

最新初二地理北京教学反思 八年级地理 北京教学反思(精选5篇)

时间流逝得如此之快，我们的工作又迈入新的阶段，请一起努力，写一份计划吧。计划书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇计划呢？以下我给大家整理了一些优质的计划书范文，希望对大家能够有所帮助。

煤质化验工作总结及下一年工作计划篇一

进入x月份，二井工会根据红工发(20xx)9号文件精神，紧紧围绕第三个全国安全月活动“以人为本，安全第一”的主题，认真地组织开展了各种系列活动，为二井的安全生产营造了良好的氛围，发挥了应有的作用。具体体现在以下几个方面：

一、安全生产月活动声势浩大，氛围浓厚。

为了落实好第三个“安全生产月”的活动，从5月下旬开始，我们就着手准备，对安全生产月活动的各项工作进行安排和部署。井工会组织了政工组人员具体进行发动和落实。并出台了实施方案，计划各项工作，以5月30日全井大会拉开了“安全生产月”活动的序幕，井属14个基层分会，充分利用各种宣传媒介和班前宣传阵地，大力地宣传和学习了《安全生产法》、《煤矿安全规程》、《安全操作规程》、《安全作业规程》等相关安全法律和知识。增强全员的安全意识，井工会还在联合建筑的二楼员工集中通过的地方，悬挂了《安全系列图册》，对水、火、瓦斯、顶板、煤尘五大自然灾害、安全生产的基本原则和典型的事故案例采取直观的宣传方式，进行大力的宣传，同时，还在员工活动室悬挂了4条醒目安全标语和安全口号。对安全月活动进行营造氛围。为了活跃气氛，井工会组织了文艺爱好者编写了符合本井实际的《安全快板》小段子，到各个班前进行宣讲，在寓教于乐中增强员工的安全意识。并要求各个基层连队充分利用班报、

井口下发的《班前》学习期刊，报道安全系列知识，安全生产的法律法规，通报安全事故。组织通讯员采写各类安全通讯，到矿电视台进行报道。宣传在生产现场的安全事例和典型案例。针对我井开展的“每日一题”活动，我们借此契机，进一步深化，把安全教育深入到工作面。我们对三支采煤队在其泵站，悬挂了安全试题，把那些员工必须会的，而且应认真执行的安全知识。悬挂在井下进入工作面的泵站，员工在工作中，时时受到提示，时时受到了教育。成为安全月活动的一大亮点。

安全咨询日这天，我们还针对安全教育的主题，在矿灯房、更衣室等员工密集的地点，配合矿团委开展了“送安全慰问信”活动，在饮水站由女工组织开展了“支煤保安”活动。用亲情的话语，叮嘱正在入井的员工注意安全，切勿违章。增强员工遵章守纪的意识。同时，井工会还在井属14个连队的班前，开展了大型“千人签名”活动，使得安全月活动达到了高潮。

三、开展的安全主题活动，促进了安全生产。

四、安全生产月活动的特点鲜明：

1、声势浩大，氛围浓厚，在开始阶段，由于我们认真对待，并组织落实。刚刚进入安全月开始，在我井中立即掀起了安全活动月的热潮，各个基层连队积极配合，另有集团公司_组织的安全小品演出，拉动此项活动的升级，创造了良好氛围。

2、内容丰富直观，形式多样，有特色，教育效果明显。对于今年的安全月活动，打破了以往的宣教方式，既有三大规程教育，又有典型的事故案例，还有寓教于乐的文艺节目，化简了安全管理中教育的生硬方式。员工受到的效果较明显。

3、力度较大，受到的效果明显，经过一个月的开展活动，查处和整治了许多潜在的安全隐患，该井安全形势较好，筑牢

了安全生产的堤防。

五、存在的问题和不足。

当然，我们也应该看到存在的问题和不足。一是个别基层连队对此项工作认识的深度不够，开展的活动不够深刻，员工受教育的层面较小，二班教育效果好于一班、三班。二是开展活动的目的是促进安全生产，增强员工的安全意识。应用的效果并不明显。三是个别活动的组织不到位，存在着行动迟缓的现象。四是个别群监员没有真正地发挥其监督检查的作用，有其名没其用。五是教育性活动开展得较多，检查、排查类型的活动相对少。通过这次安全月活动的开展，我们深信，在总结经验的基础上，认真吸取教训，查缺补漏，认认真真地进行总结，使活动继续深入，并且作为抓安全工作的一个起点，扎扎实实的进行下去，确实为安全生产发挥其作用，一定后收到更好的效果。

煤质化验工作总结及下一年工作计划篇二

一、门卫及煤场治安管理

- 1、门卫必须严格遵守我厂厂规厂纪，坚守岗位，不得出现空岗，做到人走门锁，严格按照交接班制度进行交接班。
- 2、不准利用工作之便吃、拿、卡、要。对不执行门卫管理规定者，给予重罚，并调离其工作岗位。如有违规者，将严肃处理，情节严重者，移送司法机关处理。
- 3、认真核实外出车辆，所拉物品和出门证相符合方可放行，要协调好矿监督人员，相互结合，相互监督，及时发现并排除解决不安全因素和事故苗头。
- 4、对来访人员做到礼貌待人，煤场销售区域严禁闲杂人员逗留，人员进入煤场实行一车一人及货主进场制度，其他人员

一律不准进入煤场。对来访的可疑人员应限制进出，特殊情况应及时向主管领导汇报。

5、非运煤车辆进场，需提供相关科室证明，车内所拉物品需提前到门卫登记；非运煤车辆外出，由相关科室出具证明，经门卫确认后放行。

6、负责煤场车辆秩序管理，按照顺序进行放车，煤场内不得有堵车现象，不得有加塞放车现象。特殊情况需要保证重点大户用煤时，要有厂领导批示才能进场。

7、加强对煤场外来人员的监督管理，严禁在煤场吸烟、乱丢杂物，杜绝外来杂物混入煤场。严禁车辆行驶速度过快。对不服从管理的用户，必须及时处理解决。8、门卫管理人员要做好出门证、过磅单的分类存档工作，规范管理。

二、煤场管理

1、煤场所有人员必须严格遵守厂规厂纪，落实执行好岗位责任制。 2、认真做好煤场监磅员的管理工作，制定严格的相关管理规定。严格禁止与客户、司机拉关系，过“人情”磅；禁止徇私舞弊，吃、拿、卡、要，接收礼品等违规违纪现象的发生。

3、公司统一制度卸车收费标准，严格按公司规定执行。 4、做到不同品种和同一品种不同质量的产品分堆存放，并有品种标牌及设有明显分界标记，标示要求完好整洁，坚决杜绝混堆混放，防止混装及煤质污染。

5、负责煤场内部车辆的监督管理，及时对我厂各种产品进行整理堆放，为销售和生产提供保障。

6、煤管科管理人员必须清楚我厂各个产品煤种的堆放位置，目前大致库存情况，及时与国贸公司多沟通协调，保证正常

及时地发运各种产品。

7、煤场要根据现有的条件、设备定时洒水降尘，防止大风、雨水天气对煤场煤质造成污染或损失。

8、对盘运煤炭，煤管科要制定完善的管理制度，保证盘运工作顺利，无纰漏。要做好对盘运煤的统计工作，包括盘运的煤种、数量及盘运途中的管理等。

9、煤管科负责块煤及煤场场地中的除杂工作。煤场管理人员要经常巡视煤场，发现煤场有木块、饮料瓶等垃圾等垃圾杂物，要及时清理。若因煤质中杂物问题，用户投诉到公司或厂部，要严肃追究煤场管理员责任。

10、加强对煤场外来人员的监督管理，严禁在煤场吸烟、乱丢杂物，杜绝外来杂物混入煤场。严禁车辆行驶速度过快。对不服从管理的用户，必须及时协调门卫处理解决，同时汇报厂领导。

煤质化验工作总结及下一年工作计划篇三

20xx年转瞬即逝，回首今年的工作，即有遇到困难和挫折时的惆怅，也有硕果累累的喜悦。在公司领导的正确带领下，在同事们的大力帮助下，个人较好的完成了各项工作任务，现将本年度具体工作完成情况总结如下：

(一)强化，提高素养

随着社会的快速发展，要适应现代养殖业的快速发展，必须要不断的提高自我的素养，这样才能跟得上时代发展的需求，本年度，本人重点通过多种形式，不断提高自我的思想素养，一方面，通过多形式，多渠道，不断提升自我的理论修养，品质修养，另一方面，积极学习现代畜牧养殖业业务知识，通过学习，了解现代养殖业的各种新知识，新技术，为未来

工作更好的开展夯实了基础。此外，还重点学习了销售学等新的专业知识，通过各种有效的学习活动，极大的'提高了自我的知识储备，提升了自我的综合素养。

(二) 遵章守纪，团结同事

今年来，在工作中，我严格遵守各项工作制度，做到不迟到不早退；在工作，凡是同事遇到的困难，我都能够积极的去帮助他人，不计较个人得失，如：下半年，公司司机辞职后，新司机招聘未果，根据领导工作安排，我积极完成好原本由司机承担的送货任务，确保能够把公司的各种饲料兽药按时送到各猪场等客户手中，从不计较，自己工作的得失多少。

(三) 做好销售，热心服务

为圆满本年度的销售目标任务，我积极主动的做好公司各种新产品的推广工作，通过各种形式渠道，加强与猪场等客户群体的交流沟通，真实了解他们的消费需求，积极宣传我司新推产品，为全年销售任务的顺利完成夯实了基础；此外，除去做好新产品的推广外，我还积极做好各项服务工作，当新产品第一次被客户采纳使用时，为了了解产品效力，解答实际使用过程中的各种难题，我甚至一天连续跑同一客户家几次，为的就是真实掌握情况，了解实情，通过我的热心服务，真心服务，客户的满意度极大的得到了提高，全年无任何投诉。

三、明年计划

(一) 加大学习力度，不断提高自我掌握新知识的水平，储备新知识，迎接新挑战。

(二) 围绕着年度销售任务计划，做好计划安排，确保销售任务圆满顺利完成。

(三)进一步强化服务意识，用真诚的服务，耐心的服务，巩固老客户，力争通过老客户的口碑开辟更多新的客户，同时，自己积极主动，通过多形式不断开辟更多的新客户。

时光飞逝，充满希望的20xx年就伴随着新年伊始即将临近，在新的一年里，个人将立足本职，扎实做好各项销售工作，为公司科学发展贡献出自自我更大的力量。

20xx年即将过去，我来到x已经有九个多月的时间。感谢x各位领导对我的关心和信任，感谢x为我提供了发展的平台，让我在工作和学习当中不断地成长、进步。回顾过去的这九个月的光，那是我人生中最重要的一个阶段，让我学到了很多在学校里不能学到的东西。在此，我感谢x运营管理区的各位领导，感谢x□x的各位领导，是您们的关心，才能让我在工作当中得心应手，学到我梦寐以求的真正本事。

煤质化验工作总结及下一年工作计划篇四

在x家具各位领导及各位同事的支持帮助下，我不断加强工作能力，本着对工作精益求精的态度，认真地完成了自己所承担的各项工作任务，工作能力都取得了相当大的进步，为今后的工作和生活打下了良好的基础，现将我的一些销售工作情况总结如下：

因为我毕业就是在家具行业基层工作，所以在工作初期我也比较了解家具的机构，这样对我现在的工作有很大的帮助。我必须还要大量学习行业的相关知识，及销售人员的相关知识，才能在时代的不断发展变化中，不被淘汰，而我们所做的工作也在随时代的不断变化而变化，要适应工作需要，的方式就是加强学习。

作为一名家具销售员，不论在工作安排还是在处理问题时，都得慎重考虑，做到能独挡一面，所有这些都是销售员不可

推卸的职责。要做一名合格的直销业务员，首先要熟悉业务知识，进入角色。有一定的承受压力能力，勤奋努力，一步一个脚印，注意细节问题。其次是认真对待本职工作和领导交办的每一件事。认真对待，及时办理，不拖延、不误事、不敷衍。

通过一段时间的工作，我也清醒地看到自己还存在许多不足，主要是：

一、针对意向客户没有做到及时跟踪与回访，所以在以后的工作中要将客户的意向度分门别类，做好标记，定期回访，以防遗忘客户资料。

二、由于能力有限，对一些事情的处理还不太妥当。要加强认真学习销售员的规范。

总之，在工作中，我通过不断学习和不断摸索，收获非常大，但是也有点的小遗憾，我坚信工作只要用心努力去做，就一定能够做好。

回首x□展望x!祝x家具在新的一年里生意兴隆，财源滚滚!也祝我自己在在新的一年里业绩飚升!

煤质化验工作总结及下一年工作计划篇五

甲方：

乙方：

甲乙双方为发挥双方优势，达到合作共赢的目的，经双方友好协商，本着*等、自愿的原则，达成如下协议：

1、甲方委托乙方负责签订(购买方)的煤炭销售合同，由于乙方与购买方已有煤炭销售合同且购买方不愿更换合作公司，

为了甲方顺利销售煤炭，所以仍然以乙方的公司作为出售方与购买方签订煤炭销售合同，注：煤炭实际的货权是甲方。

1、乙方与购买方签订的煤炭销售合同作为本居间合同附件。甲方出售的煤炭质量、价格、结算方式均以附件为准。

1、居间费用：乙方实际销售每吨煤提取差)，即购买方结算单价扣除元/吨，其余全部为甲方煤炭款。注：甲方开具低于购买方元/吨的增值税发票，乙方负责元/吨的税差以全票增值开给购买方。

2、支付方式：乙方收到购买方的煤款后，自行扣除/吨，其余部分1个工作日内及时转汇给甲方。

1、乙方必须保证按附件合同约定及时结清煤款。

2、乙方必须保证收到购买方煤款后1个工作日内及时转汇甲方。

1、甲方必须保质、保量、准时发运煤炭。

2、为了顺利交付，煤炭购方厂内锅炉工等小费均有甲方承担。

3、若购买方未及时支付煤款，甲方有权停止供煤并追究购买方违约责任(按附件约定)，此时乙方有支付煤款的责任。

4、若购买方及时支付煤款并且乙方收到煤款后，乙方故意拖欠，未能及时转汇煤款，甲方有权停止供煤，并追究乙方违约责任(按附件约定)，同时甲方有权凭本合同直接到购买方厂里结算押在购买方一个批次的煤款。

1、甲方与购买方只要发生煤炭销售交易，本合同一直有效。

2、若甲方与购买方没有煤炭销售交易，本合同自动取消。

1、如发生合同争议，双方协商解决，协商不成功，在合同签订地仲裁。

2、本合同一式贰份，双方各执一份，签字盖章生效。

甲方(公章)：_____乙方(公章)：_____

法定代表人(签字)：_____法定代表人(签字)：_____

_____年___月___日_____年___月___日