

收银兼职的工作收获 收银员心得体会(模板10篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？以下是我为大家搜集的优质范文，仅供参考，一起来看看吧

收银兼职的工作收获篇一

在这春色满园、充满生机的季候里,4月28日是一个非常普通的日子,但对我来说,这一天应该说是我最难忘的日子了,因为正是去年的这个时候我走进了文峰集团,成为了一名文峰人,也恰恰是去年的今天——4月28日,我被分配到了崮山店,正式上岗。

回顾走过的一年,感慨万千。刚找到这个工作时,很多人都不支持,甚至劝我放弃。因为社会形态上对美容美发这个行业似乎有一些偏见,可是在对公司有了初步的了解后,我还是坚持下来了,因为文峰是一家名副其实的国际集团,有个性鲜明的企业文化,科学化的管理,员工们豪情高昂的斗志,还有丰满的工作热情,更重要是陈总的人格魅力、管理艺术,渊博常识,让我敬佩不已,并深深地吸引了我。让我切实地感觉到文峰就是可以或者许锻炼我的一所学校,这搭有我学不完的常识,学不尽的社会形态经验。

这一年里,收银工作在财务制度以及规章制度方面不断完善,以至于我感觉到压在身上的担子愈来愈重了,分派给我们的工作也愈来愈多了。记得我们那一批仅仅实际练习了二十几天就都上岗了,而此刻的收银员已经实际练习了两个多月仍不能上岗,这表白此刻对收银员的素质要求提高了,不仅要熟练最基本的营业操作,还要会电脑表格的制作,日常的工作当中也

要细心、细心再细心,谨慎、谨慎再谨慎。制度的完善虽然增加了我们的压力,但也规范了帐台内的各项工作。

给我感想最深的就是说店内日常支出这一块,众所周知,原先店内的帐务非常混乱,一团糟,不管啥子样的支出拿到帐台都可以报,成本始终降不下于来。再看此刻制度规范了,可以报销的项目明朗了审查发票严格了,而且总部体谅我们的难处,总管、经理发生的用度直接到总部审核报销,避免了我们与分部带领层之间的冲突,不仅为店内省下了很多没必要要的开支,降低了用度,节流了成本,增加了效益,也更便利了我们在店里的工作。

一年的收银员工作,很平凡,很辛苦,可是我感觉到我有了非常大的进步,无论是财会常识、还是美发美容行业的管理常识,都有了长足的进步,更重要的是我在文峰这个团体中学到了更多做人、做事的道理。我今天非常光荣当初正确的选择。

此刻我们收银员的队伍愈来愈壮大了,总部对我们的要求也愈来愈高,竞争日趋激烈,优胜劣汰一天比一天明显,后来者居上,青出于蓝而胜于蓝,这就告诫我不能安于近况,不思向前。尤其是我在总店上班,跟在老总身旁,身旁又环绕着这么多的精英,有这么好的学习前提,我就更没在理由不去学习,不去上进。因为老总的教导推动着我,精英们的豪情感染着我,我一定要以更激昂的热情投入到工作中去,不仅仅要做好本职工作,更要注重提高自己的综合素质和人格魅力,丰富自己的人生经验,使自己的工作和个人能力在今年更上一个新的阶梯。

最后让我们共同祝愿文峰的明天越发美好!

收银兼职的工作收获篇二

在大学期间,我做了一些兼职,感慨良多。其实,做兼职主要是为了锻炼自己,吸取经验。钱是很次要的东西。而且兼职不是随便做的。有些兼职可以学到很多,而有些却害了你。

无论你选择做什么，最好为你的长远目标服务。如果你立志以后要成为一名出色的记者，那么你在打工时，就应尽量找偏向于这个方面的兼职去做；如果你想做一名优秀的老师，那么可以去找一些辅导学校带班授课，或者选择去当家庭教师，培养、锻炼自己的相关专业能力是非常重要的。如果你毕业的时候要当一名老师，但大学期间却在某餐厅做了四年的服务员，那样就没有意义了。并不是打工就等于锻炼了自己，选择什么样的锻炼机会是不可以忽视的。不要盲目跟风，要有选择地进行社会实践，不要浪费宝贵的时间。

那么就不要再太过看重金钱。你要认识到兼职工作只是给你提供一个锻炼的平台，你究竟能不能赚钱，能赚多少钱，都与你的能力相关。无论是作为学生还是打工者，你都不可以缺少勤奋的精神。当你真正用心去做一件事情的时候，你才能有意想不到的收获。

收银兼职的工作收获篇三

应聘者在与对方（招聘方）沟通中（语言、姿势沟通）正常展现或超水平展现自己具备该项工作所要求的能力与品质。

1、自信心；

2、认真负责、努力进取的工作态度，吃苦的精神“尽最大努力！”，“要做就争取做的最好！”

3、良好的表达能力语言的流利、逻辑性、层次性、把握重点的能力

4、充分了解产品知识，成为“产品知识专家”，专业、全面的的产品介绍更有说服力。

1、缺乏自信：说话声音太小，显得底气不足；与对方目光交流不够

2、面试前准备不够□eg□谈话出现长时间停顿和犹豫；

3、面试中询问工资待遇、工作时间等过多细节，容易被大多数公司忌讳，易遭淘汰、

4、仪表不够整齐、整洁，避免穿奇装异服，男生请勿留长发；

5、基本礼节不到位。

1、面试之前作好充分准备，尽量收集有关资料，作到心中有数，以尽量流利、准确的回答每一个面试问题。

2、面试中常碰到的一些问题：

请做一下自我介绍（1—3分钟）

你认为一个优秀的兼职促销应该具备哪些条件？

你做过该行业的促销吗？

请你谈一谈对我们公司的看法

在销售中，被顾客拒绝，你会怎么办？

3、面试前尽量了解公司产品类型的产品知识，如能在面试中运用一些专业产品术语，让对方觉得你专业，理解力强。

4能够对方公司或品牌进行适当的赞美。

1、心理上的准备

顾客的拒绝与不理睬，未能成功销售等所产生的心理挫折感

“推销是从拒绝开始的”

2、生理上的准备

7、8个小时的站立时间，身体的疲惫，口干舌燥。

1、请不要在面试成功后或上岗工作后毁约，这会影响我公司信誉，同时将不退服务费。

2、请务必准时集合。

3、请在公司办公楼内及办公室保持安静与秩序。

收银兼职的工作收获篇四

兼职作为大学生了解社会、改善经济的辅助途径，已经被社会广为认同。对大学生而言，从事兼职工作是从单纯的校园走向复杂的社会的一次尝试，也会存在一定的危险。暑假即将来临，学生安全自律会对各位同学暑假常做的一些兼职做以下安全提示：

一、家教——在交中介费前，一定要仔细查看该中介公司的营业执照和许可证，不可轻信街边张贴的招聘广告，尽量不要自己单独去找，要通过正规途径，以免上当受骗。

二、促销——促销劳动强度较大，需要有一定的耐力和体力，同时要提高警惕，注意查看企业资料，防止被骗入传销组织，与公司签订劳动合同，防止企业拖欠工资。

三、礼仪和服务员——到正规的大酒店去寻找此工作，最好不单独从事此工作，以免陷入不正当服务的陷阱之中（尤其是女生），从而给自己带来不必要的麻烦！

四、网吧管理员——此工作不易长时间工作，因为其特有的环境不仅会给人的身体带来危害，而且会给人压抑和暴躁的感觉，影响身心健康。

希望同学们在暑假期间能够做好防范措施，提高安全意识，从而让自己能够度过一个安全快乐的“兼职暑期”。

收银兼职的工作收获篇五

20xx年的夏天，我迎来了作为大学生后的第一个暑假，当然天还是一如既往的酷热，但这个夏天过的特别有意义，因为在这期间，我满怀激情的参加了我的第一次暑期社会实践调查，也因此收获良多。

以前高中时老师也要求过我们做社会调查，但当时学业较紧，并且没有重视，根本就没有做，这次也算是我的第一次吧！由于以前没有认真了解如何进行社会实践，所以这次社会实践准备时间较长，但也比较充分，我们组同学经过认真，认真调查，按时完成了既定目标。这也是大学教育区别于中学教育的一大特征吧！在中学的时候，我相信大部分同学都是。

“两耳不闻窗外事，一心只读圣贤书”的，所获知识大部分也来自于书本和课堂。而现在，在注重素质教育的今天，书本和课堂不再是我们学习知识的主要来源，社会生活已经取而代之。而暑期社会实践刚好给了我们这个机会，社会实践活动将学校教育延伸到了社会，让我们大学生能够提前接触社会，了解社会。同时也是我们学习知识，锻炼才干的有效途径，为我们日后走向社会大学了基础！

记起曾和同学一起满头大汗地派调查问卷，一份份地回收，耐心地解释调查问题，细心地统计各项数据，这些工作让我们受益匪浅，最重要的是，我们锻炼了我们的团队协作能力，让我们的友谊能够更加紧密。当然，在这个炎热的夏天，更锻炼了我们的耐力。让我们了解到社会生活的不容易！

这次我们实践活动的主题是“人们对暑期工的看法和建议”（相信很多提醒都做过暑期工，在我们的走访中，我们了解到暑期工的现状，以及人们对暑期工的各种看法和建议，最

主要的是，他们认为暑期工的经历很有意义，让他们提前感受到了社会的竞争与压力。总的来说这次调查让我们更深入的从这个主题看到当前社会的现状，了解到当前社会找工作难以及同学们工作的艰辛。这次实践警醒了我们，不要安于现状，不要整天窝在宿舍和教室，要走出去，到社会实践一下，锻炼自己，提高自己适应社会的能力！

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”。这次社会实践使我们获得的收获远大于在课堂，课堂只是教给我们理论。社会实践教给我们的是做人，做事以及如何在这个社会生存。

这次社会实践活动不仅使我们的各方面能力得到了提高，也使我们增强了扎根实践吃苦耐劳的精神。只要我们去实践，就能有收获！

收银兼职的工作收获篇六

职业：

服务员

时间：

一个月

地点：

某某某大排档

目的：

挣到钱后买各种喜欢的东西

体会：

- 1) 深刻体会到“搵钱十分艰难啊”!!!
- 2) 厕所成为偷懒的好地方，这个是真的!
- 3) 原来吃饭都可以惊心动魄，因为你迟一步就晚咯□hahahaha
- 4) 面对各种骂声，我忍! 我忍! 我死忍!
- 5) 原来一件件小事都可以满足我的成就感
- 6) 想要成功就要耐心，成功离不开耐心+坚持
- 7) 与父母的争吵和不解变少了，可能开始能够理解他们吧
- 8) 熬夜伤身体，奉劝各位童鞋还是少熬夜啊!
- 9) 做暑假工最宝贵的. 是经验，正所谓“经验第一，搵钱第二”

谢谢各位啦!

收银兼职的工作收获篇七

孩子入园一个学期了，在各方面进步都很大。当然，这和幼儿园小班老师系统的幼儿教育是分不开的。一开始我们也认为，把宝宝送进幼儿园就不用多管了，反正学校老师会教的，吃饭、睡觉、学习、游戏，交友都有了。其实不然，孩子的教育不能光靠老师，家庭、社会都会对孩子产生影响。下面是我们在家庭教育过程中的几点感触：

父母是孩子人生中的第一位老师，在潜移默化中父母的言行举止会对幼儿的成长产生影响，我们短期内无法改变自己的家庭境况，但我们可以努力创造一个和谐、健康的家庭环境：

孩子帮我们拿拖鞋时我们说声“谢谢妹妹”；婆婆帮孩子洗澡，孩子说声“谢谢婆婆”；孩子做了错事说声“对不起妈妈”??点点滴滴的生活小事构成了夫妻相敬、尊老爱幼的和睦家庭，家庭和睦了，每一个成员（包括幼儿）都会心理健康，心情舒畅！

告诉她先说什么，再说什么。在日常生活中，孩子也经常会有些要求，如想买雪花片玩具、想吃棒棒糖、想买小单车??，建议家长让孩子完整的表达出自己的想法，能满足她的尽量满足她，如要求不合适，不能满足她的要巧妙说明理由，求得孩子的理解。比如，孩子坐到喜洋洋摇摆车上不下来，告诉她小车到站了，妹妹该下车了。只有这样，才能更好的培养孩子的自我意识。

这个道理大家都知道也都非常乐意使用。表扬是肯定的表现：孩子又学会了一首儿歌，孩子会背一大段《弟子规》，孩子今天吃饭特别快不挑食、孩子能收拾自己的玩具、孩子懂礼貌看见隔壁邻居哥哥姐姐会主动打招呼??我们都要适时的予以表扬和奖励，长此以往孩子的积极性和自信心都会得到提高。但当孩子做错事，我们也要学会批评他，当然在这个批评的过程中，我们也可以例举一些反面事例，如xx家的宝宝这样做，最后结果怎么样了，让她知道自己错了以及再错下去的后果，相信孩子会明事理识是非。

给她选择的自由，大概十天左右，她就能完全适应，做出自己的选择了。

家庭教育是及其重要而长远的，需要我们时时关注，时时上心，时时学习，同时要积极和老师沟通、配合，两者相辅相成才能起到最好的效果。

收银兼职的工作收获篇八

众所周知，在大学的校园内一直都会刮起做“兼职”的龙卷

风，而这阵风就一直席卷着全院。而最近在我的身边就有这么一阵风。

因此，在身边会不经意间回听到这样的对话：“‘嗨，这个周末去干嘛啊，出去逛街不？’‘不行啊，我要去做兼职啊，现在一直都满忙的，没有时间去啊’”。细想一下，也是做兼职一直都是当代大学生参加社会实践的一项途径。

自从来上大学后，自己支配的空余时间就很多很多了，有人利用这个时间去看书、有人利用这个时间去逛街、有人利用这个时间去游玩、而有人则利用这个时间去做兼职??，不同的人对待时间的方式不同，而我认为在你利用课余时间去玩、去疯狂、去逛街shopping时，还不如那这个时间来做兼职，至少我是这样认为的。

发现自己的劣势，把自己放在劣势，就是给自己增加压力，为自己注入进取的功力，且敢于把自己放在劣势的人，最终总能够拥有绝对的优势。

自己参加赚钱的行列，也就切身体会了赚钱的不容易，花钱也就不会在像以前那样没有节制，铺张浪费一直都不是适合任何人的，而作为没有一点经济收入的大学生确是如此的作风。

社会工作专业是一门实务性很强的专业，为了能让我们对具体的社会工作有更深的了解和认识，同时将课堂上所学应用到实践当中，我们到某社保所进行了为期六周的见习活动。见习期间学到了很多书本上学不到的东西，也产生了很多感想和看法，现我谈谈我在见习期间的感受和收获。

我所在的窗口是综合救助，主要负责的是该地区困难人员的补助、走访慰问和优抚等工作。由于走访慰问工作主要由具体的各个居委会承担，另外社保所另有专门的优抚窗口，所以在综合救助中，最主要的工作内容便是低保。这个工作部

门关系到社会的稳定和和谐发展，因为工作人员每天面对的都是那些最需要帮助的人群，而社会工作的目的就是要让那些社会适应不良的人或者家庭提供支持和服 务，帮助他们寻找到资源以使其自身得到更好的发展。而目前由于社会的发展，那些生活无保障的人员，家族等初级群体在社会网络中越来越多的只能起到精神支持的作用，而物质方面的接济功能却越来越弱，所以国家的社会保障政策恰好填补了这方面的空缺，成为他们最有希望能够得以利用的社会资源。而这也是我当初为什么选择低保部门的一个重要原因。

居委会和街道上报的低保人员的资料进行管理和审核，资金发放则主要是通过银行系统进行操作，所以，他们的工作离我所想的社会工作实务有一定的距离。另外由于工作的阶段性比较强，主要集中在每年的年底进行，而我们的见习期正好处在他们漫长的“等待年底忙碌阶段”的时期，所以我只能通过观察和询问来更多地了解社保工作，了解他们，了解前来寻求帮助的人，下面就尽可能地谈谈我通过观察得来的感受吧。

首先，说说社保所的工作人员吧，当然，我没有观察到所有的工作人员，未免有失偏颇，不过希望一定程度上能够反应他们的情况。他们都很有耐心，对于前来寻求帮助的居民基本上能够给与满意的答复，对于那些对相关政 策不是非常清楚的居民能够给以耐心的讲解，这是他们最大的优点。但是，他们的工作似乎只是一些日常的事务性的工作，录入数据、整理资料等等（甚至连这些还是看到别的窗口的老师在做，或者听其他同学说自己的老师在这么做），而这些工作当中是很难将社会工作的方法、技巧及情怀融入其中的。这倒不是说他们的工作没有价值或者意义，只是我觉得从这一点上或许可以找到为什么社会工作在中国的认可度甚至认知率很低的一个原因：我们不可能让大家都通过接受专业的社会工作教育来了解、接受社会工作，而只能通过那些从事社会工作的人员来进行社会工作理念的传播以使人们了解。可是，由于我国的社会工作的发展还刚刚起步，社会上专业的社会

工作人士比较匮乏，所以许多本该由专业社会工作者填充的岗位我往往却由许多的非专业人员占据，而他们本身就对社会工作不甚了解，更何谈向其他人传播？虽然自从今年七月份的社会工作资格考试以来，国家规定诸如社会保障部门之类的工作人员也学要持证上岗，而且他们也进行了相关的考试，但那考试却真正只是个“资格考试”，至于大家对社会工作具体领会到什么程度，自当另当别论了。这样一来，从事着社会工作的人不大懂社会工作，懂社会工作的人大多数又不从事社会工作，我想这可能是要想让社会工作在中国得以专业化、规范化要突破的一个比较大的瓶颈吧。所以，希望他们能够加强自身的理论建设，使自己真正用社会工作的理念（如果说用社会工作的方法去工作不太现实的话）去面对服务的对象。另外，针对低保这个窗口，我觉得，他们可以在一年中除了年底对低保资料审核那段比较忙的时间之外开展一些更加基层的工作，比如到走访低保家庭，进行低保政策的宣传等。这样，就能够对社区有更加深刻的了解，对低保家庭有更大程度上的掌握，减少因对政策不了解而没有寻求低保的困难群众，减少骗国家的低保的情况，从而加强监督，以更合理、有效地分配社会资源。而对于他们自身，也可以平衡忙的时候太忙，闲的时候又太闲的工作任务不平衡的状况。

下面说说对前来求助的困难群众的看法吧。首先对于那些能够主动寻求帮助的人表示欣慰，他们能够积极寻找可利用的社会资源使自己逐渐走出困境。但是，那些人当中也未免存在着不符合低保条件却吃国家低保的情况。这里的原因我想可能分为两种情况，一是因为对国家的相关政策不是特别了解造成的，另一种可能就是大家都不太希望见到的那种隐瞒谎报家庭情况骗取低保。这也就呼应了上面所说的关于解决社保所工作人员任务分工时间不协调时说到的让他们走访社区和低保政策宣传的建议：走访社区，可以预防第二种侥幸的人；进行低保政策的宣传，可以减少第一类人。另外，广大社区居民也要加强自身的建设，遵守法律法规。另外通过观察，我发现，前来求助的几乎都是城镇户口的居民，关于

这一点，我想可能是由于该社区的人口结构本身就是城镇人口占大多数吧，而对于那些由农村迁来新街口临时居住的人口，由于档案不在新街口，所以不能提供相关的保障。但是，正并不影响我们对当前社会保障政策的反思：农村和城市的社保投入不协调。查询相关资料[]20xx年对北京市部分涉农区县进行了抽样调查发现农村的社会保障的主要弊端包括：最低生活保障覆盖范围和低保标准存在较大地区间差距，低保资金的投入效率偏低等。虽然不知道北京的农村的社保情况是什么样的，但因为来自农村地区，对自己家乡的情况还是比较了解的，所以一定程度上可以推知农村和城市相比，社保投入和低保覆盖率相对更低。而要想使建设真正的和谐社会，必须重视农村、农民问题，加强农村地区的社会保障建设，当然，这就不是一个新街口社保所所能够解决的问题了，只能是当作我在间隙的过程中的一点感受吧。

好了，我的感受主要就是这些，希望有机会能和老师们探讨。在此，对见习期间各位老师和同学给予的帮助表示感谢！

此次在**镇社保局实习，让我学到了很多课堂上根本学不到的东西，仿佛自己一下子成熟了，懂得了做人做事的道理，也懂得了学习的意义，时间的宝贵，人生的真谛。领悟到了“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”的道理，任何事情都必须付出我们的实际行动，才会得到真正的收获。或许工作中会遇到烦闷的事情，但是我们还是必须得坚持，因为我们在工作，可能一个小小的失误，就会付出沉重的代价。走入社会就是这个道理，必须时时刻刻对自己的工作高度负责。在实习中，虽然我们做的是一些细小的像整理档案、录入数据的事情，但这正是是考验我们细心，耐心的品质，以及对工作负责的态度。

在实习中，我也知道了基层工作的辛苦，我被基层干部吃苦耐劳的精神所感动，正是因为他们，农民的生活才得到了保障，权益才得到了维护，虽然有那么一个别的没有责任感的工作人员在当中搅混水。我相信如果基层人员都能为老百姓

着想，我们的生活将会越过越好，但是只有一部分的力量是不够的，需要千千万万的基层人员行动起来，为老百姓服务。作为大学生的.我也要多参加像“三下乡”那样的社会实践活动，到基层去宣讲我们的“中国梦”，关爱留守儿童、孤寡老人，用我们的知识丰富农村的业余生活。此次实习只是一个开始，更多的实践活动还需要我们大学生的参加，我也将义不容辞。

我知道工作是一项热情的事业，并且要持之以恒的品质精神和吃苦耐劳的品质。我觉得重要的是在这段实习期间里，我第一次真正的融入了社会，在实践中了解了社会掌握了一些与人交往的技能，并且在此次实习期间，我注意观察了前辈是怎样与上级交往，怎样处理人他们之间的关系。利用这次难得的机会，也打开了视野，增长了见识，为我以后进一步走向社会打下了坚实的基础。

实习期间，我从末出现无故缺勤。我勤奋好学。谦虚谨慎，认真听取前辈的指导，对于别人提出的工作建议虚心听取。并能够仔细观察、切身体验、独立思考、综合分析，并努力把在学校学到的应用到实际工作中，尽力把工作做到理论和实际相结合的最佳状态，培养了我执着的敬业精神和勤奋踏实的工作作风，也培养了我品质耐心和敬业的素质。能够做到服从指挥，与同事友好相处，尊重领导，工作认真负责，责任心强，能保质保量完成工作任务。并始终坚持一条原则：要么不做，要做就要做最好。

短短一个月的实习就要结束了，实习之中也有很多不如人意的地方，总结经验是工作经验太少吧。感谢蔡玲姐、胡主任、庾老师这一个月对我们的教诲和照顾，让我们的实习变得快乐丰富多彩。

一、实习目的：

作为新闻专业的学生，我认为不仅要学习基础的专业知识，

还应具备一定的实践能力。既可以达到学以致用目的，也能够提升自己，增长见识和技能。实践和理论相结合至少不会让自己感到空虚和迷茫，而是更加增进了我对自己专业的情感，支持并继续进行下去。

二、实习时间：

年月日至月日

三、实习单位：

劳动和社会保障局

四、实习主要内容：

出于专业因素，于报到当日我被安排到了宣传科，作为科长文秘的助理。负责整理文字资料，采写宣传文稿，协助策划外演。

我的工作特点是需要细密，认真，阅读大量文稿，和外演活动采写。同时也必须有一定的工作原则，必须准时准点，信息传递量大，必须要有严谨认真的工作态度。对文字报道要有高度的准确性，做到实事求是，一丝不苟。当然，还要遵守纪律，严格办公。外出宣传活动要考虑周到，果断解决问题，手脚勤快，勤思勤想。

五、实习体会：

收银兼职的工作收获篇九

诚然，我最开始想去兼职的原因是我想要自己赚钱买个新的手机，但是随着时间的增长，再加上自己也渐渐地从兼职中体验到了许多不同于学校的东西，也让我渐渐地对大学生兼职有了不同的看法，所以我换新相机的钱早就够了新的手机

也换了一段时间了，可是我还是在做着兼职。

作为一个大学生，其实我还是不缺钱的，家里面父母给的生活费只要自己不随便乱花，一个月过的还是比较殷实的，而我有不少那种花钱大手大脚的人，所以在大学里面的生活过的也还是可以的，只不过想要一下子用一大笔钱去买个手机的话还是有些困难，除非问家里人要或者自己每个月省钱才行，但是因为自己也是一个成年的人了，所以不好意思问家里要，攒钱的话等到时候钱够了都可以换新相机了，因此我就决定去做兼职自己来攒换新相机的钱。

刚开始的时候我不仅没有从兼职的工作中赚到钱，还花别人骗人四百块钱去，因为之前寒暑假做的工作要么是家里人介绍的，要么是跟同学一起去做的，所以几乎没有我自己主动去找工作，因此在刚开始的时候被一个中介给坑了四百，说是他们那边有许多的工作过，但是要交四百的中介费，我也相信了，就交了，后面冷静下来了才反应过来自己应该是被坑了，那一天我辛辛苦苦扮了一天的娃娃只赚了九十块钱，还交了四百块钱出去……所以从中我也得到了自己兼职懂得第一个教训，那就是在外面兼职工作的时候一定要多一个心眼，多注意，不然一不小心就掉进别人的坑了，毕竟他们是专门做这一行的，肯定有不少针对我们的手段。

后来，在一个同学的介绍下，我去了他所兼职的一个培训学校做助教，就是他们在培训上课的时候，我们做一些监督的工作，有什么问题我们帮助老师解答，然后在培训结束后，我们协助老师给学生改作业，并且跟学生家长那边做好对接，这种工作也算是轻松的，但是需要占用相当多的时间，有时候下班回来了都是八点了，回到寝室还要给他们改作业，到了晚上室友都上床睡觉了，我才能开始洗漱。不过这种相对劳累的工作还是很能够锻炼人的。

大家都在享受大学里面没有人管的休闲生活的时候，我已经在忙碌与上学和兼职之中了，让人掌握一定的时间规划能力，

既不耽误学习还能够去兼职，劳累的工作也能够锻炼我的吃苦精神，因此到了学习上的时候，因为知道工作的艰辛，所以学习会更加用功。我觉得最大的收获还是属于眼界的开阔，当面对学校同一个安排的时候，我会发现自己看待问题的角度更加全面了，能够想的更深了，就相当于此刻的我去来带初中老师让我们背书一样，初中的我肯定会抱怨，而大学时候的我会觉得老师的用意是好的。

所以，对于兼职，我在亲身的参与中，我也会继续工作下去，这个时候已经不仅仅是为了能够有更好的经济自主性了吧，还是为了积攒更多的经验！

收银兼职的工作收获篇十

人生漫漫长途是充满神秘的未知数，我们的世界犹如一张白纸，需要付出实践为其增添丰富的色彩，描绘出的或许是布满荆棘的艰难道路，或者仿若身处浓浓迷雾般得不到出路的迷茫心境，或是历尽心酸凤凰涅槃的浴火重生。不管实践的经历给自己什么样的感受，好过在家做所谓的宅男宅女，生活日夜颠倒沉迷于网络打游戏不能自拔，终日碌碌无为没有斗志，导致思想停滞生活颓废不堪。

大学生忌讳手高眼低，通常是思想上的巨人，行动上的矮子。金融危机的风波造成的重创依旧还不能完全平复，这个假期不怎么招收短期的临时工，大把的人等着做长工，很多东西企业追求的是眼前制造出来的财富，就是比较青睐动手能力强的人。不要一味的想在短短的假期舒服的坐在办公室吹吹空调打打字，室外日头暴晒走动性强的工作更能锻炼我们的能力，接触到各种各样不同的人，学会与人沟通的技巧，开阔眼界识人。

在炎炎夏日，通过同学兼职发传单的同学介绍，其实我们都是中介给介绍的一家有关化妆品的传单。我们干到了第三天才意识到被坑了，在和同样一起发传单的学长聊天的时候得

知的，他说一天能拿60块钱，而且工作的时间是一样多的。我们真是无奈又气愤啊！强烈的指责中介的无良。

我负责的是在大花园的附近分发传单，这里的人流涌动比较大。早上简单的吃了两个包子，戴着帽子就开始我的工作，没想到仅是简简单单的发个传单都是蛮痛苦的事情，心情的起伏和周遭人是否接受你伸出的单子息息相关。当自己热情的伸出单子的时候，一些路人却对自己熟视无睹漠然的擦边而过，甚至有的厌恶的不要，似乎自己是病毒是搞传销一样一样的。觉得特么的受委屈，只是举手之劳而已至于么？我还一直沿着大花园往东风市场的方向发，那边人比较繁华就去那边，不管三七二十一不顾人群合不合适拿化妆传单，一股脑的想发完了事，买水果的小贩买猪肉的大叔卖鱼的大婶直接塞到别人的摊位，大都是拿来扇风或者垫着凳子坐的，即使这样还是不能怎么减少单子的数量。

看着手上的传单还剩下一沓沓的在伤心之余不断的反思自己，茫然的看着川流不息的人群，大家都在努力的为生活奔波忙碌着，谁也顾不了谁那么多，凭什么就对你笑脸相对，或许刚好被递传单的人给上司骂了一顿，或许匆匆忙忙的赶回去为饿着肚子的家人做饭，或许面临着家庭的经济危机而焦急的寻找工作。也在想是不是自己的心态问题，这种情况不应该怨天尤人，应该站在对方的立场上纠正自己发传单的方式和用语，我观察了一下一起发传单的工友，一看到人走过来总是面带微笑不厌其烦殷勤的伸出单子，不管路人接受不接受依旧重复同样的动作，即使被拒绝了情绪仿佛不受什么影响的样子。经过了思想的回转我立马打起十二分精神，对经过的路人一边展露诚挚的微笑，一边热情的递出单子，不管对方接受不接受总会礼貌的说声谢谢，渐渐的收我单子的人越来越多，看着纷纷发出去的单子情不自禁的产生了自豪感。其实也没什么难的，只要尊重对方用心来对待别人总会能够解决问题的。

兼职发传单虽然看起来仅仅是一份很简单的工作，但是在这

过程当中遇到很多事情，产生了很多以前从来没有过的想法。

第一：一定要学会尊重人待人处事要有礼貌，这样才能给别人留下好的印象。人与人之间这样才能够和谐相处，记得当时一女的看到我刚想伸出的样子立马用嫌恶的态度打下我的单子，我不知道当时是不是故意的这么大幅度的动作，我是气愤到了极点，我直接翻了下白眼，我这个动作也刺激到了她，我们就开始吵架了，最后招来了城管单子也被没收了，回头还被我们这个小组的头头骂了一顿。要是我当时能够忍一忍就会风平浪静了，起码要是我能够不管对错向对方笑一下然后说声不好意思的话可能就会直接过去了，俗话说得好伸手不打笑脸人。想想以前我不想收别人给的传单的时候我有时也是直接漠视的，现在才体会到有多伤对方的心，以后当别人递给我的时候我一定要很有礼貌的接住，并且要道谢。

第二：不要轻易相信中介的话，虽然中介人直接给我们提供兼职的机会，节省了很多不必要的麻烦步骤，给我们提供更加快捷的工作机会，但是我们要擦亮眼睛，天下没有免费的午餐，中介人给你介绍工作收取一定的酬劳是无可厚非的，不好的是有些无良的中介会欺负从校园走出的单纯学生，像我们一直呆在学校里面的人接受的都是书本上的教育，尽管老师讲还有书籍反应了很多关于社会的东西，但也仅仅是纸上谈兵的感觉。真正经历的时候感觉就是不一样的了，第一次觉得报纸上报道的被坑事件离自己这么近，做同样工作而且同样的时长却比我们的学长少了三分之一的血汗钱，追根溯源是我们不懂得找工作的途径，视眼太狭小，还有周围环境的限制，工作阅历和生活经验缺乏，中介一看就知道是急需暑假工却对社会不怎么了解的人，会肆无忌惮的剥削劳动力成果。经过这次我吸取教训，下次暑假工我决定自己亲身去需要招收兼职的地方去询问工作，争取机会。这样不仅可以避免中介人的使诈，还可以更能提高自身的社会实践能力。

第三：在发单的过程当中我留心观察到了社会很多各行各业，看到了不同的人生百态。川流不息的大街上有各式各样的人，他们做着不同的工作，手机推销员，市井的小摊小贩，有坐在装有空调的办公室办公的人，虽然大家都很忙碌，实现的都是劳动的价值，但是我不禁要思考我真正追求的什么样的

工作和生活方式，迫使我努力学习技能学习知识的决心。

这次的暑假兼职总体来说过得充实而有意义，身心都得到了极大的锻炼，意识到了赚钱是多么的不容易，我们应该珍惜父母给予的来之不易的学习机会。