

幼儿园六一小班活动报道内容 幼儿园小班六一活动方案(汇总5篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。范文怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的优秀范文，欢迎大家分享阅读。

大学生扶贫思想汇报篇一

xxx在决战决胜脱贫攻坚座谈会上指出“脱贫攻坚任务能否高质量完成，关键在人，关键在干部队伍作风”。钦北区发挥组织优势，整合协调脱贫攻坚“四支队伍”，凝聚磅礴伟力，向脱贫攻坚发起总攻。

严管厚爱驻村工作队伍。在严管上，实行“双签到”制度，每天早上向镇组织员办视频签到，下午在村里手签备案。搭建面对面交流平台，每月开展一次全覆盖随机督导，找差距、补短板、强优势、提效能。在厚爱上，落实住村安置补助，购买人身意外保险、体检、通讯补助、伙食补助，解决后顾之忧。出台激励政策，评选“担当作为之星”，及时资金奖励，优先推优重用，树立担当实干的鲜明导向。

选好用好村干部队伍。在选好上，实施四个培养工程，经济能人发展入党，党员能人成村干部，优秀村干成村支书，支书成致富带头人。注重“老+新”搭配，每个村都配备2-3名40岁以下年轻干部，以及培育一批优秀的后备干部担任团支书和扶贫信息员。在用好上，明确划分职责和权限，引导村干部主动履职尽责。开展农村基层党组织星级评定和整顿软弱涣散村党组织，抓两头促中间，使广大村干部转作风、抓落实、做表率。

用活培优党员先锋队伍。在用活上，利用每月“主题党

员”“扶贫活动日”组织广大党员积极参与脱贫攻坚，争当政策宣传员、帮办服务员和发展战斗员，尽绵薄之力助力脱贫攻坚。在树强上，引导创业致富的党员与贫困户签订帮扶协议，构建带动减贫联结机制，每个创业致富的党员带动3-5户贫困户发展产业巩固脱贫。通过“党员带贫”方式，实现变“输血”为“造血”。

抓实抓严帮扶人队伍。在抓实上，组织开展帮扶联系人专题培训，明确帮扶责任，着重践行“五点要求”：指导制定脱贫计划、入户宣传落实帮扶政策、核实填写帮扶手册、开展思想观念教育、协调跟踪落实帮扶计划及解决有关问题，做到扶真贫、真扶贫，努力帮助贫困户脱贫致富。在抓严上，纪委、组织部、督考办、扶贫办等部门联动，采取电话抽查、实地检查等方式，对帮扶联系人履职情况进行督查，严肃处理那些不按时到岗、不认真履职，弄虚作假、搞形式主义的帮扶联系人。

脱贫攻坚越到最后越不能松劲懈怠，我们要以饱满的精神、昂扬的斗志、扎实的作风，凝心聚力“战”，啃下最后的硬骨头，向党和人民交出一份满意的答卷。

大学生扶贫思想汇报篇二

线教育实践活动有机结合起来，和深化试验区“三大主题”有机结合，和工业化、城镇化主战略、“三化”兴“三农”有机结合，和提升农村人口素质与劳动力转移就业有机结合，和“四在农家、美丽乡村”、“两个硬化”工程、通村水泥路(油路)建设有机结合；做到目标具体、措施具体、进度具体、责任具体；形成一个总体方案加六个子方案和一个具体任务分解方案的“1+7”工作格局，创新扶贫方式，改进工作方法。

通过全面实施和推进结对帮扶、产业扶持、教育培训、农村危房改造、扶贫生态移民、基础设施“六个到村到户”，确保我办事处xx年1350人贫困人口，已经脱贫585人。

1、结对帮扶到村到户。

技术指导。实现我办事处“一户一帮扶责任人”，做到“干部到户、责任到人”。帮扶对子结成后，工作队和责任人对贫困户进行精准识别、了解贫困状况、分析贫困原因，逐村逐户理清思路、制定规划、细化措施，重点为帮扶对象找准产业发展路子，改善基础设施。建立精准扶贫帮扶部门和干部考核办法，落实帮扶责任，明确工作时限，实现结对帮扶工作常态化、制度化。

2、产业扶持到户

针对我办事处贫困户实际，着眼市场可持续发展，注重以“特”制胜，路塘村建设250万的天麻种繁基地、石关村马铃薯种植500亩；石关村辣椒育苗种植500亩，都已经落到实处，种植完成，农户得实惠，增收。

3、教育培训到村到户

至少掌握一门以上实用技能。

4、农村危房改造到村到户

全面完成农村危房改造、美化环境。根据县生态办安排，我办事处按计划完成农村危房改造17户，改造资金万元，已经改造结束。

5、扶贫生态移民到村到户

主要针对搬迁进来176户移民进行后期扶持，扶持资金万元和生产技术上的指导。

6、基础设施到村到户

根据精准扶贫项目实施情况，我办事处已实施和正在实施的

基础设施：两个硬化公里4万元，一事一议通村水泥路3公里58万元。背街小巷硬化道路12500平方米，总投资万元。

由于该项工作的特殊性，我办事处成立精准帮扶工作领导小组，统筹安排办事处直各单位、各部门的责任，督促落实到村到户情况，做到责任到人，确保帮扶工作落实到位。我办事处参照市、县级层面，统一按照“四个具体”和形成“1+7”工作格局分别制定和细化方案，根据减贫任务分配计划组织开展入户，以现有贫困人口信息管理系统为基础，围绕因灾、因病、因学、缺产业、缺技术、无劳动力、失地等致贫因素，公平合理识别出我办事处贫困户454户1350人的扶贫对象并进行办事处、村两级公示。

好经验、好方法。组建“六个到村到户”精准帮扶督查检查组，定期对工作开展情况进行督导督查。

大学生扶贫思想汇报篇三

健康扶贫是国家精准扶贫政策的一个重要组成部分，而xx医疗对口支援项目，作为国家健康扶贫的重要体现，已开始一段时间了。我作为xxxx医院呼吸与危重症医学科的第二批医疗对口支援队员，从20xx年x月开始进驻xxxx市xx医院呼吸与危重症医学科，完成了为期一年的帮扶工作。

初到xx[]看到的是xx医院xx层住院大楼，大楼内部的楼道和病房宽大敞亮。我工作的呼吸与危重症科位于大楼的xx层，在我的前任同事xx大夫的帮扶下正式建科刚刚4个月。科室有呼吸普通床位xx张，重症监护床位x张，肺功能、睡眠监测仪，有创和无创呼吸机等设备基本完善，还有一支团结协作、锐意进取的医护队伍。我主要的任务是帮助科室对呼吸系统疾病的认识和治疗更加细化、规范，加强危重症患者的管理水平。

“马赛克征”的认识越来越深刻。

肺部感染也是这里的常见病，由于患者的拖延就医习惯和早期治疗的不规范，肺部感染的患者来到x医院呼吸科就诊时大都很重，部分已经已经拖成了肺脓肿和脓胸。针对这类患者，除了更加规范的药物治理，脓液引流更为重要。在1年时间中，帮助科室医生建立了早期引流的理念，对于已经纤维素分隔的脓胸患者，呼吸科开展了胸腔内注射尿激酶溶解纤维素使脓液的引流更为充分，感染更早控制，避免和减轻了后期胸膜粘连对于患者呼吸功能的限制，1年期间完成了10余例，后期科室大夫对于此项治理已能够独立熟练掌握。

呼吸科对于少见病的诊治水平也有大幅度提高，1年间诊断机化性肺炎10余例，肺部真菌感染10余例。通过肺部ct的学习，科室对于病毒性肺炎和心功能不全的ct表现有了很深的认识。记得今年春节后当地一位重症患者，辗转xx和通辽多家医院诊治效果不佳，病情越来越重，不得已转回xx住到呼吸科，经询问患者病史，仔细对比患者多次胸部ct结合当时流行病特点，考虑患者为典型的甲型流感肺炎且部分进入纤维化期，经与家属交代病情后，予以大剂量激素冲击后逐渐减量，住院接近1月，患者从高流量储氧面罩吸氧难以维持到可以脱离氧气下地走路，出院3个月后，患者进行日常活动已经不再感到憋气了。

重症医学是医院诊疗水平的重要标志，是患者生命的最后一道防线，呼吸科监护室是xx全院危重症抢救的依托基地。记得刚进入监护室，发现监护室的各种设置非常规范，尤其是拥有专门的传染病监护床。新购进的pb840呼吸机还未使用，对科室的第一次培训就是从有创呼吸机基础和pb840的应用开始的，后来的这一年中，就是这台呼吸机，成功参与抢救了十几名患者的生命，其中包括数名外科术后的重症患者。在重症管理方面，我对大家也进行了一系列的培训，从脓毒症、液体管理到抗生素应用等，科室医护对于重症患者的管

理和配合也越发细致、默契。随着x医院呼吸科诊治水平的提高，住院和门诊患者数量逐步提高，其中也不乏从市里□x里兄弟医院转诊的患者。

这一年中，我也曾跟随医院参加了“xxx”医疗点的送医送药活动，一路上感慨xx区人烟的稀少，路途的颠簸，感慨xx民的就医不易，感谢国家为他们制定的精准扶贫好政策，我也为自己能够参与其中、为基层医疗做一点事情而感到自豪。

最后，祝初露锋芒的x医院呼吸科越来越好！

祝蓬勃发展的xx医院越来越好！

祝善良淳朴的xx人民越来越好！

大学生扶贫思想汇报篇四

甲方：

乙方：

建立对口帮扶医院是加快提高农村医疗水平，实现城乡卫生事业良性互动，进一步改善民生和推进小康社会建设进程的重要举措。为进一步加强合作，建立长期稳定的协作关系，经甲乙双方医院实地调查研究，在协商一致的基础上，签订本协议书。

一、目标任务

本着互惠互利的原则，力争通过友好协作，充分发挥双方的优势，通过技术交流、双向转诊等方法 and 渠道，进一步加强乙方的人才队伍建设，逐步提升乙方的综合服务能力和管理水平，最终达到甲乙双方互惠共赢的目的。

二、双方权利和义务

（一）甲方义务

- 1、应乙方邀请选派专家到乙方进行短期的、不定期的业务指导。
- 2、应乙方邀请选派专家到乙方进行短期的业务讲课培训。
- 3、应乙方邀请选派专家到乙方进行临时的义诊，健康教育和咨询等。
- 4、应乙方邀请选派专家到乙方进行疑难病症的会诊、查房等。
- 5、应乙方要求免费为乙方培训进修生。
- 6、接收乙方转诊来的患者。

（二）乙方义务

- 1、为甲方人员开展协作业务工作提供必要的条件和支持，确保协作工作的开展。
- 2、负责甲方人员在协作期间的管理。
- 3、承担甲方人员在乙方从事上述第二条

（一）项工作期间，出现意外伤害或者其他事故的相关处理费用。

- 4、向甲方转诊患者。

（三）甲方与乙方建立双向转诊绿色通道。

（四）乙方不得以甲方或甲方专家名义对外从事诊疗活动。

（五）双方协作期间，乙方出现的一切医疗事故与医疗纠纷由乙方自己负责，与甲方无关。甲方人员参与乙方会诊、手术、查房、指导帮助开展新业务等过程中，出现的医疗事故与医疗纠纷，甲方可以按照卫生部《医师外出会诊管理暂行规定》等相关规定协助乙方处理。

三、本协议书本着友好协商、相互理解、彼此支持的原则制定。自签订之日起生效。

本协议书一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方（盖章）乙方（盖章）代表人签字：代表人签字：

年 月 日 年 月 日

大学生扶贫思想汇报篇五

对不同职业领域的熟悉，以及对不同工作的职责和所需技术的了解，将有助于你做出职业选择，使你找到那些和你的兴趣，个人品质最为相容的工作。

了解整个职场你对整个行业以及趋势了解得越多，你就会对雇主需要什么样的人了解得更多，从而便于你权衡自己的决策，使你可以对自己进行有效的营销，顺利进入职场并且获得整个职业生涯的成功。

象牙塔生活的四年规划

第一年：新手上路，发现自己

“我是谁？”

“我的长项是什么？”

“我最适合做什么？”

“我选择的专业适合我吗？”

当你刚刚开始你的大学生活时，你对自己以后要做什么不清楚是很正常的。抓紧你的时间去学习关于你的专业能力，人格形成，生活方式以及价值观的一切事物吧。创业心得。这些信息将帮助你重新衡量你所选择的专业并且为你打开一个充满了无限机遇和可能的职业旅途！

通过各种学生组织、体育比赛等等课外活动来发展和完善自己的兴趣与爱好。

涉足了解学校就业指导中心等相似机构所能提供的关于职业的信息，对不同的职业有一定认识。

和你的家人、朋友、导师等讨论你的职业兴趣，当然也可以是其它能够给你建议的其它人，尤其是那些已经在工作的人。

接受专业的个人定位测试，从而加深对自己的了解，明确你自己想要加强的竞争力。同时，努力学习，努力得到尽可能高的分数。

第二年：拓展你的职业地平线

“我已经了解了我的专业，可是学习这个专业我能做什么呢？”

“学习这个专业我将有怎样的职业发展呢？”

“拥有了这个学位对我将意味着什么？”

继续发现和收集你欢愉职业发展领域的信息。最好的资源就是那些已经工作的并且对你的职业规划有兴趣的人。创业心得。暑期兼职、实习以及一些志愿者活动都会使你得到最直

观的信息。

继续拓展你在职业选择方面的知识，将所有你感兴趣的职位和行业做一个列表。

通过各种渠道学习更多的关于职场的信息。

研究其它相关信息。

有机会的话和那些对你的职业发展有兴趣并且在相关行业工作的人进行交流，或者在这个职位上与一个专业人员共事。

积极寻找实习、兼职、暑期工以及志愿者活动来增加自己的工作经验。

参加其它与职业相关的活动从而尽可能多地了解行业以及整个职常

第三年:细分你可能的选择

“我在考虑几个不同的职业选择——哪一个最我是最优选择呢?”

“我应该为这个职业准备写什么呢?”

“大一以来，我的兴趣有那些变化?这将会怎样影响我现在的行动?”

大学生扶贫思想汇报篇六

现在很多年轻的朋友想创业、想快速赚钱、想赚大钱，但是却很茫然，很无助，不知所措。在这里我要给他们提点建议。

要快速赚钱、赚大钱那就只有自主创业、经商。然而创业、

经商是一门很深的学问，这也是很多人想创业、经商却茫然无措的根本原因。它涉及到一个人的求知能力、认知能力、判断能力、社交能力、管理能力、应变能力、心理承受能力，其实这几种能力是一种层递关系，你只有把前面的能力练到家了，后面的能力才能快速提高。下面就具体的谈谈创业、经商、快速赚钱、赚大钱应该注意的几点：

2、要努力提高自己的口才。有句俗话说的好，茶壶里煮饺子，肚里有货倒不出。创业、经商卖得就是产品或服务，如果口才不好，产品再好，别人也难以了解和接受，所以说要努力提高自己的口才和语言表达能力。另外还应该练会流利的普通话。

3、想要创业、经商、赚大钱，必须要学会做人。自己要严格要求自己做一个人正直的人、道德的人、诚信的人、谦和的人、内涵的人、尊严的人。要想成就一番事业，自己本身的素质是客户考核你的一大要素。比如说本人采购时就很不跟河南人打交道，因为他们绝大多数在中国的商圈中的诚信口碑太烂了。

4、还有很重要的一点是很多商人都会忽略的，那就是要学会充分地尊重自己的竞争对手。只有在有竞争对手的圈子里你才能不断做大做强，如果一个行业圈里只有你一个人，你不是能独食而肥，而是会止步不前，这就是生存威胁的道理。一个企业发展壮大，是在不断提高自己，摔掉竞争对手从而晋及到前列甚至龙头老大的位置。

5、还一点就是要学会抉择。俗话说得好：女怕嫁错郎，男怕入错行。其实不管男女，只要自主创业、经商，都怕入错行。你看那街上经常有店开张、经常有人关张，其实店面、工厂转让95%是因为入错了行，抉择时因为认知高度不对、分析不透彻而失策。如果你确实不会抉择本人可以免费帮你参考。关于创业、经商抉择应该从多方面考虑：

(1)应当选时下比较热门的行业；

(3)应当选国家政策鼓励的行业，因为国家政策鼓励的行业在税收、用地、资金等各方面都有优惠；而且国家政策鼓励发展的，恰恰说明该行业具有良好的市场空间。比如说，养猪，近年国家大力鼓励，养母猪还有补贴，而现在养猪行业确实很乐观。

(4)应当选投资规模比较小的行业，情愿等到资本积累到一定的程度再考虑扩大经营。想做那一行，再怎么看好也不能把所有的积蓄一下子完全投入进去，这就是风险防范意识的一点。因为一个项目再好，你来做赚不赚钱，还要由很多个人因素和外力因素决定，比如说你的为人、经营能力、社交能力、管理能力、亲和力、市场变化、政策变化都直接决定着你来做这个项目赚不赚钱。日本的无线电之父松下幸之助的流动资金永远都有40%在睡大觉，正是因为这一招让他经历了许多大风大浪，终成一代无线电之父。再比如说，有个四川人举债三百多万到昆明的阿拉乡公家村建厂房出租，后来由于公家村规划为城中村，划入经济开发区管辖，因此地皮从紧，建筑管理从严。刚好这家的土地许可证还没办下来，结果被政府的综合执法办推成平地。前车之鉴，希望广大创业者牢记。