

最新各种各样的昆虫教案(模板7篇)

计划在我们的生活中扮演着重要的角色，无论是个人生活还是工作领域。计划怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编为大家收集的计划范文，仅供参考，大家一起来看看吧。

培优工作计划总结篇一

__年，我镇继续以依法行政、强化优质服务、利益导向、性别比治理、流动人口管理为计划生育工作重点，认真落实相关计划生育优惠政策，提高群众满意度；以加强基层基础工作为出发点，认真贯彻落实上级人口和计划生育政策，开拓进取、扎实工作，以务实的精神，努力完成人口和计划生育目标任务。现将__年工作计划如下：

一、基层基础工作

- 1、稳定队伍充实力量。继续稳定整体工作队伍，对工作不负责任的专干一律解聘，更换新人充实队伍。研究制定绩效考核办法，严格落实奖惩。
- 2、加强培训，提高服务本领。今年将继续开展专干业务知识培训，继续坚持月报月训制度，制定培训计划、教案，严格按照计划培训相关人员。
- 3、宣传工作，以婚育新风进万家和关爱女孩为载体，开展宣传工作，发放各种宣传品，提高已婚育龄妇女计生政策知晓率，利用两节、、等重大节日开展宣传活动，上街开展咨询、发放政策宣传单及避孕节育优生等咨询。重大活动不少于4次，培训不少于12次，活动结束后，向县计生委反馈活动情况。
- 4、开展关爱女孩活动，继续以关爱女孩为载体宣传计生政策，扩大宣传面，充分发挥人口基金的宣传影响作用。

5、做好专干各种基础资料填写工作，不定期入村督导，对工作手册、月信息报告单内容及时更新，记录详实、不缺项不落项，没有逻辑错误，及时保质上报。

6、政策法规工作，突出强化依法行政工作，提高群众满意度：

(1)加强对办理一胎生殖保健服务证、二胎生育证、独生子女父母光荣证、流动人口婚育证等相关证件的办理工作，收齐各种材料存档备查。强化服务意识，对待来办事人员亲切热情，一次性告知其所应准备的材料，简化手续，落实十项便民服务措施，保证在办理过程不违反政策。

(2)加大社会抚养费征收力度，对政策外出生人员加大宣传力度，督促其缴纳社会抚养费，及时完善卷宗，通过下发收缴通知书、法院执行等手段，使社会抚养费及时足额收齐，大力宣传奖励和处罚政策，使群众转变生育观念。

(3)做好性别比治理工作，明确目标，责任到人，建立孕情跟踪台帐，及时掌握孕情，认真摸排“两非”线索，严厉查处“两非”案件。

7、抓好协会工作，认真填写协会帐、卡、活动手册、记录，照片存档，制定协会培训计划，教案、记录、报到簿按要求填齐，抓好村民自治村建设，试点创建诚信计生村。

8、流动人口及药具工作：

(1)流动人口继续做好信息录入工作，为国家组建流动人口信息平台提供真实可靠信息，对平台反馈的人员及时补充个人信息及时反馈，督促外出已育龄妇女按季邮寄孕检报告单，随时掌握孕情。

(2)药具工作，继续完善国家药具平台建设，提供准确的用药信息，按月发放药具，及时登记、报表、录入微机，督促专

干及时发放药具，填好药具手册无漏项。

9、各种奖励政策落实工作，政策用足，好事办好，提高群众满意度：

(1)独生子女保健费发放工作，按月发放独生子女保健费。

(2)奖扶、特扶工作，做好本年度奖扶、特扶摸底工作，落实“三榜”公示制度，及时发放奖扶、特扶救助金。

(3)长效节育措施奖励工作，按时上报两女户长效节育奖励及长效节育奖励全覆盖，及时发放并告知，为中考助学加分和公办高中减免学费的学生办理各种手续。

(4)人口基金工作，严把政策口径，摸底要彻底，操作要规范，充分体现计划生育家庭的优先，特别是两女户家庭。

10、及时收集各种群众需求信息，做好群众需求信息引导服务，做好信息反馈，完成计生委下达的新闻稿件任务，做好“计生双评”及计划生育行风工作。

二、落实上级工作安排

1、月访视工作，严格落实专干访视制度，促进早孕发现，“五访”内容健全，不流于形式，切实起到作用。

2、提高群众满意度，严格依法行政，抓好政策宣传，相关计划生育优惠政策要让群众家喻户晓；抓好服务工作，依法行政，“四证”办理简化程序，有利于群众为原则，实行一次性告知制度；结合孕情随访，做好上门宣传工作。

3、认真落实免费优生健康检查任务，做好免费孕前优生健康检查对象的随访工作。

4、抓好服务所、村室各项工作：

(1)做好服务所日常工作，手术记录□b超记录、消毒记录、上取环免费单按要求规范填写存档备查，按规章操作，不出现事故。

(2)督促已生育到上环期的已婚育龄妇女按时采取长效措施。帮助已婚育龄妇女选择安全可靠避孕方法，做好跟踪随访服务。

(3)以乡所文化园建设为中心，建设两个村的生活站。

5、信访工作，认真对待群众来信来人反映的情况，对群众政策解释要到位，热情接待，周到服务，第一时间调查核实，及时向反映人反馈调查及处理意见，及时上报调查及处理情况。

培优工作计划总结篇二

为了全面提高教学质量，出色的完成学校制定的培养目标，使学生学科基础扎实、成绩优异、思维敏捷、学习能力超群，特制定本学期教学辅导计划。

五（1）班本学期共有35位学生，其中男生23人，女生12人。大部分学生智力一般，学习上有依赖思想，没有独立思考勇于创新的意思，遇到较难的题便等老师的答案，针对班级的实际情况，我对进行重点辅导，目的是调动所有学生的学习积极性，更重要的是做好学困生的转化工作。

1、加强对培优补差工作的常规管理和检查。

2、认真挑选好培优补差的对象。

3、通过培优补差,使学生能充分认识到学习的重要性。

4、认真做好学生的辅导工作,每周至少2次的辅导,辅导要有

针对性和可行性。

- 1、改进学习方法，培养自学能力。
- 2、让学生能及时发现自己本身的闪光点，发现学生的进步及时表扬。
- 3、发现差生作业中不会的题目及时辅导。
- 4、由浅入深，从基础开始一步一步把他们引上正规。
- 5、及时总结，多表扬少批评，提高他们的积极性。

- 1、利用周二、四下午第二节课后的20分钟，给学生补课。
- 2、当堂辅导或课间辅导。

培优工作计划总结篇三

计划网专题频道工作计划栏目，提供与2018年工作计划格式范文相关的资讯，希望我们所做的能让您感到满意！

2018年工作计划格式范文【一】

时间如指尖上的沙，总是留不住。总结了xx年自己的一些成果后，就意味着xx年个人销售工作计划的到来，刚接触销售时，在选择客户的问题上走过不少弯路，那是因为对这个行业还不太熟悉，总是选择一些食品行业，这给销售工作带来很多不便，这些企业往往对标签的价格是非常注重的。所以今年不要在选一些只看价格，对质量没要求的客户。没有要求的客户不是好客户。

xx年工作计划如下：

一;对于老客户,和固定客户,要经常保持联系,在有时间有条件的情况下,送一些小礼物或宴请客户,好稳定与客户关系。

二;在拥有老客户的同时还要不断从各种媒体获得 客户信息。

三;要有好业绩就得加强业务学习,开拓视野,丰富知识,采取多样化形式,把学业务与交流技能向结合。

四;xx年对自己有以下计划

1:每周要增加10个以上的新客户,还要有3到5个潜在客户。

2:一周一小结,每月一大结,看看有哪些工作上的失误,及时改正下次不要再犯。

3:见客户之前要多了解客户的状态和需求,再做好(幼儿园年度工作计划2018)准备工作才有可能不会丢失这个客户。

4:对客户不能有隐瞒和欺骗,这样不会有忠诚的客户。在有些问题上你和客户是一直的。

5:要不断加强业务方面的学习,多看书,上网查阅相关资料,与同行们交流,向他们学习更好的方式方法。

6:对所有客户的工作态度都要一样,但不能太低三下气。给客户一好印象,为公司树立更好的形象。

7:客户遇到问题,不能置之不理一定要尽全力帮助他们解决。要先做人再做生意,让客户相信我们的工作实力,才能更好的完成任务。

8:自信是非常重要的。要经常对自己说你是最好的,你是独一无二的。拥有健康乐观积极向上的工作态度才能更好的完成任务。

一、市场分析

二、营销思路。营销思路是根据市场分析而做出的指导全年销售计划的“精神”纲领,是营销工作的方向和“灵魂”,也是销售部需要经常灌输和贯彻的营销操作理念。针对这一点,李经理制定了具体的营销思路,其中涵盖了如下几方面的内容:

- 1、树立全员营销观念,真正体现“营销生活化,生活营销化”。
- 2、实施深度分销,树立决战在终端的思想,有计划、有重点地指导经销商直接运作末端市场。
- 3、综合利用产品、价格、通路、促销、传播、服务等营销组合策略,形成强大的营销合力。
- 4、在市场操作层面,体现“两高一差”,即要坚持“运作差异化,高价位、高促销”的原则,扬长避短,体现独有的操作特色等等。营销思路的确定,李经理充分结合了企业的实际,不仅翔实、有可操作性,而且还与时俱进,体现了创新的营销精神,因此,在以往的年度销售计划中,都曾发挥了很好的指引效果。

1、根据上一年度的销售数额,按照一定增长比例,比如20%或30%,确定当前年度的销售数量。2、销售目标不仅体现在具体的每一个月度,而且还责任到人,量化到人,并细分到具体市场。3、权衡销售目标与利润目标的关系,做一个经营型的营销人才,具体表现就是合理产品结构,将产品销售目标具体细分到各层次产品。

比如,李经理根据企业方便面产品abc分类,将产品结构比例定位在a(高价、形象利润产品):b(平价、微利上量产品):c(低价:战略性炮灰产品)=2:3:1,从而更好地控制产品销量和利润的关系。销售目标的确认,使李经理有了冲刺的对象,也使其销售目标的跟踪有了基础,从而有利于销售目标的顺利达成。

四、营销策略。营销策略是营销战略的战术分解,是顺利实现企业销售目标的有力保障。李经理根据方便面行业的运作形势,结合自己多年的市场运做经验,制定了如下的营销策略:

1、产品策略,坚持差异化,走特色发展之路,产品进入市场,要充分体现集群特点,发挥产品核心竞争力,形成一个强大的产品组合战斗群,避免单兵作战。

2、价格策略,高质、高价,产品价格向行业标兵看齐,同时,强调产品运输半径,以600公里为限,实行“一套价格体系,两种返利模式”,即价格相同,但返利标准根据距离远近不同而有所不同的定价策略。

3、通路策略,创新性地提出分品项、分渠道运作思想,除精耕细作,做好传统通路外,集中物力、财力、人力、运力等企业资源,大力度地开拓学校、社区、网吧、团购等一些特殊通路,实施全方位、立体式的突破。

4、促销策略,在“高价位、高促销”的基础上,开创性地提出了“连环促销”的营销理念,它具有如下几个特征:

一、促销体现“联动”,牵一发而动全身,其目的是大力度地牵制经销商,充分利用其资金、网络等一切可以利用的资源,有效挤压竞争对手。

二、连环的促销方式至少两个以上,比如销售累积奖和箱内设奖同时出现,以充分吸引

分销商和终端消费者的眼球。

加大宣传力度也是市场开发一种重要手段和措施。

销售工作计划:

一、销售部获得利润的途径和措施

销售部利润主要来源有:计算机销售;电脑耗材;打印机耗材;打字复印;计算机网校等和计算机产业相关的业务。今年主要目标:家庭用户市场的开发、办公耗材市场的抢占。针对家庭用户加大宣传力度,办公耗材市场用价格去竞争、薄利多销。建立完善的销售档案,定期进行售后跟踪,抢占办公耗材市场,争取获得更大的利润。这里也需要我们做大量的工作,送货一定及时、售后服务一定要好,让客户信任我们、让客户真真切切的享受到上帝般的待遇。

能够完成的'利润指标,***万元,纯利润***万元。其中:打字复印***万元,网校***万元,计算机***万元,电脑耗材及配件***万元,其他:***万元,人员工资***万元。

二、客户服务部获得的利润途径和措施

三、工程部获得的利润途径和措施

在追求利润完成的同时必须保证工程质量,建立完善的工程验收制度,由客户服务部监督、验收,这样可以激励工程部提高工程质量,从而更好的树立公司形象。

四、在管理上下大力度、严格执行公司的各项规章制度、在工作效率、服务意识上上一个层次,树立公司在社会上的形象。

对那些不遵守公司规章制度、懒散的员工决不手软,损坏公司形象的一定严肃处理。

五、要建立一个比较完善、健全的管理运行体系。

1、从方案的设计、施工、验收、到工程的培训这一流程必须严格、坚决地贯彻执行,客户服务部要坚持不验收合格不进行维修的原则。

2、尽量创造出一些固定收入群体,如计算机维修会员制、和比较完备的设备维修收费制度,把一些比较有实力、有经济基础的企事业单位、委办*变成我们长期客户。

3、对大型客户要进行定期回访,进行免费技术支持,建立一个比较友好的客户关系。要利用各种手段、媒体,如利用我们自己的主页把公司的收费标准公布出去、从领导到每位员工要贯彻执行。

4、服务、维修也能创造利润。近几年工程越来越少、电脑利润越做越薄、竞争越来越激烈,我们可以从服务、维修创造利润,比较看好的有保修期以外的计算机维修市场、打印机维修市场等。

六、创造学习的机会

不断为员工提供或创造学习和培训的机会,内部互相学习,互相提高,努力把***公司建成平谷地*计算机的权威机构。

职工培训工作是人力资源开发、干部队伍建设与企业文化建设的重要内容,通过培训,可以统一目标、统一认识、统一步调,提高企业的凝聚力、向心力和战斗力。树立学习风气,不懂得要问,不会的要学。

培训内容:

一、爱岗敬业:回顾历史、展望未来,了解企业的光荣传统与奋斗目标,增强使命感与责任感,培养主人翁意识。

二、岗位职责:学习公司制度、员工纪律,明确岗位职责、行为规范。

三、岗位技能:学习从业技能、工作流程及在岗成才的方法。

培训方式：

- 1、公司内部定期不定期安排员工培训。
- 2、积极参与中心或公司组织的管理人员、技术人员和全体员工的培训活动。
- 3、培训目标:为员工在岗成才创造条件, 为企业提供员工积累。

我们是一个团结的集体, 具有团队精神的集体, 变成一支能够打硬仗的队伍。每个部门、每位员工, 岗位明确, 责任到人, 个人奖金与部门效益直接挂钩。这样一来我们应该既有压力又要有信心, 没有信心就不会成功, 没有压力就不会使人在各个层面进步、提高。

同志们, 时间是有限的、尤其是从事我们这个行业的, 计算机技术的发展日新月异, 一天不学习就会落后, 因此现在我们在座的每位职工都应该要有树立时间意识、竞争意识, 引用xx大精神里的一句话就是要“与时俱进”。

公司各个部门应互相配合相互协作、按时按量、完成领导交给我们的各项工作任务, 努力去实现本次大会制定的121万利润指标。

2018年工作计划格式范文【二】

在这xx年的一年里, 凭借前几年的蓄势, 已具备步入了快车道, 为实现了稳步的效益增长, 以崭新姿态展现在客户面前, 一个更具朝气和活力的、车间完善后, 管理水平必将大幅度提高, 这不仅仅是市场竞争的外在要求, 更是自身发展壮大的内在要求。对于各部门来说, 全面提升管理水平, 与公司同步发展, 既是一种压力, 又是一种动力。为了完成公司20xx年的总体经营管理目标, 厂部特制订20xx年工作计划如下。

一、根据本年度工作情况与存在不足，结合目前公司发展状况和今后趋势，人力资源计划从九个方面开展20xx年度的工作：

1、进一步完善公司的组织架构，确定和区分每个职能部门的权责，争取做到组织架构的科学适用，三年不再做大的调整，保证公司的运营在既有的组织架构中运行。

2、完成公司各部门各职位的工作分析，为人才招聘与评定薪资、绩效考核提供科学依据；

3、完成日常人力资源招聘与配置

4、推行薪酬管理，完善员工薪资结构，实行科学公平的薪酬制度；

5、充分考虑员工福利，做好员工激励工作，建立内部升迁制度，做好员工职业生涯规划，培养雇员主人翁精神和献身精神，增强企业凝聚力。

7、大力加强员工岗位知识、技能和素质培训，加大内部人才开发力度。

8、建立内部纵向、横向沟通机制，调动公司所有员工的主观能动性，建立和谐、融洽的企业内部关系。集思广益，为企业发展服务。

9、做好人员流动率的控制与劳资关系、纠纷的预见与处理。既保障员工合法权益，又维护公司的形象和根本利益。

二、增加人员配置：

(1)前台：前台增加至3名，分管不同区域。

(2) 车间管理人员：车间行政主管1人、技术主管1人、所需机电维修组长约3名。

三、强化人员素质培训

春节前完成对各区域所需人员的招聘和培训，使20xx年新的管理制度实施过程中人员素质方面有充分的保障。认真选择和慎重录用基层管理人员，切勿滥竽充数。

四、加大人员考核力度

在人员配置、资源保证、业绩考核等方面作出实施细则规定，从制度上对此项工作作出保证。并根据各区域实际情况和存在的问题，有针对性地加以分析和研究，以督促其在短期内按规定建立和健全管理的工作。

五、加强市场调研，以业务部提供的信息量和公司在各区域的业务进展情况，将以专人(兼职)对各区域业务的发展现状和潜在的发展趋势，进行充分的市场调研。通过调研获取第一手资料，为公司在各区域开拓新的市场方面作好参谋。

六、品牌推广

1、为进一步打响“振兴”品牌，扩大振兴的市场占有率□20xx年乘公司车间乘改建的东风，初步考虑以宣传和扩大品牌，创造更大市场空间，从而为实现奠定坚实的市场基础上更上一层楼。

3、加强和外界接触人员的专业知识培训和素质教育工作，树立良好的企业员工形象和企业文化内涵，给每一位与我厂人员接触的人都能够留下美好而深刻的印象，从而对有更清晰和深层次的认识。

七、客户接待

客人接待工作仍是业务部工作的重点之一。做好客人接待工作是业务接洽的必要的前提和基础。按照公司有关规定要求保质保量地做好客人接待工作是业务部必须进行认真研究和探讨的重要课题。表面上看起来接待工作比较简单，但实质上客户接待是一门十分深奥的学问。不去深入地研究和探讨就不能让该项工作做得完善。因此，业务部要在方法上、步骤上、细节上下一番功夫。

为了既少花钱，又不影响接待效果，需要更多地了解客人的生活阅历、为人禀性、处事方式、办事风格、企业价值取向、管理理念、产品特色、行业地位等。仔细研究分析和琢磨推敲日程的安排，让每一位客人在最短时间内有全面的、清晰的、有一定深度的了解，对振兴的产品表现出最大限度的认同感，对的管理模式和企业文化产生足够的兴趣。把长期地、坚持不懈地认真对待每一批客人和每一客人，使他们对的接待工作满意作为业务部每一个接待工作人员的准则。从而以此来提高跟踪的成功率，达到提高企业经济效益的根本目的。

2018年工作计划格式范文【三】

为进一步抓好医疗护理质量，提高护理人员业务技术水平。今年的护理工作要以抓好护理质量为核心，围绕医院的发展规划，本着“以病人为中心”，以“服务、质量、安全”，为工作重点的服务理念，创新管理方式，不断提高社会满意度。制定2018年护理质量工作计划如下：

一、加强护理安全管理，完善护理风险防范措施，有效的回避护理风险，为病人提供优质、安全有序的护理服务。

1. 不断强化护理安全教育，将工作中的不安全因素及时提醒，并提出整改措施，以院内、外护理差错为实例讨论借鉴，使护理人员充分认识差错因素、新情况、新特点，从中吸取教训，使安全警钟常鸣。

2. 将各项规章制度落实到实处，定期和不定期检查，监督医学，并有监督检查记录。

3. 加强重点环节的风险管理，如夜班、中班、节假日等，减少交接班的频次，减少工作中的漏洞，合理搭配年轻护士和老护士值班，同时注意培养护士独立值班时的慎独精神。

4. 加强重点管理：如病重病人交接、压疮预防、特殊用药、病人管道管理以及病人现存和潜在风险的评估等。

5. 加强重点病人的护理：如手术病人、危重病人、老年病人，在早会或交接班时对上述病人做为交接班时讨论的重点，对病人现存的和潜在的风险作出评估，达成共识，引起各班的重视。

6. 进一步规范护理文书书写，减少安全隐患，重视现阶段护理文书存在问题，记录要“客观、真实、准确、及时完整”，避免不规范的书写，如错字、涂改不清、前后矛盾、与医生记录不统一等，使护理文书标准化和规范化。

7. 完善护理紧急风险预案，平时工作中注意培养护士的应急能力，对每项应急工作，如输血、输液反应、特殊液体、药物渗漏、突发停电等，都要做回顾性评价，从中吸取经验教训，提高护士对突发事件的反应能力。

二、以病人为中心，提倡人性化服务，加强护患沟通，提高病人满意度，避免护理纠纷。

1. 主管护士真诚接待病人，把病人送到床前，主动做入出院病人健康宣教。

2. 加强服务意识教育，提高人性化主动服务的理念，并于周二基础护理日加上健康宣教日，各个班次随时做好教育指导及安全防范措施。

培优工作计划总结篇四

在过去的一个月时间里，有些工作已经初见成效，但是面对不断变化的现实环境，随时发生的突发状况，只有不断的学习、不断的创新才能够做好。在接下来的日子里，我将不断提高自身素质，坚持与时俱进，不断调整工作思路，及时解决突发问题，与学生多沟通，了解他们的想法，才能在实质上加强学生的思想教育工作、日常管理工作和学生素质教育工作，使学生工作真正落到实处。

本学期，我将继续坚持以《xx学院学生手册》为指导，结合运输与经济管理的专业实际，全面推进“三风”建设，狠抓“四率”，努力提升个人工作水*，在今后的工作岗位上，主要要做好管理和两个服务两个职能，为培养学生具有良好的行为习惯，使学生在德、智、体等方面都得到发展，针对学生工作的特点，现根据自己的客观实际，提出本学期学生工作思路如下：

安全问题是一切工作的前提与根本，没有安全，一切等于零。在我的工作中，安全分为三个方面：

1. 人身安全。通过不断地讲解、案例分析、防范措施的执行（主要是针对目前xx疫情，班级预警员的指定），信息机构的建立与运行等，首先保证人身安全不受伤害，其实保证对于班级情况的掌控与了解，信息反馈的顺畅。
2. 心理安全。主动与系部分管心理健康工作的辅导员联系，通过大规模心理调查，建立新生心理档案，收集各种相关信息，随时了解实际情况并决定是否采取措施。每个人都需要心理档案齐全，掌握进程，及时进行心理咨询，保证心理健康，进而保证全部的安全。
3. 宿舍安全。积极配合学院后勤保障部，争取每周至少两次深入寝室了解学生情况。这样，不仅及时了解学生的生活状

况与宿舍卫生情况，更能加深与学生之间的感情，同时对宿舍进行安全隐患排查。

本学期，由于工作需要，成为xx级新生辅导员，在配合学院迎新工作的同时，完成以下几个任务：

1. 在系部领导下，耐心、细致做好新生接待工作，给新生和新生家长留下好的大学印象。
2. 配合学院、系部完成对xx级新生的入学教育工作，不断提高学生的政治觉悟和思想认识水*，希望通过入学教育，新生能树立大学意识、明确大学学习目标、尽快融入大学生活。使新生从入学初形成良好的学习、工作习惯，成为有理想、有纪律、有知识、有修养的新一届大学生。
3. 迅速了解班级，了解寝室的情况，遇到问题做到及时、迅速解决。观察班级的班风形成，及早改正陋习，加强班级荣誉感，从一开始坚持每周日利用晚点名进行周讲评。
4. 建立并落实班委工作制度，一开始，就要求形成班委每周与辅导员汇报工作制度；要求团支部*每学期始末对班级同学进行一次思想状况调查，了解同学们的实际情况。
5. 督促《学生手册》的学习，要求人人过关。
6. 抓好同学们从中学到大学的角色转变工作，通过座谈、咨询、讲座等方式，帮助新生进行职业生涯规划，制定3年的学习计划，促进新生尽快适应大学生活。
7. 配合学院、系部组织的各项工作。

宽松和谐的环境能使学生心情舒畅，良好的班风能促使学生互帮互学，优良的学风能推动学生们刻苦学习，奋发向上，通过努力挖掘实现“目标激励与行为养成相结合”的具体形

式，逐步养成良好的学风，具体工作如下：

1. 完成各班班级口号征集，制定各班班级的近期目标与远期规划，使整个班级有奔头，有章可循。
2. 继续坚持晚自习制度。认真做好学生的学习常规纪律检查和寝室卫生检查工作，养成学生良好的学习习惯和生活习惯、并有一个轻松干净的生活环境。
3. 坚持做到经常性的随堂听课，积极及时与教研室老师交流、沟通。做好专业教师与同学们的桥梁。
4. 组织各班级积极参加系内、学院组织的各项活动，同时观察每个学生的特长，积极鼓励，侧重培养。

努力构建和谐的人文氛围，是一个长期而且系统的工程，个人认为人文氛围可以分为三个最基本的方面：以人为本、文化氛围、积极表达。

1. 以人为本更是一种素质的体现，充分尊重每个学生独立、自主、人格、性格等等。把大学生看作一个完整的人，而不单纯是个学生，给学生们充足的自由空间，鼓励个性的同时，积极地引导。
2. 文化氛围并不是个虚无的概念，而是鼓励学生们多读书、读好书、不要放过任何一本书。这包括社会科学书籍，促进自己的修养素质，也读各个专业各个学科的书籍，扩大自己的认知范围和知识面。读书的本身就是文化的体现，而只要在读书，书读多了，我们就是在建立一种文化氛围。
3. 表达有两种方式，口头表达和书面表达。鼓励同学们不要放过任何一次能当众说话和与老师、大家、优秀的人交流的机会，并慢慢的变得善于表达。锻炼学生的文字驾驭能力，同学们不一定要能写小说、诗歌，但一定要能写工作和生活

中实用的文章，而且非写得既通顺又扎实不可。

“我们的工作就是服务，服务无大事，细节定成败；

完成职责内工作，把职责内工作做满意”。这是学院的服务理念，引用到我个人的工作岗位，就需要完成具体的几项工作：

1. 贫困生是我们学生中一个特殊的群体，除了配合学生工作处的勤工俭学、助学贷款等工作的实施，严格按照相关规定，公正、公*、公开地统计出各班级贫困生名单之外，更要帮助他们树立自信自强的观念，诚实诚信的品质。

2. 全面、正确、客观地了解学生、评价学生，认真做好学生评优、推优工作。以学生评优表彰的契机，树立典型、激励榜样，真正营造健康、积极的生活态度。

3. 加强与学生家长之间的联系，并做好相关记录。

4. 通过对学生们的不断观察，及时了解每位学生的情绪和思想状况，一旦发现学生有思想波动就及时找他们谈话，尽早解决他们的思想问题。

5. 做到生活上关心学生，及时协调学生的课程冲突、变化的问题，对于学生提出的各类问题，及时解决。

不断提高自己的综合素质。教育者必先受教育。只有具备了良好的综合素质的辅导员，才能当好学生健康成长的指导者和引路人，争取做学生的“人生导师”，用自己的思想、品德、行为、学识为学生树立学习的榜样，同时还要在日常生活中严格要求自己，树立活到老，学到老的思想理念，最终使自己的综合素质得到全面提高。

1. 构建学生学业预警系统。

2. 计划在新生中推行读书工程，促进同学们自我学习（其中包括向学生推荐读书书目；指导学生写读书笔记和读后感；开展主题征文比赛；试开展周末影院活动；以演讲、辩论为组织形式，培养学生思辨能力。）这七个方面，将是我工作的主要思路。除此之外，沟通*台的方式开发、学生干部的发现与成长，培养学生独立思想、促使学生开阔自己的眼界等为主线外的支线。这些方面都需要在实践中不断地思考，当然，也会依据现实情况会进行适当调整。

我有一种教育理想，也许只是个简单的目标，即希望能带出一届才华横溢、敢说、敢做、敢当的学生，别无他求。也许理想化的东西会遇到现实地不断腐蚀，但我心不会改变，面对挑战，我会坚持下去，面对挫折，我会坚持下去，我希望若干年之后我真的有这样一届学生！

培优工作计划总结篇五

- 1、帮扶的学生有：李新元、韩湘玉、张成瑞、江力全等
- 3、课堂积极发言，课后及时复习；
- 4、基本上掌握了一定英语学科的学习方法和学习技巧；
- 5、有一定的阅读能力。

二、帮扶措施

- 1、课堂上拓展学生知识面，扩大阅读量；
- 2、加强基础知识与交际运用能力的训练；
- 3、对个别突出的学生进行单独辅导；
- 5、在每一次的检测练习中，注重对优生情况的检查，及时发

现问题，及时解决问题。

6、多沟通、多鼓励、多关心、多辅导

三、预期效果

通过培优工作，争取使这部分学生的知识面更拓展，阅读和写作能力提高，综合能力及应考能力全面提高。

培优工作计划总结篇六

以*理论和^v^*^v^重要思想为指导，全面贯彻落实科学发展观和构建社会主义和谐社会的重大战略思想，按照第六次全国少代会的精神，坚持以德为先，坚持实践育人，坚持以人为本，充分发挥少先队的优势和特点，开展生动活泼的道德实践活动，引导少先队员了解党、热爱党、拥护党，培养和灌输队员对党、对社会主义祖国的朴素感情，人人争当四好少年。加强少先队文化和集体建设，发挥队组织在未成年人思想道德建设中的重要作用，努力开拓我校少先队工作新局面。

1、努力为辅导员创造良好的学习环境。

(1) 认真积极组织参加上级组织的辅导员培训活动。

(2) 认真组织学习《少先队辅导员工作纲要》，明确少先队辅导员在少年儿童每个年龄阶段的具体任务。

(3) 为中队辅导员提供研讨观摩的***会，为中队辅导员能开展好队活动课提供学习的***会。

2、努力为辅导员创造良好的工作环境。把辅导员取得的荣誉、奖励作为年度考核的重要依据，为辅导员的成长与发展创造更为有利的条件。

继续做好大、中、小队干部的思想教育、技能培训工作，加强队干部的管理培养，充分发挥小干部的作用，争取让绝大多数学生都有参与自主管理，当家作主的***会。大、中、小队干部佩戴好队干部标志。本学期，大队部将引导少先队员在服务他人，服务社会的体验中，培养社会公德，接受爱国主义和革命传统教育。使他们道德水*和文明素质得到提高。

继续开展红领巾每日常规评比活动，加强日常行为习惯的检查监督，提高值日质量，严格执行^v^流动红旗^v^制度。每天将检查结果公布，及时反馈教育，通过红领巾监督岗活动促进我校精神文明建设，有效培养学生良好的行为习惯，在学校营造^v^学礼仪、讲文明、懂礼貌^v^的氛围，净化校园空气，实现美好人际关系，打造和谐校园环境。

1、利用好板报、雏鹰角、学习园地、橱窗等文化宣传阵地，对学生进行法制、交通、消防、卫生、心理健康等方面的教育，增强少先队文化的感染力，加强学生的自主管理。

2、继续利用好红领巾广播站和金砖娃电视台。训练好新的红领巾播音员和金砖娃主持人。做到每周一广播，每月一电视，充分发挥红领巾广播和电视台的力量，及时将学校的少先队活动对外进行宣传，并要力求做好、做实，使其成为校园新闻、进行爱国主义教育的重要途径。

3、坚持周一升旗仪式，努力提高升旗仪式的效果，做到规范，有教育意义。学生要学会唱*，唱响*，热爱*，知道升*时的礼节。

1、开展安全教育活动，提高安全意识。

安全一直是我校工作的首要任务，大队部将配合学校各有关部门，加大安全教育的力度，做好集体活动的安全防范措施，通过集体晨会、主题队会、安全知识讲座等途径，积极开展安全教育活动，增强学生的安全自我防范意识。

2、深入开展爱国主义教育、理想信念教育活动。

结合节日开展多样的大中队活动。特别是建国、建队日，要抓住这一契***，对学生加强爱国、爱队教育。在活动中引导少先队员了解党、热爱党、拥护党，培养和灌输队员们对党、对社会主义祖国的朴素感情。在少先队员中广泛开展理想教育，引导少先队员树立对自身，对组织、对国家的正确理想，形成^v^从小树理想，长大做主人^v^的人生志向。

3、以体验教育活动为基本途径，不断深化雏鹰争章活动。

进一步完善以思想道德素质、科学文化素质和健康素质为基本框架的^v^雏鹰奖章^v^新体系，结合少年儿童的生活、学习实践和成长发展需要，以体验教育活动为基本方式，以大中队为基本单位，以定章、争章、颁章、护章为基本环节，开展丰富多彩的^v^雏鹰争章^v^活动，发挥^v^雏鹰争章^v^的激励作用，促进少年儿童综合素质的提高。

4、大力推进以团结互助为主要内容的^v^手拉手^v^互助活动。

围绕^v^同在一片蓝天下，手拉手共同成长^v^的主题，开展与贫困学生^v^手拉手^v^活动。各辅导员要对本班学生进行及时全面的了解，发现家庭贫困的弱势学生要及时上报，并组织本班学生开展一些实实在在的帮困活动。

5、继续开展^v^文明校园行——标兵进课堂^v^的活动，做好学校特色活动。

通过^v^文明小标兵^v^进晨会课，对学生进行文明宣传教育这一形式，进一步扩大^v^文明小标兵^v^评选活动的影响力及标兵们的榜样示范作用，逐渐在学校中形成^v^人人讲文明^v^的氛围，提高学生的文明素养。

注重研究和应用相结合，探索少先队工作的新内容和新方法，使理论成果迅速转化到工作实践中去。全体辅导员老师要结合*时开展的活动写好文章。每月上传一篇中队活动方案。

具体工作、活动安排：（仅作参考，具体结合中队实际）

1、完善大、中队组织。制订大、中队工作计划，定章。布置班级雏鹰角、学习园地。

2、开展交通安全知识宣传活动。

3□^v^浓浓尊师意，款款爱生情^v^庆祝教师节系列活动。

（1）给老师献礼主题队会（如献一首歌，一支舞，一幅画，一张贺卡，一份好作业，一件手工作品……）

（2）开展^v^竹筒传情？短信祝福老师^v^之庆祝教师节活动

4、结合中秋节，开展^v^我们的节日——中秋节^v^为主题的手抄报制作活动。（各班将整理好的作品集交到大队部）

5、结合国庆节开展系列活动：进行^v^祖国在心中^v^歌咏比赛□^v^颂祖国^v^诗歌朗诵会。

6、第一期黑板报展评。

7、红领巾广播员培训及队干部培训。

1、开展庆祝建队63周年系列活动。

（1）一年级新生入队仪式。

(2) 中年级开展抄写队歌的书法比赛，牢记队歌，对队员进行爱党爱队教育；

(3) 高年级开展队知识竞赛，灌输培养学生对党和社会主义祖国的朴素感情。

2、国庆节系列活动：歌咏比赛、绘画比赛、朗诵比赛等。

3、第二期黑板报展评。

4、结合重阳节，开展我给长辈送温暖活动。

1、第三期黑板报展评。

2、开展校园文明行——标兵进课堂活动，深化我校特色活动。

3、开展一次主题班队观摩活动。

4、中队辅导员培训。

1、我能行实践体验活动。

2、经典诵读展示活动。

3、开展迎新年活动。

4、第四期黑板报展评。

1、做好少先队工作总结。

2. 开展先进班集体、优秀广播员、四好少年等各项评比活动。

3、考章、颁章。

4、安排寒假少先队活动，并做好寒假安全宣传工作。

附：本学期争章细则

一年级准备入队章获章标准：

1. 上队前教育课，知道少先队的队名、队旗、队徽、红领巾、队礼的含义，队的领导者和队的作风。
2. 会写入队申请书，会读入队誓词，会戴红领巾，会行队礼，会唱队歌，会呼号。
3. 做一件好事，并说出自己的体会。

二年级自理章获章标准：

1. 自己的事情自己做，衣物用品和学习用具自己整理。
2. 自己的学习自己管，不迟到，不早退，不逃学，按时作息。
3. 自己的责任自己尽，功课自己做，值日自己搞。

三年级自护章获章标准：

1. 遵守交通法规，不攀越护栏、不闯红灯，过马路走人行横道线。
2. 认识危险标志，远离危险区。
3. 知道110、119、120等常用报警电话和求救方式。
4. 知道煤气中毒、触电、雷击、烫伤、创伤等的预防和救护

方法。

四年级□^{^v^}科技章^{^v^}获章标准：

1. 主动学习科学常识。
2. 有一个科技爱好。
3. 积极参加^{^v^}少年科学院^{^v^}等科技社团活动。
4. 能用科技知识解决日常生活中的一个小问题。

五年级□^{^v^}民族精神章^{^v^}获章标准：

1. 能从具体人物身上体会民族精神。
2. 能从具体的事件中体会民族精神。
3. 做一件体现民族精神的事。

六年级□^{^v^}社会考察章^{^v^}获章标准：

1. 说出一到二种社会考察方法及其作用。
2. 参加中、小队组织的社会考察活动。
3. 合作完成一篇社会考察报告，并与他人交流分享。

特色章：特色章□^{^v^}苏苏^{^v^}章) □^{^v^}书写章^{^v^}获章标准：

1. 养成^{^v^}一尺、一拳、一寸^{^v^}的良好书写习惯；
2. 把字写工整、写规范，卷面整洁；

3. 定期练字，低年级以铅笔字为主，中高年级在写好硬笔字的同时，练习毛笔字。

4. 能向大家展示一幅自己满意的书写作品。

备注：每名队员根据所在年级定必修章，特色章是针对全体队员的。希望辅导员老师鼓励队员争得该章，组织相关班队活动，理论与实践相结合，使队员获得成功的体验。于期末考试。

培优工作计划总结篇七

以科学发展观为指南，贯彻党的十七届四中全会精神，落实《中共中央关于全面加强人口和计划生育工作统筹解决人口问题的决定》，结合实际，以为教职工提供优质的生殖保健服务为主要任务，不断提高人口计生依法行政能力和水平，维护教职工的合法权益，为构建社会主义和谐社会营造良好的校园环境。

二、年工作计划的工作目标

（一）切实加强组织领导，进一步健全领导机构，形成“一把手”负总责，主管领导亲自抓，专（兼）职计生管理人员具体抓的工作格局。计划生育工作必须作为单位、个人年终绩效考核的一项重要内容。

（二）以“人口素质与独生子女教育”为主题，深入开展“婚育新风进万家”活动。

（三）严格按《条例》及省计生委有关规定把好计划生育审核关，督促已生育一孩的夫妇在孩子出生后一个月内准确、及时的办理《独生子女证》，独生子女办证率达100%。

（四）以“送爱心、办实事、求实效”为基点，继续开展关

爱女孩活动。倡导男女平等，消除性别歧视的不利因素，营造良好的社会氛围，提高女孩和女孩家庭的社会地位，进一步转变群众的婚育观念。

（五）加强孕前管理，推行知情选择。凡有生育能力的教职工必须落实一项安全有效的避孕节育措施。

（六）做好一年一次的“双情普查”工作，到位率100%。

（七）做好本单位职工及家属的计划生育管理工作。

（八）按照国家《流动人口计划生育工作管理办法》的规定，做好本单位的流动人口（指房屋出租业主的雇工）计划生育工作，并落实双向通报制度。

一、保证业务、工作流程的顺利开展

1、对于客户的退货产品回仓，以对应的采购退货单为收据收货，仓库核对货单无误后开具标准的退货单，注明原采购单号，并经办事处主管审核生效后返回总部调换或退货，保持客户能在第一时间里收到新的产品。

2、仓库会根据产品性质和仓储条件，对储存的产品安排适宜的场所，合理堆码，妥善苫垫，易碎品轻拿轻放。注意操作安全，保证产品在仓库全年无事故，对客户提供一流的服务。

（万业宝[www\[wanyebao\]com](http://www.wanyebao.com)）

3、产品入库会把好验收关，对产品的数量、质量、包装进行验收，如发现本次入库产品不符，仓库人员会迅速反映给总部，采取相应措施。

4、产品出库会把好复核关，对于出库产品，仓库必须严格按照公司规章制度凭证发货，对客户要所发货逐项复核，做到数量准确，质量定好，标志清楚，并向送货员移清交货，以

免造成客户收到货物不相符的损害。

5、2015年仓库会根据当地市场的情况，合理化利用备货计划、进出库计划、编制客户畅销产品的储存计划，保证客户第一时间里拿到货物，有个满意的服务发货工作。

6、仓库会按照安全、方便、节约的原则，合理利用仓容、库房，货物有必要的道路和产品适当的墙距、垛距、分层。产品出库按照先进库的先出，有效期在前的先出的原则办理。

二、发货和努力提高自身的管理

1、努力提高自身的管理业务水平及加深对产品各型号的认识，争取做到成为优秀的管理队伍成员之一。

2、提点小意见：希望公司能在包装上有所改装，比如□cj12-400/5□hs13-1500/39□还有公司生产比较大的产品，把纸箱包装改成木箱包装，好对产品没有损害。

3、协调好客户定货所发货的时间控制，与柳市仓库协调好所发货物的周期。

4、仓库严格管理火种、火源、电源、水源。安全工作实行分区管理，分级负责的制度，明确各级安全负责人对所在区域的仓库安全，严格执行各项安全规章制度，掌握各种安全知识和技能。

5、加强对产品的进出库验收及清洁，安全工作计划，确保准确无误，加深对公司所生产产品的了解，对客户所咨询的问题所提必答。

6、往后加大对仓库每周、月的清洁力度，保持库容整洁、，美观、防潮。

“三百六十行，行行出状元”这是一直以来我们所信奉的，作为公司中一个普通的职员，我不要求什么，我只要要求自己做的更好，不断的在进步就好了，我知道自己的能力有限，但是能力是一方面，态度是另一方面。只要我认真的工作，我相信我是会做的更好的，这些我都会认识到，我相信我能够做好！

培优工作计划总结篇八

以科学发展观为指南，贯彻党的十七届五中全会精神，落实《中共中央关于全面增强人口和计划生育工作统筹解决人口问题的决定》，联接实际，以为教职工供给优质的生殖保健服务为重要任务，不断提升人口计生依法行政才能和水平，保护教职工的合法权益，为构建社会主义和谐社会营造良好的校园环境。

二、工作目标

一切实增强组织领导，进一步健全领导机构，形成“一把手”负总责，主管领导亲自抓，专兼职计生管理人员具体抓的工作格式。计划生育工作必需作为单位、个人年终实绩考核的一项重要内容。

二以“人口素质与独生子女教育”为主题，深入开展“婚育新风进万家”活动。

三严格按《条例》及省计生委有关规定把好计划生育审核关，督促已生育一孩的夫妇在孩子出生后一个月内精确、及时的办理《独生子女证》，独生子女办证率达100%。

四以“送爱心、办实事、求实效”为基点，继续开展关爱女孩活动。提倡男女平等，消除性别歧视的不利因素，营造良好的社会气氛，提升女孩和女孩家庭的社会地位，进一步改变群众的婚育观念。

五增强孕前管理，推行知情选择。凡有生育才能的教职工必需落实一项安全有效的避孕节育方法。

六做好一年一次的“双情普查”工作，到位率100%。

七做好本单位职工及家眷的计划生育管理工作。

八按照国家《流动人口计划生育工作管理办法》的规定，做好本单位的流动人口指房屋出租业主的雇工计划生育工作，并落实双向通报制度。

三、工作思路

1、提升认识，依法增强对人口与计划生育工作的领导

贯彻中央关于全面增强人口和计划生育工作统筹解决人口问题的决定》，大力开展学习和宣传《决定》的活动，领导要充分认识安稳低生育水平的长期性和艰难性，切实增强做好人口和计划生育工作的坚定性、自动性和创造性，提升依法行政水平和执效。继续全面实施计划生育领导责任制，坚持党政一把手总责，亲自抓。要从全局和战略高度认识人口与计划生育工作的重要性，完善和落实法定代表人计划生育管理责任制，及时协调解决计划生育工作中存在的艰难，切实做到责任到位，方法到位，投入到位。

2、完善系统，为各类人群供给有针对性的服务

建立健全以满足育龄群众不断增加的避孕节育、优生优育和生殖保健需求的服务系统，满足育龄群众在生命各阶段中获得计划生育政策和科学知识的教育、指引和服务，从而发动广大育龄妇女积极参与计划生育，提升人们在生育、节育方面的自我调节和自我保健，计划生育工作向高层次发展。

培优工作计划总结篇九

一、学生状况分析：

本班共有学生**人，其中女生**人，男生**人。每个孩子都活泼可爱，他们纯洁善良，好奇心强，求知欲强。本学期重点是对学生进行常规训练，养成良好的学习习惯，营造良好的班级氛围，使学生讲文明，懂礼貌，学会宽容，学会与他人合作，使他们尽快的跟紧毕业班的学习脚步，投入到学习当中，成为一名优秀的、合格的小学生。

二、辅导措施：

1、引导优生树立志向——推荐有关名人的传记读物，使其将自己放在一个更广阔的空间和时间中认识自己的使命。

2、帮助优生认识自己——帮助优生超越某些具体的考试分数和名次，通过和其他优秀的同学的比较，通过对自己求学过程中的经验与失败的冷静分析，通过各种具体的课内外实践活动，正确全面地认识自己，进而有针对性地发展自己。

3、严格要求。对优生把真挚的爱与严格的要求统一起来。当优生出现问题时，既要保护他们的自尊心，又要及时、严肃地指出影响他们进步的原因，以及这些错误的严重后果、改正的方法等。在平时的学习中工作中，要为他们创造发挥能力的机会，也让他们严格约束自己，虚心向大家学习，不搞特殊化。

4、着力培养。对优生要多给予思想上的帮助，使之树立热爱集体、热心为大家服务的思想，鼓励他们大胆工作，并提供发挥他们想象力、创造性的机会，肯定他们的成绩，让他们把科学的学习方法传给大家，达到全体同学共同进步的目的。

5、平等相待。对优生不能因为他们成绩好而一味地“捧”，

也不能面对他们的缺点冷嘲热讽，这些都会导致严重的。对他们要热情地支持、深情地指导，要让他们成为积极向上、勤奋刻苦、乐于助人的三好学生。