

2023年银行活动开展情况报告(通用7篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。报告的作用是帮助读者了解特定问题或情况，并提供解决方案或建议。下面是小编为大家带来的报告的范文模板，希望能够帮到你哟！

银行活动开展情况报告篇一

今年是我行实施“超常规、跨跃式发展战略”的开局之年，也是实现三年发展规划的第一年。在上级行的正确领导和关心支持下，我行制定了周密的工作计划和工作措施，坚决贯彻年初工作会议所制定的工作思路，确保开好局，起好步。一年来全行干部职工团结一心，奋力拼搏，取得了丰硕的成果。

一、主要业务经营指标完成情况

跟往年相比，今年我行发展已走上快车道，各项业务屡创新高，呈现出超常规的发展态势。

(1)各项存款快速增长。到年末，全行各项人民币存款余额85亿元，比年初增加6亿，同比增加万元，增长了%。。其中，人民币对公存款增加2.2亿元、人民币储蓄增加3亿元、人民币同业存款增加0.8亿元；外汇存款增加1000万美元。全年日均比去年日均增1.5亿；外币对公存款增加成为我行存款增长的一个重要来源，同业存款和储蓄存款也大幅增加，存款增长速度创历史新高。

(2)贷款规模增加，结构不断优化。年末，各项贷款余额47亿元，比年初增加3亿，主要增投于优良客户和按揭、消费贷款等低风险贷款；如pta□投总、钨业、众达、海沧大道等大项

目;信贷资产总体上仍保持较高质量,不良贷款占比低于3.5%,尤其是今年第一季度、第二季度不良贷款余额都比去年下降;但从存量上分析,呆滞贷款有所增加;表内收息率预计达100%以上,综合收息率预计达97%,收息水平居全辖前列。

(3)中间业务大幅度增长。今年我行国际结算和结售汇总量稳居全辖第二位,已逼近第一位。预计全年将完成国际结算量2.5亿美元、结售汇约1亿美元。外汇业务收手续费收入有较大的增长,预计可达350万,相当于我利润的20%左右。银行承兑汇票业务和票据贴现业务也有大幅增长,成为另一个新的利润来源。

(4)经营利润成倍增加。200*年,我行实现利润总额达0.85亿元(含结售汇收入),其中人民币利润约为7700万,外汇利润约为450万美元,结售汇手续费收入约为350万元。人均利润达25万元。同过去几年的创利水平相比,今年我行的利润水平实现了跨跃式的发展。

二、主要工作措施和成功经验

(一)细分市场,准确定位,抓住重点,积极营销批发业务。

200*年,我行将对公市场细分为“五个一”,即一个港口、一条大道、一个房地产、一批项目及一个信托公司。明确了目标定位后,我们建立了一套反应灵敏、决策快速、攻关有力、服务到位的市场营销机制,创造性地开展工作,全方位拓展市场。具体做法有:提升经营层次,对规模大、要求高的重点优良客户将责任主体提升到业务部,1000万美元以上的项目直接由行长负责攻关和谈判;组建强有力的攻关小组,把全行攻关能力较强的人员集中起来组成强力攻关小组,对不同特点的企业选择合适的人员进行组合,集团作战,上下联动,精兵攻坚。突出竞争优势,抓住我行深入推行企业文化建设的契机,在服务上大做文章,以优质的服务吸引客户,大力营销总分行推出的新业务品种,为客户提供一揽子服务

方案，争取在服务的深度和广度上优于他行；行领导以身作则，带头攻关，保证至少一半的时间用于走访客户，重点客户坚持每月拜访一次，重视改善和提高银企关系。通过不懈的努力，今年我行新争取了一批有价值上档次的客户，如德彦纸业、金桐化学、丰龙水产、厦信国托、海沧医院等重点客户，同时还储备了飞腾、珍珠湾、出口加工区、国际货柜等一批有潜力的项目，为我行今后两三年的业务迅速发展打下了坚实的基础。

(二) 坚持品种创新和服务创新，多方位发展零售业务。

今年我行抓住代客理财资金归集、农电改造代缴费、推行vip服务等重点工作，抓好本外币储蓄存款攻坚战，以争取有价值的私人客户为重点，大力营销零售业务。

一是开展规范化服务流程演练，提高服务水平，为储户提供标准化的服务；

二是加大吸收理财资金力度，抓住理财资金主要靠努力的特点，全行动员，针对周边的商户、村户和老客户，有效地吸收理财资金。

三是对海沧炒股大户进行摸底，动态跟踪，吸收股市回流资金。

五是加大宣传力度，借农网改造东风，开展“走进千家万户活动”，历时一个月，各网点积极参与，以农电改造缴费一卡通为宣传重点，以电影下乡和业务宣传为媒介，全行总动员，走进城乡的每一个角落，加大我行对农村业务市场的渗透力度，宣传了我行的业务，提高了我行的社会知名度。通过一系列富有成效的工作，至年末，我行各项储蓄余额约为亿元，约比年初增加亿元，完成分行下达的任务，增幅为历年来的最高水平。

(三)加大贷款营销力度，扩大贷款规模，不断优化信贷结构。

为增强长期发展潜力，我们从年初开始就非常重视加快贷款营销工作，积极争取扩大贷款规模，带动对公存款业务和结算业务。

一是优良客户的贷款营销，针对pta[]翔大、众腾、柳业、多威、投总等重点企业，加大授信额度，主动营销贷款。

二是加大项目贷款的营销，如飞腾、珍珠湾项目。

三是加大了按揭贷款和个人消费贷款等低风险贷款的投放力度。通过扩大增量，把更多的贷款投向双优客户，从而带动存量的优化，实现贷款结构的有效调整。在贷款管理的基础工作中，支行以严格实施预警预报制度为核心，全面提高信贷资产管理水平。

首先，严把贷款准入关，贷款发放坚持双优战略，对可贷可不贷的坚决不贷；

其次，坚持贷款客户的分类管理，实行主动退出，逐步压缩一般客户，主动淘汰劣质客户。

三是严格实施信贷管理的预警预报制度，使这项工作成为信贷管理最有力的工具和每个客户经理的日常工作，加大对此项工作的考核与奖惩。至年末，我行本外币各项贷款余额超过10亿元，比年初增加3亿元。其中优良客户及低风险业务的贷款占比达90%以上。

(四)努力提高资金营运水平，争取最大限度地实现利润。

从年初开始，我行就加大对我行各季度资金营运状况的分析，找出解决问题的办法；办公室在行政后勤保障上也十分强调节约费用开支，加强了费用控制，制订了一系列有效的办法，

如加强对车辆费用，水电邮等营运费用的控制，加强对业务招待费和公杂费的管理，把钱用在业务发展的关键上。网点无效益的事不干，无效益的费用不花，全方位增收节支。业务部门还坚持每日做好重点企业资金进出的监控和调度，优化头寸运用效率，提高了经营的效益。针对海沧外资客户较多，以及我行国际业务从业人员综合素质较高的特点，我行十分重视抓住机遇发展国际业务。今年来，我行通过加强客户经理培训，进一步提高从业人员的素质和水平；在服务上，确保上门收单，提高办事效率，保证工作的时效；同时，以国际结算为龙头，积极拓展进出口项下的融资业务。在国际业务营销策略上，做足已有客户，不断扩大群体，重点抓好pta的开证业务，确保份额；争取增加我行在翔鹭、多威等重点客户原有的份额；实现在德彦、金达威等客户国际结算的突破。至本年末，我行的国际结算量预计达到2.6亿美元，结售汇达1亿美元，国际业务手续费收入达350万元人民币，外汇利润45万美元，两项合计650万元人民币，约占总利润的45%。

同时，狠抓清收工作。一是严格把关，不符合条件的不良贷款不盘；另一方面只要符合盘活规定三原则的，要大胆盘活。针对客户经理对盘活旧贷有担忧的思想问题，支行重申一要认真审批严格把关。二是符合分行盘活原则的企业，要有负责任的态度大胆盘；如果客户经理在这个问题上消极对待，支行将严肃处理；三是明确各阶段的重点清非目标，一户一策，加大进度的落实，每日追踪；对赖帐不还的企业拿出典型，实施有效手段进行催收。四是抓紧农贷收息工作。这项收息来源往年是我行提高收息率的重要组成部分，但今年总体效果不明显；五是积极清收大户欠息和表外应收未收利息。通过努力，今年我行不良贷款上半年实现了下降，下半年受贷款形态调整影响，预计使年末数比年初增400多万元。综合收息率预计将达到97%，完成分行下达的目标。

(五)深化改革，强化管理，提升服务品质和竞争力。

今年，我行首先进行了更深入的三项制度改革。在人事用工

改革方面，全面推行中层干部竞聘制，通过内部竞争引进人才和引进相结合，不断提高中层管理人员素质。实施全员竞争上岗，实行内部流动摘牌，一年一选择，半年一微调，优化劳动组合。在收入分配改革方面，制定了综合考核办法，对各网点全面推行内部模拟计价，根据网点的综合效益、工作质量和数量来拉开差距。对不同岗位，综合考虑难易程度、劳动强度、风险程度、地域条件等四项因素，科学制定岗位系数，向关键岗位倾斜，推行客户经理等级制，真正调动员工的积极性。在组织机构上，推行扁平化管理，实施上收事后复核等措施。通过积极推进三项制度改革，逐步建立了科学合理的竞争、激励和淘汰机制。设立助理岗位锻炼了年轻干部。调整岗位系数，进行双向选择摘牌。

[

有关银行的年终工作总结报告

]

银行活动开展情况报告篇二

各位代表，同志们：

大家好。根据会议安排，下面，我代表行工会委员会，向大会做报告，请予审议。

__年，本行工会在行党委、县总工会的正确领导和大力支持下，在全行所有干部员工的积极配合下，紧紧围绕经营转型和改革发展中心工作，贯彻落实科学发展观，致力于维护全系统职工合法权益，关心职工精神和物质生活，在工会组织建设、职工队伍建设、精神文明建设、员工思想政治教育等方面开展了大量富有成效的工作，全系统职工权益得到了切实增强，工作、生活环境得到了极大的改善，为本行开业首年各项改革的稳妥推进，各项目标的顺利实现，发挥了工会

组织的桥梁和协调作用。

一、__年度工作回顾

(一)紧紧围绕改革发展中心，全力服务本行转型发展按照工会职责，本行工会依法参与到全行经营管理和民主政治建设中，通过职工代表大会或其他形式，组织职工参与本单位的民主决策、民主管理和民主监督，全心全意促进本行各项工作的科学发展，为本行各项经营目标的实现与改革工作的推进作出了一定的贡献。

1、努力做好思想工作，调动职工工作积极性。深化改革、转型发展是实现本行科学持续发展的根本途径。__年，本行在深化改革和经营转型方面做了大量的工作，一方面稳妥了推进不良贷款分账经营改革，进一步优化了信贷管理模式，真正改变了不良贷款边清边增的恶性循环态势，促进了贷款营销的专业性，同时进一步加强了精细化管理，加快推进了经营转型，努力转变了与科学发展不相适应的经营理念、发展方式和管理模式，在改革过程中，工会委员会深入广大职工中摸底调研，充分听取并反馈职工意见，在维护职工权益的同时促进了本行各项改革的顺利推进，发挥了应有的职能作用。

2、出谋划策，科学监督，促进各项经营目标顺利实现。__年，全行全行各项存款余额达成_____万元，比年初增加____万元，同比多增____万元，完成全年存款增长计划的120.97%；各项贷款余额达成____万元，累计投放各项贷款____万元，比年初增加__万元，存贷比例__%，贷款投放完成全年营销计划的123.57%；各项收入达成__万元，同比增加__万元，增幅17.43%。

(二)紧紧围绕本行发展形势，加强工会组织的自身建设

1、加强思想作风建设。坚持以理想信念教育为核心，以道德

教育为基础，教育职工坚定社会主义信念，全面贯彻学习科学发展观，深入开展创先争优活动。组织员工认真学习《工会法》，经常召开工会会议，布置研究全行工会工作。通过不断加强思想教育，员工之间的关系更融洽了，工作氛围更加和谐了，团队意识更加浓厚了。

2、充分发挥工会职能作用。认真做好职工走访和救助工作，接待职工及家属来电来信来访30人次；通过调查摸底，积极为符合救助条件的职工申报困难救助，全年共发放困难职工救助金4.64元，惠及19名职工。

3、加强工会组织建设。组织召开__年度职工代表大会，全面总结前期工作，精心部署下一步工作重点，为工会工作的开展奠定基础；逐步健全完善工会组织，充分发挥各委员职能作用，履行维护职工的合法利益和民主权利、动员和组织职工积极参加建设和改革，完成本行和本县经济发展任务、代表和组织职工参与本行事务和民主管理、教育职工不断提高思想道德素质和科学文化素质的工作职能；进一步修订了《职工出勤管理办法》等制度；进一步搞好工会工作的分工协作，使工会工作落到实处；健全工会民主管理工作制度，使工会工作逐步走向民主化、规范化、制度化。

4、加强工会队伍建设。多渠道、多形式组织工会工作人员积极参与上级部门及本单位组织的各类学习培训活动，深入开展“进百家门，知百家情，解百家难”活动，要求工会干部深入职工群众之中，倾听职工心声，解决职工的实际困难，切实提高了工会干部的理论水平和实际工作能力，进一步强化工会干部政治意识、创新意识、群众意识、责任意识、服务意识，提高工会干部综合素质。

(三)紧紧围绕维护职能，当好职工“娘家人”依法维护职工的合法权益是工会的基本职责。过去的一年，行工会站在职工“娘家人”的角度，以关心员工生活，为群众办好事实事为己任，努力为员工排忧解难，做到既维护全行的整体利益，

又维护了员工的具体利益。

1、深入开展了“安康杯”系列活动。一年来，我们从不同侧面深化了活动主题。从基础管理工作入手，理顺了安全管理与改革发展的关系，进一步加强了安全员工作职能，改善了网点安全设置，加快了金库安全和营业安全改造步伐，实现了全年安全经营无事故。

2、深入基层，倾听职工心声。通过各种形式倾听广大职工干部的意愿，了解职工家庭情况及经济收入，了解他们的疾苦，并把带有普遍性和代表性的问题及时向行党委反映，为总行党委的经营决策提出自己的意见和建议。工会代表职工广泛参与有关职工具体利益的决策，把职工的正当意愿和要求体现到有关决定中去，认真履行维护和参与职责。

3、维护职工合法权益和地位。根据劳动法规定，根据安徽农金系统用工规定，与省联社统一招聘员工签订劳动用工合同；加强与县劳动部门合作，进一步完善劳务派遣用工制度和管理，维护劳务派遣职工权益，确保“五金”落实到位；贯彻执行员工劳保条例和女工劳保条例，维护妇女特殊权益，关心女工生活，坚持每年一次妇检和员工每年一次体检制度，使广大职工及时了解自身身体情况，有病职工得到治疗；推动了广大职工“参政议政”民主进程，建议总行将重大改革事项和决策该在内网公布，交由全体职工讨论，促进了新增贷款责任追究办法、分账经营改革方案、综合柜员绩效考核办法等新办法的出台。

4、关心职工生活。时时关心职工生活，把他们的冷暖放在心上，对家庭生活中遇到的问题，及时给予关怀和解决，让职工真切地感受到工会就是职工的家。__年，行工会在行党委的关心下，为全体职工的生活水平提高做了一些举措。在行党委的决策与支持下，进一步优化了“职工之家”，改善了机关食堂就餐环境，建起了职工乒乓球室和桥牌室；改善公共卫生设施，按照统一标准对全辖所有的卫生间进行了改造，

并加快了太阳能热水器的配备，使基层职工生活得到改善；建立职工档案，在每个职工生日时送上一份生日蛋糕和一盆鲜花，送上工会组织的一份真诚的祝福。关心困难职工，对员工生病住院的，工会组织人员上门探望，送去慰问品，同时在精神上给予安慰。看望走访离退休老员工，党委班子成员亲自上门，坚持在端午节、重阳、春节等节日慰问老同志，为他们送去慰问品，倾听他们对工会工作及全行工作的意见和建议，使他们真正感受到了农金大家庭的温暖。以扶贫帮困为立足点，将“送温暖”工程落到实处，采取有效措施，制定解困计划、方案。在行党委的支持下，__年给困难职工送上医疗救助4.64万元，提供生活帮扶4.99万元，惠及135名员工及遗属；尽力为职工谋福利。认真做好“三八”妇女节、“端午节”、中秋、重阳、春节等大型节日及传统节日福利发放，坚持发放高温、取暖等费用。

(四)紧紧围绕队伍建设，促进教育培训、人才选拔的科学化围绕改革发展中心任务，积极组织职工开展劳动竞赛、技能培训等活动，充分发挥职工在三个文明建设中的主力军作用。一是参与本行人才选拔决策过程，并充分发挥民主决策和监督职能。在行党委的支持下，不断完善人力资源管理体系与机制，充分激发员工工作热情，多渠道、多举措的补充人才，切实增强全系统队伍活力。在人才选拔上一律采取竞聘上岗模式，举办多次、不同层次的竞聘活动，先后举办了客户经理、内勤主管、总行员工、中层及中层副职后备等系列竞聘活动，对照“四项制度”积极开展岗位交流活动，全年共选拔6名年轻同志担任支行负责人职务，13人进入总部工作，员工岗位交流81人，进一步增强了队伍活力。继续加强高管队伍建设，规范高管人员选聘工作程序，加大干部选拔调整力度，全年共计考核调整21家支行和5个部门负责人26人。认真开展新员工招聘工作，改进完善专业员工招聘方式，全年共计录用29人，进一步充实了员工队伍，改善了年龄、学历和专业结构。二是加强教育培训，提高队伍综合素质。组织开展了客户经理、阳光信贷、合规、反洗钱、信息宣传等各业务条线培训班，全年共开展不同层次培训活动33余次，人均

接受培训近3次，初步形成了分层次、多形式的培训格局。

(五)紧紧围绕职工精神文明建设，大力开展一系列文体活动

活跃职工的文化生活，提高职工的审美情趣，积极组织开展健康向上文体活动，营造和谐氛围，努力把单位建设成健康文明、丰富多彩、活力十足的职工家园。

1、组织开展并积极参与了各类健康、积极的活动与实践。精心组织了开业一周年内部征文比赛、“创先争优在行动”征文演讲比赛、贷款新规知识竞赛、书法绘画比赛等竞赛活动，帮助广大职工树立积极向上、重在参与、勇争第一的精神意识；组织先进工作者赴广西桂林考察学习，鼓励先进，弘扬行风；在清明节时，组织青年职工前往烈士陵园扫墓，缅怀长眠于花亭湖畔的革命先烈，号召广大青年员工继承先烈遗志，树立正确观念，牢记服务宗旨，发扬农金精神；组队参加了县委宣传部组织的“光华杯”乒乓球赛，派员组成金融队参加了县直篮球赛，举办了首届“农商行杯”春季老年门球赛，进一步加强了企业文化建设；丰富女职工精神生活，在“三八”节时给女职工放假半天，送上一个温馨的大红包，带去节日的祝福，并要求各基层支行组织辖内女同志开展各种活动，丰富节日内涵。

2、关心退休老同志精神生活。加强对退休老同志的人文关怀，重视“五老”建设，营造和谐工作环境，充分体现以人为本的发展要义。组织成立了农商行老年门球队和女子门球队，积极组织球员参加各级团体组织的门球赛活动；坚持在传统节日为老同志送上一份节日祝福，__年春节慰问退休遗属人员135人，金额达4.99万元；关心老同志健康状况，向全县86名退休职工每人送去一张价值200元的“体检卡”。

3、关心青年职工精神文化生活。逐步丰富各支行建立起阅览室和阅报栏，为职工订阅了各类书刊杂志，包括业务知识类、政治类、体育类、文娱类、文明生活类、妇幼保健类、关工

委等类型的书刊，丰富了职工精神生活，陶冶了职工的文化情操。鼓励和要求各基层社建立职工活动室，配备乒乓球、象棋、羽毛球等文体设施，各支行乒乓运动开展得到了广大职工的喜爱，为广大职工提供了一个健身娱乐的平台，活跃了职工的业余精神生活，激发了大家的工作热情，增强了单位的凝聚力。

(六)紧紧围绕社会形象提升，积极履行社会责任积极响应省联社、省直工委、县委县政府号召，时刻不忘履行社会责任，惠及本地人民。一年来，本行举行不同方式、不同层次的金融知识宣传活动30余次，深入农村开展了反假币宣传、反洗钱宣传、残币兑换宣传、银行卡知识宣传等金融知识普及活动，有效促进了农村地区农户金融水平的整体提高；积极落实国家民生政策，全年累计发放生源地助学贷款2570万元、下岗再就业贷款799万元、大学生创业贷款260万元；积极参与公益事业，通过不同形式的捐助、赞助，全年累计向社会各界困难群体提供帮扶近10万元。在此次县红十字会倡议的捐款活动中，我行向户遭遇重病和意外事故的特困户捐款1万元，发扬了扶贫救济的中华传统美德，传递了“一方有难，八方支援”的社会正能量。

二、20____年度工会工作重点

20____年度，本行工会工作指导思想是：深入学习和全面贯彻落实党的十八大精神、中央经济工作会议精神及省联社社员大会精神，严格执行总行党委各项决议，紧紧围绕改革发展中心工作，维护本行发展稳定，维护职工根本利益，全力促进本行科学协调发展。

围绕指导思想，本年度工会工作重点要做好以下工作：

(一)加强工会自身组织建设。行工会要在各级工会组织的领导下，在行党委的大力支持下，不断加强自身组织建设，以宪法为根本的活动准则，以经济建设为中心，坚持党的领导，

依照《工会法》和《工会章程》独立自主地开展工作；逐步完善内部管理，建立健全各种管理制度，从提高工会地位作用入手，充分发挥工会四项职能和主动性、积极性、协调性；要充分履行职能和义务，依法参与到全行经营管理和民主政治建设中，发挥民主决策、民主管理和民主监督职能，共同促进全行的科学发展；充分发挥工会会员作用，推进人文关爱工作，关心职工生活，办好集体福利事业，依法维护职工的合法权益；逐步建立健全工会主动参与职业安全卫生管理机制，认真做好劳动保护工作，参与安全检查和伤亡事故调查处理，督促和协助本行改善劳动条件，履行企业社会责任；强化组织作用，通过组织职工培训，开展职工教育活动，不断提高干部职工的思想道德素质和科学文化素质，建设有理想、有道德、有文化、有纪律的职工队伍。

(二)加强会员队伍建设。搞好工会工作离不开一支思想文化素质高的工会干部队伍。建立一支精干的工会干部队伍是新一届工会必须要做的工作。首先要多渠道、多形式地加强工会专、兼职干部的学习培训，提高工会干部队伍的综合素质，更好地为工会工作服务，其次要加强各基层分会队伍建设，不拘一格的选拔基层优秀职工参与到工会工作中来，共同建立高效率、办实事的工会组织。

(三)强化职工精神文明建设。合理利用好工会经费，进一步加快推动总行和各支行“职工之家”建设；丰富职工生活，逐步推动本行桥牌队、乒乓球队、篮球队、羽毛球队等队伍建设，积极开展小范围、多形式的文体比赛，组织举办一期全行职工联欢汇演，增强职工以行为家意识，增进队伍凝聚力。

(四)履职尽责，当好桥梁和纽带，维护职工利益，丰富职工生活。要严格按照工会章程履行工作职责和义务，做职工的“发言人”，总行的“建言人”，全心全意为全系统职工服务；认真发挥工会的参政作用，积极参与到联社的民主管理中去，为职工谋福利；切实做到人文关怀，关心广大员工工作和生活，落实退休同志福利政策，做好妇女、贫困职工的帮

扶工作;定期组织员工开展各类教育培训，做好干部员工的思想教育工作，稳定员工队伍，提高职工队伍的思想道德素质和业务技能素质。

同志们，我相信，在各级工会和党委的关心支持下，通过我们的共同努力，我们一定会把行工会建设成为一个优秀、团结、科学的职工民主组织，在本行改革发展中发挥更多的作用，作出更多的贡献。

银行活动开展情况报告篇三

一、主要工作成果

1、协办站稳步发展，协办站自成立之日起，至今年四月底近七个月，发展协办员___名，共揽储定期存款___万元，平均每月增长定期存款约__万元。

2、金融服务中心从__月份开展工作至今，发展符合标准7人，揽储__万元，其中定期存款__万元，活期存款__万元。

3、我行员工揽储从年初至今年四月份定期揽储增长__万元，平均每月揽储增长__万元。

4、银联卡业务迅速发展，截止__月__日，累积发卡2896张，卡存款余额__万元。截止到__月__日，支行存款__万元，比去年底增长__万元，总行存款__万元，比去年底增长__万。

二、宣传计划

1、根据我行发展的总体规划，制定宣传月计划，从__月__日起实施宣传工作，实行分组分区域宣传，落实责任到人，利用休班时间和工作空闲时间进行宣传，尽量保证不占用大家下班时间。

2、六月份赶上金融服务中心正式开展工作的大好时机，以服务中心为区域重点，进行重点宣传，以金融服务中心为原点向四周辐射宣传，从而让群众加强对我行的了解、认识和认可，树立我行“_____”的良好形象，赠送印有我行标识的精美礼品，如草帽手套等。

银行活动开展情况报告篇四

人民银行年终工作总结一年来，市中心支行在____分行和市委、市政府的正确领导下，树立和落实科学发展观，全面贯彻落实总、分行工作会议和全省人民银行业务工作会议精神，紧紧围绕党委中心工作，立足实际，开拓进取，求实创新，充分发挥窗口指导作用，强化金融管理，维护金融稳定，创新金融服务，加强内控内管，推动了各项工作迈上新台阶。至__月，中支全辖共获得市级以上集体荣誉80余项，其中获“分行文明单位”等省级荣誉26项。

一、把握货币政策规律性，充分发挥窗口指导作用，助推吉安经济快速发展

(一)加强“窗口”指导作用。

一是年初召开了全市金融工作座谈会和全市法人金融机构信贷调控工作会议，研究部署20____年全市金融工作要点和信贷调控方向。二是提请市政府转发了《人行__市中支关于金融支持现代服务业加快发展意见的通知》，要求金融机构加大金融创新，不断提升金融支持现代服务业加快发展的水平，突出支持重点，努力满足现代服务业对金融服务的要求，抓住有利时机，在促进现代服务业发展中做大做强金融业，完善风险控制，形成金融支持现代服务业发展的长效机制。三是举办了全市法人金融机构信贷政策业务培训班，详细分析了当前宏观经济形势，围绕再贴现、支农再贷款以及存款准备金管理等各项货币信贷业务知识进行了详细讲解，有效防范金融机构在实际工作出现各项违规行为。四是组织举办

了20____年吉安市银企对接合作会，市银行机构与30家企业进行了现场签约，签约总金额达39亿元。

(二) 强化信贷调控管理。

一是制定出台了《人行____市中支地方法人金融机构信贷调控操作规程》，就人民银行信贷调控的工作机制、合意贷款的申报、核实、测算核定、监督管理、合意贷款调控、奖惩约进行了规定。二是下发《关于进一步加强辖内地方法人金融机构信贷调控的通知》，就做好货币信贷调控工作提出了明确要求。三是开展了对县域涉农信贷专项评估，并组织了对驻市9家银行业金融机构、全市13家地方法人金融机构##年信贷政策执行情况的现场评估，及时通报了评估结果。四是组织开展辖内法人金融机构信贷投向大核查。

(三) 用好货币政策调控工具。

一是加强存款准备金管理。组织开展了对4家农村合作金融机构、村镇银行的存款准备金现场检查。二是加强再贴现、再贷款业务管理。____年累计发放再贴现85笔，金额____亿元；发放支农再贷款____亿元，有力地支持了金融机构业务拓展。三是加强已兑付央行票据农社后续监测考核。

(四) 加大对薄弱环节的金融支持。

一是继续完善小额担保贷款管理机制，增强小额担保贷款扶持创业的功效，推动小额担保贷款覆盖面。至__月末，全市小额担保贷款余额11.2亿元，累放10.84亿元，贷款到期回收率达99.9%。二是加大“三农”信贷投放力度。至__月末，全市银行业金融机构涉农贷款余额____亿元，占各项贷款余额的61.42%。三是加大小微企业信贷产品创新。全市各国有商业银行、邮政储蓄银行均成立了小企业贷款专营中心，专为小微企业提供500万元以下的融资服务，简化了小微企业贷款业务流程，提高了审批效率。至12月末，全市银行机构小微

企业人民币贷款余额____亿元，比年初增长39.91%。

(五)积极开展跨境人民币算业务。

中支及时将有关政策规定转发给辖内经办银行机构，加大政策宣传培训力度，编发了《____货币信贷之窗》，专门宣传跨境贸易人民币算政策，在全市范围内积极宣传跨境人民币算政策以及工作开展情况，____年全市跨境人民币业务算总量达____亿元。

二、增强风险监测针对性，提高金融稳定驾驭能力，促进辖区金融稳健运行

(一)创新建立影子银行体系风险监测机制。

将全市融资性担保机构、小额贷款公司、典当行、民间融资等非银行机构纳入影子银行体系。建立跨部门信息共享协调合作机制，及时掌握包括政策法规、影子银行体系各机构的发展状况和相关监管报告等信息。在开展日常监测工作中，借助政府协调平台、专题调研平台、信息披露平台三个平台，实现了风险监测由人民银行独撑向多平台互动转变。探索出台了《____市影子银行体系风险监测预警综合评价办法》，提请市政府下发了《关于建立影子银行体系数据信息质量维护机制的通知》，有效解决了影子银行共享数据信息的真实性、准确性难题。

(二)加强重点领域和行业风险监测。

认真撰写《____年吉安市金融稳定报告》，客观真实反映了全市金融业风险状况和金融监管效果，披露了全市金融业风险状况。继续实施地方性法人金融机构风险监测分析月报制度，合《____市“金融稳定性监测评估”法人金融机构操作细则》，定期上报监测报表和分析报告。在巩固现有银行业、证券业、保险业金融风险监测评估体系的基础上，继续将担

保保公司、典当行等非银行金融机构纳入监测体系，不定期进行监测分析，重点关注银行、证券、保险等各类理财产品的发展及风险隐患，对地方政府融资平台开展深入研究，加大对辖内城投公司等政府融资平台的风险监测力度。

银行活动开展情况报告篇五

我认真贯彻执行民主集中制，顾全大局，服从分工，思想作风端正，工作作风踏实，敢于坚持原则，求精务实，开拓进取，切实履行岗位职责。我热爱本职工作，能够正确、认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够采取积极主动，能够积极参加单位组织的各项业务培训，认真遵守支行的规章制度，保证出勤，有效的利用工作时间。

二、业务知识方面

我刻苦钻研对私储蓄业务技能，在熟练掌握了原业务流程的基础上，认真主动地学习新业务，在新系统不断更新上线的情况下，第一时间掌握新业务，熟练操作新系统。在实际工作中，牢记x行长的教导，办理业务时面带微笑，举手招迎，总能想客户之所想，急客户之所急，给客户最满意的服务。

又在x行长的带领下我得到了实质性的学习和进步，在业务操作上更加严密，照章办事，加强监督，保证资金和财产的安全，恪守信用，诚实服务，自觉遵守各种规章制度，对客户诚心、热心、细心、耐心，维护客户的正当利益，当发生业务时，存款业务本着先收款后记帐的原则，取款业务本着先记帐后付款的原则，认真审查凭证、票据的各要素是否真实、准确、合法后才能输入电脑。

三、工作态度方面

本人事业心、责任心强，奋发进取，一心扑在工作上；工作认真，态度积极，不计较个人得失；工作勤勉，兢兢业业，

任劳任怨；无故不迟到、不早退。我始终坚持“工作第一”的原则，认真执行行里的各项规章制度，工作上兢兢业业、任劳任怨，时刻以“客户至上”的服务理念鞭策、完善自己，以用户满意为宗旨，努力为客户提供规范化和优质的服务。

四、对待客户方面

对待客户，我使用的是微笑服务，且做到“来有迎声，问有答声，去有送声”，努力提供质的服务。时代在变、环境在变，银行的工作也时时变化着，每天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我跟着形势而改变。学习新的知识，掌握新的技巧，适应周围环境的变化，提高自己的履岗能力，把自己培养成为一个业务全面的工行员工。

回顾这一年的工作里，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。如：有创造性的工作思路还不是很多，看传票的时候还是不够仔细和认真，个别工作做的还是不够完善，需要继续学习更多的业务知识和生活常识，扩大自己的知识面。

在领导和同事们的关心、指导和帮助中提升自己、更加严格要求自己，为中行的发展添砖加瓦。通过这一年的工作，使我个人的综合素质得以提升，也锻炼得更加成熟。在以后的工作中，我还要继续兢兢业业、努力工作，爱岗敬业，吸取他人之所长、克己之所短，一如既往地为本行的发展敬献自己的一份微薄之力。

银行活动开展情况报告篇六

20__年2月我从西岗分理处调至栖霞山支行从事客户经理岗位工作，静心回顾这一年的工作生活，我感觉收获颇丰，现将这一年的学习工作情况总结如下：

一、加强学习、提高素质

我今年二月份从西岗分理处调到栖霞山支行从事客户经理工作，以前对资产业务接触比较少，并且各项业务变化比较多，这就需要我静下心来重新学习信贷业务知识，在我到岗理清思路后，我自觉加强各种金融产品的理论知识学习，提高自己对我行金融产品的理解，并在较短时间内熟悉信贷业务，在领导和师傅们的帮助下，很快就上手了。我想只有自己对业务掌握透彻后才能更好的为客户提供服务。

作为一名客户经理，我深刻体会和感触到该岗位的职责，客户经理是我行资产业务对公众服务的一张名片，是客户与我行联系的枢纽，怎样更好地服务好客户是我要学习和进步的地方，一方面要熟悉自己行里的业务产品，明白自己能够给客户带来什么，另一方面，要明白客户需求什么，尤其是后一方面，明白了客户的需求，才能去有的放矢的服务客户。

在加强业务学习的同时，我还积极认真学习政治理论，提高自身政治素质。作为一名中国民主建国会会员，我时时刻刻严格要求自己，作为参政党成员，我积极拥护党的领导，并积极参与建言献策，努力学习党的先进性文件，认真践行党的群众路线。

二、脚踏实地、勤奋工作

作为一名客户经理，我勤勤恳恳，任劳任怨。我的工作主要是银行资产业务，为单位创造效益的同时还要时刻把握业务风险，不能因为自己的疏忽给银行带来损失，这就要求我做事要细心，观察要仔细，调查要属实，报告要认真，分析要专业，在维护好存量客户的同时要努力挖掘新的客户，并以专业的业务处理能力来满足客户的需求，在优先获取营业利润的同时实现个人合规工作，保证信贷资金的安全。

三、存在不足

对挖掘现有客户资源，客户好中选优，提高客户数量和质量，

提升客户对我行更大的贡献度和忠诚度还有待加强。我还需要进一步克服年轻气躁，做到脚踏实地，提高工作主动性，多干少说，在实践中完善提高自己。

在新的一年里，我将再接再厉，更加注重对新的规章、新的业务、新的知识的学习专研，改进工作方式方法，积极努力工作，增强服务意识，争取在各个方面取得进步，成为一名优秀客户经理。

银行活动开展情况报告篇七

年终个人总结20____年是重庆农村商业银行历史上极为重要的一年。乘着20__年在香港成功上市的春风，重庆农商行得到了巨大的发展!回首220____，作为它平凡的一分子，我在本职岗位上做了自己应做的工作，完成了自己应尽的工作义务，现将一年来主要的工作情况作工作总结：

一 认真学习党和国家的金融工作方针政策，把牢自己思想关，合规敬业

多年党的教育告诉我：我们的工作既要对数字负责，更要对人负责!从参加工作至今，我是这样要求自己的，也是努力这样做的;我认为：作为一个银行业从业人员，在个人利益和社会良知之间，作怎样的选择应当是不言而喻的;我们可以不富贵，我们可以不腾达，但我们要时时处处对得起自己的良心!正是这种平和的心态，使我能正视个人的荣辱和得失，能不矫不燥的搞好自己的工作!三 对于服务的意识增强，重新理解了从服务要效益的含义重庆农商行上市之后，特别今年以来，整个银行进入了一个大发展的时期，总行出台了加强员工素质，提升服务水平的各项措施。通过学习，我举得收获最大的是思想上的转变。作为柜面人员来说，处在于客户交流的第一线，我们的一言一行就代表了整个农商行的形象。我们对客户多一分的关怀和理解，换回的就是他们多一份的信任和支持。我深深的体会到了做好窗口服务的重要性，也

增强了自觉、规范服务的意识。

四 努力加强自身学习，提高各方面素质，为应对新的工作环境作好准备

工作上的不足;另一方面，我要加强新知识、新技术的学习，要跟得上发展的需要，这也是在20__年需要加强的方面。20____年就这么过去了，20__年正大步向我们走来!对照从业责任对我们的要求，我们的工作还远远不够;正因时代在变、环境在变，银行的工作也时时变化着，天天都有新的东西出现、新的情况发生，这都需要我跟着形势而改变。学习新的知识，把握新的技巧，适应四周环境的变化，提高自己的工作能力，把自己培养成为一个业务全面的农村商业银行员工，更好地规划自己的职业生涯。当然，在一些细节的处理和操作上我还存在一定的欠缺，我决心在新的一年里发扬优点，克服不足，严以律己，刻苦工作，在领导和同事的指导帮助中提高自己，为农村商业银行事业的发展尽绵薄之力。