作。

三是坚持原则，务实创新，具有较强的工作能力。在工作中坚持诚实做人，踏实做事，坚持原则，秉公办事，具有较强的事业心和高度的责任感。对师生感情深厚，对学院情有独钟，愿意为学院发展贡献聪明才智。坚持原则性与灵活性相结合，讲究领导方法，注重工作方式，善于财务处长竞聘报告创造性开展工作，表现出较强的组织、引导、沟通、协调能力。加强自身修养，积极拓宽视野，主动更新知识，自觉修正不足，在实践中不断磨练和提高工作能力和领导水平。

四是为人正派，处事公道，有较强的团结协作精神。工作中时刻把团结摆正重要位置，遇事能够从团结的愿望出发，大事讲原则，小事讲风格，妥善处理自身与上级、与同事、与学生的关系。生活中严于律己，宽以待人，言行一致，公道正派。要求别人管理处副处长竞聘报告做到的，自己首先做到；禁止别人做的，自己首先不做。以自身示范带动作用，团结和影响部门形成团结有力、和谐相处的战斗集体。

五是法制观念、纪律意识强，遵纪守法，廉洁自律。入院二十多年来，始终从严要求自己。坚持做事先做人，为政先修德。认真遵守学院各项规章制度，自觉遵守党纪国法，慎独慎行，防微杜渐，不以善小而不为，不以恶小而为之，以实际行动树立了党员干部良好形象。

尊敬的各位领导，评委老师，如果今天有幸通过考察选拔，我将采取以下措施打算，尽快适应学院招生处处长职位，为做好全院招生工作、促进学院发展，做出积极的贡献。

第一，进一步加大招生宣传的力度，不断扩大学院影响力。采取多种形式，借助各方面力量，加大学院招生宣传力度，使更多的学生和家長了解学院，认可学院，喜欢学院，进入学院。认真做好招生咨询服务工作，积极搭建招生服务平台，多渠道组织生源，确保教育局群体处处长竞聘演讲稿招生计划的圆满实现。

第二，严格条件，精挑细选，严格把好入口关，切实提高招生质量。一流的院校离不开一流的人才。坚持高标准、高质量、高起点招生，以高度的责任感、使命感为学院选拔培养优秀人才。严格招生政策和工作程序，严把入口关，切实把文化基础好、思想品德好、综合素质好的优质学生更多的招收到学院中来，为学院培养优秀人才奠定坚实基础。

第三，坚持公正、公平、公开，进一步落实好录取阳光工程。严格遵循上级和学院的有关文件、录取原则，本着公正、公平、公开的原则，择优录取，执行招生阳光工程，自觉接受社会各界监督，杜绝各类违法违纪现象。全力打造我院文明招生、科学招生、阳光招生新形象。

第四，加强招生处内部管理，切实履行好各项职责任务。全面贯彻执行国家招生工作的有关政策和规定，根据上级招生文件和有关规定，不断完善学院招生工作的规章制度。加强招收人员思想、组织和作风建设，强化责任考核，严格工作纪律，努力建设作风硬、守纪律、会创新、能干事的招生队伍。

尊敬的学院领导，各位评委老师，通过每个人的努力，把学院维修驾训处副处长竞聘演讲稿建设好，发展好，是我们广大师生的共同心愿。如果今天我竞聘成功，我会以实际行动

践行我的措施打算，全力做好各项招生工作，尽快开创我院招生工作新局面。反之，如果落选，我也会坦然面对，欣然接受，我会继续做好本职工作，一如既往地学院发展贡献力量。

最后，再一次感谢学院领导，感谢各位评委老师！

我的竞聘演讲到此结束，谢谢各位！

中国魂的演讲稿篇四

尊敬的各位领导、各位评委：

大家好！

国际成功学大师卡耐基说过：“不要怕推销电信客户经理竞聘自己，只要你认为自己有才华，你就应认为自己有资格担任这个或那个职务。”凭着这句话，也凭着多年的工作经验，今天我满怀信心和激情的走到演讲台上参加公司大客户事业部客户关系业务员的竞聘，自信有能力挑起这个重担。

下面，我先向大家简单介绍一下我自己。

回首几年来在电信公司的工作和生活，我切实的感到，无论在业务知识，还是人生阅历方面，我都有了长足的进步，使自己前进的步伐更加的坚实和有力。对于竞聘的优势，我认为，我有以下几点：

第一，工作扎实认真，具有较强的责任心和耐心。

我以前从事的工作，大多都是工作事多、冗杂、千头万绪，需要多一份细心、耐心和专心，更需要一份责任心。工作中，我养成了办事扎实认真，工作严谨细致一丝不苟的工作作风。在我眼里，部门的工作无小事。所以，无论做什么事情，我

都能够电信支局长竞聘演讲报告认真对待，尽最大的努力把事情做到最好。

第二，业务能力扎实，具有较丰富的工作经验。

工作以来，我一直在电信公司工作。在技术部门工作时，我肯吃苦，工作能力出色，是部门业务骨干。到了商业客户部门后，业务也非常好，曾靠自己的能力，主动上门服务，使两个原来用铁通的客户用上了我们的电话。可以说，不管在哪个部门，我都能较快的熟悉业务，扎实工作。加上多年的工作实践及既懂技术、又懂营销，是个复合型人才。我认为，对胜任大客户事业部客户关系业务员的各项工作，我还是有信心的。

第三，我有较强的沟通、组织、协调和管理能力。

在公司多年，有着多位领导的谆谆教导及同事们的无私帮助，使我成长很快，不仅学到了很多业务知识，还积累了很多能力。如组织协调能力，管理能力。由于我一直担任公司工会委员，上上下下关系可以说都协调的非常好，受到了领导的一直好评。特别是在商业客户部任经理期间，更加使我深刻地领悟到了理论与实践相结合的重要性，深切地感受到自己在沟通能力、协调水平、领导能力等方面有了全方位的提高，使自己的脚步更加坚实。

第四，多年的工作实践，使我养成了严谨细致、扎实高效的工作作风。

我个人的性格特点是做事追求完美，无论什么工作，不干则已，要干就要追求卓越，力争达到一流水平。这种性格促使我自加压力、负重奋进，竭尽全力争取把本职工作做得最好。我富有强烈的事业心和责任感，工作严谨细密，一丝不苟，高效快捷，讲求效率电信局主管竞聘演讲稿。多年的工作经历，使我养成了不怕吃苦、迎难而上、甘愿奉献的品质，造

就了勇于承担责任，永远不言放弃的坚强性格。所有这些，都为做好大客户事业部客户关系业务员的工作奠定了坚实的基础。

下面，我谈一下对竞争岗位的认识。

大客户事业部客户关系业务员是大客户事业部经理的助手，他承担着执行经理的各项命令及对各个大客户的管理、维护、开发潜在客户的重要职责。我认为，事业部客户关系业务员也是前卫兵、公司“冲在最前沿的指挥员”。作为大客户事业部客户关系业务员，他必须致力于摸索通信市场上的变化与规律，认真贯彻公司领导下达的各项任务指标。在销售管理及客户维护开发上，突出创新。在工作的同时，还要努力加强自身建设，使自己具备“识己修身，识人善用，识境善变，识时求进”的基本素质。

如果承蒙各位评委和领导的厚爱，让我走上大客户事业部客户关系业务员的工作岗位，我将不负众望，努力做到以下几点：

一是真诚讲团结，协助大客户事业部经理开展各项工作。

工作中，我将摆正自己位置，正确认识和看待自己，当好经理电信岗位竞聘演讲的助手，胸怀全局，服从经理的安排，积极做好所分管的工作，努力做到工作到位不越位，协助管理不越权，建言献策不添乱，加强团结不分散。在工作中和生活上一定要平易近人，做到说真话，办实事，求实效。

二是加强信息收集工作。

信息工作是各级领导的“耳目”，只有及时掌握了当前的市场动态，让竞争处在知己知彼的环境中，方能百战百胜。大客户事业部是一个信息传递的重要窗口，我将广泛收集各类信息，建立政策反馈机制，从县区、竞争对手和用户三个方

面分析政策实施的效果，定期地向经理及上级领导汇报当地的市场竞争态势。我还将切实加强市场调研工作，建立客户档案，实施亲情化服务，提高经营分析水平，提高政策策划的水平。建立信息收集渠道，掌握电信公司副总经理竞聘演讲稿第一手的市场信息和动态。

三是做好营销工作，促进业务快速增长。

我将进一步强化分层营销和目标营销，确定分阶段的营销目标，大力扩张优良行业、优良业务的市场份额，增强市场敏感性，培植新的利润增长点。科学定位，锁定集团客户，对行业用户、大集团单位进行长期做，盯死，对中小集团单位要进行定期走访，一一攻克。同时，我还将以维护集团单位和高端用户，做到一对一的维护，利用crm系统做好集团用户和高端用户的监控。

四是做好服务，促进竞争优势的形成。

可以说，电信大客户服务是一种个性化的服务，需要根据每个企业不同的业务模式对具体问题进行分析，为客户制定出更有针对性、更切实可行的个性化产品、服务和解决方案，针对不同行业特点提供个性化服务。为此，我将积极做好市场调研工作，对客户定期走访，及时了解客户需求状况和促销各类电信业务，对收集的各种意见进行分析整理，提交解决方案汇报给经理。另外，对每个大客户提出来的合理要求无条件满足，真正做到心贴心服务，切实提高大客户满意度。

五是加强学习，努力提高自身素质。

打铁先要自身硬。如果我能够竞聘成功，我将努力加强自身修养，电信公司经理竞聘演讲稿勤奋学习，不断提高业务能力，增强自身综合素质。在为通信业的奋斗中树立正确的世界观、人生观和价值观，自觉经受考验，在纷繁复杂的社会

里把握好人生之舵，校正好人生航向。把一颗赤诚的心奉献给广西通信事业。

尊敬的各位领导，评委们，记得香港首富李嘉诚说过，他在用人方面不喜欢“大材小用”，也不喜欢“量才适用”，而是喜欢“小材大用”。因为“大材小用”纯属浪费，“量才适用”容易让人自满、使人懒惰，只有“小材大用”才有利于激发员工的潜能，促进工作的创新，从而达到事业和个人的共同发展的目的。如果各位领导、各位评委、各位同仁给我一个“小材大用”的机会，我将尽我所能，做好自己的工作！作为大客户事业部客户关系业务员，目前或许我不是最优秀的，但我一定做最努力的，请领导和同志们相信我，考验我！

谢谢大家！

中国魂的演讲稿篇五

尊敬的各位领导、同事们：

大家好！首先要感谢领导给我们提供了这样一个展示自我的机会。我竞聘的岗位是**车间电气专业技术员。下面，我先就个人的基本情况做一个简要介绍：

我叫，中共党员□20xx年7月毕业于辽宁工程技术大学电气工程及其自动化专业，同年8月进入筹建处工作□20xx年8月至12月，在*厂实习；20xx年1月至5月，在*厂实习；20xx年6月进入*厂参与301总变投运前期的准备工作，后进入电气运行班担任主操一职□20xx年6月进入运行试验班□20xx年5月至今担任运行试验班班长。

下面说一下我此次竞聘的优势

1、有丰富的工作经验

自参加工作以来，我先后在电气运行、试验岗位工作，对高压设备、倒闸操作、二次回路、继电保护有较深了解。参与了变电所的投运、检修、维护，试验等工作。在担任班长期间，整理了高压设备倒闸操作票，规范了班组操作流程，完善了班组台帐，对电气设备的运行和安全管理工作具有扎实的理论功底与实践基础。

2、具有一定的管理能力和组织协调能力

在担任发变电运行班班长期间，加强了对班组的安全管理和运行操作规范化管理，提高了班组的安全意识、减少了操作过程中的不安全行为，安全、可靠的完成了厂、车间安排的各项工作。顺利的组织、完成了每年的春检和大检修工作。

在日常工作中，对上级能够反映班组员工的意见、建议，对下级能够准确厂、传达车间要求、规定，落实厂、车间的各项制度，能从方方面面想细做细，关心班组员工，帮助大家解决实际问题，做到经常交心、谈心，促进员工更好的振奋精神，全身心投入工作；能够很好的协调班组成员之间的关系，使班组始终洋溢着团结、向上的工作氛围，所在班组于09、10、20xx年分别获得了**厂“优胜班组”，公司“巾帼女英岗”**厂“优秀班组”的荣誉称号。20xx年，我本人也获得了优秀班组长的称号。

3、有扎实的电气专业理论基础。

尽管在大学期间我的专业就是电气工程及其自动化，但是我深知知识是始终进步的，学习也不能停滞。工作以来，我始终不忘继续学习，不断完善自己提高自己，并能把学到的东西灵活运用于日常管理工作中，不断提高自己的理论与实践经验，不断提高自己的管理水平和专业水平，真正做到学用结合。

对于如何担任电气技术一职，我有以下几点认识：

1、要认真学习，努力钻研业务，尽快进入角色

加强业务学习，拓宽学习面，不断提高自己的业务技能，虚心向领导、有工作经验的同志学习，提高工作的准确性，减少盲目性。

2、配合车间领导做好车间的基础工作

首先查阅各类规程、图纸，建立健全电气操作的各项规程，使电气参数调节有据可依，电气操作有理可循。其次完善高压系统的保护，将存在缺陷或未合理利用的保护尽快整改，充分发挥继电保护的作用。其次，加强对电气设备的维护及临时用电的管理；最后在日常工作中，要结合我厂创建“标杆工厂”的活动，紧抓落实，认真排查，针对现场存在的低标准现象和隐患及时进行整改；持续开展“完好岗位”建设，不断夯实电气管理基础。认真贯彻车间工作的总体思路，深入现场，关注生产，根据生产需要及时采取措施，主动寻求对策，有效提高车间的工作效率和工作质量。

3、做好培训工作

作为车间技术员，一定要配合车间领导搞好培训工作。首先培训内容要以员工的需求为主，员工缺什么，我们就教什么；其次制定合理的培训计划，并落到实处，车间要定期检查计划的实施情况；第三要保证培训形式的多样化，例如到现场培训，结合实际讲解；例如充分调动员工积极性，广泛开展老带新、传帮带。最重要的就是经常深入班组，与员工探讨我厂最近、最新的技术问题，逐渐在班组形成良好的学习、讨论氛围，引导大家自学。而且要把握培训工作的全面性，不把培训工作仅仅当做是专业方面的培训，还要加强员工思想方面的教育，通过组织和带动员工学习周围的先进人物、先进事迹，及时传达厂、车间的发展方向，与员工探讨个人发展空间等等，不断提高员工的工作积极性。

3、协助做好班组建设工作

班组建设是班组对外的一个窗口，也是向厂、公司展示我们的一个平台。我认为，做好班组建设，首先要与班长沟通，结合班组特色亮出我们的目标、我们的口号。一个响亮的口号，一个明确的目标就是班组的灵魂；其次要做到班组建设台账规范化，通过广泛征求班组意见，统一班组建设的格式，根据班组特点做出与众不同的亮点，凸显班组的个性，使班组建设与生产紧密结合，相互推进。

4、配合车间领导做好电气安全工作

作为一名技术员，要指导、检查班组票证办理及实施状况，对存在的问题要及时给予指导，同时深入现场，对现场存在的隐患和不安全因素要及时发现、整改。加强员工的安全教育，提高员工的安全意识。

尊敬的各位领导、同事们，我自信我能够干好技术员这个岗位，请大家支持我、信任我，如果组织认为我能够胜任，我将不辜负组织和领导对我的信任。无论竞聘是否成功，我都会一如既往的做好我的本职工作，我依然会通过虚心学习，努力完善自己，力求最好，做一名优秀*人。

我的演讲结束，谢谢大家。