

最新做好卫计工作总结(模板7篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。那么，我们该怎么写总结呢？以下我给大家整理了一些优质的总结范文，希望对大家能够有所帮助。

做好卫计工作总结篇一

回首过去一年，我严格要求自己，努力做一个合格的人民教师，认真学习和领会党的精神和“三个代表”重要思想，与时俱进，爱岗敬业，为人师表，热爱学生，尊重学生，争取让每个学生都能享受到高质量有效的教育，都能有不同程度的发展。

一、教学工作：

在这一个学期里，我在思想上严于律己，热爱党的教育事业。这一学期来我严格约束自己，鞭策自己，力争在思想上、工作上，在同事、学生的心目中树立起榜样的作用，使自己的思想上了一个新的台阶，同时也是对自己思想上严格要求的一个新的开始。一学期来，我还积极参加各类学习，努力提高自己的政治水平和业务水平。

1、在教学工作方面，整学期的教学任务都非常重。但不管怎样，为了把自己的教学水平提高，我坚持经常翻阅《青年教师》等书籍。还争取机会多听课，从中学习别人的长处，领悟其中的教学艺术。平时还虚心请教有经验的老师。每上的一节课，我都做好充分的准备，我的信念是——不打无准备的仗。在备课过程中认真分析教材，根据教材的特点及学生的实际情况设计教案。

2、增强上课技能，提高教学质量，使讲解清晰化，条理化，

准确化，条理化，准确化，情感化，生动化，做到线索清晰，层次分明，言简意赅，深入浅出。在课堂上特别注意调动学生的积极性，加强师生交流，充分体现学生的主作用，让学生学得容易，学得轻松，学得愉快；注意精讲精练，在课堂上老师讲得尽量少，学生动口动手动脑尽量多；同时在每一堂课上都充分考虑每一个层次的学生学习需求和学习能力，让各个层次的学生都得到提高。

二、师德方面 作为教师，应该明白任何学生都会同时存在优点和缺点两方面，对优生的优点是显而易见的，对后进生则易于发现其缺点，尤其是在学习上后进的学生，往往得不到老师的肯定，而后进生转化成功与否，直接影响着全班学生的整体成绩。所以，一年来，我一直注重从以下几方面抓好后进生转化工作：

1、用发展的观点看学生。应当纵向地看到：后进生的今天比他的昨天好，即使不然，也应相信他的明天会比今天好。

2、因势利导，化消极因素为积极因素。以平常的心态对待：后进生也是孩子，厌恶、责骂只能适得其反，他们应该享有同其它学生同样的平等和民主，也应该在稍有一点进步时得到老师的肯定。

3、真正做到晓之以理，动之以情。首先做到“真诚”二字，对待学生没有丝毫虚伪与欺哄，一旦学生发现“有假”，那么教师所做的一切都会被看作是在“演戏”。其次做到“接受”，即能感受后进生在学习过程中的各种心理表现和看法，如对学习的畏惧、犹豫、满足、冷漠，错误的想法和指责等，信任他们，鼓励他们自由讨论。最后做到“理解”二字，即通过学生的眼睛看事物。

在下学期我必须努力做到以下几点：

第四，多听课，多向师傅学习；

第五，用真心去关爱每一名学生，关心学生的学习，生活和心理。

总之一年来，干了一些工作，也取得了一些成绩，但成绩只能代表过去，工作中也存在着一些不足，如：学生学习两极分化严重，行为习惯还不够规范等，在今后的工作中，我一定要发扬优点，改正不足，扬长避短，争取更大的成绩。

做好卫计工作总结篇二

在上一年的工作和生活中，获得了一生受用的宝贵财富“思考力”，我开始了为一生去思考去规划，在我看来这就是____年最大的成就。

____年，____武装了思维，强化了对自己和对社会的认知。初步确定了生涯规划，有了明确的生命导向，也找到了真正想要的生活道路，看到希望的同时也建立了自信。

在公司这段时间，在工作中不断修炼自己，我学习到思维是可控的，无论别人的还是自己的。所以，我的工作和生活都突然有了转变。从疲惫的强制性的“思绪”到随心的使用“思考”去发现问题，解决问题。正视生活中的问题就是正视生命的提问。所以我更热爱生活享受生命。

这几个月，我还明确了要以“身体健康，家庭和睦，修增智慧，和谐共赢”为生命导向。然而在来公司之前我一直都以赚钱回家给爹妈长脸为人生最大的目标。在人生态度上更又上升了一个格局。

我还深刻认识到一定要与身边有前途的有志之士结盟，身边的同事朋友就是我未来最好的社会资源，有前途的朋友远比有钱的朋友更重要。真正能成就我的正是他们。我可以不优秀，只要我的朋友每个人在共同成长的道路上都比我更优秀我就成功了。把力量和方向都集中在一起，组织成钢筋铁网

无懈可击。

这些是我在____收获到的智慧。

____年9月21日有幸能加入居众装饰，追随严主管至今。____是我接触到最适合发展的一家工作单位。这几个月来，业绩虽然并不出色，但是这段时间我学习了解到了如何更好的与团队相处，合作并进。学到了业务拓展技能，运用各种渠道。也相应的进行了实践。也对居众装饰的文化，使命有了深刻的共鸣。对家装行业有了初步的认识。

介入居众是我第一次进行完全业务性工作，相比较销售型业务工作居众更适合我。因为我的优势在于团队组建和操作中的协调统一，还有人脉拓展以及对心态的把握带动。所以，我更适合生存在团队之中。我们的“扒皮会”已经让部分同事和我个人有所进步了。

现在的业绩远不如其他同事那么卓越。但我有信心做到更好。现在也有若干楼盘正在沟通中，期待可以更深一步的交流合作。创造更多的业绩。

在业务上，电话营销是我的弱势，很多客户都是因为专业知识和语言沟通不到位而在电话里流失掉。语言是我需要加强的地方。在面对客户的拒绝时我的心态会受到影响，这也是要加强的地方。

在团队中，我还要继续改正的毛病还有很多，比如经常打断别人的谈话不顾及别人的感受，过于霸气外露容易起冲突，过度表现自我不谦虚等等。

对这个行业到现在也是认识初浅，还有很多需要去学习的方。在电话沟通中让双方都有所收获才是最佳的状态。针对市场上的工艺，做法，居众本公司的工艺，产品了解还远远不够。这些需要去学习。

公司的制度，运作，文化，都非常适合我们。公正，公开，公平。每个人都有机会，只要勇于把握。

做好卫计工作总结篇三

我办自今年四月成立以来，在区委、区政府的正确领导下，在区规划建设局的指导帮助下，始终以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导，认真贯彻党的xx大和xx届五中全会精神，深入学习实践科学发展观，力争将我区的拆迁工作做出特点，干出成效，为我区的项目建设、城镇建设和发展打下坚实的基础。现总结如下：

一、20__年度拆迁工作总结

1、认真学习、掌握拆迁政策：拆迁工作政策性强，拆迁办工作人员必须在充分理解和掌握拆迁政策的情况下才能做到依法行政，充分运用拆迁政策，将拆迁工作做出特色，干出成效。为此，我办每月定期组织全体工作人员认真学习了国家和省、市有关征地拆迁工作的法律、法规、政策。

2、制定我办工作职责、工作制度和年度工作计划。

3、完成全区正在进行征迁地块及计划征迁地块调查摸底及征求意见等前期工作，并由区政府办向各乡镇、街道及相关单位下发了《年度征迁任务安排表》，将全区年度征迁任务落实到具体责任单位、责任领导，并根据项目的轻重缓急对各地块的征迁提出了具体的进度要求。

4、每月对全区征地拆迁项目信息的搜集、整理、汇总统计，及时、准确掌握全区最新拆迁动态及进程，按时编写工作简报，通报情况，到十月份已编写拆迁简报四期，及时通报了拆迁工作的进展情况，为领导掌握拆迁工作动态、调整和加强工作力度提供数据支持；到十月份全区累计完成园区、景区建设用地约9763亩及签订拆迁协议16户（其中已搬迁5户），城

建开发用地约11亩及签订房屋拆迁协议335户。

5、我办积极与市城投公司及相关乡镇、街道办事处协调沟通，根据市城投公司要求，7月份我区又成立了3个地块拆迁团队。

6、我办每月都能深入征迁项目进行征地拆迁工作调研，了解征迁进度、分析征地拆迁过程中出现的问题，及时向上级领导报告重大事项和业务疑难问题。

7、认真指导征地拆迁中有关申请拆迁行政裁决和强制执行的工作。如：在__冷冻产品物流配送中心项目动迁中，我办对申请拆迁行政裁决进行了指导。

8、为了解决征迁工作经费，我办积极与市城投公司沟通协调，并由区政府向市城市建设投资有限公司发出了《__区人民政府关于商请尽快明确辖区相关地块征地拆迁工作经费有关问题的函》“元政函[20__]37号”的商请函，请市城投公司尽快明确征地拆迁经费计算标准、使用范围及拨款时间，以便积极稳妥推进我区征地拆迁工作。

9、认真制定__区青年路37号楼及周边地块改造项目拆迁补偿安置实施细则及房屋拆迁补偿意向书，并与被拆迁户代表进行沟通。

10、积极配合市城投公司制定原__小学地块改造项目拆迁补偿安置方案，认真收集拆迁范围内各房屋的基本资料，并就该地块的拆迁事项与__街道办进行沟通，以保障该地块拆迁工作顺利进行。

11、积极协调__区教育进修学校地块业主与被拆迁户的拆迁事项。协调__街道办与省一建公司就省一建公司__地块拆迁衔接事宜。

12、认真编制、合理申报我区20__年度新__镇房屋拆迁计划。

13、认真完成区委、区政府交办的其它任务。

二、存在的问题

1、促进发展的观念不强。由于全国各地因拆迁引发大量的群体上访，甚至出现个别恶性事件，我们把拆迁管理工作的重心放在维护社会稳定上，对如何促进我区发展的观念不强，办法不多。

2、对破解拆迁难存在畏难情绪。拆迁工作是当今社会的热点和难点问题。拆迁难，已成各方共识，而破解拆迁难题应当是拆迁管理部门应尽之责任，但由于我们认识不高、研究不深，对破解拆迁难题存在畏难情绪，积极破解难题的主观能动性较差。

3、征迁工作中存在的问题：(1)部分拆迁户期望值过高，有的想通过拆迁致富，进而漫天要价，拆迁补偿的要求脱离实际。(2)拆迁协议难签，被拆迁人采取不开门、不见面、不到现场，难以真实了解被拆迁人的具体要求及其被拆迁人的房屋情况，使拆迁工作进度进展缓慢。(3)实物安置工作跟不上。由于拆迁户未看到具体回建规划图和设计方案，致使需实物安置的拆迁户无法签订拆迁协议。

二、明年工作计划

在新的形势下，拆迁工作压力越来越大、难度也越来越大，拆迁工作推进非常难，尽管有这样那样的困难，我们将会在实际工作中发挥长处，把工作做到实处，把可能发生的问题进行预防或者进行控制，争取在拆迁工作中发挥的能量来配合政府把房屋拆迁工作干好。

1、加强全体拆迁工作人员对政策法规的学习，提高自身素质。

- 2、全面掌握各项拆迁法规和政策，坚持依法行政。
- 3、认真制定征迁考核办法及奖励措施。
- 4、提前介入拆迁项目的前期工作，积极指导项目业主按规定办理拆迁许可的各项前置审批手续。
- 5、广泛征求当地基层组织及拆迁户代表的意见，指导项目业主制定合理可行的补偿安置方案。
- 6、深入各征迁地块加强调研，了解情况，指导业务，督促进度，推广好的经验做法。
- 7、积极配合市城投公司做好征迁工作，并争取落实相关征迁政策与相关费用规定，确保征迁工作顺利进行。
- 8、对征迁过程中存在的问题，及时协调有关部门帮助解决。

拆迁管理工作是一项社会性、政策性、系统性很强的工作，拆迁又集中显现各种社会问题和矛盾，拆迁工作难度非常大。我们将始终坚持以科学发展观为指导，认真贯彻立党为公，执政为民的要求，解放思想，与时俱进，克难奋进，努力开创拆迁管理工作新局面，力争为推进我区城市建设作出积极的贡献。

做好卫计工作总结篇四

光阴似箭，日月如梳，四个月的时间的确是很短暂的，不知不觉2014年已即将过去，现应该总结一下过去，思索一下未来，取过去之长、补未来之短。2014年7月份我与公司签定劳动合同，正式建立劳动关系以来，公司领导将我安排到_项目部进行工作、学习，来到_项目部，领导安排了我们到了工程部，因为我是学预算的，对施工现场情况一概不知，所以领导叫我先到工程部学习土建施工，熟悉施工流程，制作方法。

一个合格的工程师必须具有强烈的事业心、高度的责任感和求真务实的工作态度，具有较高的政治素质和干事能力。熟悉工作，要具有较宽的知识面和合理的知识结构以及严谨的工作作风、任劳任怨的献身精神和淡泊名利的思想境界。回顾我这四个月来的工作，看到了成绩也发现了不足，我力求认真做好今年的工作总结，使明年做得更好，现将这五个月来我在_项目部工作情况作如下总结：

1、每天跟随师傅到现场检查工程质量，安排施工，每周制定相应的计划，在抢进度的同时，严抓质量，同时我也进行这方面的学习，将它转化成自己的知识，经验。自己也拿着图纸到施工现场核对检查钢筋，防止施工队偷工减料，影响工程质量。

2、每天坚持看图纸、图集、了解规范，并牢记于心，这样才能更好的保证工程质量。

3、进入施工现场，还要注重安全，首先是自身安全，然后就是他人安全，有安全隐患的地方，对公司安全员报道，工人违规操作，也及时提醒工人，做到不出事故。

4、中途有一个月被领导安排到施工队做资料，学习了资料软件的使用，以及资料的报验，闲着时，跟随施工队的师傅进行测量放线，学习了如何放线，如何使用仪器。

5、进行工程量的计算，计算各工号所需钢筋、模板、混凝土，熟练的掌握工程量计算方法，为将来进行预算工作做好准备。

6、每天坚持写施工日志，记录每天工人所完成工程量、工程质量问题、安全问题、以及自己每天进行的工作。

7、在工作之余，也积极参加项目部组织的一切活动，如参加中秋晚会表演、国庆包饺子、工地放电缆、扫雪等活动。注重自己各方面的发展。

当然，这四个月来也有以下几点做的不好的方面：

- 1、自身毅力不够，刚开始的时候，一切都是崭新的，自身动力十足，但是日子久了，就出现了疲劳，懒散的情况，这是今后需要我改变的，一切应该坚持到底。
- 2、学习深度不够，许多图纸上的错误不能及时的找出，所以我还要加强对图纸的了解，以及图纸与现实情况的结合。
- 3、由于有师傅的带领，所以很多施工方案都是由师傅编写，或许是施工队编写，自己没有主动要求编写，导致对施工方案的编写不了解，这是今后我要学习的事情。
- 4、对施工计划的安排还不够细致，导致几次计划的编制出现了错误，还好有师傅的检查，让我及时的整改，要加强工作的细心度。
- 5、增加工作的积极性，主动去寻找事情，而不是等待领导安排。

四个月来，在同事的帮助和领导的信任下，基本圆满的完成了各项工作，也学到了很多新的知识，但与领导要求以及别的同事相比还存在一定的差距，不过我相信在新的一年里新的起点、新的机遇、新的挑战，我决心再接再厉，在以后的工作中扬长避短，克服不足、认真学习、勤奋工作，使自己能一直紧跟公司发展的步伐，为公司今后的繁荣发展做出应有的贡献！

做好卫计工作总结篇五

20__年，在局党委和青岛市交通稽查支队的正确领导下，即墨市交通行政执法稽查大队全体同志在深入学习和实践_同志“三个代表”重要思想和xx届三中、四中全会精神的基础上，继续发扬稽查大队特别能吃苦、特别能战斗的优良工作

作风，紧紧围绕为交通中心工作服务、为交通行业管理服务、为人民群众服务的工作思路，扎实有效地开展了全年交通稽查工作。全年共检查车辆16万余辆次，查处违章车辆2万余辆次，补罚费款750余万元，出色地完成了局党委交给的各项工作任务。

一、统一思想，灵活机动，加大对公路规费地检查力度。

今年年初，按照局党委的指示精神，稽查大队召开中队长专题会议，共同探讨新形势下如何才能把今年的公路规费征收任务促上去，保证国家公路建设资金应征不漏，全体同志最后达成共识：一要从工作时间和方式方法入手加大日常检查力度，二要和各交管所联手，加大源泉管理力度。日常检查方面，首先要求各中队检查方式不要一成不变，要根据辖区违章车辆运行特点及时调整方式方法；其次是要保证路检路查时间，保证路检路查质量，避免无用功，克服“半日制”现象；再次，要求各中队严格按照大队统一违章处罚标准执行，严禁降低处罚标准和私自放车，使偷逃公路规费的违章业户难逃人情关、法律关，增强主动缴费意识；源泉管理方面，要求交管所每月向大队报送欠费车辆登记表，大队根据登记内容以及欠费车辆运行规律、运行时间，安排中队协助催费、重点打击。由于信息反馈及时，措施得力，全系统上下形成合力，全年共协助各交管所催收规费90余万元，蹲点守候查扣欠费大户车辆536辆。截止现在，稽查大队公路规费征稽达236万元，有效推动全局公路规费征收再上新台阶。

二、联合执法，分工协作，集中整治运输市场秩序。

针对我市运输市场运力过剩，非法营运现象严重，不正当竞争加剧的现状，我们在市委、市政府和局党委的正确领导和指挥下，于今年4月份由市政府牵头，成立由交通、公安、残联等部门参与联合执法的整顿道路交通和运输市场秩序领导小组办公室，加大了对运输市场的综合治理整顿，对全市在运的146辆残疾人机动三轮车全部由市财政补偿回收，退出

了客运出租经营市场，对非法参运的其他机动三轮车、黑车、二轮摩托车、进行了重点打击。据不完全统计，集中整治活动期间，共查扣非法参运的残疾人三轮车40余辆次、黑车、二轮摩托车、机动三轮车共计500余辆次，通过整治和建立有效的长效机制，不安全因素和隐患得到控制，运输市场环境得到净化，运输市场秩序明显好转，得到运输业户的普遍好评和社会各界的赞扬。

学生班车作为中小学幼儿园及少年儿童安全管理专项整治活动的一部分，交通局一直长抓不懈。10月下旬以来，根据市委、市政府的统一部署和局党委的指示精神，为加强中小学幼儿园安全管理，稽查大队一方面和教体局、安检局联合检查，集中整治，另一方面与各中队签订责任书，要求各中队每周至少安排一天时间检查辖区的学生班车。经过这一阶段的专项整治和日常检查，即墨市范围内违章经营的学生班车已明显减少，校园外部环境明显改善，受到了上级领导和社会各界的一致肯定。

三、针对重点，关注热点，切实抓好超限、超员车辆监督检查。

即墨大队是全省超限检查县级大队试点单位，从事超限运输检查一直是我们的常规工作，今年，按照交通部等七部委的文件精神和局党委的统一部署，我市超限超载检查工作自20__年6月20日全面重新启动。工作前夕，我们利用一个上午的时间，组织同志们充分学习、认识国家七部委文件指示精神，掌握最新超限运输检查和处罚标准。今年，即墨稽查大队先后组织了超限运输检查72次，采取固定检查与流动巡查相结合的方式，每次出动执法人员20余人，执法车辆6辆，以检查运载沙、石等建筑材料车辆为主，坚持卸载和处罚相结合的原则，坚决杜绝目测和只处罚不卸载的行为，超限运输检查取得阶段性胜利，为今后两年巩固阶段打下良好基础。各检查点克服困难，严查严纠，做到不放过一辆超限车辆驶出、驶入即墨。据统计，全年共查扣超限运输车辆962辆次，

卸载7500余吨，行政处罚40余万元。

客运班车作为交通管理的一个重要部分，各级领导都非常重视。针对“五·一”、“十·一”客运班车超员严重的情况，按照局党委的指示精神，稽查大队一方面协助运管处参与站场管理，保证客运班车始发站不超员，客满即走；另一方面加强动态管理，把九个中队分派到辖区各条客运班线，采取定点检查和巡查相结合的方式，严查违章，坚决分流，不允许将安全隐患留在车辆运行中。今年“五一”、“十一”两个黄金周，稽查大队全体队员牺牲了自己的休息日，累计加班加点达600余工作日，累计查处超员车辆77辆次，分流旅客539人次，罚款2万余元。

四、建章立制，齐抓共管，精神文明建设取得丰硕成果。

20__年，我们根据局党委和上级有关部门下发的规范化建设标准，有针对性的对原有的稽查管理规范、岗位责任制考核标准等规章制度进行了修改、充实，重新制订出台了《交通行政执法稽查大队工作规范》、《交通稽查大队内部管理规定》《大队禁酒令》、《稽查大队车辆管理规定》等一系列制度规范，并分工负责，责任到人。大队按照考核标准随时对各中队进行跟踪考核，检查制度落实情况，并将考核得分作为年底评优的重要依据。在加强日常管理的同时，我们还着重加强同志们的行为管理，以铁的纪律规范约束同志们的执法执收行为。面对越来越来恶劣的执法环境，同志们不但是加班加点毫无怨言，更有甚者还要忍受来自不法业户的人身攻击、辱骂和伤害。专项整治期间，我们大队孙仕强、马兆刚等同志都不同程度的遭受暴力抗法的违章业户的辱骂、殴打，标识符都被撕破，张宗举在查处非法出租时，被不法业户追打，连执法编号都被强行抢走，七中队房锡提等在例行检查时，遭违章业户恶意煽动不明_的群众围攻，时间长达10多小时，但我们的同志在误解和屈辱的重压下，始终骂不还口、打不还手，仍然以饱满的工作热情、积极的工作态度站立在稽查岗位上，体现了他们忍辱负重、大局至上的高

风亮节，受到社会各界和市政府以及局党委的一致赞扬和肯定。为发扬中华民族扶危济贫的优良传统，倡扬民族精神，大队多次组织队员向贫困地区捐款捐物，并安排各中队分别与驻地中小小学生结成帮扶对子，帮助他们重返校园，完成学业，以稽查真情回报社会。

五、全年工作经验和今后工作努力的方向

20__年虽然取得了较好的成绩，但也存在一定的差距和不足，通过查找、总结，总结出了今年的工作经验：一是继续抓队伍建设不放松，实践证明，在今年的几次大的活动当中，我们之所以能够取得显著成绩，于我们的队伍管理是分不开的，大多数同志都能加强自我约束能力，大是大非面前能分得清，不急不躁，能吃苦耐劳、能忍辱负重；二是深入学习不放松，通过形式多样的方式方法，比如说集体培训、案件讨论制度、执法文书展评、以老带新、执法文书审核审批制度都在不自觉的情况下带领同志们学习业务知识，我们认为，即使正常的行政复议、行政诉讼也是我们身临其境的大好学习机会，可以找出我们平时不注意的一些小的不足和差距，比较死学书本会收到事半功倍的效果；三是利用联合执法的形式解决我们自己无能为力的工作，通过近几年的趋势看，执法环境日益恶劣，一些大型的政府行为的执法光靠我们是无法圆满完成的，应该大范围的扩大执法范围，将其他部门也联合进来，形成行政执法的合力，形成有利的重拳，打击不留余地，并且建立长效机制，巩固成果，防止反弹，形成多部门“抓重点、重点抓，抓反复、反复抓”；四是及时做好宣传报道工作，大的事态、新的社会动向、新的政策理论都应该及时报道，震慑违章业户的不法经营和不法之徒的暴力抗法，为我们营造良好的工作、执法环境；五是坚持了良好的信访接待制度，今年下半年，大队抽调了两名工作经验丰富、业务能力比较强的老同志成立了稽查大队信访接待室，将各种矛盾解决在萌芽之中，使矛盾下移，将不稳定因素解决在基层，相互交流，互相理解，有利于全局稳定、社会稳定。

总结出了成绩和经验教训，20__年，我们决心在局党委和市支队的正确领导下，以“三个代表”重要思想作为交通稽查工作的行动指南，脚踏实地，坚持规范执法，严格执法，文明执法，积极提高服务水平，以精神文明建设为总抓手，以创建全省乃至全国稽查系统文明子行业为目标，全面推进我市交通稽查工作上新台阶、上新水平。

做好卫计工作总结篇六

20xx年*月*日至*日，论证会在风景区召开，本次会议由主办，承办，具体由负责。本次会议，无论在人数上还是规模上，是第一次高规格、大规模的隆重接待。会议期间，我司圆满完成了筹备工作领导小组安排的各项任务，展示了公司的接待能力和服务水平，现总结如下：

一、节俭高效，各负其责

本着“节俭、高效办会”的原则，为切实做好论证会的会议服务工作，我司仅提前5天成立了会议筹备工作领导小组，统筹协调有关会务工作。筹备工作领导小组成立以后，结合本次会议特点，在筹备小组下设了综合协调、秘书、会务、宣传报道和安全保卫5个工作组，明确划分了各小组工作任务，提出了具体的工作要求，确定了工作时限。各工作组又将分工的各项任务再次细化，使名单汇总、住宿安排、就餐安排、陪同团安排、领导协调、招待会、注册签到、车辆保障、车辆调度、卫生防疫、宾馆联络、票务服务等任务都落实到人，人人各负其责，相互衔接，相互帮助，在筹备人员的一致努力下，各项工作环环相扣，井然有序，确保了本次会议得以顺利召开。

二、群策群力，大胆创新

本次会务接待工作由亲自挂帅，精心组织，全面指挥。会务组所有工作人员心往一起想、劲往一处使，团结协作，敢打

敢拼。大家分工不分家，在做好各自工作的同时，遇到会务组的重要任务、大型活动时，大家都是齐心协力，一齐上阵，基本上接待地点的每一个场所，都留下了每个筹备人员忙碌的身影。应该说，会务组任务的圆满完成，是所有筹备人员顽强拼搏、共同努力的结果。

本次会议接待期间，会务组针对具体实际大胆创新、开拓思路，积极尝试会务接待工作的新做法、新思路，取得了很好的效果。例如，由于本次会议参会人员有市级及外省来的领导和专家，会议组为此组建了5个迎接小组到*高速公路迎接，每个小组落实一名接待专员和一部接待车辆，同时带有接待参会人员的指示牌。

三、主要做法

各工作组分别按接待方案的要求各自分工，在经过大家的共同协商和反复推敲，确保万无一失后方组织实施。

1. 综合协调组，自接到会议通知后，立即召集相关人员召开会议，为切实做好会务接待工作，加班加点对各工作组的方案进行了修改，确保万无一失后方组织实施。

2. 秘书组，根据召开会议的要求，马上进行了会议所需汇报材料的收集工作，经过5余天的加班加点、昼夜工作和专人跟踪落实，确保了会议上汇报材料的详实无误；在准备汇报材料的同时，拟定筹备工作方案、编制《会议服务指南》、拟定欢迎辞等会议室的各项筹备工作，确保了本次会议的顺利召开；同时还负责了会场的全过程录音、录像和拍照，做好了会议的后勤服务工作。

3. 会务组，自会务组成立开始，一是马上进行了来宾名单和行程的汇总收集工作，经过1天的加班加点、昼夜工作和专人跟踪落实，确保了40余名重要来宾及团组名单和行程的详实无误；二是在做好名单汇总的同时，在会前提前对彭水县摩围

山风景区的房间类型和数量进行了落实，同时根据来宾名单的随时变化不断进行调整，有效地进行了安排与部署；三是来宾的注册签到，落实专人在风景区接口处负责参会代表和工作人员的报到、接待工作，发放房间号牌。四是整个会场的布路，会场会标的制作、张挂，座位牌的制作摆放，策划、营造宾馆、会场周围的氛围，会场服务(茶水供应，每5分钟加一次开水)，落实会议室地点及食宿安排，做好了会议后勤保障工作；五是纪念品的送出，由各县外来宾的驾驶员代为领取，方便了来宾，节约了时间；六是会议结束后，指定了专人对开销费用进行统结。各相关负责人对所使用设备、剩余物质、可重复使用物质进行了收回入库并登记。经过这些统筹安排，会务组为领导和专家在会议期间提供了切实的保障和周到的服务。

4. 宣传报道组，为切实做好宣传报道工作，

做好卫计工作总结篇七

上半年以来，我局全面贯彻落实会议精神、思想，紧紧围绕市委市政府中心工作，聚焦聚力经济高质量发展，以供给侧结构性改革为主线，以促进制造业创新发展为主题，以提质增效为中心，以智能制造为主攻方向，坚持市场主导和政府引导，集聚政策要素资源，联动推进“互联网+”、“机器人+”、“大数据+”在制造业中融合发展，不断加快传统制造业改造提升和新动能培育，保持工业经济稳中有升。1-5月，我市规上工业产值累计完成321.1亿元，同比增长14.1%；规上工业增加值累计完成63.9亿元，同比增长8.5%。

一、上半年工作成效

(一) 加快经济高质量增长

1. 紧抓高质量发展指标。紧盯高质量发展关键指标，推动我市经济高速增长向高质量发展转变。1-5月，我市高新技术产

业增加值累计完成35.79亿元，同比增长_.7%，占规上工业增加值比重56%，较20_年提高了14个百分点；信息经济核心产业制造业增加值累计完成7.31亿，同比增速20.2%；战新产业增加值累计完成_.42亿元，同比增速为7.1%，占规上工业增加值比重为30%；新产品产值累计完成70.78亿元，同比增长21%；单位工业增加值能耗下降率(1-4月)为9.5%。

2. 紧抓工业性投资。梳理全市工业性投资项目，建立完善工业投资项目库，做好项目立项、入库、月度投资情况跟踪服务，促进工业项目应统尽统。根据全市未开工项目、在建项目、技改项目等投资情况，初步将我市今年工业性投资任务分解落实到经济开发区和20个镇街。组织镇街经贸服务中心、重点骨干企业，进行投资内容、投资范围、申报程序等业务培训和政策宣教。上半年，完成工业性投资工业投资24.86亿元，同比增长48.3%。

3. 紧抓工业项目推进。落实工业供地项目门槛把关和双合同管理，1-6月份，全市完成工业用地摘牌_宗，出让面积875.3亩，出让金额277_万元，亩均价格31.66万元，完成工业工业用地竞买人申请审核23个，签订工业产业项目管理合同_个。推进工业重点项目建设，列入我市20_年工业重点建设项目库项目_0个用地面积4248.62亩，其中往年供地未开工和今年新供地项目59个用地面积_40.71亩，往年已开工未竣工项目61个用地面积2307.91亩。1-6月份，已完成工业项目开工(包括桩基施工)40个用地面积946.31亩、竣工_个用地面积_4.37亩；列入温州计划投资额5000万元以上重点工业项目新开工(入库)6个，在库重点工业项目完成投资_.07亿元，完成率为23.6%。

(二) 加快企业高质量发展

1. 加快“机器换人”技改步伐。充分发挥省财政专项激励资金的作用，不断完善“机器换人”技术改造优惠政策，加大扶持成套自动化、智能工厂、智能化生产线、智能装备等重

大项目实施。上半年，全市工业技术改造在建项目有449项，计划固定资产投资54.4亿元，其中20_年新增技改项目76项。上半年，完成工业技改投资_.72亿元，同比增长_.5%。积极组织企业申报20_年浙江省“四个百项”重点技术改造示范项目，瑞立集团的年产2万套电控智能悬架系统智能制造项目等7个项目被列入省“四个百项”重点技术改造示范项目，创下历年新高。全力做好“机器换人”技改项目补助审核，申报20_年度专项资金补助的技改项目1_项、申报“机器换人”项目28项。目前，已完成全部企业的现场审核，正在进行项目财政复核和申报企业征信工作，预计8月份兑现“机器换人”技改补助7500万元左右，将继续创新高。

2. 加快“两化”深度融合。不断加强信息化政策扶持力度，出台《信息经济三年行动计划》、《瑞安市促进信息化发展扶持政策》，加大对信息化公共服务平台建设、软件和信息服务业扶持、“两化融合”示范试点企业奖励等。深入开展省级两化融合示范区，组织华峰集团有限公司、环球滤清器申报20_年制造业与互联网融合示范试点项目(企业)，目前环球滤清器项目已进入公示阶段；组织我市企业赴温州参加两化融合贯标培训会，嘉利特、力诺已申报20_年两化融合管理体系贯标试点企业。制定《瑞安市20_年“企业上云”行动计划》，借助企u专家云平台载体，不断加快企业上云。召开软件产品退税政策座谈会，参加企业800多家，已有软件产品退税企业备案_个，新增软件著作权_个。

3. 加快企业技术创新。深入实施创新驱动发展战略，支持引导企业加大新产品、新技术、新装备开发力度，促进产品电子化、智能化。1-5月，新产品产值累计完成70.78亿元，同比增长21%。上半年，通过在线申报省级新产品项目98项，已立项46项；组织浙江胜华波电器股份有限公司等5家企业申报国家第三批制造业单项冠军企业和单项冠军产品；瑞立集团瑞安汽车零部件有限公司开发的新能源汽车电控制动系统综合新模式示范项目被评为工信部20_年国家智能制造综合新模式应用项目，目前正在公示阶段。全面启动项目(载体)征集

工作，目前，共征集我市预申报国家企业技术中心1个、首台(套)产品为_个、智能制造项目5个、温州市企业技术中心4个，下半年我局将通过筛选积极向上争取项目入选。

(三)加快企业高质量培育

1. 加大龙头企业培育。依据“瑞安市领军工业企业和高成长型工业企业评选办法”，经过对统计、国税、地税等多部门提供的相关数据核算评分，评选出我市20_年度领军型工业企业50家，高成长型工业企业67家。精准筛选出5000千万-1亿元用地_亩以下、1-2亿元用地20亩以下、2-3亿元用地30亩以下的企业纳入企业上亿培育库，凡存在用地困难、厂房紧张的企业，优先列入供地考察，在符合供地的条件下，优先给予用地保障和厂房供给。上半年，完成工业项目用地摘牌_宗，出让面积875.3亩。

2. 加大“隐形冠军”“专精特新”企业培育。通过邀请行业协会座谈、入企调研走访等方式，全面排查我市企业在细分行业处于、产品市场占有率高的企业，精准筛选出_0家细分行业龙头企业纳入培育库。组织近70家企业参加两场“专精特新”对标行业龙头活动；组织“隐形冠军”企业参加厦门大学“新动能”经营蝶变专题研修班。截至目前，已完成“专精特新”入库培育企业5_家，超额完成温州任务，组织14家企业申报省“隐形冠军”培育企业、4家企业申报“隐形冠军”企业。

3. 加强小升规防退规工作。梳理出20_年销售开票_00万-20__万元企业383家、20_年因主营业务收入不足20__万元“退规”且还在正常生产企业_3家、供地面积在5亩以上且未在规上库内的企业292家等三类企业共848家全部纳入升规培育库。1-5月份，小升规“准达标”企业(开票额833万元以上)50家，开票666-833万元(数据差1个月)企业92家，开票在500-666万元企业_2家。防退规情况：1-5月份，规上企业销售额在833万元(达到月均数据)以上企业737家，占比82%；666-833万元

企业68家，占比7.6%；500-666万元企业55家，占比6.1%；500万元以下企业39家，占比4.3%。

(四) 加快平台高质量建设

1. 推进美丽园区建设。紧紧围绕市委市政府“八美八化”工作部署，把美丽园区(工厂)建设作为企业发展环境的重要抓手，全面推进老工业园区改造提升工作。年初，我们对全市的老工业园区进行初步摸底，涉及需要改造提升的老工业园区共有25个，覆盖_个镇街、功能区，总面积4.7万亩，现有工业企业4_6家，其中规上工业企业有680家。我局由一把手亲自带队，多次开展对镇街走访调研，督促指导加快推进老工业园区改造提升工作。目前，各相关单位均已制定出“一区一策”的改造提升方案，将大部分园区纳入“一把扫帚扫到底”工程，以“净化、洁化、序化”为目标，以拆违为重要手段，纵深推进园区改造提升。

2. 推进小微园建设。深入贯彻落实省委省政府关于推进“大众创业、万众创新”工作部署，以“打造小微企业创业园升级版，助推小微企业集聚转型发展”为目标，全力推进小微园建设工作，得到了省领导的批示肯定。(高兴夫副省长20_年3月20日批示：瑞安市小微园建设举措实、力度大，有很多可借鉴的创新思路和方法。请省经信委全面总结、梳理、提炼全省各地小微园建设、运行、管理的成功经验，供交流借鉴，高效提升全省小微园建设理念、模式、运行和管理。全力推进我省小微园集聚、改造、提升、转型、重组和服务，实现高质量发展)。今年，我局共谋划仙降时尚智造(箱包)、东新产城科技创意、塘下沙渚汽摩配、丁山时尚鞋服、白莲时尚轻工、塘下小南山汽摩配等6个新建小微园，总规划面积_60亩。截至目前，完成小微园供地81.64亩、开工71.5亩、竣工约_万平方米。

3. 推进企u平台建设。我局在大力推进产业硬平台建设的同时，全力搭建产业软平台，不断加快产业创新融合发展。积极引

进企u专家云平台，召开全市工业互联网推进大会，对平台予以宣传推广，该平台可为政府和企业提供“平台+工具+服务”的完整解决方案，使政府监管更加到位，分析更加准确、决策更加科学。上半年，已完成对我市全部规上企业平台注册，并安排企u专家云平台培训24场，参加培训的企业达到638家。

(五) 加快产业高质量转型

1. 深化“亩均论英雄”改革。修订完善“亩均论英雄”信息化综合评价工作方案,评价指标与省、温州评价办法保持一致,在结果分类增加了c-类企业,将评价范围扩大,涵盖所有规上企业、上年度用电量_万度以上规下企业(含自然人用户)、用地1亩以上规下企业(含自然人用户)共6830家。在原来差别化政策上,20_年制定完善用能、用水、用地、排污、融资、奖评、监管七大方面差别化政策,并推出十四条具体措施,进一步倒逼无税收、无销售产值、高耗能、亩税万元以下等企业转型或退出市场主体,腾退资源要素重新配置。目前,已形成初步评价结果:规上a类企业_4家□b类企业723家□c类企业64家、公用类8家(不纳入评价);规下a类企业234家□b类企业3_6家□c类企业2_4家□c-类企业4_家。

2. 深化“低小散”整治。深入推进“腾笼换鸟”工程,梳理环保部门整治的铸造企业和住建部门整治的砖窑企业共_家,上报温州并实施落后产能淘汰,全年计划腾出用能空间7000吨标准煤。牵头推进塘下、林川、湖岭、潘岱、马屿等5个镇街“散乱污”企业环境整治,目前4个镇街基本完成计划进度。

3. 深化节能执法检查。落实推进节能监察“双随机”抽查监管工作,将检查指导对象从年耗能500吨标煤以上企业扩展到规模以上企业,按月度季度不定期抽选产值能耗不降反升幅度较大的企业开展检查指导。以能源利用状况审核上报为抓手,按月度定期对22家年耗能5000吨标煤以上的省重点用能

单位进行催报审核，对其中产品能耗波动较大、能耗数据异常变化的企业，及时采取电话提醒、上门询问等方式，动态掌握能源消费情况，督促企业采取节能措施提高能源利用效率。上半年，完成节能监察计划3家，检查指导产值能耗不降反升幅度较大的企业8家。

(六) 加快服务高质量升级

1. 强化企业精准扶持。深入推进全面从严治党主体责任，大力开展“铁腕纠四风，重拳治怠政”作风建设，切实转变作风建设，助力营商环境提升。建立完善振兴实体经济“1+_”政策体系，制订《培育引进新兴产业改造提升传统产业加快壮大瑞安发展新动能的实施意见(试行)》等系列文本，打出深化经济转型发展“组合拳”。深化“十百千”助企服务工作，出台《关于以千名干部联千企为主抓手深化开展十百千助企服务活动的通知》，有效建立营商专员与帮扶企业的对应关系。谋划搭建96871企业服务综合平台，谋划整合市科技非融资性担保公司资源，组建政策性融资担保机构。扎实推进“最多跑一次”改革，实现现有审批事项6项全覆盖，实施率达_0%，上半年行政审批科共受理技术改造项目21项，计划固定资产投资8_46.1万元。

2. 强化企业人才培养。深入开展企业人才培养，上半年，举办企业系统化培训班3期，共204人，举办职业经理培训1期，共70人。启动20_年度工程(一)类职称评审继续教育报名工作，目前已有220人报名参加。组织举办全市第二期规上企业负责人节能法律知识培训班，共90多人参加，组织9家省重点用能单位能管员参加省总队节能专业培训。

3. 强化风险企业处置。积极参与全市企业风险处置工作，强化企业风险排摸，继续发挥企业应急转贷专项资金的过桥作用，进一步减轻企业融资成本，有效遏制“两链”风险蔓延。1-6月，我市新增风险企业_家，共有68家企业使用应急转贷专项资金_7笔，累计金额_.59亿元，转贷企业数、笔数、金

额分别同比下降35.24%、23.04%、3.34%。

二、下半年工作思路

(一)紧盯一个目标：保持工业经济平稳增长

一是抓运行分析，化解工业经济发展压力。当前，全市工业经济发展面临着下行压力加大、企业风险骤增等诸多不利因素，我们要将经济运行分析作为下半年工业经济发展的主攻点，摸底企业的生产经营情况和面临的困难，问诊把脉当前工业经济和工业企业中出现的新形势、新情况和新挑战，确保明年工业经济主要目标任务顺利完成。力争全年，规上工业产值增速达_%以上；规上工业增加值增速达8%以上；信息经济核心产业产值突破27亿，增速达到_%以上，信息经济发展指数突破90。

二是抓项目建设，增强工业经济发展动力。坚持把工业项目建设作为推动工业发展的总抓手，全力工业项目、重点技改项目、小微园项目推进中遇到的难点，有力保障投资总量。加快华峰产业园、东新产城科技创意等一批重点工业项目建设，促进重点项目早开工、早竣工、早投产、早达产。力争20_年，工业性投资增速达_%，工业技改投资增长9%；工业供地项目30个，供地面积_00亩；工业项目开工49个、竣工项目35个。

(二)围绕一个主题：加快推动产业转型升级

一是抓企业培育，突出工业经济发展强力。精准引进、培育一批具有核心技术、市场占有率高、产业带动性强的瑞商回归项目，通过“强链、补链、建链”，促进产业链向深度和广度延伸。大力实施龙头企业培育，重点聚焦汽车关键零部件、机械装备等重点产业，对细分行业主营业务好、创新能力强、亩均税收高、品牌贡献大、市场占有率高细分行业龙头企业，进行导向性地扶持培育。力争20_年，培育首超30亿

元企业1家、20亿元企业2家、1亿元企业20家;小升规企业_0家以上,退规企业少于50家;列入省级“隐形冠军”培育企业_家以上、“隐形冠军”企业1家;列入“专精特新”培育企业500家以上。

二是抓平台建设,挖掘工业经济发展潜力。规划新建一批小微园项目,聚焦列入美丽园区建设的25个老工业园区改造提升,全面推进园区“净化、洁化、序化”工程。顺应产业融合化发展趋势,依托东新产城融合带、江南物流园区等空间载体,实施服务业提升“5+4”工程。力争20_年,新开工小微园6个面积650亩以上,竣工面积60万平方米;着力打造2个老工业园区改造提升示范。

(三)抓住一个关键:全面深化创新驱动战略

一是抓模式创新,激发工业经济发展活力。积极培育新产业、新技术、新业态和新商业模式,探索互联网+制造业、制造+服务的发展模式,加大对电子商务、两化融合、大数据、云计算等新业态的扶持力度。大力推进智能制造三年行动计划,促进工业机器人等智能装备在传统产业的应用,开展智能工厂和数字化车间的建设,加快瑞安工业企业智能化生产改造,推动全市企业不断向产业链、价值链、创新链高端要效益、要生产力。力争20_年,新增工业机器人260台以上,规上工业全员劳动生产率提升8%以上;分别培育省级、温州级两化融合融合示范试点企业1家、3家;分别创建省级、温州级企业技术中心1个、3个。

二是抓综合评价,汇聚工业经济发展合力。进一步加大“亩均论英雄”信息化综合评价正向激励和反向倒逼差别化政策实施力度,为政府对全市工业企业的精准扶持、精准淘汰提供强有力的依据,促进“创新强、亩产高、节能好、减排多”的企业健康快成长,加快落后产能淘汰退出和亩税万元以下企业转型转产,加大对腾退企业的补助力度。力争到20_年,淘汰各类低小散企业240家,整治亩税万元以下企业255

家。

上半年过得快没想到下半年过得更快，都还没反应过来就结束了，在这半年时光里在公司工作让我感到非常的充实感觉不到时光的流逝。

一、用服务促进销售

现在的销售不单单是买产品还有服务，我在工作的时候向客户推销产品的时候，经常会想办法的服务好客户，把工作做好做细，把产品的一些资料做个整理，并且提供一定的服务，通过无微不至的服务使得客户认为我们公司是有力量的，也是一个重视客户的，让客户在购买产品的时候感到了满足，放下了那戒备的内心防线，把一切都做好做细，当前的社会竞争的不只是产品，产品好故能吸引大量的客户，但是同样的服务同样会吸引大量的客户，比如售后服务，售前服务，售前服务非常到位，客户随叫随到，一旦可会成交后，客户遇到的任何问题都是冷漠一对，收拾不以为然，这样的目的性太重，会让客会流逝，想要让可会相信已经不容易，相信的客户不能很好的挽留就是最大的失败，反而成为了锅里的吃不到，碗里的又丢了，让客户离心离德，不愿相信，那将给公司带来多大的损失。

二、有上进心

销售工作并不好做，想要做好得花费大量的时间要有足够的耐心，销售竞争非常激烈，同部门之间的竞争都非常的厉害，因此在销售岗位上不想跌落就需要我们不不断的向前，向前，不断的向前，想要在大船上不被挤下水就必须不断的去学习，不断得去挑战一个个难关，克服困难，战胜自己，才能够为自己迎来未来，不求上进的人是会被淘汰的更不要说销售，销售全靠实力说话，我在工作的时候会经常的向那些有能力的员工学习，看他们的销售方式，看他们的销售手法，向他们请教，通过他们的指点来让自己的羽翼丰满，让自己能够

飞上九天，我会抽出时间去学习，去努力，去实践，把学到的东西用在实处，通过工作去掌握，不怕客人拒绝，做销售被拒绝是常事，一次拒绝并不代表什么。但是我们却不能够失去进取的心，一次成功一样不能够骄傲，下次不一定还会成功，使自己时刻都有危险意识，时刻不断保持着虚心上进才能获得成功。

三、总结工作的得与失

每一天多会对自己这段时间的工作做一个总结，分析，思考，我在工作中遇到的一些问题把成功的经验总结粗来，把失败的原因找出来，然后把他们进行对不断的去增强自己的业务能力改到工作的坏毛病，这也使得我能够快速的从失败中走出来的原因。

四、多沟通交流

在工作中交流是不可缺少的，与客户需要交流，与同事也需要交流。与同事交流打好关系，因为每个同事都有可能帮到自己，与客户交流才能够明确客户的意图，才能够在这里达成合作，交流不是一夕之功，我经常会和同事交流和客户交流，通过交流维护客户与同事之间的感情。

销售经过工作，使得我对销售充满了信心，我能够独自的去面对去解决问题，把那些不懂得不明白的问题都解决，我从不怕挑战更不怕失败，这也是我这半年来能够一直走下去的原因。