

2023年银行核销贷款工作计划 银行季末 贷款工作计划(汇总5篇)

做任何工作都应改有个计划，以明确目的，避免盲目性，使工作循序渐进，有条不紊。通过制定计划，我们可以将时间、有限的资源分配给不同的任务，并设定合理的限制。这样，我们就能够提高工作效率。以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

银行核销贷款工作计划篇一

度和申请人资产状况而定贷款额度和期限。（申请人资信信用度是指申请人在人民银行的资信报告。一般银行认定申请人资信良好为：最高逾期不得超过3个月，半年内不得有连续2次超过2个月的逾期记录。反之为不良记录。申请人资产一般指：申请人每月固定的工资卡收入和申请人的车子，房子，存款等一些固定资产。）要提供的资料（收入证明、近半年工资卡流水、身份证、户口本、居住地水电煤账单）

2. 企业无抵押贷款：按照企业贷款卡记录向银行申请的贷款。同样银行根据申请企业的贷

款卡的资信记录和企业资产状况而定贷款额度和期限。（良好记录：最高逾期不得超过3个月，半年内不得有连续2次超过2个月。银行认定的企业资产主要包括企业的固定资产和另外企业近3年的收益回报。固定资产指房子、车子、设备。）要提供的资料（近3年的企业流水、贷款卡、去年年报、近3个月月报、公司营业执照、开户许可证、组织机构代码证、税务登记证、企业法人身份证、股东章程及验资报告。）

3. 个人买卖贷款：也叫按揭贷款，是指个人在购买房产时不够资金向银行申请的贷款。目

前国家政策个人首套房可以向银行申请最高额度是购买房子价格的7成，第二套房的额度是房价的5成。银行批复此类贷款主要看申请人的收入情况包括固定的工资卡收入外也认定每月奖金提成等不稳定收入和投资收入（股票、基金、债券、房租）。申请人的资信情况和申请已经持有房产情况。要提供的材料（买卖合同、首付款凭证、房产证、申请人身份证、户口本、结婚证、近半年流水、收入证明）

4. 个人消费贷款：个人以自己已经持有的房产作为抵押物用于购车，装修等用途向银行申

请的贷款。银行审批此类贷款主要看四方面：权利人情况，主贷人资产情况，抵押房情况，用途。主贷人资产指固定资产、固定收入、不稳定收入和投资收入。主贷人工作是否稳定。主贷人除了抵押房以外是否还有备用房。主贷人和配偶资信是否良好。要提供的资料（收入证明、近半年流水、身份证、户口本、结婚证、贷款用途证明、房产证、备用房产证）

5. 个人经营性贷款：个人以自己的房产作为抵押物用于企业用途。银行审批此类贷款主要

看个人收入、企业收入、贷款用途、企业资质、企业所属行业。要提供的资料（近1年的企业流水、贷款卡、去年年报、近3个月月报、公司营业执照、开户许可证、组织机构代码证、税务登记证、企业法人身份证、股东章程及验资报告、贷款用途）

6. 企业贷款：企业的房产作为抵押物用于企业用途。银行审批此类贷款主要看企业收入、贷款用途、企业资质、企业所属行业。要提供的资料（近1年的企业流水、贷款卡、去年年报、近3个月月报、公司营业执照、开户许可证、组织机构代码证、税务登记证、企业法人身份证、股东章程及验资报告。）

银行贷款
银行贷款年利率
人民币贷款的年利率是央行规定的基准利率的上下浮动不超过百分之三十，按现阶段的情况，一般上浮，可以达到年贷款利率百分之七到九，人民币贷款年限，各家商业.....

主要银行贷款条件及流程
建设银行（个人创业贷款）
建设银行贷款的基本规定：1. 贷款对象：年满十八周岁，具有完全民事行为能力的中国公民，且借款人年龄与贷款期限之和不超过60周岁2.....

1. 个人无抵押贷款：按照个人资信信用度在银行申请的贷款。银行根据申请人的资信信用度和申请人资产状况而定贷款额度和期限。（申请人资信信用度是指申请人在人民银行的资信报告.....

一、北京银行西安营业厅1、大差市十字分行营业部2、高新2路高新支行3、电子正街的电子城支行4、凤城2路的城北支行二，个人住房贷款需要的相关资料1、借款人本人及其配偶身份.....

银行项目贷款评估的三大意义从总量上分析，得出初步结论1. 如果未来的现金流量为正，客户能够偿还贷款。现金流量为正意味着现金流入量大于现金流出量，即三种活动产生的现金收入足.....

银行核销贷款工作计划篇二

我从事银行工作多年，服务过成百上千的客户，工作中不断地提醒自己要工作认真，态度谦和，客户就是上帝的原则，因此，我的工作成果显著，得到了客户的认可和拥护。根据我行一年来会计结算工作的实际情况，的工作主要从三个方面着手：抓服务、抓质量、抓素质，现就针对这三个方面制定出20银行个人工作计划：

一、年工作计划中的重点仍以客户为中心，做好结算服务工作，

客户是我们的生存之源，作为营业部又是对外的窗口，服务的好坏直接影响到我行的信誉

1、我行一直提倡的

银行核销贷款工作计划篇三

二、 审查

三、 审核

四、 复审

五、 办理

工作项目：核批利用世界银行贷款出国培训、考察计划

承办处室：外事处

牵头副处长：张国庆

法律依据：

财政部关于印发《利用国际金融组织贷款出国团组管理办法》的通知（财际[2001]99号）

工作总时限：15个工作日。（不含报局长审批时间）

工作程序：

一、 受理条件：

申办人需提交以下申办材料：

- 1、 利用世行贷款资金年度出国计划的申请报告
- 2、 世界银行对培训任务的确认件（贷款协议、评估报告或其他单独的确认件）
- 3、 考察或培训提纲（具体说明考察或培训的内容、目的、人员构成、费用预算及出访国家和在外逗留时间等情况）

标准：申办材料齐全、规范、有效。

本岗责任人：张立新、董颖、孙世杰

工作职责：接收符合标准的申办材料，对不符合标准的申办材料退申办人，并一次性告知要求补交的材料名称及其他要求。

工作时限：1个工作日。

二、 审查标准：

- 1、 培训或考察内容、时间确属项目需要，并取得世界银行的同意；

本岗位责任人：张立新、董颖、孙世杰

工作职责：

- 1、 负责分管世行贷款项目年度出国计划的审批工作，对符合审查标准的，写出同意批复项目单位年度培训或考察出国计划的报告，报主管副处长。
- 2、 做到认真审核、情况清晰、控制数量、讲求实效。

3、对不符合标准的申办材料及时退申办人，并告知不予批准的理由。

工作时限：8个工作日。

三、 审核

本岗位责任人：主管副处长鲍冀宁

工作职责：

- 1、审核申办材料和审查意见。
- 2、有异议，退审查人员要求重新审查。
- 3、无异议签署审核意见后，报处长复审。

工作时限：2个工作日。

四、 复审

本岗责任人：牵头副处长张国庆

工作职责：

- 1、对申办材料和审核意见进行复审。
- 2、有异议退主管副处长要求重新审核。
- 3、无异议签署复审意见后，报主管局长审定。

工作时限： 2个工作日

五、 办理

本岗责任人：张立新、董颖、孙世杰

工作职责：及时将我局的批复意见通知项目单位

工作时限：在接到主管局长批准件，办理正式批复文件后2个工作日内通知申办人。

银行核销贷款工作计划篇四

一、创新贷款工作理念，确保实现“开门红”

我们银行要牢固树立工作新理念，全面分析和研究的新动向及新特点，牢牢把握有利时机，大力拓展新的领域，努力提高份额。一要树立“服务增值、服务创效”理念，真正把规范化服务工作落实到基层、落实到柜台、落实到每个员工的行动上，不断加强和改进服务手段和服务措施，进一步提高服务质量和效率，针对元旦，春节前后城乡居民收入相对集中、劳务人员返乡、商品市场交易活跃等季节性特点，认真研究和探索的新对策，突出抓好工作。二要着力提高对贷款综合营销能力。以贷款业务为切入点，积极创新优良客户，努力提高我行在、、等行业的份额。要高度重视业务，以业务为突破口，有效扩大与事业客户的合作领域，提高率。三要继续密切同、和其它部门的合作关系，扩大合作领域，力促稳步攀升。四要加大宣传力度，进一步加大的宣传攻势，尽可能全方位、多视角宣传我行的经营优势、产品特点及服务宗旨，全面塑造银行新的良好形象。

二、突出重点增存款，份额再上新台阶

贷款工作始终是银行工作的基础和重点。突出存款增长，强化宣传攻关，强化竞赛考核，强化服务创新，持之以恒把的工作做得有声有色，争取再上新台阶。

三、紧抓拓展争效益，夯实资本充足率

紧紧围绕我行经济发展的热点、重点，紧抓贷款业务拓展，加大支持力度，尽力拓展市场，争取效益最大化。同时，要继续强化各项管理，搞好各项财务核算，尽力控制不合理费用开支，反对铺张浪费，争创最佳效益，扎扎实实地提足资本充足率，交上一份满意的答卷。

四、以客户为中心，做好服务工作

客户是我们的发展之源，服务质量的好坏直接影响到我行的信誉。随着金融业之间的竞争加剧，客户对银行的服务要求越来越高，不仅在贷款服务中更体现在我行的服务品种上，除了继续做好代理业务外，更要做好的贷款业务、业务以此来提高我行的竞争能力。主动加强与个人业务的联系，参与个人业务、熟悉个人业务以更好为客户服务。

五、努力提升贷款业务发展

一是及早行动，坚持抓好工作。在深入分析年开展贷款工作经验教训的基础上，认真研究新的营销办法和措施，切实为全年业务营销工作打好基础。二是依托部门，不断改进服务方式，提高服务质量，进一步加大银行卡营销力度，确保银行卡手续费收入持续稳定增长。三是千方百计拓展各类业务。在认真做好贷款业务的同时，主动出击，大力拓展的营销工作，不断拓宽业务收入渠道。四是加大网上银行业务推广力度。

六、强化业务学习，提高自身素质

从事小额贷款工作以来，要注重个人业务能力的培养学习。为提供规范优质服务的同时，刻苦钻研业务技能，在熟练掌握业务流程的基础上，积极认真地学习新业务、新知识，遇到不懂的地方虚心要向领导及专业科请教学习。

在今后的工作中我们将不断创新，勇于实践，继续充分发挥

团队力量，合理分配人力资源，大力发展本行事业，不断提高团队的素质，努力把*行建设成为管理有序、服务完善、人际关系和谐的银行！

银行核销贷款工作计划篇五

(一)重点支持小微企业。我行秉承“和谐共生、诚信共赢”的理念，以“广携小微企业、致力经济民生”为使命，从健全营销机制、优化授信流程、完善考核激励及实施风险管控等方面入手，全力支持小微企业上规模、拓市场、增效益。截止2012年10月末，我行小微企业贷款余额亿元，较年初净增亿元，增速，高出本行各项贷款平均增速 14个百分点。

(二)保证农户春耕生产。我行树立服务“三农”的宗旨，优先保证抗旱资金，优先发放种植产业贷款，充分调动农民发展特色农业和设施农业的积极性，增加农产品附加值。同时，信贷人员实行跟踪服务，实现了信贷资金发放和农用物资下摆的有效对接，发挥了不误农时保春耕的助推器作用。截止2012年6月末，我行累计投放农户春耕备耕贷款亿元，完成全年投放计划的102%。

二、贷款投放难点

1 我行贷款投放的难点问题是涉农贷款未完成“两个不低于”目标。我行2012年10月末涉农贷款余额亿元，较年初增加亿元，增长。虽然涉农贷款增量高于上年同期，但增速低于各项贷款平均增速个百分点，没有完成“两个不低于”的目标。其主要原因如下：

(一)农户贷款下降。近3年来，我行农户贷款呈下降态势，其中：农户小额信用贷款连续3年下降，农户联保贷款连续2年下降，甚至一般农户贷款今年1季度也下降。截止2012年10月末，我行农户贷款余额亿元，较年初下降亿元。农户贷款下降的主要原因如下：一是受产业结构调整、县域经济全面发

展、小城市化建设步伐加快及农业增收等因素影响，不少农户已从事非农产业，或以在企业从事劳务为主业，或已转化为城市居民，手头资金充足，没有申请贷款的意向；二是我行前几年农户贷款投放势头猛、增量，农户贷款几乎相当于外县两家银行的总量，已呈饱和状态；三是农户贷款不良占多且有部分顶名贷款，我行对农户贷款严控并加大清收力度，影响了农户贷款的增加；四是__市现有县域银行业金融机构9家，今年又引入跨域机构3家，我行信贷支农的市场份额被挤占。

2 贷款需求旺盛。我行今年前6个月的贷款投量很适度，但到7月份时由于加工企业融资需求旺盛，造成非涉农贷款增量过大。今年，__市现代产业园区在市委、市政府领导下，重点项目快速推进，产业化形成规模，园区建设和企业发展同步加快，并向省政府申报省级开发区。因此，根据__市现代产业园区建设规划，为满足小微企业贷款短、频、快的需求，我行全力助推园区的加工企业发展。这部分贷款期限为半年，是企业的生产性流动资金贷款，明年1月份到期。

三、下一步工作措施

(一)大力扶持小微企业。一是发挥专业机构+专职团队+专门流程的优势，继续完善相对独立的营销及评级授信体系，练好信贷服务小微企业的“内功”；二是注重对企业信誉程度、产品寿命、市场前景等非财务信息的收集和分析，实现“数字化硬信息”与“社会化软信息”的有机结合；三是注重从非财务因素出发进行风险评估，不拘泥于保证担保及抵、质押担保的设定，遵循“效益型、安全性、流动性”相结合的原则，科学测算小微企业贷款需求额。

3 产销两旺和经营效益稳步提高；三是围绕强民生保稳定的服务宗旨，支持涉农企业走“公司+基地+农户”的发展新路。

(三)逐步压缩非涉农贷款。我行将树立科学管控的理念，对

涉农贷款实行动态监测和科学调度。一是控制农户贷款下降的趋势，使其少托涉农贷款的后腿；二是逐步压缩非涉农贷款规模，把握好涉农贷款增量在各项贷款增量中的合理配比。预计到年末时，我行涉农贷款能够完成“两个不低于”的目标。