

最新戒烟活动海报 戒烟活动的总结(模板5篇)

报告材料主要是向上级汇报工作,其表达方式以叙述、说明为主,在语言运用上要突出陈述性,把事情交代清楚,充分显示内容的真实和材料的客观。报告的格式和要求是什么样的呢?下面我给大家整理了一些优秀的报告范文,希望能够帮助到大家,我们一起来看一看吧。

第三季度工作报告篇一

这一季度以来,本人热爱本职工作,认真学习新的教育理论,广泛涉猎各种知识,形成比较完整的知识结构,严格要求学生,尊重学生,发扬教学民主,使学生学有所得,不断提高,从而不断提高自己的教学水平和思想觉悟,为了下一学季度的教育工作做的更好,下面是本人的本季度的教学经验及教训。

一、政治思想方面:认真学习新的教育理论,及时更新教育理念。积极参加校本培训,并做了大量的政治笔记与理论笔记。新的教育形式不允许我们在课堂上重复讲书,我们必须具有先进的教育观念,才能适应教育的发展。所以我不但注重集体的政治理论学习,还注意从书本中汲取营养,认真学习仔细体会新形势下怎样做一名好教师。

二、教育教学方面:要提高教学质量,关键是上好课。为了上好课,我做了下面的工作:

1、课前准备:备好课。

2、认真钻研教材,对教材的基本思想、基本概念,每句话、每个字都弄清楚,了解教材的结构,重点与难点,掌握知识的逻辑,能运用自如,知道应补充哪些资料,怎样才能教好。

3、了解学生原有的知识技能的质量，他们的兴趣、需要、方法、习惯，学习新知识可能会有哪些困难，采取相应的预防措施。

4、考虑教法，解决如何把已掌握的教材传授给学生，包括如何组织教材、如何安排每节课的活动。

5、课堂上的情况。组织好课堂教学，关注全体学生，注意信息反馈，调动学生的有意注意，使其保持相对稳定性，同时，激发学生的情感，使他们产生愉悦的心境，创造良好的课堂气氛，课堂语言简洁明了，克服了以前重复的毛病，课堂提问面向全体学生，注意引发学生学数学的兴趣，课堂上讲练结合，布置好家庭作业，作业少而精，减轻学生的负担。

6、要提高教学质量，还要做好课后辅导工作，小学生爱动、好玩，缺乏自控能力，常在学习上不能按时完成作业，有的学生抄袭作业，针对这种问题，就要抓好学生的思想教育，并使这一工作贯彻到对学生的学学习指导中去，还要做好对学生学习的辅导和帮助工作，尤其在后进生的转化上，对后进生努力做到从友善开始，比如，握握他的手，摸摸他的头，或帮助整理衣服。从赞美着手，所有的人都渴望得到别人的理解和尊重，所以，和差生交谈时，对他的处境、想法表示深刻的理解和尊重，还有在批评学生之前，先谈谈自己工作的不足。

7、积极参与听课、评课，虚心向同行学习教学方法，博采众长，提高教学水平。

8、热爱学生，平等的对待每一个学生，让他们都感受到老师的关心，良好的师生关系促进了学生的学习。

三、工作考勤方面：我热爱自己的事业，从不因为个人的私事耽误工作的时间。并积极运用有效的工作时间做好自己分内的工作。在本学季度的工作中，我取得了一定的成绩，

如“xx进无足赤，人无完人”，在教学工作中难免有缺陷，例如，课堂语言平缓，平时考试较少，语言不够生动。考试成绩不稳定等。

走进21世纪，社会对教师的素质要求更高，在今后的教育教学工作中，我将更严格要求自己，努力工作，发扬优点，改正缺点，开拓前进，为美好的明天奉献自己的力量。

第三季度工作报告篇二

参加工作以来，我热衷于本职工作，严格要求自己，摆正工作位置，时刻保持“谦虚”、“谨慎”、“律己”的态度，在领导的关心栽培和同事们的帮助支持下，始终勤奋学习、积极进取，努力提高自我，始终勤奋工作，认真完成任务，履行好岗位职责，各方面表现优异，得到了领导和群众的肯定。现将三个月来的学习、工作情况简要总结如下：

一、严于律己，自觉加强党性锻炼，政治思想觉悟得到提高。

始终坚持运用马克思列宁主义的立场、观点和方法论，坚持正确的世界观、人生观、价值观，并用以指导自己的学习、工作和生活实践。热爱祖国、热爱党、热爱社会主义，坚定共产主义信念，与党组织保持高度一致。认真贯彻执行党的路线、方针、政策，工作积极主动，勤奋努力，不畏艰难，尽职尽责，任劳任怨，在平凡的工作岗位上作出力所能及的贡献。

二、强化理论和业务学习，不断提高自身综合素质。

作为一名刚步入运政的新人，我清醒地看到人生舞台已发生转变，自己又缺乏工作经验，所以只有不断加强学习，积累充实自我，才能锻炼好为人民服务的本领。工作以来，始终坚持一边工作一边学习，不断提高了自身综合素质水平。

一是认真学习党的各种重要思想，深刻领会其科学内涵，认真学习“创先争优”，进一步夯实了理论基础，提高了党性认识和思想道德素质。

第三季度工作报告篇三

第三季度来，在公司领导的亲切关怀和其他老师傅的热情帮助下，自己从一个保险门外汉到能够独立从事和开展保险营销业务，在自己的业务岗位上，做到了无违规行为，和全司员工一起共同努力，较好地完成了领导和上级布置的各项工作任务。以下是本人一个季度来的工作情况汇报。

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种政治学习、主题教育、职业教育活动以及各项组织活动和文娱活动，没有无故缺席现象；能够坚持正确的政治方向，认真学习邓小平理论和“三个代表”重要思想等，从各方面主动努力提高自身政治素养和思想道德水平，在思想上政治上都有所进步。

积极参加上级公司和支公司、本部门组织的各种业务学习培训和考试考核，勤于学习，善于创造，不断加强自身业务素质的训练，不断提高业务操作技能和为客户服务的基本功，掌握了应有的专业业务技能和服务技巧，能够熟练办理各种业务，知晓本公司经营的各项业务产品并能有针对性地开展宣传和促销。

一个季度来，无论在办理业务还是其它的工作中，都能严格执行上级公司和支公司的各项规章制度、内控规定和服务规定，坚持使用文明用语，不越权办事，不以权谋私，没有出现被客户投诉的行为以及其它违规违章行为。业余生活检点，不参与赌博、购买*等不良行为。

一个季度来，能一直做到兢兢业业、勤勤恳恳地努力工作，上班早来晚走，立足岗位，默默奉献，积极完成支公司和本部门下达的各项工作任务。能够积极主动关心本部门的各

项营销工作和任务，积极营销电子银行业务和各种银行卡等及其它中介业务等。

今后的工作中努力查找差距，勇敢地克服缺点和不足，进一步提高自身综合素质，把该做的工作做实、做好！

第三季度工作报告篇四

第三季度x村党支部在x镇党委的领导下，总结上半年的工作以及下半年的工作计划，继续深入开展各项党建活动，现将季度党建工作开展情况汇报如下：

一、党员学习情况

继续充分利用党员远程教育系统，组织电化教育学习和党课的培训。同时，充分发挥农家书屋的作用，提倡党员在家自学，从而达到增强了党员的政治意识，提高党员的政治素质的效果。

二、党员履岗评星情况

我村于10月初收集相关资料，对照党员履岗评星规章制度，严格规范党员履岗评星程序，做好第三季度党员履岗评星工作。

三、党务公开情况

本季度，我村党建工作中暂无需要公开的事项，预计将第三季度无职党员履岗评星情况于10月18日前进行公示。

四、村干部坐班情况

我村按照上级党委的要求，严格执行坐班制度，并针对中秋节、以及十一长假制定值班表，让村干部轮流坐班。

五、“四议三公开”落实情况

第三季度，我村没有重大事项需要实行“四议三公开”制度。

六、创先争优工作

第三季度，首先我村把开展创先争优活动与学习沈浩、王坤友同志结合起来，悬挂专题横幅进行宣传，同时开辟专题学习园地，向党员群众宣传沈浩、王坤友的先进事迹。其次我村还充分发挥党员的主观能动性，提倡党员在家自学典型人物先进事迹，发掘身边人物的先进事迹，取得了较好的效果。

下一步，我村将会把党建工作与百日大会战及园区建设服务相结合，同时做好大学水库维修工程服务工作以及计划生育迎检工作，争取争优进位。

第三季度工作报告篇五

这一季度我担任x年级的语文教学工作，在这个阶段的工作里，我非常感谢x老师，他是一个经验丰富的教师，对我的帮助启发非常大。我自己从中收获了一些体会：

教师是课堂教学的组织者和领导者，教师的个人文化知识素养等等都是学生们学习的对象，让教师的个人魅力影响整个课堂的氛围。在课堂教学过程中教师对学生要“严”不能放任自流。当然，“严”也不能严得过度，以免给学生带来心理上的压力。

教师在课堂教学中还要有“激情”，教师每上一堂课前应以满足热情的积极状态，将知识技能传递给学生，使学生的心随着教师的情感而奔腾澎湃。只有教师从内心去关心和爱护学生，去了解学生们的思维方式，让学生们容易接受的方式

去讲课，让学生从中潜移默化地受到熏陶和感染，良好的课堂气氛自会形成，从而达到预期的教学效果。

1、要培养学生发现美的意识

米开朗基罗在被视为平常的大理石中发现“大卫”，牛顿在苹果落地后发现万有引力定律，卞和在执著信念中发现和氏璧。要想让学生能发现美，除非培养他们善于观察的眼睛。

“一花一世界，一鸟一天堂”，运用自己眼睛感知生活中真善美。这里有母亲的呵护，朋友的问候，老师的关心，一丝一缕中都寓含浓浓深情。引导学生们从身边的细微小事中发生美，美不空乏，美是平凡且随处可见的，从绚丽多彩中感受到生命的丰富。

2、培养学生深刻思考意识

感觉于世界丰富多彩，体会生活绚丽缤纷，要能学会思考。创造人的是自然，启迪和教育人的却是社会。要能感动于社会中事、物、人，并且能激荡内心的扬善溢美的思想情感。让学生在生活和学习里面学会去网深层含义去思考，不流于表面，理性与感性结合，培养他们对生活的哲理性的思考，提高他们的文学素养，探求生活的真谛。

时代的进步，社会的发展，我们生存的环境变得愈来愈恶化，矛盾愈来愈尖锐，竞争愈来愈激烈，节奏愈来愈紧张，人际关系愈来愈复杂。这一切都需要我们调整好自己的心态，教师只有把自己的心态摆正，才能更好的教书育人。

第三季度工作报告篇六

一个季度来，在公司经理室的领导下，认真贯彻落实，上级公司有关车险业务承保调控政策，结合公司全季度业务工作目标 and 上级部门的工作要求，加强和促进车险业务发展，不断

拓宽服务领域，加强市场调查研究，着力提升车险业务发展能力，现将第三季度来的业务工作所取得的成绩级所存在的问题，做一简单的总结，并对业务下一步工作的开展提几点看法：

按照公司和上级部门的有关要求，自学加强对规范车险经营法律法规和车险承保调控政策的贯彻学习力度，认真领会精神，积极广泛宣传，端正车险市场竞争意识与经营行为，为提高公司车险承保质量和管理水平，切实防范经营风险，促进车险业务健康，持续发展做出了努力。

一个季度来，在公司经理室支持领导下，我们业务一部加强了对原在我司投保现已流失的客户，以及其他保险主体客进行了上门服务 and 公关工作。按照公司制定竟回业务的工作计划，分解目标任务，落实目标责任，加强沟通交流，强化服务承诺，积极主动配合抢回其他车险主体的业务，做到新保业务必争夺，流失业务必抢回。通过主动出击，改变了竞争格局，改变了攻防态势，确保了车险业务的可持续发展。全季度实现了个人保费收入x万元，（其中个人业务□x万元，兼业代理及经销业务x万元。电销x元）为业务科室历史性突破x万元保费收入大关和顺利完成全季度冲刺目标□x万元）作出了贡献。

在工作上，做到了尽职尽责、任劳任怨，正确执行公司的各级规章制度和保险条款、方针、政策，有高度的责任职业感。在廉政自律上，不谋私利，不违规违法。遵章守纪，严格按照公司规章办理，在发展业务方面，积极主动配合部门领导，做好续保和新保工作，密切与客户的关系，促进业务发展。在自己的努力下完成了公司交的各项工作任务。团结同志，顾全大局，在新的一个季度里更好的努力工作，为忠县人保财险事业繁荣发展，做出自己的应有贡献而努力。

1、建立车辆信息统计，车险项目储备及跟踪机制，续保巩固续保业务。

2、重视渠道建设，积极拓展车险经销商和兼业代理业务。

3、加大力度，巩固政府公务车辆定点保险，扩大车辆承保面。

随着竞争的日趋激烈，业务发展的压力也越来越大，对理论学习和业务学习的有所放松。

第三季度工作报告篇七

1、加强业务知识的学习，努力提高自身素质。

积极参加县局、专卖所组织的教育培训，学习上级的会议精神，提高思想觉悟和认识，使自己的思想和上级要求保持高度一致。结合市管员的工作要求，努力学习法律法规知识和营销知识，提高自己的市场走访能力和技巧。开展专销结合工作，利用专销体系的建设和销售数据的对比，提高自己的市场分析能力，通过对比及时发现市场存在的问题。

2、日常基础工作的开展。

强化现场管理和软件管理。按照专卖所六化要求做好内务管理和现场管理，整洁规范，树立专卖管理良好形象。按照闭环式管理标准，认真细致的做好系统维护与使用，日常工作痕迹化管理，信息数据传递，资料数据的维护。落实住所安全值班工作，提高安全防范意识，定期进行安全检查和安全培训，建立安全值班记录，确保无安全隐患。以优秀县级局创建和三全格局的建设为契机，进一步强化工作目标的一致性，提高工作的执行力和执行能力。

3、自身工作开展情况。

做为一线专卖人员，突出的重点工作就是市场监管和内部监管工作，突出对重点片区、重点线路、重点户、重点品牌的监管。利用专销体系、销售数据的变化，分析市场存在的问

题，充分发挥数据和市场信息的作用，制定相应的走访计划，有重点的开展走访和监管工作。严格按内管规定对重点品牌的落地落户销售情况、销售去向、零售价的执行情况进行监管。加强法律法规的宣传，提高经销户的守法经营观念。加强对无证户的走访监管，宣传许可证管理办法，防止违法经营行为的发生。加强对集贸市场的监控，掌握集贸市场的烟丝烟叶销售情况和流动销售假冒卷烟的情况。建立信息网络，日常走访注重信息员的发展培养，充分发挥信息员的作用。

4、专销结合工作开展。

立足自身工作职责，以“稳定、安全、规范、廉政”四条高压线为标准开展专销结合工作。加强营销知识的学习、加强和营销部门的联系沟通，及时的掌握卷烟投放情况和营销策略。细分指标到线路到户，加强品牌的宣传培育，提高销售档次和数量。利用专卖监督管理系统和电子商务系统的数据分析，对销售异常的最小市场、线路、村庄、户进行监管。及时发现、解决最小市场存在的问题，保证销售指标的完成。对线路的卷烟明码标价签进行更换，同时结合精品线路的打造、共产党员示范岗的开展，对卷烟陈列进行维护，提升店面形象。

5、销售指标完成情况。

1、工作标准不高，缺乏进取和创新精神，自我学习的意识还不够，致使工作能力和业务水平不高。

2、市场分析能力较差，对专卖系统和电子商务系统利用不充分，不能通过市场分析发现市场存在的问题。对如何挖掘市场潜力没有有效的措施，工作还只是停留在表面。

3、专销结合工作不到位。工作开展只是停留在口头上，落实在行动上少，没有真正做好与客户经理的配合，对于营销知识掌握运用不到位，品牌宣传上柜和引导消费等工作比较滞

后。

4、工作的主动性和责任意识有待于提高，存有等靠的惰性思想，工作效率不高。

1、积极参加县局组织的各项学习培训，将所学知识用到实际工作中，提高自身素质技能。强化责任意识，实现工作目标一致性。

2、提高执行力。把上级的工作部署和要求贯穿实际工作始终，将上级的方针政策和工作部署不折不扣的抓好落实，不断开创工作的新局面。

3、增强遵守纪律的自觉性，转变作风，工作中做到踏踏实实、认真负责、精益求精，要以高度的责任感做好工作，切实转变作风，提高工作效能，严于律己服从大局，杜绝各类违纪问题的发生。

4、利用好专销体系和电子商务系统，提高市场分析能力，掌握市场动向，细分市场，综合分析销售数据，发掘市场潜力，提高市场控制力。

5、立足自身工作职责，按照工作标准扎实开展专销结合工作，加强与营销部门的联系沟通，及时掌握各项营销策略，做好品牌的宣传培育，确保完成全年任务指标。

在县局的正确领导下，执行上级的方针政策，按照优秀县级局创建标准，紧紧围绕中心工作，提高工作的自觉性和执行能力，努力提高工作效能，争创一流业绩，圆满完成上级交给的各项任务。为推动沾化烟草快速发展做出新的贡献。