最新年终工作总结个人厨房 厨房年终工作总结(汇总6篇)

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究,做出有指导性的 经验方法以及结论的书面材料,它可以使我们更有效率,不 妨坐下来好好写写总结吧。优秀的总结都具备一些什么特点 呢?又该怎么写呢?下面是小编整理的个人今后的总结范文, 欢迎阅读分享,希望对大家有所帮助。

年终工作总结个人厨房篇一

伴随着公司 周岁生日之际,20××年也即将过去。这一年对我们红宝来说是非比寻常的一年,公司从起步慢慢变得成熟,正逐步壮大。不仅迎来了我们的新店"到家"。同时也是整个公司厨房全年营业收入及利润指标完成得较为理想的一年。

××年已近尾声,迎接我们的是新年,新气象。值此辞旧迎新之际,我们有必要对我们的工作做一个总结,反省,对工作中出现的问题要正确分析并及时改正,当然好的工作经验要保持和延展,同时也要对明年的工作有所展望,有一个初步规划。以利于扬长避短,奋发进取,在新一年里努力再创佳绩。下面我从在这一年里取得的成绩以及所做的努力,存在的不足和下一年改进计划这几点来讲。

在××年前 个月中 店厨房营业额达 元,同比10年增加 元,增幅%。在这一年中我们的成绩总的来说还是优秀的,优秀的背后是大家共同努力付出和公司正确决策共同取得的成果。

科学决策, 齐心协力是我们今年取得成绩的重要原因。根据公司的要求, 年初我以及三店厨师长即制定了全年工作计划, 提出了指导各项工作开展的总体工作思路, 总体思路决定着科学决策, 指导着全年各项工作的开展。有目的有计划工作思路才会清晰, 工作处理起来也就有条不紊。

1、出品方面:

坚持公司理念,做宁夏特色风味厨房。依然重视选用宁夏风味传统菜肴,所用果蔬、肉类多为农村绿色食材 ,还专门找人配送无公害有机蔬菜以保证产品品质。在保持我们特色菜品如特色手抓、中宁清炖土鸡、沙湖鱼头、等不变的情况下适当推出新菜并根据时令创制季节性产品,如在冬春季出风味小火锅,义龙红宝全家福的龙凤煲。夏季推的杂鱼煲、金银煲、白萝卜煲等。根据市场需要南昌店推出了海南粉、义龙店新出的产品有海白豆角、菠菜煲,南沙店新推的有羊脚白萝卜煲、鲍汁鹅爪、鹅翅等都取得不错效果,得到顾客认同也带来营业额的提升。而且出品质量得到很好控制,产品投诉明显下降。

产品结构调整。原来我们产品种类相当多。很多产品流程复杂,销量少,如以前卖的鱼香肉丝、水煮肉片等。毛利低而且销量不大的产品像烧鸭、烧鹅等。经过对比筛选后产品得以精简,只留下三十多个主打产品,蔬菜也随季节变化搭配。这样就省去很多备货的麻烦、同时由于餐前提前定量备好货也使得出品更加标准化、出品时间方面得到提高。

对出品毛利的把握。在这方面义龙店做得很好。全年每个月营业额与毛利均达到公司规定标准,在原材料的选用、保管、量化方面都做得很到位。南沙店和去年相比增长了1.76个点,涨幅比较大。南昌店也能做到优化控制。各厨师长还经常走访市场了解原料行价,及时与供货商反馈。在10月份遭遇罕水灾菜价上涨的情况下更加注意对原料选用和保管利用,注意增加对批发菜的运用,齐心协力度过难关。虽然今年以来,物价在不断上涨,在这种情况下各店也做出相应对策,一方面加强自身管理。杜绝原料的不正常使用,找方法进行控制。另一方面在不损公司与顾客的条件下经过考察对部分产品进行价格调整,对于我们的举动顾客并没出现不满情况。

此外,在今年××月份以来我们还制定出了每日原料申购单

与盘点表,让每天进的货和销卖的产品如实反映在表单上,做到每日盘点,明确每天的原料使用情况,这能够起到杜绝浪费、货物积压的作用,让我们的毛利精确到天上来。

我们还建立了出品估清、急推供应制度。为了最大限度降底估清品种及点错单的情况,把时间长的产品及时销卖出去,协调各分部门做好出品供应工作,要求各厨师长做好每天早、午、晚市检查出品供应估清情况,对当市估清的品种及需要急推的产品设专薄记录,交楼面负责人分配到各服务人员身上。这样让服务人员也参与其中明确目的,工作效率得到提高,原料浪费减少。

2、重视食品卫生与食品安全,抓好安全防火工作。

在年初发生的"地沟油"等一系列食品卫生问题曝光后,我们及时采取措施,把我们用的油、酱料等般上展台陈列在顾客眼前让他们用餐无后顾之忧,取得的效果也不错。在南昌店蒸杂炸油起火以及蒸饭没关煤气事件发生后,我们对此相当重视,把责任人做开除处理引以为戒。并加大消防检查力度,增加厨房灭火栓,并且在会议中不断强调安全问题。对于存在的安全隐患及时排除。

3、厨房设施设备调整。

这块在南昌店变动比较大,在二楼新建了冻库,起到的作用很大。由于南昌中厨和早茶产品比较多,原料多难以储存,冰箱冰柜压力很大。在价上我们现在是四家店很多产品需要集中采购再配送,这对我们原料的储存保管是个很大的考验,在冻库建好后这些问题都得到很好解决。另外还新进了洗碗机,把洗碗间、餐具假和热水器移到外面,原洗碗处改做水台,菜架搬进厨房,改变了一些工作流程,工作效率也得到一定提高。厨房内更换了大的煲仔炉,解决在饭市高峰期铁板类煲仔类菜肴加热问题。对中厨和早茶的蒸炉也作了调整做到节约能源提高效率,物尽其用。还对中厨、早茶部分餐

具进行更换, 让我们的出品更加完美。

年终工作总结个人厨房篇二

今年一年就像是一阵刚刚燃起的火,到了最旺盛的时候时,它就告诉我已经结束了。现在我的感觉就是,我们行业逐渐复苏过来了,但是今年一年的确已经到了尽头了。对于这一年的经历,我真的很有感触,也很感谢这一次经历,让我在厨师这个岗位上逐渐找到了自己的定位和方向。在此,我为自己过去一年的工作进行了一次总结和整理,对未来也做了一次计划。

今年,我们餐饮行业面临了一个巨大的难关,很多餐饮店没有扛过去倒闭了,这让我们每一位厨师也感到非常的着急,紧张。但是好在我们餐厅凭借着强硬的基础扛了过来。所以在这里我也要非常感谢餐厅这个好的平台,让我能够稳固好自己的事业,凭借着好的条件可以继续工作下去。

带着这一份感恩,我今年工作上尤为努力,因为我知道,如果我自己不去想着突破和进步,下一个淘汰的就是我自己。 现在局势很紧张,我不能再这样犹豫不定了。因此这一年, 我在菜品方面不断创新,并且得到了很好的反馈,餐厅的口 碑也逐渐做上去了,并且在网络上也赢得了不错的反响,这 是我认为今年最为成功的一部分,感谢这次机遇,让我遇到 了更好的自己。

今年自己虽然取得了很多的成功,但是在这份成功里,依旧是有一些不足的地方的。比如说我在创新上虽然有了成绩,但是我在一些细节的处理方面还是比较平庸的。这一份成功是很多人一起努力的结果,所以我明白了自己不足的地方之后,我就尽快的去改正了,不管是在研究菜品还是在制作的过程当中都变得更加严谨和细致了。其次我也克服了自己懒惰的缺点,这一年变得更加的勤快,也变得更加的积极向上了。我会继续保持自己的这一份激情,继续攀岩,继续努力。

下一年,一定是一个更大的挑战。现在已经处于万物复苏的阶段了,下一年就看谁长得更快,看谁有更多的闪光点了。我会继续做好这个准备,为自己打造一副好的武装。希望在来年能够通过自己的勤奋和努力创造一份更好的成绩。感谢这一年各位领导对我们厨房的支持,也感谢大家积极配合我们每一位厨师。新的一年,我会带领好这个团队做出更好的成绩的!

年终工作总结个人厨房篇三

x年已近尾声,迎接我们的是新年,新气象。值此辞旧迎新之际,我们有必要对我们的工作做一个总结,反省,对工作中出现的问题要正确分析并及时改正,当然好的工作经验要保持和延展,同时也要对明年的工作有所展望,有一个初步规划。以利于扬长避短,奋发进取,在新一年里努力再创佳绩。下面我从在这一年里取得的成绩以及所做的努力,存在的不足和下一年改进计划这几点来讲。

在x年前xx个月中xx店厨房营业额达xx元,同比xx年增加xx元,增幅xx%[]在这一年中我们的成绩总的来说还是优秀的,优秀的背后是大家共同努力付出和公司正确决策共同取得的成果。

科学决策,齐心协力是我们今年取得成绩的重要原因。根据公司的要求,年初我以及三店厨师长即制定了全年工作计划,提出了指导各项工作开展的总体工作思路,总体思路决定着科学决策,指导着全年各项工作的开展。有目的有计划工作思路才会清晰,工作处理起来也就有条不紊。

1、出品方面:

坚持公司理念,做宁夏特色风味厨房。依然重视选用宁夏风味传统菜肴,所用果蔬、肉类多为农村绿色食材,还专门找人配送无公害有机蔬菜以保证产品品质。在保持我们特色菜品如特色手抓、中宁清炖土鸡、沙湖鱼头、等不变的情况下

适当推出新菜并根据时令创制季节性产品,如在冬春季出风味小火锅,义龙红宝全家福的龙凤煲。夏季推的杂鱼煲、金银煲、白萝卜煲等。根据市场需要南昌店推出了海南粉、义龙店新出的产品有海白豆角、菠菜煲,南沙店新推的有羊脚白萝卜煲、鲍汁鹅爪、鹅翅等都取得不错效果,得到顾客认同也带来营业额的提升。而且出品质量得到很好控制,产品投诉明显下降。

产品结构调整。原来我们产品种类相当多。很多产品流程复杂,销量少,如以前卖的鱼香肉丝、水煮肉片等。毛利低而且销量不大的产品像烧鸭、烧鹅等。经过对比筛选后产品得以精简,只留下三十多个主打产品,蔬菜也随季节变化搭配。这样就省去很多备货的麻烦、同时由于餐前提前定量备好货也使得出品更加标准化、出品时间方面得到提高。

对出品毛利的把握。在这方面义龙店做得很好。全年每个月营业额与毛利均达到公司规定标准,在原材料的选用、保管、量化方面都做得很到位。南沙店和去年相比增长了1.76个点,涨幅比较大。南昌店也能做到优化控制。各厨师长还经常走访市场了解原料行价,及时与供货商反馈。在10月份遭遇罕水灾菜价上涨的情况下更加注意对原料选用和保管利用,注意增加对批发菜的运用,齐心协力度过难关。虽然今年以来,物价在不断上涨,在这种情况下各店也做出相应对策,一方面加强自身管理。杜绝原料的不正常使用,找方法进行控制。另一方面在不损公司与顾客的条件下经过考察对部分产品进行价格调整,对于我们的举动顾客并没出现不满情况。

此外,在今年x月份以来我们还制定出了每日原料申购单与盘点表,让每天进的货和销卖的产品如实反映在表单上,做到每日盘点,明确每天的原料使用情况,这能够起到杜绝浪费、货物积压的作用,让我们的毛利精确到天上来。

我们还建立了出品估清、急推供应制度。为了最大限度降底估清品种及点错单的情况,把时间长的产品及时销卖出去,协

调各分部门做好出品供应工作,要求各厨师长做好每天早、午、晚市检查出品供应估清情况,对当市估清的品种及需要急推的产品设专薄记录,交楼面负责人分配到各服务人员身上。这样让服务人员也参与其中明确目的,工作效率得到提高,原料浪费减少。

2、重视食品卫生与食品安全,抓好安全防火工作。

在年初发生的"地沟油"等一系列食品卫生问题曝光后,我们及时采取措施,把我们用的油、酱料等般上展台陈列在顾客眼前让他们用餐无后顾之忧,取得的效果也不错。在南昌店蒸杂炸油起火以及蒸饭没关煤气事件发生后,我们对此相当重视,把责任人做开除处理引以为戒。并加大消防检查力度,增加厨房灭火栓,并且在会议中不断强调安全问题。对于存在的安全隐患及时排除。

3、厨房设施设备调整。

这块在南昌店变动比较大,在二楼新建了冻库,起到的作用很大。由于南昌中厨和早茶产品比较多,原料多难以储存,冰箱冰柜压力很大。在价上我们现在是四家店很多产品需要集中采购再配送,这对我们原料的储存保管是个很大的考验,在冻库建好后这些问题都得到很好解决。另外还新进了洗碗机,把洗碗间、餐具假和热水器移到外面,原洗碗处改做水台,菜架搬进厨房,改变了一些工作流程,工作效率也得到一定提高。厨房内更换了大的煲仔炉,解决在饭市高峰期铁板类煲仔类菜肴加热问题。对中厨和早茶的蒸炉也作了调整做到节约能源提高效率,物尽其用。还对中厨、早茶部分餐具进行更换,让我们的出品更加完美。

4、团队建设。在这一年中我们厨房人员相对比较稳定,员工流动小、大、中专学生在厨房作占比例也逐渐增大,而且还引进了一批技术能力比较好的师傅,厨房人员整体素质得到提高,也说明了我们员工对公司的认可,认为在这样的氛围

里工作能体现自己的价值。

年终工作总结个人厨房篇四

xxxx年已经过去一半,回首半年的厨房工作,感慨颇深。半年中的忙碌种种,厨房员工付出了艰辛的努力,大家齐心协力,积极奋斗,在完成工作任务的同时还创造了一个个的惊喜,也有诸多不足需要我们去总结和弥补。现将半年的工作做下简单总结。

- 1、加强厨房内部培训。根据去年的工作总结,厨房员工工作能力不高和工作意识不强现象,严抓新员工的工作服务意识,强化岗位技能,提升员工的综合能力。
- 2、加强前后台沟通和协调,提升对客服务。定期召开厨房、前台协调会议,增强员工的团队意识和服务意识,发现并解决工作中的存在的不足,前后台相互协助,共同努力,提升了水天酒店餐饮的品牌。
- 3、合理安排人员,劳动力综合运用。在竞争日益激烈的今天,厨房人员相对紧张,我们根据厨房现有人员对其进行合理安排,综合运用,及时调整员工的工作内容,提升员工的工作效率。
- 4、进一步规范和明确厨房奖励考核制度。提升厨房员工工作效率,增强团队战斗力和凝聚力,提高员工总体水平和素质,培养员工积极进取的工作态度,对员工的奖励及考核方案作了进一步的明细规定。
- 5、一如既往做好厨房食品安全和卫生工作,厨房的卫生和食品安全工作一直是厨房工作的重点之一,厨房员工持之以恒进行落实。
- 6、体现餐厅品牌,突出个性化服务。在平日服务中,前后台

- 共同配合,不缺乏个性服务,对特殊客人特殊对待,这其中 有为食宿者、回民游客、韩国游客等客人制作不同需求的套 餐,有为喜好美食的游客制作个性菜肴等等。
- 7、坚持做好各厨房的协调配合工作。严把出品质量关,保证 从本厨房出去的任何成品或半成品符合标准,提升部门的服 务与品质。
- 8、各节日美食活动丰富多彩。从不同时令、季节和客人需求 实际出发台,推陈出新,以顾客满意为宗旨研发菜肴,给客 人带来的不光是美食,更多的是惊喜和满足。
- 9、厨房内部创新开拓,加强员工在菜肴烹制方面的培训和教育,将走出去和引进来结合起来,将外出考察学习的心得用在菜肴的研发和烹制上,并积极参加各种美食比赛,提升水天酒店美食的良好形象。
- 1、精益求精注重菜肴品质。进一步加强员工菜肴烹制的超前思想和出品能力,以自然的审美观,重营养,重菜品的自然感,做到人无我有,人有我优,人优我新,精细认真的对待每一个菜品,做出自己的特色。
- 2、菜肴研发上要严格考核管理制度。菜品定期出新,每月要让厨师主管及炒锅出新的菜品,统一制定,统一制作,好的菜品要奖评。做到出品精细、经典,对不好的菜品提出建议及改正意见,动员各组厨师全心投入,力争尽善尽美,月底组织严格的统一考核。
- 3、加强成本控制和节能降耗。要及时了解市场的行情,验收好质量、数量,在粗加工上要做好材料的分配及下脚料的回收利用,要检查菜品的使用率,注重主辅料的合理配制,做到成品后要控制好售出的价位。在节能方面,要做到水龙头及开关管理,分工到人,做到人走电气关,在使用时要做到随用随开,用好及时关闭。在下班后,有值班人员填好表格,

做到下班有专人管理,并出台和完善严格的管理处罚条例。

- 4、继续做好卫生管理工作。班前班后要注意厨房物品卫生, 清理检查,发现问题及时处理,要随时保持清洁,同时每周 要做好细致卫生工作,做到厨房卫生各自分工,各自保持, 整洁无污。
- 5、加强与员工的思想交流。班中或班后,要经常和员工在一起交流,及时了解他们的思想动向和家庭情况,做到关心无处不在,树立好的思想意识。让员工工作无负担,心情愉悦地工作。
- 6、做好市场调查。及时了解市场新的原料、菜品,做到天天都有新菜品,及时了解酒店的活动、客源、收入状况,做好市场调研及汇报记录,同时制定酒店菜品新的营销活动方案,经常走出去,以新的视角和菜品塑造酒店餐饮品牌。做好对外交流,学人所长,为我所用。
- 7、注重安全管理。做好员工的安全思想意识教育和设备操作规程。总之,厨房管理要细心,要靠上去,要严抓,要动脑,要动员厨房每一位员工的积极性,确保安全生产"零"事故目标。

成绩的取得都离不开全体人员的共同努力,也离不开领导的支持和配合。在这半年中取得了一些成绩,但我们思考更多的应该是我们的不足,在竞争如此激烈的今天,我们如何在明天创造更多的业绩,这需要我们群力群策。我们会在下半年中,共同面对困难,共同挑战未来,为圆满完成宾馆经营目标任务做出应有的贡献。

年终工作总结个人厨房篇五

时间过得真快, 茫茫碌碌中已近年末, 转眼间我接管餐厅的时间又过了一年了。

回顾过去的每一天,我作为一名餐厅主管,深感到责任的重大,工作压力之沉重。因为我所从事的工作质量,很有可能会影响到全体职工的身心健康。所以,为了扬长避短,今后能把工作干得更好,现就一年来的工作情况总结如下:

第一、作为餐厅自然是离不开饮食,餐厅是每个人生活中不可缺少的一部分,假如我们离开了吃的东西是不可能生存下去,所以作为单位的餐厅这也是很重要的。作为餐厅主管更应多为的饮食着想,为保证每位学生的身心健康而考虑。

第二、作为一个集体餐厅,食品卫生安全是关系到每一位学 生身体健康的大事。首先,我们要求每位餐厅工作人员上岗 前,都要进行上岗前的体检,对体检不合格者不於上岗。餐 厅是学生用餐的地方,也是对疾病最为敏感的地方,为了使 全体职工都能心情舒畅的放心用餐,作为餐厅的工作人员, 我有责任有义务搞好餐厅的卫生工作。不定期对工作人员进 行思想教育、贯彻落实食品卫生法的要求等。通过学习,提 高工作人员在工作中的服务质量和意识。切实做好餐厅的食 品卫生、餐具的"一洗、二冲、三消毒"工作,工作台做到 随用随清,每周对厨房一次大清扫。如发现工作中有不到位 之处立即指出, 勒令改正及时到位。全体工作人员能够认真 做好本职工作,明确职责、各司其职、服从分配、随叫随到, 保证了职工的工作正常运转。第三、每天,我一有空闲,就 下厨房巡视,与餐厅人员取得沟通联系,对餐厅工作方面的 所需或不足,作详细了解,如有不周,及时作好调控。如卫 生情况:由于用餐人数多,前段时期餐厅人员不定,使大家 身心疲惫,有时没能够及时、彻底地将卫生打扫干净,物品 的摆放也不够整齐。为了及时调整好工作人员的心态改变当 前状况,我亲自为他们出谋划策,亲临厨房,指挥他们或配 合他们一起工作。使天花板、墙壁、灶台、蒸箱等焕然一新, 地面、库房等一尘不染。厨房有了明显改观,良好的工作环 境使全体工作人员更加心情舒畅,干劲更足;同样,良好的 餐饮环境, 也给就餐人员带来了愉悦。

第三、把住食品进货也非常重要。一百多人用餐需要经常外出采购各种食品,如:肉、菜、蛋、禽、主、副食等。由我和采购员一同去采购,严把没有"检疫证"、"食品卫生许可证"的食品一律不采购,存放时间长的、变质变味的统统拒之门外,严防食物重毒事件的发生,切实保证每位职工的身体健康。在此期间在我餐厅用餐的人员及职工无发生任何肠道疾病和食物中毒事故。食品卫生方面做到不能长期存放的蔬菜食品每日采购、可长期存放的食品定期采购。

第四、一年来接待了,大小用餐共计十余次。及时、准确、顺利地完成了用餐接待工作,给各级领导留下了良好的.印象。同时确保了职工的正常就餐。

以上就是今年的总结,明年我会继续努力。

年终工作总结个人厨房篇六

xxxx年即将过去,回首年前的工作计划和这一年中的忙碌种种,厨房员工付出了艰辛的努力,大家齐心协力,积极奋斗,在完成计划的同时还创造了一个个的惊喜,但也有不足需要我们去总结和弥补。

x年工作总结:

- 1、加强厨房内部培训。根据前一年的工作总结,厨房员工工作能力差和工作意识不强现象,严抓新员工的工作服务意识,强化岗位技能,提升员工的综合能力。
- 2、加强前后台沟通和协调,提升对客服务。定期拓开厨房、前台协调会议,增强香榭里人员的团队意识和服务意识,发现并解决工作中的存在的不足,前后台相互协助,共同努力,提升了餐厅的品牌。
- 3、合理安排人员,劳动力综合运用。在竞争日益激烈的当今,

- 人员紧张,根据厨房现有人员对其进行合理安排,综合运用, 及时调整员工的工作内容,提升员工的工作效率。
- 4、进一步规范和明确厨房奖励考核制度。为提升厨房员工工作效率,增强团队战斗力和凝聚力,提高员工总体水平和素质,培养员工积极进取的工作态度,对员工的奖励及考核方案作了进一步的明细规定。
- 5、一如既往做好厨房"五常法"和卫生工作,厨房的`卫生和"五常法"工作一直是厨房工作的重点之一,厨房员工持之以恒进行落实。在饭店星级复评自查中,受饭店领导好评,还被评为西餐部"五常法"示范厨房。
- 6、体现餐厅品牌,突出个性化服务。在平日服务中,前后台共同配合,不缺乏个性服务,对特殊客人特殊对待,这其中有为孕妇制定制作为期两个多月的营养餐,有为喜好美食的常客长期制作个性菜肴等等。
- 7、坚持做好各厨房的协调配合工作。严把出品质量关,保证 从本厨房出去的任何成品或半成品符合标准,提升部门的服 务与品质。
- 8、圆满完成月饼销售任务。一年一度的月饼销售工作厨房人 员齐心协力,把工作重点放在销售上,虽厨房人员的销售能 力薄弱,但经过两个多月的努力,圆满完成任务。
- 9、各节日美食活动丰富多彩。从中西混合套餐到经典自助吧台,从母亲节温馨套餐到圣诞大餐,给客人带来的不光是美食,更多的是惊喜和满足。
- 10、创造具有南苑特色的优秀西餐菜肴。厨房内部创新开拓,研制了许多深受客人喜爱的西餐零点菜肴;在参加全省烹饪技能大赛中屡获金奖、特金奖,为饭店争夺荣誉。

这些都离不开全体人员的共同努力,也离不开领导的支持和配合。在这一年中厨房取得了一些成绩,但我们更多的思考应该是我们的不足,在竞争如此激烈的今天,我们如何在明天创造更多的业绩,这需要我们群力群策。我们会在新的一年中,共同面对困难,共同挑战未来,创造更美好的明天。