# 2023年创商培育与测评体会 实训心得体 会心得体会(汇总9篇)

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退,写作可以弥补记忆的不足,将曾经的人生经历和感悟记录下来,也便于保存一份美好的回忆。范文书写有哪些要求呢?我们怎样才能写好一篇范文呢?下面我给大家整理了一些优秀范文,希望能够帮助到大家,我们一起来看一看吧。

# 创商培育与测评体会篇一

毕业实习是每个学生走向社会、走上工作岗位必不可少的一个重要环节,通过实习在实践报告中了解社会,让我学到了很多在课堂上根本就学不到的知识,受益匪浅,也打开了视野,增长了见识,为我以后进一步走向工作岗位打下坚实的基础。

作为学生的我,开始了我的第一份煤矿实习工作,如今,半年的实习生活已经结束了,回顾实习生活,感触很深,收获颇多。

第一天去上班的时候,刚开始我还觉得蛮紧张的,再和他们的交流之后,我渐渐的放松了自己。我每天都坚持提前上班,可以在其他人到来之前,把每个办公桌收拾整齐,这样办公室的人一到来就可以立刻投入工作。其实,我一直认为每个人都有他自己的优点,而且都有发挥它的地方,而我的实习经历正应了我的想法。当然,由于刚到矿办公室,对工作惯例不熟悉,有些事情我也处理得不是很恰当,但我勤于向他们请教,慢慢地也熟悉了单位的办公。我知道第一次出错并不可怕,可怕的是一错再错。在平时,我仔细地观察办公室人员的办公方式,希望能够精益求精,更好地完成。

在办公室, 闲的时候就会看看网上的一些好的文学作品, 练

习打打字,因为在矿办公室我主要从事打字工作、文件的分法、报纸的分法,经常要以打文件为主,我知道,这不仅要打字速度快还要对电脑熟悉,尤其是没有其他工作人员帮忙的情况下,我能够完成接待任务。

刚开始的一段时间里,对一些工作感到无从下手,茫然不知所措,这让我感到非常的难过。在学校总以为自己学的不错,一旦接触到实际,才发现自己知道的是多么少,这一段时间所学到的经验和知识大多来自领导和办公室工作人员的教导,这是我一生中的一笔宝贵财富。这次实习也让我深刻了解到,在工作中和同事保持良好的关系是很重要的。做事首先要学做人,要明白做人的道理,如何与人相处是现代社会的做人的一个最基本的问题。

发现学习和交流的重要性和必要性。发现一些实习生跟老师像朋友一样相处,老师有什么事都喜欢找他们帮忙,有什么机会也会首先想到他们。并非他们巴结或有后台。而是他们用朋友的态度相处。另一方面一个人掌握的信息多、技能多,能帮助别人的地方也多,帮助别人多了,别人也愿意帮助你,而你的人脉也广了,掌握的信息也越来越多。这样就形成一个良性循环。要改变一个人的行为首先得改变他的思想,大多数时候你以什么心态对别人,就会得到怎样的回报。深刻的意识到自己再不能处于独处的状态了。

独来独往,别人不主动自己也不理会。把自己个在自己自己的小空间了。总担心别人的看法,把别人想的难以接近。开放的态度使人更快更好的成长。

# 创商培育与测评体会篇二

做好群众工作,是党密切联系群众的重要纽带,也是每一个党员干部开展工作的重要途径。共青团作为执政党的青年群众组织,工作的核心就是巩固和扩大党执政的青年群众基础,团结带领青年为实现中华民族的伟大复兴而奋斗。胡锦涛总

书记对共青团提出的"两个全体青年"的政治目标,揭示了共青团根本的生命力在于同广大普通青年的关系,作为团干部更要深入基层,深入青年,树立全心全意为青年服务的宗旨,切实做好青年群众工作。群众工作至关重要,但是群众工作有时最难做的,做好群众工作需要精神,更需要方法。通过近段时间的思考和梳理,认为做好新形势下的青年群众工作要做到五心。

一要虚心贴近青年。骄傲使人落后,谦虚使人进步。做群众工作更是如此,在做群众工作的过程中,如果我们作风粗暴,方法简单,处事不公,好大自满,不把群众放在眼里,摆一副官架子,很容易将青年拒之千里之外,造成团组织与青年的疏远。只有我们在与青年群众的接触过程中,用虚心贴近青年,并始终保持谦虚谨慎的工作作风和虚心求教的真诚态度,无论我们懂不懂的 1 事情,都抱着向青年虚心请教的态度,认真听取群众的意见建议,这样才能拉近与青年的距离,消除青年对你的陌生感和畏惧感,增强青年对你的信任感,促进与青年的亲切交流。只有把青年紧紧吸引在你的周围,才能增强团组织的战斗力。

二要热心关注青年。我国经济、社会加速转型,这种双重转型使经济成份多样化、利益主体多样化、社会形式多样化、生活方式多样化、就业方式多样化,从而引起青年的思维方式、价值观念发生重大变化。青年更加务实,普遍追求社会正义,希望提高自身的存在价值和社会话语权。作为团的干部,如果不热心于团的事业,不热心于青年问题,必将脱离青年群众。我们必须防微杜渐,保持一颗热心,时刻关心、关注青年,认真听取青年群众的意见和要求,对能办的事情要尽快办理,对暂时不能解决的问题,要做好疏导解释工作,对通过努力创造条件才能解决的问题,要力所能及,切忌对青年群众的要求采取漠然视之的态度,要让青年看到团干部,就等于看到了自己的希望,只有这样,才能切实把广大青年凝聚在团组织的周围。

三、不厌其烦、耐心说服,尽量多做工作,少采取压制行为, 让青年群众切实从我们的耐心劝说和解释 3 中感受到党团组 值的温暖,真正与青年群众心与心"零距离"沟通,使青年 敞开心扉,与团干部产生心灵的共鸣,这样我们才能真正成 为青年的贴心人。

五要真心帮助青年。广大团干部是加强青年群众工作的主体, 以什么样的心态做好群众工作,关系团干部与青年群众的密 切程度,关系团干部的形象和威信,做好青年群众工作,最 核心的就是要真心帮助青年,对待青年群众要怀着一颗真心, 充满一份真情,倾注一片真意。目前,青年在成长成才、就 业创业、生产生活、权益维护等方面都会遇到这样或那样的 问题, 当青年有困难有问题找我们时, 是对团组织的信任, 我们决不可视而不见或束手无策, 更不可遇到困难躲避逃避, 而应当敢于面对, 千方百计帮助青年克服困难, 要深入青年, 走到青年当中,掌握青年的思想动态和需求,从他们反映最 强烈的热点、难点问题为切入口,把工作做实、让青年看得 见、摸得着,让青年感受党团组织的关心和温暖。特别要主 动关心帮助困难青少年群体,把扶贫帮困的政策落到实处, 用满腔热情来做好青年群众的所思所盼,切实为青年献爱心、 解难题,办实事、办好事,把青年更加紧密地凝聚在团组织 的周围。

做好青年群众工作不是一朝一夕之功,也没有任何 4 捷径可走。青年群众工作关键在做,关键在人。卢展工书记多次强调,要少说多做,说到做到,说好做好,讲的就是要扎扎实实做。而做好青年群众工作还要靠人,靠全省10033名专职团干部的不屑努力,让我们按照卢展工书记的要求,真正扑下身子,深入基层,深入青年,进一步树立群众观念,坚持群众立场,运用好群众工作的方法路径,创新群众工作的形式载体,树立心系青年、务实实干、少说多做、说到做到、说好做好的形象,做深做实做细青年群众工作,用干部形象带动群众工作,把最广泛的青年团结凝聚在团的周围,不断巩固扩大党执政的青年群众基础。

#### 创商培育与测评体会篇三

来到金玉普惠公司已经一年了,在金玉普惠公司严格的淘汰制度下,我现在也可以说是"老员工了",但在销售部我还是一名。

在销售部的日子我学习到了很多也得到了很多,在工作上:做事情学会了多想想多问问的习惯,在劳动中锻炼了的耐心和恒心同时,也知道了父母挣钱是多么的难,更是知道了工人们挣的钱是无数汗水换回来的!还有就是金玉普惠公司发展是多么的不容易,同时也改掉了自己粗心大意马马虎虎的坏习惯。生活上:从以前的沉默寡言变得活泼开朗了高兴,更多的是在人际关系上得到了锻炼,在这里的同事之间就像是大家庭一样,在工作中是自己的上级是自己的同事,在生活上就成了自己的叔叔阿姨,自己的兄弟姐妹。在上班的时候上级领导会教导新职员怎么才能做好工作怎样去做一件事情,和做工作的方法,在生活上也会得到关心照顾。

这些对于刚刚走入社会的我们是非常重要的,因为我们的羽翼还没真正强壮结实。

当得到消息要调入销售的时候心情是很激动的,因为销售在公司地位是很高的`,也就是说公司相信我能做好这分工作,在这里我所接触的是直接面对客户,这和我以前做的工作是有根本的区别,如果说我以前的工作干一件事可以多花一些时间去准备,那么在销售的时候我必须在几十分钟或几分钟之内去把对手打到,用最高的效益做到最好,销售的职员不多但工作都非常具体明确,作为新鲜血液的我在销售能做的并不多,因为我的经验我的阅历还没有真正的算的上一个合格的销售员。所以大家对我的期望值很高,都在细心的教导培养我,我也会努力学习因为我知道在其他公司是不回有人来"教"你的。

1,我知道了怎样与人交流,怎么去和客户交流。

- 2, 学到了怎么正确的对待不同部门的态度方法。
- 3,学到了许多销售内勤的工作,懂得了怎样才是正确的待人接物,同样也学习到了如何处事,在工作期间,我也成功了签了许多单子,这些极大的丰富了自己的知识。

在今后的工作中我会努力的提高自己的业务水平,积极参加公司组织的活动我深知作为金玉普惠中的一名销售员的责任,也深感一个销售员的光荣,成绩属于过去,未来才属于自己,作为一个青年,我知道我的工作才刚刚开始,我惟有勇于进取,不断创新,才能取得更大的成绩。

## 创商培育与测评体会篇四

伟大的实践, 无穷的收获

自从进入大学以来就听师兄说我们回利用假期去参加社会实践,我当时真的不知道何谓社会实践,更不知道社会实践对我们,对社会有什么帮助,所以就没怎么放在心上!直到大一结束时,班长通知我们说,学院规定所有的同学必须参加暑期社会实践,并且要写社会实践心得,真的,当时我听到这个消息心都凉了一大节,因为我不了解社会实践!我怕,我担心。,可着有用吗?对我完成这次学院硬性规定的任务,答案当然是否定的,所以我选择了积极"入世",参加了青年志愿者协会举办的主题为"关注乡镇教育,扶助希望幼苗"的活动。下面就是我第一次参加的社会实践的经历与感想,希望能和大家一起分享。

提出了要求与希望,在此我对支持并参与其中的领导,老师表示感谢,从此刻开始该我们上场了。

在哪天是我们第一次接触到我们这次实践活动的对象-天全县希望小学的学生,他们给我们的第一印象就是可爱,天真,对知识充满无限的向往可由于各方面条件的限制脸上又充满

无赖, 在他们的脸上我们能看的出他们想要我们来并且能够 给他们带来某些他们所不知道的,看到他们的脸我们感觉我 们来对了并且感觉我们应该把这次社会实践活动搞好,从哪 天开始我们带着肩上的责任,我们开始了工作,在11号我们 准备了《自我介绍》,说实话在这个我们看来相当简单的一 项工作,可在农村的小学生身上可是一件可怕的事情,他们 由于锻炼的机会很少甚至没有导致了他们没有面对众多认得 勇气,也就是俗话说的胆子小,在课上我们通过自己的带头 作用,同时邀请部分胆子大的同学到上面起示范带头作用, 最后我们用带有奖惩性质的方法,让每个同学自我介绍了, 并且我们没有用任何惩罚措施, 我们成功了, 成功的让他们 站在大家面前来展示自己,增加了他们的自信心与胆量但着 不是一个人的成功,是我们全体支援者的成功,在这次课上 我们很多支援者本来没参加这项活动的,有的根本就不是实 践组的但他们任活跃在这堂课上,他们维护课堂次序,进行 教学,活跃气氛。总之我们的不是一个人完成的而是由几十 个个怀揣梦想的的支援者来共同完成的,就这样我们相继完 成了大部分任务,并且都是很成功的。

我们的活动也就结束了,在这天我们准备了才艺大比拼,在这个活动上同学们展示了这几天他们所学的英语,绘画,唱歌,跳舞。看者这些我们笑了,我感觉我们有所值,给渴望知识的孩子带来了他们所需要的而我们完成了社会实践的任务同时达到了锻炼的目的,更重要的是我们杂这次社会实践活动中互帮互助,齐心协力,志愿者之间建立了比较深厚的友情,我觉得这是最重要的,也是我这次假期社会实践活动最大的收获。

## 创商培育与测评体会篇五

一个学期以来,学习《教育技术学》使我受益匪浅,我不光学到了许多有关于教育技术的理论知识,更为重要的,通过实践操作,我掌握了思维导图[]photoshop[]premiere等软件的使用方法。一些我在学教育技术学之前已经初步掌握的技

术,例如制作ppt①在学习了教育技术学之后,我对它们的功能有了进一步的了解,这使我不仅限于"会"的阶段,运用起这些技术来更加得心应手。

在学习教育技术学之前,我对这门课程了解不多。我只知道老师上课所需要的ppt是教育技术的一部分。在学习开始之前,我通过阅读教材、搜索资料,对教育技术学有了一定的了解,也知道了其重要性。它的用处极大,当然不仅限于老师上课使用的ppt[]下面是我对教育技术重要性的认识以及学习教育技术的过程。

作为一个师范生, 教师是我将来最有可能从事的职业, 为此, 学习教育技术学对于我来说,是必要的。我们师范生通过现 代教育技术的学习,可以了解现代教育思想和理论,掌握利 用教育技术进行教学的技能,通过信息技术与学科课程的有 机整合来实现理想的学习环境和全新的、能充分体现学生主 体作用的学习方式,从而彻底改革传统的教学模式,培养大 批具有21世纪能力素质的人才,提高师范生的信息化教学水 平。所以在信息化社会,教育技术能力是每一个师范生应具 备的基本素质,是当代教师必备的能力素养,也是教师从教 的基本要求。此外,我认为,现代教育技术不仅是师范生、 教师的必修内容,它对于其他人也是有所裨益的。因为这些 现代教育技术不仅可以应用到教育事业中去,它还可以运用 到学习、科研、一般工作等中去。如学生可以运用思维导图 整理归纳自己所学的知识,有助于更好记忆;员工报告业 绩□ppt是常用的技术手段;而制作电子相册、编辑视频则是 日常生活中常常需要用到的技术。

虽然已知学习教育技术是必要的,但是在初学教育技术的阶段,我因为不得要领、学得吃力而对这一门课感到厌倦。幸而老师总是对我们很耐心,在我们理解困难的环节上总是不厌其烦一讲再讲,我总算跟上了老师的步伐。在逐渐的学习中,我慢慢摸到了这门课的学习方法——把书本、老师的课

堂教育和课后的自我练习结合起来。每次上新课之前,我总是将老师上节课已经布置下来的学习内容预习一遍,该下载的软件都下载下来,课上好好照着老师的方法进行操作,课后我再独自将课上学习的内容再温习几遍。这样下来,我在课堂上总是觉得得心应手,老师教过的知识和技能,也能牢记在心。

每当我看到自己制作的pptD通过photoshop美化处理的图片等等,我感到十分的自豪与愉悦。诚然,通过付出而获得的回报是最令人觉得心安、理所当然的。教育技术学就是这样一门课程,总是有付出就有回报。它不需要经年累月的知识的积累,也不要求人日复一日地艰苦练习,它能使人在相对短的时间里掌握一些技能。但它却不是"来得快也去得快"的,教育技术学包涵的内容,假如你学会了,它们可以被重复运用在日常学习生活中。不过需要注意的一点是,虽然现阶段的教育学具有相对的稳定性,但是它并不是永远一成不变的,它是有其新陈代谢的周期的。这不仅是教育技术的特点,是整个技术领域的特点。有时,当新的技术出现,旧的技术甚至会被取代,如黑板粉笔曾作为主要的教育工具,如今地位已经大不如前。教育技术的这些特点都要求我们要树立终身学习的观念,活到老学到老,紧跟时代的步伐。

这一学期的《教育技术学》学习即将告终。回望这一段时间,经过这一学期的学习,我已经掌握了不少教育技术,以后我一定好好运用这些知识。虽然这学期的《教育技术学》的学习即将告一段落,但这只是我一个阶段学习的结束,课程结束后,我一定会利用各种资源加固加深对教育技术学的学习。我相信,教育技术学的地位将日益重要,教育技术的作用也会越来越突出。我一定将在教育技术学这门课程上学到的东西应用到实践中去。

# 创商培育与测评体会篇六

光阴似箭,转眼间我来到云中这个温暖的大家庭已经两个月

有余了。而经过这两个月的生活和工作,让我感触颇多也获益 匪浅。云中是我的母校,但是这一次我以一种新的身份重新 认识和感受她的温暖与魅力。来云中工作我感到实实在在的 踏实和幸福。学校对我们的关心与重视让我时刻感到温暖。 领导的关怀与指导也让我快速成长。虽然只是短短的两个月, 却使我感觉到作为一名教师的快乐。

回首这一个月的工作实践,从学校走进社会,由学生变成老师,社会角色的转变使我感到不知所措。幸运的是,学校的各级领导、指导老师以及许多热心同事对我给予了热切的关心和帮助,同事也使我获取了很多工作上的宝贵经验。

作为一名新教师,踏上工作岗位后我担任高一年级英语老师,这对我来说是一个不小的挑战。由于刚好面临课程改革,选用全新的教材。这让我感觉压力非常大。在工作开始阶段感到非常不适应。

但我明白万事开头难。对于教学,我不熟悉,对于知识部分已经遗忘,对于课堂管理更是一窍不通。但是,在领导和同事的指导下,我一步一步的迈开步子,采用不同的方法解决那些困难。渐渐地,我发现我已经适应了老师的角色,已经进入了云中这个大家庭,也已经习惯了高中英语的教学。

下面就这两个月的工作做一个简单总结:

- 1、应该多钻研教材。充分理解把握教材.对教材的基本理念、基本概念要充分的熟悉。每句话、每个字都要弄清楚,深入了解教材的结构和重难点,掌握知识的内在逻辑,知道应补充哪些资料。了解学生的知识技能的质量,他们的兴趣、需要、方法、习惯及学习新知识可能会出现的问题和困难,及时采取相应的预防措施,精心设计教学方法解决如何把已掌握的教材知识传授给学生。
- 3、应该多听不同老师的课,多向有经验的教师请教。利用空

闲时间去听不同年级、不同学科、不同老师的课。取其精华, 学习每一位老师的优点。并在听课过程中认真思考,总结出 自己的心得体会。

4、应该培养多种兴趣爱好,不断拓宽知识面,为教学内容注入新的内容。

以上是本人工作的一些心得体会。作为一名新教师,我时刻准备着,勤于学习,乐于教学,用愉快的心情应对每一天的工作。

在今后的日子里,我会用心去教诲我的学生,用情去培育我的学生,用成绩回报我的学校,我的领导。快速成长为一名优秀的教师!

## 创商培育与测评体会篇七

其实学好数学是十分简单的,只要你细心、认真,并掌握好数学四要素,那考上110分时没问题的。

首先是第一个要素:就是上课认真听讲,不分神、不走神。 数学是考验思维能力与精力问题,所以,上课一旦分神,就 会导致在数学老师讲题的过程中听不进去,听不进去就会变 成一样类型的题不会,而上课的效率也是大损折扣。所以在 课上最重要的一点,就是要保住精力,不能分神。

第二个要素:家庭作业认真做,这也是最为重要的一个因素。 所谓家庭作业,就是对课上听讲的一个巩固。只有你认真做 好家庭作业,才能及时对课上的知识再有一个了解。所以在 做家庭作业的同时,就是相当于是在复习课上内容,同时也 是在检测你上课的听讲效率。

第三个要素: 就是错题本。对于这个本子可能大家并不陌生, 因为老师从初一就开始让我们建错题本,可是有些同学却偷 懒不去做,其实错题本有两个好处,其一,省时间。打开本子,一目了然,用不了十分钟就复习完了。第二,复习效果也是极佳,所以,要想又省时又要复习的好,那么错题本就是必须要选择的了。

第四个要素也是我们最为熟悉的,那就是复习和预习了。所谓复习,就要看完错题本之后,再看一些例题就可以了。而预习,则要偏重于书上,而理解完书上后,大家应该尽所能在《配套练习册》或《同步训练》上找一些题做,这样就可以使你明天更加的得心应手。

相信只要大家学会学习,并掌握学习方法,注意这四个要点,数学成绩一定会上去。

## 创商培育与测评体会篇八

在学习中成长,在成长中实践。人生中就是这样,每一次的学习就是一次实践的机会。每一次的实践就是一次挑战,我们能害怕吗?答案是肯定的: "不能!"不管是在什么情况下,都是不能,不会,也不可以害怕挑战。我们之所以培训,目的就是增强我们挑战的信心。我不知道别人通过培训学到了多少,感受到了多少,了解到了多少。只知道通过培训自己感悟颇深。

首先要说明的一点就是通过这次培训我学到了很多,见过的听过的,没见过的没听过的统统包含在内。

宋老师讲的创新与实践虽说我不知道内容是什么,不过通过各位干部的发言,我知道那是对我们以后产生影响的一次培训。总结会上各位干部积极发言,这说明什么?说明这一次培训是成功的。还有一点是我们需要这样的机会,这样一个提高自己,完善自己,充实自己的机会。

回想起这段时间的培训,相信大家都学到了很多,可我有一种新的感觉: "学到的越多,不知道的就越多"。为什么这样说呢?在以前的学习中自己并没有注重某一方面的学习,只是知道老师教什么,自己就学什么,从来不管对与错,也从来不管为什么,只是盲目的走路,学习。上大学以后感觉就变了很多,原因很简单: "这里的学习不再是片面的,是一种以具体事情具体分析的方式进行的。"只从这一点上说,这就要比以前的学习系统化,毕竟涉及到专业知识。在这里学习越多,感觉以前了解的东西越少,然后就会努力的或者是刻意的去找这方面的书籍,学习这方面的知识。可是越学,感觉自己知道的越少,这是为什么呢?因为我们有一颗想充实自己的心,有一颗想要学习的心,同时也有一颗向前的心。这就不得不要求我们自己要在工作中学习,在学习中工作,把所学的用到工作中。

其次在我们的电教理论培训中,于丹教授讲的一段话让我受益良多: "盘古在天地之间'一日九变',像一个新生的婴儿,每天都在微妙地变化着。这种变化最终达到了一个境界,叫做"神于天,圣于地"。这六个字其实是中国人的人格理想: 既有一片理想主义的天空,可以自由翱翔,而不妥协于现实世界上很多的规则与障碍;又有脚踏实地的能力,能够在这个大地上去进行他行为的拓展。只有理想而没有土地的人,是梦想主义者不是理想主义者;只有土地而没有天空的人,是务实主义者不是现实主义者。"这句话虽然不能说完全体会但至少也回味很多次。他要求我们要干什么?脚踏实地!不管从哪一方面说,我们都要脚踏实地。只有这样,我们才能在工作中,学习中积极的表现自己。也是有这样,我们才能清楚的了解到自己的不足,从而积极的改正。

再次,在金正昆教授讲的礼仪中,主要是从"互动、沟通、形象"三个关键词入手,完整的讲解了我们在生活中,学习中所应该注意的事项。以及在交往过程中正确处理人际关系的原则和技巧,以生动的事例,深入浅出地介绍了接待礼仪、办公礼仪、公关礼仪的.基本行为规范。同时也说明,了解现

代礼仪是我们21世纪大学生素质能力的重要组成部分和必然 掌握的利益规范,熟悉和掌握现代礼仪文化,既是职业特殊 性和工作严肃性的内在要求,也是新时期建设新型学生干部 良好形象的目标要求。

随着现代信息社会飞速发展的传播,沟通技术和手段日益改变着人们传统的交往观念和交往行为。尤其是人们交往的范围已逐步从人际沟通扩展为大范围的公众沟通,从面对面的近距离沟通发展到了不见面的远程沟通,从慢节奏、低频率的沟通变为快节奏、高频率的沟通。这种现代信息社会的人际沟通的变化给人类社交礼仪的内容和方式均提出了更高的要求。如何在这种沟通的条件下,实现有礼节的交往,去实现创造"人和"的境界,这是学习礼仪的意义。也是我们当代大学生学习礼仪的重要原因。所以我们要认识到学习礼仪的重要性,从而完善自己这方面的不足。

首先,我非常感谢公司给我们全体员工的集体培训,也很荣幸参加了这次培训,这说明公司对我们员工培训的重视,反映了公司"重视人才,培养人才"的战略方针;对于服务行业的我,也非常珍惜这次机会。

经过这几天的培训,完全打破了我没培训之前认为这是个很枯燥乏味的过程的那种想法,让原本对服务行业不感兴趣的我,渐渐对服务充满浓厚的兴趣,服务作为一个大众化消费群体,我个认为最主要的是,它是一个具有挑战性、完善自我的的行业,而且与生活紧密相连。

在这几天的培训中我还学到了,卖场的布局,商品的陈列,及在管理方面的根基,让我更加的了解超市是需要细心强和责任心强的员工。

如果在工作中我们失去了细心,那么在布局及陈列当中就不能很好的抓住顾客的购买欲。及顾客的购物动向,巨大磁石点也将达不到理想的效果,失去应有的价值;另外货架的陈列

要求我们了解:怎样的陈列才能利用好货架的每一层,从而创造出更大的价值及效益;然而色彩的对比也能很大程度点亮顾客的眼睛,吸引并留住顾客的脚步。

公司的这一次培训,从培训的效果就可以看出公司对培训是非常着重的,老板及培训人员都做了很多准备,让我们在培训内充分感受到了公司对员工的负责的态度和良苦用心,让我们融为一体,我们在未来的工作中端正心态,更加努力!更加自信!

接下来的培训,我想会更有趣、更专业,所以我会更认真听,理论与实践更加强化我们的工作,因为我也很热爱且珍惜这份工作!

学习能让人进步,工作能让人自信,相信我们在不断地学习和工作经验当中让我们把超市变得更加美好。

工作阅历浅、认识面窄、课本上所学的理论与工作的实际上存在着一定的差别等等各种因素给我的工作有一定的难度,但是通过一段时间的工作,基本上都能够熟悉前台的工作,例如对于总经理以及招商部同事所需要的客户资料能够立刻打印。刚开始对于电脑上存在多份相同的文件,不知道改打印的是哪一份,手忙脚乱、工作内容没能够分主次、轻重、缓急。最后找个空闲的时间把以前所学到的文档管理课程的电子档归档方法,判断电脑中的文件是否有用、什么样的分类标准、里面的内容是关于什么方面的等等。当把那些一堆堆的文件整理成井然有序的文件夹时,就会有一种油然而生的成就感,自豪感。即使是在这段过程当中,会有文件涉及范围广,也由于是新手,心里总觉得任务多,而且是自己的时间安排不合理;常常弄得焦头烂额的。20天的工作时间,终于让自己的工作井然有序地进行。

在行政人事部部门里,由主管带领着我们开展各项的工作。 刚刚开始的工作,有点囫囵吞枣,像一只无头苍蝇。工作中 感到头绪乱、心态没有摆正、走马观花。所以才会造成工作上的一些小差错,这些的小差错给自己的工作上带来了很大的教训,所以只有不求甚解,才能够准确地、明确地、具体地把握好上级的指示。同时也只有主动地向上级问:"还有什么事情需要我去忙的?""这件事情需要什么样的要求?"也只有这样,才能够更加快速地提高自己的工作效率,工作的成效。

俗话说"滴水不成海,独木不成林",所以每个项目的圆满 的完成必须要有一个"人心齐,泰山移"的团队小组。在行 政人事部门里,有许许多多琐碎的杂事,例如要注意到前台 的饮水机旁边的卫生问题、为客户倒水、购买物品等、喂养 鱼食等等。整个部门虽然只有三个人那么少,但是任务却也 是繁重琐碎有时还需要很及时去处理,在主管的指示下,我 们两个下属分工合作,只为了把工作做得更加全面和到位, 力争到注意整个公司各个同事的需求,为各个部门提供方便 快捷的服务,准备好经常使用到的各种店面资料、结业资料 等等。这同时也挑战了我们的各种工作和为人处世的能力以 及态度。为了能够使到每一次的项目、每一步的目标、每一 个的计划能够圆满完成,会努力地向公司优秀的同事学习, 向上级学习有关的工作能力和工作的态度。自己也会牢牢谨 记: "三人行,必有我师焉"的名言警句。同时也告诫自己 一个人在公司中,不可能是孤立的个体,而是要融入到一个 公司的文化当中,只有团结一致,才能更好地完成任务。

又是一年春柳绿。走过了7月,迎来了7月。总结三月,计划8月,让自己的行程都在计划当中。不断地提高自己的职业素养、在不同场合扮演的角色、以及细节等等。与此同时,自己也会不断地要求自己达到更好的层次,找出工作中得不足,不满足于现状,不断完善自己,勤于和善于学习,努力提高分析和思考问题的能力,加强自己各方面的能力,工作时会更加主动付出,凡是都会出于真心,以大局为重,共事多沟通,交往相互尊重,相互信任,相互支持,时刻牢记团队的力量。

#### 创商培育与测评体会篇九

在学习中还是在工作上,我们总会遇到这样的一种情况:老师或者领导都会布置你这样一个任务:"明天交一份你这个这段时间学习活工作的心得体会上来",这时的你是不是慌了,铺好了纸却无从下笔,不用着急,大学网心得体会频道一定让您"健笔如飞"!

爱是恒久忍耐,又有恩慈;爱是不嫉妒,爱是不自夸,不张狂, 不做害羞的事,不求自己的益处,不轻易发怒,不计算人的 恶,不喜欢不义,只喜欢真理;凡事包容,凡事相信,凡事盼 望,凡事忍耐;爱是永不止息,读书心得——读《淡定的人生 不寂寞》有感。但是爱情是什么呢,有人问过我你认为爱情 真的存在吗?我的回答是信则有不信则无,在生活中,经常能 听到"神鬼妖魔"的传说,说到神会崇敬,说到鬼怪会惧怕, 或许有人见到过,但我没有,也不是很希望见到。爱情不也 是一样吗,说到爱情都会憧憬,或许有人拥有过,但我没有。 看完这本书后才明白, 成熟的感情都需要付出时间去等待它 的果实,爱情也一样,但我们一直欠缺耐心。不要束缚,不 要缠绕,不要占有,不要渴望从对方的身上挖掘到意义,那 是注定要落空的东西。有谁会用十年的时间去等一个远行的 人?有些爱情因为太急于要得到它的功利,无法被证明,于是 显得单薄。爱, 要经的起平淡的流年。但人的感情也是有底 线的,与其苦苦等待不可能有的结果,还不如放弃。放弃也 是一种爱!因为爱他,所以离开他。很感人的一句话。有些感 情如此直接喝残酷,容不下任何迂回曲折的温暖。带着温暖 的心情离开,要比苍白的真相要好。

古龙曾经说过:真正的寂寞是一种深入骨髓的空虚,一种令你发狂的空虚。纵然在欢呼声中,你也会感到内心的空虚、惆怅和沮丧。曾经有一段时间,手机只是当做钟表来用,走在大街上,会感觉过往的车辆人群都那么的让人烦躁,食堂的嘈杂更是难以忍受,音乐在耳边也显得刺耳,不想与任何

人联系,常常会在噩梦中惊醒,动不了,黎明过后才慢慢睡去。这就是我感受到的寂寞。原来大可不必这样,如果在工作学习中不得志,不要悲观迷惘,静下心来好好审视和反思自己,积极乐观面对挑战;如果被爱情抛弃,不用悲伤更不要怨恨,守住一颗淡定而宁静的心,重新面对生活,珍惜身边的人,你会觉得生活依然还是那样美好。

如果你因为错过了太阳而哭泣,那么你也要错过群星了,人生就是一个学习的过程,只有在体会过失去的痛苦以后才知道珍惜,但以前的永不再来,这就是成长的代价。坚守自己心中的本真,不去过多地考量别人的错误,不要在乞求他人对自己的理解中消耗过多的时间和精力,要从被动地适应他人中解脱出来,否则你就是在用别人的错误来惩罚自己,最后被伤害的或者失去的是自己而不是别人。一根手指指向别人的同时,会有三根手指是指向自己的,这就提醒我们:要平静下来,多反省自己,观照内心,宁静以致远。

人的心理是非常复杂的,寂寞、悲伤、愤怒、失望、抑郁、痛苦等等心态时常会出现,我们可以尝试着慢慢地去接受它们,这些情感也都是自己的一部分,以旁观者的角度观察自己悲观时候的状态,平静淡然的去分析去反思。宠辱不惊,看庭前花开花落;去留无意,望天外云卷云疏。

[]