学校传统节日活动总结(优质5篇)

生活当中，合同是出现频率很高的，那么还是应该要准备好一份劳动合同。那么合同应该怎么制定才合适呢？以下是我为大家搜集的合同范文，仅供参考，一起来看看吧

宝马汽车购销合同篇一

随着我国经济的飞速发展和人民生活水*的不段提高,人们的消费观念和消费需求也在不断发生变化。汽车作为高档消费品越来越受到年轻一代和事业有成的人群的青睐、近年来汽车贸易企业在沈城犹如雨后春笋迅速的发展。汽车贸易公司的形式一般都是从外国引进的“4s”店形式。在国内汽车销售市场还不算饱和的情况下,这种以店销为主的方式占了销售量的90％以上。只有少量车型如:微型客车、小型客车、重卡、厢货等销售商在人员推销方面下了很大功夫,而轿车走的都是店销形式、而在全面建设小康社会的今天，汽车已进入越来越多的百姓家庭，成为普通人出行的代步工具。

作为一名汽车服务工程专业的大学生，我们必须走在时代的前沿，了解最新的汽车动态及技术，掌握汽车相关的知识，利用一切可以利用的时间和机会参加社会实践活动，把我们所学的知识与社会相结合，不断地在实际中总结经验，提取精华，充实自己，完善自我，才能更好的为社会服务，并且可以为以后的工作之路做好铺垫，还可以熟练掌握汽车行业的销售和售后技能。

(1)实习时间和地点

20xx年5月份中旬;

湖南*沙市中南汽车世界a01(星沙收费站旁)，湖南仁孚汽车销售服务有限公司是梅赛德斯-奔驰(*)汽车销售有限公司授

权的湖南首家特许服务中心。学校的目的是让我们更清楚的了解汽车市场的现状，汽车的发展史，了解以后的实习环境。

(2)实习单位背景介绍

与众多4s店相邻，交通比较便捷，员工素质精良尽责。奔驰4s店是一家集销售、维修、美容装饰为一体的汽车经销企业。奔驰4s店秉承顾客就是上帝的理念一直在不断完善服务质量，努力的在前进中。因为公司在发展阶段，所以目前还是以销售为主售后为辅的方式运营。公司设有销售部、钣喷装饰部、售后维修部、配件管理及精品销售部。这家公司主要经营奔驰汽车，主要销售车型为:c级，e级，s级，g级等。

实习部门介绍

售后维修部。售后的服务项目比较完整，主要包括车辆的保养、维修、外出救援、保险理赔、钣金喷漆、车辆装饰、二手车置换等。维修部日常主要负责车辆的维修、保养及钣喷装饰等工作。

接待——咨询——车辆介绍——试乘试驾——报价协商——签约

成交——交车——售后跟踪

1、接待：接待环节最重要的是主动与礼貌。销售人员在看到有客户来访时，应立刻面带微笑主动上前问好。如果还有其他客户随行时，应用目光与随行客户交流。目光交流的同时，销售人员应作简单的自我介绍，并礼节性的与客户分别握手，之后再询问客户需要提供什么帮助。语气尽量热情诚恳。

2、咨询：咨询的目的是为了收集客户需求的信息。销售人员需要尽可能多的收集来自客户的所有信息，以便充分挖掘和理解客户购车的准确需求。销售人员的询问必须耐心并友好，

这一阶段很重要的一点是适度与信任。销售人员在回答客户的咨询时服务的适度性要有很好的把握，既不要服务不足，更不要服务过度。这一阶段应让客户随意发表意见，并认真倾听，以了解客户的需求和愿望，从而在后续阶段做到更有效地销售。并且销售人员应在接待开始便拿上相应的宣传资料，供客户查阅。

3、车辆介绍：在车辆介绍阶段最重要的是有针对性和专业性。销售人员应具备所销售产品的专业知识，同时亦需要充分了解竞争车型的情况，以便在对自己产品进行介绍的过程中，不断进行比较，以突出自己产品的卖点和优势，从而提高客户对自己产品的认同度。

4、试乘试驾：在试车过程中，应让客户集中精神对车进行体验，避免多说话，让客户集中精神获得对车辆的第一体验和感受。

5、报价协商：通常就是价格协商，销售人员应注意在价格协商开始之前保证客户对于价格、产品、优惠、服务等各方面的信息已充分了解。

6、签约成交：在成交阶段不应有任何催促的倾向，而应让客户有更充分的时间考虑和做出决定，但销售人员应巧妙地加强客户对于所购产品的信心。在办理相关文件时，销售人员应努力营造轻松的签约气氛。

7、交车：要确保车辆毫发无损，在交车前销售员要对车进行清洗，车身要保持干净。

8、售后跟踪：一旦汽车出售以后，要经常回访一下顾客，及时了解顾客对我们汽车的评价及其使用状况，要提醒顾客做保养。

(1)4s店服务流程

1、接待准备：服务顾问按规范要求检查仪容、仪表;准备好必要的表单、工具、材料;环境维护及清洁。

2、迎接顾客：主动迎接，并引导顾客停车;使用标准问候语言;恰当称呼顾客。

3、环车检查：安装三件套;基本信息登录;环车检查;详细、准确填写接车登记表。

4、现场问诊：了解顾客关心的问题，询问顾客的来意，仔细倾听顾客的要求及对车辆故障的描述。

5、故障确认：可以立即确定故障的，根据质量担保规定，向顾客说明车辆的维修项目和顾客的需求是否属于质量担保范围内。

如果当时很难确定是否属于质量担保范围，应向顾客说明原因，待进一步进行诊断后做出结论。如仍无法断定，将情况上报一汽轿车服务部待批准后做出结论;不能立即确定故障的，向顾客解释须经全面仔细检查后才能确定。

6、获得、核实顾客、车辆信息：向顾客取得行驶证及车辆保养手册;引导顾客到接待前台，请顾客坐下。

7、确认备品供应情况：查询备品库存，确定是否有所需备品。

8、估算备品/工时费用：查看dms系统内顾客服务档案，以判断车辆是否还有其它可推荐的维修项目;尽量准确地对维修费用进行估算，并将维修费用按工时费和备品费进行细化;将所有项目及所需备品录入dms系统;如不能确定故障的，告知顾客待检查结果出来后，再给出详细费用。

9、预估完工时间：根据对维修项目所需工时的估计及店内实际情况预估出完工时间。

10、制作任务委托书

11、安排顾客休息

(2)售后服务工作的内容

1、整理客户资料、建立客户档案：客户送车进厂维修养护或来公司咨询、商洽有关汽车技术服务，在办完有关手续或商谈完后，业务部应于二日内将客户有关情况整理制表并建立档案，装入档案袋。客户有关情况包括：客户名称、地址、电话、送修或来访日期，送修车辆的车型、车号、车种、维修养护项目，保养周期、下一次保养期，客户希望得到的服务，在本公司维修、保养记录(详见“客户档案基本资料表”)。

2、根据客户档案资料，研究客户的需求：业务人员根据客户档案资料，研究客户对汽车维修保养及其相关方面的服务的需求，找出“下一次”服务的内容，如通知客户按期保养、通知客户参与本公司联谊活动、告之本公司优惠活动、通知客户按时进厂维修或免费检测等等。

3、与客户进行电话、信函联系，开展跟踪服务：业务人员通过电话联系，让客户得到以下服务：

(1)询问客户用车情况和对本公司服务有何意见;

2)询问客户近期有无新的服务需求需我公司效劳;

(3)告之相关的汽车运用知识和注意事项;

(4)介绍本公司近期为客户提供的各种服务、特别是新的服务内容;

(6)咨询服务;

(7)走访客户。

通过这次的实习，我对自己的专业有了更为深刻的了解。通过两位带领我们实习的专业老师的讲解，我们认识到当前*的汽车市场潜力巨大，前景良好，作为一个汽车专业的学生，我们所的知识是与专业息息相关的，汽车服务工程是一门全面的汽车知识的学科。并且对专业的实际应用有了更多的了解，增强了专业知识的感性面及认识面。在两个实习单位见习之后，我们看到了一辆汽车进入到4s店后是如何在销售，车内装饰，售后信息反馈，零件更换，整体保养，车身维修等等一系列完善的服务项目和服务流程上提供服务的。

从这次实习中，我体会到了实际的工作与书本上的知识是有一定距离的，并且需要进一步的再学习。俗话说，千里之行始于足下，这些最基本的技能是不能在书本上彻底理解的。短短的实习，让我大开眼界，也学会了不少东西，也让我对自己今后要从事的行业有所思考。短短四天仿佛思想又得到了一次升华，心中又多了一份人生感悟。这次实习让我深刻体会到读书固然是增长知识开阔眼界的途径，但是多一些实践，畅徉于实践当中接触实际的工作，触摸一下社会的脉搏，给自己定个位，也是一种绝好的提高自身综合素质的选择。

虽然只是短短一下午的奔驰4s店的参观，但我懂得了服务的重要性，从在4s店的参观中，我看到了很多不同的部门，为我们介绍的学姐学长也跟我们讲了很多重要的东西，其中有公司的介绍，有他们各部门的分工协作，在参观的时候，让我真真切切的感受到工作需要细致谨慎，需要用心，不然会在工作中遇到各种难题的，甚至容易闯祸的。其次，我感受到了与人打交道的重要性，人生活在社会上就得融入社会这个群体，就得与人交流，不仅仅是靠学到的那点小小的理论知识所能替代的，关键在于你会不会与人交流。因此，这次参观，在另一种意义上，它告诉我要看自己的性格适合什么样的工作，因此好给自己今后的人生定位，感谢老师带我们一起去完成了这次实习以及对我们的细心指导，同时感谢学

校给我们这次宝贵的实习机会。

宝马汽车购销合同篇二

法定地址：_____

乙方：_____

法定地址：_____

甲、乙双方依据《民法典》及其他有关法律、法规的规定，在*等、自愿、协商一致的基础上，就买卖汽车事宜，签订本合同。

第一条品牌名称、型号、颜色、数量、金额、产地

以上车价不含为车辆办理上牌手续、保险及车辆抵押等所需之各种税费，乙方不再承担任何加急费、手续费、运费、出库费及其他费用。

第二条质量要求、技术标准

(一)本合同约定的车辆，其质量必须符合国家汽车产品标准，并符合生产厂家出厂检验标准，符合安全驾驶和说明书载明的基本使用要求(甲方应在上述材料上盖章确认)，符合当地人民*关于尾气排放的标准。

(二)本合同约定的车辆，必须是经国家有关部门公布、备案的汽车产品目录上的产品或合法进口的产品，并能通过*交通管理部门的检测，可以上牌行驶的汽车。

(三)甲方必须保证汽车为新车，保证汽车的外观没有任何损坏，不得出现掉漆、磨损等现象。

(四)甲方保证向乙方出售的车辆，在交给乙方使用前已作必要的检验和清洁。

第三条付款方式

(一)定金

合同签订之_____日，乙方向甲方交纳定金_____元，如乙方不按约定履行本合同则无权要求返还定金，甲方不按约定履行本合同，应当双倍返还定金。定金_____日后抵为车款，但定金数额不得超过车款总额的20%。

1、一次性付款方式

_____年_____月_____日前，支付全部车款，计人民币_____元，大写：_____壹佰伍拾肆万。结算方式：_____银行承兑汇票。

第四条交车时间、地点及提车方式

(一)交车时间：_____年_____月_____日 前。

(二)交车地点：_____江苏徐州。

(三)提车方式：_____乙方自提甲方送车上门

(四)交车时，汽车里程表数不得超过公里。

(五)甲方在向乙方交付车辆时须同时提供：

1、销售发票。

2、(国产车)车辆合格证或(进口车)海关进口证明及商品检验单

3、质量服务卡或保修手册。

4、车辆使用说明书或用户使用手册(中文)。

5、随车工具及备件清单。

经双方验收，签订车辆交接书。(附一)

第五条车辆交付及验收方式

(一)车辆交接时当场验收，乙方应对所购车辆外观和基本使用功能等进行认真检查、确认。如对外观有异议，应当场向甲方提出。

(二)乙方验收车辆无误后，甲方向乙方交付汽车及随车文件，双方签署车辆交接书，即为该车辆正式交付。

(三)自车辆正式交付之时起，该车辆的风险责任由甲方转移至乙方。

第六条售后服务

(一)甲方承诺，为乙方提供以下售后服务

(二)当汽车生产厂家不履行售后服务义务时，乙方可选择要求甲方履行相应义务。

(三)当汽车出现故障时，如甲方、生产厂家或二者委托的承担维修义务的第三方距发生故障地点超过公里时，乙方有权就近选择其他具有资质的维修方修理，事后，乙方可凭发票要求甲方报销。

第七条无效条款

甲方或生产厂家提供给乙方的说明书及其他材料中，排除或

限制乙方权利、免除或减轻甲方责任的条款无效，无论该条款是否通知乙方。

第八条关于修理、退货或更换的特别约定

(一)关于整车、零部件总成的保修期限执行生产厂保修条款的规定。

(二)在上述保修期内车辆出现质量问题或需要保养，乙方应在生产厂公布的或双方约定的维修站进行修理和保养。但发生第六、(三)条事项时除外。

(三)在车辆使用1年或行驶2万公里内(以先到为准，下同)，同一严重安全性能故障累计修理2次(以修理单据和发票为准，下同)仍未排除故障，或关键总成因质量问题累计更换2次后仍无法使用，乙方有权退车。

(四)在车辆使用1_____年或行驶2_____万公里内，同一关键零件或总成因质量问题，累计修理2次仍不能恢复使用;或由于质量问题及修理，使得该车停用的累计工作_____日超过60_____日 (扣除进口零件进货在途时间);或累计修理5次以上(不含5次)仍不能正常行驶，甲方应负责为乙方换车或退车。

(五)按照本条上述约定退车的，甲方应当负责为乙方按发票价格一次退清车款，但应减去乙方使用该车产生的合理折旧。

(六)非车辆质量问题发生交通事故而造成损坏的，或无有效发票的，或乙方不是消费者权益保护法所指的消费者，可免除本条上述第3项、第4项规定的甲方责任。

(七)由于人为破坏、使用或保养不当和疏忽造成的质量问题，或者由于装潢、改装不当造成的质量问题，或者到公布、约定以外的修理点进行修理造成的质量问题，由乙方自行承担

后果。

(八)本合同签订后，国家如出台有关汽车产品修理更换退货的规定，双方按国家规定执行。

(九)生产厂的保修条款比本合同的约定更有利于乙方的，双方按生产厂的规定执行。

第九条违约责任

(一)一方迟延交车或迟延支付车款的，应每_____日 按照迟延部分车款_____%的标准向对方支付违约金。迟延超过十五_____日的，对方有权解除合同，并要求迟延方赔偿本合同价款的_____%作为违约金。

(二)在_____年_____月_____日前，甲方交付的汽车不符合说明书中表明的质量标准或本合同约定的标准，乙方有权要求甲方承担无偿修复、补偿损失或减少价款的违约责任。乙方也可以选择解除本合同，甲方应向乙方支付违约金_____元。乙方行使上述约定权利时，所发生的一切费用也由甲方承担。

(三)经国家授权的汽车检验机构鉴定，乙方所购汽车确实存在设计、制造缺陷，甲方可依据国家关于召回的法律法规协助汽车制造商主动召回有问题的车辆;由车辆缺陷所造成的人身和他人财产损害，乙方可向汽车制造商要求赔偿，也可向甲方要求赔偿。如乙方选择向汽车制造商赔偿，甲方有积极协助的义务。若该车有特殊的使用要求时，甲方应该明示告知，否则应承担相应赔偿责任。

(四)甲方不履行售后服务义务时，乙方有权要求甲方双倍赔偿乙方为维修汽车而花费的一切合理费用，包括但不限于维修费、购买汽车配件费、交通费等。

(五)因车身超重、尾气不合格等情况导致乙方无法上牌照，乙方有权退车并要求甲方承担违约金_____元，违约金不足以弥补乙方损失的，乙方有权追偿。

(六)甲方有其他违约情形时，每有一次，应当向乙方支付违约金_____元人民币，违约金不足以赔偿乙方损失的，乙方有权追偿。

第十条不可抗力

(一)任何一方对由于不可抗力造成的部分或全部不能履行本合同不负责任。但迟延履行后发生不可抗力或发生不可抗力后没有采取补救措施和通知义务的，不能免除责任。

(二)遇有不可抗力的一方，应在3_____日内将事件的情况以书面形式(含传真、电子邮件、手机短信等形式)通知另一方，并在事件发生后10_____日内，向另一方提交合同不能履行或部分不能履行或需要延期履行理由的报告。

第十一条解决争议的方式

合同发生纠纷，甲乙双方应协商解决，也可向有关部门申请调解，协商或者调解不成时约定采取下列第种方式解决：

(一)向仲裁委员会申请仲裁。(二)依法向乙方所在地人民法院起诉。

第十二条双方特别约定

经双方协商，甲方为乙方：

(一)代办保险(二)代办按揭(三)代办上牌服务

代办上述服务双方另行签订委托服务协议书。(附二)

第十三条其他

(一)双方地址、电话若有改变，应在变更之_____日起3_____日 内书面通知对方，因一方迟延通知而造成损失的，由过错方承担责任。

(二)本合同的未尽事宜及需变更的事宜，双方应通过订立补充条款或补充协议进行约定。本合同的补充条款、补充协议及附1均为本合同不可分割的部分。

(三)本合同的金额应当同时以大、小_表示，大小_数额应当一致，不一致的，以大写为准。

(四)违约方应当承担守约方为进行仲裁/诉讼而支出的一切合理费用，包括但不限于律师费、仲裁费用/诉讼费用、差旅费。

(五)其他约定条款：

第十四条合同的生效

本合同自双方签字或盖章之_____日 起生效，本合同壹式2份，双方各执一份。

甲方(签章)：_____乙方(签章)：_____

住所：_____住所：_____

证照种类及号码：_____证照种类及号码：_____

代理人：_____代理人：_____

宝马汽车购销合同篇三

转让人：

受让方：

xx有限公司， 现将xx车转让于受让方。该车车牌号码为xx□发动机号为xx□车架号为xx□现订立合同如下：

该车于 年 月 日登记，检验合格期至 年 月 日。汽车的发动机，变速箱工况较差。车身车架有锈蚀。

该车委托太仓价格认证中心进行价格鉴定，受托方经鉴定后得出该车的现价为 元。经双方协商该车的转让价为人民币 元。

1、出卖人向受让方转让车辆时向受让方提供车辆证件； 说明汽车的现状。

2、受让方在购车时应认真检查出卖人所提供的车辆证件、手续是否齐全。并且应对所购车辆的功能及外观进行认真检查、确认。受让方在购买该车后，负责车辆的维修，及相关规费的缴纳。

双方共同到车管所办理车辆过户手续，费用各半承担。同时，双方共同到保险公司办理保险变更手续，如有费用，各半承担。

本合同一式四份，双方各执一份，另两份备用。

本合同经买卖双方签章后生效。

受让方（签章）：

出卖人（签章）：

宝马汽车购销合同篇四

卖方(以下简称甲方)：住址：

买方(以下简称乙方)：住址：

根据_《旧机动车交易管理规定》。《二手车流通管理办法》，甲、乙双方本着自愿、公平、诚实信用之原则，就车辆交易事宜，双方协商一致，签订本协议。

一、甲方同意将车出售给乙方。该车牌型号 ，车身颜色 。发动机号，车牌号码 ，车架号 。

二、甲方同意将此车以人民币转让给乙方(大写：)。

三 、甲方将下列手续，随车证件一起交给乙方。(机动车登记证书 、行车证保险单、 身份证复印件)。

四、车辆过户由负责办理。过户费用由负责，无条件协助办理。甲方保证此车无盗抢，及任何经济问题，将车款全额返还给乙方，将车收回，并包赔全部经济损失。

五、此合同书签字生效之日起，以前此车涉及的交通违章事故，所欠费用及经济纠纷由甲方负责，并即日结清。以后此车所有事务由乙方负责。

六、违约责任

1、卖方向买方提供的`有关车辆信息不真实，买方有权要求卖方赔偿因此造成的损失。

2、卖方未按合同的约定将本车及其相关凭证交付买方的，逾期每日按本车价款总额的20%向买方支付违约金。

3、因卖方原因致使车辆不能办理过户、转籍手续的，买方有权要求卖方返还车辆价款并承担一切损失。

七、本合同一式两份。甲乙双方各执一份，签字盖章后生效。

八、年审必须过户 方。

甲方：

乙方：

年 月 日

宝马汽车购销合同篇五

乙方：

*乙双方就乙方向*方购买汽车并办理按揭或乙方通过其他汽车销售商购买汽车后委托*方办理汽车按揭相关手续等有关事宜，经友好协商，签订本合同。

一、汽车型号及金额

汽车品牌_____；

型号_____；

发动机号_____；

车架号_____；

车价：_____。

二、购车方式

1、乙方向*方购买车辆；

2、乙方向_____

宝马汽车购销合同篇六

买方：_____（以下简称甲方）

卖方：_____（以下简称乙方）

保证人：_____（以下简称丙方）

上列当事人就汽车买卖事宜订立合约如下：

第一条、甲方就其约定，将其所有的轿车售予乙方，乙方买售。

第二条、汽车的买卖总金额为人民币_____元整。乙方依照下列方式支付款项予甲方。

（1）本日（订约日）先交付定金_____元。

（2）余款_____元（中期款）于申请过户的同时支付。

（3）余款_____元，可分十次支付，自_____年_____月_____日至_____年_____月_____日止，每月_____日前支付_____元，乙方应于过户时，将相当于上述期满金额的支票汇出交付。

第三条、甲方对乙方负责办理如下的过户与交付手续：

支票于过户的同一日支付。

第四条、办理过户手续所需费用由乙方负担。

第五条、乙方若无法履行任何一期的分期付款，则必须将余款一次付清。

第六条、甲方须保证汽车并无瑕疵。有关瑕疵的保证，则只限于交付日后三个月以内，往后即不负一切责任。

第七条、汽车交付之前，若因不可抗力之事由，致使轿车丢失或毁损，其责任由甲方负担。

第八条、丙方须对甲方保证，乙方确实履行本契约按期支付价金，并负连带赔偿责任。

本契约一式三份，甲、乙、丙方各执一份为凭。

卖方（甲方）：_____

买方（乙方）：_____

见证人（丙方）：_____

日期：_____年_____月_____日

宝马汽车购销合同篇七

第二步

实地去市场的时候，先不着急买，这个和菜市场买菜一样，也要挑挑比比看的，同样的车，每个车贩子的利润空间不一样，给你的报价也不一样，所以一定要多看看。

第三步

当你选定了一辆车，进行实际性能考察的时候，先看这辆车的手续是否齐全，手续不全，一定不要图便宜而进行购买。

第四步

检查车的步骤很多，外观、内饰什么的，在这里就不要多说了。我只说说我认为关键的几个部分，第一个就是轮胎，要根据车辆的年份大约估计轮胎的大约磨损程度，如果响彻太多，或者直接轮胎全换成新的了，多半是出了事故的。

第五步

再就是看发动机舱，如果发动机舱很干净，和新车的差不多，那你也要当心了，这种情况的出现，多半是车贩子用了清洗剂从里到外刷的很干净，如果是豪车的话，还说得过去。但如果是一般价位的车，那就有点不正常了，要特别注意。

第六步

还要仔细看看发动机舱内的各个螺丝，看是否有转动拧动过的痕迹。来鉴别是否车辆改动过。

第七步

再就是仔细检车车辆的地板处，电线的包裹皮等，从最细小的部位鉴别是否是水淹车。这个很重要，水淹车是买了白买，浪费钱。

第八步

还有就是车辆的a□b柱，要看看是否变形，因为一般的事故撞击□ab柱最容易变形□ab柱车门处的焊点，也能大约看得出来，这辆车的车门是否重新焊接过。

第九步

最后的过户流程也不详细说了。但是有一点尤其重要，那就

是，过户之前，最好要找一个第三方的检测机构，对车辆进行全面的权威检查。这对交易双方也有个保障，以后除了什么事情也有个依据。

宝马汽车购销合同篇八

销售方（以下简称“*方”）：

地址：邮编：

电话：传真：

负责经办人：手机：

买受方（以下简称“乙方”）：*号码或公司注册号：

地址：邮编：

电话：

*乙双方经过协商，就购买*方汽车达成一致协议如下：

一、标的车辆简况：

汽车品牌：

型号：

车身颜*：

坐椅颜*/材质：真皮；其他。

发动机号：

车架号：

产地：

制造商：

自排挡或手排挡：

新车或二手车：

出厂日期：

*方所交付的车辆如果是新车，*方保*其所交付的车辆不是返修车、库存车，且应为零公里车（因办理手续、提车而进行的必要移动除外）；*方所交付的车辆如果是二手车，*方保*：车辆没有被抵押、没有被司法机关查封，里程表上的记录是真实、可信的，没有对其进行任何里程回拨。

二、价款：

乙方须向*方支付的总价款为**，该金额由以下几部分构成：

1、车价；元

2、购置税；元

3、保险费元；

4、牌照费元；

5、本合同第五条第款的代办费元。

乙方不再承担任何加急费、手续费、运费、出库费等费用。

三、交车方式：

交车地点：交车时间：

付款方式：付款时间：

四、*方同意向乙方无偿赠送以下设备、配件和提供如下的免费服务：

五、经乙方的书面委托，*方可向乙方提供以下服务，乙方打勾选定如下服务项目，同时应按*方和保险公司、银行、车辆登记机关的要求提供相应所需的文件和*。

方完成上述代办事宜后，应将相应的牌照、、保险单等*凭*完整地交给乙方，乙方按票*据实支付。

因办理上述手续而产生的代办费由双方约定，*方亦可免收代办费。*方的代理行为应在乙方的委托授权范围内进行，否则后果自负，如因此给乙方造成损失的，*方应承担赔偿责任。

1、代理乙方向保险公司购买有关汽车保险；代办费：

2、代理乙方向有关银行提出并办理汽车贷款；代办费：

3、代理乙方参与汽车牌照的投标；代办费：

4、代理乙方为所购汽车上牌；代办费：

5、乙方要求的其他服务。代办费：

六、质量和维修：

1、*方向乙方出售的汽车，其质量必须符合国家颁布的汽车质量标准和汽车行业标准。如果汽车制造商的企业标准高于国家标准或行业标准的，则必须达到企业标准。*方出售的车辆应当与随车提供的产品说明书或车辆使用书的质量状况相一致。

乙方对车辆的特殊质量要求如下：

2、*方向乙方出售的汽车，必须是在《全国汽车、民用改装车和摩托车生产企业及产品目录》上备案的汽车或合法的进口汽车。

3、*方向乙方出售汽车时要真实、准确、完整地介绍所销售车辆的基本情况，并提醒乙方注意有关车辆的非缺陷*的瑕疵状况，不得做虚假陈述或隐瞒车辆的真实状况。

4、*方在向乙方出售车辆时必须向乙方提供以下书面文件：

（1）汽车销售*；（2）车辆合格*、海关进口*和商品检验单（进口车）；（3）保修卡或保修手册；（4）中文说明书；（5）随车工具及附件清单；（6）车辆行驶*、登记*及以往维修记录或维修单位和所投保的保险公司的名称、地址、电话（二手车）。

5、乙方在购车时应认真检查出卖人所提供的车辆*件、手续是否齐全。

6、乙方在购车时应对所购车辆的使用*能及外观进行认真检查、确认。

7、如乙方使用、保管或保养不当造成的问题，由乙方自行负责。

8、*方应当在交车时向乙方提供车辆交接单一份（见附件），由乙方对该车的外观、使用*能进行检查、确认。

9、*方及车辆生产商应保*车辆在正常行驶状况下的安全*，而无安全隐患，《产品说明书》或《产品使用书》应对安全*作方法、安全装置的时效、安全*的检测等作了详尽说明，并向乙方作了明确的告知。销售方及生产商应保*车辆在有效期内，所有《产品说明书》或《产品使用书》所载明的安全装置都处在有效的使用状态。

10、汽车在购买后，由买受人负责与生产厂家的特约维修站联系、解决，但*方应提供联络、沟通及协助的便利。*方及车辆生产商应建立一定数量的特约维修站，并保*车辆能及时获得修理，汽车零部件充足，收费合理。

七、违约责任：

1、任何一方违反本合同，包括但不限于*方不按本合同的约定交付车辆，或交付车辆质量不符合本合同条件的，或车辆有潜在的隐蔽瑕疵无法在交接时查验的；乙方不按本合同规定支付车款；不配合对方办理车辆贷款、保险、上牌的；任何一方违反保*、承诺条款或不履行协作配合义务，致使对方不能实现合同目的的，均须承担违约责任。守约方有要求降低价款、无偿修理（七日内修理完成）、支付违约金（以每迟延一日，以车辆总价款的5‰计算）、换车、继续履行本合同、解除本合同的各项权利，上述权利可由守约方根据不同情况合理选择。

2、如属于在汽车交车以前出现的质量问题（包括外观），*方未向乙方明示的，乙方有权按照本条前款规定追究*方违约责任。但*方有*据表明对质量问题没有过错，*方是不知情的，则*方可以免责。

*方虽然已向乙方交车，但在*方按照本合同第5条提供相关服务如上牌、代办保险时造成车辆损坏的，*方应当及时免费修理，乙方有权要求*方适当降低车价或赔偿损失。

车辆的主要部件和系统如发动机、电路系统、油路系统、制动系统、方向系统出现故障而1年内经2次修理后仍不能修复的，且*方隐瞒车辆真实状况的，*方应承担相应的法律责任。情形严重的，乙方可以解除本合同。

*方提供的汽车由于各种部件发生质量问题，造成车辆频繁维修，而影响到乙方正常使用的，乙方可以要求*方赔偿损失；

问题严重导致车辆无法正常行驶的，且*方隐瞒车辆真实状况的，乙方可以要求解除合同。

八、争议解决：因本合同引起的或与本合同有关的任何争议，由双方当事人协商解决；协商不成，任何一方均可以采取以下方式解决：

1向*方所在地法院提起诉讼；

2、向乙方所在地法院提起诉讼；

3、向**经济贸易仲裁委员会上海分会提起仲裁。

4、向上海仲裁委员会申请仲裁。

九、合同文本：本合同一式肆份，双方各执贰份。

十、合同效力：

本合同经*、乙双方签字或盖章后即生法律效力；但如果乙方购买车辆按揭贷款的，双方约定选择下列第种方法实施：

（1）银行同意对乙方按揭贷款的，则本合同生效；否则，本合同不生效。

（2）不管银行是否同意按揭贷款，本合同均为有效；改由乙方向*方支付全部车款，但*方同意给予一定的宽限期，乙方向*方分期支付，支付方式和时限为：

十一、其他约定事项和条款

本合同附件或补充协议、补充条款与本合同具有同等法律效力。

*方（签字或盖章）：乙方（签字或盖章）：

代理人（签字或盖章）：代理人（签字或盖章）：

电话：电话：

年月日

ps□汽车交易设计许多**问题，在购买的请务必要慎重！！再有能力的前提下，可以带法律等方面的*人士前去帮忙。

在购买车辆时，一定要这种注意一下问题：

1：销售方的主体资格。销售方是否具有出售你要购买的汽车的资格，在购买以前最好请销售方或者销售员出具授权书，务必明确销售方的身份以及资格。如果销售方是公司，购车人应要求销售方提供营业执照复印件及有关的资质*文件；如果销售方是个人，则应该要求其提供个人*复印件、行驶*或车辆登记*。

2：购车人在签署购车合同时需要确定销售方的盖章名称与购车合同、*上的名称三者必须保持一致，如果出现不一致，将导致责任主体不清，对购车人而言会不利。

4：对于进口车辆，购车人需要写明，不要只简单的写是进口原装，最好要明确各个进口原件的制造地。

5：对于车辆的外观颜*，车内的装饰，是否有异味等等这些问题，请在购车当场确认，一旦有什么疑问，一定要明确提出来，如果销售方保*不会有什么问题，最好请销售方出具书面保*并明确约定保*责任，如果不，请当场拒收。

宝马汽车购销合同篇九

乙方：_____

根据《_民法典》及其他法律法规，甲乙双方本着平等互利，协商一致的原则，签订如下合同书：

一、合同内容

甲方将己方工厂的物件及销售的产品全权委托乙方承运，运输方式为公路汽车运输服务。

二、合同期限

甲乙双方约定合同期限为_____日，自_____年___月____日起至_____年____月____日止。

三、运费及结算方式

1、甲乙双方商定，按以车装实际拉运吨位，_____元/吨结算货物承运费，重量不得超出国家规定车载重量。

2、货物安全达到目的地，凭随车货物单按单子统一结算，结清运费。

3、货物到达指定目的地后，收货人验货前，乙方保证甲方货物数量不缺失，外观完好无损坏，并办理货物签收手续为交货完毕。

4、承包经营期间甲方按_____元/月向乙方收取保证金，顺延年累计满一年止。合同期满双方续签合同，上一年的保证金则作为签合同当年的保证金。如双方不续签合同或合同解除后，保证金全额一次性退还乙方。

四、安全责任约定

1、至签订本合同起，乙方一切安全将自行承担。

2、乙方承包期间对所有承运货物，车载人员负全部安全责任。

若造成人员伤亡或承运货物损失的，乙方承担全部责任并负责赔偿。

3、车辆保险、维修检测、年检保养、燃油材料、违章罚款、用费税额、交通事故理赔及人员工资等所有费用均由乙方承担。

4、因第三方责任发生交通事故造成甲方的货物损失的，乙方应先赔偿甲方损失后再向第三方追偿事故的处理与赔偿，由乙方与责任方按相关程序解决。

5、乙方出现驾驶员酒后驾车，由此影响甲方工作而造成的经济损失，由乙方承担赔偿责任。

五、甲方的权力义务

1、甲方有权根据生产需要要求乙方货物运输到指定服务区;如甲方停工，停产等因素甲方有权暂停或终止合同。

2、甲方对乙方的服务质量，对发现的问题有权要求乙方进行整改。若乙方存在重大交通安全隐患问题、服务质量问题，以及车辆技术性能存在严重问题时，有权要求乙方停车整改或终止合同。

4、甲方不得以隐瞒的形式委托乙方托运禁运物品，否则由此产生的责任由甲方承担。

5、甲方有权获知货物在运输途中的情况和预计到货时间。

6、若乙方特殊情况不能及时为甲方办理甲方货运事宜，乙方应指派业务人员为代表，代表乙方为甲方办理货物承运的相关事宜。

7、在货物送达收货人之前，甲方有权随时改变到货地点及收

货人。 甲方有权对乙方及乙方代表和相关工作人员的工作提出意见、要求改进。