

# 2023年课程合作方案(优秀6篇)

方案是指为解决问题或实现目标而制定的一系列步骤和措施。通过制定方案，我们可以有计划地推进工作，逐步实现目标，提高工作效率和质量。以下是小编精心整理的方案策划范文，仅供参考，欢迎大家阅读。

## 课程合作方案篇一

1. 乙方人员在\_\_\_\_\_国工作期间，由甲方按本合同的规定向乙方人员支付每月的工资。

2. 凡工作不满1个月的乙方人员，按下列公式计算：

月工资

不满1个月的工资=————×工作天数（包括周日和官方假日）。

30天

3. 上述工资应以乙方人员到达\_\_\_\_\_国之日起到离开\_\_\_\_\_国之日止计算。

4. 乙方于每月末将乙方人员该月的工资，包括加班费，列具清单提交甲方，甲方于清单开出之日起3天内按清单所列金额的75%以美元支付，并按当天牌价电汇给北京中国银行总行营业部中国\_\_\_\_\_公司\_\_\_\_\_帐户，并按\_\_\_\_\_国\_\_\_\_\_银行的规定负担其手续费。同时书面通知中国驻\_\_\_\_\_国大使馆经济参赞处。

5. 甲方将乙方人员月工资和加班费的25%以\_\_\_\_\_国\_\_\_\_\_货币支付并汇给中国驻\_\_\_\_\_国大使经济参赞处在\_\_\_\_\_银行\_\_\_\_\_帐户。

甲方负责乙方人员从\_\_\_\_\_到\_\_\_\_\_的旅费，并负责将此费用汇到上述乙方帐户。乙方人员从\_\_\_\_\_返回\_\_\_\_\_，由甲方通过\_\_\_\_\_航空公司向乙方人员提供机票。甲方负责乙方人员只限往或返单程的行李超重费，其重量为20公斤。

## 课程合作方案篇二

乙方：\_\_\_\_\_

为进一步开拓终端用户市场，推进工程合作经营渠道，本着互惠互利共赢的原则，甲乙双方现依《中华人民共和国公司法》及其他有关法律、法规等达成以下协议：

乙方提供业务渠道、客户资源给甲方，经甲方审核同意开展乙方提供的业务后，乙方负责业务全程操作，甲方对业务操作进展根据项目合同进行监督。

### 1、乙方的权利与义务：

(1)、乙方主要负责接谈业务，向甲方提供年度计划、经营战略，并配合甲方财务部结算。

(2)、乙方承接的业务，对所发展的客户和项目进行资信、管理、企业诚信、财务状况等方面信息进行调查，将项目情况报告给甲方，根据甲方的项目评估标准，由甲方评估组进行评估。工程项目信用评估表所列内容，主要包括规模品质、资金保障、盈利能力、资源物流、客户关系等五方面。

(3)、乙方承接任何项目必须接受甲方公司严格的信用审查，审查通过后方可签订合同并严格执行合同。

(4)、乙方负责与客户保持沟通协调，合同履行过程中，乙方随时跟踪掌握客户方的资信情况、履约能力，以及有无违

约情况，一旦发现违约事项及时通知甲方，以便甲方尽快采取相应措施。乙方有义务维护甲方公司的品牌信用，保证项目无风险或低风险运行，并对合同违约负责。

(5)、凡未经甲方盖章确认的购销合同、协议或借条、收条等类似凭证，甲方不予认可。由此产生的一切经济责任、法律责任均由乙方承担。

(6)、乙方推荐给甲方的工程合同虽然经甲方审核同意后，但如银行对商票、保理等不能按银行同期利率贴现，甲方与乙方协调达成共识后继续供货。乙方必须将项目周转过程中发生的单证（如出库单、入库单等）提供给甲方。

## 2、甲方的权利与义务；

(1)、甲方收到乙方推荐的项目评审表后，在一周内答复是否通过审核。项目审核通过后，项目以甲方（或甲方子/分公司）的名义与项目公司签订项目合同或协议。

(2)、乙方用自身的关系和能力开发的客户，所有洽谈事项由乙方处理，乙方在处理业务中发生的所有费用由乙方自己承担。甲方在未得到乙方同意后不得以任何理由介入乙方的客户关系，除非乙方主动放弃客户的持有权。若有违约，单项工程支付乙方违约金壹佰万元整。

(3)、甲方为乙方提供项目运作所需垫付资金在乙方能提供充足业务且得到甲方同意情况下：现金、商票、银票、保理，甲方指定专人与乙方对接便于运作和核算。

(4)、甲方根据项目合同条款把关项目运行风险，如有违反合同条款的事宜，及时以书面形式通知乙方，乙方承担全部责任。

(5)、甲方原则上不干预乙方销售、结算及人事、薪酬考核

等经营模式。

(6)、甲方为乙方提供办公场地。

1、分配原则：按净利润分配原则，净利润是指收入扣减直接材料、运杂费、按上述约定计算的资金占用、缴纳的税金、银行手续费等费用后的收入。用于分配的利润必须是资金全部收回的利润。

2、分配进度及方式：工程全部结束后，按净利润双方各分50%。

本协议经双方或双方的授权代表正式签署并加盖公章后生效。

### 课程合作方案篇三

甲方：

乙方：

身份证号码：

为确保学院广大同学的就餐需求，丰富菜肴的花色品种，满足同学们不同地区的口味要求，甲乙双方本着食品安全至上，平等互利，真诚合作的原则，经双方充分协商达成如下协议：

一、甲乙双方的场地为：

售饭卡机号为：

二、甲乙双方的范围：

三、本协议期为\_\_\_\_\_年(\_\_\_\_\_年为校历的两个学期，实际日期以学校的开学放假时间为准)；从\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_

月\_\_\_\_日到\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日。

四、乙方负责场地内设施的保管和维护，设施设备另附清单，如有损坏乙方照价赔偿。

五、甲乙双方签订协议时，乙方须向甲方交纳保证金合计元(元)。

六、为保证餐厅正常运行，不影响学生用餐；严禁乙方在协议未到期时解除协议，确要解除协议不退保证金。

七、由于乙方加工食品引发的食品安全事故由乙方承担全部责任，同时甲方有权动用乙方的保证金处理相关事务。

八、在未征得甲方同意的情况下，乙方不得私自转让经营权；若私自转让经营权，产生的经济损失由乙方全额承担。

九、甲乙双方

合作经营

中的薪酬分配和费用摊销按双方约定执行，详细细则见附件1。(附件与本协议具有同等效力，附件1由甲方存档)

十、乙方必须严格遵守《食品卫生安全法》，《后勤管理制度》、《学生二楼餐厅卫生安全行为规范》。

十

一、核定乙方的营业限额为：元。乙方的售饭机营业收入必须达到协议核定的营业限额，若没有达到，按营业限额收取管理费；超出营业限额的部分按5%奖励返还乙方，但月营业天数不足25天的，不发超额奖励。

十

二、为满足学生就餐，乙方在营业期间不允许随意停止营业，有特殊原因的需事先请假，无故停业《学生二楼餐厅卫生安全行为规范》进行处罚。

十

三、乙方负责其分配区域的卫生清洁和经营秩序，甲方随时抽查，发现问题按《学生二楼餐厅卫生安全行为规范》进行处罚。

十

四、经营中绝不允许收取现金，发现一次罚款500元。

十

五、此协议一式两份，甲乙双方各执一份，双方签字后生效。

甲方：学生二楼风味餐厅

乙方：\_\_\_\_\_年\_\_\_\_月\_\_\_\_日附件

1，甲乙双方

中的薪酬分配和费用摊销办法

附件

2，设施设备清单

附件1：甲乙双方

中的薪酬分配和费用摊销办法

1、甲方按乙方月营业收入的%收取管理费。

2、乙方在经营过程中发生的水费，电费，燃气费，清洁费由乙方自行承担，有计量仪表的按刻度收取，没有计量仪表的按营业收入的比例分摊。

3、乙方在经营过程中的原材料由甲方统一提供，月末结算时扣除。

4、乙方主要烹饪设备使用电力的，按用电设备的功率及运行时间另加电费。

我已仔细阅读并确认同意上述执行办法。

(乙方负责人签名，手印)：

(身份证复印件粘贴处)

## 课程合作方案篇四

乙方：\_\_\_\_\_

甲乙双方本着诚信、平等、互利原则，各方发挥各方资源优势达成以下合作共识：

### 一、合作项目

1、\_\_\_\_\_合作

2、\_\_\_\_\_合作

### 二、双方责权利

1、双方整合自身资源进行合作；

2、双方在项目上达成合作意向的，另具体拟定项目合作协议

三、合作模式：再商议

四、合作期限：五年至长期

五、合作协议及其他

1、本协议是合作的总合作合同，一式两份，双方各执一份，具有同等法律效力，具体合作项目的合作模式及项目内容为本合同的附件，并具有同等法律效力。

2、本协议未尽事宜，双方应本着友好合作的原则协商解决。

乙方：\_\_\_\_\_

甲方代表：\_\_\_\_\_

乙方代表：\_\_\_\_\_

日期：年月日

日期：年月日

## 课程合作方案篇五

甲方：\_\_\_\_\_乙方：

根据中华人民共和国有关法律、法规，甲乙双方经友好协商，就甲方运做乙方\_\_\_\_\_业务达成如下协议：

甲方作为本协议一方，向客户介绍和推广乙方所开展的各项\_\_\_\_\_业务（以下简称“业务”），包括\_\_\_\_\_，并协助客户与乙方签订有关产品和服务合同。

乙方作为国内最大的互联网业务服务商之一，为甲方推荐的客户提供优质的\_\_\_\_\_业务服务。



1. 甲方应当接受乙方的资格审查，并保证在运做乙方进行业务推广、促销过程中不损害乙方利益，也不从事任何违法行为。否则乙方有权随时单方提前终止本协议，并追究甲方的违约责任。
2. 甲方应遵循乙方的宣传策略、销售政策和服务准则，并保证不损害乙方的利益。在此前提下，甲方可独立开展本方的宣传、推广等工作。
3. 甲方的商业行为应符合国家相关法律、法规，乙方对甲方的商业行为不负任何责任。
4. 甲方应当按照乙方提供的销售价格和价格政策向其现存及目标客户推荐所运做的乙方业务，并促使该客户购买乙方的产品和服务。否则，乙方有权要求甲方赔偿损失。
5. 甲方推广乙方业务，并促成客户购买乙方产品或服务的，有权获取规定比例的合作价格作为回报。
6. 甲方应定期每月向乙方汇报业务开展情况，详细时间由双方商定。
7. 甲方以乙方合作伙伴的身份与客户联系，推荐乙方的业务，但不得超越本协议中乙方所赋予的权利和业务范围。
8. 甲方应当积极配合乙方工作、协调乙方同客户之间的关系。乙方与甲方推荐客户发生的\_\_\_\_\_业务往来需告知甲方并按本协议执行。
9. 甲方应如实按照立项制度填写立项表，以便乙方甄别客户的归属。
10. 甲方承诺无论本合同执行或终止，甲方均有义务保守乙方的技术和商业秘密，包括乙方的销售政策、价格政策、客

户资料等。否则，乙方有权要求甲方赔偿损失。

11. 未经乙方书面同意，甲方不得将本合同的权益转让给第三方。

12. 对于收款有难度的客户，甲方应协助乙方按照与客户签定条款实现收款。

13. 甲方与客户洽谈成功后，签约时应采用乙方的标准化合同，所有合同签约方为乙方。

1. 乙方向甲方提供优惠的合作价格和政策，在附件中规定。

2. 乙方作为互联网技术服务商与客户签定最终的互联网技术服务合同。合同文本采用乙方的标准合同，如有更改采用附件形式，附件具体内容由乙方确认。

3. 乙方为履行与客户的互联网技术服务合同提供必要的设备和承担具体技术工作，并保证在承诺的时间内完成。

4. 乙方负责保证线路通畅和相关维护工作（由于非乙方原因造成的线路堵塞或中断除外）。

5. 乙方有权按季度考察甲方的业绩，如甲方不能完成任务定额，乙方有权单方提前终止本协议。如果甲方未完成当季度的任务定额，乙方可以视情况再给其一个季度的考察时间，是否给予由乙方单独决定。

1. 若乙方的销售人员或其它合作商在洽谈客户时与甲方发生冲突，由乙方负责协调，按照接洽客户的时间先后顺序来解决。甲方应服从乙方的最终决定。如果甲方以书面形式通知乙方客户资料后3日内，乙方未提出异议的，则视为甲方优先。

2. 甲方应当主动接洽客户，促使客户接受乙方服务。对甲方

发展的客户，甲方应当在确认客户签单意向后，向乙方发出书面通知，填写客户详细资料，并指定专人陪同乙方销售人员，或经乙方书面授权以乙方名义使用乙方的标准合同文本最终签订合同。

3. 甲方为乙方发展的全部客户单个季度所签全部合同总额（\_\_\_\_\_业务不包括设置费、设备费、调测费、初装费、专线端口月租费；专线业务不包括设置费、设备费、调测费、初装费）为甲方销售金额（以下简称“销售金额”）。甲方销售金额任务定额为每季度\_\_\_\_\_元人民币。

4. 关于“销售金额”的范围界定和最终解释权归乙方所有。

5. 甲方的“销售金额”的业绩将通过附件的表单每月由乙方填写发送甲方进行确认（附件略）。

1. 对于甲方促成签订合同的客户，乙方应当依照与该客户签订的协议自行发出“收费通知单”收取费用。乙方每季首月20日前将上季甲方应得的佣金向甲方支付，甲方同时返还乙方相应的发票。

2. 以下情况，乙方无须履行第五条第1项的规定，并不须承担违约责任：

（1）由甲方促成的客户在免租期内的；

（2）由甲方促成的客户终止技术服务合同的；

（3）由甲方促成的客户延迟付款的，或付款不足的，或拒绝付款的。

3. 本合同中所指各个项目的销售金额不包括：\_\_\_\_\_业务的设置费、设备费、调测费、初装费、专线端口月租费；专线业务的设置费、设备费、调测费、初装费。

4. 乙方有义务根据市场情况对给予甲方的销售政策、价格政策、佣金提成进行相应调整。并在甲方业绩出色的情况下给予相应奖励。乙方所作各项调整在向甲方书面通知30日后生效。

当本协议在执行中发生了下述不可抗力导致本协议无法履行，甲乙双方中的任一方在提前10个工作日前通知的前提下可终止协议的履行而无须承担责任。但遭遇不可抗力事由的一方应及时通知对方，如未能及时通知而给对方造成的损失，应负责赔偿。

本协议下的不可抗力是指协议双方在协议订立时不能预见，其发生或后果不能避免且克服的事件，包括但不限于严重的自然灾害、国家法律法规的变更、中央及地方各级政府的行政行为、给国家或机房所在地带来严重影响的国际、国内事件等。

1. 本协议一式二份，双方各持一份；自双方代表签字之日起生效，有效期\_\_\_\_\_年；本协议有效期到期之前一个月，如双方无异议，经协商，本协议可续延，具体续延期限另行商议。

2. 如有补充协议，补充协议经双方签字盖章即可生效；

3. 合约到期终止时双方应就合约终止时所涉及的有关事项达成书面协议后，本合约方可终止。

4. 双方同意提前终止协议的情况：任何一方因自己的特殊原因要提前终止本合约，应至少提前一个月向对方提出书面通知，并就由于终止合约所涉及的有关事项达成书面协议后，本合约方可终止。

1. 在合约期间，双方的任何一方，未经另一方书面同意都不得向第三者透露本协议的内容或本协议所规定的任何权利和

义务。

2. 不论是在本合约有效期内，还是在本合约结束以后，未经对方书面同意，甲乙双方均不得向第三者泄露在签订本合约和履行本合约的过程中所获得的另一方的任何商业秘密。

无论双方出现何种违反本协议的违约情形，违约方应赔偿由此给对方造成的直接损失。

合约在履行过程中如发生纠纷，双方首先应友好协商解决，协商不成时，提请\_\_\_\_\_法院裁决。

本合约其它未尽事宜，由甲乙双方本着友好协商的原则协商解决。

所有与本协议有关的书面通知皆需由挂号或专人送达至对方的法定地址或最后所知对方的营业地点。挂号寄出日或专人送达日为文件生效的日期，除非文件内对生效日期另有约定。

甲方（盖章）：\_\_\_\_\_乙方（盖章）：

授权代表（签字）：\_\_\_\_\_授权代表（签字）：

签订地点：\_\_\_\_\_签订地点：

作者：不详来源：网络

合同编号：

甲方：

住址：

电话：

邮编：

法人代表：

身份证号：

开户银行：

账号：

乙方：

住址：

电话：

邮编：

法人代表：

身份证号：

甲乙双方本着互利互惠友好合作的原则，经协商就乙方通过甲方提供的网络系统，查询预订航空电子客票一事，达成如下协议：

甲方向乙方提供航空动态信息查询系统及订单打印系统，机场取票服务。

(1) 当乙方确认订座后，乙方所有订票视为交易成功。乙方必须在\_\_\_\_\_前将票款汇入甲方指定账户，如乙方未按规定办理。甲方有权取消该订座且所有损失由乙方承担。

(2) 如双方确认订座交易成功后，因甲方原因造成旅客未能按时登机时，责任由甲方承担；并且甲方应按民航相关规定，

作好旅客善后服务工作。

(1) 乙方在确认订单前：必须认真审查乘客有效证件，如实填写乘机人详细资料，联系电话，乘机日期及乘客乘机需知。

(2) 旅客订座单应保留\_\_\_\_\_以上。如遇旅客原因退票或误机，乙方应征得甲方同意，确认退票折扣后方可办理退票手续。

(3) 在服务过程中，如遇旅客投诉由甲乙双方共同协商解决，损失均由责任方自负。乙方应加强服务工作，如服务中多次出现旅客投诉，经批评整改无明显改观的，甲方有权终止该协议；并保留追究法律责任和经济损失的权力。

(4) 甲方应做好网络维护工作，尽量保持网络畅通及系统完好率，做好售后服务工作，并承诺保守客户资源信息秘密。

(5) 乙方有责任和义务协助甲方维护网络安全，网络信誉，及商业机密，并承诺甲方提供的网络系统及软件，工作号等不能私自转借，如发现，甲方有权终止双方合作协议。由此造成的一切损失均由乙方负责。

(6) 甲方应保证乙方准时（航班起飞前90分钟）在机场换取航空机票。乙方负责做好旅客的预定相关工作，一旦发生旅客相关服务投诉，甲乙双方各负其相关责任，并承担相应经济损失。

(7) 在本协议期间内，乙方若单方面中止协议，需提前30天向甲方提出申请；并结清应付机票余额款项。

本协议有效期限从\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起至\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日止共计\_\_\_\_\_。本协议经甲乙双方签字生效。

本合同未尽事宜，依照有关法律、法规执行，法律、法规未

作规定的，甲乙双方可以达成书面补充合同。本合同的附件和补充合同均为本合同不可分割的组成部分，与本合同具有同等的法律效力。

1. 提交\_\_\_\_\_仲裁委员会仲裁；

2. 依法向人民法院起诉。

甲方（盖章）：\_\_\_\_\_ 乙方（盖章）：

法人代表（签字）：\_\_\_\_\_ 法人代表（签字）：

传真：\_\_\_\_\_ 电话：

电话：\_\_\_\_\_ 网址：

签订地点：\_\_\_\_\_ 签订地点：

附件略

作者：不详来源：网络

甲方：

乙方：

鉴于\_\_\_\_\_与\_\_\_\_\_为战略合作伙伴，甲乙双方经过充分协商，现就乙方协助甲方培训英语教师的有关事宜达成如下协议：

一、乙方愿意协助甲方培训中小学在职教师，其培训属于非学历性质的教师继续教育，目的在于提高甲方中小学英语教师的业务水平。

二、甲方负责英语教师培训的组织与行政管理，乙方负责选



派大学英语教师，并对整个培训的教学过程、教学业务管理负主要责任。

三、乙方为甲方举办的英语教师培训班，每期\_\_\_\_\_名学员，每个教学班人数为\_\_\_\_\_人，每期培训期限为\_\_\_\_\_年，每期培训班的英语教学时数为\_\_\_\_\_节。

四、乙方承诺：经过\_\_\_\_\_学时的培训，能使甲方参加培训的大部分学员在英语听力和口语等方面的能力有明显提高。对于学员反映强烈、教学态度和教学效果极差的教师，经甲方提出，乙方应当予以及时更换。

五、甲乙双方同意将日常教学点设在\_\_\_\_\_，在寒暑假期间将教学点设在\_\_\_\_\_。

六、甲方同意乙方为甲方学员开设的课程及课时分配计划如下：听力\_\_\_\_\_节、口语\_\_\_\_\_节、英语电影视听\_\_\_\_\_节、英语新闻视听\_\_\_\_\_节（小学\_\_\_\_\_节）、语音\_\_\_\_\_节、交际英语\_\_\_\_\_节、教学法\_\_\_\_\_节、高考英语复试辅导\_\_\_\_\_节（小学教师不参加）。

七、乙方负责组织好培训学员平时的考核、中段考、结业考及水平测试（共三次），对测试合格者颁发学历证明书（结业证书），并负责建立接受培训英语教师的学历档案；甲方将建立英语教师的继续教育档案，并负责把教师培训成绩纳入业务档案管理。

八、经过甲乙双方协商的培训时间，乙方原则上不得随意改变，如有变更应当至少提前一星期通知甲方。

九、培训费用按照每位学员每学时\_\_\_\_\_元计算（包含教材费和散页讲义费），每月结算一次，由甲方以支票方式支付给乙方；乙方除收取培训费用外，不再收取其它任何费用。

十、学员在培训期间的交通费、食宿费等由甲方自行解决或由学员自理。

十一、甲乙双方共同努力，积极探索学历教育的可行性，在条件成熟的时候乙方为甲方举办专科起点的本科学历教育文凭班。

十二、具体操作事宜由甲方指导\_\_\_\_\_协助乙方协商解决。

甲方（盖章）：\_\_\_\_\_乙方（盖章）：

代表（签字）：\_\_\_\_\_代表（签字）：

\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日\_\_\_\_\_年\_\_\_月\_\_\_日

## 课程合作方案篇六

乙方：\_\_\_\_\_

甲、乙双方经平等、自愿友好协商就合作经营砂石场有关事宜达成如下协议：

一、合作经营砂石场的名称及地址：砂石场的名称为：\_\_\_\_\_“石场”。砂场的地址：\_\_\_\_\_。

二、合作经营范围：

三、出资总额、出资比例及出资方式：

1、出资总额由双方视情况决定；

2、出资比例为甲、乙双方各占\_\_\_\_\_%；

3、出资方式：甲、乙双方在签订本协议时各出资壹佰万元作

先期开发开支，不足部份双方再按比例分摊，机械设备和新装载机为砂场共同投入所有。

四、盈利分配与风险承担：合作经营期间双方按平均共同享盈利，共担风险，共同承担债务。

五、合作经营期间的生产经营管理和财务管理；

1、合作期间的生产经营由双方共同协商管理；

2、合作期间财务管理，由甲方负责委派出纳，乙方负责委派会计，出纳会计应各负其责，财务执行一支笔管理，每月进行一次结算，视账面余额情况协商分红。

六、协议签订后，甲、乙双方任何一方不得中途撤资退股，不得向第三人转让出资股份。根据经营情况需要增加投资时，经双方协商同意后按约定比例分担。

七、在双方合作经营期间，凡属对外赊账的业务原则上实行谁认可，谁负责。

八、协议的终止：

1、双方协商终止；

2、因政策等不可抗拒的因素终止；

3、协议终止后，经清算按比例分享债权，承担债务。

九、本协议未尽事宜，由双方协商解决。

十、本协议由双方签字生效，本协议一式二份，双方各执一份。