

手工课海底的世界教案 海底世界教学反思 (优秀5篇)

总结的选材不能求全贪多、主次不分，要根据实际情况和总结的目的，把那些既能显示本单位、本地区特点，又有一定普遍性的材料作为重点选用，写得详细、具体。怎样写总结才更能起到其作用呢？总结应该怎么写呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

征兵工作总结发言稿篇一

根据__市人民政府征兵办公室文件《关于从全日制高等学校在校学生中征集新兵有关问题的通知》（__征办〔__〕第16号）文件精神，我校武装部在学校党委的正确领导下，在__市警备区、__区人武部的大力支持下，在学校有关部门的密切配合下，__年在学生中征集新兵的工作，克服了时间紧、任务重、人员少、工作量大等困难，圆满地完成了征兵任务。

现将我校__年冬季征兵工作的主要做法总结如下：

一、领导重视，思想统一，各部门密切合作，齐心协力，是圆满完成征兵任务的关键。

__年10月18日，__区人民政府召开征兵工作会议后，我校立即开始部署。学校成立了征兵领导小组，校党委书记__同志任征兵领导小组组长，成员由武装部、学工部、纪委、宣传部、教务处、财务处、保卫处等部门和各学院党委副书记组成，征兵办公室设在校党委武装部。按照__市警备区、__区人武部的要求，结合我校具体情况，我校征兵办公室制定了细致严密的工作计划，使征兵工作在全校学生中紧张有序地全面展开，为圆满完成征兵工作任务提供了有力的组织保证。

为保证国家有关大学生应征入伍各项政策的全面落实，协调学校各部门的工作进度，学校征兵办公室根据征兵工作的有关要求，及时召开了各院主管学生工作的党委副书记会议，进行专项研究和全面部署，统一了思想，提高了认识，强调了各部门的责任和纪律，确定了各项工作的进度日程。学校党委书记__同志在会上明确指出：“在大学生中征集新兵工作已经在全国普及了，对我校来说是第四次，各个部门，各单位要高度重视，加强领导，尽快制定具体实施细则，各负其责，加强配合，确保按期高标准、高质量地完成征兵任务。”__书记同时指出，武装部要加强对各学院征兵工作的指导，主动与__区人武部、__区公安分局文保分局等部门协调，严格工作程序，严格纪律，严把政审关，严格按照征兵要求做好服务工作。校武装部部长__同志强调：“大学生征兵工作，是国家未来兵员的主要渠道，也是大势所趋，我们应当大力宣传、鼓励大学生去应征，对入伍的学生要进行宣扬和表彰。”根据上级要求和学校领导的意见，我校下发了《关于做好__年从全日制在校学生中征集新兵工作的通知》，明确了国家相关政策及大学生应征条件、程序，为我校学生征兵工作的顺利开展提供了政策依据，充分展示了学校对于加强国防建设的高度责任感，为做好今年的征兵工作提供了有力的保障。

二、全面动员，大力宣传，调动大学生投笔从戎的积极性是圆满完成征兵任务的前提条件。

从在校大学生中征集新兵的首要环节，是在校园内营造浓厚的当兵光荣的氛围，充分调动大学生履行公民义务的积极性。为此，我们制定了广泛发动、层层推进的动员宣传计划，在全校范围内开展了轰轰烈烈、扎实有效的宣传动员工作。首先，我们召开了由各院主管学生工作的党委副书记参加的全校宣传动员会，向各院副书记说明此项工作的意义，明确征集范围，宣传征兵政策，布置征集工作计划，提出工作要求，再由各院副书记向本单位的辅导员和班主任进行动员；然后班主任对全班学生进行宣传和动员，保证把此次征兵工作的意义、政策、要求和具体进度传达到每一个学生。其次，我

们连续一周在学校显著位置悬挂多面大型宣传横幅，并在学生生活最为集中的地方设置了大型宣传牌，向过往师生宣传在校大学生应征入伍优抚政策的相关材料，并为同学咨询释疑。同时，利用学校广播台连续多日播放征兵动员宣传稿。还利用校园网进行宣传征兵政策，解答同学们的疑问。通过各种渠道和多种手段的动员宣传，在校园里营造了浓厚的“学子当兵、无尚光荣，投笔从戎、保家卫国”的爱国主义氛围，使同学们感受到强烈的精神震撼。在宣传动员中，我们还针对不同学院、不同学生的特点，注意采取不同的形式，突出重点。事实证明，我们的动员宣传工作是行之有效的，充分调动了全校学生关心国防、报名参军的积极性。早在规定的报名时间之前，就有大量的家长、同学来电来人咨询报名，正式开始报名后，同学们更是异常踊跃，虽然许多同学因视力或身体上的其它原因未能如愿，但仍有135名同学报名，经各学院目测和初选，再报征兵领导小组目测，校保卫处和各学院学生工作办公室初审，校医院初检后有16名同学被推荐参加了__区武装部组织的统一体检。有7名同学体检合格，进入政审；最终，有5名同学光荣应征入伍。

在做好学生工作的同时，我们特别重视做好学生家长的工作。对于那些报名热情高、参军愿望强烈的同学，我们及时与家长联系，介绍情况，讲解政策，与家长共同探讨怎样才能使孩子更快更好地成才，最大限度地取得家长的支持，共同做好报名参军学生的思想工作。进入政审阶段后，我们更是加强了与学生家长及所在学院党委副书记的沟通，多次征求学生家长 and 书记的意见，确保应征学生思想稳定，保证应征入伍学生的质量，保证合格兵员不因其他外部原因流失。经过我们耐心细致的与应征入伍学生家长沟通，我校今年入伍的5名同学没有一个家长心存顾虑，他们对大学生参军的意义都有着明确的认识和坚定的态度，高高兴兴地送自己的孩子参军，并对学校给予自己孩子的培养、教育和帮助表示诚挚的感谢。

三、投笔从戎、保家卫国，大学生高涨的爱国主义热情和社会

会责任感为圆满完成征兵任务奠定了坚实的基础。

参军入伍对每个青年人来说都是人生道路上的一次重大选择。对于已经通过高考进入高校学习的在校大学生来说，暂停学业，投入艰苦的军营生活更是一个需要认真权衡、深思熟虑的决定。因此，从在校大学生中征集新兵，不能靠简单的说教、行政命令或学生一时的冲动，而是要通过长期不懈的国防教育工作，在大学生头脑中树立起清醒的国防意识和牢固的国防观念，激励同学们在关键时刻用实际行动来体现自己的爱国精神。这需要热情，更需要有日积月累才能形成的坚定的国防意识和国防观念。我校长期重视对大学生的国防教育工作，广泛利用多种途径培养大学生的国防观念、国防意识，在我校学生中形成了关心国防建设、关心国家安危的良好传统。虽然同学们积极报名参军的动因不尽相同，但他们一个共同的信念就是：国家兴亡、匹夫有责；学子当兵、无上光荣；到祖国最需要的地方去建功立业。我校此次征兵工作的顺利开展和圆满完成，充分展示了我校学生崇高的思想境界和高尚的爱国主义热情，说明了我校长期坚持对大学生开展国防教育工作，高度重视大学生的军训工作、军体活动是卓有成效的；同时也说明了国防教育活动同学校大力推进的素质教育工作相结合，是全面提高学生综合素质的有效途径。

今年，顺利通过各项检查，光荣入伍的5名同学分别是：__。他们已分别于12月10—16日奔赴各自部队，开始了崭新的军旅生涯。

四、政策宣讲到位，组织保障有力，是圆满完成今年征兵任务的保证

等功一次，有两位同学在部队光荣加入了中国共产党。__年我校为部队输送了3名大学生新兵，其中__同学考上军校，__同学荣立三等功一次。__年我校输送新兵2名，目前在部队服役情况良好。为了让有志从军的同学对部队有初步的了解，我

们召开了退役返校学生座谈会，并请他们向应征对象介绍自己在部队的成长经历，在报名学生中反响强烈，更增添了他们接受祖国挑选当兵尽义务，到部队接受锻炼的决心。根据上级的要求和我校征兵的实际情况，制定了周密细致的工作计划，明确了征兵工作各个环节的分工、进度日程和兵员质量要求，分工协作、互相配合。为了圆满完成征兵任务，大家放弃了征兵工作期间的所有休息日，克服了诸多困难，加班加点。政审期间，同志们更是发扬连续作战的精神，放弃休息时间，随时接待部队接兵干部的家访。在不到6天的时间里，完成了所有学生的政审工作；接兵部队干部家访工作，而且还保证被访的征集对象和各学院辅导员、班主任也能到场，保证接兵部队干部能全面了解征集对象的情况，家访期间先后有7个部队的接兵干部来我校进行家访。征兵办公室的同志们和土木工程与建筑学院党委__二位老师，工程技术学院党委书记__同志都亲自过问应征学生的体检、政审和向部队接兵干部介绍应征学生的在校表现。在送兵阶段，5名入伍学生被安排在五个不同的时间出发，无论早晚都坚持提前准备、妥善安置，并组织热烈的送别场面，欢送新兵到车站或集结点，始终保持了良好的精神状态和饱满的工作热情，圆满地完成了_年冬季征兵工作任务。

征兵工作总结发言稿篇二

在市武装部的直接领导下，在镇党委、镇政府的关心支持下，在全镇有关单位的大力支持配合下，我们紧紧围绕确保新兵质量这个核心，加大了国防教育宣传力度，严把征兵操作环节，较为顺利地完成了兵员征集任务。这一年共向部队输送优秀青年46名，其中团员29名，大专以上学历2名，占总数的5%，高中文化34名，占总数的74%，有专业技术特长的26名，占总数的56.5%，新兵综合素质较往年有了显著提高。在这一年的征兵工作总结，主要有以下几个特点：

一、领导高度重视，切实把征兵工作作为一项严肃的政治任务来抓。

这一年是中央军委颁布夏秋季征兵命令的第二年，也是全面实行网上报名的第一年，我镇在客观上存在着适龄青年基数减少，而兵员任务数大幅增加的矛盾。为确保高质量完成夏秋季征兵工作，镇党委高度重视，把征兵工作阶段性列入中心工作，明确党政主要领导亲自抓、亲自管。镇上成立了由镇长任组长，武装部长任副组长，派出所、医院、教育、民政、宣传等职能部门负责人为成员的征兵工作领导小组，明确各自职责，实行严格的责任制，通过有关部门的密切配合，形成齐心协力抓征兵的优良局面。7月11日，我镇召开了专题征兵会议，镇主要领导在征兵工作会议中作重要讲话，明确任务，明确要求。同时，还多次了解调度、听取征兵工作进度的汇报。武装部长付明同志召集镇企业家和村支部书记代表召开征兵座谈会，为顺利圆满完成这一年的征兵工作奠定了坚实的基础。

二、强化措施，严把征兵操作环节关。

一是严把兵役登记关，确保适龄青年登记一个不漏。

兵役登记是征兵工作的一项基础工作。这一年，按照“一季征兵，全年准备”的要求，我们从五月一日开始搞好兵役登记工作，镇成立了由宣传、文教、工青妇职能部门负责人组成的领导小组，严把兵役登记质量关，确保了适龄青年登记率达100%。

二是严把政审体检关，确保各项条件一丝不差。

这一年，镇上抽调纪委、派出所、教委和卫生院等部门成立了政审、体检两个工作组，并按照上级关于政治、身体条件的有关规定，对政审、体检的人员专门进行学习培训，真正做到上级政策明，标准掌握细。7月26日，在镇目测过程中，体检医生都能尽心尽职，严格执行政策，正确掌握标准，确保了初检的质量。到站目测97人，目测合格68人，确保了到市体检人员的质量。在政审过程中，我们严格执行政治条件

规定，做到政策严把关，调查细到位，现场表现清见底。在具体操作中，真正做到严而又严，细而又细，慎而又慎。如前坝桥村一名叫钟某某的青年参军热度很高，多次到武装部要求应征入伍，但是体检不合格，右胳膊有十厘米的疤痕，根据这个情况，我们坚决予以淘汰。由于对各项条件的严格把关，确保了政审、体检不出丝毫差错。

三是加强廉洁征兵，认真抓好优抚政策的落实。

这一年，镇武装部与接兵部队密切配合，相互协作，妥善处理好征兵过程中的各项问题。走访时介绍预征对象的个人信息，按照公开、民主、择优定兵的原则，配合市武装部做好定兵工作，确保兵员质量。同时，不遗余力的宣传山东省和两级市的优抚政策，算好“三笔账”激发青年参军入伍热度，同时，主动协调上级民政部门确保优抚金的及时发放，促进了征兵工作顺利开展。

三、多渠道、多形式开展宣传教育，激发广大应征青年参军报国热度。

一是深化国防教育，抓好兵役法规的宣传。这一年，我们紧紧抓住征兵工作的各种时机，利用网络、宣传车和宣传单等形式，把国防教育作为重点，通过宣传优抚政策和优秀退伍军人，引导广大适龄青年树立正确的国防观念，依法服兵役观念。制作并悬挂宣传条幅80幅，散发宣传明白纸5000余份，激发了应征青年踊跃参军的热度。

二是主动做好思想动员工作，有针对性地解决各类思想矛盾。

在政审过程中，我们对体检合格人员挨家挨户进行了见面走访，及早摸清他们的想法、思想动态，根据各个家庭的实际情况，有针对性地同他们交流思想，帮助应征青年入伍动机。如年庄村青年张玉山在山东城市建设职业学校上学，通过武装部的宣传和做张玉山的思想工作，张玉山决定自愿参军，

并到西藏艰苦部队接受锻炼。

这一年的征兵工作，我镇圆满完成了上级赋予的各项任务，但对照标准，也上级领导的要求还存在一定的差距，我们决心在下一步工作中改进不足，再接再厉，把明年的征兵工作做得更好。

征兵工作总结发言稿篇三

首先，非常感谢市人武部对我镇过去的一年征兵工作的肯定，本人也荣幸被评为全省征兵先进个人，这些成绩的取得离不开市人武部的正确领导和大家的支持配合。作为一名从事武装工作多年的基层老武装部长，我对武装工作很有感情，也深知武装工作的重要性。今天借此机会，就做好去年的征兵工作谈几点个人体会，不妥之处，请大家批评指正！

在去年的征兵工作中，本人牢固树立责任意识，紧紧围绕兵员质量核心，攻坚克难，及早部署，广泛动员，严格把关，超额完成了市下达的征兵任务。全镇共输送*名优秀青年入伍，其中，大专以上学历*人，占*%。主要是抓好几个方面的工作：

一、强化责任意识，扎实做好基础保障工作。

工作既要靠乡镇武装部长带领专武干部去落实、去完成，也要党委、政府的大力支持，本人经常主动向党政主要领导汇报征兵工作的进展情况和遇到问题，推动镇党委、政府高度重视征兵工作，把征兵工作摆到更加突出的位置，重点部署，全面保障。一是健全工作机构。推动成立了由镇长任组长、本人任副组长，派出所、卫生院、团委、民政办等职能部门负责人组成的征兵工作领导小组，领导小组下设办公室，亲自负责征兵办日常工作，认真督导有关站所、村居密切配合，跟踪抓好征兵工作的每一个环节。二是加强经费保障。由镇武装部及时制定工作方案提交班子会研究通过，积极争取镇财政优先保证征兵工作的经费保障，年初就将征兵工作经

费*万元纳入预算，并跟踪财政所按工作需要及时拨付到位，同时加强资金监管，确保经费专款专用，有效保障征兵工作的顺利开展和征兵任务的圆满完成。三是严格责任落实。牵头组织召开多次征兵专题会议，提请党政主要领导亲自研究布置征兵工作，并依照各村的人口数量、文化程度等情况，向各村分配了相应的征兵任务，下发责任书，明确了村主干、民兵营长的工作责任和追究办法，推动各村千方百计抓好征兵工作。

二、强化宣传发动，努力营造浓厚征兵氛围。

三、强化标准要求，有效确保征兵质量成效。

始终将确保兵员质量作为征兵工作的关键环节，坚持标准，严格审核，确保征兵工作有序推进。一是严把思想关。在初检后，就及时带领镇武装部干部下村走访民兵营(连)长和适龄青年，两天内跑遍了全镇10个村的村主干和11合格青年家庭，进一步摸清了适龄青年底数和思想情况，对有思想顾虑的青年及时采取相应疏导措施，并在上站体检期间协调做好体检青年的管理工作，确保青年按时体检。二是严把体检政审关。严格按照《应征公民体格检查标准》及有关规定，组织应征青年到指定的镇卫生院、市第一医院进行全面检查，确保兵员体检质量，同时，统筹安排工作人员，严密组织体检，重点把好视力体检关，防止自我淘汰现象发生。另外，专门牵头制定政审责任制，由派出所民警和专武干部担任政审人员，实行初审和联审双重审核，本地和外地横向联审，切实查清情况，不留疑点。三是严把廉洁关。严肃征兵工作纪律，经常性组织征兵干部认真学习xxx□xxx□xxx关于加强党风廉政建设和廉洁征兵的指示文件，加强群众监督，设立举报信箱、公开举报电话，推行征兵岗位责任制，层层签订责任书，真正做到“谁签字谁负责”，确保廉洁征兵工作落到实处。

下一步，本人将以此次会议为动力，进一步加大工作力度，

努力夯实工作中存在的薄弱环节，确保圆满完成今年的征兵工作任务。

征兵工作总结发言稿篇四

1、营造活跃的学习氛围，激发学生的学习兴趣和工作总结ada爱因斯坦曾说过：_兴趣是最好的老师_。如果一个学生对所学的科目有了浓厚的兴趣，那么就会产生强烈的求知欲，就会认真学习，反之，没有兴趣，被迫进行的学习会扼杀他们掌握知识的意愿。因此，培养、提高、保持学生的学习兴趣是提高学生学习成绩的首要条件。基于这一点，我在教学中比较注重激发学生的学习兴趣，通过运用各种教学方法、设计形式多样的活动，为学生营造一个民主、平等、宽松、和谐的学习氛围，让学生在这种氛围中充分发挥自己的智慧，激发他们的学习兴趣，从而积极快乐地投入到学习中去。

2、创设浓厚的英语学习氛围。课堂上采用英语组织教学。本学期自开学以来，在课堂上尽量使用简单的英语组织教学。无论上课时师生相互打招呼问候、道别，或是教师发号指令让学生参与活动等，都用英语来说，尽可能让学生多听多讲英语，这样既能增加课堂中学习英语的氛围，又能为学生创造良好的语言环境，增加了听说英语的机会。

3、做到了认真备课。不但备学生而且备教材备教法，根据教材内容及学生的实际，认真写好教案。对每一课都做到_有备而来_，每堂课都在课前做好充分的准备，课后及时对该课做出总结，写好教学后记。

20xx年8月1日开始，我参加了为期三个多月的_市领雁工程_，通过这次的培训我发现自己很_老_了，很多知识有待更新，要抓紧把握时间学习，工作总结《工作总结ada如新理念：充分发挥学生的主体地位，以开放的心态创设开放的课堂。虽然以前也说_学生主体地位_，但是常常说到做不到，培训教会我将理论用于实践，真正在课堂上得以体现；同时应充

分关注学生的发展过程，改变只重培养结果的陈旧观念；学会用多把尺子衡量学生，扬长避短，确立新的人才观…不能再按照传统的模式——教师将知识传授给学生、甚至将知识细化，让学生接受、去消化，而是应该激发学生兴趣、培训学生学习能力，让学生做知识的主人，为学生做个可持续发展的社会人打基础。

九月下旬，我们开始了实践培训。这次我们塘下片区的六位老师被分配到了塘下镇一小，有幸由翁金环老师当指导师，翁老师基本功非常扎实，思维非常活跃，每次听她的课，对教材的认识和处理就会有新的想法，有新的收获。在听了指导师的课后，我才真正感受到了名师的风采。

在实践导师的带领下，我们都先上_原味_的诊断课，经过自我诊断和导师与同伴的诊断后进行教学策略的修正，再上提高课，在这样对比教学的方式下，感触到自身课堂教学中最本源的东西，在教学中反思，在反思中成长，使我们每个学员都有了很大的提高。实践培训教会我如何使自己专业成长，从*时的教学出发，养成教学教后有好习惯。

感谢学校对我的信任，本学期让我担任了综合教研组长工作。刚接手时，心里忐忑，因为从旁观的组员到一位组织者，肩上的担子重了不少。15位组员担任5门功课的教学，如何安排教学研讨课也需动一番脑筋。英语课许多人听不懂，只好在教研活动时安排其他功课与英语课同时进行，其他老师自由选择听课，提高听、评课老师的积极性。

本学期我共听课堂23节次，其中校外听课14节，校本培训15次。通过小学高级评审。但在个人业绩方面我还做的不够，论文与案例没有参加评选，这是我今后要努力的地方。

总之，一学期的教学工作自己付出了很多，收到的回报也不少：领导的信任，使我精力充沛；同事的帮助，使*劲十足；学生的渴求，使我信心倍增。我会努力填补自己在教学与工

作中的不足，力争在今后的工作中取得更好的成绩。我相信有耕耘总会有收获！

征兵工作总结发言稿篇五

转眼20年即将过去，我们将满怀信心的迎接20年的到来。在过去的一年里，我们有高兴也有辛酸，总体来说，我们是圆满完成了公司所定的销售任务，在×××的三年时间里我们一直坚持真诚专业的态度对待每一位顾客，力求提供符合他们的款式经过努力的锻炼自己，基本能够掌握顾客的心理，利用顾客的心理抓住每一位有意购买的顾客，努力提高我们×××的销售，进一步提升品牌的知名度。在×××这个展示才华的大舞台中，也结识了许多新朋友，同时也感谢和我并肩奋斗的同事和领导。以下是我对×××20×年的总结：

我们必须大量学习专业知识，以及销售人员行业的相关知识，才能在时代的不断发展变化中，不被淘汰。

作为一名合格的销售人员，必须熟悉专业知识，勤奋努力，一步一个脚印，对领导下达的任务，认真对待，及时办理。

通过这一年的工作，我也清醒的看到自己的不足之处，只要是针对有意购买的顾客没有做到及时的跟踪回访，所以在以后的工作中将做好记录，定期回访，使他们都成为我们的老顾客，总之，在工作中，我通过努力学习收获非常大，我坚信只要用心去做就一定能做好。

做好本职工作我概括出三大点：

- 1、热情服务每一位顾客，我们每天都在接待着形形色色的顾客，不管顾客有多刁难，也不管顾客是不是我们的潜在客户，我们都要热情服务，面带微笑的为他们讲解。

- 2、对工作充满激情，不管每天我们的工作有多么的乏味，我

们都应该保持高度的责任心和满腔的热情。

3、控制好自己的情绪，对待每一位顾客我们都要一视同仁，不骄不燥，耐心的对待每一位进店的顾客。

顾客是我们的衣食父母，我们只有服务好顾客，使顾客认同我们的商品购买我们的商品，我们才有钱可赚，我们有了客户，就可以保障我们销售工作，我们就可以拿得到工资！我们工作做好了，销量提升了，我们就可以拿得到更多的奖金。顾客是上帝，上帝永远是对的，是有理的，所以我们不要以上帝去争论是非，因为你如果得罪了一个顾客，就有可能失去的是以批消费者，所以我们销售人员一定要将这句话作为一切的工作前提。如果一个很挑剔，同时又很谨慎的客户，我们一定要尽力把任何事情做好，对自己也是一个锻炼。当我们说的顾客哑口无言，做事又令顾客满意的时候，证明我们有能力，而且能让我们的顾客信服，我们的销售也会源源不断地。千万不能小看每一位顾客，我们应用真诚去打动他们。认认真真的对待每一位顾客，让每一位顾客满意。我们要真诚对待每一个客户，把顾客当成自己的朋友，只有这样才能取得成功。我们大家不管在哪各行业只要我们做一行爱一行，在工作中我们尽自己最大的努力主动负责的心态去做好每一件事，相信肯定会得到大家的认可的。沃尔玛创始人说：一个顾客的背后就是一个市场，我们的老板只有一个，那就是我们的顾客，是他付给我们每月的薪水，只有他可以解雇上至董事长的每个人，做法很简单，只要他改变购物习惯，换到别的商店购买就是了，我们大家要时刻牢记这户话，懂得我们的薪水是谁给的，这样我们才会拿到更多的报酬的。我们每一位员工都应：

1、热爱本职工作，热爱销售

任何一个人只有在做自己喜欢的事情的时候才会用心的去做，所以作为一名销售人员首先是要热爱销售，喜欢与人交流与沟通，敢于承受其中的压力，胜不骄败不馁，只有做到这

些，我们才会有好心情。

2、有一颗感恩的心

×××为我们提供了这样一个硕大的舞台，客户为我们提供了施展才能的地方，所以我们要有一个感恩的心，有了这颗感恩的心，我们就回去努力，去拼搏。

征兵工作总结发言稿篇六

某某年，我镇冬季征兵工作在区人武部的正确指导下，在镇党委、*的坚强领导下，按照区人武部xx年10月28日冬季征兵会议精神要求，经各方面努力配合，圆满完成了今年的冬季征兵任务。现将征兵工作总结如下：

今年冬季征兵我镇从11月1日开始征集，在20名预征对象中有16名适龄青年报名，其中，高中文化6人，占报名青年的，初中文化10人，占报名青年的。经过体检、政审，有7名适龄青年合格，经区征兵办批准有7名适龄青年应征入伍，高中文化程度4名，占入伍青年的57%，初中文化程度3人，占入伍青年的43%。

根据区人武部大的要求，委搞好我镇冬季征兵工作，变冬季征兵委*时征兵，在各村民兵营长带领下，深入各村组对适龄青年进行摸排，搞好兵役登记，并根据要求，预定预征对象20名。

为了让征兵政策规定家喻户晓，我镇印制了《致适龄青年及家长一份信》200余份，分发给每个适龄青年，在街道悬挂横幅，张贴宣传标语。通过宣传，进一步增强了适龄青年投生军营，保家卫国的责任感，提高了广大适龄青年的参军热情。

搞好征兵工作，保证新兵质量，最根本的就是按征兵政策规定办事。为此根据人武部的要求，严格按征集范围、对象、

年龄、条件办事，重点挖掘具有高中以上文化程度适龄青年兵员，想方设法提高征集高学历兵员，来提高兵员质量，并根据自身职责，严把“四关”，一是严把初检初审，把好素质关；二是严把体检、政审关，提高兵源质量；三是严把定兵关，坚持择优定兵；四是严把廉法征兵关，不搞不正之风。

征兵工作已经结束，虽然取得了较好的成绩，但是离上级领导的要求还有一定的差距，今后，我部将扎实抓好工作落实、切实履行职责，努力提高工作效率，确保新年各项任务圆满完成。

征兵工作总结发言稿篇七

时间飞逝，转眼间我们就在忙碌的工作中告别了20××年。销售是一门艺术，作为珠宝销售员，讲求语言的技巧，让顾客买到满意的珠宝是应该时刻考虑的，下面总结一下在销售时应该注意的几个方面：

销售珠宝相对于其他商品人流量较少，珠宝营业员经常在很枯燥的等待。如果是专业店就应给营业员一个好的环境和气氛，如放些轻音乐及一些专业杂志。在顾客未进入店内时，无须长时间地笔直站立。而当顾客进入或准备进入店内时立即礼貌地站起，并用微笑的眼光迎接顾客，亦可给予一定的问候，如“您好”！“欢迎光临”。

当顾客走向你的柜台，你就应以微笑的目光看着顾客，亦可问候一下，但不宜过早地逼近顾客，应尽可能的给顾客营造一个轻松购物的环境。当顾客停留在某节柜台并注意去看某件饰品时，你应轻步靠近顾客，建议不要站在顾客的正前方，好的位置是顾客的前侧方，这样既减轻了面对面时可能造成的压力，也便于顾客交谈，因为侧脸讲话要比面对面时顾客抬头给你讲话省力的多，而且也尊重顾客。

由于多数顾客对于珠宝知识缺乏了解，因此，营业员对珠宝

首饰的展示十分重要。许多营业员当顾客提出拿某件首饰时，便机械地打开柜台，拿出后便递交顾客，个别的夸一下款式。其实当你开始拿出钻石首饰时，首先应描述钻石的切工，而且要用手不停地摆动钻饰，手动口也动，把该描述的话基本说完在递给顾客，这样顾客很可能会模仿你的动作去观察钻石，并且会问什么是“比利时切工”，什么是“火”……. 营业员便可进行解答。这样的一问一答，是营业员展示珠宝饰品的技巧，不要只是局限在自己的描述中，这样容易产生枯燥五味的感觉。

顾客所了解的珠宝知识越多，其买后感受就会得到更多的满足。当一位女士戴上新买的一枚钻戒去上班，总是希望引起同事们的注意。当别人看到这枚钻戒后，她便会把所知道的有关钻石知识滔滔不绝地讲一遍，充分得到拥有一颗钻石的精神享受，同时她也在为你做广告。常言道：“满意的顾客是最好的广告”，“影响力最强的广告是其周围的人”。

由于有些营销单位的误导，使许多消费者购买钻石时要求产地是南非的，且净度是vvs级的，评价是极好的等等。遇到此类问题营业员既不可简单地说没有，也不应毫不负责地说有。比如当顾客问有无南非钻时，我们可以先肯定说有(否则顾客可能扭头就走)，随后再告诉消费者实际上钻石的好坏是以4c标准来衡量的，南非产量大，并非所有钻石都好，而且世界上大部分钻石均由戴比尔斯进行统配，倒不如说我们的钻石均来自戴比尔斯。

由于珠宝首饰价值相对较高，对于顾客来讲是一项较大的开支，因此，往往在最后的成交前压力重重，忧郁不决，甚至会暂时放置，一句“再转转看看”而可能一去不回。这就需要营业员采取分心的方法减轻顾客的压力，比如给自己的同事或顾客的同行者谈一下有关首饰流行的话，也可拿出几种档次的首饰盒让顾客挑选。

对于顾客进行分析归类，对于特别问题及时向上反映。与同

事进行交流，寻找不足，互相帮助，共同提高。

最后要谈的是职业道德，那就是要诚信，严禁欺诈、以假充真、以次充好的恶劣行径。要视顾客为亲人，只有这样才能诚心诚意地对待顾客。

征兵工作总结发言稿篇八

在市武装部的直接领导下，在镇党委、镇政府的关心支持下，在全镇有关单位的大力支持配合下，我们紧紧围绕确保新兵质量这个核心，加大了国防教育宣传力度，严把征兵操作环节。去年我镇共向部队输送优秀青年9名。下面根据去年的征兵工作，谈几点看法：

去年是中央军委颁布夏秋季征兵命令的第二年，也是全面实行网上报名的第一年，由于种种原因，我镇在客观上存在着适龄青年基数大幅减少的现状，工作压力较大。为确保高质量完成夏秋季征兵工作，镇党委高度重视，把征兵工作阶段性列入中心工作，明确党政主要领导亲自抓、亲自管。

7月11日，我镇召开了由村支部书记、民兵连长参加的征兵专题会议，镇主要领导在征兵工作会议中做了重要讲话，明确任务，明确要求。同时，还多次调度、听取征兵工作进度的汇报。我镇武装干部多次进村入户，了解情况，大力宣传发动，为做好征兵工作奠定了基础。

一是严把兵役登记关，兵役登记是征兵工作的一项基础工作。

我们从五月一日开始，利用两个多月的时间，逐村对我镇适龄青年进行兵役登记，并同时发放宣传单，讲解有关政策，做到兵役登记与宣传发动齐头并进。

二是严把政审体检关，确保各项条件一丝不差。

我镇在初检、复检、及政审过程中对各项条件严格把关，确保了政审、体检不出丝毫差错。同时对有当兵意愿的适龄青年多方位、多渠道了解情况，了解其入伍的想法及动机，对其有针对性的做工作，并时时对其进行思想跟踪，掌握其思想动向。经过我们的多方努力，我镇已连续多年没有发生身体退兵及思想退兵现象。

20xx年，我们紧紧抓住征兵工作的各种时机，利用网络、宣传车和宣传单等形式，把国防教育作为重点，通过宣传优抚政策和优秀退伍军人，引导广大适龄青年树立正确的国防观念，依法服兵役观念。制作并悬挂宣传条幅，散发宣传明白纸，激发了应征青年踊跃参军的热情。

一是平时征兵准备工作不够重视，把征兵工作作为阶段性、季节性工作，主要表现在兵役登记时对适龄青年的统计还不到位，部分村没按要求将适龄青年情况录入征兵工作管理系统，尤其是对在外打工的适龄青年漏登较多。对预征对象的思想 and 基本情况掌握不准，突击征兵的现象依然存在。上站体检人数不多，合格青年数量偏少，工作已经比较被动。

二是在宣传征兵政策和程序上的力度不够，宣传发动针对性不强。在去年征兵过程中，由于个别村对今年征兵形势把握不准，宣传发动针对性不强。特别是对农村青年的征集，凭经验认为问题不大，没有进行认真宣传发动，造成适龄青年报名率偏低、青年参军积极性不高，另外挑兵种、挑去向、挑省份的现象较严重。

三是有个别村的青年家长不相信武装部的工作，认为现在不花钱就别想当兵，要当兵就得花钱。由于这种思想使得部分青年家长四处跑关系讲人情，有的干脆放弃了当兵的想法，给我们的征兵工作造成了很坏的影响。

一是多学习多了解政策，多交流勤沟通。把工作坐在平时，变被动为主动。

二是做好兵役登记工作逐村进行兵役登记，做到不漏村、不漏人，同时初步摸清预征对象的思想动向。

三是继续加大宣传力度，有针对性做好预征对象工作，解决实际问题，打消预征对象的后顾之忧。

四是加强廉洁征兵，认真抓好优抚政策的落实。坚决不收群众一分钱，不吃群众一顿饭。逐步树立武装工作人员的良好形象。

五是最大限度的取得镇主要领导的支持，让征兵工作与镇政府对各村的奖扶政策挂起钩来，让各村认识到武装工作的重要性，逐步消除有的村多年不走兵的现象，取得镇村两级对武装工作的重视。

20xx年我们要脚踏实地、再接再厉，把今年的征兵工作做好。让群众满意，让领导放心。