

2023年资金清算岗年终总结(优质10篇)

总结的内容必须要完全忠于自身的客观实践，其材料必须以客观事实为依据，不允许东拼西凑，要真实、客观地分析情况、总结经验。总结书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇总结呢？那么下面我就给大家讲一讲总结怎么写才比较好，我们一起来看一看吧。

资金清算岗年终总结篇一

我20xx调入xx行工作，现任xx行客户经理。从事基层客户经理工作xx年，严于律己，爱岗敬业，不断进取，取得了良好的成绩，得到客户的认可，受到领导和同事们的好评。截止20xx底，累计完成贷款合同金额xx万元，累计发放贷款xx万元，已完成并回收的贷款xx万元，无一笔出现不良。对xx行客户经理这个神圣职业的无比热爱和满腔热血，抒写着自己无悔的人生！现将个人20xx的工作业绩及下步工作打算总结如下：

20xx年来，我坚持做到按照党和国家的金融方针政策和有关规章制度的要求，不断规范经营行为；认真学习和贯彻上级文件精神，在管理中求生存，在竞争中求发展。同时，为不断提高自身的理论水*和管理水*，制定了详细的学习计划，坚持学习金融理论和农村信用社改革的有关政策文件，使理论水*领导能力明显提高。做到了知识更新业务更新，做到了学有所用，正确应用科学发展观知道业务工作开展。一是积极进取，把出色地完成本职工作作为检验自己思想作风的具体要求，把工作成果的好与差作为检验自己对理论理解和认知程度的标准；二是努力提高业务水*和操作能力。我不断的总结经验，并积极与身边的同事交流沟通，努力使自己在尽短的时间内熟悉新的工作环境和内容。

在日常的工作中，我能从自身工作实际出发，以良好的大局

意识创新意识和责任意识，投入到工作当中去；以优质的服务，面对客户；以努力的工作来汇报领导对我的信任。坚持科学的态度和脚踏实地的精神，兢兢业业地做好各项工作。

1. 建立客户档案信息。我经常深入了解自己负责的xx公司的客户，掌握客户第一手资料，搜集整理客户信息，建立和维护完整的客户档案信息。
2. 建立重点企业和个人信用服务体系。我经常与企业重点客户人员保持良好的个人关系。
3. 做好存款营销工作。
4. 积极开展贷款营销。

在金融行业从事客户经理岗位，接触的都是各行各业的成功人士，难免遇到形形色色的经济诱惑。面对这些，我都巧妙地化解开来，洁身自好，保持了一名优秀客户经理的本色，树立了行业典范。通过专业诚信的优质服务，越来越多的个人客户使自己的资产得到了更合理的配置，达到更有效的增值保值。许多客户曾经多次表示送给我礼品或现金以表达感激之情，有的甚至直接把礼品或购物卡送到了我手里。面对这种情况，我没有直接回绝客户的好意，但我与客户另外单独约了见面时间，将礼品不露声色地，原封不动地归还给客户，然后耐心地向客户解释了我行的政策制度，并对客户对自己的赞赏表示衷心的感谢。经过我妥善的处理，这些客户不但都主动收回了自己的礼品，而且对我比以前更加信任，更加尊敬了。这些小小的“插曲”没有影响到我与客户之间的感情，反而使我与客户的关系更加和谐了。许多客户都会真诚地说，我是他们可信赖的人！

客户经理是对外服务的窗口，是支行对外的形象。个人素质的高低直接就反映我行的服务水*，我清楚自身还有很多不足，比如遇到困难容易产生急躁情绪，综合协调能力有待提高，

工作经验有待丰富，工作系统性不够强等等。今后我将努力做到以下几点，希望领导和同事们对我进行监督指导。

1. 强化团队意识，树立集体观念。团队精神是一个集体凝聚力战斗力的集中体现。任何一件事情的完成都需要集体智慧的结合，拥有一支强有力的团队，就没有克服不了的艰难险阻。一只筷子是非常容易被折断的，但十只筷子就很难被折断，毕竟一个人的力量是有限的。所以，作为一名客户经理一定要团结一心，以百倍的努力，高昂的激情，积极投身xx行改革发展中去，重塑xx队伍的崭新形象，打造一流的员工队伍。

2. 努力精益求精，全面服务客户。一位学者说：真正的优质服务是发自内心的自觉行为，而不是对规章条例的机械遵循。为此，我们要进一步提高服务质量，争创服务品牌，用优质服务吸引广大客户，有效提高了顾客满意度。

3. 加大营销力度，做好贷款工作。在维护好老客户的同时，要挖掘新资源，如黄金客户xx公司等，在贷款方面找到新的突破口。

资金清算岗年终总结篇二

在xxx市支行的领导下、在有关业务部门的指导下□20xx年度本人遵照《*邮政储蓄银行广东省分行经营性分支机构合规经理派驻制管理办法》、《业务规范年》相关要求，严律自我，认真履行合规经理职责，主要做了如下几方面工作。

合规经理认真做好支行日常业务的监督检查工作，资金和重要空白凭证等检查工作，在日常监督检查中发现问题及时作好记录，分析问题出现的原因，督促相关人员进行整改，并在每月履职报告中反映。记录应列明发现问题的合理整改期限，无法整改或短时期无法整改的注明原因，及时上报。对发现的重大违规问题和潜在的资金安全隐患等重大业务事项，

则注明发生的原因以及拟采取措施等，并在业务发生当日第一时间以书面(含电子邮件)上报市支行。

按市分行加强合规经理日常管理工作要求，每日填报《合规经理日常业务监督和会计检查日志》”，第月上报《合规经理履职报告》，及时、详细点每日、月份业务工作情况。

加强业务授权的复核和监督，按照储蓄业务处理系统的柜员权限和市分行印发的业务交易复核审批要求，严格履行授权职责，把好复核授权关，负责对营业人员办理业务的有效性、合规性、完整性进行监督，确保授权交易的真实可控。

为适应邮储银行业务发展的需要业务，加强业务知识的学习，不断提升自身的业务水*，熟悉业务规章制度、内控制度和操作流程，同时协助支行长做好业务培训工作，指导普通柜员正确办理业务，包括柜员管理、尾箱管理、现金、支票和重要空白凭证管理、报表管理、档案管理等。提高员工的业务服务水*，辅导解决营业过程中遇到的业务问题。

20xx年度，本人没有受到上级机构的正向积分，没有收到事后监督每季按差错内容分别填报差错次数填写的《事后监督发现差错统计表》，负向积极分1分，原因是由于新上岗职工代收电费，无待合规经理复核，已将电费收妥放入抽屉，把代收电费凭证交给客户。

资金清算岗年终总结篇三

我社以实践“三个代表”重要思想为指导，在上级行和联社领导班子的正确领导下，与时俱进，强化信贷基础管理，树立信贷营销理念，建立和完善管理制度，大力清收和盘活不良贷款，有效地促进了农村信用社信贷工作及各项业务的健康稳步发展。

一、##年度资金营运概况

##年度，我社在组织资金工作中树立起市场观念，增强竞争意识，拓展服务深度，完善考核机制，较好地把握了工作的主动权。截至今年11月末，全市农村信用社各项存款达*万元，比年初净增加*万元，增长率达%，新增存款占全市金融机构新增存款的%，达到了历史较好水平。

我社认真贯彻落实上级有关做好信贷支农工作的要求，以发展地方经济为己任，牢固树立为“三农”服务的宗旨，坚持“以农为本，与农共兴”的经营战略，积极拓展信贷市场，充分发挥了农村信用社“农村金融主力军”的作用。截止11月末，全市农村信用社各项贷款余额为*万元，比年初增加*万元，其中“三农”贷款余额为*万元，比年初增加*万元，占各项贷款余额的%，今年以来累计投放“三农”贷款*万元，基本满足了我市农民合理的资金需求，信贷支农水平显著提高，农民贷款难的问题基本得到了解决。

二、##年度主要工作措施

1、采取切实措施，完善工作制度，推动组织资金工作上新台阶。

一是及时掌握组织资金工作的主动权。我们在元月一日就以联社第1号文的形式下达了首季组织资金目标，三月下旬联社又下达了全年组织资金目标，各单位接通知后迅速行动起来抓住春节这个组织资金的黄金时机，取得了工作主动权，到一季度末各项存款就比年初净增加*万元，完成了首季目标任务的%。二是及时落实存款目标任务，完善奖惩办法。实行了按旬考核、按季兑现的考核办法，今年，我们根据前三年工作量考核考评制度，进一步对《外勤工作量考核办法》进行了修改和完善，在原有对外勤人员信贷资产质量、基本账户开立、信贷基础管理等内容的考核基础上，增加了实行“存贷对应、分别奖惩”的办法，外勤人员年末存款超核定基数的，且超额完成收息任务的部分，按照不同档次分别给予奖励。考核办法的制定达到了提高服务的质量，拓展业务空间，

占领农村市场，增加存款总量的目的，进一步激发了信贷员开展组织资金工作的主观能动性。三是开展首季组织资金工作“开门红”竞赛活动，充分调动了广大员工开展组织资金工作的积极性，通过开展此项工作达到了预期目的，首季竞赛活动结束后，联社对完成任务优秀的单位和个人进行了表彰和奖励。四是开展帮扶工作，在第四季度我部每旬及时公布未按序时任务完成目标的信用社和员工的名单，同时与他们联系，帮助他们出谋划策，确保完成全年任务。

2、加大投放力度，积极支持“三农”发展。

今年以来，我们在增加信贷投入的同时，严格把握贷款投向和投量，控制“五大行业”的贷款，遵循区别对待、优化结构的信贷政策，以支持“三农”为重点，坚持把广大农户、个体私营经济、中小企业作为最基础客户，全面支持农村经济发展，推动了农村小康建设。

一是支持农村产业结构调整，培育和发展县域特色农业和区域主导产业，我们按照“一乡一品、几乡一品”的地方区域发展战略，并结合地方乡镇经济特点，用信贷资金的合理配置引导农民和农村经济部门因地制宜地开展产业化、规模化经营，重点支持了一批品质好、效益高，能发挥地方资源优势的特色农业基地的建设和发展。通过信贷资金的有效支持，到目前，**市以茶叶、菜鹅、蔬菜、奶牛、草席、经济林果、优质稻米等为特色的主导产业已初步形成，基地规模进一步扩大，并把支持农业龙头企业作为载体，既促进产业结构的调整也促进农民收入的增加，辖内信用社根据草席生产商对传统生产工艺的改造，投放信贷资金，支持了一批个体草席大户生产蔴草席、榻榻米等高档草席产品，扩大种植席草1500亩，带动了全镇草席生产户对产品结构的调整，使**镇已成为全国三大草席生产基地之一。信用社在深入调查的基础上，向农民投放贷款多万元，拓植茶园，经济林果，使该乡形成了“南茶北果”的格局，也成为了“苏中茶果之乡”。饲养生猪，年出栏生猪400多头，形成了“自繁、自养、

自宰”的特点，降低了成本，增加了经济效益，从而促进了农村经济得到进一步发展和提高。

二是优化信贷资金配置，积极支持地方经济建设。一是支持了政府招商引资项目的发展，**市贝斯特铸造有限公司，落户在**镇盘古开发区，因流动资金用于固定资产投资，影响了企业的生产，信贷员得知情况主动上门服务，通过调查了解，及时发放了流动资金贷款，至今已发放贷款*万元，现企业的经济效益明显提高。今年累计支持招商引资项目贷款达*万元，有效促进了地方经济的发展。二是发放了*万元贷款，支持城市建设和开发。主要是支持了一批为万博房产公司、汽车工业园安置房等成片建设工程提供配套服务的私营个体户，目前为提供砂石等原材料的个体老板已有80%与我们发生了信贷关系，累计投入资金*万元。三是发放了多万元的贷款，为沿江高等级公路和通村公路的建设添砖加瓦。随着工程的开工，一些乡镇充分利用当地的资源优势，为其提供沙石等原材料供应，我们主动与砂石矿业主和运输经营户联系，深入调查及时解决他们运营的流动资金，促进了工程的顺利施工。

资金清算岗年终总结篇四

大三下学期，我校组织师范生进行了三次教育见习活动，地点分别是□xx小学、一中、实小。这些学校都是xx市数一数二的重点学校，各校的优秀教师为我们带来了一节又一节精彩纷呈的课程。执教年级由二年级到高一不等，覆盖面广，让我们学习到许许多多实用、有效的教学方法，和前沿的教育理论。以下，是我对小学语文课程教学的一些心得体会。

一、细化字词教学

在教育见习之前，我对字词的教学仅仅停留在《新课标》中“学会汉语拼音。能说普通话。认识3500个左右常用汉字。能正确工整地书写汉字，并有一定的速度。”和各学段教学

目标与内容中。对于如何进行字词教学还是一知半解。在教育见习后，我了解到，教师要明确小学语文字词教学的基本理念，即在字词教学中要“音、形、义”相结合，细化字词的教学。以“义”为核心，以理解、运用为目的。

从“音”方面来说，读准字音是十分基本，在读准字音的基础上，还要区分多音字。例如洪老师在《生命 生命》的字词教学过程中，细致讲解了“弹、扎、缝”这三个多音字区别，还分别组词加深学生的印象。从“型”方面来说，要学生轻松掌握汉字的书写方法，就需要老师多花心思，从教学的方法入手。例如，在《扁鹊治病》中，黄老师从汉字的偏旁部首、结构出发，让学生清晰的辨认字与字之间的异同，再通过示范书写，让学生一目了然，快速掌握。在从“义”方面来说，汉字是表意文字，一个汉字代表一个意思或多个意思。所以，在“义”的教学要联系生活实际。理解体验字词小学语文课文大多是通过描绘生动的场景，以及栩栩如生的形象，表现意蕴深刻的思想道理来感动读者的。因此，在学习课文时，教师要引导学生联系生活实际，这样就能使学生较快地进入课文的特定氛围中，从而快速体会到词句所表达的意思和情感。例如陈老师在《学写儿童诗》教学中提问“阳光在床上爬着，阳光在花上笑着”这句诗中“爬”和“笑”有什么不同可以调换吗？引导学生联系实生活，体会“爬”字所表现出阳光渐渐移动的变化，“笑”字所表现出阳光的灿烂与美丽。让学生更好地理解细微区别所表达出的不懂内涵。

二、多样化形式的朗读

随着新课标的实施，小学语文教学中的“读”越来越受到了重视，但形式性、经验性的机械朗读不仅严重抑制了小学生的语文学习兴趣，而且极大地限制了小学生语文素养的整体提高，更重要的是阻碍了小学生语文学习能力的发展。因此多样化形式的朗读是不可或缺的。

中示范朗读本词，将词的豪迈与雄浑、壮阔与沧桑表现的淋

漓尽致。然后再让学生齐读，中间加以指导。使学生的朗读得到了很好的提升，是学生的感情得到了很好的表达。再如，陈老师在《学写儿童诗》中，让学生全班齐读、自读最喜欢的句子、同桌互读、男女生分读等多种多样的方式，让学生熟悉儿童诗，喜爱儿童诗，让课程充满活力。

三、建立平等、和谐的师生关系

新型的师生关系应该是教师和学生人格上是平等的、在交互活动中是民主的、在相处的氛围上是和谐的。它的核心是师生心理相容，心灵的互相接纳，形成师生至爱的、真挚的情感关系，建立和谐的师生关系。它的宗旨是本着学生自主性精神，使他们的人格得到充分发展。它应该体现在学生与教师相互尊重、合作、信任中全面发展自己，获得成就感与生命价值的体验，获得人际关系的积极实践，在和谐的体育学习氛围中形成积极的、丰富的人生态度与感情体验。在小学体育教学中要建立和谐的师生关系必须做好以下几个方面：一、要重视学生的主体地位，建立新型的师生关系。二、要转变教学观念，在改进教学方法上下功夫。三、要关爱学生，以情动人。四、要建立一种合理、公平、有利于全体学生全面发展的评价机制。例如黄老师在《扁鹊治病》中，充分尊重学生的主体性，从学生的角度出发，让学生在思考与联想中，用心体会“忠言逆耳，要善于接受他人正确的建议”这一思想内涵。课堂教学的过程中，多用激励性言语对学生进行评价，让学生慢慢抛弃思想的枷锁，大胆联想，走出胆怯，勇敢发言。

四、结语

这三次短暂的教育见习，给我带来长久的思考。加深了我对教师，教育和学生的最初的浅显的想法，感受到了作为一名教师，一名教育者应该具备的基本技能和素养，也对“教师”有了一个更深层次的理解。在以后的日子中，我将更加努力，不断向这些优秀的语文教师学习，丰富自己的知识和

经验，一步一个脚印地向着教师梦想走下去。

资金清算岗年终总结篇五

甲方：_____

乙方：_____

地址：_____

甲乙双方于_____年____月____日签订第（01602）号委托代理合同，现经甲乙双方协商一致，双方自愿解除合同，并达成以下合意：_____1. 乙方终止代理甲方与的纠纷，乙方不再承担原委托合同中的代理义务；2. 乙方应当退还甲方所签署的授权委托书；3. 乙方应配合退还甲方已支付的代理费；4. 甲方应当出具收到诉讼费退款的收据；5. 甲方自收到诉讼费用之日终止与乙方之间的委托代理关系，乙方不再因委托合同而对乙方承担任何义务；6. 本合同自双方当事人签字盖章之日起生效；7. 本合同一式两份，甲乙双方各执一份。

甲方：_____

乙方律师：_____

乙方主管：_____年____月____日

资金清算岗年终总结篇六

xx年上半年我公司各部门都取得了可喜的成就，作为公司出纳，我在收付、反映、监督、管理四个方面尽到了应尽的职责，特别是在xx期间，仍按时到银行保险等公共场合办理业务。

在过去的一年里在不断改善工作方式方法的同时，顺利完成如下工作：

1、与银行相关部门联系，井然有序地完成了职工工资发放工作。

2、清理客户欠费名单，并与各个相关部门通力合作，共同完成欠费的催收工作。

3、核对保险名单，与保险公司办理好交接手续，完成对我公司职工的意外伤害险的投保工作。

4、做好xxxx年各种财务报表及统计报表，并及时送交相关主管部门。

1、迎接公司评估，准备所需财务相关材料，及时送交办公室。

2、为迎接审计部门对我公司帐务情况的检查工作，做好前期自查自纠工作，对检查中可能出现的问题做好统计，并提交领导审阅。

3、按照公司部署，做好了社会公益活动及困难职工救济工作。

1、严格执行现金管理和结算制度，定期向会计核对现金与帐目，发现现金金额不符，做到及时汇报，及时处理。

2、及时收回公司各项收入，开出收据，及时收回现金存入银行，从无坐支现金。

3、根据会计提供的依据，及时发放教工工资和其它应发放的经费。

4、坚持财务手续，严格审核算(发票上必须有经手人、验收人、审批人签字方可报帐)，对不符手续的发票不付款。

资金清算岗年终总结篇七

在与会代表的一致努力下，本次决算会各项议程如期结束，会议取得了圆满成功。会议期间，股份公司财务总监王国梁同志代表公司管理层做了重要讲话，财务部副总经理柴守平同志就20__年财务决算工作做了部署，财务部会计处的同志就决算编报的具体事宜进行了讲解。王国梁财务总监的重要讲话和柴守平副总经理的决算报告，对指导公司的财务工作和搞好20__年度财务决算工作有着重要的作用，希望各单位会后深入学习领会。特别是对王总监的重要讲话，要与前几次王总讲话贯穿起来，进行系统学习和领会，统一思想，把握脉搏，明确方向，学习方法，抓好落实，努力实现财务工作的“两推进、两深化、两延伸”，为建设“两个一流”，为公司持续有效快速发展做出贡献。

本次会议期间，财务部还特别邀请了国家财政部会计司准则一处孙丽华女士介绍了中国会计准则制度的发展演变历程及执行中的问题，北京市西城区国税局赵君培所长也为我们讲解了所得税汇算清缴报表填制方法，普华会计公司的徐宏先生向我们介绍了国际会计准则的发展变化趋势。会议组织了分组讨论，大家畅所欲言，提出了许多好的意见和建议，对我们今后的工作大有裨益。本次决算会既是一次年度财务决算工作布置会，又是一次财务工作业务交流会，尽管会期较短，但是内容十分丰富，希望各位代表会后及时消化吸收并逐级传达，切实贯彻执行。今后我们在会议内容的安排上，在完成决算工作布置的基础上，将尽可能多的安排一些业务交流和研讨活动，创建“知识型”、“学习型”、“沟通型”的会风，充分体现“以人为本”的先进文化理念，增进总部、专业公司、地区公司财务人员的沟通和理解，集思广益，把财务系统真正建设成一个团结友爱的集体，一所培养人才的学校，一支能打硬仗的队伍，努力把我们的事业做得更好。

下面，我就如何贯彻王国梁财务总监财务工作电话会议讲话

和本次决算会上的讲话精神。

以及如何做好20__年度财务决算工作讲几点具体意见：

今后一年的重点财务工作：

过去一年来，财务系统各级组织和广大财务人员认真贯彻国家财经法规和政策，严格遵循会计准则和制度，积极落实公司的有关财务会计政策和制度，紧紧围绕公司发展战略，思路清晰，重点突出的开展了一系列工作，不断向建设“一流的财务管理体制和运行机制，一流的财务管理队伍”的总体奋斗目标迈进，为公司出色完成生产经营各项指标付出了大量艰辛的劳动，做出了积极贡献，得到公司各级管理层的表扬。在此，我代表财务部向长期支持我们工作的各级领导和广大财务人员，及其家属表示衷心的感谢，希望我们财务战线的广大员工进一步团结起来，上下一心，精诚合作，为建设“两个一流”献策献力，加快公司财务管理工作的现代化步伐。

(一)进一步深化全面预算管理，积极研究建立科学的财务预算模型和机制

去年以来，在各专业公司和地区公司财务部门的配合努力下，财务部建立了“以利润目标为基础、以市场变化为依据、以业务单元为载体”的预算模型，制定了增产增收、降本降费的预算机制，明确了总部、专业公司、地区公司的三级预算管理体系中各层次的责、权、利关系，强化了各职能部门的横向协调配合。为了更好的发挥预算管理的约束和激励机制，为公司的生产经营提供有力支持，财务部从年初开始，按月编制了执行预算。公司在预算管理方面所作的努力，进一步完善了公司的预算编制体系和运行机制，全面预算管理得以进一步深化，预算约束与激励机制日趋完善，有力的保证了公司经营目标的实现。但是，我们还应清醒地看到，我们目前的工作与国际大公司的管理水平和公司领导的要求还有较

大差距。随着公司的发展和业务的拓展，我们还要再接再厉，抓紧研究，尽快建立一套适合公司实际的、科学的财务预算模型和机制，充分发挥预算管理的约束和激励作用，为管理层进行决策和对公司实现有效管理提供有力的支持。在这项工作上，要重视继承，更要注重创新，要把经验理性化，要通过事实发现规律，解放思想，转变观念，勇于实践，挑战难关。

(二) 积极稳健推进收支两条线，逐步实现资金全额集中管理，不断完善现行资金管理体制

资金清算岗年终总结篇八

资金就是以货币形态存在的资产，包括现金和银行存款，还有其他的货币资金。资金管理就是投资决策与计划，建立资金使用和分管的责任制，检查和监督资金的使用情况，考核资金的利用效果。管理的主要目的是：组织资金供应，保证生产经营活动不间断地进行；不断提高资金利用效率，节约资金；提出合理使用资金的建议和措施，促进生产、技术、经营管理水平的提高。

现金是指人民币现钞，企业用现钞从事交易，只能在一定范围内进行。现金的管理和使用必须符合《现金管理暂行条例》规定，条例明确规定了现金的使用范围、库存现金限额以及其他现金管理规定。

(一) 现金的使用范围

现金的使用范围比较小，比如企业的日常报销、出差人员必须随身携带的差旅费、结算起点1000元以下的零星支出以及中国人民银行确定需要支付现金的其他支出等。我们应该根据实际情况尽量减少现金的使用，保证现金使用的安全性。

(二) 库存现金限额

库存现金的限额是指为了保证单位日常零星开支的需要，允许企业留存现金的最高数额。这一限额由开户银行根据企业的实际需要核定，一般按照单位3-5天日常零星开支的需要量确定。核定后的库存现金限额，开户单位必须严格遵守，超过部分应于当日终了前存入银行。需要增加或减少库存现限额的单位，应向开户银行提出申请，由开户银行核定。

（三）现金管理的其他规定

- 1、不得坐支现金，即不得用收入的现金直接支付。
- 2、不准用不符合财务制度的凭证顶替库存现金，即不得“白条顶库”。
- 3、不准谎报用途套取现金。
- 4、不准“公款私存”，不得设置“小金库”等。

（一）企业应当按照《银行帐户管理办法》的规定开立和使用基本存款帐户、一般存款帐户、临时存款帐户和专用存款帐户。

（二）银行存款资金的使用应当严格遵守银行结算纪律，不得套取银行信用，签发空头支票、印章与预留印鉴不符支票以及没有资金保证的票据；不准无理拒付、任意占用他人资金；不准违反规定开立和使用帐户等。

（三）资金使用应该建立严格的审批方式、支付程序。单位各部门申请资金支付应该填写统一印制的申请单，申请单应注明收款人信息、款项的用途、本次支取金额等，并附有有效经济合同或相关证明。支付流程应按部门领导逐级审批，实施“一支笔”审批，最终由财务办理支付。

其他货币资金是指现金、银行存款以外的其他货币资金，包

括外埠存款、银行汇票存款、银行本票存款和信用卡存款等。企业应该合理安排资金，利用暂时闲置资金采取多种形式创造更多的收益。

我们华润大东公司是属合资企业，主要的经营业务是外轮的修、造业务，主要的经营收入是以美元为主。我们就应该利用这个特点开发合理的资金管理模式，在美元结汇业务中应当密切关注汇率，择机结汇，争取最优的结汇利率，为公司获取更大的利益；利用银行的多种存款方式，比如美元非标准定期存款，根据存款期限可以获得比较优惠的利率，而且存款周期灵活，企业的资金可以灵活运用并取得更多的收益。

在平时的企业运转中，可以采用多种灵活的付款方式，网银支付就是一种便捷、快速、安全的方式，既保证了资金的安全性，又节省了时间；在合同款以及其他各种款项的支付过程中也可以采取多种支付形式，例如电子商票、电子承兑汇票等，企业采用这种电子票据的方式代替以往的纸质的商业票据，更有利于杜绝伪造、变造票据案例，降低企业结算成本、提高结算效率、控制融资风险。资金管理的模式多种多样，我们应该选择适合自身的模式，使企业获得更多更大的利益。

资金清算岗年终总结篇九

甲方：

乙方：

甲、乙双方依照《合同法》以及有关法规，以平等互利为原则，经充分、友好协商的基础上，签定本合同，双方共同遵守。

第一条、委托代理事项：

1—1、甲方委托乙方为：甲方所有的位于_地产项目(以下统称本项目)的销售代理。

1—2、乙方受托代理本项目的范围：总建筑面积约 平米。

1—3、在本合同期内，甲方不得另行委托第三方或自行单独进行由乙方所代理的事项。

1—4、双方签约资质：

1)甲方提供：公司营业执照，项目土地使用证、房屋产权证。

2)乙方：身份信息。

第二条、委托代理期限：

2—1、本约期限：从本约正式生效之日起，到 年 月 日。

2—2、合同期满后的续约事宜，双方另行协商。

第三条、甲方的权利和责任：

3—1、甲方负责对该项目独立承担相关责任。

3—2、确保项目进行市场销售的合法性，确保与客户契约的合法和契约承诺，并独立承担相关责任。若购买人购买的该项目房产的实际情况与甲方提供的材料不符或产权不清，规划设计变更或销售面积变化，以及因质量、典当抵押等问题产生的纠纷，均由甲方负责解决。

3—3、负责收取购买方按约定所支付的'款项。

3—4、全力配合乙方办理相关销售手续或银行按揭手续。

第四条、乙方的权利和责任：

4—1、作为本项目销售的总代理，乙方负责本项目全程市场营销。

4—2、作为本项目销售的总代理，乙方全面负责现场对客户接待、推介、跟踪服务等工作，及本项目销售控制和销售操作。

4—3、乙方利用甲方公司名义负责与客户签订正式的房地产买卖合同，督促客户付款，解释签约问题，并办理后续的登记、银行按揭、公证、房产证、土地证等手续。

4—4、乙方要保守甲方的商业秘密，自觉维护甲方的权益并配合甲方的工作监督。

第五条、本项目销售价的规定

5—1、销售价：甲方确定本项目销售价为 元/平方米。

5—2、本合同签订后，即视同甲方认可乙方的代理售房价格，乙方不得低于该价销售。甲方同意在以上售价的基础上实际超出的部分全部归乙方所有，以此作为甲方支付给乙方的佣金。

第六条、款项的支付、收取方式

6—1、乙方代理甲方进行本项目销售，按甲方确定的销售价为基数计算的销售款由购买方直接支付到甲方账户。

6—2、乙方在代理甲方进行本项目实际销售中，超出甲方确定的销售价进行销售所超出的款项直接由乙方向购买方收取。

第七条、违约责任：

7—1、甲乙双方要严守本合同的各项规定，未经双方书面许可时，另一方如果单方面解除本合同(本约另有规定的、双方

都同意解除的、遇不可抗力等情况除外), 属于严重违约行为, 要赔偿对方违约金万元。

7—2、甲、乙双方应本着精诚合作之原则, 协商解决合同争议, 如果协商不成, 可诉至本项目所在地人民法院。

第八条、附则:

本约未尽事宜, 甲乙双方可协商签定补充协议。

本约附件、补充协议与本约具有同等法律效力。

本约一式四份, 甲乙双方各执两份, 具有同等法律效力。

本约从双方法定代表人或授权人签字之日起生效。

甲方(公章):

法定代表人:

签约地点:

签约时间: 年 月 日

联系电话:

乙方:

代表人:

签约地点:

签约时间: 年 月 日

联系电话:

资金清算岗年终总结篇十

为了确保城区居民吃上“平价菜、放心菜”，从xxxx年开始，市政府启动了城区“菜篮子”工程□xxxx年到xxxx年为第一个“三年行动计划”，从今年到xxxx年又启动了第二个“三年行动”计划。我科全面介入了该项工程的项目规划、资金安排、项目考评等工作。经过四年的实施，项目初见成效，管理有所心得，其中一些工作思路和措施值得在其他农业项目的管理上加以借鉴和应用。

截至今年x月，“菜篮子”工程共完成本级投入xxxx万元（其中预内xxx万元、省市物价调节基金xxx万元、发改资金xxx万元、新菜地开发基金xxx万元），引导社会投入约xxxx万元。第一个“三年行动计划”制定的主要目标基本实现，资金的社会效益成效显著。

- 1、新建xxx亩以上蔬菜基地xx个，基地面积扩展到xxxxxx亩，比工程实施前增加x倍，供给能力大幅提高。
- 2、完成蔬菜产品质量认证xx个。制订了xx个生产质量生产标准，覆盖主要生产基地、农产品物流中心、大型超市的农产品质量检测网络基本形成，“菜篮子”安全保障程度显著提高。
- 3、农民通过将土地流转给基地收取租金并在基地务工获取劳务收入，年均纯收入提高了x—x倍。

“菜篮子”工程是一项涉及千家万户的民生工程，领导高度重视，社会关注度高。资金是否安全运行、能否发挥最大效益在很大程度上决定着工程的成效。我们深感责任重大，为此我们认真思索，在资金的管理与使用上采取了一些积极有效的办法。

首先，在管理模式上我们实行了四个统一：项目规划统一、资金安排统一、补助标准统一、验收及拨付程序统一。其次在资金的使用原则上我们确立了“点面兼顾、突出重点”的原则，把财政投入的重心放在支持高标准蔬菜示范园的建设。考量因素有三点：一是标准园的投资者对于市场风险有较强的经济承受能力及心理承受能力，一般都制定了中长期经营规划，加上前期有较大的投入，因此轻易不会认输退出；二是与农民自耕自作相比，他们背上了地租及劳务成本的包袱，必须通过优良品种的引进及采取先进的经营方式才能在市场竞争中生存发展。因此他们成为提高我市蔬菜产业竞争力的重要推力；三是可向社会提供政府“菜篮子”工程看得见、摸得着的成效。再次，在资金的支持环节上，我们对蔬菜基地的建设只限于对基地基础设施及生产实施建设进行扶持，而且坚持先建后补的原则。因为“菜篮子”工程项目回报周期长，投入多，短时期不可能获利，大多数投资者往往只注重眼前利益，他们抱着这样的想法：多少投一点，政府补一点，赚钱就做，亏钱就跑，缺乏长远的发展意识，甚至还想拿到政府补贴不做事，做空手买卖。我们的态度是：政府扶持基础设施建设，硬东西在哪里，你做得下就做，做不下就走，换人接着做，财政投入永远不会损失。通过四年的实践，我们认为思路非常对，淘汰了弱者，吸引了强者。基础设施建好了，最根本的发展条件保证了。

1、目前支农资金切块管理，多渠道下达的管理模式无法杜绝农业项目“多头套取”财政资金的现象发生。例如xxxx年xx乡清水井蔬菜基地xxx个新建大棚项目就同时申领了农业综合开发资金及“菜篮子”专项资金的奖补支持，造成这一条件发生的原因就在农业综合开发资金不经过农业口下达，致使我们无法知道两块资金支持的项目发生了重叠。建议我局对此展开专题研究，尽快出台一些措施，在一定程度上加强此一农业专项资金管理的薄弱环节。

2、部分财政投入没有发挥效益。由于工程实施的头两年，项目规划及资金安排计划是由项目主管部门直接向政府分管领

导呈报，然后以政府文件式通知的形式下达，财政只能被动买单，导致资金安排上存在照顾局部利益忽视整体利益，资金投入“撒胡椒面”，部分项目资金完全没有发挥效益的情况。例如安排给农业局的科技扶持资金，给蔬菜办的新产品引进试验推广经费就对“菜篮子”工程没有起到任何作用。这一局面在xxxx年我局向市政府呈报的《关于调整xxxx年度“菜篮子”工程实施计划的建议》获得批准后才得以扭转。我们打算在“第二个三年行动计划”中对科技引导、技术培训类项目经费进行从严管理，项目主管单位不提供切实可行的实施计划建议不予安排资金，即使列入计划，也采取报账制管理，不直接拨单位。

1、在项目管理上，财政不能被动买单。在“菜篮子”工程前期，财政只能被动买单，直接导致了在资金投入的方式上“撒胡椒面”，部分项目资金安排完全没有发挥效益的结果，影响了工程的顺利实施。由此启迪我们在其他农业项目的管理上，财政必须从项目的规划制定到项目的竣工验收都全程积极参与，既要保证项目的整体规划与年度实施计划与可能实现的财政投入相匹配，还要保证财政投入尽可能发挥最大效益，才能使财政支持的农业项目目标明确，任务清楚、步骤清晰、效果较好。

2、必须坚持整合资源的思路。农业项目资源整合包括三个方面：一是农村资源包括土地和劳动力；二是财政对农业的各项扶持；三是社会对农业项目的投入。从我市实际情况来看，单靠哪一方面的力量，都难做成市场竞争力强的农业产业项目，只有将三者有机整合，才有可能达成既定目标，在“菜篮子”工程中，我们将整合资源完善得比较理想。首先农民把土地流转给了投资者，蔬菜基地的规模得到保障。其次，对多渠道来源的财政资金实行“四统一”管理，重点对基地的基础设施建设予以扶持，既提高了当地的农业基础设施水平，又建好了蔬菜生产的标准化基地；再次就是吸引了社会资本的投入，做强了项目本身。截至现在财政对基地的投入约为xxxx万，约占基地总投入的xx%□如果不能吸引社会资本

的投入，基地规模远远达不到现有水平。由此启迪我们今后的农业产业项目必须坚持整合资源的思路。

3、有无立竿见影的社会绩效是立项考虑的重要前提。“菜篮子”工程项目的实施，既在一定程度上解决了农民因种粮难出效益而将土地抛荒的问题，又让农民通过获取地租及劳务收入而大幅提高了收入水平。同时还提升了当地农业基础设施水平。因此二项目的实施得到了乡、村两级干部及当地农民群众的积极支持与配合。可以说“菜篮子”工程项目在农村发挥的社会效益奠定了第一阶段项目建设目标的顺利完成的基础。由此启迪我们在对其他农业产业化项目的选择上，必须把能切实提高农民收入，有利于当地农业持续健康发展作为首要考量。坚持富民强民面很窄的项目不做，不科学合理、不利于农村持续发展的项目不做。