

2023年提升作风建设自查自纠报告 作风建设提升年自查自纠报告(大全5篇)

总结是在一段时间内对学习和工作生活等表现加以总结和概括的一种书面材料，它可以促使我们思考，我想我们需要写一份总结了吧。总结怎么写才能发挥它最大的作用呢？以下是小编收集整理的工作总结书范文，仅供参考，希望能够帮助到大家。

教育教学月工作总结篇一

带着梦想，带着希望，来到了股份生产服务部。这是我从生产线走到后勤的第一站。随着时间的流淌，我已在生产服务部上了一个月的班。在这一个月里，让我的视野得到了开阔，综合能力得到了全面的提升。新的环境，新的机遇，新的挑战。不同的工作环境，不同的工作方式，一切都是新的，一切都需从头学起。生产服务部的目的就是为高层提供各线生产信息，并把高层的精神传播到各线，是联系高层和各线的桥梁。让我充分认识到了市场服务部的重要性，无形中增加了我的责任心。用心学习基本业务知识是我的首要任务。在这里，我首先感谢我的领导周阳和同事师彩霞、韩丽和张伟，他们用真诚和耐心传授给我基本业务知识，让我学会了怎样填报表、发报表、签开出门证等基础知识，也让我学会了很多待人接物方面的知识。

- 1、学会了填发日报表。
- 2、到各分厂发送总部送来的文件，认识了各分厂的负责人。
- 3、参加了发酵二厂的周生产例会，总结会议纪要。
- 4、深入到三制糖车间，与张勋利主任沟通学习制糖车间工艺指标和操作规程。

5、到老发酵车间与操作工郝军虎学习老发酵工艺指标和操作规程。

6、到新发酵与值班主任韩中华学习了解新发酵工艺指标和操作规程。

7、和技术部吕辉联系，借《味精生产操作规程与工艺指标》一书，认真学习味精生产知识。

我清楚的认识到，我的工作能力还远远达不到生产服务部的要求，特别是在与北区领导沟通协调方面还需要更加努力学习。在以后的工作中，我会尽心尽职，加强自我管理，制定好目标，争取做一个优秀的生产服务部人员。

1、进一步学精、学通业务基本知识。

2、争取在六月份把制糖、发酵、粗制、精制等车间的工艺指标和操作规程学会。

3、多与各车间的领导沟通交流，学习他们的管理理念和专业知识。

4、多参加各分厂的生产例会，了解生产经营情况及发生的问题。

5、多去生产一线，查找有关安全、环保、纪律等方面的问题。

教育教学月工作总结篇二

回顾过去一个月的工作，所有输煤系统工作人员在全场停车检修期间积极配合完成甲方下达的各项检修，及生产任务、所有员工都已经可以胜任输煤系统的岗位，并且顺利完成了厂部下发的各项检修及生产任务。但同时在工作过程中也反映出一些工作中的小问题，输煤部门将继续保持现有良好的

工作状态，以良好的状态完成下个月的工作，为此我将7月份的工作情况做如下汇报：

在检修期间输煤系统的检修任务不是很多，所以在停车检修初期我输煤系统就将大部分的检修任务完成了，其中包括各个冷凝液罐安全阀及管道安全阀的校正，因为气化锅炉因各种原因突然停炉，输煤系统原料煤筒仓的料位过高，因已经进入盛夏季节，外界的气温正在不断的升高，输煤系统在输煤专工的指导和输煤管理员的带领下对预防煤筒仓内的煤自然进行了周密的防范措施，将下料口用装细沙的编织袋封堵严密，每天对测温显示器做4次记录，值班员工每天用测温枪到筒仓顶部的每个下料口进行2次测温并做记录。

1、我系统配合保运员工对各减速机、滚筒及梨式卸料器进行润滑油脂的更换并顺利完成。

2、积极响应厂部下达工作任务。以安全输送煤量58063吨。

输煤系统通过技术讲课和现场实际操作等形式，使运行人员熟练了设备系统和运行性能，掌握了设备操作和事故处理等基本技能。充分利用学习时间，进行现场实地指导学习，进行全员考试，理论联系实际，督促全员的学习积极性。全月完成技术讲课及考试 1次，现场培训2次，安全教育2次。

输煤运行设备已经使用两年有余，有部分设备部件已经老化或者在使用的过程中正常损坏，需要运行人员时刻警惕。

（1）稳定员工队伍，让员工安心于输煤运行工作。（2）能给员工创造一个

好的工作环境。进一步完善各项规章制度，严格规章制度的执行情况，把安全管理、安全监督放在各项工作的首位。

（1）加强员工的安全教育，确保设备人身安全。在7月份安

全生产的基础上认真开展好厂部和安环部门布置的各项安全生产活动及生产任务。

(2) 加强员工的技术培训，提高实际操作能力，坚决杜绝由于人员误操作而造成的重大设备损坏事故。

(3) 完善各项管理及考核制度，继续做好气化、锅炉上煤及设备巡检工作，确保机组的安全稳定运行。

(4) 认真执行持表检查制度，争取做到有隐患能及时发现，发现隐患能及时处理。

总之，经过一个月的工作努力，顺利完成了厂部下发的各项生产任务，总结了自己工作中的不足，也积累了不少工作经验，争取在下一个月把各项工作完成的更好。

输煤运行系统

20xx年 7月 26 日

教育教学月工作总结篇三

不知不觉，又到11月月末了。随着工作的深进，我接触到了很多新的事物，也碰到了很多新的题目，而这些新的经历对我来讲都是一段新的磨练历程。回顾整个11月，我学会了很多：在遇见困难时，我学会了从容不迫地往面对；在碰到挫折的时候，我学会了往坚强地抬头；在重复而又单调的工作背后，我学会了思考和总结；在公司形象遭到破坏的时候，我学会了如何往维护；在被客户误解的时候，我学会了如何往沟通与交换。以上是我在工作方面获得稍微突破的地方，但这类突破其实不意味着我就可以够做好工作，在接下来的工作中我会继续完善自己，在失败中不断总结经验和吸取教训；在和同事配合工作进程中学习他们先进的工作方法和理念；在沟通和交换进程中学会体谅他人。

现将11月份工作总结作以下汇报：

1、做好基本资料的整理，及时向工厂反映客户的情况、向工厂反映客户的信息；

4、维护老客户，保持常常与老客户联系，了解客户对产品需求的最新动向。另外要向客户推出公司最新产品，确定客户是不是有需要。

1、货期调和能力不够强，一些货期比较急的货常常不能很好地满足客户的需求，货期一退再推，有些产品乃至要二十多天才能完成。这类情况致使了部份客户的抱怨。工作的条理性不够，在工作中常常会出现一些错误；对时间的分配和利用不够公道，使工作的效力大大地下降；不能很好地辨别工作内容的主次性，从而影响了工作的整体进程。

2、由于本身产品知识的缺少和业务水平的局限，在与客户的沟通交换进程中不能很好地说服客户。这一方面我还需要继续学习往完善本身的产品知识和进步业务水平。

3、产品质量题目在大货生产中是很难避免的，但是所有人都希看下降产品质量题目的发生率。据统计，上个月客户投诉我司产品存在质量题目的案例达十几起。举两个案例：邦威(盛丰)h0710136单撞钉，由于底钉在实际大货生产进程中不够锋利、穿透力不够强，致使客户在装钉进程中出现大量底钉打歪、打断、变形情况。这给客户带来了一定的损失，经过调和，客户要求我司尽快补回消耗的底钉1000粒；邦威(圣隆)h0710052单的工字扣，客户投诉我公司产品存在严重的质量题目，一个工字扣同时出现几种质量题目：掉漆、钮面变形、色彩不同一。这使我们和客户的沟通出现空前的为难场面。客户对我们的产品质量表示怀疑，也对我们的态度表示怀疑。他们觉得我们没有一点诚意。后来我们工厂采取了相应的措施解决了此次质量题目。但是之前糟的质量题目给客户带往了非常不好的影象对我们的信任度和满意度都

大幅度下降。

对产品质量题目我觉得它是客观存在的，假如要求工厂生产的大货不发生质量题目，那时不现实的也是一种幼稚的想法。容忍一定限度的质量题目是每一个业务员所必须做到的，假如一味地往抱怨工厂，只会让事情变得更加糟。假如说有甚么可以弥补质量题目，那就是我们的态度。一旦发生质量题目我们就应当及时有效地往挽回损失和客户对我们的信任，拿出我们的诚意寻觅并承认自己的过失的地方，这才是首先要做的事情。

在心态方面，我存在两个题目：一是急躁心理、二是责任分散。我还需要进一步往调剂和改变。

在紧张的工作中会常常产生急躁的心理状态，我曾尝试着往减缓这类状态，但是效果其实不好。心理学解释致使急躁的心理有很多因素：工作环境、本身素质、生活习惯、工作方法等等，而我以为调剂急躁的心理状态还需要从自己的生活习惯和工作方法做起，由于工作环境是客观的，而进步本身素质特别是心理方面的素质更不是一朝一夕的事情，现在我能掌控的就是调剂自己的工作方法和自己的生活习惯。

责任分散是为了进步工作效力的一种重要手段，但是工作分散心理却有着它消极的一面，当一件事情的责任被多个人分担后，没有人以为这件事是自己的事情，长此以往便没有人会往刻意关注这件事，在我身边我能感遭到它是存在的。我想克服这类心理的最好方法就是培养和加强本身的团队合作精神。时刻都要把自己摆在一个团体的位置里，由于这里没有我只有我们。

1、维护老客户：主要是定单跟踪，确保森马巴拉的大货能够准时出厂。做好森马巴拉秋季打样工作。

2、做好货款回笼，上个月我在这一方面做地不好，被人敷衍

的感受实在不好受，从现在开始要多长一个心眼，俗语说：口说无凭，甚么事情都要确认才行。

3、对新客户，一定要完全依照合同上的规范行事。尽快地取得新客户对我们的信任和支持。

4、坚持学习产品知识和进步本身的业务水平，事物都是在时刻变化的，我需要不断补充新的知识来充实自己。坚持多出去走走，保持常常与客户的有效沟通和交换，真正了解客户需要甚么产品。

以上是我11月份工作总结，不足的地方还请领导多多指导和批评。

教育教学月工作总结篇四

一、根据公司要求，品管部在一月份开展了‘全力以赴，争先创优，争创首季首月开门红’活动。并取得了很好的效果。

二、配合外审，在领导的支持下，经过公司上下努力，品管部有关同志积极、主动、认真工作，较好的完成了质量管理体系认证工作。

三、各质检科室，努力熟悉业务，不断加强培训，对分担的业务，仔细认真把关，较好的完成各自质检口的业务量，并作出了统计分析，为生产和技术纠偏引领了目标。

四、在质量体系运行当中，为各单位重新制定了表格和编号，为以后的工作奠定了基础。

五、配合采购部门和生产一线，做出了各种我厂现有检测手段的质量检测报告，指导了生产的有序进行。

六、不足之处，

1. 加强技术培训，充实技术职能。
2. 配合体系运行，快捷高效。
3. 质量意识加强，监督管理和措施落实跟上。

扩展资料：月份工作总结

工作总结

进入公司已经差不多有两个月了，我感觉自己已经渐渐适应了工作环境，抱着积极认真的态度去落实工作任务。这两个月以来，我主要的工作是找床上用品的厂家，了解产品信息和产品报价，撰写工作日志反馈工作情况。除此之外也有跟同事外出点货，提货、送货，积极配合、协助同事完成展厅的布置工作等等。

回顾这两个月，自己在找床上用品的时候，也花了不少的功夫，得到了一定的成果。我已经找到了不少的厂家，从一开始找厂家信息，到打电话跟厂家联系，到去厂家看产品，咨询报价等等，在这个过程中，我在口头表达方面有了明显的提高，能够与厂家进行有效的洽谈；遇到问题，自己会努力地去克服。在产品信息与资料方面也有了一定的积累。不过，处理工作方面存在很多不足的地方，在网上查找到的厂家没有及时地整理成表格，没有及时地完成工作日志向公司反馈工作情况，这表现为信息反馈意识比较薄弱，容易造成信息错漏，公司不知道我们工作中的实际情况及遇到的问题等等。另外工作效率比较不够高，这表现为工作方式，工作方法的不合理，造成工作方向不明确。比如现在找的床上用品，是要找适合展厅的款式，还是要找不同层次的产品。另外是咨询报价方面也存在问题上也没有的进展。麻烦地咨询报价，寻找产品没有针对性，很难取得厂家的信任，导致工作延误，就是在沟通技巧上，做事的方式方法上仍然需要提高的。与厂家联系不够紧密，在一两次联系过后就没有下文了，给人

的感觉就像做市场调查一样，这方面我也是做得不足的。带给公司有价值的信息不多，还是停留在厂家信息，产品的款式上。只停留在比较表面的工作上，息比较少，在往后的工作中，需要切实地落实这方面的工作。

另外在协助同事完成展厅的布置工作上，我是以积极的态度去落实工作的。回想起那时的工作，时间长，工作量大，工作很繁琐，确实是一件不轻松的事情。但是看到现在展厅有如此好的效果，再辛苦也是值得的。在工作中，主要是协助搬送家具，安装家具等场地布置的工作，我能够如实，及时地反馈情况，完成工作。但是在细节的工作处理的不好。例如在装灯饰的时候，虽然不是我负责的工作，但是我也有责任去了解情况，咨询主管领导的意见，可以避免问题的发生，所以说在反馈信息上，要清晰明白主管、领导的意思，避免少走弯路，提高办事效率。其次，在监工的过程中，要与工作人员进行沟通，仔细检查存在的问题，当问题出现了，第一时间寻找解决方案，咨询工作人员的意见，并向主管汇报情况，最后按照公司的意思解决问题。归根结底还是要有针对性完成工作，解决存在问题。

其次，在提货，送货方面，自己有接触了不少。我想最主要的是要把数量点齐，查看产品是否有损坏，虽然说用时会比较长，但是这些都是必须的。要保证产品不受损害，在包装跟卸货方面要时刻提醒工作人员。其实这方面的工作需要耐心地观察，耐心地与他人沟通。

总体上来说，我对自己的工作表现是良好的，但是在工作意识方面和工作效率方面需要加强，我希望自己能够继续保持良好的心态，努力工作，不能辜负经理和领导的期望。

anson

2012年3月26日

教育教学月工作总结篇五

月份工作总结

一、日常工作：

1、计划指标

设备完好率为99%；巡检抽查合格率为98.5%，设备故障停机一二系各为零故障。圆满完成了各项生产临时故障的修复工作。

二、重点工作总结

（一）、大中修及技改工作

1、更换地下室机侧执行机构，实现了3#炉机侧吸力的自动调节功能。

6、完成了配煤室新安装电子秤10月份的实物校正工作。

7、完成了样机更换轨道过程中出现的大车、小车不能自动使用的故障恢复。

8、完成了化验室各胶质层、马弗炉的日常修复工作。

9、安装化产车间一系硫铵压力变送器一台。

11、完成三期粗苯无法使用电伴热改蒸气伴热改造工程。

教育教学月工作总结篇六

xx年xx月xx日，蒙经县公共资源交易服务中心召开10月工作总结报告会。会议内容如下：

建设工程项目共计7项，采用竞争性谈判或比选方式进行，控制价783万元，中标金额674、81万元，节约资金135、19万元，节约率17、26%；政府采购开评标项目共计2项，累计项目预算金额共计31、01万元，中标金额30、6064万元，节约资金0、4036万元，节约率1、3%；砂场矿权出让项目共计7宗，累计项目预算金额共计570万元，中标金额634万元，溢价64万元。

指出，虽然近期中心工作取得了一定的工作成绩，但在工作中仍然存在一些问题，主要表现在：工作人员不足，目前公共资源交易中心共有三名工作人员，工程建设、国有产权交易等事项陆续进入交易中心后，人员配备上显得捉襟见肘；工作人员业务水平有待提高，缺乏建设工程、产权交易等方面专业知识；场地面积小。目前公共资源交易中心面积约300平方米，共有开、评标室各两间，每间房屋面积约50平方米左右，座位30个，不能满足稍微大型点的拍卖会和报名人数相对较多的招标需求。

一是重点服务灾后重建工作。树立服务意识，增强大局观念，认真服务交易项目，特别是灾后重建项目，确保日常工作有序开展，开通“绿色通道”，根据工程项目和建设单位的需求，推行全天候服务，达到方便、快捷、高效。二是充分利用技术手段，推行电子招投标效率。三是加强公共资源交易中心工作人员的学习培训，建立每周学习法律、法规制度，不断提高自身业务水平。

扩展资料：月份工作总结

工作总结

进入公司已经差不多有两个月了，我感觉自己已经渐渐适应了工作环境，抱着积极认真的态度去落实工作任务。这两个月以来，我主要的工作是找床上用品的厂家，了解产品信息和产品报价，撰写工作日志反馈工作情况。除此之外也有跟

同事外出点货，提货、送货，积极配合、协助同事完成展厅的布置工作等等。

回顾这两个月，自己在找床上用品的时候，也花了不少的功夫，得到了一定的成果。我已经找到了不少的厂家，从一开始找厂家信息，到打电话跟厂家联系，到去厂家看产品，咨询报价等等，在这个过程中，我在口头表达方面有了明显的提高，能够与厂家进行有效的洽谈；遇到问题，自己会努力地去克服。在产品信息与资料方面也有了一定的积累。不过，处理工作方面存在很多不足的地方，在网上查找到的厂家没有及时地整理成表格，没有及时地完成工作日志向公司反馈工作情况，这表现为信息反馈意识比较薄弱，容易造成信息错漏，公司不知道我们工作中的实际情况及遇到的问题等等。另外工作效率比较不够高，这表现为工作方式，工作方法的不合理，造成工作方向不明确。比如现在找的床上用品，是要找适合展厅的款式，还是要找不同层次的产品。另外是咨询报价方面也存在问题上也没有的进展。麻烦地咨询报价，寻找产品没有针对性，很难取得厂家的信任，导致工作延误，就是在沟通技巧上，做事的方式方法上仍然需要提高的。与厂家联系不够紧密，在一两次联系过后就没有下文了，给人的感觉就像做市场调查一样，这方面我也是做得不足的。带给公司有价值的信息不多，还是停留在厂家信息，产品的款式上。只停留在比较表面的工作上，信息比较少，在往后的工作中，需要切实地落实这方面的工作。

另外在协助同事完成展厅的布置工作上，我是以积极的态度去落实工作的。回想起那时的工作，时间长，工作量大，工作很繁琐，确实是一件不轻松的事情。但是看到现在展厅有如此好的效果，再辛苦也是值得的。在工作中，主要是协助搬送家具，安装家具等场地布置的工作，我能够如实，及时地反馈情况，完成工作。但是在细节的工作处理的不好。例如在装灯饰的时候，虽然不是我负责的工作，但是我也有责任去了解情况，咨询主管领导的意见，可以避免问题的发生，所以说在反馈信息上，要清晰明白主管、领导的意思，避免

少走弯路，提高办事效率。其次，在监工的过程中，要与工作人员进行沟通，仔细检查存在的问题，当问题出现了，第一时间寻找解决方案，咨询工作人员的意见，并向主管汇报情况，最后按照公司的意思解决问题。归根结底还是要有针对性完成工作，解决存在问题。

其次，在提货，送货方面，自己有接触了不少。我想最主要的是要把数量点齐，查看产品是否有损坏，虽然说用时会比较长，但是这些都是必须的。要保证产品不受损害，在包装跟卸货方面要时刻提醒工作人员。其实这方面的工作需要耐心地观察，耐心地与他人沟通。

总体上来说，我对自己的工作表现是良好的，但是在工作意识方面和工作效率方面需要加强，我希望自己能够继续保持良好的心态，努力工作，不能辜负经理和领导的期望。

anson

2012年3月26日

教育教学月工作总结篇七

八月份，我公司在市委市政府、市安监局的领导下，继续深入开展“打非治违”专项整治活动。现将活动开展情况总结如下：

八月初，公司召开安全例会，进一步强调了防汛工作的重要性和紧迫性，再一次对防汛工作提出严格要求。加强对各单位防汛物资备品、车辆、应急演练等情况的检查，严厉打击擅自挪用防汛物资的行为。对各单位领导带班值班情况进行抽查，发现领导不带班、值班人员缺岗、空岗的严厉处罚。本月，公司在每次大雨来临之前都下发“防洪预警通知”到各单位，要求严格落实各项防汛准备工作，确保安全度汛。

“7.17”、“8.14”两起硫化氢中毒事故，给公司全体人员敲响警钟，严厉打击受限空间作业违规行为刻不容缓。根据8月x日，市安监局硫化氢中毒事故现场会上崔津渡常务副市长、何树山副市长提出的对涉及到的受限空间作业进行全面梳理，认真排查的工作要求，铁路集团立即制定《铁路集团防止硫化氢中毒专项整治方案》，并对所属各单位、各区域进行严密排查梳理，凡涉及到受限空间作业的，外包项目重点检查分包方资质是否合格，自营项目重点检查是否配备了气体检测仪器和防毒面具等安全防护装备，是否有专职安全管理人员现场盯控等，通过全过程的督促检查，确保了各项防范措施的有效落实。

为防范高温中暑和雷击现象，各单位都调整了高温作业时间，为作业人员发放藿香正气水、风油精、蚊不叮和绿豆等防暑降温药品、食品，加强对宿舍、食堂等环境卫生检查，严把食品采购关，防止食用变质食品。要求打雷天气关闭好门窗，减少外出，必须外出的，避免使用手机。加强对用电设备进行遥测检查，防止出现私拉乱接线路行为，确保夏季用电安全。

本月，公司各单位认真检查特殊工种作业人员、机械设备操作人员、道口工等各类作业人员持证上岗情况，未发现无证上岗行为，证件均在有效期内。并组织对三类人员进行安全考核，提高管理水平。加强对分包队伍安全管理，落实好安全技术交底、签订安全协议、进行班前教育等各项安全保证措施，加强对作业人员安全教育，严厉打击违章指挥、违规操作和违反劳动纪律等行为。

加强对工程项目安全监管，重点查找防高空坠落、物体打击、机械伤害、触电、坍塌等的安全防护措施是否落实到位，现场物料堆放、管线铺设等是否能严格执行标准要求，工作环境是否安全，各项安全管理制度和操作规程是否齐全、作业人员是否能正确使用劳动防护用品、食品卫生是否安全等内容，对发现的问题隐患，制定整改方案、落实好责任人、时

限和资金保障，逐项进行整改，保证环境、职业健康安全运行。

重点检查各维修工区标准化作业的执行情况，巡道工是否能够坚持做好雨季“三巡”，道口工是否坚守岗位、坚持瞭望，做好交接班工作，确保铁路道口畅通。是否定期开展技术比武和技能演练，提高技术水平和业务素质。维修工区，是否能在雨季汛期、暑期增加添乘检查频次，维持好维修秩序，保证人民群众出行安全。通过检查，各维修工区都改善了自己的不足，保证了维修线路的安全运营。

八月份以来，公司累计组成“打非治违”检查组39个，检查人员150余人，检查基层32处，打击非法、违法，治理纠正违章违规行为276件，其中作业规程不完善、缺乏针对性和可操作性，以及现场管理混乱、违章操作、违章指挥和违反劳动纪律的行为221件，作业环境、劳动防护用品不符合规定的55件，已全部整改完毕。保证了公司安全生产秩序的稳定，为后续安全工作的开展奠定了扎实的基础。