

2023年幼儿创造性美术活动论文题目(模板5篇)

总结是对某种工作实施结果的总鉴定和总结论，是对以往工作实践的一种理性认识。什么样的总结才是有效的呢？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

寺院义工工作总结篇一

我叫xxx于xxx年xxx月进入定襄联社杨芳信用社，时光如白驹过隙。

眨眼间，我已经在信用社工作了x个月x个月的时间并不算长，但足以为我划上深邃的记忆，因为这里包含了太多的教诲和厚爱，包含了太多的支持与帮助。在此，我向那些给予我感动和快乐的领导和同事表达我深深的谢意！

总结这段期间的工作情况，主要体现在以下几点：

思想上，一方面，积极参加柜员业务学习，学习态度端正，遵守行纪行规，尊敬领导，团结同事，明确锻炼目的，服从安排，积极参与内部事务，虚心求教，积极主动地把自己所学的理论知识运用到实际工作当中来，作为一个银行柜员，每天与金钱打交道，因此对员工品德修养及职业道德方面要求很高，需要我们有足够的自制力，能遵纪守法，遵守职业道德和社会公德，坚决不做违反员工守则的事。另一方面，在工作上转变思想态度，迅速完成一个从学校到社会的转变过程，现在定襄信用联社正处于一个转型期，在银行业的发展上还有许多尚待完善的地方，尤其是个人业务开展起来还面临很多困难，这就要求我们在思想上必须有一个转变，加强学习，步步紧跟信用社转型的节奏。

工作中，主任和其他柜员同事们也给了我很大的帮助和鼓励，

在此期间，我不断向老员工学习业务知识，积累经验，曾参与身份证审核、玉米植补、信用社股金审核、存款营销及银行卡知识竞赛，在工作的同时，也逐步提升着自己的能力，为成为一个合格的综合柜员打下坚实的基础。只有加强自己的业务技能水平，我们才能在工作中得心应手，更好的为客户提供方便、快捷、准确的服务，银行是服务行业，工作使我每天面对众多客户，因此，我常常提醒自己：善待别人，就是善待自己，在繁忙的工作中，做好微笑服务，细心回答客户的问题，遇到蛮不讲理的客户，尽量去包容理解他，最终得到客户的理解和尊重。

在半年多的工作里，感觉自己有了不小的进步，但不足之处仍然存在，在一些细节的处理和操作上存在一定的欠缺，我要在今后的工作中不断学习，在领导和同事的帮组下提高自己，发扬长处，弥补不足，尽职尽责，在xx农商行即将到来的日子里，为信用社的发展贡献自己的微薄之力，以饱满的精神状态去迎接新的挑战！

寺院义工工作总结篇二

时间飞逝，不知不觉中，进入爱心社已有一学期了，在这一期中这个组织带给我很多是个人素质的提高，是团队合作的快乐，我无比珍贵的友情……回首近一年以来走过的路程，无数闪光点交织成绚丽的光源。自己在成长，这个光荣的组织也在不短的走向成熟……作为其中一员，在此，我想发自内心地对他说声：“爱心社，谢谢你！”在爱心社我认识了几十号兄弟，我第一次有了家的感觉，第一次有而来归属感，第一次带十几号人，第一次一个人上舞台，第一次觉得自己还是有价值的。

进入爱心社以来我感觉我各方面都有提高，特别是丢与我的表达能力有了特别显著的提高。每次看小组会议的时候我都可以和组员有滔滔不绝的话说，可以和他們建立其很好的关系，可以在嬉笑中把我想说的事情给说完。在爱心社中给我

印象最深刻的是去福利院，在福利院中我看到了好多孤零零的老人，每次去福利院的时候老人们看到我们来了都会笑得很开心，这是我从来都没有感受过的笑容。

进入爱心社，不仅意味着自己是一名干事，也意味着自己是一名优秀的爱心人士，奉献爱心，不求回报，帮助他人，服务社会无疑是我们义不容辞的责任。做为一名爱心人士我就代表着自己肩头又多了一份责任。对于许多事情不再是冷眼旁观，而是从自身做起，发扬爱心服务精神，将爱心传递到社会中的每一个角落。当然，这种精神还表现为在爱心社这个大家庭中相互理解与帮助。在这个温暖的集体中，自己收获了更多的友谊。当自己在生活与学习中遇到困难时，爱心社的兄弟姐妹们总会慷慨的伸出援手。同时，自己也会尽最大努力帮助他人，这也使得这个组织产生巨大的向心力。

一年的时间虽然短暂，但在爱心社的这段美好经历将在我的记忆中定格为永远。不论今后走到哪里，曾经的感动、快乐都会如浪花般时常翻腾在脑海中。相信自己携着这些宝贵的经验与收获，将在今后的学习和工作中百尺竿头更进一步，也衷心祝愿爱心社的明天会更加灿烂、辉煌。

爱心社实践部xx

寺院义工工作总结篇三

回顾上一学年以来的工作，社团进行了维持社团良性发展的一些工作，总结起来有以下几点：

成立了一个辅助每周训练的足球训练部，选拔了新的部长，社团人员管理系统化，信息化。保证社团的顺利运转。从目前来看，大多数社员都能积极支持和参与社团各个部门的工作，这也为我们社团的工作奠定了良好的基础。

中成长学习，比如每周1，4的足球训练，让广大社团都更加

热爱足球，并且也扩大了足球社在全员的知名度。以及举办了第七人制足球赛，不仅锻炼了社团干部完成任务的能力，也扩大了社团的影响力。同时，社团指导老师也为广大社团开展了相关的理论教育，比如给我们开展了足球裁判培训，技能讲解，为我们提供系统科学的训练方法。

把宣传的工作的做得很到位，得到了老师的一致好评。同时外联部借助这个机会，也更加锻炼了自己的独立解决问题的能力，宣传部也加强了自己宣传的技能，组织部也更加协调的配合各个部门的工作，协助学校把这届足球赛举办的十分成功。

让各个部门之间开诚布公的说出自己的想法，为社团的进步提供宝贵的意见，同时也指出社团存在的问题，并一起商量解决，不仅促进了社团文化的传播，也加强了同学之间的交流，增进了友谊。

凭借以上经验，我认为我们飞跃足球社会更加努力，会不断的成长和健全。虽然有很多好的经验，但是同时也存在一定的不足，比如：社团成员之间的信息传达工作不是很到位，主要是由于我们飞跃足球社是一个院级社团，社员涵盖了各个系，通知工作必要不方便，这需要我们更加努力解决，同时，社员参加训练积极性不高，因为很多人怕热怕累，而忽略了运动的重要性，所以我们要更加普及大众体育精神，并且让更多的同学去认识足球这一世界第一运动。

我相信，在各位指导老师和社团联的帮助下，飞跃足球社的明天会更加灿烂，成绩更加骄人。让飞跃足球社的名声更加出众。

寺院义工工作总结篇四

经历了一个假期的酝酿，我们终于迎来了新的学年的纳新工作；纳新从20xx年08月12日至23日历时12天，但所纳成员有

限，与预期相差较大；总体来说本次纳新的结果不是太理想。

（一）纳新地点偏离了人流量较大的地方，没能“捕捉”到足够的新生；

（二）纳新地点与其他社团纳新点过于紧密且与其风格格格不入；

（三）纳新点过于嘈杂；

（一）因为位置的原因没能布置较为明显的社团纳新标志；

（二）时间安排不当导致很多可用的资源没能很好地利用；

（一）没能很好的宣传本社团的特色；

（二）没能很好的打入新生内部宣传；

（三）没能很好的让新纳成员对社团进行推广；

（一）没能始终坚持在工作岗位上；

（二）没能很好的给新生展示社团的魅力（特色）；

（三）没能及时的进入那新的角色；

（一）学校纳新可用的场地过于局限；

（二）没有足够的帐篷，天气过于炎热；

（一）纳新点的选取是非常重要的，应尽量设置在人流量大的地方；

（二）纳新点的布置要凸显出社团特色；

（三）纳新点的设置应尽量满足社团的基本要求；

（四）纳新工作人员应更加积极热情；

（五）通过纳新工作加强了部分师生对汉服及中国传统文化的认识；

（六）锻炼了社员的沟通能力，实践能力，和策划能力；

寺院义工工作总结篇五

20xx年11月28日晚7点，社团管理部督察组在校团委办公室举行了关于魔方协会成立的答辩会。与会人员主要有社管副部长曾思晴，督察部部长王莹，副部长徐浩然，张虎；汉服社社长王瑞琳，以及汉服社各部门部长；社管常务副部长张佳运旁听。

答辩开始后，督察组对汉服社成立可能会面临的问题做出提问，如问题1：具体讲一个活动的过程。汉服社成员回答从策划开始，到场地，到人员布置，到活动互动等方面都有考虑，但是在活动场地方面多选在人多或者有历史古迹的校外，这点虽然出发点是好的，但是可能会遭遇挫折。

问题2，如果社团发展后期拉不到赞助，资金不够无法租服装或者无法满足活动正常开展怎么办？社员回答说他们与西安汉服总社以及别的高校的汉服社有联系，可以向他们借服装，道具。社团内部也会开展制作汉服的活动，从而减少开支。据了解，租赁一套汉服一天的价格在50元左右，如果举办一次大型活动，经费肯定不少。所以，经费问题确实是一个必须要解决的问题，这点社团也意识到了问题的严峻性，会尽力克服困难。

问题3，如果在活动中遭遇他人讽刺，戏弄，导致活动无法开展怎么办？社员回答说，在活动开始前期，肯定会受到他人

的不解和戏弄，但是他们有信心，会坚持下去。做一个“脸皮厚”的人，保证活动顺利进行。

问题4，纳新活动如何展开，请说说吸引大家加入汉服社的具体方案。社员回答说，他们纳新的时候就会穿上汉服，做一些宣传海报，通过宣扬社团特色来吸引大家的加入。

问题5，请说说社团与社管的联系。社员回答说社管有服务、协调、指导、管理的职能，社管要指导社团发展，为社团提供资源与帮助。社团也会积极邀请社管参与社团活动。汉服社希望社团评优的时候能够入选，而我们也针对评优条件对他们做了解释，希望大家能努力发扬社团特色，把社团做大做强。

汉服社是一个传播华夏传统文化，推动汉服发展的文化性社团，他们主要通过举办室外活动和室内讲座等形式开展活动。对新校区校园文化繁荣能起到一定促进作用。虽然现在的组织建设还不是特别成熟，但是在大家的努力下，肯定会有所进展。

最后，社管常务副部长张佳运做出总结，他切实的提出了汉服社成立所面临的实际问题，以及当前社团发展所面临的共同问题与挑战。鼓励大家要不折不挠，始终如一的坚持社团发展，克服困难，要以实践去证明思想，这样才能促使社团快速发展。

今晚的答辩会言简意赅，指出了社团所面临的具体困难，大家都对社团发展做出了自己的思考。综上，督察组同意汉服社成立，希望汉服社能为校园文化的繁荣贡献自己的力量。

寺院义工工作总结篇六

首先要从每天的编辑例会说起。幸运的很，初入报社，刚好赶上编辑例会制度的启动，窃喜之余，格外珍惜每一次总编

辑耳提面命的机会，记录下每一个品评要点。印象最深的是是一些稿件的特殊处理，比如对一张毛驴车与宝马车并行于大街上的图片的讲授。社长说：在现代都市里，这种状况是可遇而不可求的。遇到了，没有处理好，就是资源浪费，就象对待一个杯子。大家都知道，一个杯子看起来很普通，可是从熔炼到成型到剖光再到成品，它需要很多个环节，需要工人付出很多的劳动。如果你走进一个制造杯子的车间，拿起一个成品的杯子当着工人的面摔到地上，碎了，工人的感觉，相信大家都能体会。新闻稿件就是个杯子。从发生、发现到成稿、上版，也需要一系列的过程，如果编辑没有处理好，没有发掘出它本身的价值，就象杯子的剖光，那和当着工人的面摔碎杯子没有什么区别，都是资源和劳动的浪费。就这张图片而言，它可以有很多想象空间：宝马与宝驴、城市与农村等等，都比眼下这个题目好……诸如此类，在场的人无不叹服。

其次主任的指导。每天，把清样交给主任的时刻也是我收获最大的时刻，因为每一条稿件，从自己最初的判断到最终定稿，再到主任的指点和修改，这期间的差别是一目了然的，也是最直接的。可以说，这是自我成长的最有效途径。

最后是和周围同事的交流。从一点不会蹒跚走来，我始终有一种婴儿学步的感觉，于是乎格外留意别人版面的亮点。每每看到自己还不会的处理方法，就询问或观摩对方，直到自己也能熟练操作为止。

到现在，我已熟练掌握组版的流程、技术和技巧，在去年的版面评定中，我有十几个版面被评为二等版，这对我来说，无疑是重要的肯定和鼓励。无论怎样，这段摸爬滚打的日子和它带来的收获和启迪，我都将受益终生。

有期待。如果说□20xx年我在晨报实现的是“马斯洛需求理论”中的第一层：生存需要”（也称生理需要），那么xx年年我将更进一步：实现“安全需要”，甚至“归属和爱的需

要”。

《晨报》是一个舞台，空间乃大；我不是一个弱者，而且梦想依然。只有用自己的所长，驾驭自己的所有，争取自己的所盼，生活，才可能一步步不离阳光□ xx年年，我将继续弥补自己技术上的不足，加强对新闻的判断和把握，多借鉴其他媒体的闪光之处，让自己的技艺和水平更上一层楼。同时，及时为自己的大脑内存充电，多读，多看，多问，多想，争取在明年年终盘点时，能多一些成绩，并彻底溶入晨报。

寺院义工工作总结篇七

学期已经接近尾声，在这一学期中，吉他社在院团委社团部管理和指导下顺利完成了本学期的工作计划。在本学期的工作中，吉他社坚决遵守《安徽涉外经济技术学院吉他社章程》，本着丰富校园文娱活动形式，给既有热爱音乐的同学提供交流平台，宣传和发扬音乐精神！

自九月份新生入学过后，基于上学期的人员基础上，对各个部门人员分配做了调整及完善，制定了本学年的总体工作计划。随后，在团委的安排下进行招新活动，共招收六十多名新会员。招新完毕后，社团首先进行了一次迎新晚会，随后开办了新会员的培训班，使新会员们有了初级的吉他水平，最后，举办了吉他知识普及讲座。随即，社团召开了干部大会，总结了本学期的工作。本学期本社团的工作至此圆满结束。

本学期本社团的第一件大事是招新活动。具体情况如下：

- 1、召开招新筹备会，分配各个部门工作；
- 2、印制招新宣传单及绘知宣传海报、张贴；
- 3、参加社团部组织的招新咨询会，并进行初步报名；

5、准备新会员开办吉他知识普及讲座，并筹备吉他课程教学等事宜

本课程从10月10号到期末考结束，上课时间为每周一至周四中午12点到1:30，主讲教师为流音琴行授课的专业教师。本次课程旨在培训毫无基础的新会员，使他们从基本不具备吉他知识到具备初级的吉他水平，以及提高老学员吉他技能。

寺院义工工作总结篇八

这个学期轮滑社取得了显著的成绩。社团部门成员进一步扩充，部门作用得到更进一步发挥。新成员的加入，为社团注入新鲜血液，扩大了社团规模。学期计划得到圆满实施。大一的新社员，基本上都能够自己练习和训练动作了。新社员在轮滑技术上取得了很好的成绩，一批新生力量正在崛起。在社联、老师、同学的大力支持下，我们积极开展和部署各项工作，努力进取，取得了长足的进步。也逐步完善我们的团队。

根据这个学期的训练，我总结以下几点：

1. 新手的训练量增加了，让他们得到更好地进步。
2. 训练中大家学到的不仅仅是轮滑技术，更学到了如何与人交流，大家的关系变得更加融洽。
3. 社员们从轮滑中得到了自己想要得到的快乐。
4. 社团的团队协作能力也提高了。
5. 后半学期天气变冷，许多同学都不喜欢锻炼身体，轮滑变成了社员最好的锻炼的一种方式。
6. 这个学期不管是个人能力还是团队能力都得到了提高。让

各个社员都能够更好的锻炼自己。

我们极力展现轮滑魅力，迸发激情青春，挑战不凡与自我，让广大师生感受年轻的自由与活力。

这一学期学校迎来了全新的面孔，我们也为社团的发展开展了各项工作：

1， 招收新成员。

在新学期中阶段，社团参加了“百团大战”招收新社员活动，共招收新成员121人，进一步拓大社团规模。

2， 完善社团结构。

在社团规模壮大的基础下，我社团巩固了活动部、人事部、技术部、外联部、宣传部，并挑选优秀成员担任部长，副部长，与社长、副社长分工合作，为社团的发展努力。

1. 全体成员在每天晚上参加集体活动。各部门每周专门有一天进行部门集训。

2. 多次组织与校外轮滑爱好者进行交流学习，邀请平花教练指导

3. 组织观摩校外各类轮滑比赛。

4. 多次开展社团内部的小型活动。

1. 到钟秀校区参加迎新生晚会表演。

2. 9月24日，周末文化超市轮滑舞表演。

3. 10月16日，滨江公园的刷街活动。通过这次活动，增进了社团成员的友谊，大家的刷街技术得到进一步提高，为新生

的加入与教学做好准备。4. 10月22日，参加“百团大战”招新活动。招收新社员，扩大社团规模。

5. 11月11日，组织新社员一起过光棍节。让光棍节不那么孤单。

6. 组织新社员与钟秀校区轮滑分社的联谊赛。促进社团成员之间的交流，技术得到提高。

7. 11月27日，啬园烧烤。

取得进步的同时，我们也留下了遗憾。大家两个月辛苦排练的节目，由于场地原因没能在特色文化展上演出。这也是我这学期最大的遗憾。事情总是两面的，虽然付出没有得到更多人的认可，可是更团结了社团内部的力量。通过紧张的排练，增进了大家的感情，也锻炼了团队合作的精神。我们很享受这段过程，即使没有得到应有的结果。再一次证明我们轮滑社是一个“有爱”的大家庭。

各成员在充满泪水与欢笑的训练中，凭着他们对轮滑的热爱，年轻的狂傲，勇敢的坚持了下来。他们不仅在技术上得到了提高，同时也养成了不轻易服输，不轻易向困难低头的性格，更重要的是培养了会员的团队精神。

轮滑协会正在不断的成长，在一次次的跌倒中，在人们的目光的注视下，我们勇敢的站了起来。我们热爱轮滑、热爱青春的无限可能，更热爱美好的生活，坚信有一天我们会站在掌声雷动的青春舞台上，骄傲的微笑，而我们也一直在为此努力。

寺院义工工作总结篇九

时光总是不耐的，不管怎样挽留，一个学年又这样匆匆流逝了。每一次的结束，总难免回望，难免感叹，这一次我们又

错过了什么，这一次我们又收获了些什么。

天文社，距成立以来，已经一年半了，真的不够成熟，但也正以难以预估的速度，努力地向前。这半年来，我们难免犯错，有些是难免做得不够成功。但发现错误总比，隐藏错误来的要好。人总是在一次次的失败中，走向成功的。只要不放弃，只要还站得起来，我们依旧义无反顾。

从刚开始人数被压榨的社团招新，再到后来学校个别老师的不支持，高一同学的不信任，还有来自父母的，自己的，各方面的压力。我们都经历了太多。

值得一提的是我们的“天象预报”，由于时间的不确定性被迫取消了。当然我们也有许多进步。

这一学年我们的指导老师对我们进行了月球观测的指导。使用的天文望远镜已经有十多年的历史了，难免有些陈旧，而瑞安的天气，又总让人不如意，但是观测的结果却是意想不到的成功。对此我们很欣慰。

为了让以后的观测活动更加顺利，我们向学校申请了便携式的望远镜的购买，也已经获得批准了。

这一学年，我们的星座月或也进行了适当的变革。将以往的宣传单改成了实用的手工书签，有了较好的回应。

一如既往，我们也观看了纪录片“时光旅行”壮美的画面，绚烂的音效.....

学校团委的工作我们也积极响应者，正如开学初的校园开放日，我们的社员在烈日下，挥洒着汗水和笑容。还有社风展的十年庆典，虽然我们才两岁，但这不妨碍我们的风姿卓越。

当一切，回归平静之时。剩下的有些许怅然，有些许欣慰，

有些遗憾，有些满足。情绪是复杂的，但最终这种种心情都变成了一种期待，对天文社未来的期待，对瑞中所有社团的期待。

相信不管有多少困难，只要还有人愿意支持，我们都会尽最大的努力，一展辉煌。

寺院义工工作总结篇十

1. 完善县社机关治理机制，股室、企业人员竞聘上岗，绩效管理。实行领导抓股室、股室抓企业、企业抓落实的管理模式，与37户所属企业签订了目标责任书和安全责任书。

2. 优化基层社治理机构。将全县13个基层社划分为东、中、西三个片区，选配主任3人，提升了资产经营效益，较上年减少管理费用6万多元。

3. 开展大田托管，增强供销社为农服务功能。实施大田托管等农业社会化服务3.6万亩，其中：盛源果品公司托管苹果园6000亩，惠丰农牧科技公司开展小麦穗期病虫害统防统治2.4万亩，草原虫鼠害防治6000亩，增强了供销社的服务功能。

4. 开展科技培训。组织企业开展科技培训5场（次），培训贫困村营销带头人、药材种植大户、电商人员等230余人。

二是创办领办村级综合服务社10个，综合服务社总数达到94个；

三是创办曹家湾农友为农服务中心1个，曹家湾农友庄稼医院1个，发展工业品经营连锁网点8个，使供销社为农服务的能力得到了进一步提高。

6. 开放办社，壮大供销队伍。新增陇县关山尚品生态农业发

展有限责任公司和陕西尚谷丰登农业发展有限公司2户加盟企业，截止年底加盟企业达到24户，使供销社阵营向多领域延伸，壮大了供销队伍，提升了供销社为农服务的能力。

完成计划3亿的2.1倍；

组织供应各类化肥3.86万吨，完成年度计划3.3万吨的117%。

2.年初与32户企业签订了安全生产管理责任书，日常安全检查11次，购销、调存、加工、储运等业务工作运行安全，全年没有发生任何不安全事故。

3.争取省级“新网工程”财政补助资金31万元，争取中央财政产业发展扶贫资金181.8万元，两项合计212.8万元，完成全年任务60万元的3.5倍。

4.完成固定资产投资项目两个，分别为万吨果蔬及苜蓿芽菜生产线建设项目和农产品物流园区建设项目，累计完成投资额2.3亿元，占年度计划2亿元的115%。

5.年内开展外出招商活动3次，共签约招商引资项目2个，完成到位资金2.1亿元，占年度目标任务2.1亿元的100%。

二是我社组织全县10镇68个行政村1467户农民群众种植中药材10021亩（其中554户贫困户种植中药材2819亩）。由供销联社筹措资金30万元购买磷肥501吨，以种植一亩中药材补助1袋磷肥的标准给予补助，并且全部送肥到村组发放到种植户手中，提高了农民种植中药材的积极性，降低了种植成本，为今年中药材高产丰收奠定了基础。

2、凉泉辣椒加工厂建设项目。该项目由凉泉合赢辣椒种植专业合作社投资4000万元，建成轻钢结构加工厂房及原料仓库1座2000m²、办公及成品库1座1500m²、购置电烘烤房2座、加工设备10台，建成优质辣椒、蔬菜种苗大棚2座500m²。5月份

移栽优质辣椒2000余亩，今秋以来收购加工我县辣椒225吨，产值54万元。以线上线下相结合、苏陕协作与全国市场相结合、大宗销售与零星销售相结合等办法向全国各地销售辣椒制品。促进了我县“秦椒”产业化生产、精细化加工、品牌化销售，延长了产业链，增加附加值，增加了农民收入。

3. 万吨果蔬芽菜及农产品外贸加工产业园项目。万吨果蔬芽菜项目已建成投入生产；

外贸加工产业园项目今年投资220万元，完成了可研、环评、报建、用地审批，地质勘探、工程设计，现已开工建设，预计年底基础完工。

4. 陇县标准化中蜂养殖基地项目。该项目由陇县丰田蜂业专业合作社投资4200万元，已完成中蜂标准化示范养殖场、良种培育和蜂产品深加工厂的建设。今年生产和收购各种蜂蜜200吨，产值1000万元。所生产的土蜂蜜、槐花蜂蜜、油菜花粉等蜂产品已完成国家iso9001质量体系认证和陕西省产品质量监督检验研究所颁发的“中国认可、国际互认”检验报告，产品已销往全国各地。

5. 积极实施核桃加工基地项目。通过总部经济招商，积极联系宝鸡农之源农业科技服务有限公司，在河北镇东坡、庙坡、兰家堡3个贫困村，以股份制合作的形式实施陇县优质核桃产业加工基地项目，该项目已完成投资365万元，建成核桃精深加工厂房（扶贫车间）1座、核桃加工生产线三条。通过“经济合作+加工企业+核桃基地+贫困户”方式，采用“订单收购+保底收益”、“产业扶贫资金+入股分红模式”直接带动3个村395户贫困户户均增收500元。

1. 强力开展驻村帮扶，巩固脱贫成果。一是坚持到村开展扶贫工作。结合“大走访”、三排查三清零“回头看”等工作安排，我社党组成员都能够坚持每月一次到村调研指导工作，使我社帮扶的曹家湾村（原曹家山村）17户贫困户均达到脱

贫标准。二是关心驻村干部，保持队伍稳定，开展驻村帮扶。春节前慰问了驻村干部，办理了住院和人身意外伤害保险，生活补贴等待遇得到全面落实。端午节前组织老凤祥金店捐资1300元购买慰问品慰问了驻村干部。按照“四个不摘”要求，保持了驻村干部不变，干部联户责任和户数不变，确保了扶贫工作的稳步推进。

2. 在徐州市设立扶贫产品专柜，巩固脱贫成果。由供销联社组织，县级领导参加在徐州市铜山区开展了“加强苏陕协作·推进消费扶贫”活动。在徐州设立了陇县扶贫产品专柜，我县6户企业与徐州金桥连锁超市有限公司签订了长期合作协议，使我县24种农产品在徐州市33个超市上柜销售，并随着合作的不断深入，将会有更多的我县农产品通过苏陕协作，遍布徐州，迈进南京，打通珠江三角洲，走向世界。截止年底已销售我县农产品26万元。

3. 县内创建“三专”店，巩固脱贫成果。县内创建“三专”店3个，其中：陇县五宝线下体验馆1个（工业园区）、扶贫产品体验馆1个（大秦北市深山优品）、陇县五宝专区店1个（关山旅游景区）。“三专”平台的建设运营，不仅有针对性地突破我县农产品卖难的瓶颈，架通了特色农产品产地和销入地的商品流通桥梁，同时进一步拓宽了我县优质农产品的销售市场，提高了陇县五宝特色农产品的竞争力、知名度，促进了旅游城市的建设，使游客来陇能看到、能见到、能买到我县特色农产品，促进了产业发展，巩固了脱贫成果。

4. 支持企业进驻“扶贫832”平台，促进消费扶贫，巩固脱贫成果。按照全国供销总社、省市供销社和县委、县政府工作安排，积极宣传推介“扶贫832”平台，开展平台入驻人员培训32人次。支持协助我县130户企业319个品种农产品进驻“扶贫832平台”，19户企业平台运营销售，至年底共计销售我县农产品310万元，进一步拓宽了我县消费扶贫线上销售渠道，促进了农产品网上销售工作。

5. 推进农产品产销对接，促进农产品销售，巩固脱贫攻坚成果。一是依托北京“2020消费扶贫·贫困地区农副产品产销对接会”、农高会、“陕货”江苏行、市供销社年货节、消费扶贫宣传月活动、我县农民丰收节、油桃采摘节等活动，组织企业展销推介“陇县五宝”等特色农产品11场（次），使我县农产品推广到全国各地，通过展会销售农产品368万元。二是开展的消费扶贫直播助农活动。在市供销社的支持下，5月份县委常委、副县长孙玉善，县供销联社主任梁建斌做客宝鸡市供销社主办的“消费扶贫·直播助农”活动直播间，宣传推介“陇县五宝”和“大美关山”，通过一个半小时的直播，吸引8.63万网友观看直播、网络互动和购买产品，6月3日我县蜜之源中蜂养殖专业合作社签订蜂蜜团购订单1700瓶，价值5多万元。提高了“陇县五宝”和“大美关山”的知名度和影响力。

二是支持协助我县29户企业入驻“扶贫832”平台，实现线上销售135.7万元；

四是新发展村级电子商务连锁网点70个，巩固提升镇级电子商务连锁店10个，有力提升了镇村网络购销市场的占有率。

按照县复审办的要求，及时制定了《陇县国卫复审再生资源市场整治实施方案》和《再生资源市场整治八条标准》，成立了由县供销联社牵头，市场监管局、城关镇、东南镇等单位为成员的专项整治小组，对县城及周边17家废品收购站点从外观形象、环境卫生、打包成捆、分类堆放、雨水污染、旱厕改造、病媒生物防治等方面进行了专项整治，县城及周边17家站点全部达到国卫复审标准。同时按照网格化管理要求，对所属网格内街道、单位、家属院、市场进行了复审整治和坚持保洁，为我县国卫复审工作增光添彩。

1. 压实责任，防疫情促生产。认真贯彻落实《陇县应对疫情影响保脱贫十条措施》和“管行业、管防控，管生产、管防控”的工作要求，成立了组织机构，制定了工作方案，确定

了工作职责，夯实了工作责任。领导带头深入企业指导检查开工后的疫情防控和生产经营情况，并对存在的问题，要求立即整改，对生产经营存在的问题协调解决，使供销社所属企业疫情防控和复工复产两不误，为做好“六稳”“六保”工作夯实了基础。

2. 涉农企业优先复工，保证春耕生产。发挥流通主渠道作用，科学研判春耕农资需求，组织协调2户有机肥生产企业、3户农业生产经营企业、12户基层供销社都于2月18日复工，生产有机肥、调运适销对路的各种化肥、种子、农地膜等农业生产资料，保障全县春耕生产正常开展。疫情期间，所属企业生产、储备各种农业生产资料6600吨，全部配送到84个乡村农资经营网点，使农业生产资料质优价稳，货源充足，不误农时，保证了春耕生产。

3. 重点项目及时开工建设。一是2月份领导带队进村入户，动员农民群众开展中药材种植，使全县农民群众种植中药材10000多亩，其中554户贫困户种植中药材2819亩。由供销联社筹资30万元向种植户补贴化肥501吨，推动了农民群众及贫困户中药材种植的积极性，巩固了脱贫攻坚成果。二是在河北镇东坡、庙坡、兰家堡3个贫困村，以股份制合作的形式实施陇县优质核桃深加工基地项目，该项目已完成投资365万元，直接带动贫困户395户1173人受益。三是3月3日对牙科供销社营业楼项目进行了竣工验收，并投入使用，保障了农民群众生产生活的需要。四是农产品外贸加工物流园区项目投资220万元，完成了可研、环评、报建、用地审批等，年底将完成基础工程。

4. 捐款捐物支持疫情防控。疫情期间系统党员干部捐款2400元，6户所属企业分别向医疗、公安、学校、政府和有关村捐款捐物15.8万元，有力支持了疫情防控。

5. 减免房租，支持企业及个体工商户焕发经营活力。积极响应县财政局关于减免房租的文件精神，系统13户企业给租赁

户免收2月份房租、3-4月份房租减半，共计减免房租费33.26万元，稳定了企业和个体工商户急躁情绪，使他们顺利度过难关，从而焕发了经营活力。