

大二学期期末总结思想汇报 大二上学期 期末总结(模板5篇)

总结不仅仅是总结成绩，更重要的是为了研究经验，发现做好工作的规律，也可以找出工作失误的教训。这些经验教训是非常宝贵的，对工作有很好的借鉴与指导作用，在今后工作中可以改进提高，趋利避害，避免失误。什么样的总结才是有效的呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

大二学期期末总结思想汇报篇一

亲爱的家长朋友们：

一年一度的圣诞节快到了！为了让孩子们感受节日的快乐气氛，了解更多西方节日的传统文化，也为了给孩子们提高更多的展示自我的机会，我园将举办“圣诞嘉年华”欢乐派对。和孩子们一起感受圣诞带给我们的喜悦吧！期间会有精美礼品赠送。

诚邀各位2—6岁幼儿及家长的到来！

欢迎来电、来园预约

时间：20__年12月25日 下午1:30—4:30

地点：西三旗桥南通厦花卉市场芳草国际幼儿园

预约电话：

芳草国际幼儿园

20__ .12.07

大二学期期末总结思想汇报篇二

1、实习时间：20__年1月20日—20__年1月30日

2、实习地点：人寿保险公司济南分公司

3、实习内容：保险范围内的工作及相关内容

二、实习内容保险营销，就是与保险市场有关的人类活动，即保险人为了充分满足保险市场上存在的风险保障需求和欲望，而展开的总体性的活动。包括保险市场的调查与预测、保险市场营销环境分析、投保人的行为研究、新险种的开发、费率的合理拟定、保险营销渠道的选择、保险产品的推销以及售后服务等一系列活动。

保险营销就是与保险市场有关的人类活动，现阶段我国的保险市场处于较高的垄断地位，新的营销观念尚处于萌芽状态，保险营销人员整体素质不高，极不适应保险消费市场需求，必须寻求创新。

重要的思路有两条：(1)注重关系营销，留住顾客；(2)突出营销中的文化含量和品位，建立企业文化，塑立美丽的企业形象。

第一、保险营销并非等于保险推销。保险营销的重点在于投保人的需要，是围绕满足投保人的需要而进行的整体营销，即从搜寻保险市场上的需求一直到完成险种设计以及对投保人投保后的服务等一整套营销活动。而保险推销的重点则在于保险产品本身，主要是为了销售保险产品而进行的活动。具体表现为：保险营销不仅仅包含保险推销，而且还包括保险市场预测、设计新险种、协调保险企业的内部环境、外部环境以及经营活动的目标，促进保险企业在竞争中取胜等内容；保险营销还是一种注重长远利益的保险企业活动，也就是在注重促销的同时还注重树立保险企业的形象，为保险企业

的发展作出预测与决策，而保险推销则侧重于短期利益，是一种为获得眼前的销售利润而采取的一种行为。虽然保险营销和保险推销都以盈利为目的，但保险营销是通过投保人的满意而获得利润，而保险推销则是通过直接的销售来获得利润，所以，从营业员的角度来看，营业员要与顾客很好地沟通以保持密切的联系，淡化卖保单的商业行为，强化作客户永远朋友的服务行为。从保险企业的角度来看，保险营销要求保险企业建立一套远比保单推销复杂的营销系统，来完成包括调查分析、实际营销、售后服务在内的一系列活动。

第二、保险营销更适于非价格竞争原则。

保险商品价格(费率)是保险人或保险主管机关依据对风险、保额损失率、利率、保险期限等多种因素的分析，并通过精确的计算而确定的，因而它是较为客观、较为科学的。为了维护保险人和被保险人的利益，这一价格一般不能轻易提高或降低。因此，为了保证保险人的偿付能力，为了促进规范竞争，国家有关部门要对保险价格进行统一管理。

所以，价格竞争在保险营销中并不占有重要地位，相反而非价格竞争在保险营销中却占有重要地位。

对于保险营销人员，保险企业应建立企业文化来管理。人是有多方面、多层次需求的。当现代的科学技术创造了很高的生活标准，充分满足了人们生活需要和安全需要后，人们在追求自尊、交际、自我成就等更高层次需要时，报酬、允诺、刺激、威胁和其他强制手段就不会太起作用。而企业文化作为一种把人的精神属性和价值追求提到首位的管理方法，正好恰恰满足了这一需求。

就保险而言，它通过仪式、典礼、文化沙龙等一系列形式，把保险企业价值观念变成所在企业员工共有的价值观念，通过共有价值观念进行内在控制，使本企业成员以这种共有价值观念为准则来自觉监督和调整自己的日常行为，借以增强

保险企业的凝聚力、向心力，齐心协力实现保险企业的目标。

三、实习表现与效果实习收获主要体现在以下几方面。

1、工作能力。主动参与保险市场调查等工作，同时认真完成实习日记、撰写实习报告。实习单位的反馈情况表明，我们的学生具有较强的适应能力，具备了一定的组织能力和沟通能力，普遍受到实习单位的好评。大多数学生能胜任单位所交给的工作。

2、实习方式。实习单位指定指导人员师傅带徒弟式的带学生，指导学生的日常实习。学生在实习单位，以双重身份完成了学习与工作两重任务。我们同单位员工一样上下班，完成单位工作；又以学生身份虚心学习，努力汲取实践知识。我们认真的工作态度、较强的工作能力和勤奋好学的精神受到了实习单位及其指导人员的一致好评。

3、实习收获。主要有四个方面。一是通过直接参与公司的运作过程，学到了实践知识，同时进一步加深了对理论知识的理解，使理论与实践知识都有所提高。二是提高了实际工作能力，为就业和将来的工作取得了一些宝贵的实践经验。

三是我们在实习单位受到认可并促成就业。

四实习过程中，结合实习单位的具体情况，帮助我们学会具体地分析问题、解决问题，学会深化专业知识，用专业知识指导实践，指导我们做好具体工作；在业务不多的实习点，挖掘他们的实践经验；检查我们实习工作日记，掌握实习情况，指导工作及时有效；督促我们认真完成实习报告。

4、总结交流。返校后召开了各种形式的交流会，内容丰富、气氛热烈，同学们积极发言谈经历，谈体会，谈感想，论题丰富，论据翔实。实习指导老师亲临交流会，既肯定了同学们的成绩，又指出了实习中的不足，并对同学们的观点或体

会进行了点评。

大二学期期末总结思想汇报篇三

很高兴能加入集团这个大家庭中，在这里我感受到了家一样的温情，领导们都很和蔼可亲，象长辈一样的带领着我们，让我感觉我不再是一个独体，而是在一个集体中，荣辱与共，就算有什么困难也是大家一起担当。让我有了信任的感觉，也觉得心理踏实多了，不再让我徘徊犹豫。勇敢的往前冲，大步往前迈。这样才能把事情做好。

经过了这次培训我懂得了许多以前不会的东西，关于幼教以及做人的道理，人要在社会上有所成就就必须得刻苦努力，发奋图强，用自己的双手为自己创造，还有就是要坚持自己做得对和做得好的为人处世的原则，人就是在不断反省中成长的，接受新鲜的事物，勇于挑战，用真心去对待你身边的人和工作，相信自己是最棒的。

在培训中首先提到的是自信，我最深的体会就是我刚出来做事的时候刚从学校出来什么都不懂，那时候刚进幼儿园一点都不自信，做什么事都表现的很犹豫到底我要怎么做？心理很没底气，不敢跟家长讲话生怕说错话，越是这样其实工作中问题越来越多，家长对我不了解也不信任，园长找了我几次，在谈话中我也一直低着头，很没自信，工作也没精打采的，每天就是摸不着头脑，工作也很累，很不开心。经过几年的锻炼，我明白了工作是需要你主动去找其中的奥秘的，每个行业都有每个行业的难处，重要的是你怎么去对待你目前所面临的困难，是积极的还是消极的，它就决定了你的人生，从此以后我不再害怕，我相信你的努力付出总会有回报的，首先你得给自己一个计划我要收获什么，只要是正当的，一定要努力去达成，我慢慢的变的自信起来，首先想到的不是我的困难而是遇到困难之后我该如何去解决好。这就是我变自信以后。。。。。

然后就是使命与责任，我觉得我一直以来都很有责任感，我是家里的老大家里经济条件并不宽裕，我毕业以后我工作了，我挑起我老大的责任，尽我所能的帮助爸妈抚养弟弟们读书，将自己的每月工资寄回家，希望能为家人减轻点负担，而后就是工作一直以来我在幼师这个岗位中我自己觉得这对于我们这些未为人母的女孩来说是最大的挑战，也是我们挑起的最大的责任，我们得对家长孩子负责，为整个社会负责，我们的工作伟大的，责任是重大的。所以我得把责任放在第一位。这也是工作所必须要的。

接下来就是健康了，我现在还处于青年阶段健康只要好好注意，学习好的饮食习惯和合理安排好自己的作息时间，把心态调整好，没什么大的健康问题，而我们做为幼师最要操心的就是孩子的健康，孩子的健康是我们工作和生活中的点滴做好的，体弱的幼儿需要我们更多的呵护和关爱，还有就是及时的为幼儿增减衣物，培养他们健康的心理，是我们的责任和义务。

最后是团结了，其实一个成功的人士除了用金钱去衡量他以外，其次就是他有没有一个优秀的团队，好的团队比孤军作战要更加的能够证实他的实力，团队的力量是可怕的，团结一致，大家一条心，有什么事情大家一起分担，那么就说明这个人已经成功了一半了，在我已经感受到了团队的凝聚力，我相信明天会更美好，更成功。

大二学期期末总结思想汇报篇四

又是一年寒风时，转眼间大二一个学期又过去了，在这一学期里，我见证了班级的点点滴滴，见证了我们的成长历程，在班级的各项事务的管理和各项事务的开展中，看到了我们的进步及不足。但不管经历了什么，我们班依然的一个团结友爱的整体，我为它而自豪。现将20xx年大二下学期的工作总结如下：

- 1、班委和班上的同学们逐渐打成一片，了解同学们的思想动态，及时做好同学们的思想工作，并随时向辅导员老师汇报情况，从而力求在思想上永远与国家政策保持高度一致。
- 2、同学们关心国家大事，并且积极主动要求入党。全班有大半的人递交了入党申请书，并有十几个人参加了学校的党校培训并以优秀的成绩结业。而且我们班现在已经有一人是中共党员了，还有三个人参加中国共青团团课的学习。通过学习，同学们的思想觉悟大大提高，也对中国共产党有了一个全新的、深入的了解。
- 3、同学们在经过一年的学习后，开始有目标地、科学地、有效地投入到紧张的大学学习中，自我定位、自我培养、自我约束能力都有了很大的提高。大家在一起共同探讨问题、相互鼓励、经常交流学习心得，大多数的同学都取得了令人可喜的进步。
- 4、积极组织同学参加学校及学院开展的活动，比如在刚刚过去的学校运动会中，班上的同学踊跃报名参加各个赛项，都取得了不错的成绩。还有参加学院的篮球比赛，女生取得了第三名的好成绩，男生虽然没有取得名次，但也有不俗的表现。在这些活动中，我们都争取让所有的同学能参加到班级活动中，这一系列的活动对增强班级的凝聚力起到了很大的作用。以后我们还会坚持搞好这些活动，进一步增强同学们的集体主义感和班级的向心力。
- 5、这个学期由我们班负责组织举行的贵州黔东南地区少数民族文化的宣传实践活动的开展，不仅让同学们更加深入地了解少数民族的传统文化，也让同学们的实践能力及英语口语得到锻炼，同学们在活动中，逐渐加深感情，学会团结与互助，增强班级向心力。
- 6、由我们班班委负责组织举办的“我的梦，奋斗的青春最美丽”这一系列主题班会，每个寝室都派一人上台做了精彩的

演讲，这一活动的开展，激励同学们去追求自己的梦想，丰富了知识，也增强了班级凝聚力。

7、现在我们的工作主要集中在期末考试和英语四级上。在班级里，我们班委会通过班会严格考风建设，引导同学们加紧复习，把考试放在第一位，鼓励他们考出自己的真实水平。

虽然这个学期结束了，但我们的脚步并没有停下来，我们会继续努力服务同学，不断发现问题并解决问题，发现自身问题并加以改正，扬长避短，争取带领我们班做得更好。

大二学期期末总结思想汇报篇五

20xx年3月--6月，县委、县政府组织开展千名干部下基层活动，我很荣幸被选派到孔垄镇安墩村，按照工作开展在一线，情况掌握在一线，措施落实在一线，问题解决在一线的要求，开展大调研、大宣讲、大帮扶、大接访、大维稳活动，做好六员，实现了精神大振奋、作风大转变、环境大改善、发展大提速目标，进一步加深了芙蓉村党群、干群关系，较好地完成了各项任务，结合这三个月的工作实践，浅谈几点体会。

一、千名干部下基层活动是新形势下，深入学习实践科学发展观，加强干部队伍作风建设，推动农村经济社会全面发展，构建和谐社会的重大决策。

(一)开展千名干部下基层活动，有利于增强与群众沟通能力、为群众办实事能力。

一是每个工作队要为群众办实事、好事、切实帮助联系点解决群众看得见、摸得着的一些实际困难和问题，这样才能与老百姓做真正朋友，例如这次我们帮联系点建设垃圾处理设施，中心屋场的垃圾不再到处乱扔乱放，采用集中焚烧，解决了原来屋场内垃圾成堆的问题，进一步赢得了群众信任。二是进村入户了解情况，一家一户串门、拉家常，安墩村的

群众非常朴实，听到村干部介绍说我们是县委、县政府派下来工作的同志，都拿出家中各种点心来招待我们，并说有干部来，特别是县里的干部会来我家，是非常高兴的事情，是真心欢迎我们的到来。我想这应该得益于县委、县政府大力开展新农村建设，帮助安墩村修通了公路，建设了水利设施和美丽的休闲场所，改善了群众生产生活条件，让群众得到了实惠，因此，看到他们高兴的样子，我们也很欣慰。

(二)开展千名干部下基层活动，有利于掌握农村一线情况

一是通过召开党员会、户长会，走村入户，进入百姓农家，知道百姓盼望政府出台什么的惠农政策，知道群众有那些方面困难，通过走访群众，我们了解到安墩村有200多亩田，由于水渠年久失修，塌方渗漏严重，到下游基本上没水灌溉农田，我们工作组带领群众一起开挖水渠，把1.2公里的水渠修好了，村民感激不尽，一直对我们说党的干部是真抓实干。二是通过排查矛盾纠纷，我们知道百姓邻里之间的矛盾和纠纷出现在哪些热点方面，我们驻村期间，就有两户村民，因为建房之间用地的问题产生矛盾纠纷，通过我们调解，双方互让屋檐空间，事情就解决了。

(三)开展千名干部下基层活动，有利各项政策措施的落实

一是有利于党的各项惠农政策的落实，这次千名干部下基层，争做群众贴心人活动，重要内容就是宣讲中央的各项惠农政策，宣传党的路线方针政策，我们把近几年来中央出台的农资补贴，农机购置补贴，新型农村合作医疗政策等文件进行汇编，并将县委、县政府出台的各项普及百姓的民生政策一起编制印发给群众，做好解释和宣传，让群众掌握政策。二是有利于培养起群众的法律、法制观念与意识。我们搜集整理了一些民事案例，给群众*律，向群众宣传计划生育条例，让更多的群众知法懂法，做尊纪守法的好公民。

二、注重工作方式方法，切实转变工作作风，满怀真情做好

六员

我不是出生在农村，但是通过这次千名干部下基层活动，深入到百姓家中，亲眼见到，亲耳听到，深感百姓劳作的艰辛，在深入调查过程中，深切感受到这是他们对这次千名干部下基层活动的认可。驻村的夜晚是宁静的，经常独自思考着感觉到责任更加重大，应该想尽办法为群众多做些实事。几次跟队长加班查找复印各种惠农政策文件时那种精疲力尽，想到安墩村那些纯朴、善良的群众时，疲倦与劳累都烟消去散了。

在工作中，我们认真按照工作方案要求，做到三个一。一是开好四个会。认真组织开好党员会、村组干部会、村小组户长会、村五老和原来新农村建设理事会会议，通过会议，宣讲了党的方针政策，特别是各项惠农政策，广泛听取干部群众对工作的意见和建议。二是广泛开展结对帮扶，找准了群众最想解决，而又难以解决的问题，特别是这次修水渠，群众想解决，但由于农村承包责任制后外出务工人员增多的影响，农村修水利设施难以组织，村民长久以来形成了自扫门前雪的现象，这次通过一家一户的宣传发动，是历年来修得最彻底，最成功的一次。三是排查矛盾纠纷，由于帮群众办了实事，群众对我们更加信任，有心理话对我们讲，沟通就更方便了，调解一些矛盾纠纷也有了基础，这样非常便于我们开展工作。四是由于我们这次是吃住在村民家中，利用早晚群众在家时间开展工作，到群众家中串门，聊天的形式，也极利于和群众的沟通联系，从群众中来，到群众中去，真是好的法宝。

三、通过千名干部下基层活动，工作能力得到实实在在的锻炼和提高

一是增加了农村基层工作经验。为了做好千名干部下基层，争做群众贴心人活动工作，我认真学习了近年来党的各项有关农村工作的方针政策，认真向有基层工作经验的乡村一线

领导干部学习工作的方式方法，认真向农村五老学习处理农村事务中的一些方式方法，让自己积累了更多的农村基层工作经验。二是增进了和群众的感情。农村群众对我们的善意与热情，以及在我们给予一些力所能及的帮助时表现出来的感激之情，让我触动非常大，通过与群众零距离接触，面对面沟通、心贴心交流，结识了一批农民朋友，使我对群众的感情更加浓厚。三是让我增强了工作责任心，以更踏实的工作作风投入到以后的工作中去，农村工作无小事，只有多深入到农民家中，实实在在与农民一起开展各项工作，农民就会看在眼里，记在心上，就会主动和你商量工作，换句话说，只有以真诚的心去帮助群众，群众就会理解你、支持你。