

最新西安创业心得体会(模板10篇)

体会是指将学习的东西运用到实践中去，通过实践反思学习内容并记录下来的文字，近似于经验总结。那么心得体会该怎么写？想必这让大家都很苦恼吧。以下我给大家整理了一些优质的心得体会范文，希望对大家能够有所帮助。

西安创业心得体会篇一

西安作为陕西省会城市，一直以来都有着丰富的历史文化底蕴和优越的地理位置。近年来，随着国家政策的支持和各类创业机会的涌现，越来越多的创业者选择在西安创业。我也是其中一员，通过多年的创业经历和对西安创业环境的深入了解，积累了一些宝贵的心得体会。

西安作为一个具有较高综合实力的城市，具有良好的市场潜力和消费基础。许多新兴产业和服务行业在这里蓬勃发展。作为创业者，首先要做的就是把握市场机会，选择切入点。与此同时，创业合作也是非常重要的一环。在西安，通过创业合作可以共同分享资源和风险，实现互利共赢。因此，在创业过程中要善于与其他创业者合作，共同开发市场，推进企业发展。

第三段：政府支持与创新创业

西安作为国家历史文化名城和创新创业示范城市，得到了政府的大力支持。政府出台了一系列鼓励创新创业的政策，提供了资金支持和政策扶持。创业者可以通过申请创业创新基金、参加相关培训和比赛等方式获取政府资金和政策支持。同时，西安还建立了创新创业基地和孵化器，提供场地和设备支持，为创业者提供了有利的创业环境。

第四段：人才与资源优势

西安以其丰富的人才资源和优越的地理位置成为吸引创业者的热门城市。西安拥有一批高等院校和科研机构，培养了大批优秀的人才，为创业者提供了宝贵的人力资源。同时，西安还拥有丰富的自然资源和物质资源，为创业者提供了广阔的发展空间。创业者在西安可以充分发挥自身优势，通过人才和资源的结合实现创业目标。

在西安创业的多年中，我积累了一些宝贵的心得体会。首先，要始终保持正确的创业心态，坚持不懈地努力，对待挫折和困难要有坚韧的毅力。其次，要不断学习和提升自己的能力，适应市场变化和发展趋势。再次，要善于与人合作，拓展人际网络，共同开拓市场。最后，要保持创新意识和创新思维，不断提出新的想法和解决方案，推动企业的发展。

展望未来，我对西安的创业环境充满信心。随着政府的支持和市场的发展，西安的创业机会会越来越多，创业环境也会越来越好。我希望能够在这个充满机遇的城市中持续发展，实现自己的创业梦想。同时，我也希望能够与更多创业者分享经验和资源，共同推动西安的创新创业事业发展。只有我们共同努力，才能让西安成为一个更加繁荣、创新和有活力的城市。

总结：

西安作为一个有着丰富历史文化底蕴和良好地理位置的城市，拥有着巨大的创业机会和发展潜力。政府的支持、人才的优势以及市场的潜力为创业者提供了良好的创业环境。在创业过程中，我们要善于把握市场机会，与他人合作，保持创新思维，并且始终保持正确的创业心态。展望未来，我们对西安的创业环境充满信心，希望能够在这里实现自己的创业梦想，并且为西安的发展作出贡献。

西安创业心得体会篇二

作为一名刚参加工作不久的青年教工，与来自在杭二十多所高校的40名从事就业工作线的专家老师一起，参加了此次第五期创业实训师资培训班，感到非常荣幸。

为期七天的培训，包括一天项目介绍，两天解玉兰老师和石科明老师的示范教学，一天的试讲备课，两天半的试讲演练，时间紧凑，环环相扣。通过总经理选聘，组建团队，编写创业计划书等一步步的环节设计，不仅让我了解了模拟公司的概念，操作流程，还学习了行动导向教学法，并且认识了很多同来培训的老师，从他们身中也学到了很多。总之，这次培训使我收获颇丰。

以下是我参加此次培训的几点心得体会。

一是全面了解了创业实训这个项目，对我以后从事学生的创业就业指导服务工作将有极大的帮助。先进的理念，系统的理论，可行的实际操作手册，将使以后的工作起到事半功倍的效果，希望通过继续学习和摸索，以后能担任创业实训的教学工作，更好地提升自我的能力，为学生创业工作发挥应有的作用。

二是解老师和石老师的培训经验丰富，授课认真负责。尤其是行动导向教学法，在学习后深有感触，印象非常深刻。直观地理解了老师教学方法运用的好与坏，会直接影响到学生的学习积极性。并在试讲中进行了尝试，相信这种教学方法对我今后的教学和工作会有很大的帮助。

三是在实训过程中，在何波总经理的带领下与小组成员一起创办了模拟公司，我们的公司叫“加油宝贝母婴服务责任模拟公司”。参照母版公司贝因美，通过经营环境分析、公司产品定位、营销策略、财务预测等，我们按照公司创业需要的调研和程序，进行了一套较为完整的模拟训练。在其中体

验创办公司的艰辛和快乐。

四是试讲环节，聆听了四十位同学的试讲课，深受启发。尤其是石科明老师的精彩点评，总能切中要害，让人敬佩不已。同时很庆幸有缘结识了这么多朋友，以后工作就有了请教的专家。

最后再次感谢石老师和解老师的传道解惑，感谢杭州市职业技能培训指导中心和模拟公司杭州中心工作人员的辛勤付出，感谢各位同学的知识共享！

西安创业心得体会篇三

第一段：引言（150字）

西安作为一个历史悠久的城市，拥有丰富的文化遗产和资源。近年来，西安的创业氛围逐渐浓厚，吸引了大批年轻人前来创业。在这个过程中，我有幸亲身经历了一些创业的困难和挑战，但也收获了许多宝贵的经验和体会。在这篇文章中，我将分享我在西安创业过程中的心得与体会。

第二段：机会与挑战（250字）

西安作为陕西省的省会，具备着多元化的经济环境和巨大的市场潜力。创业者可以从城市的文化旅游、高新技术产业等领域中找到许多机会。然而，创业过程中也面临着一些困难与挑战。首先，市场竞争激烈，创业者需要具备创新的思维和独特的产品或服务才能在市场上脱颖而出。其次，融资难度较高，创业者需要寻找合适的投资渠道和创业资源，才能为企业的发展提供必要的资金支持。最后，人才流失也是创业者需要面对的问题之一，创业者需要通过提供良好的工作环境和福利待遇来留住优秀的员工。

第三段：艰苦创业与勇于突破（300字）

在西安创业过程中，走过了许多艰辛和曲折的道路。开始时的困难并没有让我放弃，反而激发了我的创业决心。我明确了自己的目标，学会了从失败中吸取经验教训，并勇于面对困难。我意识到创业不仅仅是一场经济和商业的冒险，更是一次挑战和成长的机会。我通过参加各类创业活动，广泛交流和学习，增长了自己的见识和知识储备。同时，我也学会了与他人合作，团结协作是成功的关键。

第四段：创业成功的关键（300字）

在西安创业的过程中，我明确了一些创业成功的关键要素。首先，要善于发现机会和把握机遇。创业者要密切关注市场需求的变化，及时调整自己的产品或服务，以适应市场的需求。其次，要具备创新精神。在竞争激烈的市场中，创新是取胜的关键。创业者需要不断地提出新的想法和解决方案，打破传统思维的束缚。最后，要有坚持不懈的勇气和毅力。创业过程中会遇到各种困难和挫折，但只有坚持不懈努力奋斗，才能实现自己的创业梦想。

第五段：结尾总结（200字）

在西安这座古老而蓬勃发展的城市创业，我收获了很多方面的经验与体会。创业并非一帆风顺，但正是这种艰辛与挑战让我成长、进步。西安的创业环境和资源的丰富多样为创业者提供了很大的机会与挑战，但只有具备创新精神、勇于突破和不懈努力才能取得成功。我相信，在西安这片肥沃的土地上，每一个有梦想的创业者都能找到属于自己的机会，创造出属于自己的辉煌。

西安创业心得体会篇四

听了公司领导第二次创业的动员，深刻体会到公司领导为公司员工考虑的初衷，二次创业是有能发展的需要。

就现在所处的岗位，需认真履行好集团二次创业文件中的各项职责，做好自己的本职工作，在工作中发挥主观能动性，矛盾不上交，解决一个问题要举一反三。

遵守公司各项规章制度，充分发挥主观能动性。

二次创业是要靠全体员工在岗位兢兢业业、不怕困难在发展时期共同激进的精神，使企业获得超常的发展，完成一次创业之后的再创业。

我们企业从一次创业到现在走过了十个年头，第一次创业中所形成的思想、理念、经验、制度，已经不能适应二次创业的目标进程。

因此，我们必须以全局和战略的眼光审视所承担的责任和使命，全面建立起二次创业的新秩序、新氛围。

对于公司层面来说，二次创业需要的是专业致胜、科技国防化、资本多元化，一次创业形成了独具魅力的企业文化，产业规模迅速扩大，产业层次明显提升，各类资源快速集聚，综合实力显著增强。

而二次创业需要在一次创业的基础上，不断完善，不断创新，用全新的眼光，全新的姿态，结合一次创业的综合实力，将有能集团的品牌文化发扬光大。

对于个人而言，二次创业需要的不光是朝气蓬勃的青春形象、敢于争先的时代精神。

还需要全面过硬的能力素质和艰苦奋斗的优秀作风。

西安创业心得体会篇五

第一段：引言（约200字）

西安作为中国历史文化名城之一，不仅拥有悠久的历史和丰富的文化遗产，还是一座富有活力和创新精神的城市。在这个充满机遇和挑战的时代，越来越多的人选择在西安这片热土上创业。本文将从我个人的角度出发，分享关于西安创业的心得和体会。

第二段：资源支持（约200字）

西安作为国家级中心城市和创新创业中心，拥有丰富的资源支持。在创业初期，我曾受益于西安多家创业孵化器的支持。这些孵化器不仅提供给我办公空间和设备，还举办了一系列创业培训和活动，帮助我提升了自身的创业能力和技巧。此外，西安的大学和科研机构也为创业者提供了丰富的科研成果和人才资源。我相信，有了这样的资源支持，我的创业之路才能够走得更加顺利和稳定。

第三段：政策扶持（约200字）

在西安创业，我深深感受到了政府的扶持力度。为了鼓励创新创业，西安市不断出台一系列的政策和举措，为创业者提供了优惠的税收政策和金融支持。我在创业初期，曾获得了西安市创新创业奖励基金的支持，这一资金注入为我企业的发展提供了重要的支持。同时，政府还积极引进外资和高新技术企业，为本地创业者提供了更广阔的合作和发展平台。我深信，有了政府的政策扶持，我的创业之梦才变为可能。

第四段：市场机遇（约200字）

西安作为西北地区的经济中心和文化中心，市场潜力巨大。近年来，西安的居民生活水平不断提高，消费需求也不断增长。同时，西安的文化旅游业也在不断发展壮大，吸引了越来越多的国内外游客。我创业的领域正是与文化旅游相关，因此我将市场机遇最大化。在市场竞争激烈的环境中，我要不断提升产品的质量和服务的水平，能够满足消费者的需求，

赢得市场份额。

第五段：人文氛围（约200字）

西安作为一座历史文化名城，拥有丰富的人文氛围。在创业的过程中，我常常受到西安浓厚的文化底蕴的启发和激励。我曾参观了西安的历史名胜和博物馆，了解和学习了许多优秀的创业先锋和企业家的成功经验。这些历史和人文资源激励着我在创业路上砥砺前行，坚定信念。同时，西安也是一座充满活力和创新精神的城市，这种氛围也为我提供了更多的机遇和平台。

总结（约100字）

在西安创业的过程中，我深深感受到了资源支持、政策扶持、市场机遇和人文氛围给予我的巨大助力。身处这座历史文化名城，我将继续发扬创业精神，积极探索，以实际行动助推西安创新创业的发展。我坚信，只要有信心和勇气，西安这片热土一定会孕育出更多的创业英雄和企业家，为西安的经济社会发展做出更大的贡献。

西安创业心得体会篇六

创业并非是一个成功者的话语，而是一个追求成功的创业者“在路上”的感言。作为当代大学生，我们在学校里学到了很多理论性的东西。我们有创新精神有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气以及“初生牛犊不怕虎”的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基矗。大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及学以致用，最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想、证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的。创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不

败之地，关键是创业的方向、方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。

这次参加了本学期创业培训，对于创业有了深刻的认识。以前，我所理解的创业很简单，就是只要能赚到钱就可以了；然而，说起来容易，做起来难，往往是头脑一片空白。通过这次的培训，让我茅塞顿开，对创业有了一个更清晰的了解；逐渐改变了原来错误的理解和想法，端正了思想态度，因此，对创业的真正意义就有了更深刻的认识。

老师的讲课严谨认真、内容丰富、简明扼要，非常容易理解。从什么是创业至创业的实质意义，每讲一段都是那样认真、细致而透彻，形容恰到好处，赢得了同学们的阵阵掌声，至今让我记忆犹新。学习到了创业是一种精神，一种百折不挠、顽强拼搏的精神；创业是一种品质，一种团结协作、胸怀天下的品质；创业更是一种磨练，一种挑战人生、成就梦想的历练。任何一门行业，包括还不能算是一门行业的创业，越往深里走道路就越艰辛——做什么事情都不可能轻轻松松地成功。

经过这次的学习，学到了很多书上无法学到的知识。发现创办企业有很多因素要考虑，要是没有这次培训，我真的不会考虑到这么全面。我还了解到了创办一个企业需要承担的责任和义务，以及创办一个企业所需要经过的法律程序。我们意识到创业并非想象中那么容易，掌握好各方面的能力，吸取多方的经验才有可能让企业更好的发展。当然这也离不开一个好的合作团队。创业还需要社会经验和处理人际关系的能力，以及良好的心里承受能力和风险意识。自主创业的大学生有成功也有失败，并不是每一个人都适合自主创业。因此，我认为，大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。这样，就可以间接培养到我们的自觉性、坚毅性、自制力和勇敢果断。对于我们来说，也是一件好事。以前，我所理解的创业很简单，就是只要能赚到钱就可以了；然而，说起来容

易,做起来难,往往是头脑一片空白。通过这次的培训,让我茅塞顿开,对创业有了一个更清晰的了解;逐渐改变了原来错误的理解和想法,端正了思想态度,因此,对创业的真正意义就有了更深刻的认识。我觉得要成为一个成功的创业者必须具备好的项目、高的个人素质,品德及修养,拥有好的创业能力,在创业过程中,我们还要懂得三个流:商品流、现金流、信息流,所以在生活中我们要发现有用信息,抓住有用信息,把握有用信息,最后利用信息给自己的企业带来更大的财富。创业可能源于生存的动机,也可能源于理想主义的激情。两者的区别,决定着企业的境界。你想做成的那个伟大的企业,一定和你心灵的方向是一致的。许多创业者倒在理想主义的血泊中,但问题不是由于理想主义,而往往是“完美”的理想主义。我更愿意将“完美”留给未来,在实践上寻求“更好”。“更好”的标准可以让在创业的路上一直进步,别指望一次冲刺就可以成功。即便有那样的幸运儿,也只是将后面的责任交给了别人而已经过了近一个月的创业培训班学习,使我对创业有了更多理性的认识,使我学到了很多创业准备的知识,使我对创业更有激情。在没有参加这次的创业培训班之前,我有很多时候都有抱着创业的冲动和想法,常常有各种各样的想法令我一时兴奋,但是却又被现实的各种各样的条件限制了我的想法,最后只有放弃各种创业的想法。然而经过了这次系统的创业培训学习后,我才清楚的发现,之前的各种创业的想法,都是一时头脑发热的想出来的,如果当时我不被现实条件限制的话,真的走上创业这条路的话,估计会跌得很伤很伤,估计要走好多好多的弯路。因为之前的所有创业的想法都是自己感觉能行,可以做,然后就觉得一定会赚钱,其实不然,真正的创业是要做好大量的准备功夫的。

在创业之前,首先是要科学的衡量一下自己是否真的想创业,还有就是自己是否适合创业,自己是否具有激情、韧劲等创业所应该具备的精神等等。

只有在认真的想好自己是否应该创业的前提下,才能够结合

市场环境以及自身条件，建立一个好的企业构思。当有了一个好的企业构思之后，我们就得马上对自己企事业的市场进行分析和评估，了解企业的顾客或潜在顾客，了解企业的竞争对手，制定行之有效的市场营销计划。

有了市场的评估后，就必需得组织企业的人员构架了。记得上课时赵老师对我们这样说过：“有德有才，重用；有德无才，留用；无德有才，慎用；无德无才，弃用。”这说明了用人要注重人的品德，然后才是人才的才能。还有一点，因为我们大学毕业生创业的基本都是微型企业，降低成本是非常关键的，所以我们在用人的时候应该尽量用临时工或雇佣兼职人员，从而大大的减少企业的成本支出。

企业的法律形态有：个体工商户、个人独资企业、合伙企业、有限责任公司、股份合作制企业等。然后对于我们这些刚走出社会的大学毕业生来说，个体工商户这一企业的法律形态是最适合我们的。其他的法律形态也可以根据自身的实际情况进行选择。当确立了企业的法律形态后，就得进行工商行政登记，依法纳税，与职工兼定劳动合同，尊重职工的权益等。

当一切准备就绪后，我们还必须预测企业的启动资金，制定一年的利润计划，判断我们的企业能否生存等等各种预测分析。

有许多人都这样说：创业是一条不归路，当你踏上了这一条路，你就必须一直往前路，没有回头路。

经过了这次系统的创业培训学习之后，我对创业从感性慢慢向理性转变，让我更清晰的认识到创业是需要科学而系统的组织进行。创业的过程就像是一个人的生活历程，和生活一样，除了基本的生存技巧外，更需要真诚、自信、奉献和勇于拼搏。

这次的创业模拟实验很有趣和也很复杂，大大考验了学生们的创业意识。此次模拟创业非常接近真实创业，老师预先设置了不同的创业环节，如公司材料的购买、材料的生产、以及出售和合计。以及公司员工吃穿住用行等各个方面的消费。每个环节环环相扣，都加强了对学生的考验，让我们培养长远的意识、做下一部计划、讲究团队精神与协作。这次模拟中，我们组的八个成员积极听取相互的意见，细心组织生产和经营。在创业中遇到困难相互讨论、以及研究创业方案。各个部门分工细致明确、各个负责人尽职尽责，最终使我们公司的生产有盈余，企业最终获得良好经济效益。在各个小组中取得了不错的成绩。

通过大学生创业培训的精彩实验，让我对创业有了更加深刻的认识，也让我们懂得创业并不是简单的事情，他需要创业者有相应的知识，以及先进的理念思维，创新精神...只有具有了创业者相应的只是才可能创业成功。创业过程中会遇到这个那个的困难，只有坚定不移，矢志不渝的努力，才会真正的创业成功！

我还完成了我们公司的第一份创业计划书。通过填写自己的创业计划书，我明显感觉到创业的艰难，创业不是简单的想，简单的做，它需要考虑到问题还很多. 创业的过程就像是一个人的生活历程，和生活一样，除了基本的生存技巧外，更需要真诚、自信、奉献和勇于拼搏。

体验创业、学习创业与实践创业，是我们大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业!最后，我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位。在学习和工作中不断充实自己、提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获

得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

西安创业心得体会篇七

马云对创业精神、经营理念、电子商务、互联网与网络公司的关系、融资方略、客户关系管理、人才选拔以及人用、公司内部管理、阿里巴巴品牌力、阿雅联姻、竞争战略以及欧阿里巴巴成功之道来展开的，向我们展示了有马云团队一手培养的阿里巴巴传奇经历，揭示了马云和阿里巴巴之所以取得成功的许许多多内在的因素。这主要包括：不可摧毁创业精神、坚定的使命感和目标、善于取舍、特例独行的经营理念、对时局的敏锐察觉、顾全大局的决断、高效的人才选拔与任用、企业文化的建立与加强、以及以六脉神剑著称的阿里巴巴六大价值观等等。

有激情，并把激情永远的坚持下去，是每个人成功所必需的，我们大学生更要拥有无比的激情，坚持不懈地去追求自己的梦想。就如马云所言，今天很残酷，明天更残酷，后天很美好，但绝大部分人死在明天晚上，所以每个人都不要放弃今天。我们还有什么理由去放弃自己奋斗已久的事业呢？失败或许可以改变一个人的命运，从头再来未必是坏事。成功也未必是最终结果，创业者们需要警钟长鸣。既然选择了创业，就不能再回头，因为创业是一辈子的事情。

二是目标。阿里巴巴有明确而切和自身实际的目标，在创业之初，马云将阿里巴巴的目标确定为能够坚持生存10个月，实现了；后来亚洲金融风暴，他又把目标确定为在困难中过关斩将，并且实现盈利，也给他实现了。20xx年马云提出要全年盈利1亿元，这个看似不可能的目标竟然在年底完成了。20xx年，马云又说，我们要实现每天盈利100万元。20xx年我们每天缴税100万元……每一个目标的提出，都会招致诸多反对的声音，但是马云就像是一个神奇的造梦者，每一个当初看似不可能实现的梦想后来都一一成为了现实。同样的，我们在大学学习，不可以无目标地乱串，我们还是需要有一

个明确而切合实际的目标的，并为之而奋斗。

三是阿里巴巴的强烈使命感，马云将阿里巴巴的企业使命定位为让天下没有难做的生意。在这种使命感的驱使下，他们在开发软件时处处以客户为中心，争取把软件做的更简单更方便，把麻烦留给自己。正是如此，阿里巴巴开发出的诸多商务软件如诚信通、支付宝等等倍受客户的欢迎，而这正也体现了他们客户第一的价值观。我们大学生可以说是国家新一代的建设者和接班人，肩上的担子不轻，我们起码都还承担着光宗耀祖的家庭任务，所以我们必须明确自己肩上的使命，一切已是为名为中心，一切为完成使命而服务。在面临困难时，泪水并不会对局面有何作用，我们应该做的是稳住脚跟站起来，坚持到底，以为一旦放弃，那将是最大的失败。

四是特立独行的前卫经营理念。马云是一个不按常规出牌的人物，在阿里巴巴的成长过程中，正是这种特例独行的精神，是阿里巴巴在每一次危险时刻都传奇地实现最后反攻的胜利。我觉得这就是一种创新的精神，不拘泥于传统思想模式。当今知识经济在我国渐渐兴起，知识经济的世界不久必将到来，这就要求我们大学生善于思考，善于从不经意处出拳，也就是要积极创新，而不能死读书、读死书，禁锢自己的思想。

五是取舍之间的明智选择。人的一生，可以说就是选择的一生。在或大或小的事情面前，都需要我们做出正确的选择，以马云为首的阿里巴巴团队在这方面就做得很好。20xx年年会上马云指出，淘宝、支付宝、阿里软件以及雅虎都不要着急，尤其对于淘宝和支付宝而言，目前最迫切的任务就是做规模。淘宝网20xx年上半年的交易额达到157亿，注册会员超过4000万，其市场份额几乎达到中国c2c市场的80%，面对这样的成绩，孙彤宇却说：我们现在的规模连婴儿都不是。志远者不会仅仅满足于当前的局部收获，他的目标必将是放诸四海而皆胜……在舍与得之间做出明智的选择，这也是阿里巴巴取得这么多辉煌成就的一大原因。

破自我，迎接变化。对于本行业的特点有深刻的认识，坚信变化是我们的日常生活。对于公司的变化，认真思考，充分理解，积极接受并影响和带动同事。对于变化对个人产生的影响，理性对待，充分沟通，诚意配合。在工作中善于自我调整，具备前瞻意识，建立新方法、新思路。面对变化后产生的挫折和失败，能够重新调整，以更积极的心态投入到改进中。同样的，学习科学文化知识，同样也是要求我们学会在变化中去学习掌握，不断适应变化了的世界，顺应世界发展的大潮，已顺利转身为社会所需要的真正人才。

从阿里巴巴和马云的经历中，我们可以看到一个人做想成功所必须具备的素质，同样可以想象出一个国家、一个民族要做想复兴之路所必须具备的精神——大一统的共同文化认同、每一位公民的坚定的使命感、实现民族复兴的激情、前卫的思想观念和正确的价值观、以及在此基础上的全民族团结一致（共同建设美好社会）。

一滴水可以折射出大海的宽阔，一个人同样也可以折射出一个社会、一个国家的精神，所以，争取去做一个有资格去折射我们民族面貌的人吧！

西安创业心得体会篇八

创业精神是一种理念，这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中，培养学生的创新意识、创造精神和创业能力，使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育，包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育，另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础，创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成，目的是为了让学生形成正确的创业思想。开展创业思想教育，关键一点就是创业意识的培养，使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业，也要支持学生敢于自主创业，

学会自我发展,培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

进入新世纪以后,随着国家政策的不断鼓励、支持及个人发展方式的转变,我国很多大学毕业生也开始了自己的创业历程,这种新型就业方式在我国的兴起不仅缓解了我国大学生的就业压力,更为其他毕业生的就业方式提供了一种合理可行的参考。而且随着国家对大学生创业的支持力度逐年加大,这种就业方式必将成为很多大学生毕业生的选择。

但是由于众多因素的限制,大学生创业目前在我国的的发展虽然比较顺利,但很多人还是对此持有质疑的一种心态。

那么,我认为大学生创业之所以现在不能完全被大学毕业生所接受,主要有以下几方面的因素。

一、大多数毕业生对创业所带来的风险很是担忧。因为大学毕业生本身没有自身的资本。所以不能轻易的拿出一些资本去做这样一项逐渐本身没有把握的事情,大多数人认为与其做这样一项没有把握的事情,还不如让自己找份体面的稳当的职业,这样不仅自身的生活有保障,最主要是没有担当创业带来风险的担忧。

大学生毕业面临的是来自生活压力的挑战,所以就业尤其是自己所选择的职业及所带来的收入不可观尤为重要。创业,我们每个人都渴望拥有自己的一个公司,就像马云所言,人们渴望真正拥有一个属于我们中国人自己的公司。没有谁是真正愿意去打工的,最主要的还是自己没有这个资本不能担当这个风险的能力。

二、创业对创业者本身所拥有的专业知识有很高的要求,如果一个毕业生不具备将自己所学的知识运用到实际生活生产中的这种能力,那么创业者本身所具有的专业素质是不合格的。现在的大学生很多都还是中学的学习模式,认为这样

不断的学习才能有出路，而不是注重实践，不注重对理论知识的运用。

此外，很多人认为大学是个令人放松的地方，所以就放松了对自己的要求，使得自己处于一个放纵的状态，对自己的专业知识学习不透彻，从而导致不能运用到实践当中。

三、创业对创业者本身的综合素质有较高的要求。不仅对专业知识的要求过高，要求创业者的心理素质、身体素质、领导素养等各种要求缺一不可。所以，创业不可一撮而就，更不是纸上谈兵，而是实打实的真功夫，要有远见，对潜在的市场能有较好的预测。

有的创业者没有良好的心理素质及身体素质就慌忙决定创业，这是对自己的不负责，更是对团队的不负责，所以我们需要考虑清楚自身的条件，然后思考是否有自身不利条件决定自己不能创业。这是对自身及团队的负责，我们需要这样一个过程。

四、地方政策支持的不确定性。这个因素可能不是全国性的，国家的整体政策是很好的，但是如果下放到地方，执行起来可能难度就很大，所以很多大学生对此不是非常确定，担心自己所创办的企业在运转困难时得不到政府的大力支持。

大学生创业本身就是一次自我挑战，所以需要面对各种压力及困难，我们需要具备这种能力，即使不能很好的获取帮助，我们也可以其他途径来继续自己的梦想。

五、结语

随着市场经济在我国的进一步深入发展，相信政策的导向会对大学生创业带来更加有利的因素，我们要建设创新型国家，就必须大力提倡鼓励支持这些大学生的创业梦想，相信创业的人多了，我国的就业压力也就会逐步降低，而我国的经济

活力也将进一步得到提升。大学生自身也要努力将理论知识转化为实际运用，这样才能真正的做到学以致用，真正成为应用型人才。大学生创业已在我国兴起，我们很多有兴趣的同学完全可以去尝试，可能会失败，但是在创业的路上没有坦途可走，我们需要战胜自我，超越自我。我们需要将权衡自身，然后做出合理可行的决定。

大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力、增长经验，以及

学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。但是创业的道路是艰难的，《穷爸爸，富爸爸》的故事告诉我们，创业的成功与否不一定与知识的积累量成正比，没有很高的学历在创业竞争中也一样能立于不败之地，关键是创业的方向，方式和方法。有的时候还要看准时机，看准市场的潜力。就好比比尔盖茨，他之所以能财源滚滚，就是因为他看到了计算机在人类的生活中会起到越来越大的作用，这个市场有无限的潜力，也就是需求会无限增大。

就我个人观点，我觉得提倡大学生自主创业无可厚非，但是要建立在不影响学习的基础之上。很多的大学生创业后就整天只懂跑商家，荒废了学业，这是十分不可取的。毕竟不是所有的人都是比尔盖瓷。学习就像老鹰飞翔的练习，只有把翅膀练硬了才能飞得更高。用一个比喻：火焰与海水。火焰象征着热情、激情和希望；海水象征着广袤无边、深邃而又冷酷。没有火焰般激情的创业是不可想象的，而往往也会有被市场经济大海吞没的“牺牲品”。市场经济不同情弱者，也不会给任何人实习的机会，大学生创业火焰般的热情是否能够融入市场经济的大潮？当然仅靠热情是远远不够的，创业意味着冒险和付出，也意味着失败和挫折。王选为此付出了十八年在实验室里没有节假日的艰辛，比尔·盖茨苦熬了十七年才有今天的成就。大学生创业其中不乏成功者，但肯定经受了种种挫折和市场经济大潮的考验。在经历了最初的创

业冲动和付出之后，越来越多的大学生走向成熟和冷静，对创业和成功有了更深的理解。

所以我们大学生在卷入创业热潮的同时，也要深刻地思考清楚，思考自己的人生方向和自我定位，在学习和工作中不断充实自己，提高自己。无论做什么事情，都是一个自我提升的过程。只要自己从中获得了宝贵的经验，无论最后成功或是失败，都是人生的财富。

西安创业心得体会篇九

发现很多朋友创业的心里很矛盾，既有创业单干的jǐ同时又有担心失败后悲惨的命运！所以很多朋友思考了很长时间，最后还是决定等等再看，一月过了一月，一年过了又一年，岁月流逝，光阴不再，沉浸在打工的生涯中难以自拔，结婚供房，身上的经济日益沉重，无力再搏，最后只好认命，打工一辈子。

中国温州人号称中国最富有的人群，我认识好几个温州的年轻朋友，在她们还在上大学时，就与众不同，最喜欢挂在嘴边的话就是“宁愿睡地板，也要做老板”或者“宁愿做生意一个月只赚1000元，不愿打工一月赚3000元”。这些相信是他们的长辈在生活中，潜移默化地成为他们心中做事情的原则。可是正是这样的想法使得温州人与众不同，成为中国最富有的人群。

“思决定出”！这句话很多人听说过，但是转眼即忘，但是我身边的`事实却随时都在验证这个道理！我所在的大学有一个女同学，是班级唯一的温州人，长的比较丑，学习也不用心，家里父母是开皮鞋厂的，所以经济宽裕一点。在班上每次考试都处于中下等，有点钱喜欢炫耀，挺拽，所以男同学不追她，女同学瞧不起她。可是这个女孩却想要自己毕业后5年内买辆宝马车，送给未来的老公做结婚礼物，别人都觉得她是意想天开，更加讨厌她了。

但是这个女孩行为方式就是不一样，别人忙着考证过级，学习考研，提高知识储备将来好找工作，她最不喜欢的就是学习，最喜欢的是晚上在学院门口摆地摊，从周围的小商品市场进来一些劣质小玩意，高声叫卖，不怎么赚钱，后来自己又卖糖葫芦，不赚钱后来又自己买个高压锅，晚上崩爆米花，两块钱一锅的那种，这样混到毕业，竟然听她亲口说自己大学四年共赚了近2万元。

说明这个女孩的比较先进，别人费了老鼻子力气在考研，在学习，在考证，她却认准了做生意，压根就没有想着将来去打工，结果毕业几年后就变成所谓的成功人士，而大学时代综合素质比她高很多的其他同学，要么拿着一个月一两千的工资，要么刚刚研究生毕业，焦头烂额的去找工作。

这就是不同的选择决定不同的命运，不同的思决定不同的出！

西安创业心得体会篇十

在国家“大众创业，万众创新”的“双引擎”发展战略中，我局认真贯彻落实《中共四川省委办公厅、四川省人民政府办公厅关于改革完善体制机制大力促进大学生和科技人才创新创业的意见》精神，坚持从创新创业现状和创新创业实际出发，从点、线、面等积极引导大学生创新创业。

一、领导高度重视

在省教育厅和达州市委、市政府的正确领导下，我局领导高度重视大学生创新创业工作，党委书记、局长经常深入达州职业技术学院检查指导，分管领导具体指导大学生创新创业工作。达州职业技术学院党委书记、院长亲自担任大学生创新创业工作领导小组组长，教学系(部)均设立了“大学生创新创业工作领导小组”。学院先后在校园中建立了“大学生就业导航站”，成立了“创业协会”社团组织，创办了“大学生创新创业俱乐部”及系(部)“大学生创新创业俱乐部”。

为促进大学生就业创业工作，我局结合实际积极指导职业院校加强就业创业教育。达州职业技术学院一是以师资培训为先导加强就业创业工作。针对大学生创新创业，学院先后派出12人次进行培训，然后在校园对辅导员和班主任进行培训2次。二是以提升大学生创新创业教育意识为基石推进就业创业工作。学院与市人社局、市就业局开展了6期大学生syb创业培训，培训人数达到了20xx人，99%的学员均获得了“合格证书”。三是大学生创新创业活动为载体引领就业创业教育工作。20xx年4月学院成功举办了1次大学生“青年梦·创业梦”创新创业大赛。并且，积极组织大学生参加20xx年“中国创翼”青年创业创新大赛四川赛区比赛，在30多个比赛项目中，经过严格甄别、筛选、反复打磨，最终将1项题为“空调智能加湿技术”的项目报送省组委会参赛。同时，在获得大学生就业创业指导相关资格的教师中，推荐汪小红参加了由省教育厅牵头、省人力资源和社会保障厅组织的全省高校教师创业指导课程教学大赛。

三、积极推动就业创业项目实施

一是实施学生、学校和社会三结合的就业创业体系。达州职业技术学院以学生创新创业为基石，创业带动就业。积极参与达州市大学生创新创业基地、创新创业孵化园的建设及入驻，为学生提供良好的服务平台，努力使每一位毕业生注入创新创业的意识，达到广种广收的效果。

二是以教育引领为基础，不断增添创新创业措施。截至目前，达州职业技术学院已经对20xx级毕业学生、20xx级、20xx级在校学生以及五年制大专班在校学生进行了syb创业全员培训，达州市创新创业成功人士进驻校园以身说教，鼓励和引导学生积极开展创新创业实战，在校内有学生自主建立了网店，校外已经有大学生注册实体4个。同时，实习学生还积极组成联盟小组，以小组为单位，参加社会各行各业创业活动，学院安排相关老师进行指导，以进一步加强学生适应社会的能

力。

三是优化项目设置，提高大学生创新创业能力。在项目选择上，学院以适应社会需求为目标，培养新型的各类技术人才。以专业为导向，以具体工作为出发点，优先让学生自主参与与专业相关的工作。对畜牧兽医、药学、机电一体化技术等就业情况良好的学生，我们积极指导、引导其创新创业；对其他专业的学生以就业为先，创新创业为辅，不断拓展与专业相关的各类创新创业工作。

四是积极打通科技成果转化通道，让大学生创新活力不断释放。学院积极加快新兴科技产业发展，并规划将其培育成主导产业；推进大学生就业创业“互联网化”发展，特别是“互联网+”行动计划的制定和实施，使大学生就业创业工作与现代制造业、服务业结合更加紧密。通过以点集线，线线相连成面，营造了大学生创新创业的浓厚氛围。下一步我们将攻坚克难，抢抓机遇，开拓进取，积极探索大学生创新创业路径，扎实推进大学生就业创业工作取得实效。