

# 2023年过年活动计划(模板5篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

## 工作总结简介篇一

我总结在学习部工作需要：

学习部工作很多都是关乎个人的报名、核对之类的。假如没有足够的细心这中间是很容易出现错误的。比如：计算机、四六级报名及其信息的核对，核对银行卡号等等。

。以正部的位置来说，学习部的人基本上都是看正部的，有什么事情正部要懂得安排下去，要及时、高效、清楚，否则的话，不仅正部会很累，连累到学委们都会很累。因为有些事情有时间的限制，假如不及时通知下去的话到了期限就会很赶，学委们有可能就做不出来了，正部往往也会招致恶骂。所以，当正部的一定在这一方面上的能力要强。要跟两委副部长搞好关系，跟学委们搞好关系，还要时时关注学习部主群，有什么事情及时通知下去。

。在学习部难免会有一些事情要承办的，在做事的时候可能会出现一些状况，此时就要做好沟通工作，让别人可以或许领略你的意思，进行协商。要注意语气，不要一味地抱怨。抱怨只会使人更加厌烦。

学习部虽然做的是常规工作，但是假如有本人的想法的话，有本人的处事方式的话，往往会事半功倍，干起活来会觉得很轻松很快乐。别人跟你一路工作的话也会觉得很舒服。

学习部会负责通知很多的事情，比如一些比赛之类的。我觉得做好宣传工作很重要，因为这可以提高参与度，使得更多的同学参与其中，一方面锻炼了同学，另外一方面也支持主办方的工作。

虽然当学习部长不一定要学习很好。但是如果学习太差的话，别人不一定可以或许信服于你。所以要搞好学习。

草草列出以上总结的几点。那几点是我觉得在学习部要做好的，也是我自己将来工作取得进步的突破点。

我在学习部的工作总体上还可以，与两委副部，各班学委及副班长合作得挺愉快的。但是，如果可以的话，我相信我确实可以做的更好！现在我要做的就是好好读书，认真复习，把期末考试考好了！

## 工作总结简介篇二

【20\_\_】363号)精神要求，彻底消除校园内消防安全隐患，提高我校综合防灾能力，让我校成为最安全、家长最放心的地方，按照文件的要求，我校认真组织实施并成立了专项检查工作领导小组，制订工作方案，进一步明确了责任，全面深入地开展自查，现将本次安全自查工作情况汇报总结如下：

### 一、成立消防安全大检查工作领导小组

我校成立了以校长马连清同志为组长，王某、马思三同志为副组长，中心校工作人员和各校校长为成员的学校消防安全大检查工作领导小组，形成了校长亲自抓，分管领导具体抓，其他领导班子成员协助抓的工作格局。为学校消防安全检查工作提供了组织保障，确保了长效工作机制的良好运行。

### 二、加强检查排查力度，消除安全隐患

1、我校就落实消防安全主体责任，消防安全责任人、管理人是依法履行职责情况，制定并落实消防安全制度、消防安全操作规程，开学初中心校组织人员对各学校的消防设施和器材进行检验，并及时补充了一批消防器材，加强了维护管理，确保消防安全。按照上级要求各学校每天利用早操时间组织师生开展“消防疏散逃生演练”活动，保证紧急情况下能遏制和消除火情，有序组织师生撤离火灾现场。消防安全“四个能力”建设是否达标等问题情况进行了检查，对存在的问题进行了及时整改完善。

2、对校园建筑物规划、防火间距、消防车通道以及建筑耐火等级、防火分区、安全疏散通道等认真排查，严格按照标准执行。

3、定期对消防材料、设施设备进行维护与保养，消防产品符合标准要求。

4、检查了室内装修材料、建筑保温材料是否符合消防技术标准，外墙门窗上是否设置影响逃生和灭火救援的障碍物，安全疏散通道是否被上锁或存放有影响逃生的障碍物，是否违章搭建彩钢板等临时建筑，对不符合要求的进行了整改，消除了隐患。

5、对学校电器线路、用电设施进行了检测与维护保养，防爆电气设备、静电导除装置、避雷设施完好有效。

### 三、自查情况

1、学校消防安全责任人、管理人依法履行职责，并签订了消防安全责任书；学校制定并完善了落实消防安全制度；制定了灭火和应急疏散预案，并组织了几次消防安全逃生演练；师生上、下学行走路线已形成了常态化；学校适时开展了防火检查、巡查和员工消防安全教育培训，消防安全“四个能力”建设达标。

2、校园建筑物规划、防火间距、消防车通道以及建筑耐火等级、防火分区、安全疏散通道等符合消防技术标准要求。

3、建筑消防设施设置符合消防技术标准要求;学校楼内、平房应急照明等均能正常使用;疏散指示标志齐全;灭火器不欠压。

4、室内装修材料、建筑保温材料符合消防技术标准;外墙门窗上设置不影响逃生和灭火救援;安全疏散通道畅通;学校无违章搭建彩钢板等临时建筑。

5、学校已将操场旁边不用的电线收拾好，放置安全位置。学校电线无私搭乱建现象;学校对电器线路定期进行维护保养与检测，学校避雷设施完好有效。

总之，由于认识明确、措施到位，我校上下已形成了人人有责任、事事有人做、时时有监控、天天有督办的良好局面。消防安全高于一切，消防工作任重道远，学校消防安全工作是一个艰巨的长期的任务，不是一劳永逸的事情。我们在加强日常工作管理和阶段情况总结的同时，要真正树立一种防患于未然的安全意识。只有防治结合，才能保证学校安全。每个人都要关心消防安全，不能以为看不到就没事，事不关己就没事。我们相信，在全校教职员工的共同努力下，我们一定能将消防安全工作做得更好，促进我校又好又快地发展。

## 工作总结简介篇三

本人这一学期承接了三(3)、三(4)班的数学教学工作。在教育教学中能团结同事，关心学生身心成长，处处在思想和行为上作学生的表率，现将自己本学期的工作总结如下：

### 一、政治思想方面

认真执行党的教育方针，热爱党的教育事业。为了能不断提

高个人的专业理论水平，提高对教育宗旨的认识，我在参加学校组织的教育教学的学习外能自主学习与教育理论和教师成长有关的书籍(《有效教师和教师一定要思考的四个问题》)及时转变自己的教学观念，尤其是教育纲要中对教育的新要求，用最新的理论武装自己，使个人的思想觉悟不断的提高，通过系统的学习，我对教育的要旨有了更为深刻的理解，对党的教育方针的正确性有了更为深刻的体会，对应试教育向素质教育转轨的必要性有了更为深刻的认识。

## 二、常规教学方面

在教学工作中，我紧紧抓住备课、上课及课后效果反馈三大教学环节，以保证教学质量。首先在吃透教材的基础上精心备课(不仅备教学方法，同时也备学习方法和学生)。上课时，力求把每一点知识都科学完整的教给学生，过程具有启发性和创造性。课下我认真辅导自习，批改作业，定时开辟第二课堂(进行数学手抄报的制作)，激发学生立志学数学的欲望，并开拓学生们的思维和动手能力。从反映出的效果来看达到并超出了自己的预期。

在学困生的教育教学的过程中，我深知教师职业责任的重要性，而这种责任也正是激励自己努力做好本职工作的动力。聂宏刚、曹景元、田梦佳他们都因各自不同的原因出现了学习上的困难，我就在他们所表现出的一些行为来分析产生的原因，通过交谈了解他们的心理需求和成长障碍，以及在观察中所掌握的行为特点来进行教学和辅导，通过对他们的进步加以欣赏以及对错误的严肃批评使他们逐步养成了学数学的习惯，学习效果也逐渐显现了出来。

## 三、参加教学培训和课改培训

《国家数学课程标准》对数学的教学内容，教学方式，教学评估教育价值观等多方面都提出了许多新的要求。无疑我们每位数学教师身置其中去迎接这种挑战，是教师们必须认真

思考的问题。

这学期里，我全程参加了学校组织的《打造高效课堂》教改数学观摩课，对自己提高课堂教学效果有很大的帮助，并据此知道自己的教学活动。

此外，根据教学和理论知识的学习，这学期里本人写了(写在《你在为谁工作?》之后、《令人神往而又困惑的成功》、《寻找教育的真谛》等多篇教学感想和学习笔记，是自己在教育理论上有了-定的提升。

这学期了，本人做了一些有益的工作和教学尝试，取得了一定的效果。但也存在-些不足，本人有决心在今后的工作中努力工作，争取更大的进步。

## 工作总结简介篇四

20\_\_年，县融媒体中心充分发挥媒体宣传优势，对消防工作开展宣传工作，切实将消防宣传工作落实到位。现将消防宣传工作总结如下：

### 一、传统媒体宣传

在《新闻》节目中，报道《我县举行“关注消防生命至上”119宣传月启动》、《县学校命名暨消防夏令营活动启动仪式》等内容的新闻条数24条。

### 二、公益广告宣传

在《公益时间》板块，安排播出消防系列公益广告，《掌握防灾知识保护生命安全》、《消防连着你我他平安幸福靠大家》等公益广告条数4条，播出次数每月超100次。

### 三、电视滚动字幕宣传

不定期安排滚动字幕形式进行宣传，每月播出滚动字幕超200次。

#### 四、新媒体宣传

在《新闻》微信公众号推送消防新闻24条，美丽app推送28条，同时在各大平台上进行推送，央视频推送28条，其他各平台共计推送50余条。

### 工作总结简介篇五

在局领导的统一部署和领导下，根据项目部安质部关于加强消防安全工作的一系列指示精神，我项目部于20\_\_年7月开始，在所属施工范围内开展了夏季消防安全大检查活动。现将夏季消防安全检查工作情况总结如下：

#### 一、检查的主要内容

宿舍电器、插座板、电线是否老化、有没乱拉乱接电线情况，宿舍没人时，充电器、空调、电扇是否关了，伙房用电是否符合规定、煤气罐是否漏气、开关是否有松动情况存在等。

#### 二、检查中存在的问题及整改措施

1、消防安全责任不强，消防安全制度不够健全。以建设“平安孟平二线复线工程”为主线，进一步贯彻落实中铁七局四电分部安质部关于加强消防安全工作的指示精神，巩固消防安全专项整治成果。我驻地就此项消防检查工作成立了消防安全检查领导小组，建立了消防安全制度，全面落实消防安全责任制，做好消防安全检查工作，坚决遏制重特大火灾事故和减少一般火灾的发生。

2、项目部生活办公区灭火器材不健全，现已整改到位。

3、工人的消防安全意识淡薄，已对所有的工人已开展消防安全教育培训，工人的消防安全意识有所提高。

4、针对个别宿舍电器、插座板、电线存在老化的问题，我驻地领导要求全面排查各个隐患点，凡是有问题全部更换成新的，现已整改完毕。

4、针对驻地院子里存在乱拉电线的问题，领导已要求全部进行拆除，由专业的人员进行统一安装，现已整改完毕。

5、在检查时，发现个别宿舍没人时，电扇没关。要求所有的工人离开住所的时候，检查电器是否安全关闭，并派专人进行检查。对于没按要求做的，发现一次罚款100元。

6、由于伙房这一块作为检查的重要一项，所以检查非常严格。主要检查伙房的用电安全，煤气灶的使用安全。检查时没有发现关于这方面的问题，但伙房的安全管理制度未上墙，厨师未按要求统一着装，另外专门给伙房配备了灭火器，并把灭火器的正确使用方法交给了厨师。

总之，以上发现的问题只是暂时的，我驻地将严格按照上级的要求认真履行消防安全责任，做到安全无小事，警钟长鸣，尽一切努力减少消防隐患，防止安全事故的发生。另外，我驻地将经常性的开展消防安全演练和教育培训工作，让每一个人永记安全第一。

## 工作总结简介篇六

作为供应商我认为应该做到主动为先，确定目标市场，寻找交易产品和交易对象，同出口商建立业务关系，为销售做好准备，这都应该及时主动。供货商的交易对象是多家的，在simtrade模拟系统中，供应商必须及时到业务中心。

作为供应商我认为应该做到主动为先，确定目标市场，寻找

交易产品和交易对象，同出口商建立业务关系，为销售做好准备，这都应该及时主动。供货商的交易对象是多家的，在simtrade模拟系统中，供应商必须及时到业务中心的工厂里查询产品的生产成本，并不断核算成本、费用和利润，以期获取最佳成交条件和价格，这如同显示生产中，工厂的厂长要及时到生产车间了解产品的生产状况一样。

出口地银行和进口地银行从事的业务主要是信用证业务、单证业务、贷款业务，一笔国际业务的顺利完成是离不开银行的，尤其是以信用证结汇的贸易，有了银行的信用担保可以确保进出口方的利益的顺利实现。

总体来说，simtrade贸易模拟系统是一个非常好的贸易实习系统，对我们在实际业务中的流程给予了详细的指导，对可能出现的问题均有所涉及，为我们将来处理此类问题提供了模版。虽然实际业务的开展远没有模拟系统如此顺利，但模拟系统为我们提供了一个演练的平台，通过今天的模拟操作，我们可以熟练掌握实物的基本流程，为今后的工作做好充分的准备。同时，操作过程中暴露出来的英语基础的薄弱、基本知识的不熟练等问题也为今后的学习指名了方向。只有通过刻苦的学习，加强对业务知识的熟练掌握程度，在现实的工作中才会得心应手，应对自如。

我认为本次实习时间虽不太长，但是同学们对国际贸易的了解程度已不再停留在初级阶段，对业务流程目前已经达到了相当的程度，基本实现了如下基本目标：

- 1、为未来的实际业务的开展大下了坚实的理论基础。
- 2、交易前的基本工作已经熟练掌握，交易的准备工作已经知道如何去做。
- 3、能够熟练地使用电子邮件进行业务磋商，建立业务关系并掌权往来函电的书写要点和技巧。

- 4、对各种贸易术语有了更进一步的掌握，能够灵活使用价格术语和结算方式，在成本、费用和利润的核算方面能够很大程度的减少误差。
- 5、能够正确、熟练的使用价格术语和结算方式签订内外购销合同，并能在结汇方面掌握基本流程。
- 6、在单据填写方面，能够比较流利的填写各种单据，并能够掌握其中的要点。
- 7、能够掌握进口商、出口商和供应商的基本业务流程。
- 8、对两年来所学的国际贸易知识进行了一次系统的回顾，起到了温故知新的作用。

我知道凭借我目前学习到的东西还是不能完全将自己的专业知识学全的，但是我想，只要我不断的努力和奋斗，前面的苦和痛算什么呢，我知道“不经历风雨，怎么见彩虹”，这就是我的座右铭，它会指导我一直向前的！

## 工作总结简介篇七

### 20\_年工作回顾

#### 第一部分：本职工作

20\_年社会渠道的主旋律是渠道求变、强渠道发展。作为一名渠道经理，我深感自己肩上的压力和重任。要想从容地应对繁琐的工作，我明白只有不断地学习、不断地进取，才能在代理商面前彰显更好的职业化形象，才能与他们进行更为有效地沟通。于是我积极参加省公司、市公司组织的能力提升培训，并学以致用。

工作中，我每周日制定走访、巡查计划，以专业、敏锐的眼

光及时发现、纠正代理商存在的问题，指导他们顺利地开展各项营销工作；及时发放新的宣传单页，进店培训各类方案、政策；并积极搜集区域内其他运营商的促销优惠，进行比对分析，制定相应的应对方案，第一时间内反馈至部门领导。今年10月份，有幸参加省公司组织的社会渠道培训体系教研会，并参与渠道销售话术的编写，自身能力得到了进一步的提高。

## 第二部分：卖场帮扶、助销

\_\_年以来，随着强渠道计划的不断深入，路桥分局的天翼卖场也如雨后春笋般地拔地而起。作为一名渠道经理，在日常的渠道走访中，不仅要紧盯卖场日营销举措和销量，还要不断地帮扶、支撑卖场开展产品销售，但是又应该如何提升卖场的销售能力和销售业绩，渠道经理的帮扶、助销就显得尤为重要。

### 一、新开卖场帮扶

自5月份，随着铭恒、鸿昌、伟文、迪信通等一批新卖场的相继开业，路桥分局的核心商圈拓建迈上了一个全新的台阶。但卖场的开业也带来纵多的问题，如：业务不懂、系统不会、人员不稳定、生存压力大等问题不断出现。此时，就非常需要渠道经理全力的帮扶、支撑。于是，我在每家卖场开业前夕，从基本业务□prm查询、串号调拨、购机券打印、工单规范等方面手把手进行讲解指导，开业后合理安排时间进店进行帮扶，甚至于周末也不断徘徊在每家卖场内。只要他们在现场有什么不懂的问题，我总以首问责任制来严格要求自己，从不推脱责任，让销售人员放心地在现场谈下一笔笔珍惜的客户订单。

### 二、卖场炒店助销

6月份市公司提出卖场炒店的概念，是指找准一个营销主题为切入点，通过一次大型的促销活动来吸引客户进店，刺激消

费，从而提升卖场的知名度、业绩和销售能力。于是，我不断地向代理商灌输炒店的概念，强化其门店销售意识，并根据实际情况为他们量身定做不同的炒店预案，努力做到有方案、有目的、有成效。在炒店现场，我总会以身作则地冲在营销一线，以实际行动带动人员的销售积极性，成为他们眼中的销售专家。在炒店事后，我会及时总结活动中存在的亮点和不足之处，不断整理翻新整个操作流程和销售话术，为下次活动打下扎实的基础保障。下半年以来，共组织参加过六场炒店活动，每场炒店的智能机销量都在100户以上，卖场的知名度、业绩得到了进一步的提升。

### 第三部分□top工作小结

市公司为了更好地规划渠道规模和业务发展，出台了社会渠道top工作体系，我先后负责卖场乐享套餐□e9渗透率以及二级网点拓展的top责任人。

年初针对卖场乐享套餐□e9套餐的销售瓶颈，我首先走访了几家标杆卖场了解到目前代理商的销售方式还停留在传统的业务销售模式，对于套餐的业务和卖点普遍不熟悉，人员的主动销售能力比较薄弱，日均发展量不到10户/天。于是，在每次卖场的走访过程中，我始终积极聆听存在的问题，重复讲解套餐政策、销售卖点，并通过复制中宽卖场的销售流程和销售话术，要求所有卖场统一销售口径，形成套餐的销售规范：针对无宽带客户主推乐享套餐，针对有宽带客户主推e9套餐。在今年“5.1”黄金周期间，借助“天生翼对”政策，将智能机和平板电脑做成“990礼包“，形成了套餐发展的高峰期。截止5月底，乐享套餐日均量达32户/天，新装宽带e9渗透率达67%。

6月份，我开始负责二级网点top工作。二级渠道门店作为电信自营厅和核心门店的重要补充，起到宣传阵地、服务阵地以及销售阵地的作用。

首先，我确定以“一级代理商为网点拓展主体”的发展思路，建立各代理商二级网点发展责任人，将指标分解落实到人。并结合1+n网格化要求，对照渠道分布图，找出二级网点的布点区域，将拓展目标锁定在工业区的便利店、乡镇街道的电脑店、三无通信店以及无电信服务网点的生活小区。产品销售以易通卡、云卡搭配手机组成礼包为主，承接宽带预受理和话费充值等服务；在服务管理方面，把二级网点按照业务受理类型分为abc三类，要求渠道经理按照不同等级进行有效管控；同时，协助打通门头费用补贴及销量奖励流程，从而提高一级代理商和二级门店的营销积极性，最终提升二级门店的活跃度。截至12月底，二级网点累计达到170家，完成年度指标的125%。

#### 第四部分：团队合作，帮扶同事

虽然我的岗位是渠道经理，但实际工作中我在做好本职工作的同时兼顾着社会渠道这个大家庭，比如通讯报道、台账整理、pms系统维护等，并积极主动的参加分局组织的各项营销实战活动。在工作中，如遇其他同事需要帮忙，我会主动地帮扶他们顺利地完成工作事宜，营造出“团结、有爱”的工作氛围。

#### 20\_年工作计划

当然，在即将过去的一年里，我在工作中也存在着很多不足之处，比如与代理商的沟通技巧、系统操作不够熟练、区域内门店发展量偏低等，这都是我在\_年工作中需要重点突破的事情。

总之，一年的工作千头万绪。全新的\_年即将开启我完美的工作热情和饱满的人生态度。在这个充满挑战的机遇面前，我要以提升渠道销售能力为抓手，继续做好渠道经理的本职工作，同时紧抓\_年一季度“天翼争先”项目中——他网策反的营销工作，积极帮扶卖场开展“炒店、路演、行销”等销售

举措，并将此项工作以常态化方式开展起来。我相信\_年在分局领导和销售部的正确指引下，在同事的关心和帮助下，我会更加坚持不懈地开展各项工作，为分局渠道的发展注入自己的一份力量。

## 工作总结简介篇八

捧着一颗心来，不带半根草去，这是陶行知先生的'真知灼言。追寻中，快乐着，收获着这是我班主任工作最深的感受。现总结如下：

组建和培养了一个好的班集体，营造了一个良好的学习氛围，让每一位学生都在这个集体中快乐地度过每一天，每天能快乐充实，有所收获。

学生良好习惯的养成，是顺利开展班主任工作、形成良好班集体的基础。因此，在本学期的班主任工作开展过程中，我重点培养学生各方面的良好习惯。

开学一段时间后我就发现我们班有的学生学习基础差、学习意识差，没有养成好的学习习惯，对学习的目的不明确，学习上缺乏主动性和自觉性。因此，我有意识地引导学生好好学习，多学知识和技能。在日常工作中，我总是告诉学生：你是最棒的！你很聪明！老师相信你能做好。在轻松愉快的氛围中受到爱的熏陶，情的感染。一旦发现他们有一点点进步，就给予表扬。

细节决定成败。好的行为习惯可以说是一个孩子终身受用不尽的。所以在教授他们知识的同时，我更注重培养他们自立自主的个性，为孩子的健康发展打好基础。

每一位老师可能都遇到听到这种情况，某某同学，你的'语文课本怎么没带来？老师，我妈妈没有把书放在书包里。简单的对话，可以看出在孩子的心目中，整理书包之类的事情理所

当然的是爸妈的应做的，与他何干，长此以往，长大的他能成为社会的有用之才吗？答案是毋庸置疑的。深思下去，令我感到担忧，别说成才就是将来能成为一个品格健全的人就不错了。

结合此事，我在班队会上以自立为主题，展开讨论，同学们看到自立二字，异口同声的背诵起学过的自立歌，滴自己的汗，吃自己的饭，自己的事情自己干，通过此次班队会交流，同学们把文字的含义与生活的实际相联系。在认知上得到了升华。而且养成每天到校后，都互相说上在家做了哪些力所能及的事。逐渐培养他们独立自主的个性。

在课堂上都遇见了类似的情形：一同学突然站起来说：老师他在吃东西，都会有一个共同的感受，孩子们怎么都喜欢向老师打小报？在学生看来，这是他向老师表现的机会，可是老师如果对他们这种行为默许的话，长而久之，把学生引入一种误区，使学生的身心发展变得扭曲，对学生而言，老师对他这种行为的肯定，使他更加注意其他同学的行为，不论何时何地，想尽办法找到别人的缺点和不对处。只看到别人的短处，而忽视他人的长处、优点。对这种行为，要如何正确看待，在班队会上展开讨论，我正确引导，使学生明白，对别人的缺点与不足，应在课余时间当面指出，同时应注意自省自身。这样才能使学生之间坦诚相处。

在学生学习过程中，总会遇到大大小小的一些困难，有些同学经过努力，最后解决了困难，我就及时表扬；有些同学在困难面前徘徊不前甚至逃避，出现畏难情绪，这时我就及时鼓励，帮助他们度过难关，使他们感受到有了老师这坚强的后盾，而重新树立起信心和勇气。

由于小学生的心理还很幼稚，常表现出虚荣心强，遇事不冷静等特点，有时会做出不理智的行为甚至闯下大祸。我能及时处理，要找其谈话，做好恰当的降温工作，指明正确的态度。还有的同学脾气不好，在平时待人接物以及处理同学关

系时动不动就拳脚相向，对这样的学生班主任要特别照顾他们，经常给他们打预防针、退热针。我以身作则，用行动和语言去感染他们。班级中能养成良好的班风和学风，行为文明。多年的班主任工作告诉我：只要了解学生，亲近学生，只要你真心地喜欢学生，学生就会喜欢你。只要心中充满爱就一定能教育好孩子们。

因此，为了能更加深入地了解学生，亲近学生，我积极深入班级，深入学生，同时通过其他教师及家长，尽快了解本班学生方方面面的表现。在长期接触中，我了解到：我们班的学生好讲好动，行为习惯不太好。上课时乱喊乱叫，自我约束能力差，班干部也缺乏威信，不能很好的帮助老师管理好班级。在卫生、自习等方面也缺乏自觉性。而且有一部分学生比较懒惰，缺乏耐心，学习上没有上进心，经常有不交作业、不写作业现象。我没有急于采取措施，而是本着亲其师，才能信其道的思想，寻找时间、寻找机会接近学生，了解学生在学习、生活中存在的问题，从生活上、学习上体贴和关心他们，和他们进行思想交流，让他们感受到我对他的亲近和爱。这样，学生就敢于和我接近了，愿意听我的话，接受我的批评、教育了。所以，经过一段时间的努力后，学生中不交作业等不良现象大有改观。

老师要教好学生，除了做好校内的教育、管理外，还要做好校外的工作，要与家长联系，取得家长协助，才能把学生教育好。因此，我及时联系家长，向家长反映孩子在校表现，并于家长共同商量解决办法，对家长提出加强对孩子的监督管理和家庭辅导的要求。后来，经过老师和家长的多次教育，这一部分学生现在改变很大，基本能及时完成作业了，学习成绩也提高了不少。

爱是一切教育的基础，而只有爱的教育却是不健全的。作为老师的我们只能教给孩子学习的方法，做人的道理，不可能伴随他们终身，所以应多给他们时间与空间，让他们有机会去经历挫折、失败、成功，为人生之路获得宝贵的经验。让

我们共同努力，相信，过不了多久，我们的班集体能实现自我管理。