

最强辞职报告(精选9篇)

学习中的快乐，产生于对学习内容的兴趣和深入。世上所有的人都是喜欢学习的，只是学习的方法和内容不同而已。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，了解自己的优点和不足，从而不断提升自己。接下来我就给大家介绍一下如何才能写好一篇心得体会吧，我们一起来看一看吧。

超市实践活动心得体会篇一

对青少年进行法制教育是一项社会系统工程，多年的实践告诉我们，对中小学生学习进行法制教育务必遵循学生成长的规律，采取多种形式，分层实施才能提高教育效果，增强学生自我约束潜力。

(一)区分层次，继续上好法制课。

要做到有计划、有课时、有教师、有教材，并密切联系学生思想实际，使学法、用法成为学生的自觉行动。

实践中，一是注意根据中小学生的身心特点和认识水平由浅入深地分阶段、分层次施教。小学阶段侧重法律常识的启蒙教育，使其初步了解一些与日常生活密切相关法律常识，从小养成遵纪守法的良好品德行为；初中阶段重点学习与日常行为有关的重要法律法规，提高学生遵纪守法意识；高中阶段主要学习法律基本理论和知识，帮忙学生树立宪法的意识和依法享有公民权利、履行公民义务的观念。同时，要按教学大纲和教材的要求，有计划、有系统地对学生进行基本的法律常识教育，帮忙学生树立法律意识和法律观念，增强他们分辨是非的潜力，提高遵纪守法的自觉性。

二是要把法制教育渗透到各学科教学中。要指导各学科教师在教学中结合本学科特点，有意识地渗透法律知识，使学生

在学习科学文化知识的同时受到法制教育。在小学，结合思想品德课、社会课和语文等学科教学，渗透《义务教育法》、《国旗法》、《未成年人保护法》、《预防未成年人犯罪法》及《小学生日常行为规范》等知识；在中学，结合政治、历史、地理等学科教学，渗透《宪法》、《刑法》、《治安管理处罚条例》、《娱乐场所管理条例》等知识。

(二)形式多样，提高法制教育效果。

一是举办主题班队会、模拟法庭、开展社会调查、知识竞赛、社会实践等活动，是校园开展法制教育的重要形式。我们要充分利用这些形式，透过宣法律故事，进行典型案例审理等，对学生进行生动直观的教育，提高学生学习兴趣，增强教育效果。

二是开展社区教育活动。要依靠居委会、村委会协助校园和家长做好所在区域学生假期的学习生活及教育活动，并协助家长做好监护工作，共同做好中小学生的思想道德和法制教育，个性是做好对“行为偏常”学生的帮教工作，努力切断青少年违法犯罪的源头，确保学生不出问题。

(三)突出重点，提高法制教育针对性。

对青少年学生进行法制教育，除进行必要的法律知识教育，培养学生法制观念外，十分重要的一点，就是要根据青少年的特点，开展有针对性的教育，对少数有不良行为以及有不良行为倾向的“问题学生”实施重点帮扶，预防和减少犯罪。

一是要求各中学根据各自实际状况，发动教师对全体学生家庭状况进行调查，对父母双方或一方外出打工的学生的校内外表现重点掌握，对有不良行为的学生，及时与家长联系，互通信息，同时，校园领导、老师结对帮扶，防患于未然。

二是做好后进学生的转化工作，是预防和减少青少年学生违

法犯罪的重要一环。学习后进的学生，往往思想品行、道德观念、行为习惯也是后进的，我们要求校园加强领导，成立转化后进生工作指导小组，排出转化后进生工作计划，排出后进生名单，分析后进生现状、原因、家庭状况、在校外交往人员，填写后进生状况登记表，确定负责帮教的教师。

总之，国民素质的提高，社会经济文化的发展，民主与法制的推进，都寄期望于广大青少年。我们要进一步加强青少年法制教育力度，与时俱进，开拓创新，共同托起明天的太阳。

超市实践活动心得体会篇二

作为新时代的大学生，积极参加社会实践活动是非常有必要也是非常有意义的，随着社会的发展，一个只有满腹经纶，却没有实际经验的人，在逐渐被社会淘汰，我们应该在掌握理论知识的基础上，真正的走上社会，将其应用于其中。查字典范文大全为大家整理了一些关于饭店暑期社会实践报告范文的相关材料，希望对各位朋友的工作和生活有帮助。

这个暑假与我以往的暑假有所不同，不再是学习课本知识，而是开始了我的社会实践。我在饭店找了份工作，于是，我的暑假打工生活从此开始，我的社会实践脚步从此踏出。

本着一颗不为利益，只为在实践中磨练自己，在实践中寻找自己的不足，更为在实践中能成长自己的心，我开始工作，深处其中体味了一下这份工作的酸甜苦辣。

工作第一天，领班把任务分配了一下，大家便开始了新一天的劳作。孰不知我这个新手什么都不会，似乎大家都认为是约定熟成的东西了吧，我向别人求助了一下，拖地时，但我还使尽浑身解数努力去拖，总算是干净了，擦擦额上的汗珠，我真感到累了，不光是拖地，像擦杯子整餐具，这些活儿跟我们平时干的都不一样，看这些老手们干的都是有板有眼的。虽然不是很上手，但我觉的很欣慰，让我懂得了，生活中琐

琐碎的事很多，但他们中都隐含着各自的规则，需要我们去遵守，去感受，不容一点的忽视懈怠，只有这样，我们才能收获许多，成长更多。

我欣喜地感觉到，通过社会实践的磨练，让我变得更加成熟、更加自信，我们有理由相信，当代青年大学生有实力承担的起未来建设国家的重任，追求进步，刻苦求知，勤于实践，全面成才必将成为广大青年学生的共同心声和行动！

刚来的前两天是给我们培训的，别认为服务工作是一份简单的工作，为了让我们熟悉饭店的基本工作流程和熟悉菜品，所以我们干起了传菜。虽然传菜部基本上都是男生，我们证明了女生也可以干的一样好。开始练我们端盘子，男传菜员两手各拿一个端盘，我们也不例外，端着盘子来回来去，有的菜品也很沉，就这样走，一走就是一个小时，走的腿都酸了，酒店还给我们发的小跟鞋，想从来没穿过跟鞋的我们，更是一种煎熬啊！工作时我感觉很累，而且很不适应，觉得有些坚持不下来，但最后还是咬牙挺过来了！

宝贵的经历胜过我们在课堂里埋头于课本里绞尽脑汁，尽管这样的实践不能代表什么，但却能使我们感受到走出象牙塔后危机四伏的压力，有了这样的体验过后，当我们真正面对困难的时候，我们会发现自己比别人多了一份的淡定和冷静，千万不要忽视每一件事的细微之处，因为往往事情的结果就在这样一个不起眼的细节处决定成败。社会实践是艰苦的，但收获是巨大的。实践让我的生活变得多姿，实践让我们的人生变得多彩。

这家饭店是一家四的商务涉外饭店，每一个饭店都有好几个岗位，各个岗位的要求不一样。这家饭店岗位主要有前厅、餐饮、客房、酒吧、商品部、康乐等，而各岗位中又有小小的岗位组成，我的主要工作是餐厅服务员。

餐厅是饭店中的一个重要部门，是客人用膳的主要场所，也

是饭店获得经济效益、弹性的部门之一，它的服务特点是服务员直接对客人提供对面的服务，个量大，时间长，需求多，为了满足宾客的不同需求，必须做到美味佳肴，令客人吃得满意。工作很苦很累，明天都要忙到晚上九点之后，但是我却从中学到不少书本上没有的知识，也顺利的将所学充分运用到实践之中，做到了理论和实践的结合。

每天上班时不固定，每周都会给我们排班，有早班，中班还有晚班。上班时开会领班就会给我们介绍菜名及价钱和今天的工作日程，还有今天客人订好的包间，哪几个传菜员去哪几号包间服务上菜等等。11点开始站岗了，迎宾在门口等待来临的客人，中午十二点到两点是客流高峰期。4点半过去又开始打扫卫生。晚上五点到九点又是一个客流高峰期。

在服务中，有不少礼貌礼节和仪容仪表是应遵守的，餐厅服务员主要的职责是负责菜肴的传送工作，在服务中要做到精神饱满，并且热情和蔼地面对顾客们，耐心的满足顾客的所有要求，急顾客所需，这样才能让服务传递到顾客心中，让顾客觉得物有所值，给顾客留下美好的印象。

在这一点上，我丝毫没有马虎，它让我在面对顾客需求等其它服务时，能够迅速而准确的完成，而且在动作、表情等细节上也做到了精益求精，给领班留下了很好的印象，也让顾客十分满意。

由于我们饭店的假期工比较多，因为社会实践是一笔财富。一分付出，一分收获，有付出，就一定会有收获。在社会实践中可以学到在书本中学不到的知识，它让你开阔视野，了解社会，深入生活，无限回味。社会实践是一种动力，在祖国需要的时候，我会无条件地把所学的知识的一切奉献给祖国和人民。

走出校门融入社会的大舞台，我们才真正体验到自身知识的欠缺，能力的有限。任何理论知识只有与实践密切结合，才

能真正发挥它的价值。在实践中我们才能真正的知道自己有半斤两，我们需要虚心的向前辈向同行请教，不断的充实自己壮大自己。

超市实践活动心得体会篇三

根据教育规定，为了大学生的能力发展及更好地了解社会，学习毛泽东思想和中国特色社会主义理论体系概论，秉承百年老校—温州大学的莘莘学子前辈的优良传统，那学而知不足的美好学习动力与求知欲。我们学生自行组织进行了一个社会实践。

这样的实践，对于我们的新生代来说，无疑的确系一次很好的将生铁锻造成好钢的机会。我们都应该好好把握这么难得的大学中的机会，将自己好好升华。表面上，这个实践的确是无什么难度的，只要大家在暑假去实地访问与调查就可以很轻松地收集到想要的资料。实际上，却遇到了不少的问题，但经过组员的商讨与协调，不断的修正与发掘，再难的困难也被跨过了。最终在组长的引导下完成了这次实践，收获很大。

7月10日低碳温州行暑期社会实践队在生活区c区进行暑期实践的启动仪式，并在仪式上进行宣誓。以宣传低碳为目的，以保护地球为主要目标的低碳温州行的暑期社会实践正式开始！

在7月10日，低碳温州行的队员们就早早的在c区的凉亭等候了。即使天下着大雨，但是这样也不能打击同学们的热情。在启动仪式上队长带领了队员们进行了以保护环境，低碳生活的味主题的宣誓。宣誓后，领队郭老师进行了发言，郭老师鼓励同学们要积极参与活动但与此同时也要注意人身安全。暑期社会是一个能够锻炼自己使自己适应社会，融入社会，并对社会做出一些贡献的活动。在此希望，低碳温州行暑期社会实践队能够使更多的人了解并积极投入到保护环境爱护

自然的队伍中去，让低碳成为一种习惯！

7月11日我们对环保局的汪主任进行了采访，询问1. 有关温州市环保中心任务，2. 对于温州市环保问题的措施，3. 向公众发出倡议。汪主任一一为我们做出了解答。

对于温州市环保中心任务主要分两块一是节能减排。二是生态市建设，在正在做国家环保城市创建工作。对于向工众提出的建议，汪主任是这么说的“低碳节能是工作重心，例如我们在夏天的时候可以将空调调高一度，在冬天的时候可以将空调调低一度等”对于温州市的环保问题的应对措施，他强调要加强基础设施的建设，尤其要大力推进污水处理厂的建设。

低碳的道路任重而道远，我们希望能够凭借自己所学的知识为社会的环保事业出一份力！让低碳之行能够让更多的人注重环保，注重节能！

7月12日下午3点，低碳温州行暑期社会实践的队员们在茶山小镇的镇门口集合。今天他们的活动内容是向行人倡议低碳生活，绿色消费，并附赠写有环保小建议的书签。

下午3时的天气时阴时晴，就向孩儿脸令人琢磨不透，可是天气并不能打击同学们的宣传热情，他们态度诚恳，热情的向每个路过的行人宣传低碳，倡议环保！他们的脸上满是热切的期望，希望他们的建议能够被人采纳。有些路人听的兴起，还与队员们合影留念！更多的路人在我们的低碳横幅上签上了自己的名字，以此表示对低碳的支持。

今天的宣传活动充分展示了地碳温州行暑期社会实践队员们的口才，并且通过队员们的努力，我们的环保倡议被很多人了解与接受，在今后的工作中我们希望能够有让更多的人了解，认可，并为绿色环保出份力！

7月13日低碳温州行暑期社会实践的队员们在金石小区进行低碳宣传。今

天的主要内容是进行有奖知识问答，并希望回答者在横幅上签字，表示对低碳事业的支持。与此同时分派出一些队员对小区内不符合低碳环保的做法向当地居民提一些行之有效的建议。

在今天的有奖知识竞答上，路人无一不八仙过海各显神通，打电话求助，求助亲友团，更有机灵的路人竟打起了队员们的主意，让我们低碳温州行的队员们进行解答。有奖答题活动如火如荼的进行着，可是那些分派出去的队员们也没闲着！他们凭借着他们那三寸不烂之舌竟说服了几位家庭主妇同意以后上街买菜带上菜篮子。

今天的活动办的非常的成功！这得得益于金石小区里的居民们的理解，当然分不开队员们的努力！希望低碳能够走进千家，让我们一起携起手来共创低碳社会。

7月14日，今天低碳温州行暑期社会实践的队员们组织金石区的居民们看了一场有关低碳的电影《你的幸福》，并在观看完电影后征集关于低碳生活的标语，选出优秀的并给予奖励。

在宣传低碳的这条道路上我们会越行越远。

7月17日是我们温州大学低碳温州行暑期社会实践队的最后一天！在这天里，队员们与温州市第四中学的同学们尽情的狂欢，分享友情带来的快乐。

在最后一天里，我们组织了一场有趣的演出，其中主角就是低碳温州行的暑期社会实践的队员们，但是温州四中的同学们也不甘落后他们推举出他们的歌王进行了友情献唱在这场演出中《疯狂的考试周》，《公德心》，《雷人舞》等节目博得了大家的阵阵笑声。诸雅芳的越剧《天上掉下个林妹妹》

让大家震撼于她唱功的扎实。当然在演出的同时少不了游戏环节，在游戏环节中温州四中的同学们积极参与，奋力为最终大奖拼搏！在演出的最后温州大学低碳温州行的队员们一起唱起了《绿动》这一首在启动仪式上唱过的歌曲，这让我们想起来我们在启动仪式上所发的宣誓：我们把绿色奉为梦想，把梦想视为行动，奏响追求绿色与和谐梦想的乐章，从小事做起，从身边事做起，一起共创良好环境。以生命的名义，我承诺：

珍视天空，关爱大地；

抵制污染，植绿护绿；

珍爱生命，节约资源；

保护环境，保护自然；

绿色消费，绿色人生。

让我们高呼“地球是我家，我爱我的家”

最后让我们共同呼吁，让低碳生活理念根植于每个人的心中！

素质教育的重要环节，是适应新世纪社会发展要求，培养全面发展型人才的需要，是加强集体主义，爱国主义，社会主义教育，升华思想的有效途径。积极投身社会实践，深入群众，了解社会，增长才干，是青年学生成长成才的正确道路，是青年学生运用所学知识技能，发挥聪明才智积极为社会作贡献的重要途径。

暑期社会实践则恰恰为我们提供了一个走出校园，踏上社会，展现自我的绚丽舞台利用假期参加有意义的社会实践活动，接触社会，了解社会从社会实践中检验自我。在实践中积累经验，在实践中提高自己的能力，这将为以后走出社会

打下坚实的基础！

年轻，是我们值得骄傲的资本，这个时代注定要我们去开拓！我们年轻而勇敢，我们都想成为在天空展翅翱翔的雄鹰，去搏击浩渺的蓝天；我们都想成为在草原上自由驰骋的奔马，来一个惊天动地的嘶鸣；我们都想成为在史册著名的伟人，在人生的画图上留下光彩的一笔！

超市实践活动心得体会篇四

当今社会的竞争是人才素质的竞争，随着人才被推向市场，大学生的自我优越感将逐渐消失，发展方向更加扑朔迷离。因此要适应时代的要求，不仅要具备丰富的专业知识和高超的业务水平，更必须具备一定的综合素质。因此参加社会实践很重要。本文是大学生寒假饭店社会实践心得体会范文，欢迎大家鉴赏。

随着期末考试的结束，期盼已久的寒假终于到来。回到了家里，是一种久违了的温馨气氛。看着在厨房忙碌着的妈妈，心中的一种温暖油然而生。吃完饭后大家坐在一起聊聊天，妈妈问道假期想干些什么，刚开始没有什么具体的想法，也一直在思考假期到底想干些什么，想了许久对爸妈说道出去打工吧，去饭店当服务员。作为一名大一新生，对缤纷多彩的大学生活充满了好奇。在大学的第一个寒假里，我希望能与以往有所不同。在这个时候团支布提供了参加实践活动的建议。这是一种磨练，对于学生来讲，实践的机会真的是很难得。在中国的教育里，我们学的都是理论知识，真正用到的却不多。理论加实践才是最科学的学习方法。感谢学校给我们学生提供一个社会实践的平台。于是，我开始了假期打工生涯。

第一天进去做事觉得感觉很奇怪，因为以前一直都是以消费者的身份进的饭店，这次的身份却是一个服务生。第一个感觉就是首先要把心态调整好。第一天来什么也不懂，领班就

叫了一个老服务生来教我。

平常在饭店吃的时候不觉得，来工作的才知道饭店的工作还真是不简单的，每个细节都要弄好。我第一天是试工，我很努力地学习，虽然说有点累，但我很积极、很投入，老板很满意，因为这毕竟是我社会实践的第一步。所以在那一天的时间里，虽然说有点累，但我却觉得挺充实的。

先说说我在那里的工作情况吧：我们每天8点半上班一直到晚上8点半。我们每天的工作就是在客人来之前把房间弄干净，客人吃饭的时候，服务生负责端菜上菜报菜名，帮客人倒酒、换餐盘之类的杂活。

在我看来最辛苦的，就是每次客人吃饭的时候你必须站在外面等候，一天下来腿跟腰都很痛，刚开始的时候真的有点受不了。虽然说顾客就是上帝，但有的时候难免会遇到些难缠的客人。要么是过于挑剔，要么就是素质不是很高。

所以服务生的工作看似简单，但作起来还是挺麻烦的。

因为这个原因，刚开始工作的时候感到有一点紧张，但越是紧张我就越必须鼓起勇气，因此慢慢的我就习惯了。后来证明，我还是很幸运的，因为这给了我一个独立锻炼、独立挑战的机会。

通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。明确自己在社会上的定位，为自己积累一些社会经验。

而且通过这次的社会实践也收获了不少方面的知识，总结了一下在饭店在经营方面的漏洞。

在客流量的高峰期时，工作质量下降。

原因：分工不明确，在工作量较大时，服务员的行为不干净

利落，择菜洗菜托泥带水，主厨也急于将菜品快快送上，于是就有疏忽，影响菜品的质量与口味。

解决方法：打造厨房完备的团队。根据各部客流量的大小。精确安排各个工作环节的认识。

通过此次社会实践我深有以下体会：在社会上要善于与别人沟通。经过一段时间的实践工作让我认识很多的人。如何与别人沟通好，这门技术是需要长期的练习的。以前实践的机会不多，使我与别人对话时不会应变，会使谈话时有冷场，这是很尴尬的。人在社会中都会融入社会这个团体中，人与人之间合力去做事，使其做事的过程中更加融洽，更事半功倍。别人给你的意见，你要听取、耐心、虚心地接受。

不管做什么事情都一定要认真仔细，决不能走马观花，要对自己负责。尤其是一些看上去不起眼的小事，更是不能马虎的，正所谓细节决定成败。往往是一些细节上的工夫，决定着事情完成的质量。

在社会实践中以及以后的工作中要有自信。自信不是麻木的自夸，而是对自己的能力做出肯定。就像刚开始时我到饭店那样有一点胆怯，但后来是自信给了我勇气。有自信使你更有活力更有精神。

就这次的社会实践活动而言，我也总结几点自身的不足：

1. 本人的交际能力还有待于加强，要在日后的学习生活中多加提高。
2. 对自身的约束力不强，有的时候早上不够按时上班。工作的时候有些累了就会想到回家。日后要提高自我的约束能力。
3. 本人的社会经验还太浅薄，有的时候面对一些难缠的顾客，不知道如何应对，每次都是领班的服务生帮我解围。

在此次社会实践中我认识到了一下几点：

一、 让我明白了大学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式；是促使大学生投身改革开放，向工农群众学习，培养锻炼才干的好渠道；是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校大学生更新观念，吸收新的思想与知识。

二、 社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了自己的奋斗目标。社会是另一个学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，既能让我们的人生价值得到体现，更为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。

通过这几天的社会实践我学到了许多在课堂上学不到的东西。虽然只是短短的几天，但我觉得挺充实的，至少让我的寒假过得有意义。在今后我要参加更多的社会实践，磨练自己的同时让自己认识得更多，使自己未踏入社会就已体会社会更多方面，不要以单纯的想法去理解和认识社会。让自己能更好的融入社会这个大家庭，为他贡献出自己的一份力量。

超市实践活动心得体会篇五

今天结束了为期七天的暑期实践活动，这次实践地点主要是在故乡的一家有着十几年经营经验的芝麻油加工工厂，该厂创办于20xx年，而在此之前的十年时间都是主营零售芝麻油而无大笔的交易。厂长在5年前企业转型期果断地决定了成立正规的小型企业，并积极准备了各项材料在申办卫生许可证、质量标准的前提下办理食品生产许可证这个重要证件，不但为了经营的正规性，也是以国家标准要求该厂的食品质量安全，为顾客提供所售食品的质量安全保障。赢得消费者的信赖，在获得一定数量的老客户的基础上发展新客户。

这次的实践活动就是主要针对小型食品加工企业在办理食品生产许可证时遇到的问题和怎样与政府部门、基层员工进行沟通来解决这些常见的问题。重点是通过这次活动了解了国家对于食品安全的重视和小型食品作坊申办食品生产许可证的流程。

在进行调研之前，笔者已经从厂长办公室了解到该厂已经准备了充足的申办材料递交了食品按生产许可证的申请，经过了县级和市级质量技术监督局的初步审查，在这几天内应该会迎来市监督局的复查。也非常有幸的见证了这个过程，虽然结果在调研期间还没有公布，不过笔者相信，有着以高标准严格要求自己的企业，最后一定会成功。

这次实践活动，主要是从一个小型食品加工作坊慢慢经过数十年的发展成为一个正规的经过国家有关部门认定审批的过程入手，探讨一个食品企业从野路子到正规企业所需要的程序和手续。哪些是必须的极其重要的，哪些是为食品安全提供保障的。

第一天，笔者在质检科长的带领下参观了这个今年上半年新迁至此的小厂，在科长的讲解下了解了芝麻油的基本操作流程。第二天，在质检科长的热情引导下观看了厂长办公室摆放的厂里营业执照、质量安全监测、卫生许可证、检验报告以及厂下发的文件的复印件。第三天，市里技术监督局的干部来进行第二阶段的审查，笔者在检查过后就一些重要的审查过程询问了科长。随后的第四天笔者见到了一直从细节处给人感动的老厂长，与厂长的交谈也让笔者这个没有多少实战经验的调查者获益匪浅。第五个调研日里了解了生产技术科长的岗位职责，以及其他部门科长的岗位职责，文件详细陈列了每位责任负责人的要求和工作任务、目标。

调研接近尾声的最后两天，笔者把这几天在厂里翻阅的文件做了记录和整理。其中学习到最深的就是注册食品公司的过程，这是厂长先生花了一个多小时条条不落的讲解的。注册

过程比较的麻烦，要办理食品流通许可证才行，第一步先核公司名称。注册公司的流程记录如下：1、工商局核名称(一般3到5个工作日)2、银行开设临时存款结算帐户办理入资并到会计事务所办理验资报告(一般5个工作日)3、到工商局约号办理营业执照(7-10个工作日)4、到质量技术监督局办理组织机构代码证(3-5个工作日)5、然后税务局办理税务登记证(3个工作日)6、最后到银行开立基本户，人行批下来要最少7个工作日。需要的资料也十分多：个人资料(身份证)、注册资金、拟订注册公司名称若干、公司经营范围、租房房产证、房产证明、房屋租赁合同、会计身份证及资格证原件等等。

为期一周的调研中，印象最深的其实并不是自己的调查结果，而是近距离的了解到的申办食品生产许可证的严谨程序。质量安全手册、食品召回制度、检验报告、出厂检验各项记录、原材料进货单、不合格品处理报告单、企业管理制度等等厚厚的文件让人感慨万千，无论多大规模的厂或公司，选择标准化生产就必须选择一条严格的路走下去。这些文件在学校学习中是不会接触到的，慢慢翻阅记录的过程中也静下心了，着实锻炼了耐心，平日一目十行的习惯不改的话，大概看十遍也有许多细节没有阅读到。

调研中收获最大的就是在企业家身上学到的品质。工商所流程、质监局流程、税务局流程这些都是厂长先生在最后一天笔者临走前大概讲述了过程，厂长虚心的请笔者给予意见，所以在结束调研后笔者查阅了相关流程与厂长进行了一次交流。由于不是专业的学习者，并不能给予专业的建议和意见，这也是十分遗憾的。

从厂长到科长、各个员工身上，笔者每一天都能学到很多。不能一一列出，不少记录在每天的调研日记里。虽然这不是专业的调研，一己之力也帮助不了这个令人赞赏的企业多少。但是依旧感谢他们，让笔者在短短的几天时间里学到了领导的高品质、员工的高素质对于企业生存、竞争、发展的重要

性。即便没有多少科班出身的管理者，可他们却凭借多年的经验和努力，有着自己的一套管理制度。并且不断修改完善实施，不断进步。这也是未来发展必不可少的。

超市实践活动心得体会篇六

——毛泽东同志《实践论》读后感

根据党校课程安排，今天再次学习了毛泽东同志的《实践论》，虽然已经不是第一次读，但仔细读一遍下来，还是深有感触。

在这篇充满了文学气息的哲学论文中，毛泽东同志用通俗易懂的语言全面阐述了马克思的“主观认识”——“人类实践”——“客观检验”——“再认知”循环往复不断上升的朝向真理的通达之路，可以称得上是将马克思主义唯物实践论与中国现实国情相结合从而发展具有中国特色马克思主义的唯物实践观的理论典范。

我认为这篇文章大体可以分为三部分来阅读：

第一部分介绍马克思认识论的基本观点。它开篇立论的向人们说明，人的认识是由实践产生的，实践是检验真理的标准。

第二部分是文章的精华部分，详细的分析人的认识如何从实践发生，又如何服务于实践。对于认识的过程，毛泽东同志认为：

“第一步，是开始接触外界事情，属于感觉的阶段。”人们通常在实践过程中，开始看到过程中的各个事物的现象表面，反复多次后，生起了认识过程的第一个突变，产生概念。而这些经过，即从浅到深的过程，是马克思辩证认识论的伟大贡献。对于认识的深入过程，毛泽东通过无产阶级对资本主义社会的认识，对帝国主义的认识和对战争的例子，更加透

彻的说明了基于变革现实的实践而产生的辩证唯物论的认识运动的逐渐深化活动。

性认识到理性的认识之飞跃，更重要的还须表现于从理性的认识到革命的实践这一个飞跃上”。

第三点，毛泽东说明，认识运动的完成是在实践中得到预想的效果。同时，从长期来看，认识应该跟着时代发展而发展。

第三部分从时代责任讲起，提出当时的无产阶级及其政党的任务——正确地认识世界和改造世界，并最后总结全篇文章的主要观点即认识论的重要思想。在毛泽东看来，认识开始于实践，认识又有待于深化，从感性认识达到理性认识的阶段。实现质的飞跃。坚持从实际出发，是毛泽东极为突出的特点。其实我们不难发现，毛泽东在《实践论》中所阐述的观点和马克思主义的认识论是完全统一的。

《实践论》是毛泽东同志最杰出的哲学著作之一。一九三七年，毛泽东结合中国具体的社会实践，深刻地揭示了认识与实践的密切联系。毛泽东同志以“实践论”为题阐述认识论问题，有理论和实际两方面的原因：一是实践的观点是马克思主义认识论首要和基本的观点，是马克思主义认识论的主要特征；二是党内存在的“左”倾教条主义，轻视实践，造成中国革命的严重损失，用实践的思想教育广大党员和干部，具有现实针对性。虽然距离《实践论》问世已经过去了75年，但它对认识当今中国的社会主义经济建设的道路上出现的社会性问题具有及其重要的指导作用，在构建和谐社会的实践中，有必要再读《实践论》一文。

这是一篇情理兼备的文章。读完后，我既有文学上的美感，又有哲理上的收获。结合工作实际，我个人觉得，它给我比较重要的启示是：

成规，不求创新。长滩镇是农业乡镇，工业处在起步之中，

工作推进中农业工作是重点，并不是想当然的工业项目建设，在这种情况下，我觉得：一是要创新思路，全力推进现代农业。用经营企业的理念强力推进现代农业，重点实施了国家商品粮基地试验示范、有机质提升试验示范和安坡生态娃娃鱼特种养殖项目建设。二是要突出特色，着力打造名特优种养殖业。把主导产业培植作为农业增效的突破口，重点培植四大主导产业：有机稻订单农业、山林养鸡、娃娃鱼特色养殖、湘莲产业。三是要科学调度，全力抗旱保春播。今年春天长滩镇降水量偏少，必须要确保人蓄饮水安全、春播生产和农村稳定，为实现全年粮食增产增收奠定良好基础。

2、理性认识的获得，应该在感性材料上收集、提炼，推理。要在将丰富的感觉材料加以“去粗取精、去伪存真、由此及彼、由表及里”的改造上做工夫。长滩镇近几年来将机关干部周四学习做为首要任务来抓，每周四学习时间由政治理论课、机关干部汇报当前工作、讨论解决当前乡镇发展的存在的重大问题等内容组成，这个过程就要求机关干部认真梳理工作中的千头万绪，透过现象看到本质，同时也是理论认识获得的过程。我认为，这个良好的习惯应该继续坚持，并不断完善。

3、实践需要时常总结。总结的过程是一个认识飞跃的过程。要善于在总结自己的实践经验中学习，在再认识的环节上下功夫。不论是学习还是总结，都要找准理论与实践的结合点，在结合中升华，在结合中创新，在结合中发展。实践论告诉我们，要常常地在实践中让认识升华，而通过总结，可以让实践经验上升到理性的认识。所以，尽量营造成一个实践、认识、总结、再实践的良性循环。

超市实践活动心得体会篇七

一个学期的学习生活已经结束。在这个炎热的暑假，我打算找一份工作来完成我的社会实践。我既兴奋又害怕等待这一天，因为这次社会实践是我人生中的第一份工作。很想完美

完成，但也担心工作中出现意外。

这激动人心的时刻终于到来了。我在7-eleven连锁便利店742分店前深吸了一口气，拽着手中的工作分配单和雇佣合同，强行压下心中突如其来的恐惧和迷茫。要知道，早在收到录用确认通知的前一周，我就开始幻想自己踏进那扇门后可能面临的各种情况，想出了相应的应急措施。然而，无论我做了多少准备，还是徒劳无功。我站在门外就感到紧张，手心冒汗。当时我其实也有过放弃的想法。然而，回想起我为得到这样一个机会所做的努力，我坚定地走进了商店。迎接我的是热情的“欢迎”和一张年轻男性的笑脸。虽然我从来没有机会光顾这家连锁便利店，但我早就听说它的服务态度和质量很好。看来没有白费。看到店里只有这个和我长得很像的男店员在管店，我才稍微松了口气，向他说明了我的来意。然后他从里屋叫出了商店的经理，一个又高又瘦的年轻人。接受的过程超出了我的想象。他只是拿着我带来的资料，告诉我第二天的工作时间，让我回去。关于如何对付刁难我的老上司，跟我之前想象的差远了。我准备了很久的相公第一天就草草结束了。

7月26日，我正式开始工作的那一天，为了给同事和上级留下好印象，我提前半个小时到了店里，但是他们显然对我的提前到有点惊讶。换上工作服，打卡，听了经理的关心，他笑着对我说：“以后按时来上班就行了，不过不用来这么早。”之后可想而知，我几乎每天都是用秒针进门，连他们都不得不佩服我的计时技巧。但令他们满意和我自己骄傲的是，我从未迟到过。不知不觉中，守时早已成为我的生活习惯和原则之一。尤其是经过这一个月的工作实践，我知道了守时对于塑造自己良好形象的重要性。

在便利店工作看起来很简单，但对于我这个从未尝试过连续工作八小时的新手来说，却是对耐力和体力的挑战。根据公司规定，上班期间不允许坐下休息(其实没有椅子之类的东西可以坐)，员工之间不允许闲聊，不允许在工作区域吃东西或

打电话...对于很多行为上的约束，一开始我充满了抱怨和不满，但渐渐地我意识到，作为服务行业的成功典范，其良好的口碑是通过员工的良好素质和优质服务的提供而建立起来的，优秀的员工也应该如此。慢慢地，我习惯了，同时也了解了我们日常生活中最基本却又不可或缺的服务工作者的辛酸与孤独。所以，当我脚底起水泡站着的时候，我要忍着，保持最好的状态，为顾客提供最满意的服务，因为这是我的职责；当我对每天吃的快餐和面包感到反胃时，我不得不忍受那些不必要的抱怨，因为我知道这只是很多社工不可或缺的生活中的一部分，只是对社会生活的第一次体验。通过观察和体验他们生活中的点点滴滴，我体会到了生活的艰辛和劳动所得的来之不易。

但是，让我感到幸运的是，我遇到了一群好同事，一个好老板，让我感受到了自己辛苦工作后被关心和帮助的快乐。对于我不懂的地方，他们总是会耐心的给我解释，但是对于我工作中的错误，他们不仅不抱怨也不指责，更多的是给我安慰和鼓励。在他们的指导和帮助下，我很快掌握了相关的工作流程和程序，对自己的工作能力和模仿学习能力信心倍增。他们除了教我工作的知识，还教我一些社交、生活、个人生存的潜规则和技巧。经过实际的观察和体验，我看到了和我生活的象牙塔截然不同的另一个世界。原来社会远比我想象的复杂，人与人之间的关系也是如此。回想起刚踏入大学的时候，父亲和哥哥对我说“大学期间学会做人是关键”，现在有点明白了。

另一方面，由于工作的服务性质，每天不可避免地要和不同阶层、不同素质的人打交道。如何处理和处理客户和个人的利益关系，是我要学习的东西。记得有一次，我遇到一个要求很高、很挑剔的男客户，因为当时是客户高峰期，我不能马上满足他的要求。被劈头盖脸就是无理的谩骂和指责，我能做的只有保持微笑陪着他，尽快满足他的需求。面对其他顾客同情的微笑和同事安慰的目光，我只能忍气吞声，继续投入工作。后来才知道，对于工作了几年的他们来说，这些

不过是平常事，所以说“客户是上帝”对他们来说是多么沉重，说“习惯就好”又是多么无奈。从那以后，我改变了以前对那些服务人员的看法，多了一点敬佩和理解，也学会了如何更好地约束和约束自己。

一个月的社会实践很快就要结束了，但它留下的一些反思和经验会让我终身难忘，受益匪浅。同时在实际工作中也认识到了自己综合能力和实践经验的不足，为以后的自我提升打下了基础。

超市实践活动心得体会篇八

第一次实践课我们小组做的是关于中国农村医疗方面的调查，小组内分工明确，组长监督。大家找好问题进行汇总讨论，设计出一份好的调查问卷，然后分好每个人负责的份数，各自去找朋友同学填，总结是组长写的，我们也会提出合理的意见。在这次实践课中，不仅仅让我们了解到了中国农村医疗的形式，也加强了我們小组成员之间的交流，学有所获，学有所乐，受益匪浅。

第二次实践课，我们小组做了一份以感恩母亲为主题的ppt。我们还是分工负责，找素材，制作ppt。我是负责找素材的，看到那些感人的照片，孩子受伤母亲疼爱的表情，孩子快乐是母亲幸福的笑脸，白发苍苍的老母亲为游子缝衣的满足，大雨中母亲为孩子挡雨的感人画面，还有一段温馨动人的视屏。眼睛湿润了，妈妈十月怀胎生育了我们，再辛苦养育了二十余年，她一直在付出，却无怨无悔，只要孩子过的开心就是她最大的心愿，世界上再没有一种爱能大的过妈妈的爱。我想起了自己的妈妈，她从小就对我很严格，不懂事的曾经还怨恨过她，长大了才是知道妈妈的用心良苦。二十年来，她会忘记自己的生日但是从来不会忘记我的生日，我成了她生命的二分之一。妈妈为我付出了太多太多，我该拿什么来报答她了？其实妈妈的要求很小，她说我快乐就好。现在在外求学，聚少离多，但是我会每个星期天打电话跟她聊聊，拉

拉家常，让她知道我很好，然后我也知道她很好。亲情，无私的爱，只要细细去体会，会发现你真的很幸福。

第三次实践课，写剧本表演。呵呵，最有意思的活动了，因为我们也是快要步入职场的人了，所以我们小组选择了模拟职场面试。结合大家的性格特长，分配好角色。刚开始排练的时候，台词不熟悉不说，还有大家放不开，表演的很生硬，可急坏导演同学。多次练习之后，大家才找到感觉，慢慢的进入角色，滑稽的表情，搞笑的台词，让我们乐在其中。

到了实践表演那天，才发现我们班卧虎藏龙，算是见识到同学的才能了。我们组还好，脱稿没有忘记台词，表演的还算过的去，特别是“龙民”同学的憨厚和搞笑引起一阵阵掌声。还有表演医疗纠纷案的小组，把现实中某些没有职业道德的医生刻画的淋漓尽致，欢笑之余让同学们有所思考。最有趣的是第四组的关于家属送医生红包的剧本，反映了现在医生收红包的敏感话题，直到现在我还在想医生收红包但是把它则算到医疗费中的做法到底对不对了？从这次表演实践课，看出了大家用心准备了，感觉我们班级更加有凝聚力了。谢谢这门课给了我们交流的平台，实践比理论更有趣味性和可接收性，希望以后多有这样的实践课。

上《毛泽东思想和中国特色社会主义理论体系概论》这门课，不仅仅学到了理论上的知识，毛泽东思想是马克思主义的继承和发展，是符合中国特殊国情的思想体系。邓小平理论，“三个代表”和科学发展观，都是中国特色社会主义的探索的结果，也是符合中国国情的思想道路。我们看到了几十年来中国的飞速发展，从科学技术领域到文化教育，都在前进中。虽然现在还是会存在很多的不好的个别现象，但是还是相信世界是美好的，我们要以积极的心态来看待发展，并且努力学好自己的专业知识，提高自己的综合素质，为社会主义奉献自己。

如果说理论是树叶的话，实践课就是花果，有了理论的基础，

实践才会更加丰富。当然还要谢谢辛勤的园丁，正是您的浇灌，我们才体会到学有所获，学有所乐。

超市实践活动心得体会篇九

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着有经验者优先，可还在学校里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，为了扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自我的本事，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，我在这个暑假再次利用空闲时间去参加了一次社会实践。

作为一名大学生，社会实践是我们在大学生活中的一个重要环节。这个暑假，过的真的很快，在将近一个半月的实习里，我初步接触了五金的一些基础知识，同时也积累了不少社会经验。实习，不仅仅是学习，更多的是体验生活，在实习开始之前我就想：这次去实习，我不仅仅是去学习实践，更重要的是去观察那些在工厂上生活的人们，不论是普工，部长还是老板。虽然他们的称呼不一样，但我相信在他们每一个人的身上都有值得我学习的东西。实习可称为实践，学习。也许真是我们从大学踏入社会的必经之路，也是开启我们踏入工作，适应社会的钥匙，是我们人生中不可缺少的一部分，就是把所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自我所学的理论知识有用武之地。只学不实践，所学的就等于零，理论应当与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。经过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不一样，接触的人与事不一样，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。并且在中国的经济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每一天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了新的挑战，中国的经济越和外面接轨，对于人才

的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自己，才能在竞争中突出自己，表现自己。这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人人际关系这方面有了很大的提高。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自我先想方设法解决，实在不行能够虚心请教他人，而没有自学本事的人迟早要被企业和社会所淘汰。

暑假的社会实践活动已经结束了，但社会实践给我们带来的巨大影响却远没有结束。它使我们走出学校，走出课堂，走向社会，走上了与实践相结合的道路，到社会的大课堂上去见识世面、施展才华、增长才干、磨练意志，在实践中检验自我。半个月的社会实践虽然比较辛苦。是庆幸？还是依恋？回想起来，才发觉，原先乏味中充满着期望，苦涩中流露出甘甜。

在这个假期，我去了熟人的工厂里实习，说是实习，其实就是去做苦力活，在别人的介绍下，我成为工厂里的一员，刚进去的时候呢的确挺害怕，不明白社会上的人是什么样貌，能不能应付过来，可是在慢慢接触过程当中，发现他们大部分都是很友好的，虽然刚开始会嫌你这不是那不会，但还是会耐心的去教你怎样做好，教你在厂里的潜规则，告诉你哪个领导好，记得我不舒服的时候，那里的姐姐阿姨就很关心我，问我要不要请假啊，我觉得友好是相互的。有的时候也会碰到很多麻烦，好容易做错事，挨骂的时候就会很委屈，想着还没被谁骂过呢，开始受不了，想放弃，可是想着在外面肯定是不容易的，于是咬牙就过来啦，我胜利啦，一向坚持到了最终。

在那里我学到了许多课本上没有的知识，这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人人际关系这方面有了很大的提高。同时在这次实践中使我深

深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自我先想方设法解决，实在不行能够虚心请教他人，而没有自学本事的人迟早要被企业和社会所淘汰。

首先，在与人交流时，即使不是对大人物，我们也要用请教的态度口吻而不是傲慢的姿态与他们说话，因为人不可貌相，很多实用的良师益友往往来自不起眼的生活与工作中。

当在在受到别人对自我的相貌、事情、人品赞扬时，不要表现出理所当然的样貌，也不要假意否认，适宜的方式是表示感激，尤其感激朋友的肯定与支持。例如：说句~不敢当，哪有在座的各位那么厉害呢~每当在饭局是，即使你不是服务人员，在朋友或者同事有客人来的时候主动倒水，会让朋友与同事很有面子，也会让客人觉得你的朋友与同事很有威望。这会让你的朋友与同事异常感激你的姿态。

其次，虽然你觉得你是新手或者地位比较低的人，可是你要勇于不耻下问，也要做到主动询问别人的需要，而不要等领导或者资深的同事对你表现出亲和，因为他们这样表现往往需要异常的努力。记得在别人不在座位的时候很热情地帮忙接听与记录电话、理解信件、传递信息，对团队的同事与同学，提醒他们一些你明白的重要日程。重要的是在征询了别人意见之后才进入别人的房间，阅览别人的书架或者室内物品，在经别人同意的情景下才用别人的电脑，坐在别人的私人座位上，但通常不去翻动别人的笔记本。

再次，在有多个出席者的场合，主动介绍自我的朋友给其他人，或者主动在你认识的朋友之间穿针引线。那些被缓解了陌生感的朋友会异常感激你。在有不一样地位的朋友在的场合中，都要坚持微笑，体贴地招呼下那些内向的、不为人注意的、可能有点自卑感的朋友，在社交中对弱势者的帮忙会得到别人异常的感激。对于社会地位较低者，尤其在有你不能适应的生活条件与生活习惯时，要克制自我所想表现出的

不适感与负面表情，尽量主动先打招呼。如果有人做错了事，不要用情绪性的方式加以批评，尤其要注意就事论事，避免评价了别人的人格、个性与家庭教养。批评时能提出解决方案就更有建设性。批评时应不忘肯定别人的长处。如批评时能较幽默，往往负面效果就更少。被批评者遇到尴尬的时候能幽默自嘲，也能提高交流的建设性。

最终，在自我不能有充分把握的时候，用争取与尽量这样的口吻回答别人的邀约，承诺了就要最大限度去履行。诺言是指100%做到的事情。如果你有了三次甚至更多的对同一个人没有履行诺言的记录，那个人通常就不再认真地对待你的约定，这就是所谓的信用问题。虽然在商言商，可是我们要尽量不谈回报地先为别人做点什么，这样就赢得了在心理上比别人优越的债权感。一个人的社会地位是别人对他负有的社会债务感的总和。

是的，课本上学的知识都是最基本的知识，不管现实情景怎样变化，抓住了最基本的就能够以不变应万变。如今有不少学生实习时都觉得课堂上学的知识用不上，出现挫折感，可我觉得，要是没有书本知识作铺垫，又哪应付瞬息万变的社会呢经过这次实践，虽然时间很短。

可我学到的却是我一个学期在学校难以了解的。就比如何与同事们相处，相信人际关系是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实习时我便有意观察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自我也尽量虚心求教，不耻下问。要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的部门例如市场部的同事相处好，那工作起来的效率才高，人们所说的和气生财在我们的日常工作中也是不无道理的。并且在工作中常与前辈们聊聊天不仅仅能够放松一下神经，并且能够学到不少工作以外的事情，尽管许多情景我们不必须遇到，可有所了解做到心中有数，也算是此次社会实践的目的了。

经过这次实践，虽然时间很短，可我学到的却是我一个学期

在学校难以了解的，相信人际关系也是现今不少大学生刚踏出社会遇到的一大难题，于是在实践时我便有意识觉察前辈们是如何和同事以及上级相处的，而自我也虚心求教，使得十天的实习更加有意义，此次的实践为我们深入社会，体验生活供给了难得的机会，让我们在实际的社会活动中感受生活，了解在社会中生存所应当具备的各种本事，利用此次难得的机会，我努力工作，严格要求自我，虚心向财务人缘请教，认真学习会计理论，学习会计法律法规等知识，掌握一些基本的会计技能，从而意识到我以后还应当多学习什么，加剧了紧迫感，为真正跨入社会施展我们的工作，走上工作岗位打下基础。

超市实践活动心得体会篇十

近年来，我经过自愿报名和组织推荐，被选派到××*镇××*村开展帮扶工作；今年，县委组织部安排我担任队长带领4名队员进驻××镇，开展对××*三个村的新一轮帮扶活动。通过近两年的帮扶工作实践，使我深深体会到：要做好帮扶工作，只有以“热心、公心、真心”，才能换取农民群众的“交心、齐心、信心”。

摸实情要以“热心”赢得“交心”。积淀问题多，积累矛盾大，党群、干群关系紧张，是后进村存在的通病。以往由于缺乏沟通理解，干部、群众都各憋了一股怨气，受此影响，工作队进村之后，有的干部群众持怀疑、观望、冷淡态度在所难免。增进理解，缓和关系，取得信任，尽快掌握农民群众所急所盼的第一手资料，是工作队要做的第一位工作。为此，我们通过召开党员、干部、群众座谈会进行宣传发动、广泛征求意见，而且深入到老党员、老干部及农户家中，促膝谈心，广交朋友。我们还采取发放问卷调查表、刷写墙字标语等方式宣传“结对共建”活动，使群众了解熟悉了我们和帮扶工作。我们在生活上不吃群众一口饭、不拿群众一件物、不要群众一分钱，在工作上天天与群众打成一片，处处维护群众的正当利益，更让群众感受到我们就是他们的知心

人。我们进村工作人人佩戴党徽和帮扶联系卡，不仅便于群众联系，而且增进了亲和力、信任感。进村半个月时间内，我们共征集到各类意见建议达100余条，收到群众意见信16封，一条条建议，一封封来信充满了群众对工作队的信赖与希冀。

办实事要以“公心”赢得“齐心”。我们××*镇帮扶工作队负责帮扶的三个后进村，后方单位是财政局、交通局和公安局，由于单位领导认识程度不一样，加之帮扶村与巩固村的工作目标任务不同，三家后方单位对大程庄、后胡楼、赵屯三个村帮扶工作的支持力度、帮扶资金的到位情况亦存在着差别。若按通常做法，后方单位各自为战，一个后方单位所出的人、财、物主要用在所挂钩帮扶的村上，三个村的帮扶工作进度及效果就会参差不齐，必然会出现这个村的各项帮扶任务已顺利完成，那个村的帮扶工作却成效甚微的现象，导致整体工作失衡，负面影响严重。我和队友们坚持从工作全局出发，理出一条三家单位所出资金、物资捆在一起使用的工作思路，并及时向县包挂领导、组织部联络员和后方单位领导作了汇报，受到领导的重视与认可。然后由县领导出面召开帮扶工作协调会，确定本着量力而行、尽力而为的原则出钱、出力，工作统筹安排，统一使用。县财政局很快调剂出70套办公桌椅，赠送给三个村，充实了村部办公室。由县财政局向上争取资金、县交通局出施工队，投资规模近50多万元的铺路工程已经启动。这条长达10公里，大程庄、后胡楼两村直接受益，且惠及周边万名群众的道路，从根本上解决了七八个村的群众走路难、农产品运输难、学生上学难问题，为广大农民群众齐心协力发展经济提供了便利的条件。从工作队内部讲，也解除了一些队员的思想压力，从而更加团结一致地出点子、想办法，帮民致富。

促增收要以“真心”赢得“信心”。加快后进村转化进程，关键要把党的富民政策、“全民创业”精神真正贯彻、落实到农村和广大干部群众的心里。在帮扶后进村活动中，我们坚持宣传发动与理清发展思路相结合，出资出物与技术信息服务相结合，解决热点问题与建立增收富民的长效机制相结

合，促进后进村的转化，进一步增强农民群众创业致富的信心，使农民群众得到真正的实惠，使农村经济和社会事业得到全面发展。为帮助3个村的青年农民走出家门务工就业，工作队多方联系厂家，发放劳务输出信息7000余份，免费技术培训320人，代付路费8000多元，3个村现已向xx市朝阳服装厂等单位输出务工人员500多名，拓宽了农民的就业增收路子。为了帮助农民致富，我们搜集致富信息400多条，开办农技培训班26期；为支持群众创业、我们协调信用贷款300多万元，支付贷款贴息4万多元。为引导群众拓展致富门路，我们重点培养了12个党员群众创业典型。通过扶持后胡楼村胡清华养殖肉牛、胡永洲规模养猪，带动了该村养殖业的发展，且收到了一业促多业的效果，后胡楼村现已发展了规模养牛户32家，养鸭户20家，养猪户18家，板皮加工户16家，新增果品冷库12家；赵屯村新增规模养猪户80家，板皮加工厂46家，就地安置劳动力380人；大程庄村新上10万元以上板皮加工项目19个，废品回收加工厂9家。我们还特别关心3个村30多家贫困户的生产、生活。为使因病致贫的村民胡心昆尽快脱贫致富，工作队集资1.3万元帮助他家发展了肉鸭规模养殖业，已售出三批成鸭赢利上万元。通过倾心帮扶，加快了3个村经济发展、农民增收的步伐，据测算年内3个村人均增收都在450元以上。

感激励着我们再接再厉，继续奋进。在今后的工作中，我们将配合三个村党支部认真组织开展好保持共产党员先进性教育活动，进一步加强“双强”型村党员、干部队伍建设，为群众留下一支永不撤离的工作队。深入推行党务公开和村务公开，转变农村工作管理机制。继续协调后方单位出资出物，改善群众生产、生活的基础设施，使村容村貌得到明显改善，使三个村尽快步入先进行列。