

最新大学里组织员前景样 大学组织部干部心得体会(实用7篇)

每个人都有自己独特的心得体会，它们可以是对成功的总结，也可以是对失败的反思，更可以是对人生的思考和感悟。心得体会可以帮助我们更好地认识自己，通过总结和反思，我们可以更清楚地了解自己的优点和不足，找到自己的定位和方向。下面是小编帮大家整理的心得体会范文大全，供大家参考借鉴，希望可以帮助到有需要的朋友。

务实的心得体会篇一

通过专业实习，让我们在深入了解电子商务的基础上，掌握电子商务专业实践技能及操作流程。在专业实习的过程中，可以提高我们对实际操作经验的积累，综合运用所学专业的基本理论、基本方法、基本技能，理论联系实际，培养我们的应用能力，独立地分析问题、解决问题的能力 and 创新能力。

1、提高自身对企业电子商务的全面认识。

调查了解实习单位的实际情况，包括企业发展历史、企业目前的业务流程、产品情况、企业效益情况、企业生产系统、销售系统等，特别是企业开展电子商务的情况，从而提高对企业管理特别是企业电子商务的全面认识。

2、培养自身电子商务专业的技术技能和商务技能。

把我们所学的基础理论、基本知识和基本技能，综合运用用于专业实践之中，培养从事商贸方面工作的独立工作能力。

3、培养创新能力、自主学习能力和职业能力。

通过专业实习，培养爱岗敬业的职业道德，增强对专业的适

应性，使我们进一步加深对书本知识的理解，加强实践能力与创新能力的培养，同时，在实习过程中意识到自身的不足，更加明确下一步的努力改进方向，增强自觉学习的意识与动力。从工作中学习和锻炼职业能力，为以后开展的毕业实习及就业，打好基础。

二、实习时间

本次实习时间从20--年x月--日到20--年x月--日

三、实习地点

--市--区--工业区--鞋业

四、实习单位和岗位

实习单位：--市--鞋业有限公司

岗位：电子商务部——美工

五、岗位工作描述

应聘来这里的时候，我的岗位是电子商务部的美工，主要是负责网店的装修，在网上找一些素材，自己制作几套模板上传到网店去，然后就是制作首页广告图、宝贝广告图、促销广告图等，还有一样就是用photoshop处理宝贝图片，再上传到宝贝详情描述里。因为部门的经理想让我多学其他东西，所以到后来还安排我负责上传新的宝贝，并--到分销平台，再有就是做推广，利用--x等为网店做推广。

六、实习心得

第一次来到公司，一眼望去感觉公司的环境也不错。公司的生产厂房跟商务办公楼是一起，电子商务部也是后来才发展

的。在大门进去的右边墙上，有公司的文化栏、制度专栏、学习园地、部门的情况栏、公告栏等，并且内容详细。给我的第一印象就是这家公司非常注重公司的文化和制度。

专业实习第一天，我们部门的经理先让我熟悉一下公司和本部门的环境，然后简单地给我介绍我的工作内容，以及让我想熟悉一下基本流程。电子商务部的人并不多，加上我只有三个人，所以经理跟我说以后的工作可能比较多，范围也比较广，我自己倒认为，多接触点东西也不坏，那样我可以学到更多的东西。公司有做一商城，也有做c店和分销，在一一也有注册，感觉以后要做的东西真的很多。给宝贝拍照，处理图片，上传宝贝，售前售后客服，发货，店铺推广等等，全都是我们部门三个人一手包办，每一样都要做好真的不简单。

首先就是给宝贝拍照，不做你不知道，原来这里面也有很多学问。例如怎样调节灯光才能把宝贝更细致的地方呈现出来，怎样摆放宝贝才能让宝贝的不同角度展现在买家眼前，另外背景选取也很重要，一般宝贝细节图片的背景都是白色的，真人试穿的时候就选取外景，或者拍好抠图换背景。还有，好的拍摄设备更能拍出更好的作品，这个也是让我们头痛的地方。我们做的是中高档皮鞋，需要拍出的效果是让这双鞋子看上去高贵，细腻，毫无瑕疵，但由于设备有限，我们很难做到这个程度。也只能靠后期图片处理。

处理图片基本都是由另一个人负责，而我就负责上传宝贝，因为没有数据包，所以都是一个一个的上传，每一处信息填写都要很小心，要了解鞋子的特性、有什么颜色和码数、库存情况等，宝贝标题也很重要，要抓住关键词，尽量体现你卖的产品，有没有促销等吸引买家眼球。

客服我也做过，每当他们两个都出差的时候我就帮忙做客服，总结出来就是，我还不是很适合做客服，因为做客服的一些技巧我还没掌握，还有我回复顾客的语气有点强硬，我发现，就是一句简单句也要变长句，例如顾客问你有没有这款鞋，

没有的话不能只说“没有”，要亲切的说“亲，不好意思，我们这款鞋子现在没货哦，要不看看其他的。”有些顾客指定一定要这款鞋，但我们没有货了，先承认错误给他解释清楚，再给他推荐其他款式，所以说一定要清楚宝贝情况，及时把信息改正过来以免误导买家。遇到再麻烦的顾客也要耐心为他们解答，这需要好好练习我们的忍耐力。

推广方面我是负责博客推广。一开始做的时候无从下手，不知道该怎么做，后来请教了经理和一个推广比较在行的同学，我慢慢也掌握到一点技巧。

经验和教训：

1、要善于学习。面对大量在学校从未接触过的东西，要快速掌握方法，这就要提高学习能力。还有，不仅要学习技术，还要学习别人身上的优势，吸取别人的经验，少走弯路。只有提高自己的学习能力才能在竞争激烈的社会中比别人学得快、学得好，才能让自己更快的适应任何一份工作。

2、提高人际交往能力。在一个地方工作，每一个人都有自己的思想和个性，跟他们处理好关系则需要很多技巧，有良好的人际关系为你日后的工作提供便利，还有要学会待人接物，人与人之间的相处是一门很大的学问，我们踏入社会，该怎么待人接物？处人处事？这个我们只能一边学一边做。

3、掌握专业知识很重要。在学校接受理论教育，在社会就要实践，不能掉以轻心的认为自己学到的东西足以应付企业的需求，在企业中并没有想象中的容易，要严格要求自己熟练掌握好专业知识技能，并与实际相结合。缺乏专业知识技能，很快就会被社会淘汰掉，所以，要珍惜在学校学习时光，好好利用学校给我们的资源。

4、要善于自我总结。孔子说：“人非圣贤，孰能无过？过而改之，善莫大焉。”这说明了自我总结、改过的重要性。总

结是一面镜子，没有总结就没有进步，通过总结可以全面剖析自身存在的问题，从中找出经验，完善自我。

我认为我们专业实践是很重要的，可以开展多些实践，因为理论跟实践总有不同的地方，学的东西跟做起来的感觉是不一样的，日后的工作需要我们有强硬的专业知识技能还有实践能力，这样才能让我们跟好的胜任一份工作。

实习结束，回到学校，我们要总结在此次实习过程中遇到的问题，不断学习，不断改进，不仅要学好专业知识，还要综合学习，提高自己的综合素质，为自己将来出社会工作打好基础。

务实的心得体会篇二

已经进入第三周的实习段了，在本周的实习过程中，单位实习指导老师教会我如何发放工资和春节奖金(红包)。她先把工资取回来，让我在财务办公室中发放。本以为这是多么简单的事情啊。因为不要自己去计算，所以觉得很容易，会很快就完成。

可实际上在发工资的过程中却又出现了很多的问题。看似简单的事情，其实做起来却并不那么容易了。并且由于春节降至，所以我们周末要进行加班工作。体会整个发放工资的过程我感觉好像是在打仗，这个人还没有结算完，下一个又在那边催了。

同事们焦急的等待着工资的发放，好像再慢几分钟就会少很多钱。因为我是新手，对整个公司的人员情况并不熟悉。所以就要求我根据他们的名字在工资单上慢慢的寻找对应的人，而且出现了两个同名的人，所以发放过程中还发生弄错对象，工资发错了人。

因为同事们的理解，所以事情很快的解决了。发放工资的时

候，还要计算着自己所发放的钱的“零”和“整”的情况，第一次发放没有注意，一开始把所有的零头都找光了后面还有几个部门的人，只好麻烦人家去找别人借钱以“零”换“整”。

她们的工资是分开来抄的，发放的时候应该一起给付经验教训：

1. 发放工资之前先要看清楚有无人员同名同姓，分清楚究竟每一份工资对应的该发给谁。
2. 要事前看一下有无员工是干了几份工作，他们的工资在发放之前应该先汇总好，方便于发放。
3. 发放过程中要合理的分配工资的“零”、“整”情况，尽量避免最后全剩下五十、五十的单张或在发放过程中把其中的一种发光。

财务实习心得体会【篇2】

务实的心得体会篇三

对于财务这个问题其实我早已开始了对它的认识，记得我刚进大学的时候，我们的老师就跟我们说，财务会计的定义存在着很大的争议。有人认为财务会计是一种计量技术，有人认为是一种管理方法。但是，随着时代的发展，社会的进步，当四年以后我离开象牙塔来到社会之时，发现越来越多地人认同财务会计是企业管理的一种方法，尤其是在企业的资金运用方面发挥着无可比拟的作用，甚至有人断言财务管理将在企业管理中趋于核心地位。

现在的财务会计已经不单单注重于企业的资产保全，而是更

多的注重于企业的筹划与控制。一个企业的健康与否，跟企业的内部控制，特别是财务会计控制的健全和全面有效有关。会计师事务所对企业进行审计，第一步工作就是对企业的内部控制进行测试。由此可见当今社会财务对企业的重要性，所以公司领导安排我们进行了一次非财务人员的财务培训。

当我在培训前浏览课程介绍的时候，是对老师的水平抱有30%的怀疑态度的（毕竟是孤陋寡闻没有听说过龚教授的大名），但是短短两天，收获却很大。她让我认识到财务是一项不断更新、改进的工作。新的思路和方法随着企业工作核心的变化而不断出现。尤其是将预算管理上升到了一种文化的境界，并由此延伸到预算的全过程，体现了预算不仅是一种工具，更是一种渗透着先进管理内涵的文化，实在令人惊异，惊异之余又带来很多的启迪。因为在工作中我们常常是盲目做事，忙着做事，却成效甚微，究其原因没有挖掘到预算管理的精华，没有真正地理解什么是预算管理，没有摆正预算管理的位置。通过此次培训，使我们更好地认识公司的预算工作，“凡事预则立，不预则废”。

企业预算管理体系的基本内涵和内容是行为计划的量化，这种量化有助于管理者协调、贯彻计划。企业的工作纷繁复杂，制定一个全面的预算，可以使整个公司对于下一个月的销售和费用成本有一个比较清晰的认识，使公司能够按一个预定的轨道运行，公司所有的运作具有一定的透明度，可以使整个公司能够更紧密地团结在一起。预算管理不是一种刚性管理，它是一个不断变化和发展的过程，它要达到的也不是最低的费用成本控制，唯一的目标是使公司达到一个最佳的收入费用比。对于这次的培训我感觉到受益良多，首先它让我开拓了思路，从更深层次理解了财务报表，能够站在更高的角度去考虑和分析公司的经营状况。其次龚教授通过各种不同行业、不同内容的案例分析，使知识结构更加丰富，大开眼界。并且通过培训讲师耐心、认真的讲解，消除了日常工作中存在的疑问。在课程结束的时候，再次回顾未培训之前在我们工作中所遇到的问题，在培训中，龚教授引领我找到

了解决这些问题的钥匙。

1、对于超期款项的危害性。未培训之前我们就已经在工作中遇到了这种情况，有客户拖欠我们的应收款，当时我觉得这种事情没有什么大不了的，拖欠几天就拖欠几天吧，反正不会少给我们的钱，而在听了龚教授的课后我才知道原来这样对我们的危害性是如此之大，由于客户拖欠我们的资金我们不但要付给银行利息，同时还因为资金的被占用无法进行运转而减少了盈利。

2、对于成本的控制更是让我感慨不已，以前在我看来工作中的吃喝用行都是必须的。首先，吃喝就不必说了，中国人做生意在酒桌上谈的可比在谈判桌上谈成的多，所以这一部分是必不可少的，“用”是指我们工作上的花费，像什么电费，茶杯，纸啊等等办公用品也是必须的，而“行”就更不用说了，现在你要是出去和人谈生意连个车都没有，给人的第一印象就是没钱，小家子气，做不成大事，而养车可是要油的，这一部分不能不花的。所以我认为这些是必须花销的。而在龚教授的课堂之上大到公司房屋的租赁，设备的采购，小到圆珠笔纸张的采购都在可控制范围之内，并且通过这些控制使公司扭亏为盈我才知道了原来成本是可以这样控制的，而且控制成本是有这么大的好处的。

3、三大报表的相辅相成。以前可能仅仅只听说过三大报表的名称：资产负债表，利润表，现金流量表。可是却不清楚三个报表的作用，更不用说三者之间有什么联系了，而通过这次培训让我了解到了三者之间的紧密联系，通过三者之间的联系分析出企业现有的问题并对短期的策略问题提出解决方案并支持企业长期的价值最大化这就是三大报表对企业的最直观的作用，并且也让我学会了如何去看三大报表，同时根据报表的内容了解公司的运营情况和出现的相关问题。

两天的培训使我们对公司的一些财务制度有了更好地理解，对于公司未来的财务运作有了一个初步的认识。两天的培训，

来自财经大学的龚教授教给我们的不仅仅是关于公司财务治理和企业预算这两方面的知识，也不仅仅是告诉我们如何去合理合法的规避风险提高企业的盈利，更多的是向我们传递企业财务管理的一种理念，就像公司领导一直教导我们的那样追求一种最佳的管理模式和方法。同时我们还可以引升到我们各人身上来，例如对平时生活上的精确预算，消费成本的控制，个人投资风险的规避，强化个人理财的能力。

当龚教授在讲台上说到再见这个词的时候我发现自己对这位良师益友是如此的不舍，是她让我增长了知识，是她让我增加了阅历，还是她让我开阔了眼界，我的心中对这位来自远方的教师充满了敬意于感激。当然我更应该感谢的是公司的领导们，使他们在百忙之中亲自去为我们请来了龚教授，同时领导们又在如此酷热的环境中陪伴着我们一起培训，这一切都让我铭记在心，感动不已，有了如此敬业的领导，我们的企业何愁发展不了，在未来的日子里，我会用通过领导们给我们创造的机会而培训到的知识为我们的企业添砖加瓦，和同事们一起在领导们的指挥下共创美好的明天。

务实的心得体会篇四

作为学习了差不多三年会计的我们，能够说对会计已经是耳目能熟了。所有的有关会计的专业基础知识、基本理论、基本方法和结构体系，我们都基本掌握。但这些似乎只是纸上谈兵。倘若将这些理论性极强的东西搬上实际上应用，那我们也会是无从下手，一窍不通。

下头是我经过这次会计实习中领悟到的很多书本上所不能学到的会计的特点和积累，以及题外的很多道理。

以前，我总以为自我的会计理论知识扎实较强，正如所有工作一样，掌握了规律，照葫芦画瓢准没错，那么，当一名出色的会计人员，应当没问题了。此刻才发现，会计其实更讲

究的是它的实际操作性和实践性。离开操作和实践，其它一切都为零！会计就是做账。

其次，就是会计的连通性、逻辑性和规范性。每一笔业务的发生，都要根据其原始凭证，一一登记入记账凭证、明细账、日记账、三栏式账、多栏式账、总账等等可能连通起来的账户。这为其一。会计的每一笔账务都有依有据，而且是逐一按时间顺序登记下来的，极具逻辑性，这为其二。在会计的实践中，漏账、错账的更正，都不允许随意添改，不容弄虚作假。每一个程序、步骤都得以会计制度为前提、为基础。体现了会计的规范性，这为其三。

登账的方法：首先要根据业务的发生，将取得的原始凭证，登记记账凭证。然后，根据记账凭证，登记其明细账。期末，填写科目汇总表以及试算平衡表，最终才把它登记入总账。结转其成本后，根据总账合计，填制资产负债表、利润表、损益表等等年度报表。这就是会计操作的一般顺序和基本流程。

会计本来就是烦琐的工作。在实习期间，我曾觉得整天要对着那枯燥无味的账目和数字而心生烦闷、厌倦，甚至不想再做会计这个工作，以致于登账登得错漏百出。愈错愈烦，愈烦愈错，这只会导致“雪上加霜”。反之，只要你用心地做，反而会左右逢源。越做越觉乐趣，越做越起劲。梁启超说过：凡职业都具趣味味的，只要你肯干下去，趣味自然会发生。所以，做账切忌：粗心大意，马虎了事，心浮气躁。做任何事都一样，需要有恒心、细心和毅力，那才会到达成功的彼岸！

在这次会计实习中，我可谓受益非浅。仅仅的四个月实习，我将受益终生。让我对未来有了一个明确的目标，让我对未来有了憧憬。

务实的心得体会篇五

一、加强基础管理，提升服务质量，确保各项工作有效运转

3、根据公司发展要求，9月底制定了宾馆、食堂6s推行工作计划，并于10月中旬完成宾馆、食堂6s推行，通过6s活动，有效优化了宾馆、食堂的工作环境，提升了员工的素质，提高了工作效率，塑造了良好的后勤服务团队形象，有效的提升了宾馆、食堂的基础管理。

二、增强服务意识，征集广大员工意见

及时将宾馆、食堂管理工作及经营情况反馈于广大员工，接受广大员工的监督，并通过生活委员将广大员工的意见收集，通过研讨、落实、跟踪验证的闭环管理逐步实施广大员工的宝贵意见，有效整改宾馆、食堂管理中存在的问题；依每月的后勤服务回访为契机，及时了解后勤服务承诺的履行情况和广大员工的服务需求，不断完善宾馆、食堂的菜肴质量，为每周制定菜谱提供依据，而且不断创新菜品，不仅满足广大员工的就餐口味。

三、完善物资采购验收流程，有效控制成本，确保饮食安全

2、采购物品无论大小都做到了手续齐全、程序清晰，采购执行采购员申报、主管审核、部门领导批准的程序，采购以从紧控制、够用为度的原则；食品验收严格执行财务人员、厨师、采购员共同现场验收确认，财务人员、采购员负责对数量进行验收，厨师负责对质量进行验收，严格按照《员工食堂物资供应管理暂行规定》的验收标准进行验收，确保各类食品的质量和广大员工的饮食安全。

四、完善硬件配置，提高后勤服务档次

经过前期紧张、有序的准备，3月28日新食堂搬迁投入使用，根据公司要求，结合食堂实际，组织生活委员对新食堂厨具等进行了询价、采购，有效改善了食堂硬件设施；同时，_月份对宾馆大厅沙发和会议室椅子皮革进行了翻新及包厢餐具等配置，从硬件上改善了宾馆整体档次，提升了公司对外形象，提高了后勤服务质量。

五、制定包厢标准菜谱，提高接待质量

为使包厢用餐接待标准化，提高接待质量，_月份组织厨师进行研讨，制定了包厢标准菜谱，规定了操作程序，明确了装盘形式、指明了菜肴的质量标准，有效的提高了宾馆包厢用餐接待质量。

六、加强班组人员管理，克服人员不足，完成公司各项接待工作

以上是我个人20__上半年工作总结，俗话说：“点点滴滴，造就不凡”，在以后的工作中，我将继续发扬优点，改正不足，不断积累经验，与宾馆、食堂全体员工团结一致、开拓进取，为公司的发展做出最大的贡献。

务实的心得体会篇六

大人们都说小孩好，可我不这么认为。我们小孩每天都被小山般的作业压得喘都喘不过气来。因此，我想当一天家，没想到妈妈爽快的答应了。

第二天，我早早的就起来了，为这一天的“工作”做好了充分的准备。坏了，该打早饭去啦，我急匆匆地穿好鞋子，便出去了。在路上，我怕丢面子，一直埋着头，生怕被人瞧见。终于到了，我打了好把钱递给了哪位阿姨。打饭这一关总算

通过了，我心里这样想着。

到了上午，我突然闻到了一股怪味。哎，原来是爸爸的臭袜子。我打算洗洗袜子。对，说干就干。我一只手捏着鼻子，一只手拿着那双臭烘烘的袜子，奔向卫生间。来到那儿，我把袜子扔到了盆里端起盆来开始接水。只听“哗”地一声，水全都洒地上了。我自认倒霉，拿起拖把慢慢地打扫了起来。过了好一会儿，才把地板擦好了。然后又投入到洗袜子的过程中，功夫不负有心人，经过半个 我终于把袜子洗完了。

到了下午，我觉得肚子有点饿，边学这电视上的样子做起了小点心。吃着自己亲手制作的食品，心里别提有多美了！

今天真是快乐的一天！从这次活动中，我认识到勤劳的可贵，并且了解到了父母往日的辛苦。今后，我一定要多帮助父母分单一些家务活！

这天，我一大早起来，吃完早餐，拿着昨天爸爸给我的10元，就去市场买菜了。到了市场，就能听见一阵阵叫卖声、讨价声汇成了一曲曲新时代的交响曲。首先，我来到蔬果区，全都是绿油油的一片。我看着这么多的菜，不禁长叹一声。究竟买什么菜好呢？突然，我想起爸爸最喜欢吃菜心。我便去压价，把原价2.2元压成2元。第一次交易就如此成功！

我离开了肉类区。又来到了海产区。我看见那一条条的草鱼很新鲜，就买了6元鱼腩。我用了不到十元就买到了营养丰富的菜。我真是太高兴了！

我心想：我忙活了半天就已经疲惫不堪了，爸爸妈妈每天都在勤勤恳恳地为这个家服务。他们为了这个家呕心沥血，却从未得到过什么，而我们干的家务活非常非常少，却生活得很好。我们的幸福生活是爸爸妈妈用辛劳和汗水换来的。我们真幸福啊！

通过这次当家，我深深体会到当家是很累的。当家要每天考虑吃、穿、用，要每天想到水、电、气，要计划用钱，要合理安排家庭生活。我真不想当家，但是我必须学会当家。

家务实践个人体会

务实的心得体会篇七

很感谢荣幸有机会到__省__市掌坤电子有限公司实习。通过此次实践，我们初步认识了电子厂对一些简单零件的加工过程及装配工艺，了解了其市场营销环节及后勤人力资源管理方面的运作，同时也看到了它们发展中的一些问题，并思考了一些对策。此次活动意义重大，为我们进一步深化专业知识及业务流程打下基础。这次的实践时间虽然很短，但在这几个月的实习中学到了很多在课堂上根本就学不到的知识，受益非浅。

实习目的：

通过企业认识实习，调查和了解企业产品、工艺、管理、工程布置、生存方式、营销方式等，培养感性认识，为学好专业课打好基础。

实习内容：

一个偶然的的机会我来到了__义乌有名的国际商贸城，应聘的工作跟我的实际专业并不对口，起初是对掌坤电子有限公司的基本情况进行了了解，后来我从事的是电子商务，刚开始对业务都不熟悉，每天都是对着电脑跟客户聊天，让他们了解我们的产品，这时候就需要注意跟客户聊天时说话的语气，还考验了做生意的头脑，很多时候还要做对账单，所以工作起来很吃力，但是在老板和同事的关心和教导下我慢慢开窍

了。

因为这是一个国际化的商贸城，所以时常会有外国客户光顾，有美国的、韩国的、日本的、阿富汗的、非洲的…不得不说，来到这里我的英语口语也得到了很大的提高。在大学的时候，我们几乎很少跟外教对话，因为没有信心，又加上畏惧心理，所以自己的口语就没有得到很大的提高，来到这里之后环境让你容不得胆怯，其实真正跟外国人对话也不是很困难，只要克服了自己的心理压力，一定不要紧张，那样的话就你能流利的跟老外交谈，同时又提升了在老板心中的地位，这一点让我感到很欣慰。在义乌有一个惯例，就是每年都会举行一次大型的“义乌小商品博览会”，由于我是这里唯一一个学英语的，所以老板就把这个重任交给了我，义博会举行了5天，这5天中让我获益匪浅，跟老外交谈的过程中让我感觉到文化知识的可贵，也激发了我继续学习的动力…。几个月的实习活动，我们听取了有关电子产品的历史与发展、有关其市场营销、技术生产、人力资源管理等方面的介绍，还参观了各个生产车间，对生产过程产生了感性的认识。

除此之外还要毫不动摇的狠抓人力资源管理。一个企业的发展，归根结底，在于人才，在于充分挖掘人才的潜力，使其为企业服务。企业的管理者不在于他像关羽一样“千军万马中，取上将首级”，也不在于他像张良一样“运筹帷幄，决胜千里之外”，重要的是他能否找到和使用好这样的人，即识人用人能力的大小决定了一个企业管理者的发展远景。古往今来，这样的例子有很多。刘邦用萧何、张良、韩信，建立汉朝后曾说过，我管理不如萧何，计谋不如张良，领兵打仗不如韩信，但是我成功了，因为我很好地使用他们，大家都成就了一番丰功伟绩。企业必须实施两手抓、两手都要强的职工队伍建设方针。一方面要继续面向社会，广开才路，大力引进高素质人才；同时对在职职工要积极培养和关心，实现“三留人”，即情感留人，待遇留人，事业留人。另一方面，对现有职工队伍进行强化培训，达到巩固提高的目的。

实习感受与体会：

通过此次实习，虽然时间不长，但是还是一定程度的达到了本次实习的目的，也使本次实习更加的有意义。我们对市场营销、企业管理方面有了一个感性的认识。时间虽然短暂，但这天里我们学到了很多课本上学不到的东西。在实践中，我们的认识能力与创造能力得到了提高，通过实践学习，我们丰富了视野，也进一步提高了自己的观察能力和思考能力，为我们今后的学习和生活带来了很大的帮助，同时，借此机会，我们也对__本土的企业有了一个较为深刻的认识，这对我们今后的就业也提供了一些指导与帮助。总之，在这次营销认识实践中，我们得到了很多，也成长了很多。