

2023年格力创业心得体会范文 格力创业 心得体会(大全6篇)

我们得到了一些心得体会以后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样能够给人努力向前的动力。好的心得体会对于我们的帮助很大，所以我们要好好写一篇心得体会以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

格力创业心得体会范文篇一

格力是中国家电行业的旗舰企业之一，其成功的背后离不开董明珠的英明决策和创业心智。她的个人创业心得是值得我们学习和借鉴的，下面将从坚定目标、持续创新、理性决策、注重团队和激发潜能五个方面展开讨论。

第二段：坚定目标

在创业初期，格力遇到了诸多困难和阻碍，但董明珠始终坚守着一个明确的目标：要让中国制造能够在国际舞台上与国际品牌齐肩。这一目标的坚持不仅激励了她和她的团队持续努力，也为格力赢得了市场和消费者的认可。创业者应该像董明珠一样，明确自己的目标，坚持不懈地追求，即使遇到困难也要坚守初心。

第三段：持续创新

格力的成功离不开持续创新。董明珠始终坚信科技创新是企业发展的动力源泉，因此，在产品技术上不断创新是她的经营之道。格力率先推出的光环保型空调、变频空调和智能家居产品引领了行业的发展潮流。创业者应该学会时刻保持创新的心态，不断追求新的产品和服务，紧跟市场需求和时代潮流。

第四段：理性决策

董明珠的理性决策是格力成功的关键之一。她经常以市场为导向，以数据为依据进行冷静客观的分析和决策。在面对公司发展的关键时刻，她成功实施了推进公司上市、开发国际市场、深化渠道改革等重大决策，都是在充分调研和论证的基础上做出的明智选择。创业者应该学习董明珠的理性决策能力，用数据说话，用理性思考指导企业发展。

第五段：注重团队和激发潜能

董明珠认为团队是企业成功的基石，她重视建设高素质的团队，注重培养和激励员工的潜能。她常说：“要有团队精神，要用榜样的力量。”她本人就是一个很好的榜样，她的领导风格和敬业精神深深地影响着格力的每一个员工。创业者应该重视团队的建设 and 激励，让每个员工都能发挥自己的潜能，共同为企业的发展贡献力量。

总结：

董明珠的格力创业心得体会归纳起来就是坚定目标、持续创新、理性决策、注重团队和激发潜能。这些都是创业者必备的品质和能力，要想在竞争激烈的市场中取得成功，就要像董明珠一样，用她的智慧和毅力去开创属于自己的事业。

格力创业心得体会范文篇二

大凡创业成功者都是靠自己的一套行之有效的方法、技巧、能力和素质而取得成功的。广泛的社会关系：白手起家的创业者因为自己没有资金实力，他们很难请到或请得起高水平的人才，也没有太多的钱用于广告或市场推广。所以创业之初的生意来源很大部分是靠社会关系，有了广泛的社会关系，你的产品或服务就有了一个好的销售渠道。

它可以让你快速而有效地完成最初的货币回笼和资金积累，从而为你下一步的做强做大打好基础。即便是没有什么社会关系而白手起家创业的人，在创业时，第一件要做的事就是去建立广泛的社会关系。有了广泛的社会关系，就会有更多的人愿意帮助你。有预见性：对于白手起家的创业者来说，要想成功就要寻求一个好的项目或者产品。通常白手起家的创业者在选择产品或项目时，一般要考虑以下三点：一是该产品或项目要顺应社会发展的潮流；二是该产品或项目要与众不同；三是在推广该产品或项目时，不需要或只需要很少的市场启动资金。这就要求创业者要有一定的预见能力，能够把握好市场未来的`发展和趋势，从而找到并占领某一市场缝隙。否则，你根本无法与其他企业或产品在竞争中抗衡。

良好的信誉和人品：白手起家的创业者，只有靠自己人格的魅力，才能吸引一批与你志同道合、愿意跟随你的人，因为你出不起高工资去招募到合适人才。同时白手起家的创业者，由于经营规模较小，所以商业信誉度在人们看来不会很高，这时就要用创业者个人的信誉和人品来担保，只有这样，别人才愿意并敢于与你合作。人们首先相信你这个人，从而也相信你的事业和产品。吃苦耐劳精神：白手起家的创业者要面对残酷的市场竞争。与财大气粗的竞争对手相比。白手起家者找不出什么竞争优势，只能靠自己的吃苦耐劳精神，付出比竞争对手更多的努力和辛劳。

多做一些工作，多奉献一些爱心，去感动你的客户，这才是最有力的竞争。白手起家的创业者一般都要事必躬亲、亲力亲为，所以你在创业之前就要作好充分的心理准备。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可

想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。

市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

打工人生与创业人生一定是不一样的。时间长了，打工者的性格与创业者的性格会有越来越大的差别。打工时间长的朋友时不时觉得更加患得患失，害怕外面陌生的世界，害怕失业的危险，心灵变得越来越敏感和脆弱。心态不仅逐渐的疲惫和懒惰，整个人也没有了锐气和精神，只好安慰自己知足长乐，淡漠名利。但是生活变得越来越平庸。

大学学习好是为了找到一个好工作，可是社会现实是学习好的人群职业生涯收入并不高。其实表面看创业面临的现实风险比打工高很多，可是从长久看，打工带来的风险更高。创业的风险是失去近几年的预期打工收入，甚至破产后还得赔进去自己借的一部份钱，但是毕竟年轻，能够屡败屡战，从失败中汲取养分和经验，经商水平与能力一次比一次高，逐渐融入经商人士的群体后，眼界和经验日积月累，总有一个量变到质变的突破，只要真正的跨入了生意门，将来的事业基本上一片坦途。钱也越赚越多，财富积累越来越多，自身的价值也能得到最大的体现。相反，打工生涯持续下来，近

几年确实平安无事，可是你其实在不断的贬值和缩水，而不是越来越强健。

打工的时间越长，你会越来越心虚，越来越胆怯，10几年后，稍有不慎，就可能被炒掉鱿鱼，失业下岗，你看看那个风险大呢？理念决定了你如何选择，选择决定了你踏上哪一条路，走上哪一条路决定了你将来的人生过程和结果。

一个大学生单位工作几年后，不但赚不到创业所需要的钱，更是无法学到创业的经验与技能。打工生涯学到的东西对创业基本上是没有用的，因为两者的角度不同，思考方式不同，得到的经验体会也不同，只能这么说，打工几年后你唯一获得提高的是打工的技术技能，而创业最不需要的就是技术技能了。

我们在学校里学到了很多理论性的东西；我们有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

要有打持久战的思想准备和心理准备。尤其要坚定创业的信念和信心，练就排除各种干扰的能力。在创业道路上，作为大学生，往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对

市尝营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

创事业的熬头天起，天天要面临的是坚苦和失败，而不是成功。我最坚苦的时候还缺席，但有一天一定会到。坚苦是不能躲避的，不能让别人替自己去抗的。任何坚苦都必须自己去面临。创事业就是面临坚苦。

挫折、失败是任何人必须上的一课。人创事业的历程是疾苦的，你要不断的降服一个又一个的坚苦。天天要思考自己未来的十年、二十年要面临什么，你碰到的倒霉的事情，在这几十年遇到的坚苦中，只会是小小的一部分。每次打击，只要抗过来，你就会变患上更加坚强！

希望越大失望就越大..所以我总是想明天肯定会很倒霉.那么明天打击来了，我就不会害怕。除了幢幢打击我还能如何?来吧我能抗过住。所以每一次重大的挫折，我都告诉自己，度过这个挫折以后，我的功力就会增加一番。

我相信只要永不放弃，我们还是有机会的。最后，我们还是坚决相信一点儿，这世界上只要有梦想，不管是这样，还是那样子，今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但绝对对于大部分是死在明天晚上，看不到后天的太阳.所以不要放弃今天。

格力创业心得体会范文篇三

第一段：引言（100字）

格力电器作为中国家电行业的领导者之一，一直以来都以其创业精神和创新能力闻名于世。作为格力的员工，我有幸亲身体验了创业的艰辛与成果，今天我将分享我在格力创业过程中的心得体会。在创业的道路上，格力给了我很多启发和教训，使我在职业生涯中成长和进步。

第二段：培养创新思维（200字）

在格力，我学到了创新思维的重要性。创新是推动一个企业发展的关键因素。格力一直以来都注重员工的创新能力培养，定期组织创新创意大赛，鼓励员工提出改进和创新的点子。这种文化使我们每个人都乐于提出自己的想法，并且得到了认可和支持。通过参与这些活动，我的创新思维得到了锻炼，我也学会了更加敏锐地发现问题并提出解决方案。

第三段：追求卓越品质（200字）

格力一直秉持着追求卓越品质的企业理念。在格力，质量被视为企业的生命线。创始人董明珠一直强调“没有最好，只有更好”，这种精神贯穿在每个员工的工作中。在我的工作中，我时刻牢记着质量是第一位的原则，并始终追求卓越品质。格力凭借优质的产品和服务赢得了广大消费者的信赖和好评，这也让我深刻认识到，只有不断提升自己的品质才能在市场竞争中立于不败之地。

第四段：团队合作与互助精神（300字）

在格力，团队合作和互助精神被视为企业发展的重要支撑。我们鼓励员工之间互相帮助、互相支持，以达成共同的目标。在我的团队中，我学到了如何与其他团队成员紧密合作，相互协作，并且共同克服困难。在我遇到问题和挫折时，团队的其他成员总是鼓励和帮助我，使我能够快速恢复并找到解决问题的方法。这种良好的团队氛围和互助精神使我的工作更加高效和顺利。

第五段：创业心得与展望（400字）

通过在格力的创业过程中，我学到了很多，也收获了很多。首先，我明白了创新和卓越品质的重要性，这将成为我职业生涯中的重要驱动力。其次，团队合作和互助精神是成功的关键，只有团结一致共同努力才能达到更大的成就。最后，我对格力的未来发展充满信心，并希望能继续为这个优秀的企业做出更大的贡献。

总结（100字）

格力创业心得体会中，我深刻感受到了创新、卓越品质、团队合作和互助精神对于企业发展的重要性。通过这些体验，我相信我将在今后的职业生涯中继续发挥这些优秀品质，取得更大的成就，并积极回馈社会。

格力创业心得体会范文篇四

对大学生来说，创业并不一定是为了盈利，更重要的或许是为了一种经历。随着时间的推移，应试教育的劣势逐渐凸显，学生在思维定式的影响下一年年重复着学习、毕业、找工作的循环，然而每年增加的大学生毕业生数量与工作岗位数量不对等，让这一循环无法顺利继续，就业成为众多大学毕业生头疼的难题，而在此时，创业则成了是黑暗中的一点星光。

大众创业时代已至，我们在路上。

调研的第一天在早起的慌乱中正式开始了。比较幸运的是，在xx市内进行调研我们免去了长途的奔波，转眼便到了我们的第一个目的地——xxx互联网科技公司。在前期的准备阶段我们已经和该公司经理取得联系进行面对面访谈，在做了简单的自我介绍后，我们开始步入正题。或许是因为是校友的关系，杨经理对我们分外的热情，我们在轻松愉快的氛围中完成了第一个访谈。印象中，被称为“码农”的人，是一群

整天呆在电脑前每天每夜的排列密密麻麻的代码的单身“难”青年，那日一见事实却并非如此，杨老板十分健谈，因为行业的差异，我们对杨老板从事的网络技术不太了解，他总是在我们迷惑的时候为我们细心讲解，堪比大学讲师呢，果然实践是最好的老师。杨老板通过自己多年的摸爬滚打摸索出的经验对于我们这些整日活在大学温室的学生来说最为受用。曾经听说过一为“三叶草”的理论，说完美工作的三个条件是：

- 1、自己喜欢，愿意为她付出时间。
- 2、能力可及，是自己擅长的方面。
- 3、可以获得回报，无论是精神层面还是物质层面。杨老板的经历让我更加理解了这句话的意思，我们应该找个自己喜欢的工作然后为她付出一生，这或许才是我们的一生。

经过一天的磨练大家做访谈的技巧猛增，在途中交流着各自的经验，不时还爆发出一阵阵欢笑，回到学校的晚上我们集体开会研究商讨今天的问题与收获争取明天的工作更进一步。就这样“访谈—总结—改进”成了每天必有的项目，几天下来每个人都似乎成了可以独当一面的大记者，可以随时随地侃侃而谈一小时。或许这也是我们这次社会实践的最大收获，在走进社会的同时，我们走近了社会。

在接下来的几天中我们又陆陆续续的采访了几个小微企业创始人，有从事企业形象设计行业的it男，有学计算机出身的庆典活动主持。每一个人都有一段让人印象深刻的回忆，或是来之不易的第一桶金，或是第一次赔的浑身上下的钱也只够睡公园了。他们在讲述那些往事时，情绪并没有因此而有太大的波动，就象是在讲别人的故事。也许真应了那句话：一个人的成熟表现在能够以平和的心态回顾自己曾经的辉煌与艰辛，不卑不亢。

格力创业心得体会范文篇五

格力电器一直以来是中国家电行业的佼佼者，其成功背后凝聚着格力人的智慧和努力。作为一名格力的员工，我有幸参与了这个优秀企业的创业历程。在这一过程中，我深刻体会到了格力的创业心得。以下将从市场认知、创新突破、团队合作、坚持品质、发展理念五个方面来探讨格力创业心得。

首先，市场认知是创业的重要基础。创业过程中，格力充分意识到市场需求的重要性，始终把满足消费者需求放在首位。格力坚信，只有真正满足市场需求，才能立足市场，保持竞争力。因此，格力将市场认知作为企业战略重中之重，并不断投入资源提升市场调研的准确性和全面性。这使得格力在市场上不断推出深受消费者喜爱的产品，取得了销售的高增长。

其次，创新突破是创业的关键一环。格力在创业过程中一直秉持着“永不满足、永不停息”的创新精神。格力通过自主研发，不断推出科技领先的产品，满足消费者对高品质、高效能的需求，树立了专业、创新的品牌形象。正是因为这种创新突破的精神，让格力在家电市场上站稳了脚跟，不断推动整个行业的发展。

第三，团队合作是成功创业的必备条件。作为一个大型企业，格力懂得团队的重要性，注重团队合作的培养与建设。格力鼓励员工互相学习、相互帮助，搭建了沟通交流的平台，使得团队能够形成一个高效、协作的整体。在创业过程中，团队成员能够充分发挥各自的优势，共同推动企业的发展。正是因为这种团队合作的精神，促使格力在竞争激烈的市场中立于不败之地。

然后，坚持品质是格力取得成功的重要因素。格力一直以来将产品品质作为自己立足市场的核心竞争力。在创业过程中，格力始终坚守严苛的品质要求，不断提升产品的质量与可靠

性。格力以“质量就是生命”为理念，制定了一系列严格的质量管控措施，并通过持续不断的创新与改进，实现了产品品质的大幅提升。正是因为这种对品质的坚持与追求，格力赢得了消费者的信赖与口碑。

最后，发展理念决定了创业的方向。格力坚持科技创新，不断提升产品的附加值和智能化程度。格力注重人才培养，通过不断提升员工的专业素养和创新能力，为企业发展提供了强有力的支持。格力同时也注重社会责任，积极参与公益事业，推动社会的持续发展。正是因为这种正确的发展理念，格力能够应对市场的变化，持续获得创新与发展。

综上所述，格力创业心得体会包括市场认知、创新突破、团队合作、坚持品质和发展理念五个方面。这些心得是格力成功的重要因素，也是任何一家企业在创业过程中应该重视的要素。作为一名格力人，我将秉持着这些心得，不断进取，为格力的发展贡献力量。

格力创业心得体会范文篇六

创业并非是一个成功者的话语，而是一个追求成功的创业者“在路上”的感言。作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西。我们有创新精神有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用，最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想、证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的。创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向、方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。

这次参加了本学期创业培训，对于创业有了深刻的认识。以前，我所理解的创业很简单，就是只要能赚到钱就可以了；然而，说起来容易，做起来难，往往是头脑一片空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解；逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意义就有了更深刻的认识。

老师的讲课严谨认真、内容丰富、简明扼要，非常容易理解。从什么是创业至创业的实质意义，每讲一段都是那样认真、细致而透彻，形容恰到好处，赢得了同学们的阵阵掌声，至今让我记忆犹新。学习到了创业是一种精神，一种百折不挠、顽强拼搏的精神；创业是一种品质，一种团结协作、胸怀天下的品质；创业更是一种磨练，一种挑战人生、成就梦想的历练。任何一门行业，包括还不能算是一门行业的创业，越往深里走道路就越艰辛——做什么事情都不可能轻轻松松地成功。

经过这次的学习，学到了很多书上无法学到的知识。发现创办企业有很多因素要考虑，要是没有这次培训，我真的不会考虑到这么全面。我还了解到了创办一个企业需要承担的责任和义务，以及创办一个企业所需要经过的法律程序。我们意识到创业并非想象中那么容易，掌握好各方面的能力，吸取多方的经验才有可能让企业更好的发展。当然这也离不开一个好的合作团队。创业还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心里承受能力和风险意识。自主创业的大学生有成功也有失败，并不是每一个人都适合自主创业。因此，我认为，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。这样，就可以间接培养到我们的自觉性、坚毅性、自制力和勇敢果断。对于我们来说，也是一件好事。以前，我所理解的创业很简单，就是只要能赚到钱就可以了；然而，说起来容易，做起来难，往往是头脑一片空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解；逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意

义就有了更深刻的认识。我觉得要成为一个成功的创业者必须具备好的项目、高的个人素质，品德及修养，拥有好的创业能力，在创业过程中，我们还要懂得三个流：商品流、现金流、信息流，所以在生活中我们要发现有用信息，抓住有用信息，把握有用信息，最后利用信息给自己的企业带来更大的财富。创业可能源于生存的动机，也可能源于理想主义的激情。两者的区别，决定着企业的境界。你想做成的那个伟大的企业，一定和你心灵的方向是一致的。许多创业者倒在理想主义的血泊中，但问题不是由于理想主义，而往往是“完美”的理想主义。我更愿意将“完美”留给未来，在实践上寻求“更好”。“更好”的标准可以让在创业的路上一直进步，别指望一次冲刺就可以成功。即便有那样的幸运儿，也只是将后面的责任交给了别人而已经过了近一个月的创业培训班学习，使我对创业有了更多理性的认识，使我学到了很多创业准备的知识，使我对创业更有激情。在没有参加这次的创业培训班之前，我有很多时候都有抱着创业的冲动和想法，常常有各种各样的想法令我一时兴奋，但是却又被现实的各种各样的条件限制了我的想法，最后只有放弃各种创业的想法。然而经过了这次系统的创业培训学习后，我才清楚的发现，之前的各种创业的想法，都是一时头脑发热的想出来的，如果当时我不被现实条件限制的话，真的走上创业这条路的话，估计会跌得很伤很伤，估计要走好多好多的弯路。因为之前的所有创业的想法都是自己感觉能行，可以做，然后就觉得一定会赚钱，其实不然，真正的创业是要做好大量的准备功夫的。

在创业之前，首先是要科学的衡量一下自己是否真的想创业，还有就是自己是否适合创业，自己是否具有激情、韧劲等创业所应该具备的精神等等。

只有在认真的想好自己是否应该创业的前提下，才能够结合市场环境以及自身条件，建立一个好的企业构思。当有了一个好的企业构思之后，我们就得马上对自己企事业的市场进行分析和评估，了解企业的顾客或潜在顾客，了解企业的竞

争对手，制定行之有效的市场营销计划。

有了市场的评估后，就必需得组织企业的人员构架了。记得上课时赵老师对我们这样说过：“有德有才，重用；有德无才，留用；无德有才，慎用；无德无才，弃用。”这说明了用人要注重人的品德，然后才是人才的才能。还有一点，因为我们大学毕业生创业的基本都是微型企业，降低成本是非常关键的，所以我们在用人的时候应该尽量用临时工或雇佣兼职人员，从而大大的减少企业的成本支出。

企业的法律形态有：个体工商户、个人独资企业、合伙企业、有限责任公司、股份合作制企业等。然后对于我们这些刚走出社会的大学毕业生来说，个体工商户这一企业的法律形态是最适合我们的。其他的法律形态也可以根据自身的实际情况进行选择。当确立了企业的法律形态后，就得进行工商行政登记，依法纳税，与职工兼定劳动合同，尊重职工的权益等。

当一切准备就绪后，我们还必须预测企业的启动资金，制定一年的利润计划，判断我们的企业能否生存等等各种预测分析。

有许多人都这样说：创业是一条不归路，当你踏上了这一条路，你就必须一直往前路，没有回头路。

经过了这次系统的创业培训学习之后，我对创业从感性慢慢向理性转变，让我更清晰的认识到创业是需要科学而系统的组织进行。创业的过程就像是一个人的生活历程，和生活一样，除了基本的生存技巧外，更需要真诚、自信、奉献和勇于拼搏。

这次的创业模拟实验很有趣和也很复杂，大大考验了学生们的创业意识。此次模拟创业非常接近真实创业，老师预先设置了不同的创业环节，如公司材料的购买、材料的生产、以

及出售和合计。以及公司员工吃穿住用行等各个方面的消费。每个环节环环相扣，都加强了对学生的考验，让我们培养长远的意识、做下一部计划、讲究团队精神与协作。这次模拟中，我们组的八个成员积极听取相互的意见，细心组织生产和经营。在创业中遇到困难相互讨论、以及研究创业方案。各个部门分工细致明确、各个负责人尽职尽责，最终使我们公司的生产有盈余，企业最终获得良好经济效益。在各个小组中取得了不错的成绩。

通过大学生创业培训的精彩实验，让我对创业有了更加深刻的认识，也让我们懂得创业并不是简单的事情，他需要创业者有相应的知识，以及先进的理念思维，创新精神...只有具有了创业者相应的只是才可能创业成功。创业过程中会遇到这个那个的困难，只有坚定不移，矢志不渝的努力，才会真正的创业成功！

我还完成了我们公司的第一份创业计划书。通过填写自己的创业计划书，我明显感觉到创业的艰难，创业不是简单的想，简单的做，它需要考虑到问题还很多. 创业的过程就像是一个人的生活历程，和生活一样，除了基本的生存技巧外，更需要真诚、自信、奉献和勇于拼搏。

体验创业、学习创业与实践创业，是我们大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业!最后，我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位。在学习和工作中不断充实自己、提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。