

# 2023年编写教材总结汇报(实用9篇)

总结，是对前一阶段工作的经验、教训的分析研究，借此上升到理论的高度，并从中提炼出有规律性的东西，从而提高认识，以正确的认识来把握客观事物，更好地指导今后的实际工作。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？下面是小编整理的个人今后的总结范文，欢迎阅读分享，希望对大家有所帮助。

## 编写教材总结汇报篇一

现就20xx年餐饮部主要工作内容和经营重点总结分析如下，

### 二、20xx年度餐饮部经营情况分析；

#### 1、西苑主要工作

西苑厅20xx年收入570.98万元，同比去年536.59万元，增长34.39万元。

- (1) 今年西苑厅上半年接待了国税的会议，对收入补充很大；
- (2) 根据客户反馈和市场调查，保留了火锅项目全年推出；
- (4) 更换西苑厅取餐盘和碗，改为密胺材质，减少破损率；
- (5) 增加收撤餐具小车，加快收车餐具速度，员工省劲，提高效率；
- (6) 推出房客晚间59元自助餐优惠价；
- (7) 与招商银行掌上生活合作西苑周三特惠日优惠，进行网络宣传；

(8) 多次考察西苑牛羊肉品种，降低成本；

(9) 全年多次调整西苑厅早中晚餐菜单，并由ab款延伸至abc款；

(11) 购买了5-20楼脏餐具存放盒，解决餐具楼层乱串，收撤到位不及时现象；

## 2、宴会华夏主要工作；

(5) 华夏厅今年收入减少，主要减少在会议用餐方面，婚宴收入略有减少；

(6) 年末增加了大屏和隔断，对明年会议接待和婚宴接待提供了良好的配套。

## 3、烧烤吧主要工作

烧烤吧20xx年收入52.3万元，同比去年37.7万元，增加14.6万元。

尽管我们在20xx年的工作中较以往有所进步和改进，但是在20xx的工作中应该更加鞭策自己，加强学习，总结自身工作中的不足之处，从日常经营中的点滴着手才能在今后的工作中获得更大空间的发展和进步。

存在的基本问题有：

1、宴会销售力度不足；

2、各厨房菜品创新能力欠缺；

3、烧烤吧缺少特色拳头菜品；

- 3、缺乏优质服务人员；
- 4、婚宴预定缺乏专业营销策略

针对以上不足之处，将在20休息、年计划改进如下：

- 2、推出赠送个吃项目
- 3、团购价统一88元/位（包含火锅）；
- 4、增加爆米花机和巧克力喷泉，增加小朋友喜欢的小吃；
- 5、在明档增加现场操作，例如煎饼果子、鲜榨果汁等；
- 6、烧烤区除客人反应较好的烧烤外，增加碳烤生蚝、扇贝等菜品；
- 7、面食档口增加现场包饺子，现煮现卖等等；
- 3、婚宴桌布建议增加红色喜庆桌布，增加婚宴气氛；
- 4、买一个固定式香槟塔，容易倒，给客人感觉不吉利；
- 5、配备个吃海参鲍鱼餐具，挺高婚宴档次；
- 3、不同节日推出不同的促销活动，微信推送□led滚动展示；
- 2、小海鲜和烤肉一样摆出来，明档展示，每天一个特价菜，7点前还是扎啤买一赠一；
- 4、中午烧烤吧午餐外卖，根据经营情况再订；
- 2、餐后可以考虑销售奶茶、咖啡和冷饮；
- 3、支付形式多样化，便于支付，享受优惠；

xxxx年工作的顺利开展有赖于领导的大力支持，也离不开酒店各部门的配合，更得利于餐饮部每位员工的不懈努力，新年新希望，希望在来年工作中能得到领导更多的支持，能得到其他部门更加友好积极的配合和支持，新年新起点，明年将上一个新台阶，总结过去，展望未来，我部将继续发扬优点，改正不足，再创佳绩。

## 编写教材总结汇报篇二

我于20xx年x月加入中国人寿，至今在中国人寿工作已有半年的时间。回顾这半年的工作，收获了很多也成长了很多。现将这半年的工作情况总结如下：

半年来，根据上级公司下达给我们的销售任务，我部制定了全年销售计划，由于我部的有效人力较少，又加上人保、平安电销对车险业务的冲击，在业务拓展上曾经出现一定的困难，面对激烈的市场竞争，我们没有放弃努力，通过与上级部门沟通、统一认识，努力增员，并且让业务人员充分了解公司的经营目标以及公司的经营状况。填补了因竞争等客观原因带来的业务不稳定因素。大家团结一心，终于使个人代理业务取得突破性发展。

除了业务拓展外，我还兼做第一营业部的财务收付工作，我积极配合上级部门工作，在日常工作中能够认真严格的按照上级公司《财务管理规定》，积极有效的开展工作，严格把关，认真审核，做好每天的日结工作和每个月的手续费对帐与支付工作，并及时送交相关主管部门。

从事财险工作，只有不断的加强对专业知识的学习，才能打造出具有持续竞争力的队伍。我通过日常工作积累，发现自己的不足，利用业余时间学习公司条款，增强对保险意义和功能的领悟，平时我还会向出单人员和理赔人员学习请教，掌握了保险投保、承保和理赔的一般流程，以及一般单证的领用与使用。

下半年即将到来，保险市场的竞争将更加激烈，公司要想继续保持较好的发展态势，必须进一步解放思想，更新观念，突破自我，逐渐加大市场营销力度。新的一年我将以饱满的激情、以百倍的信心，迎接未来的挑战，使本职工作再上新台阶。我相信，在上级公司的正确领导下，在全体员工的共同努力下，上下一心，艰苦奋斗，同舟共济，全力拼搏，我们公司一定能够创造出更加辉煌的业绩！

## 编写教材总结汇报篇三

同志们：20xx年，学校财务工作在校党委的正确领导下，在各级领导关心、业务部门密切协同和大力支持下，认真贯彻党委意图，紧紧围绕“一条主线、四项重点”的发展思路，积极深化改革，加强经费管理，克服供需矛盾，突出保障重点，本资料权属，放上鼠标按照提示查看更多资料圆满完成了各项经费保障任务。首先，我代表学校党委和学校领导向各级领导和全体财务战线的同志们表示衷心的感谢。

受校党委的委托，现在，我就学校20xx年度预算执行情况向大家作以下通报。

200年学校全年实现收入万元，其中：生活费xx万元，标准领报经费xx万元，项目经费xx万元，上年结转经费xx万元，卫生医疗收入xx万元（一院xx亿元、二院xx亿元、三院xx亿元），其他有偿服务收入xx万元。

20xx年，三所附属医院实现卫生医疗收入xx亿元，与20xx年亿元相比，增加收入xx万元。

20xx年预算安排为xx万元，全年实际开支数为xx万元，实际支出完成预算支出的xx%□

20xx年，各单位能认真落实学校党委关于“集中有限财力，

办好几件大事”的指示精神，转变理财观念，树立向管理要效益、要保障力的思想，严格执行经费预算管理，切实管好、用活各项经费，较好地保障了各项事业任务的圆满完成。我感到，主要有以下三个方面的特点：

（二）加强经费预算管理，年度预算执行严密有序。从20xx年起，学校全面推行零基预算，预算编制形式、方法和内容都作了很大的改革。新的预算方法，从细化经费项目入手，把当年的经费开支明确到具体项目，一年中要办什么事，需要多少钱，由哪个部门办，在预算上都列得清清楚楚，大大提高了预算的透明度和约束力，克服了预算与执行相脱节的“两张皮”现象。去年，学校年度预算执行符合率达到了%。

（三）严格经费开支管理，行政消耗性开支得到有效控制。20xx年，按照校首长的指示精神，各单位在大力压减接待费、会议费、差旅费、办公费等行政消耗性支出上下了很大功夫，行政消耗性支出在上年基础上压减了10%。一是对接待费、会议费实行指标限额管理。各事业部门根据当年事业任务提出接待费申请指标，由财务部门汇总后报单位党委审批，事业部门在批准的限额内完成好接待任务，超支不补、节余转下年继续使用。二是对差旅费实行包干管理，彻底打破以往吃“大锅饭”的方式，超标准乘坐现象得到有效控制。20xx年，校本部、各附属医院、成都军医学院接待费、差旅费全年开支比上一年减少余万元。

（四）财务管理措施扎实有效，管理效益显著提高。财务管理逐步实现由“粗放式”向“精细化”的转变，财务管理监督职能得到了充分发挥。各单位能切实树立管理出效益、管理出保障力的理财思想，着力在“精细化”管理上研对策、抓落实。一是提高理财科技含量，积极利用计算机、网络等高科技设备进行财务管理，实现了理财手段的电算化，大大提高了工作效率和信息数据的准确性、时效性，为首长正确决策提供了科学依据。二是健全完善各项财务规章制度，制定出台了一批适应新形势、操作性强的经费管理规定，如

《接待费管理规定》、《经费使用审计权限暂行规定》等，使理财活动有章可循，有法可依，进一步规范了财经秩序。

总的看，过去一年，各单位、部门按照上级的要求，牢固树立预算的法规意识，科学合理地编制经费预算，基本杜绝了无预算计划、超范围、超预算开支，在确保事业任务完成的情况下，基本达到了收支平衡、略有节余的目标。这些成绩的取得，与各单位、各部门主官，以身作则，严格把关、精打细算分不开的。

## 编写教材总结汇报篇四

尊敬的领导及各位同仁：

大家晚上好！光阴如梭□20xx年的工作转瞬又将成为历史，今天站在这个发言席上，我多想骄傲自豪地说一声：“一份耕耘一份收获，我们没有辜负领导的期望”。回顾过去的一年，财务部在公司领导的正确指导和各部门主管的通力合作及各位同仁的全力支持下，在圆满完成财务部各项工作的同时，很好地配合了公司的中心工作，取得了一些成绩同时也还存在一些不足，下面我代表财务部所有姐妹们向大家一一汇报：

财务部门作为公司的一个主要职能核算监督的部门，“当好家、理好财，更好地服务企业”是财务部门应尽的职责。在公司加强管理、规范经济行为、提高企业竞争力等等方面我们负有很大的义务与责任□20xx年在我们高效、有序的组织下，能够轻重缓急妥善处理各项工作。财务部每天都离不开资金的收付与财务报帐，对帐，记帐工作，这些都是财务部最平常最繁重的工作，一年来，我们及时为各项内外经济活动提供了应有的支持，基本上满足了各部门对我部的财务要求，公司资金流量一直很大，尤其是每天要核对收缴销售款，货款支付，费用报销，销售业务单据多而繁琐，财务部的姐妹们都本着“认真，细致，严谨”的工作作风，保证了各项经济业务的收付安全，准确，及时，没有出现过差错。公司全年

累计销售2760多万元，企业的各项经济活动最终都将以财务数据的方式展现出来，在财务核算工作中每一位财务人员都尽职尽责，认真处理每一笔业务，严把每一项经济业务关，确保了每一单经济业务的准确性，尽可能的减少各项费用开支，为公司发展尽最大的努力。财务部全年审核处理原始单据13万多张，准确无误地出具各类报表无数。

制度属于企业的硬性管理，任何成功的企业无一例外的都有其严格的规章制度，公司销售的日益增长和发展壮大，规范各项经济行为已成为企业管理的主题，目前公司的费用报销，销售，退货，库存商品，赠品管理，应收帐款，应付帐款管理流程和制度，基本已形成规范，但执行方面需进一步提高。

帐务处理无疑是会计核算的重中之重，从货品采购，货款支付，收货入库，销售开单，销售发货，退货，退货分仓处理，结款，入帐，结帐每一个流程都是非常关键，每个环节每份单据我们都一一审核一把关，确保数据准确无误，及时登记入帐。库存商品单独建立帐套登记，两套帐务相互核对，确保帐帐相符并定期对库存商品进行盘点，确保库存数据准确无误。销售环节开单发货后及时关注销单状态登记复核，及时核对验收状态并入帐审核，根据审核无误的销单及时开据发票对帐结款。现金结算客户及时收款入帐并根据信用额度及时催收货款，层层把关，保证了货款的及时收回，没有出现呆帐，坏帐现象。并根据国家税法要求及时合理的进行国地税纳税申报，及时缴纳税款，按照税务局的要求及时申报财务报表，办理税务方面的各项事宜，以及各项基金的年审及申报。

成本费用控制尤为重要，关系着企业的生存，成本费用控制必须严格规范。20xx年在商品采购，货款支付方面，及时核销厂家应承担费用及代垫运费并及时入帐，定期与厂家核对帐误，减少资金占用成本。商品采购价格严格把关，按照厂家报价及发货清单核对入帐，层层把关，对于现采类商品价格定期进行对比，并将对比意见报给现采业务以降低商品成本。



针对各系统每月销售情况，及时计算商品毛利并报给相关领导，以便于及时掌握系统毛利进行调整。费用报销方面，严把报销审核关，对不符合报销规定的票据一律拒签拒付，对所报销及公司开支的超市费用及其它费用进行详细登记，方便查询分析对比。

工资管理是企业的重要组成部分，它影响到企业的发展，涉及每一位员工的切身利益，符合市场规律，符合企业实际，具有激励机制的工资方案，可以极大地调动员工的工作积极性，更好地提高工作效率。20xx年结合公司实际及工作环节工作内容对物流部及销售部工资进行了几次调整，对不合理的工资方案做了修正，以达到多劳多得，少劳少得及激励的目的。并按照公司薪酬管理制度每月及时编制工资表，按时发放员工工资。

通过这一年财务部全体姐妹的共同努力，财务工作取得了一些成绩，但是还有很多应做而未做，应做好而未做好的工作，比如在统一财务管理表格上、销售分析及控制上、费用开支控制上，费用核销上、纳税筹划上，都有一些欠缺。这也是我们财务部20xx年工作的重点。为做好以上工作我们今年计划从以下几个方面做起：

- 1、理顺工作思路，继续作好财务基础核算工作。
- 2、提高财务人员的整体核算水平，加强财务知识及税务政策的学习。不能只停留于现状，要有一颗永攀高峰的进取之心，会计的概念越来越抽象，它不再局限于某个学科，而在金融、税务、计算机应用、公司法、企业管理等诸多领域都有所涉及。所以我们要利用网络及外出学习机会，不断学习，在提高自身的同时为公司做出突出的贡献。
- 3、增加财务人员，核算流程要进一步细化，工作职责要更加明确，加强责任考核，遇事不推委，做到有分工有协作。

4、搞好财务分析，为领导提供有效的参考依据；合理高效的财务分析思路与方法，是企业管理和决策水平提高的重要途径，并将使我们的工作事半功倍，13年根据领导的要求销售数据分析要及时、准确，做到事前预算、事中控制，事后总结。并且做好价格控制，定期针对各系统销售毛利，成本，情况进行分析，为企业决策和管理提供有力的财务信息支持。

5、加强应收款催收管理力度，控制好库存商品，提高资金的运行质量，合理控制资金的使用。

6、费用控制上要更加细化□20xx年费用开支方面做了一些基础信息的登记，13年要根据这些基础数据，综合分析，制定出合理的方案，以做到效益最大化。

作为财务人员，我们还应该在公司加强管理规范经济行为，提高企业竞争力等方面，尽更大的义务与责任。我们将不断的总结及反省，不断的鞭策自己，加强学习，以适应时代和企业的发展，与各位共同进步，与公司共同成长。最后祝公司兴旺发达，蒸蒸日上！

谢谢大家！

## 编写教材总结汇报篇五

一年来，在乡党委、政府的正确领导下，在县妇联的精心指导下，我乡妇联以县妇联的工作重点为重心，服从乡党委政府的工作大局，围绕乡党委政府的中心工作推进妇女的各项工作，做好妇女小额担保贷款宣传工作、妇女儿童维权工作、“三八”妇女节、“六一”儿童节等活动重点工作，为我乡的经济和社会各项事业的发展作出不懈的努力。

在乡妇联干部的大力倡导下，组织妇女参加各类文化活动，在有条件的村倡导广大妇女同胞开展广场舞等业余文艺活动。在我乡举行的“纪念5.29计生协会成立33周年”广场舞汇演活

动中，各村的文艺队选送了各自欢快整齐的广场舞和三句半等，节目内容健康活泼，演出了风格、演出了特色，充分体现和展示了广大育龄妇女科学、进步、积极向上的婚育新风尚，展现了各村妇女群众的风采，对我乡妇女群众的广场舞健身活动健康有序发展，起到了积极推动作用。

并各村的妇女们免费发放印有计划生育政策的宣传挂袋，宣传挂袋上印有“改变农牧民群众生活习惯，努力提高生殖健康水平”、“睡前洗、晒内衣、保经期、建良习”等内容。同时，还为少数民族群众送去了洗手壶。此次活动激发了全乡育龄群众自觉实行计划生育的热情，有效地发挥了计生宣传的桥梁作用。利用我乡办事大厅的优势，为广大前来咨询办事的妇女提供妇女杂志阅读，为广大妇女学习健康知识、学习如何建立和谐家庭，提供良好的学习的平台。

为认真贯彻落实党的十九大精神，仅仅围绕“五位一体”总布局，把妇女儿童十年规划纲要的各项指标与20xx年实现全面建成小康社会宏伟目标同步落实，同时向社会广泛宣传实施《妇女权益保障法》、《未成年人保护法》知识，提高各族妇女法律意识，激励广大妇女积极投身县经济建设和社会发展中去，特举办了“两纲”、“两法”知识竞赛。

在“三八”妇女节，结合我乡各村文化室的作用，组织妇女们举办庆三八国际劳动妇女节联欢会，开展了丰富多彩的活动：跳广场舞、大头娃娃赛跑、转呼啦圈赛跑、拔河等项目比赛。

以及形式多样的趣味游戏，游戏项目：三八“筷”乐、双人顶气球接力、一反常态等活动。通过此活动，增强了妇女之间的相互了解、邻里和谐，也活跃了妇女的娱乐生活，又体现了三塘湖乡妇女们热爱生活健康向上的精神风貌。

为提高三塘湖乡妇女们的致富技能，乡妇联与乡社保所配合，在全乡开展了农牧民劳动力技能培训工作，开设工种有刺绣和中式面点。

在岔哈泉和牛圈湖举办刺绣技能培训班，在上、中、下湖举办中式面点培训班。对四个村80多名妇女进行了为期一个月的培训。通过妇女们能够更加深入的学到专业的致富技能，在妇女创业中起到一定的助推作用，促进了农牧民增收致富。

努力建设和谐家庭，扩大文明家庭的示范作用和影响力，推动家庭美德教育的创新与升华是我乡妇联所要努力的方向，在县妇联的指导下，乡妇联积极对我乡各村妇女同胞进行五好文明家庭的评选进行了宣传，起到了很好的效果。

为落实20xx年县妇联“爱心一元捐”项目，认真组织，精心安排。实施多项举措，做到领导高度重视，广泛动员、积极倡导，切实做好善款管理，以“奉献爱心，帮助贫困妇女儿童”为口号，认真开展“爱心一元捐”活动。共计筹集善款907.4元。

我乡妇联坚持把维护妇女合法权益作为工作的重中之重，利用进村入户摸底调查等活动，联合司法、计生等部门发放《妇女儿童权益保障法》、《未成年人保护法》、《婚姻法》《两纲》等保护妇女儿童的读物，加大政策、法律、法规的宣传力度；做好妇女同胞上门咨询服务。半年来，共有来访人次1次，通过乡妇联与村妇女主任的共同努力下以政策指导等方式帮助来访群众化解矛盾1件。

乡妇联和计生办联合县计划生育指导站开展以“关爱妇女身体健康，提高计生服务水平”为主题的育龄妇女免费检查妇科病活动。这次活动共为全乡80余名妇女进行了健康检查活动，发放宣传资料80多份。

活动既满足了广大妇女对生殖保健、避孕节育等方面的需求，又充分发挥了乡计生办、妇联及县计划生育指导站竭诚为群众解决实际困难的作用，部分育龄妇女被及时发现健康隐患，进一步作了检查。此次活动拓宽了服务领域，深受群众欢迎，提高了已婚育龄妇女自觉健康检查率和群众满意程度。

为改善儿童营养和健康状况，降低婴幼儿贫血率，提高儿童家长科学喂养知识的普及程度，我乡妇联积极响应上级号召开展“消除婴幼儿贫血行动”项目。做好“爱心营养包”的发放和健康宣传教育工作。共发放营养包 6户，确保了“消除婴幼儿贫血行动”有效开展、不断提高项目的社会影响，促进项目深入实施和可持续发展。

我乡中湖村妇女张秀文20xx年经医科大学附属肿瘤医院确诊为乳腺癌□20xx年12月三塘湖乡妇联找到张秀文，了解情况后，向县妇联填报了贫困母亲“两癌”患者基本信息表，经过县妇联的努力为张秀文争取到了中央财政专门为贫困母亲“两癌”患者所列的专项基金1万元，张秀文激动的说“非常感谢县妇联，感谢党中央，我只有好好听医生的话，按要求吃药，把身体恢复健康，自食其力，自力更生，减轻国家和社会的负担”。

我们深知，妇联既是乡妇女的代言人，又是广大妇女的知心朋友和感情纽带。乡妇联要求广大妇女干部提高自身素质，在日常工作和学习中，迎难而上，树立良好的妇女形象，当好妇女的守门人，做好妇女的贴心人，推进全乡妇女工作顺利开展。

## 编写教材总结汇报篇六

- 1、必须按照酒店要求着装、打卡、签到、上、下班
- 2、工作期间不准将无关人员带入酒店会客和办理私事；
- 3、遇见客人、领导、同事主动热忱打招呼，并为客人提供相应的服务；
- 4、不允许谈论客人、领导和同事，学会真诚做人；
- 5、不允许迟到、早退、溜岗、串岗、睡岗及扎堆聊天；

- 6、不准将酒店物品带出酒店，一经发现扣发当月工资后开除；
  - 7、主动帮助客人、同事，相互协助，相互关心，做文明礼貌之人；
  - 8、做好本职工作，发现问题及时上报，尽量避免影响和损失；
  - 9、随时接受上级领导的工作指令和其它工作任务；
  - 10、工作时要严格，认真按操作程序进行，严禁违章操作。
- 1、7：00准时到指定区域整理仪表，打卡签到上班；
  - 2、接受当日工作任务，巡查所属区域按先急后缓顺序进行；
  - 3、9：30前必须将所属区域卫生要做细一遍；
  - 4、10：30前必须多次对大堂重点区域的检查并及时跟进；
  - 5、11：00前对当厅的区域卫生要按标准程序清洁并及时补充客用易耗品；
  - 6、客人就餐前要多次巡查大堂，公共区域卫生状况；
  - 7、遇宴会会议要服从加班并提供相应的客卫服务；
  - 8、13：00后检查上述区域卫生状况后做当日的计划卫生；
  - 9、晚餐前再次检查当日的卫生质量度及时跟进；
  - 10、晚餐后（17：00前）做下班卫生，收集垃圾，打下班卡，签退，并报上司是否还有其它工作服务。

## 编写教材总结汇报篇七

通过对计划流程的调整，年计划及月计划由区域、加盟店面上报至进货分仓后，分仓将汇总计划及明细报至物流公司计划部，计划部对计划的数量及其准确性进行审核，主要参考年计划量及历年同期数据对当月计划量进行核准，针对计划有问题产品计划部将与区域和加盟店面先行沟通确认，以便对计划做出及时调整。

较08年由店面直接报送计划至分仓，分仓汇总后转物流公司调拨的计划上报流程，调整后的流程方案一方面加强了对整体计划的监控，通过新增的计划部审核环节使计划数量更加精准，另一方面，区域管辖店面由区域统一上报计划，使计划量在源头上就得到控制，也更便于物流公司对计划完成情况的跟踪反馈。

20xx年-20xx年度肉品年度计划由运营总部统一汇总报至物流公司计划部执行，但后期经过磨合考虑到实际业务需求，分仓对店面需求及产品了解更为详尽，沟通也更加便利，经过3个月的试行，最终将计划上报流程确定为区域、加盟店面直接与物流公司分仓对接，物流公司计划部将计划完成情况反馈给运营总部，由运营对区域进行统一考核。这一流程的调整使计划上报环节更加顺畅，而后期的实时销售跟踪结果也能及时反馈，通过运营总部对计划完成情况的协助跟踪，也提升了区域及店面对计划的重视程度。

至物流公司计划部，物流公司依据其计划进行采购、调运。产品推广期结束，销售供应稳定后，运营可将新品转为常规产品，后期区域及加盟店面直接将计划报至物流公司。这一流程的确定大大提升了新品计划的准确性，避免了店面在对新品了解不够深入的情况下盲目上报计划，也使货品发运安排更为合理，使新品配送工作能够与运营总部在全国的推广计划相呼应，更好地服务于店面的新品销售。

## 编写教材总结汇报篇八

2xxx年，xx乡妇联紧紧围绕改革、发展、稳定的总方针，在乡党委、政府的正确领导下，在县妇联的精心指导下，以加快我乡新农村建设、构建和谐乡镇为目标，服从服务于党委、政府工作大局，切实维护妇女儿童合法权益，促进男女平等，富有创造性地开展了一系列工作，为我乡的经济和社会各项事业的发展做出了不懈的努力。具体工作总结如下：

为更好的提高妇女整体素质，充分利用现有条件，以丰富多彩的文化生活为载体，寓教于乐，用丰富的文化生活来达到逐步提升妇女素质的目的。一是利用“三八”妇女节，开展生动现实的座谈会。召开全乡女干部、个私经济的引路人、女能人，畅谈生活、工作、学习、理想，以生动的实例来激发全乡妇女们的创业热情，用身边的典型来感染、带动全乡妇女，促进她们思想认识的提高。二是利用学校素质教育，加速推进妇女素质提高进程。以“六一”儿童节活动为切入点，开展校园周边“快乐家庭”大比拼，激发了校园周边家庭妇女学知识、用知识，学科学、用科学的热情，推动了素质教育向家庭延伸。三是积极组织广大妇女群众积极参与等各项活动，丰富了她们的业余生活。

妇女节，我们还适时召开村书记、主任座谈会，使广大基层干部深切地感受到组织的关怀和爱护，半边天的地位得到进一步提高。一大批科教致富女能人和巾帼建功妇女强人正带领全乡广大妇女在市场经济浪潮中建功立业。

受中国几千年重男轻女的影响，妇女整体的社会地位、个人自信程度、社会参与热情，相对男人来说，仍然较低。因此，维权工作仍然是今年工作的重点。我们坚决贯彻“热心、耐心、关心、爱心、尽心”等五心原则，认真接待每一位来访者，妥善处理每一项纠纷，直到来访者满意为止。在具体的纠纷调处中，我们充分运用新《婚姻法》、《妇女儿童权益保护法》等法律法规为广大妇女、儿童伸张正义，打击邪气，



消除偏见。据不完全统计，全年没有一起因接待而出现重复上访，没有一起恶劣案件发生，受到社会各界的好评。第四、加强团结，维护稳定局面。

为重，以团结为重，以工作责任为重，团结动员广大妇女为我乡经济腾飞献计出力；四是当好妇女的守门人，做好妇女的贴心人，为难之际代表组织和人民伸出援助之手，动之以热情之心，正是由于乡妇联扎实、认真、负责、务实的工作，全乡妇女工作一年一个新变化，一年一步大台阶。

虽然□xx乡妇联在一年的工作中，取得了一定的成绩，但与时代对妇联的要求，人民群众对乡妇联的期望，仍有很大距离□20xx年我们将做好以下几项工作：

一、继续做好“ ”的发放和健康宣传教育工作。

二、加大妇联信访工作力度。加强信访干部队伍建设，着力提高应对突发事件和复杂信访问题的能力，不断提升维权服务的水平。

三、关爱特殊困难群体。继续实施农村妇女“ ”“免费检查，加强对贫困妇女、病残妇女等的帮扶关爱。

四、着力开发妇女人才资源。加强对女能人发展能力、农村妇女富余劳动力转移就业能力以及培训。

五、推动妇女参与政治建设。加强村级女干部的培训力度，提高村级女干部素质。引导妇女进一步增强依法行使权利、履行公民义务的意识。

新的一年我们必将在工作中，不断克服困难，战胜自身不足，用更大的热情和工作斗志，去开创新的局面。

## 编写教材总结汇报篇九

\*年，我以认真负责的工作态度，发扬救死扶伤的革命精神，尽职尽责、踏踏实实做好护理工作，认真地完成了工作任务。现述职报告如下：

一、尽职尽责，搞好护理工作。俗话说：“三分治疗，七分护理”，经过实践，我越来越感觉出护理工作的重要性。在日常工作中，我坚持着装整洁大方，用语文明规范，态度和蔼，礼貌待患。严格遵守医德规范和操作规程，认真书写护理记录，千方百计减少病人的痛苦，安安全全做好自己的工作。无论是职工家属，还是地方患者，我都坚持视病人如亲人，做到态度好、话语亲、动作柔，耐心回答病人及其家属关于病情的咨询，以及家庭治疗、保健方面的注意事项等，没有发生一起与病人的言语冲突，没有发生一起因服务态度、服务效率、服务质量等问题引发的纠纷，受到病人及其家属的一致好评。

二、发挥作用，做好帮带工作。对于病人来说，护理工作不是一个护士能够主管负责的，而是一个需要团队轮值配合的工作。近年来，医院为护理队伍补充了新生力量，工作中，自己能够充分发挥自己年资较高、经验丰富的优势，主动搞好帮带工作，为年轻护士讲解业务技术、与病人沟通等方面的知识，解决护理业务上的疑难问题，指导落实护理措施，帮助年轻护士尽快成长，为整体护理水平的提高做出了自己的贡献。

三、不断学习，提高思想业务水平。

在过去的一年里，我能够认真学习党的方针政策，学习上级的各项指示精神和规章制度，通过学习，提高了自己的政治理论水平，进一步端正了服务态度，增强了做好本职工作、自觉维护医院良好形象的积极性。同时，自己积极主动地参加医院和科室组织的业务学习和技能培训，并坚持自学

了相关的业务书籍，通过不停地学习新知识，更新自己的知识积累，较好地提高了自己的专业修养和业务能力，适应了不断提高的医疗专业发展的需要。

随着社会的发展进步，病人对护理质量的要求也越来越高。在今后的工作中，我将进一步牢固树立“为病人服务、树医院形象”的思想，立足岗位，勤奋工作，履职尽责，为提升社区医务人员整体形象增光添彩。