

最新服装创业项目计划书总结(实用6篇)

总结是写给人看的，条理不清，人们就看不下去，即使看了也不知其所以然，这样就达不到总结的目的。那么我们该如何写一篇较为完美的总结呢？以下是小编精心整理的总结范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

花店工作总结篇一

工作了几个星期，终于有了一个星期的假期，妈妈爸爸也盼着我回家，但我已经答应朋友们一起出去玩。

“叮叮叮，叮叮叮”手机响了，原来是妈妈来电话了。“这次放假回家吗？”“不回了，我已经和朋友说好出去玩了。”“你回家看看吧，你爸爸和弟弟都挺想你的！”“我有时间一定回去，这次看情况吧！我会回来的。”“好吧，路上注意安全，要注意身体”我放下手机，看见了一家花店。

走进花店，我看到了一个小男孩，他望着那些近在眼前的花，又看看自己手上皱巴巴的钱。我蹲下来问他：“小朋友，你怎么啦？”“我的钱不够买这些花，姐姐你能借我一点吗？我想送一束花给妈妈，今天是我妈妈的生日。”“可以啊！这些花姐姐送给你好不好啊？”“谢谢姐姐！”我让店员把花包起来给了小男孩，那个孩子的笑充满了活力和感恩。我也买了一束康乃馨和玫瑰，让他们把花送到妈妈那里。

坐上车，开了没一会儿就看到了一个小山坡，花店里的那个小男孩跪在一个墓前，正在对着墓地说着悄悄话，墓碑前放着那束花。

我跟他打了一声招呼，他脸上挂着泪珠，含笑地跑了过来对我说：“姐姐，妈妈很喜欢你送给我的那束花。”

离开那个小山坡后，我又开回到了花店，我问那个店员，我

的花送走了吗？店员说，还没来得及送。我让他们包好我要的花，我想要自己去送给妈妈和爸爸。

花店工作总结篇二

橘红的晚霞披着落日余晖款款而来，火红火红的，为云朵镀上一层橘红的花边，整个城市都笼罩在一种祥和、惬意、温暖中。小巷里，一家外观看上去已有些年岁的花店正静静地沐浴在这一片宁静中。

小时候的我就在这家花店门口同小伙伴们一起跑过，每个人手里都拿着一个纸做的小风车，风车呼呼的转动，将孩子们欢乐的笑声撒落在巷子里。或许是那青石板经历了风吹雨打，不再平整了，或许是跑的过于快些，我一下子摔倒了，风车也被摔坏了。或许是因为疼痛，或许是因为不能再转的风车，我坐在地上大哭起来。

就在这时，花店的风铃响了。一位年轻的姑娘从花店里走出来，穿着白色的裙子，手里拿着一把满天星，蹲下来哄我说：姐姐把这捧满天星给你，不要哭了好不好？可是，我的小伙伴们都说这家花店快要倒闭了，这捧花我不能要。她笑了笑：好吧，那你知道大海的蓝和天空的蓝有什么区别吗？额大海的蓝是海水折射的结果，从一滴海水看不出颜色就知道了。在我心里没有什么区别呢，就像我开这个花店和送你这捧花，都是因为爱。别不开心了，喏，拿着！她用期待的目光望着我，见我接过花，擦去眼泪，不再难过，欣慰地点点头，脸上露出了比盛开的花还要美的微笑。

她走了，独留我一个人静静地发呆，那抹带着温暖与爱的白色在我的脑海里挥之不去。

时光飞逝，我长大了，那家花店也换了主人，而我依然记得那位姐姐的一番话，也明白了其中的深意。我们常常叹息自己心为形役，逃不出这片灰色的钢铁森林，却不曾注意——即

使在那单调的绿化带中，也有蟋蟀欢快的歌声；即使在灯红酒绿的夜里，也能看到天边的点点星光；即使眼前的世界一片荒芜，只要心有繁花，哪里都是十里桃林。

花店不开了，花继续开。只要我们心底有爱，不论在何时，何地，都能发现这人世间的温柔与美好。

花店工作总结篇三

“快来看哟！心馨苑开张，八折酬宾啰！……”寻声望去，一个被鲜花装饰得眼花缭乱，芳香四溢的花店展现在眼前。

花店门口正上方挂着一块醒目的招牌——鲜花、汽球作铺垫拼成的一个巨大的“心”形，“心”形中用霓虹灯管组成“心馨苑”三个大字，随着灯光的闪烁衬托出心馨苑的别具一格。招牌最下端写着一排小字：鲜花礼品、婚车彩扎、开业花篮、代您送花。店门左右两边挂着一幅对联：“红红绿绿一年皆秀，袅袅娉娉四季如春。”在招牌的牵引、花香的诱惑下，你会不由自主地跨入店中。百合、玫瑰、康乃馨……花瓣上一颗颗露珠在霓虹灯的照射下，像眼睛、像星星，还眨呀眨的；像一个个花枝招展的小姑娘，诱惑着你，使你情不自禁地驻足去闻一闻，那一阵阵芳香会让你身陷其中，无法自拔。

店中的花卉让你大饱眼福，首先跳入你眼帘的是一些高脚架，架上插满了奇花异草，如孔雀毛、万年青、榕树等，有时还在水晶器上端种花卉，下端养一些小鱼，喻示生活的多姿多彩，浪漫中生机盎然。在花架两边的的支架上分别陈列着生命力极强的一些袖珍植物，只要你走过去一瞧，这些小生命一定会让你爱不释手。

花店主要以温馨、安逸来展现我的经营主旨。顾客买花时，如果拿不定主意，我便会仔细询问买花是送给什么样的人，根据具体情况向他介绍所需品种，待顾客选好后，给他详细

讲解该花卉应该怎样去培育，有时我会根据顾客所需介绍哪种场合送哪一类花卉，比如：百合纯洁，像天真的少女，取其谐音，喻示合家快乐，一般送给长者；红色的玫瑰代表爱情，送给心爱的女孩……顾客好花后，我会精心地把每一朵花扦插得错落有致，细心包好，力求美观，让朵朵鲜花绽放出勃勃生机，让人感到春意盎然，幸福无比。

灿烂的花卉让人更多地感到生活的和谐与美满，从而少了庸俗的礼常往来，人与人的交往充满高雅与温馨。光顾我的花店吧，你一定会收获多多。

花店工作总结篇四

“逝者如斯夫，不舍昼夜”。短暂又难忘的实习旅程就像白驹过隙般，飞速而逝，而这其间的感受也像五味瓶——酸甜苦辣咸一应俱全，在每日紧张充实的工作环境中不觉间已经走过了十天的实习期，回顾这段时间，内心充满着激动，也让我有着无限的感慨。

首先它让我明白了许多：在日常的工作中上级责备甚至欺压下级是不可避免的。虽然事实如此，但这也给我上了宝贵的一课。它让我明白到别人批评你或是你听取他人的意见时，一定要心平气和，只有这样才能表示你在诚心听他说话。虽然被批评是很难受的，而且要明确表示你是真心在接受他们的批评。因为这样才能在失败中吸取教训，为以后的成功铺路。我们要学会从那里跌倒就从哪里爬起来，这才是我所应该做的。

在花点实习第一点真诚，您可以伪装你的面孔，但绝不可以忽视真诚的力量。从商有从商的原则，对待客人我们即要真诚，更要遵循顾客至上的准则。你的一席微笑，一瞥眼神，都会有意无意地触动到顾客的敏感度。首先你需要取对方的信任，你对各种花卉植物的深透了解是你取得顾客信任的最佳方式，只有你对各种花卉植物有深透了解，顾客才会相信

你能给他带来最佳的服务。其次更是需要让顾客发自内心的感受到我们对他的重视。只有我们重视顾客了，他才会重视与我们的买卖交易。第二点沟通，沟通可以使很多事情变得顺利；沟通可以使关系更加和谐，因此，我们便要主动的与顾客之间构造出一座沟通的桥梁，让我们能够更加清晰的知道，顾客到底需要什么样功能的植物，又或者在言语中，我们可以推论出什么花卉植物才更加适合他，让他们能够买到称心如意的商品，从而另我们的交易能够更加顺利的进行。其实，沟通不仅在商业上能够令我们获利，但对于我这为学生而言，这更是一次难得的学习机会，另我的口才与交流能力有了一次质的飞跃，真可谓是实现了一次”双赢。第三点激情与耐心，激情与耐心，就像火与冰，看似两种完全不同的东西，却能碰撞出最美丽的火花。的确，每一个顾客的思想，喜好都是不一样的，面对各种各样的花卉植物，在买的时候便会不由自主的犹豫挑剔起来，这便会令你处于困境，面对如此烦琐的活儿，我们是否可以坚持下去，靠的便是那份来自心灵最深处的激情。因为不像上班族，有规定的工作时间，在门店卖花基本上都要看铺到晚上八九点，所以面对每天漫长的工作时间，必然有时会让人感到身心的疲惫，但感觉还是快乐的，因为我已经把它当成了一次学习的机会，而我更是要紧紧地抓住这次难得的机会，所以心里很是满足，我明白，其实不管在哪个行业，激情与耐心都是不可以缺少的，激情让我们对工作充满热情，充满动力，愿意为共同的目标而奋斗。耐心则让我们细致地对待工作，力求做好每个细节，精益求精。激情与耐心互补足进，才能碰撞出最美丽的火花，工作才能作到更好。第四点讲究条理，条理性在我们的工作中或许并不能轻易地审察出他的重要性，但在工作上，我们除了要具备良好的逻辑思维外，更重要的便是要养成条理性的好习惯。这点在我们记帐簿时最重要，因为正值春节过后不久和情人节，所以生意比较火暴，交易的人数又相对较多，如果记帐时不注意讲究条理的话，不仅不能准确的记录相应的销售情况，而且将会导致日后翻查工作的`不便。因此，条理性便站在了一个相当重要的位置了。处理一项工作，如果不讲究条理，一定会让你的作手忙脚乱，效率

低下。

我也在花点实习中学习花卉的包装，老板介绍，单枝花的零售利润只有几角钱，除去没有卖掉的花的损失，以及房租、水电之外，几乎没有太多利润。但通过包装就能使得花的身价大增。11朵玫瑰花以及一枝“三头百合”的成本不过20元，但包装起来的销售价格却可以达到50元以上，而情人节等节日的时候价格更高。包装越精美，赚到的钱就更多。因为处于情人节前后，我来到首先学的是玫瑰花的包装处理。进来的玫瑰花不经过处理和包装是无法出售的，玫瑰满枝都是密密麻麻的小刺，首先要用刮刺刀去掉它的刺，再用剪刀去掉多余的叶，一般只留下两三片好的。把一个个花朵用嘴吹开，用剪刀再把黄的花瓣去掉。这只是修，下一步才是包装。用一张漂亮的包装纸给修好的玫瑰穿上新衣，然后用丝带系上美丽的蝴蝶结。在老板的指导下明确分工，分别去刺，修叶，修花，包装，系彩带。之后老板又补充了花卉包装的一些注意事项。不能损坏花卉本身的形象。没有“只有对花进行才会漂亮”的规定。包装只是起到一种辅助作用，主体还是花本身，所以在包装的过程中不能损坏花本身的形象。要符合顾客的要求。包装时，不仅要满足顾客的要求，同时还要考虑到接受礼物一方的年龄、性别、爱好，等等。尽量使鲜花在运送时保持新鲜度，并且防止被损坏。做花束的鲜花要做保鲜处理，做花束时前，先将鲜花在浸有保鲜剂的容器里进行浸泡。在包装时要考虑到鲜花在包装后运送所需要时间的长短及路途的远近。要做到在运送的过程中包在花茎下面的水不会流出来，并且选择能长时间维持花卉新鲜的包装。要在成本上多费心思。虽然使花卉的商品性提高，但并不是所有的花都是包得越华丽越好。过分的包装会增加成本，所以要把握好度，不要浪费。要告知顾客送花的要领及保养方法。完成包装交给顾客时要告知对方持花的要领、运送方法、保养的知识及送花的礼仪等，同时可免费赠送一小袋鲜花保鲜剂给顾客，以延长花期，高品质的花篮和花束会吸引顾客的再次购买。

从工作中学习到了人际交往和待人处事的技巧。在人与人的交往中，人往往是很执着的。可是如果你只问耕耘不问收获，那么你一定不会交到很多朋友。对待朋友，切不可斤斤计较，不可强求对方付出与你对等的真情，要知道给予比获得更令人开心。不论做什么事情，都必须有主动性和积极性，对成功要有信心，要学会和周围的人沟通思想、关心别人、支持别人。打工的日子，有喜有忧，有欢乐，也有苦累，也许这就是打工生活的全部吧。我不知道多少打工的人有过这种感觉，但总的来说，这次的打工生活是我人生中迈向社会的重要一步，是值得回忆的。现在想来，十天的打工生活，我收获还是蛮大的。我所学到的生活的道理是我在学校里无法体会的，这也算是我的一分财富吧。现今人才市场上大学生已不是什么“抢手货”，而在每个用人单位的招聘条件中，几乎都有工作经验。

同时我也意识到了自己很多的缺点和不足，例如不够主动做事，有时候老板说了才知道做，老板不说就没有这个意识去做；社会经验比较缺乏，经常会做一些错事；刚开始也不大会和人交流，所以那时总是觉得自己很受委屈等等，虽然这些都是我的比较辛酸的历史，不过这些也都是我宝贵的经验，它们都将成为我以后参加工作和社会实践的教训，我要力争在我以后假期实践以及今后就业的时候不要再犯同样的错误。

短期的社会实习，一晃而过，在这其中，让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西都将会让我终生受用。回到家时爸爸妈妈也说我真的变了好多，变得懂事多了，孝顺多了，脾气也变好多了。学校让我们去社会实习真的很有作用，会让我们从中收益匪浅。它让我知道了，挣钱真的很不容易，也明白工作的辛苦，以后也不会再浪费钱了。

就业环境的不容乐观，竞争形式的日趋激烈，面对忧虑和压力，于是就有了像我一样的在校大学生选择了社会实践工作。打工实践虽然很短，但是在这段时间里，我们却可以体会一下工作的辛苦，锻炼一下意志品质，同时积累一些社会

经验和工作经验。这些经验是一个大学生所拥有的“无形资产”，真正到了关键时刻，它们的作用就会显现出来。

社会实践拉近了我与社会的距离，也让自己在这次实习中开拓了视野，增长了才干。社会和大学一样也是一个学习和受教育的地方，因此绝对不能看清任何一个部分，我们必须把握每个机会去学习，不断努力使自己成为一个具有竞争优势的人，从而能够屹立在激烈的社会竞争当中。

花店工作总结篇五

早上，我吃完早饭便背起书包，兴高采烈地向金钥匙班走去，因为今天老师要带我们走进鲜花店，去探寻那神秘的花的世界。一路上，花儿对我微笑，小草伸着懒腰，大树为我舞蹈，一切的一切都是那么美好。

一到鲜花店，一座墨绿色的欧式风格的橱窗便呈现在我的眼前，上面写着：那一朵·朵朵鲜，还有一条英文[]lifejustforthatone[]意思是一生只为那一朵。透过玻璃往里看，哇！好漂亮啊！橱窗里摆放着各种各样的仿真花，令人眼花缭乱，还挂着许多形态各异的艺术品，美丽极了。

走进鲜花店，花的香味扑鼻而来。首先映入眼帘的是一座木制屏风，上面还装饰着年轮木片和各式各样的干花。接着往前走，天花板上悬挂着清新淡雅的风干花束，下面是姹紫嫣红的鲜花。花店的左边有一台很古朴的木制桌子，上面摆满了艺术品。花店最左边的墙上还设有一座时光邮局，可以给未来的你预订一束鲜花，是不是很有浪漫情调啊？花店右边是一座吧台，吧台上摆放着一些包装精美的花束，花店整体装修得非常艺术。

花店里的花儿群芳吐艳，花团锦簇。其中，我最喜欢的花有两种，第一种是满天星，它开的花小小的，并且许多颜色混在一起，真的很像夜空中闪亮的星星。店长阿姨告诉我们其

实满天星只有白色，其它颜色是染上去的，但依旧一点人工雕琢的痕迹都没有，看起来像是大自然赋予它的别样的美丽。我还喜欢蓝色妖姬，虽然我知道它是用干玫瑰涂上蓝色的染料再撒上亮晶晶的金粉制成的，但它实在太美了，美得让人只要看上一眼，就再也无法将目光从它身上移开。

临近中午，我们带着满身的花的香气离开了鲜花店，但是各种花儿绚丽多彩的姿态还一遍遍在我脑海中闪过，它们仿佛正通过风向我诉说着花类家族共同的话语——传递美丽，珍爱生活。

花店工作总结篇六

1、严格执行店面相关考勤制度，遵守作息时间，做到不迟到，不早退，不旷工；迟到一次罚款10元，旷工一次罚款100元，月累计3次迟到作旷工一次处罚。

4、卖出的商品及时补上。违者罚款20元。

6、员工禁止在工作时间发信息，不在工作期间尤其是接待顾客时接听或拨打与工作无关的电话，一经发现罚款20元。

7、员工在接待顾客时，必须使用标准礼貌用语，违者罚款10元；

11、顾客交款必须上交收银台，员工不得私自收款，若发现处产品的10倍以上罚款；

15、注意辨认假币如收取假币将在月结工资中扣除同等数额的货币。

16、妥善保管好客人财物和店内货品谨防小偷。如果盘点存货发现货品被盗按照被盗商品的零售价在月结工资中扣除。

10、上班时间尽量不要与亲人、朋友探访特别是不要逗留在店铺内影响销售

二、薪酬奖罚制度

1、店员试用期定为1个月薪酬为底薪。

2、店员过了试用期薪酬为底薪+销售提成。

3、每半年为一个时间区间进行绩效评定后做薪酬调整。

4、薪酬结构为基本工资+每月提成+浮动补贴。

5、试用期前一周为无薪水培训期，1月后经考核通过予以补发。

6、每月工资结算为每月月底，店员若是中途辞职须提前1月告知，反之将不予发放基本工资以外的所有奖金。

三、工作日及假期制度

1、店员每月可以享受2天带薪假期，要提前安排假期日并告知店主；

2、周六和周日无特殊情况不批准假期；

3、无特殊情况不得提前休下月假期，若当月假期休完后确实需要再请事假将在下月假期中扣除。

花店工作总结篇七

在遥远的山上，有一座茂密的森林，森林里有一个神奇的花店，据说，花店里有各种各样美轮美奂的花。把这些花的花瓣采下来，捣碎，就成了一种饮料，把它喝下去就能实现自

己的梦想。不过，想实现梦想就必须用宝贵的东西去换。

有一个小女孩，她想得到这些花中的一枝，因为她不聪明，她想用这种饮料来换取聪明，不被同学们嘲笑她笨，可是她忘了，她拥有着许多人都没有的东西——诚信。她义无反顾地踏上了花店之路，到了花店，女孩推门而进，店内与店外截然不同，店内灯壁辉煌，店外雾气腾腾。店主看见女孩说：“你要买什么？”女孩说：“我要买聪明。”说着准备掏钱。“不，我们这儿不收钱，我要你付出相应的代价——诚信。”女孩想：怎么办？我既然想得到，又不想失去，没关系，试试吧！于是，她答应了条件，得到了药水。

从此，她变得聪明无比，可再也没了诚信。

有一次，老师要女孩多写一篇文章交给她。女孩点点头，心里却想：我才不听你的。第二天，小女孩根本没有按时交给老师，而且从此以后，小女孩常做不诚信的事，成了一个人见人不爱的人。就连她的父母也不理她了，小女孩这才认识到自己的错误大哭起来，女孩决定要前去找花店店主。

女孩又到了那个地方，女孩对店主说：“我要把诚信换回来，不要聪明了。”店主冷笑一声，说：“哼，这是不可能的事，你以为那么容易就能换回。做梦去吧！”说着，一吹，把女孩吹走了。

女孩后悔极了，坐在森林里，大哭起来：“都是我不好，非换什么智慧。它哪有诚信好呀！”店主不忍心看着她这么哭下去，语重心长地说：“所有的东西都是靠后天努力的，不要因小失大，诚信是一个人的立足之本，千万不能轻易丢弃。”说完，手一挥，小女孩又回到了从前的模样，可小女孩再也不自卑了。

花店工作总结篇八

1天上牛郎织女相约鹊桥，地上一群傻瓜约会断桥。试问：今夕是何夕？答曰：中国情人节！

2她那甜甜的笑，来自你一束鲜花。

3花草有意，朵朵传情。

4不是什么花都能代表爱情，但是玫瑰做到了

5只出售浪漫，不预约爱情！

6今天是七月七，有人给你送花吗？这有一只先给你备着！

7柔情似水，佳期如梦，忍顾鹊桥归路？两情若是久长时，又岂在朝朝暮暮。

8很感谢你给我了一生中最快乐的时光，今天是中国的情人节，祝我们俩永远相爱，白头偕老！深深的吻你！！

9亲亲你我，私守楼阁，鹊桥之夜永定今生！

10月影光如昼，银霜茫茫；七夕会鹊桥，情意绵绵。仙花团锦簇，美景交融；仙鹊聚天桥，好生幸福！

花店工作总结篇九

深秋的街道，一阵风刮来，是那么地猛烈，又那么地深沉。

傍晚的花店里，忙碌了一天的小美，推开门的一霎那，一片树叶正好落在她的脚下。她被冷风冻得赶紧裹紧围巾，锁上店门，下班回家了。

花店的不远处有个工地，每天店门口都有很多工程车呼啸而过，扬起满天尘土。小美每天上班时都会关上门，生怕花儿被灰尘污染了。小美喜欢花，更喜欢这份工作。所以店里的生意越来越好了，偶尔，她还会亲自去给人送花。

那天，小美和往常一样早早来店里，上上下下打扫完后，“叮铃铃”电话铃响了，电话那头传来一个中年男人沙哑的声音“你好，我想订束花，请帮我送到……小区几栋几零几室刘女士家，谢谢！”小美知道这个小区离花店不远，于是连声答应了。

处理完手头上的事情，她锁上店门，手捧着花，围上围巾就出门了。平时，这条路她走过很多遍，所以她是熟悉路况的。怕鲜花被灰尘污染，她特意用纸包了好几层。一路上，风特别的大，来来往往的车，扬起的灰尘更是让人睁不开眼。风吹乱了她的头发和围巾。

从此，这世上又多了一颗星星。而那个花店也被永远地锁了起来……

再后来，花店及附近的街道都被拆迁了。

花店工作总结篇十

看到这个作文题目，我思绪万千，我的想法五彩斑斓，想开美食店，想开美容店等等，但我最想开的却是花店。

花，一听这个词就是美丽的，花是大自然送给人类最美好的礼物，花是人类表达感情的一种方式。

我的花店可以很小，但是要温馨。花店分为两个房间，第一个房间用来卖花，走到这个房间，你一眼就可以看到门的两边摆着两盆高贵的蝴蝶兰，再往右边看是纯洁的兰草，中间摆台上摆满了淡泊的黄菊，左边是忠贞的寒梅。这里的花没

有公园里的花种那么多，但品种却很多，让你可以观赏，像是走进了花的海洋，让你的心情立即放松下来。

第二个房间里，摆放着大一点的花木和养花各种各样的书籍，在这里我可以为你泡上一杯茶，坐在椅子上看着养花的书，听听那翻书的声音，你的心情是美好的。这些书会带你认识各种各样的花的品种，教你如何养花。育花。最后，可以使你买到你心中的那朵美丽的花。

虽然，开花店很累，但是，它给人们的生活带来了色彩，美化的环境。这时，我是幸福的。我要认真读书，我相信一分耕耘一分收获，我一定会实现这个愿望的。