

# 学校小学社团活动方案设计(汇总9篇)

当在某些事情上我们有很深的体会时，就很有必要写一篇心得体会，通过写心得体会，可以帮助我们总结积累经验。那么我们写心得体会要注意的内容有什么呢？下面是小编帮大家整理的优秀心得体会范文，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

## 英语专业导论课心得体会篇一

我们没有进行过系统化软件设计的教育和学习，对如何进行软件的开发基本上就是想什么写什么。根本没有过系统化的设计。比如需求分析，可行性研究等。更不知道用什么模型来设计软件。这在我们以后的工作中是完全不行的，没有系统化的设计，是不可能满足客户的需求的。

胡老师让我们分组进行软件互换的形式来进行软件的修改。其实胡老师就是想让我们了解以后工作中，软件是如何设计的和制作的。对于以前的编程，我们只能按照自己的想法，想一步做一步。根本没有系统化的设计。通过对软件工程导论这门课程的学习，一遍学习一遍实验，实践与理论相结合。开始其实我根本不理解各种图的作用，觉得它们根本没有用，就是照猫画虎，没有任何的实际意义。但是通过后面的学习和理解，对他们有了独特的理解和想法。比如对uml来说。它是一种标准化交流的语言，它可以让开发人员与客户之间轻松的交流。用图的形式向客户展示软件设计的流程，从中传递信息。简单的说就是客户和设计人员交流的手段。

这学习，不管是实验小组的实验还是老师您要求的程序，基本都是我一个人做的，所以对各种图还是比较了解和掌握的。虽然对实验报告的制作感觉到十分的吃力，工作量很大，但是还是通过几个晚上的专心学习和制作，最后还是完成了。但是好多图画的还是很有问题，没有真正的完全理解和掌握。

但是在后面的学习和复习中，有了更正。

下面我对实验进行一下总结。首先是实验一结构化分析和设计，主要理解dfd图，数据字典、er图和问题描述进行设计和学习。dfd图主要分为三个方面，数据的源点，数据流和数据存储。它将信息流和数据从输入移动到输出的工程中所经受的变化。简单的说就是主体，动作和数据单元的问题。接下来是数据字典，主要进行软件操作单元的数据定义，格式化和功能说明。然后就是er图，根据短信系统的问题描述，可得到软件实体，从而得到此图。其次是实验二和三面向对象分析和设计。主要进行用例图，场景描述，初始化类图，协作图的制作。先是从需求到业务用例图，根据客户需求(也就是我们软件的需求)画出用例图。它的作用其实就是描述该实现什么业务或者说是功能。接下来就是场景描述，简单来说就是软件实际的操作的某个步骤的具体说明。跟着就是初始化类图，重要作用就是显示系统有哪些实体，实体的具体操作，实体间的关系。然后就是协作图，主要作用是针对某个软件的功能，进行交互过程的解释，简单来说就是具体业务的具体操作，而且是所有涉及到的操作。动态模型和静态模型的建立，在面向对象的系统中，业务流程表现在为对象之间的交互，对动态模型和静态模型分析和总结，从而产生顺序图。面向对象设计就是对实体类进行定义和说明，所有的类都是跟软件里的类相对应。就是真正的类。最后就是实验三编码和测试，实验主要对测试和编码进行总结。从中总结制作过程和测试过程。

实验对我来说可能很辛苦，但是我从中学到了很多。了解了很多图的作用，也了解了以后工作的具体流程，这对我们以后的实际工作提供很多帮助。对我来说辛苦着收获着快乐着。跟您的交流中也学到了很多知识。总之我很满足。

## 英语专业导论课心得体会篇二

小伙子，长得蛮精神的，以后就叫我xx吧。我笑了笑，说“xx”

以后还得你多多指教，小兄弟有啥地方做的不到位，还请您不吝赐教！

头一天上班我很早就来到了办公室，不过我们的出纳xx姐来的更早，不过刚来心里还是没底，感到既新鲜又紧张。新鲜的是能够接触很多在学校看不到、学不到的东西，紧张的则是万一做不好工作而受到批评。过了一会儿，大家都来了，首先xx想我介绍了公司的一些基本情况公司经营情况，分多少个项目部，建筑行业平是都有哪些业务，用到哪些科目等相关知识，他好像已经带过徒弟一样，对徒弟的学习安排很有条理，在刚刚接触社会的时候，能遇上这样的师傅真是我的幸运。虽然实习不像正式工作那样忙，那样累，但我真正把自己融入到工作中了，从不迟到不早退，完全按照一个职业人应有的准则来要求自己，因而我觉得自己过得很充实，觉得收获也不小。

在他的帮助下，我迅速的适应了这里的工作环境，并开始尝试独立做一些事情。第一天算是熟悉一下公司的基本情况，第二天，我按照上班的时间早早地来到单位，先把办公室的地板、桌椅打扫干净，然后又把玻璃擦了擦，第一项工作完成了，我满意的给了自己一个微笑xx按时来到了办公室，拿出了七经部的凭证让我学习学习，心想这很简单，所以对于凭证也就一扫而过，总以为凭着记忆加上大学里学的理论对于区区原始凭证与记账凭证可以熟练掌握。也就是这种浮躁的态度让我忽视了会计循环的基石——会计分录，会计分录需要记住，特别是月末核算收入，利润等时要做的分录。还有一点就是记账凭证后面的原始凭证的贴法。并不像学校实习时那么几张小小的原始凭证，有的地方，一张记账凭证后面几乎要附上百张原始凭证，像发票。购物清单，验收入库单等，把这些东西贴上去真的很费事，有上下交错排列。左右交错排列，甚至原始凭证的附件（合同）更大。更难贴，这些东西都是学校没有见识到的，是我要学习的地方。三月底，办公室里所有的人都很忙，科长突然问我，小xx你能汇总记

账凭证吗？当然可以，我斩钉截铁的说，殊不知我的第一次汇总记账凭证竟然用了近三个小时，一次次的重复，一次次对照那些汇总过的记账凭证就是没有发现问题，后来还是陈阿姨的指导让我恍然大悟，原来汇总凭证时候不能复制，粘贴这样如果汇总错了，你永远发现不了，因为它始终是平衡的，接下来的日子里，我有一个任务，就是帮助所有的工作人员汇总记账凭证，当然这是我很乐意的工作，他锻炼一个人的耐心程度，因为一个财务人员最重要的就是要有耐心，要细心，这件事如果做好了，你以后的工作将会很顺利。

作为一个实习生在工作中没有具体的工作，所以除了学习会计业务知识外，其余时间有空的话我也会和出纳学学知识，第一次是和出纳去我们公司的内部银行去取钱，本以为我们两个人足矣，因为路程很短，也就一站路而已，结果我们还是坐公司车去。出纳的责任就是管钱，必须做到万无一失。别人一提起出纳就想到是跑银行税务局的，其实跑银行税务局只是出纳的其中一项重要的工作，在和出纳聊天的时候得知原来跑银行也不是件容易的事，除了熟知每项业务要怎么和银行打交道以外还要有吃苦的精神。想想寒冷的冬天或者是酷暑，谁不想呆在办公室舒舒服服的，可出纳就要每隔一两天就往银行跑，那就不是件容易的事了，仅仅来回的折腾也就够终生受用的了。除了跑银行出纳还负责日常的现金库，日常现金的保管与开支，以及开支票和操作税控机。说起税控机还是近几年推广会计电算化的成果，什么都要电脑化了。税控机就是打印出发票联，金额和税额分开两栏，是要一起整理在原始凭证里的。其实它的操作也并不难，只要稍微懂office办公软件的操作就很容易掌握它了。可是其中的原理要完全掌握就不是那么简单了。于是我便在闲余时间与出纳聊聊税控机的使用，学会了基本的操作，以后走上工作岗位也不会无所适从，因为在学校学的课本上根本就没提过这种新的机器，看来实习真的很重要啊！

这是第一次进行会计的实习，因为学校课程安排的原因，目前结束的大二的功课，只学习了基础会计这一门会计专业课，

所以在去实习之前有些担心自己会做不来。在实习结束后，我写下了我的实习报告，希望我的这篇大学生会计专业实习报告可以给各大高校会计实习生作为参考范文。

实习的第一天，刚好是工人发工资的时候，所以只帮忙发了工资。从第二天开始，有两天多的时间是完工产品入库并审核，这一部分比较的枯燥，做的是比较基础的工作，因为有财务软件，所以只要将各个车间近一个月来的生产的产成品的款号、完工数量以及经手人员、日期等有关的信息录入软件的供应链模块中即可，但是做好这项工作是很需要耐心、而且要细心，不然很容易就可能输入错误的信息。这一部分不仅涉及以后的产品销售收入核算，也涉及工人工资的计算，影响成本的计算。在做这一部分的时候，觉得比较枯燥，但是也不敢懈怠，害怕出错，体会到会计工作所需要的细心和耐心。

完成了产品的入库，接下来做的是审核原始凭证、编制会计分录、填制记帐凭证，这是一项连续的工作。刚开始审核原始凭证的时候有些无所适从，不知从何下手，幸亏有别人手把手教，审核原始凭证不像自己想象中的那样只是需要核对一些信息而已，如果原始凭证登记合理、合规，审核起来就会比较省力。但是日常的业务中因为不是每个人都了解在业务发生时应该进行怎样的填制手续，才能进行会计的入账。在我审核的时候，手续欠缺的经常发生在原料采购、办公用品等的采购，经常是缺少购买物料申请单和实物入库单。如果发生这种情况，就必须与协调相关的部门补齐手续，因此审核起来，就比较费时费力。

会计（会计要做的不单单是算盘珠子）分录的编制不像想象中的那么简单：只是有借必有贷，借贷必相等。当然这是大原则，但是要做好、做规范，只是这样还是不够的。在做会计分录的时候学到的东西是最多的，在做一笔费用业务的时候，不知道是归入制造费用还是管理费用，单就依据原始单据二者均可。这时候问了那里的会计人员，她跟我讲了一

下有关这笔业务的发生，我才明白过来。

公司车辆的运费处理问题：如果是运载物料和原材料用于产品的生产，必须归入制造费用。而如果是公司人员的出差的车辆费则应该作为管理费用处理。做完这笔业务，我发现能够比较好地做好会计分录必须对整个公司的生产运作有一定的了解，这样才能够处理好每一笔经济业务。接下来出现是一些细节的问题：做涉及两个以上帐户的会计分录的时候，我总是把它做成两个简单会计分录，虽然这不是原则性的错误，但是这明显地是记帐手续复杂了，而且也不利于集中反映一项经济业务的全面情况。

还有就是一些实务的问题：收付款项经常有零头，零头一般都是没有支付或收取，我在做分录的时候，把这一点也忽略了，也没有认真再看一下这笔业务的款项到底是如何处理的，就直接地把款项做成销售收入或是现金存款的减少，到最后去看他们原先已经做好的记账凭证，才知道零头是这样处理的：未收的零头一般做成营业外支出，相应地未支付的零头做成营业外收入。而这时做好的记账凭证已经都打印出来了，我又回头去软件数据库里先将会计分录改正确，最后重新打印。本来这些应该一个半天就能弄好，但是因为不熟悉、老出错，又折腾了快一个下午。

因为原始凭证已审核好了，会计分录也做完了，填制记帐凭证就轻松许多（编制会计分录和填制记帐凭证是同时进行的）。记账凭证中重要的是如何写摘要才能简明达意，我试写了好几笔业务后才觉得慢慢地上手了。这个比较容易。

销售订单入库也相对简单一些，也只是录入相关的信息，金蝶k3财务软件的使用，一些繁杂的处理都是由软件自动生成，关于销售税，只要在订单类型里输入是否含税就行，像一些含税的订单，系统就会自动生成产成品的含税单价、总金额等等。

## 英语专业导论课心得体会篇三

经过对课程的自学，我明白了学习生命科学导论的必要性。

第一，这是掌握预防医学专业知识的需要。在人类几千年发展历程中，各种疾病，疑难杂症不断困扰着人们，夺走了人们身体的健康，影响了人们安康的生活。人类的疾病有些是来自于人类本身，有些却是来自于其他生物。如人类疯牛病，即克雅氏综合症则是来源于牛体的疯牛病；又如前几年的h1n1禽流感，今年的h7n9等等都与其他生物有着密切的关系。由此可知，对疾病的研究预防等医学方面的研究与生命科学是息息相关的。有了生命科学的知识，医学方面的研究与发展才能更有依据更有序地开展与进行。

第二，这是培养基本科学素养的需要。在我们的日常生活中，许多人都应该听说过或吃过转基因食品了。最常见的就是太空椒和小西红柿了。太空椒肉厚而不辣，小西红柿小巧玲珑而味甜美，深受人们的喜爱。而这些品种的出现正是基于科学家们对生命科学的认识与研究。而今相当多的研究项目是与生命科学相关的。可以说生命科学是二十一世纪自然科学中最可能有重大突破的学科，同时生物技术最有可能成为二十一世纪最有作为的技术。

第三，这是解决人类重大问题的需要。当今，人类面临着许多重大的问题和挑战。如人口膨胀、粮食短缺、疾病危害、环境污染、能源危机、生态平衡破坏、生物物种大量消亡等等。而这些问题与挑战大多都是与生命科学相关的。针对这种种问题，科学家们基于对生命科学的认识研究出了许多对策。我国著名科学家袁隆平用转基因水稻缓解了粮食短缺问题，给全人类带来了粮食增产的福音。对于艾滋病，科学家们研究出了抗hiv疫苗；对于环境污染，科学家们研究出了微生物污水处理方法；对于能源危机，石油植物起了缓解作用。

对于我们学生而言，学习《生命科学导论》可以让我们获得

生命科学中必要的基础知识，增强我们对生命科学、生物技术的发展趋势和前沿热点问题的认识。

经过学习，我也了解到生命科学是研究生命现象、生命活动的本质、特征和发生、发展

规律，以及各种生物之间和生物与环境之间相互关系的科学。它与经济、医疗、制药、农业、环保、发酵都有着不可分割的紧密联系。我们所要学的《生命科学导论》的主要内容是：生物多样性与生命的基本特征，生命的物质基础、生物体的结构和功能，生命的起源与物种进化，生态系统、环境与健康，现代生命科学与人类未来，生命科学的研究方法与技术以及生命科学的体系。

## 第二讲生物体的组成

一、生命的元素、分子组成

二、生物小分子简介，生物大分子的形成

三、生物大分子的高级结构

## 英语专业导论课心得体会篇四

自我进入公司以来，在的耐心指导和同事的热心帮助下，学到了较多的工程施工现场管理知识，并积累了丰厚的实践经验，现以下几点指导。

工程开工之前做好各项交接工作，我方经过监理以书面形式和甲方交接施工工艺、施工流程，并要求三方签字确认。对基层墙面质量进行验收，确认合格后双方书面交接，方可施工。

施工现场人际关系的处理非常重要，处理好现场管理人员以

及监理的关系就等于节省了时间、增加了效率，关于施工现场存在的问题一定要与相关人员多沟通、多交流，如果出现对我方施工有影响的应即时请甲方解决并处理。

质量第一，首先要选择一个各项指标优良的施工班组，开工之前，要召集所有施工人员参加现场会议，传达项目工程的施工工艺和施工流程。

每天严格检查施工质量，做到及时发现并解决问题，对于不符合要求的施工部位，必须进行处理或者返工；每道工序施工完成后，要经甲方、监理验收签字，方可进行下道工序。

施工进度是决定工期的最大因素，一定要做好周密详细的时间安排。现场施工要将施工时的周计划、月计划按时上报甲方，如果遇到对我方施工有影响的情况，应及时申请甲方解决处理，以免耽误工期。如果施工进度跟不上的话，在必要的情况下增加施工班组人员，并将每周、每月的施工情况和进度，向公司汇报，以便公司统筹安排、按期结账。

材料的管理是每项工程的关键，首先一定要选好储存材料的仓库（防雨且便于卸货、搬运的位置），施工时搅拌机和施工部位落地灰要清理干净，特别是刮尺上的保温砂浆要倒入灰桶，下班之前仔细检查各处，保证现场的干净整洁，特别是堆积材料的地方要重点排查，以免下雨淋湿造成不必要的损失。申报材料时，要结合施工进度和当时天气情况，只供材料不包工的工程，材料进场要清点数量，并要求甲方管理人员确认签字。

以人为本，安全第一，只有确保安全的情况下才能保障效率。

每天开工、收班都应清点人数，禁止酒后施工作业，高空作业必须佩戴安全帽、系好安全带，外脚手架没有经过安全员同意和批准，禁止私自拆除和变动，违者严处。

工程完工后，对施工面再次全面系统检查，经过甲方和监理验收，并对施工面积落实，和甲方核对确认。即时清点施工工具和剩余材料送回公司。

以上为我个人现场管理的一些实践经验，但在工作中还存在较多的不足和失误，管理的不够完善，希给我更多的指导和帮助，我将在今后的实践工作中不断的锻炼自己、积累自己、提升自己、完善自己，贡献自己有限的力量于公司无限的发展中。

## 英语专业导论课心得体会篇五

20\*\*年，刚刚大学毕业的我怀着满腔热情步入了不太熟悉而又充满憧憬的社会，当时养家糊口不是我的目标，成为百万富翁才是我的理想，世间的一切在我的眼里显的那么容易。做服装生意成为我的首选，借了爸妈5万块钱就风风火火的干上了，但初涉此道的我根本摸不透行情，进货大量积压，根本卖不出去，几个月之后，我实在维持不下去了，一万多的货，5000块钱处理给了别人，服装生意夭折了。

经过了第一次的失败后，我冷静了一点，不敢再冒失了，天天看电视上，报纸上的广告和项目。面对着众多的各个行业的项目，我有点眼花缭乱，不知道该怎么选。忽然有一天，当我看到中央电视台7套的《致富经》栏目介绍河南长葛的一个二十多岁的小姑娘销售喷泉的故事，我被她吸引了。故事说的是农村小姑娘小朱来到城市几经周折创业安家的事，她的经历和我差不多，区别就是她成功了，而我是失败者，我的心被深深刺痛了。我通过中央电视台查到了她的电话，通话后我了解到她的创业艰辛，也知道了成功的来之不易。那几天我左思右想，一个小姑娘做喷泉做的这么成功，喷泉究竟是什么样的呢？原来是一种室内放的能够加湿空气、净化空气的健康型艺术喷泉。加湿净化空气？我想，现代人不是需要这种能够提高生活水平和档次的东西吗？市场上好象还没有，要真是这样能不好卖吗？我能经营这种东西吗？我抱

着试试看的想法给小朱打了第二个电话，问她我能不能也销售这种产品，没想到她很爽快的就答应了，只是告戒我做事情不能盲目和冒失，首先的考察好当地的市场，再考虑自己的经济状况，一定要三思。我很感动。

经过几天的考察和考虑之后，我揣着剩余的将近4万块钱来到了河南省长葛市健康雨艺术喷泉厂。因为提前打了电话，所以我很快见到了小朱，她带我在厂里参观了一下，每个车间红红火火的生产场景使我激动不已，产品确实漂亮，虽然价格有点偏高，但我相信那不是问题。

几番介绍和了解之后，我对这个产品更加信任了，小朱也被我的诚意打动了，决定在出厂价的基础上再给我让利百分之二十，并且签定了合同，做了我们这个地区的总代理，我更感动了。挑选好了我要的二十台产品，将近3万块钱的货我就马不停蹄的赶了回来。

按照我的想法，我把我的二十台喷泉分了五份，每份四台都贴上我的联系方式，然后我挑选了本市的五家比较好的宾馆和酒店，给他们负责人讲好，免费的让他们摆在里面两个月，他们经理自然乐意。接下来就是静候佳音。两个月很快就过去了，其间有不少人给我打电话咨询，想买我的喷泉，我把他们的电话号码都留下，就径直去了宾馆。到了第一家，宾馆的负责人见我来了，就直接告诉我想把喷泉留下，问需要多少钱。我抑制不住内心的喜悦，但还是故作镇静，因为这在在我的意料之中。我在每台加了五百块钱利润，就这样在我从财务领了钱走出宾馆的时候，终于忍不住笑了起来。

没想到第二家，我一看愣住了，原来摆放喷泉的位置已经空了，我着急了，连忙找他们经理，问是怎么回事。经理见到我来了，连忙陪着笑脸出来了：“真是不好意思，你别着急，我慢慢给你说。一个月前，我的几个朋友来到我这，看见我这的喷泉，说，你什么时候弄来这种好玩意，也不吭一声，让给我们吧。我说那是别人在这放的，不是我的，可他

们不信说你蒙谁呢，就这样当天就拉走了。你看这事，你说吧多少钱我付给你！如过你还有的话再给我拉几台。”就这样五家宾馆除了一家经理不在，要我过两天去拿钱，其它四家都如数的付了钱。我的第一批喷泉卖完了，初去杂七杂八的费用，第一笔我净赚8500元，于是我按照两个月内客户打电话的情况，通知河南长葛厂家给我发货！

三年多来，经过我的努力和宣传，每年最少都能销售二三百台左右，除去各种费用，每年都有十几万块钱的收入，我跟小朱也建立了很深的友谊，虽然离我的百万富翁的梦还有一段距离，但是我相信这一天不会太远了！