

# 法医课程心得体会 初级会计实务心得体会 (优秀5篇)

我们在一些事情上受到启发后，应该马上记录下来，写一篇心得体会，这样我们可以养成良好的总结方法。我们应该重视心得体会，将其作为一种宝贵的财富，不断积累和分享。接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看看。

## 法医课程心得体会篇一

我是非会计专业的，后来做了出纳工作，可我没会计证，听说会计从业资格通过率只有5%，人人都说很难，但还得去考，于是我就去报了当地的面授班，听课时老师讲，学生在下面把老师讲的在书上划线，当时我跟老师说想放弃考这证了，老师叫我不放弃，只要坚持就会成功，我自认为是每做一件事都是很坚持的人，但学的真是累人，一想到老师说的要“坚持”，每想到无论刮风下雨都坚持去学校上课，如果就这样放弃了，之前的努力都白费了，面授班每科的课只有10个晚上，三科迷糊的学了一个月，就去参加考试了，结果只有40多分，那段时间真是晕啊！学得累又没效率，从考场出来时，在财政局大厅有个代理的人向我推荐网校的课程，当时有些同学还怕上当没买，可我一点也没犹豫，马上买了学习卡，经过2个多月在网校的带领下学习再次走进考场，结果三科都于高分通过，当看到显示出三科成绩时，心里充满了对网校的无限感激，在那次财政局公布成绩时，总参加人数是200多人，通过的只有9人，而我是这次中的第一名，太感谢那天向我推荐网校的代理人了，让我认识了，那时财经法规是侯永斌老师讲的，侯老师授课幽默，把法条用三言两语就让同学们记住了，田月和赵玉宝老师也很喜欢，讲的通俗易懂，感谢网校的老师，让我取的了走出校园后的第一个证书——会计从业资格证书。

试可考完了，之前每天晚上都在听老师滔滔不绝地讲课，现在不听觉得少了些什么，于是又报了初级会计师的课程。

3月1日，在网校老师们的陪伴下，又开始了新一轮的学习，每天认真听老师的课程，然后做应试指南，经济法基础在侯永斌老师教的记忆方法下学，不怕记忆不好的问题，初级会计实务资产这章很重要，开始学时头都大，交易性金额资产、持有至到期投资、可供出售金额资产还有长投，什么涨呀跌呀，完全不懂，有点怀疑自己的智商问题，后来就换成赵玉宝老师的课，听了豁然开朗，静下心把各个资产取的与持有和处置的分录都在a4纸上写一遍，这样一目了然它们之间的相同和不同点，终于把这第一章资产弄明白了，第8—9章其实理解了原理并不难，其余的学习都很轻松，可能是由于去年会计基础的底子好，今年学初级还是比较轻松的。

可我一点也没大意，还是按老师的要求，听课、看讲义、做指南、做模拟、看书，有时出去办业务，在银行排队时就拿网校的“掌中宝”出来看，这样在排队之余，把这2本书给看完了，“掌中宝”总结的都是考点，真所谓“浓缩就是精华”，只要一有时间就学习，生怕浪费每一分钟，在网校给出的学习规划里，我都能提前保质的完成学习，模拟从60多分到后来能做到90多分这个过程，笔不知写完了多少支，看着一叠厚厚的草稿纸写着当时的解题思路和留下的笔迹，有种想哭的感觉。考试前几天看到网校老师给学员们的祝福时，太感动了，网校个个都是名师，个个都身怀绝技，特喜欢侯永斌老师的考前祝福：“度春秋、课千时、题万道，我们一拱一卒，一天天积累，一点点进步，现在该将军了！”“天空飘来五个字：‘那都不是事！’”带着这五个字于20xx年xx月xx日下午带着十分自信的心情走进考场参加了初级会计职称的考试，感觉跟模拟难度差不多，虽然遇到好几题偏题，但通过考试应该没问题。

考试结束了，等待成绩的日子里，很想念老师滔滔不绝的声音，在学习的日子里我不逛街，不去淘宝购物，不去八挂什

么娱乐新闻，但是我每一天都很充实，每一刻我的脑海里只有网校老师讲课的声音。通过考试不仅给自己增添了一份自信，不仅是多了一张证书，更多的是磨练了自己意志和坚持不懈的毅力，学习过程中更是一种修养，把我之前的急脾气不知不觉在学习中改变了，在此也感谢我的家人支持我考试，是你们的支持才让我全身心的去学习，谢谢你们！我的孩子现3岁多很懂事，看到妈妈在听课，说：“妈妈，你又听课了？我也读书！”，然后他就自己看书去了，不打扰妈妈的学习，作为妈妈，要给孩子树立的是积极向上、勤苦学习的榜样。

我要继续财务人生的学习历程，如果这次通过初级会计师考试，打算考注会（因为中级不够年限），注会让多少人望而却步？但只要选择了就必须风雨兼程，有专业的一路陪伴，我相信，只要坚持与努力，就一定能成功，我相信坚持的力量，最后，再次感谢网校的老师和幕后的工作人员，是你们默默的付出，才有出自网校一批又一批的优秀学员。

## 法医课程心得体会篇二

### 1、积极看待客户拒绝

被客户拒绝不是坏事，这只能表明客户关心这件事，也在专心听我讲，

如何更好的做好销售？

。客户的拒绝使我有机会进一步谈下去，并可以为我搜集和提供更多资料。面对形式各异的拒绝方式，推销人员需要了解客户不愿意购买的真正原因，然后才可能找出最适宜的解决方法，这也是建立良好沟系、促进交易成功的关键。

### 2、当客户的拒绝理由具有客观依据时

推销员们虽然对客户提出的拒绝理由感到头痛，但是很多时

候却不得不承认，客户提出的拒绝理由是有相应客观依据的。推销人员此时需要特别提醒自己：眼前的客户是非常理智的，他们绝非是胡搅蛮缠，而且他们可能对同类产品有着相当程度的了解，千万不要企图蒙混过关。

这种情况下，一定要把话说得委婉动听，让客户感到充分的被尊重。

### 3、当客户的拒绝只是主观意见的反应时

- 对客户的主观意见不做实质性回应，等客户发泄完了，再用自己的真诚和热情引导客户进入愉快的沟通氛围当中。
- 用一种比较幽默的方式回应客户的牢\_，不要企图纠正或者反驳客户的观点。当你表现得足够宽容时，客户也许就不会再抱着自己的成见与你斤斤计较了。

### 4、当客户的拒绝只是一种自然防范时

有的客户之所以拒绝推销，完全出自于一种自然防范的心理。他们可能认为自己在与推销员的沟通中处于下风，所以推销员说的每一句话对他们来说都像一种进攻，如果让他们掏钱购买产品或服务，那就更会令他们感到是一种冒险。而有时，客户产生防范心理的原因完全出自于推销员本身，可能推销员表现得过于急切，让客户感到自己被步步紧逼，也可能是推销员给客户留下了不值得信任的坏印象等等。

无论出于何种原因，一旦发现客户对自己表现出了防范意识，推销员都要特别注意自己的言行举止。要尽可能地用舒缓温和的语调与客户进行沟通，让客户感到放松，在沟通的过程中要拿出证明自己和产品信誉的实证来赢得客户信任。当客户感到放松并对你产生信任时，这种防范心理就会自然而然地得到消除。

## 专家提醒

与其对客户拒绝感到恐惧，还不如对它加以利用，至少客户的拒绝可以使你与客户的沟通不至于太单调。

与理智的客户沟通不仅需要同样的理智，还需要用情感来软化对方。

客户可以单凭主观拒绝推销，但是你却必须时刻保持理智，记住：绝对不要轻易地卷入客户的主观情绪当中。

不要被客户的表面借口所蒙蔽，此时需要用心智和真诚来说服客户。

面对客户的防范和质疑，推销人员需要用令人放松的气氛和值得信赖的证据来化解。

## 二、消除客户消极情绪

### 1、分析客户的消极情绪

在购买到某些产品或服务之后，客户可能会产生某种怅然若失的感觉，甚至有些客户还可能对这场交易产生后悔心理。一些销售人员对客户的这些消极情绪不以为然，认为“反正东西已经卖出去了，不必理会他们……”这种观点是非常片面也是非常短视的。因为，在销售完成后，客户产生的消极情绪如果不能尽早得以遏制和有效消除，那就会影响你与客户的后继沟通，进而影响到更大潜在客户群的开发。

## 法医课程心得体会篇三

本学期参加了《中小学班主任实务》网络课程的学习，虽然

我是一名有了10多年班龄的班主任，但是在认真学习完所有学习材料后还是觉得有很大收获。通过学习让我在理论和实践操作两个层面都有了不少的收获，既丰富了自己的理论知识，又学到了很多具体的操作方法。通过学习，我深刻地认识到班主任工作是一门艺术，而艺术的生命在于创新，离开创新，艺术也就会失去生命的活力与发展的动力，只能止步于亦步亦趋的因袭和刻板呆滞的复制做好班主任工作是做好学校工作的关键，一所好的学校必定有一支强有力的班主任队伍。通过《中小学班主任实务》课程的学习，我已深刻感悟到班主任工作的重要性、艰巨性和艺术性。

学生工作是班主任的主要工作。学生工作虽不能囊括学校的全部工作，但却说明了班主任在整个学校中的重要性。有人说：“选择一个好的学校，不如选择一个好的班主任”，由此可见班主任工作的重要性。在学校，班级是学校教学工作的基本单位，也是学校中学生的集体组织，而班主任则是全面负责班级学生教育管理工作的教师。因此，班主任要在校长，教导主任的领导下，按照学校的教育要求和教育目标，充分利用和调动班级内外一切教育力量，做好班级的教育管理工作，干好这份甜蜜的“苦差事”。

艰巨性是由班主任的工作对象——学生决定的。管理人的工作本身就是一种较难的工作，一个班级一般都是由几十名学生组成的，每个学生都是一个不同的个体，学生的个体差异决定了班主任工作的艰巨性。要做好班级各项工作必须加强自身建设，班主任自身建设的关键是提高班主任自身的素质。要成为即专业又优秀的班主任，它不仅要求班主任具备高尚的人格、远大的理想和爱心去关爱学生的精神成长，还要求班主任具备教育学、心理学、管理学等专业知识，具备广泛的交际沟通能力，心理疏导和调试的能力，只有这样才能实现班主任由经验型、敬业型，向专业化方向转变。

大教育家孔子云：“少年居性，习惯之为常。”习惯真是一种顽强而巨大的力量，它可以主宰人生。因此人就应通过教

育，去建立一种良好的习惯。可见，习惯的好坏对人的一生有直接影响。班主任在培养学生良好习惯方面有不容忽视的责任。习惯的养成绝非一朝一夕的事情，必须“日积月累地练，练到非常熟，再也丢不了”便成了习惯。在此期间，我们班主任需要的是“勤”和持之以恒。

班主任是学生人生路口的领路人，班主任的德才学识、情感人格、言行举止等都会给学生留下深远的影响。班主任应加强自我修养，在学生中树立良好的风范，要“动容貌”、“正颜色”、“出辞气”。所以，在工作中，我们应严肃自己的容貌，端正自己的脸色，注意自己的言辞，处处严格要求自己，重视自我修养，树立良好的教师形象。

教育是科学，也是艺术。班主任工作应立足实际，讲究工作艺术与技巧，善于灵活处理各种问题，辩证处理多种关系，学会变通，掌握学生与班级动态，避免工作方法粗暴与简单。要去拨动学生的心弦，塑造美的心灵。这种工作的艺术性，不仅能够增强学生的道德信念，而且师生之间能产生情感交流，缩短彼此之间的距离，推动班主任工作的顺利开展。班主任工作虽然千头万绪、纷繁复杂，但有其内在的规律。就在校高中生而言，身心发展也有规律可循。心理学研究表明：青少年身心发展既有顺序性又有阶段性；既有稳定性又有可变性；既有共同性又有差异性。认真分析当今中学生面临的矛盾、特点、存在的问题。这些特点决定了班主任工作必须从学生的身心发展的实际出发，采用适当而有效的措施，保证学生顺利地成长。

首先，班主任应经常组织学生开展一些知识性强、趣味性浓的活动，如演讲比赛、唱歌比赛、体育竞技赛等形式，让每一位学生都能找到自信、自我的肯定。从而使学生由被动学习变为主动学习，激发他们的学习兴趣，调动学习积极性。

其次，信息化的社会要求教育也要体现信息化。现在的中学生比过去任何时代都见多识广、爱思索和讨论问题；他们的

思想、心理呈早熟的趋势。班主任的工作只有顺应这种趋势，因势利导，才能促进其思想和心理健康发展。如开设信息课，举办信息报告会、时事报告会、辩论会等多种形式的活动，以发展学生的认识能力，提高其适应现代社会所需的思想和心理素质。

再次，教育活动要面向全体学生，其内容形式就必须丰富多彩，开展主题班

会、社会实践活动、文艺表演、体育运动会等多种活动，让各种类型和各个层次的学生都有选择的余地，都有参加活动的机会和可能。此外，多样化的活动，也利于学生有选择的参加，以发挥个人的特长和才能，使每个学生的个性品质都得到良好的发展。

第四，后进生的心理状态是十分复杂的。他们外表上傲慢、粗野骄横，内心却有很强的自卑；他们犯了错误表面上满不在乎，但内心却惶恐不安；他们内心蕴藏着进步的火种，但往往得不到尊重；他们希望成功，但由于种种原因而不能取胜；他们渴求表扬、鼓励与关怀，而遇到的多是被孤立、受歧视。因此，班主任应尊重、信任后进生，实践证明许多后进生，其特长得到展示后，他们的闪光点会带动其他方面的进步。

第五，循循善诱，以理服人。师生交往是一种特殊的人际交往，它不仅包涵了普遍的人们之间相互勾通信息，交流思想感情，更重要的是学生在与教师的语言交往和非语言交往中，学生的认识、思想、感情、行为性格等都可以受到潜移默化的影响。说理要讲求方法。晓之以理，关键在一个“理”字，班主任一定要把道理讲清由浅入深、由表及里、按层次循环渐进地说道理。说理应双向交流。传统的说服方式是刻板式的我讲你听，我说你通的方式，学生对这种被动的接受方式，效果不良。班主任应采用平等式的双向交流的方式。说理要耐心诚恳。在说服教育中，班主任的态度是衡量说服效果的

重要指标。热情诚恳能消除学生对老师的戒心，缩短师生间的距离，这样班主任所讲道理才有可能扣人心弦、动之以情使学生增强对老师的亲切感、信任感、依恋感。即使在学生不听劝告、出言不逊之时，班主任也要有耐心，善于控制自己的情绪，千万不要因急躁粗暴弄僵了师生关系。

总之我认为班主任工作的进行离不开一个字——爱！给学生孩子般关爱，无论在工作中遇到怎样的问题，都不会觉得辛苦委屈。

## 法医课程心得体会篇四

### 【例题·单选题】

c.由出纳人员兼任收入总账和明细账的登记工作 d.由出纳人员兼任固定资产明细账及总账的登记工作 【答案】d 下列选项中，不符合现金管理的基本原则是（）

a.钱账分管原则 b.收付合法原则

c.日清月结原则 d.禁止坐支现金 【答案】d 【例题·单选题】

下列各项可交存现金但不能支取现金的账户是（）

### 【例题·单选题】

### 【例题·单选题】

编制银行存款对账单的调节公式（）

= 银行对账单余额 + 银行已收企业未收的款项 - 企业已付银行未付的款项

出纳员在登记现金日记账时，有一笔业务记账凭证上现金

借方金额是3000元，但反映在账本上是8000元，这是属于（）错误。

【答案】d

【例题·单选题】

多选

。【答案】abcdef

【例题·多选题】

c.收入的现金必须当天送存银行 d.必须每天登记现金日记  
账) ) 【答案】acd 下列结算方式中既能用于异地结算又能用于同城的有（）。

【例题·多选题】

b.公司饭堂购买农副产品支付价款5700元

【例题·多选题】

【例题·多选题】

【例题·多选题】

从账簿的账页看，现金日记账和银行存款日记账应采用【a.三  
栏式

在我国，银行票据包括【a.商业汇票 b.银行汇票 c.支票

下列发票需要进行缴销的有（）。

出纳报告的编制要求□□a□编制要及时

出纳工作交接应该包括以下内容（）

d.发票，包括空白发票和已用发票（含作废发票）

出纳归档资料包括□□a.出纳凭证 b.出纳账簿 c.出纳报告

d.银行存款对账单

e.作为收付款依据单的各种经济合同和文件 【答案□abcde

判断

在现金收款业务中，单位出纳员如发现假币就应马上没收。

（）【答案】错误。

1纸币票面缺少面值在30平方毫米的人民币仍可以继续流通。

（）【答案】错误。

4能辨别面额，票面剩余至三分之一（包含三分之一）至四分之三以下，其图案、文字能按原样连接的残缺、污损人民币。

（）【答案】错误。

【例题·判断题】

按《票据法》规定，不准签发空头支票、不准签发远期支票。

（）

【答案】正确 【例题·判断题】

企业银行存款日记账余额与银行对账单上的余额不相符，一定存在未达账项。（）【答案】错误。

【例题·判断题】

【例题·判断题】

【例题·判断题】

因为收据不用到税局购买，所以可以随便使用，开错了撕毁也是可以的。（）

【答案】错误

## 法医课程心得体会篇五

财务会计业务包括下列各项：(1)原始凭证的核签；(2)记账凭证的编制；(3)会计簿记的登记；(4)会计报告的编制、分析与解释；(5)会计用于企业管理各种事项的办理；(6)内部的审核；(7)会计档案的整理保管；(8)其他依照法令及习惯应行办理的会计事项。各项会计业务应包括预算、决算、成本、出纳及其他各种会计业务。报表的编制也是一项非常重要的事务，会计报表的目的是向信息的使用者提供有用的信息。会计信息要准确、全面、及时，然而当前的财务报表有很多的局限性。在电子商务时代，基于网络技术平台的支持，报表的生成将呈现自动化、网络化和非定时性，冲破了时空的限制。电子信息的迅猛发展，人类正疾步跨入信息社会。网络经济正以人们始料不及的速度迅速发展，在短短的几年时间里，作为网络经济重要组成部分的电子商务已经走入人们的视野并对传统会计产生了深刻的影响，物流公司基本上结合信息时代的要求实现管理的信息化、自动化和网络化。

为期两个月的实习结束了，我在这两个月的实习中，学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅，以学习会计电算化专业的我们，可以说对财务会计已经是耳目能熟了。所有的有关财务会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我们都基本掌握。但这些似乎只是纸上谈兵。倘

若将这些理论性极强的东西搬上实际上应用，那我们也会是无从下手，一窍不通。

以前，我总以为自己的会计理论知识扎实较强，正如所有工作一样，掌握了规律，照葫芦画瓢准没错，那么，当一名出色的财务会计人员，应该没问题了。现在才发现，会计其实更讲究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零！会计就是做账。下面是我通过这次会计实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计的特点和积累，以及题外的很多道理。

首先，就是会计的连通性、逻辑性和规范性。每一笔业务的发生，都要根据其原始凭证，一一登记入记账凭证、明细账、日记账、三栏式账、多栏式账、总账等等可能连通起来的账户。会计的每一笔账务都有依有据，而且是逐一按时间顺序登记下来的，极具逻辑性，。在会计的实践中，漏账、错账的更正，都不允许随意添改，不容弄虚作假。每一个程序、步骤都得以会计制度为前提、为基础。体现了会计的规范性。

其次，登账的方法：首先要根据业务的发生，取得原始凭证，将其登记记帐凭证。然后，根据记帐凭证，登记其明细账。期末，填写科目汇总表以及试算平衡表，最后才把它登记入总账。结转其成本后，根据总账合计，填制资产负债表、利润表、损益表等等年度报表。这就是会计操作的一般顺序和基本流程。负责记帐的会计每天早上的工作就是对昨天的帐务进行核对，如打印工前准备，科目结单，日总帐表，对昨日发生的所有业务的记帐凭证进行平衡检查等，一一对应。然后才开始一天的日常业务，主要有支票，电汇等。在中午之前，有票据交换提入，根据交换轧差单编制特种转帐，借、贷凭证等，检查是否有退票。下午，将其他工作人员上门收款提入的支票进行审核，通过信息系统进行录入。在本日业务结束后，进行本日终结处理，打印本日发生业务的所有相关凭证，对帐，检查今日的帐务的借贷是否平衡。最后有专门的会计人员装订起来，再次审查，然后装订凭证交予上级。

很多东西需要我们自己去挖掘。由于财务会计行业的特殊性我只能参加财务部门中较为简单的工作，如出纳及帮助会计进行帐目的核对等工作。虽然工作不难，时间也不长，但我仍十分珍惜我的第一次真正意义上的实践经验，从中也学到了许多学校里无法学到的东西并增长了一定的社会经验。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具有趣味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。因此，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！这次会计实习中，我可谓受益非浅。