

# 最新板材调研报告(优秀6篇)

报告是一种常见的书面形式，用于传达信息、分析问题和提出建议。它在各个领域都有广泛的应用，包括学术研究、商业管理、政府机构等。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的报告吗？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

## 板材调研报告篇一

市场调查是采用科学的方法，有目的、有计划、有系统的对市场信息进行搜集、整理、分析和综合的过程。

本学期，我们学习了市场调查与预测并进行了教学实践。我积极参与与互动小组调查活动，让我学以致用，从理论到实际两者有机结合，真正提高我的学习兴趣，取得了良好的学习效果。

通过市场调查的学习，我了解市场调查的重要作用。

市场调查在营销系统中扮演着双重角色，一方面它是市场信息反馈的组成部分，这些反馈信息为管理者提供决策依据，同时它也是探索新的市场机会的基本工具。这两个角色在美国市场营销协会对市场调查所下的定义得以细致的体现：市场调查是一种通过将消费者、顾客和公众与营销者连接起来的方法。这些信息用于识别和确定营销机会及问题，产生、提炼和评估营销活动，监督营销绩效，改进人们对营销过程的理解。市场调查规定了了解问题所需的信息，设计收集信息的方法，管理并实施信息收集过程，分析结果，最后要沟通所得的结论及其意义。由此可知，市场调查的功能主要表现在以下三个方面：

- 1、描述历史，如某产品占有多大的市场份额；

- 2、诊断现状，如，哪些因素影响该产品销售量下降；
- 3、预测未来，如消费者对该产品使用要求的变化趋势。

市场调查从诞生到被广泛应用已经历了近一个世纪的发展，研究方向涵盖营销市场的方方面面，如市场分析、消费者行为调查、产品满意度、广告效果测评、销售预测及商圈调查等。根据所研究问题的不同内容及研究目的，市场调研可采用的方法及技术多种多样、日益成熟。如资料分析法、问卷调查法、群组座谈法、观察法、实验法等。

开始的理论学习我只是熟悉概念，但不会实际操作，不会将理论应用于实践行动之中，我想过，更苦恼过。

后来，有着悉心教导的老师后，在她清晰地指引下，带领我们一起学习，一起思考，一起演示，渐渐地深入市场调查的各方方方面面。可以说。老师的教学思路是非常清晰的，一开始是让我们拥有足够的市场调查的理论时，再引导我们去进行实践（市场调查），其教学方法也是非常科学的，是现代教育应当提倡的，毕竟是曾经尝试葡萄，才知道葡萄的甜。多少次的集中讨论才换成一个方案的结果，还有多少的集中思考才晓知知识的伟大真理与奥妙。

做一件事情首先要有其目的或目标，就像市场调查一样，调查是为了什么，也不能盲目前进，到头来功亏一篑。目的是我们的前进方向，就像每个人的梦想一样，引导着我们去寻找另一片天空。而过程中，我们有计划，也有变化，但我们还是依计行事，在计划之间适度变化，一步一个烙印，深刻的记载错与正的市场调查知识。

后来，我和几个同学组成小组对学校附近的服装行业市场进行了深入的调研。相聚就是一种缘分。我始终相信集体对个人发展有着非常重要的作用。但集体不一定是一个团队。因为团队就要有团队精神。俞敏洪曾说过：团队犹如一盘面粉，

你不加水一拍就散；如果加水柔和再不断地柔和，它就成了一团有着弹性的面团，无论你怎么打，怎么拍，它始终还是一团。而其中的水就是一个团队里的团队精神。

通过这次市场调研让我感受到几点：（1）当我们到我们调研的地方，随机向群众做问卷的时候；有很多人都不了解我们的工作。当我们表明身份的时候，很多人都误认为我们是政府的工作人员，要不就向我们诉苦，要不就不跟我们沟通，很害怕我们的感觉。（2）当我们走入一些店铺做问卷的时候，有部分店主因为对我们的工作和身份不了解，对我们不予合作，甚至给我们一个冷笑。但是经过我们再一番的解释，他们终于明白我们的工作性质和目的了，基本上都给与我们合作。（3）调研收集问卷后，我们统计问卷，发现问卷的统计并不是我们在书本学到的那么简单。我们要根据每份问卷结构进行不同统计，以便更容易得出最后的结果。

对学校周边服装行业市场的这次调研，我第一次感到真正投身到社会的工作的感觉。第一次真真正正看到社会的层层面面，当与随机抽样的群众做问卷调查的时候，我一次次被他们拒绝，甚至遭遇他们的冷嘲。在这样的情况下，我并没有与他们反驳吵架；反而让我学习被别人拒绝的感受，学习更深的忍耐。同时，我感觉我自己人际沟通交流方面还需要继续加强；这次市场调研，使我对于如何跟陌生人交流、跟拒绝向你交流信息的人获取想要得到调研的信息的技巧。另外，我还学习到很多书本上没有的东西，有很多有趣有用知识让我产生强烈的兴趣；促使我更进一步的学习，我相信我在以后的学习中会学到更多的知识充实自己。

在市场调研中从我们发现问题、确定主题、设计方案、问卷设计、整理分析数据和撰写调查报告。虽然在实践的过程中碰到了很多钉子，对实践的内容没头绪，制作过程不知道该如何着手，种种的问题困扰我们时，我们不但没有泄气，反而这更让我们振作精神对待问题。这次以5人组成的团队进行的一次真正意义上的调查活动，充分发挥了我学习的主动性和

积极性，锻炼了我的组织能力和实践能力。

通过对市场调查与预测真门课程的学习和自身开展市场调查的实践，我总结出其中的主要问题。

尽管市场调查已存在了一个多世纪。但是现实中，管理者对市场调查的功效及操作方法的认识存在局限性。管理者常常忽略了市场调查的主动因素。被动的市场调查常造成财力、人力资源的浪费，使巨额投资受到损失。事实上，管理者应始终对影响目标市场和营销策略的因素保持清醒的认识，这就需要管理者能及时了解剧烈变化着的经济、社会和竞争环境、预测市场的变化趋势及消费者的消费行为偏好等，从中寻求新的机会并以之为依据开发、研制能满足市场需求的产品、制定战略计划指导企业资源的使用与整合。从另一个角度讲，一个好的管理者将营销环境的激剧变化看作是新的市场机会而不是威胁，因为他拥有市场调查研究这把利剑。所以企业应该合理开展、运用市场调研。

当然，因为市场调查会受到各种误差的影响，调研结果会存在某种偏差，所以管理者应结合多方面收集的信息，正确开展调研，合理使用调研结果，指导营销战略的制定、调整。

## 板材调研报告篇二

社会实践不再是个陌生的字眼，新鲜的是每次我们的主题都会不一样。在这个年代长大的孩子，从小就接触了社会实践，每个寒暑假，学生们都忙着学习忙着实践，随着年龄的增长，我们社会实践的研究调查越来越深入，也越来越有参考价值。今年，我参加了外国语学院动物保护2队的社会实践。这是一个充满感动的暑假，这是一个充满爱的社会。

我们队以两人为一组在深圳的各个区展开调查，队友们调查了很多的宠物医院。社会实践的第一天就是暴雨天气，我们早早出发，湿了裤腿，来到我们要调查的“瑞鹏宠物医院”。

一进门，都是宠物的汪汪声，让我不禁毛骨悚然。记得在初一的时候，下午上完课回家，在上楼之前，一只狗跑过来咬我一口，没有出血，主人说它喜欢我。从那时起，我就开始怕狗。我总觉得狗能读懂人的想法，每当我看见狗我就想着它不要走来，越是这么想它就越往我这边走，很可笑的想法，总之就是怕狗但又会觉得它们很可爱，想爱却不敢靠近的感觉整整纠结了我xx年。怕狗的地步到了一定的程度，高二的时候去井冈山社会实践，那里几乎每个家庭都会有养狗，而且不是深圳大部分人养的宠物狗，是大狼狗，叫声能把人吓晕，那时我就是怕得要喝葡萄糖。所以我的记忆中就是狗不是好东西，我讨厌狗。一阵痛苦的哀嚎声把我带回了现实，我看到宠物医院里的动物都很无助的眼神，心里泛起一阵怜悯。宠物医院里有受伤的，有流浪被收留的，有接近死亡的，看了我第一次有心疼的感觉。同时，也有在洗澡的狗狗非常开心，很可爱。

从调查的结果看来，还是很让人觉得欣慰的。对于在对待虐待动物的态度上，有78%的市民是强烈的厌恶和谴责，8%的市民觉得不应该。在看待使用野生动物的问题上，有大约80%的人是强烈反对和觉得不应该的。人们不仅食用动物，还利用动物的皮做成各种皮革出售，赚取商业利润，有60%的人认为这是破坏生态，这充分的说明了我们的市民已经意识到动物情况的好坏会影响到生态的平衡，以至于破坏人类赖以生存的环境。有84%的市民认为我们国家有义务立法保护野生动物，他们认为野生动物也是有生命的，是环境保护的一部分，应该强烈谴责伤害野生动物获取利润的商业行为。在这个信息时代，人们能够从各种个样的途径获取保护动物保护我们共有的家园这样的主题节目和消息。有62%的人认为社会中举办的野生动物保护活动能够很好的帮助他们提高野生动物保护的意识。他们认为应该关爱动物，加大宣传，要提高生态平衡的意识面向大众，扩大覆盖面和对象层次，到小区提醒他们伴侣动物的利弊，改善家庭的陈旧观念，宣传对象最好以家庭为单位，从小做起，转变观念。

然而，动物保护宣传教育留于表面，动物福利观念未深入人心。在我国，许多人在对待人与动物关系问题上存在错误观念，认为人对动物拥有绝对支配权，可主宰动物的一切，乃至生杀大权。而对动物福利，甚至是最基本权利的维护也存在认识上的偏差。动物遭受人类残暴对待的新闻屡屡见诸报端。传统生产生活方式在人们的头脑中根深蒂固，动物福利观念难以占据一席之地。例如作为国粹之一的中草药和中华美食源远流长，然而许多在我们看来习以为常的入药或者烹饪方式却是建立在野蛮对待动物基础上的。例如活吃猴脑，生抠鹅肠等。有些入药方式特别残忍，不仅要活的，还要用种种方式折磨动物才能体现出药用价值。这些残酷对待动物的做法已经激起了众多国际动物保护组织的抗议。所以我们要让人们深刻了解动物保护的意义，首先，《中华人民共和国野生动物保护法》规定珍贵、濒危的陆生、水生野生动物和有益的或者有重要经济、科学研究价值的陆生野生动物受国家法律保护，所以滥食野生动物是违法行为。其次，保护野生动物就是保护人类自己。由于环境的恶化，人类的乱捕滥猎，各种野生动物的生存正在面临着各种各样的威胁。再者，食用野生动物极易传染疾病。

这次社会实践收获甚多，从动物身上，从市民口中，在我的亲身体会中领悟生活和社会。

### 板材调研报告篇三

大学三年来参加第一次社会实践心里还是有那么些期待，我们这次实践由石老师亲自组织规划，经过临走之前的几天老师和我们共同商量实践的地点，分布，布局，最终组织我们天水的同学一同去天水市秦安县进行现在小学生学习情况的家长问卷调查。很荣幸的我结识了两个在当地住的两个小学妹孙芳华，孙娅娅，我们三个人组成一个小组来调查秦安县兴国镇，也就是秦安市中心。说真的，这项调查工作对于我们大学生而言很有挑战性，因为它需要让我们知道如何跟陌生人打交道，如何交际，更需要我们把理论用于实践的能力。

对于这次实践我有很多感慨。

我们小组第一次调查是在一个当地政府的好心人帮助下实施的，当天由于她们俩在那边住，我便坐去那边的车，到时她俩刚好在等我，我们计划到县政府开个证明以便让我们顺利检查，刚好当时好心的吴大哥说我带你们采个点，让你们先开始体会一下。然后我们跟随他来到了第一个村子蔡店村，给我第一印象就是他们中午乘凉的人特别多，刚开始他带我们去见了他的同事，先从他同事身边着手，有孩子的我们发了问卷，那是当时的第一份问卷，心里有点激动，他们也很热情的配合我们协同我们的问题并且留下了电话号码和姓名，我们一番感谢之后就进到了当地村名家里，村名很热情也很和善，有些老人不会写字，我边读他边写而且很认真，我打心里高兴，原来人与人之间可以这么默契！一个小时过去了我们做了十几份问卷，心还有余力就打算接着问了，到了一户人家，当时人家都在忙着收果子，我心里正纠结需不需要打扰人家呢，一会我看他们开始收拾东西我便放心的进去了，问了一个挣钱包果子的，可他却回绝了说你去找其他人吧，我又问了另一个人，结果一个倒车的人大声说“没看见忙着吗，去去去，到其他地方去”，我的心唰一下凉了回去，“不好意思打扰了”，说完我便匆匆走了！这算是我的一个小打击吧，但是我想这不算什么，一句话而已，接着干！接下来基本比较顺利，我们一天有了成果干完开心的回家了！在这期间让我高兴的是，我听到很多家长内心的真实想法，他们都是格外的关心孩子，说了他们孩子学习有些是由于学校设施不好，老师交到有欠缺，或者存在本质问题是学生认知能力还没有提升上去，经过跟家长的一番谈话，我深深体会到了养儿难知父母心，他们真得做到了可以为孩子付出一切！！！！

第二天天气下雨了，只能在家呆着，我住在我们小组的孙娅娅宿舍里，她人很好，对我也格外热情！我们整理数据，分析第二天的去向，由于吴大哥给我们开了个好头，所以我们也都有了方向！

我们第二次去了较近的南关村，一切还算顺利，跟第一天类似，没有什么大的变化，这一天我遇到了一个老师家长，她说她很能理解我们，并且把报告给她亲戚一份，在此期间她说现在的孩子多数都受的是固定模式的教育，给孩子扩展的空间太少了，读死书死读书是比较严重的问题，学以至用才能把知识学下把能力学出来。想想这些都对没有什么问题，可以一实行又何尝不是易事，小学生也都比较贪玩处于认知状态，最重要的是要懂事知道父母的来之不易。我们谈了很多，或许我的认识没有做父母的那么深刻，但是这些道理是不曾改变的！孩子们的学习关系到他们以后的生活，也关系到他的，更是关系到以后的社会，为了以后的更好地明天，我希望政府可以更好地改造教育，更好地提升学生的发展空间！有利于社会！

之后的几天我们分别去了杨坪村等附近几个村子，这次调查小学生教育问题的我们深深体会到了教育的重要性，如果没有了知识，我们都会变成什么样可想而知，分别从每个小细节就我在兴国镇做的五十份报告可以看出，百分之九十的人都希望孩子更好更快乐的学习！！！！

社会调查结束了，让我获益颇多，多的是一分多社会的认识，让我明白大学生应该多参加类似的社会实践，而不是纸上谈兵，有些事情真正去做了，你才会有所收益！无论是成功还是失败，你学到的是一种经验。每个人都是社会的人，我们要积极融入社会，接触社会，了解社会。只有这样才会把你从课堂上学的东西运用到实践中。只有这样做多了才会收获出属于你的经验！几天的社会实践调查活动在我们这个调查队每个成员的辛苦努力下取得圆满结束。感受很深，炎炎烈日下，我们不怕似火的骄阳，举着我们的旗帜向农村进军，深入农村调查；不停的大雨！我们不顾湿了的衣衫，迈着坚定的步伐向农村进军，落实农村家家户户。良好的开端是成功的一半，随后我们团队在下沙其它大学高校的问卷调查活动都很顺利的完成了，当看到所有完成的调查问卷摆在我们面前时真的有一种超脱的感觉，但是我们知道这只是我们这次

暑期实践活动的第一天，等待我们的将是更巨大的任务。回想今天的问卷调查活动，无处不体现我们暑期团队四人的力量和团结。在庞大的工作面前我们没有人抱怨，我们每个人都是极具责任心的人，问卷调查虽然做着很累，但是我们做的很开心，很快乐，流了汗，也收获了成功。通过这次问卷调查活动我们学会了面对，学会了坚持，学会了协作，在炎热的暑期，我们历练了自己的内心。在此感谢所有积极配合和参与我们这次问卷调查活动的同学。坚持到底就是胜利，为我们团队接下来的日子加油！成功属于有准备的人！

## 板材调研报告篇四

经历了将近一周的社会实践心得体会，我感慨颇多，我们见到了社会的真实一面，实践生活中每一天遇到的情况还在我脑海里回旋，它给我们带来了意想不到的效果，社会实践活动给生活在都市象牙塔中的大学生们提供了广泛接触社会、了解社会的机会。

这短暂而又充实的实习，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。向他人虚心求教，与人文明交往等一些做人处世的基本原则都要在实际生活中认真的贯彻，好的习惯也要在实际生活中不断培养。这一段时间所学到的经验和知识是我一生中一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到，和团体保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人，要明白做人的道理，如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。对于自己这样一个即将步入社会的人来说，需要学习的东西很多，他们就是最好的老师，正所谓“三人行，必有我师”，我们可以向他们学习很多知识、道理。实践是学生接触社会，了解社会，服务社会，运用所学知识实践自我的最好途径。亲身实践，而不是闭门造车。实现了从理论到实践再到理论的飞跃。增强了认识问题，分析问题，解决问题的能力。为认识社会，了解社会，步入社会打下了良好的基础。同时还需我

们在以后的学习中用知识武装自己，用书本充实自己，为以后服务社会打下更坚实的基础！

通过这次的的社会实践活动，我们逐步了解了社会，开阔了视野，增长了才干，并在社会实践活动中认清了自己的位置，发现了自己的不足，对自身价值能够进行客观评价。这在无形中使我们对自己的未来有一个正确的定位，增强了自身努力学习知识并将之与社会相结合的信心和毅力。对于即将走上社会的大学生们，更应该提早走进社会、认识社会、适应社会。大学生暑期社会实践是大学生磨练品格、增长才干、实现全面发展的重要舞台。在这里我们真正的锻炼了自己，工作总结为以后踏入社会做了更好的铺垫，以后如果有机会，我会更加积极的参加这样的活动。

在本次的社会实践中我们还同诸多群众谈心交流，思想碰撞出了新的火花。从中学到了很多书本上学不到的东西，汲取了丰富的营养，理解了“从群众中来，到群众中去”的真正涵义，认识到只有到实践中去、到基层去，把个人的命运同社会、同国家的命运的发展联系起来，才是大学生成长成才的正确之路。

这次实践活动，丰富了我们的实践经验，提高了我们的团队合作能力，使我们通过这次实践更加了解社会，这次实践活动意义深远，对我们的帮助享用一生。作为一个21世纪的大学生，社会实践是引导我们走出校门、步入社会、并投身社会的良好形式；我们要抓住培养锻炼才干的好机会；提升我们的修身，树立服务社会的思想与意识。同时，我们要树立远大的理想，明确自己的目标，为祖国的发展贡献一份自己的力量！

## 板材调研报告篇五

做问卷调查也不是第一次了，不过这次是最成功的一次，也是最有体会的一次。我们调查小组有四个成员，首先，我们

确定了调查的主题，针对主题进行分工，各司其责，互相帮忙，调查活动逐步进行。

首先我们小组通过一个星期的时间精心设计了一份名为《关于降低法定结婚年龄》的调查问卷。然后我们考虑到复印调查问卷等等诸多费用及不便，通过小组讨论，最后决定还是通过网上调查的形式，把调查问卷发布到问卷调查网，这样不仅省了一些费用，还很方便，而且由于网咯的覆盖面积广，我们还可以把调查的范围扩展到全国各地，一举多得。

调查的过程中我们也体会到了做调查的不容易。调查主题倒是好选择，不过也是我们要我们热烈讨论了好一会儿，选题不好，调查的时候可能就会不知道从哪里入手，给调查增加了难度。调查问卷的内容的设计也是马虎不得，这个可是花费了我们不少精力啊。调查问卷的内容会直接影响到调查结果，要是问卷设计的不好，得到的调查结果可能会不怎么理想，这样就有悖我们做这次调查的初衷了，所以科学合理的设计一份点差问卷不容易啊。调查形式的选择也很重要，不仅要求简单方便，还要切实可行。对调查结果的分析也是有讲究的，要做到客观公正，不能带有个人感情色彩，不能主观地区看待、分析问题。最后我们提出的解决方案要是马虎不得，要结合实际情况，综合调查结果，提出的方案还要切实可行，操作性强，针对性强，这样才有利于问题的解决。

在这次调查中，我们学会了怎么去设计一份科学合理的调查问卷，怎么和小组成员合作，虚心接受他人的意见，多角度的看待问题和分析问题，小组之间还要相互信任、理解，加强小组成员间的沟通，遇到困难时向小组需求帮助等等。我觉得这次调查任务的顺利完成离不开我们的团结协作，我们每个人都要有合作精神，只有相互合作、相互帮助，调查才能顺利完成。

这次调查，也让我们我们积极的关注两会、关注民生，关注社会的发展，对社会现状有了更为深刻的认识，我们还针对

调查结果提出了一些解决方案，算是为社会贡献我们的一份绵薄之力吧。

## 板材调研报告篇六

年11月4日至20xx年5月3日，我有幸参加了山东铝业公司(中国铝业分公司)承办的20xx年中等职业学校青年教师企业实践培训班的学习。下面是本人在山东铝业公司实践培训的心得体会：

本次教师企业实践实行“师带徒”模式，时间为六个月(脱产连续进行)，采取生产现场考察观摩、专题讲座、小组研讨、技能培训、顶岗操作和演练、参与产品开发和技术改造等形式进行。山铝公司培训部把我们(机械制造专业五人)安排在恒成机械制造厂参加实践学习，该厂办公室又把我们安排在九个生产岗位(共24周完成)，分别是综合办公室、安全保卫科、质量管理科、生产运动中心、工艺技术开发科、机加工事业部、热加工事业部、铆焊事业部和机运中心进行实践学习，实践学习的重点是了解产业发展趋势、企业生产组织方式、工艺流程等基本情况，熟悉企业相关岗位(工种)职责、操作规范、用人标准、管理制度及企业文化等具体内容，学习与所教专业相关生产领域中应用的新知识、新技术、新工艺、新方法，掌握主要岗位的操作技能，并结合企业实践探索改进实践教学的方法和途径。

为期六个月的培训，是近距离接受企业生产实践，感受机械制造技术魅力所在的六个月，是迅速成长，脱胎换骨的六个月，是完成角色转化的的六个月，是理论联系实际，将专业知识付诸实践，寻求到自我发展的六个月，是珍惜机遇努力工作，成为一名优秀的机械制造教师的六个月。在这六个月的培训中，感触良多，收获颇丰。六个月的企业实践，从无知到认知，再到深入的了解，我收获了很多课堂和书本上无法了解的知识。我有成功的喜悦，但也有感受知识不全面的深思，总结所学所得概括为以下几点：

1. 思想方面 通过这次培训，我的世界观和价值观也变得成熟了，教师责任感更强了。我懂得了通过脚踏实地的工作去实现自己的社会价值和人生价值，给社会创造财富，给自己创造美好的未来。作为一名教师，要担得起“责任”二字，每个人都要认真努力，对自己工作负责，一丝不苟做事。我也体会到了坚持的重要，一份职业一份坚持。万事开头难，任何工作和学习都要熬过起步，就像在企业的实践学习，由于一直习惯了学校的步骤和生活，来到企业以后，一下不习惯这种累和苦，容易产生放弃的念头，但由于自己是工作多年的人，以锻炼出一种毅力和坚持，所以没被困难打倒。这是一种精神和财富，我回去要把这些精神和财富传授给我的学生们。有了坚持还不行，还必须要爱岗敬业。任何一个职业、岗位，都必须全身心地投入，要有一种担当才能学好做好示范好。团体协助精神也是每一个企业的精神，任何一个产品的完成，在企业不是一个人的功劳，它凝聚了各个工种技术员的血汗。就像我们实践的机械制造车间，它有技术员、编程师傅、加工操作师傅等，分工明确、各负其责，但不能离开团结协助。

2. 劳动纪律方面 在企业里工作，一个岗位缺人不行，没人代替你。所以我们必须遵守企业里的劳动纪律。严格按照公司的管理规定履行自己应尽的义务。我一直保持自己按时上下班的良好习惯，按时出勤，不请假、不迟到、不早退，遵守公司的规章制度和员工守则。工作时尽心尽力，维护公司的利益和形象，遵守职业规范。听从领导安排，遵守道德和法律规范。通过履行这些劳动纪律，我自己最大的劳动收获就是自律，养成良好的劳动纪律同样是一名教师理应具备的基本的素质。

3. 安全意识方面 “安全第一”是一个永恒的主题。对于我们个人来说，生命，才是一切工作的前提和基础。对于一个企业来说，只有做到了安全生产，才会健康发展，和谐发展。面对每天早上的安全培训学习，我深知安全的重要性。紧绷安全这条弦，可以让我们减少很多损失，带来很多幸福。

谨记安全，时时讲安全，事事讲安全，思想上多一道防线，工作上多一份认真，安全上才能多一份保障。